



Кальянному бизнесу в Казахстане грозит банкротство



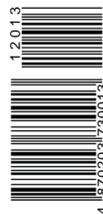
В банковский сектор может вернуться монополия



Каирбек Ускенбаев, Министерство регионального развития РК

КАПИТАЛ

№13
(392)



// ЧЕТВЕРГ, 4 АПРЕЛЯ, 2013

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

Аэропорт Алматы нацелился на расширение

2
страница

ТС и Украина: наблюдатель – последняя черта

3
страница

Цены на недвижимость постепенно снижаются

9
страница

В Лиге чемпионов прошли игры 1/4 финала

13
страница

Нюрнберг – самый немецкий город Германии

15
страница

Мы в сети
kapital.kz



Действия пенсионных фондов незаконны



Анна Видянова

Паника, возникшая после объявления о создании Единого пенсионного фонда (ЕНПФ), охватила практически все пенсионные фонды. Игроки пенсионного рынка стали оптимизировать свою деятельность, вкладчики переводить свои накопления в крупные фонды и проверять свои выписки. Как считают эксперты, в результате доверие казахстанцев может быть подорвано не только к определенным

фондам, но и ко всей пенсионной системе страны.

Одним из первых о проведении мероприятий по оптимизации деятельности в конце февраля 2013 года объявило на своем сайте АО «НПФ «Республика». «В рамках оптимизации с 20 февраля 2013 года будет осуществлен отзыв доверенностей работников региональных офисов на осуществление операций по принятию документов на выплату, выдачу выписок с индивидуального пенсионно-

го счета, а также заключение договоров о пенсионном обеспечении», – указывается на сайте НПФ «Республика». Так, по информации фонда, осуществление вышеуказанных операций будет возможно в офисе фонда, расположенного в городе Алматы.

Но НПФ «Республика» не стал исключением. Оптимизировать свою деятельность приняли решение и другие игроки пенсионного рынка.

[Продолжение на стр. 5]

Цифра номера

10%

В год составляет рост мирового потребления сжиженного газа

Подробнее [Стр. 4]

Спикер номера

Моти Кристал, профессор бизнес-школы Сколково, основатель и президент компании Nest Consulting

Подробнее [Стр. 8]

Цитата номера

«Мы должны понимать, что пенсионный фонд исчерпаем»,

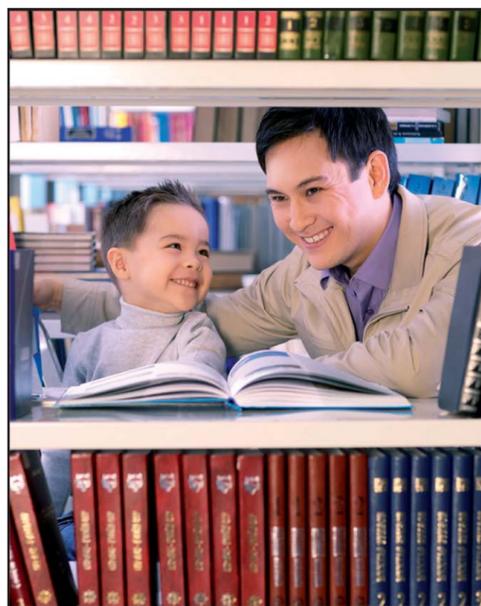
– депутат Мажилиса Парламента РК Айгуль Соловьева

Подробнее [Стр. 5]

Спорт

Футбольные клубы Европы, которые скоро могут стать чемпионами

Подробнее [Стр. 14]



ЦЕСНАБАНК
БУГІН. ӘРҚАШАН. • СЕГОДНЯ. НАВСЕГДА.

Новый продукт для юридических лиц по выплате заработной платы сотрудникам

ОТЛИЧНЫЙ

Снятие наличных в банкоматах любого банка – 0 тенге*

*Действует только на территории Казахстана

58 77 11

7711 ЗВОНОК БЕСПЛАТНЫЙ

www.tsb.kz

Лицензия № 1.2-74/74/20 от 12.10.09 г. выдана Агентством РК по регулированию и надзору финансового рынка и финансовых организаций

Мы рады предложить регулярное авиасообщение в Бишкек из Астаны и Алматы на комфортабельных ВС «Эмбраер-190» с удобными стыковочными рейсами из регионов Казахстана.

Новый рейс с 16 апреля

Дни вылета	Вылет	Прилет	Тип ВС
2,4,6,7	21:45	23:35	E90
1,3,5,7	02:35	04:15	E90

Увеличение частот

Дни вылета	Вылет	Прилет	Тип ВС
2,5	10:25	11:20	E90
3,4,7	18:00	18:55	E90
2,5	12:20	13:10	E90
3,4,7	19:55	20:45	E90

Центры бронирования и информации:
+7 727 2444477, +7 7172 584477

air astana
в самом сердце Евразии

www.airastana.com



Лучшая авиакомпания Центральной и Южной Азии, Skytrax World Airline Awards 2012

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

ЧТО РЕШИТ ВЫБОРНОСТЬ АКИМОВ?

Как показал опрос, проведенный деловым порталом Kapital.kz, 60,4% респондентов отметили, что выборность акимов в Казахстане не сможет изменить ситуацию. Это связано с тем, что выборный процесс не будет прозрачным. 22,4% опрошенных считают, что от выборности акимов ощутимого эффекта не будет, потому что на местах будут присутствовать одни и те же лица. 7,8% респондентов напротив – уверены, что выборность акимов позволит населению быть вовлеченным в развитие своего региона. 7,7% отвечающих думают, что в связи с таким нововведением акимы будут работать более активно и эффективно. И лишь 1,7% респондентов надеются, что уровень коррупции в местных акиматах снизится. Человечество пока не изобрело ничего лучшего с точки зрения контроля над работой городских властей, как выборность градоначальника. Об этом в эксклюзивном интервью корреспонденту делового портала Kapital.kz поделился мнением политолог Досым Сатпаев, комментируя перестановки в городском акимате. («kapital.kz»)

КАДРОВЫЕ ПЕРЕСТАНОВКИ И НАЗНАЧЕНИЯ

АДИЛБЕК БОТАБЕКОВ

назначен ректором Каспийского государственного университета технологий и инжиниринга имени Ш. Есенова

АЙДАР СЕЙТКАСИМОВ

досрочно прекратил полномочия председателя совета директоров АО «Альянс Банк» и избран членом правления – заместителем председателя правления АО «Альянс Банк»

АНАР МУРЗАБЕКОВА, БАУРЖАН МУХАМЕДЖАНОВ

избраны в состав правления АО «Накопительный пенсионный фонд «Атамекен»

АНДРЕЙ КОПОВ

избран членом правления АО «Страховая компания «Альянс Полис»

АРМАН АХМЕТОВА

назначена начальником управления экономики и бюджетного планирования Карагандинской области

АРМАН ДАРБАЕВ

досрочно прекратил полномочия члена совета директоров АО «КазТрансОйл»

БАЛЖАН ИДРИСОВА

избрана председателем правления АО «Накопительный пенсионный фонд «Атамекен»

БАХЫТЖАН МАЛЫБАЕВ

назначен начальником управления дорожной полиции города Астаны

ЕРЖАН АБДРАХМАНОВ

назначен начальником управления культуры Кызылординской области

КАЛЫБЕК КОБЛАНДИН

назначен Чрезвычайным и Полномочным Послом Республики Казахстан в Монголии

КУДАЙБЕРДИ ОРАК

назначен генеральным директором ТОО «КазакТуркМунай»

КУЛАИМ МЫРЗАТОВА

избрана членом правления АО «Страховая компания «Апанат Insurance»

НИЯЗБЕК КУРБАНОВ

назначен руководителем ГУ РЦГИ «Казгеоинформ» Комитета геологии и недропользования МИНТ РК

Кселл продолжает активно поддерживать вузы

Чулпан Гумарова

Инвестиции в себя остаются самым выгодным видом инвестиций в себя – это образование. Сегодня у нас большой ассортимент вузов, однако основной их проблемой остается оторванность от практики. Академическая программа зачастую не готова к новым экономическим вызовам, а студентам не хватает практики. С целью преодоления этих проблем Международный IT-университет подписал меморандум о сотрудничестве с АО «Кселл». Сотрудничество предполагает взаимодействие по многим направлениям. Компания планирует принимать участие в организации конференций, предоставлять в библиотеку университета учебные материалы и методические пособия. Кроме того, сотовый оператор познакомит студентов и преподавателей с последними достижениями в области информационных технологий. В рамках подписанного соглашения топ-менеджеры компании будут проводить открытые лекции в университете.

Меморандум о сотрудничестве был подписан в рамках проекта «Kcell Академия», который существует с 2008 года. «Kcell Академия» уделяет особое внимание сфере образования, оказывая поддержку студенческим инициативам. Этот проект направлен на развитие талантов и профессиональных навыков у студентов, а также



на стимулирование мышления, адаптированного к потребностям крупного бизнеса. В данный момент проект охватывает более 10 отечественных вузов, и этот список постоянно расширяется. За время реализации проекта «Kcell Академия» компания провела десятки тренингов и поддержала ряд проектов, связанных с повышением качества обучения студентов. Так, толь-

ко в 2012 году при поддержке компании в Казахском национальном университете им. аль-Фараби прошла олимпиада по менеджменту, маркетингу и госуправлению. В Казахстанско-Британском техническом университете успешно проведен ежегодный чемпионат по программированию. Также компания «Кселл» передала Международному IT-университету книгу «По-

строение, управление и регулирование сетей GPRS/UMTS».

Делясь опытом сотрудничества с Kcell, ректор Международного IT-университета Дамир Шыныбеков отметил, что благодаря проекту студенты университета получают возможность пользоваться учебниками в области телекоммуникаций. Так, г-н Шыныбеков рассказал, что Kcell профинансировал полнотекстовую базу данных EBSCO, которая дает доступ студентам Международного IT-университета к полному тексту книг на английском языке, а это более 16 тыс. экземпляров. «Мы знаем, что компания Kcell поддерживает новейшие технологии обучения, и проект «Kcell Академия» это не единственное подтверждение тому», – подчеркнул ректор Международного IT-университета.

Работа «Kcell Академия» сфокусирована на высоком качестве подготовки молодых специалистов. «Выпускники должны быть готовы быстро адаптироваться на первом месте работы, не требуя дополнительного времени и затрат на их переподготовку. Также очень важно, чтобы студенты и преподаватели понимали потребности современного бизнеса. Это поможет избежать разрыва между академическими знаниями и теми практическими навыками, которыми должны обладать вчерашние студенты и которые требует от них бизнес», – отметила Аида Досаева, директор по корпоративным коммуникациям АО «Кселл».

Кальянному бизнесу в Казахстане грозит банкротство

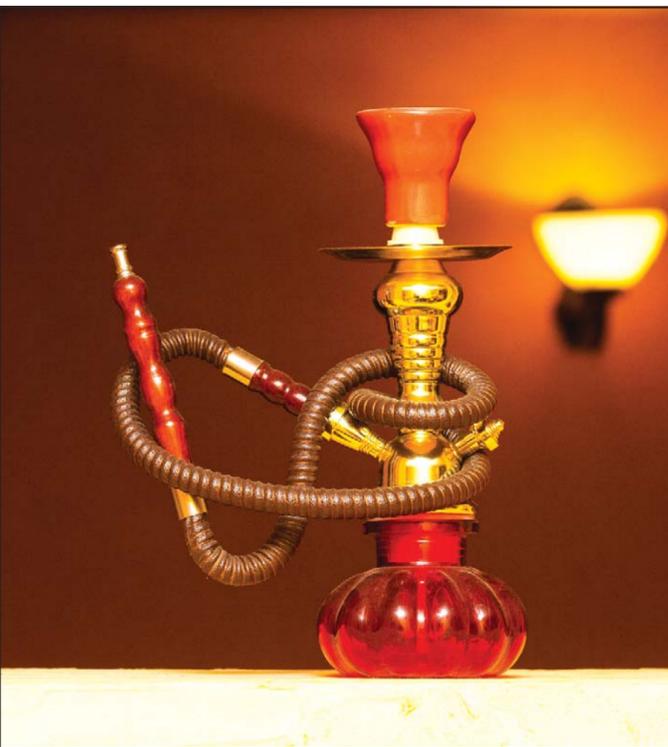
Ирина Лукичева

Бизнесмены, работающие в кальянном бизнесе, могут понести колоссальные убытки, вплоть до объявления о банкротстве. Наихудший сценарий развития событий становится все более реалистичным после подписания главным санитарным врачом РК постановления «О введении запрета на курение кальяна в общественных местах». Владельцы кальянных заведений обеспокоены своим положением и всерьез задумываются о будущем своего бизнеса.

Сегодня, по оценке Дидара Утельбаева, представителя Ассоциации кальянной индустрии Казахстана, только 20% дохода поступает к владельцу бизнеса. Большая же часть доходов, по словам г-на Утельбаева, идет на погашение кредитов, которые были взяты на развитие бизнеса.

По информации Рустама Лазгиева, частного предпринимателя, цены на кальяны варьируются от 3,5 тыс. тенге и могут достигать 15 тыс. тенге. «У меня 16 столов и самый дешевый кальян стоит от 3,5 тыс. тенге. А теперь посчитайте, куда уходят эти деньги: зарплата сотрудникам, сами кальяны, уголь, которые бесплатно нужно менять через каждые 15 минут, электроэнергия и налоги. Вот и посчитайте, сколько я зарабатываю», – отметил он.

Введение запрета на курение кальяна в общественных местах также грозит сокращением 20 тыс. человек. Помимо фирм, которые осуществляют сервисное обслуживание, существует много предпринимателей, которые занимаются оптовой розничной торговлей кальянного табака и расходными материалами. В результате все люди, задействованные в этой индустрии, останутся без работы.



Международный аэропорт Алматы нацелился на расширение

Ольга Веселова

Эксперты высоко оценивают потенциал развития казахстанской авиации. «Перспективы у казахстанских авиакомпаний хорошие», – заявил председатель правления Avia Solutions Group Ядиминас Жемялис. – Принимая во внимание соседние Афганистан, Иран, Таджикистан, пассажирам из данных стран Алматы и казахстанские авиаперевозчики могут стать альтернативой для собственных авиалиний. Конечно же, не стоит забывать и про экономический рост самого Казахстана».

Вопрос о перспективах международного аэропорта Алматы как одного из двух главных воздушных ворот страны звучит особенно актуально. «Казахстанский рынок воздушных перевозок продолжает развиваться. Алматы должен заранее позаботиться о развитии инфраструктуры своего аэропорта», – уточнил г-н Жемялис.

По оценке эксперта, для того чтобы обеспечить конкурентные преимущества перед другими аэропортами, международному аэропорту Алматы необходимо предоставлять более высокое качество обслуживания пассажиров, а также удо-

влетворить будущий, более высокий спрос на воздушные перевозки, для этого необходимо развивать аэропортовую инфраструктуру заранее.

На сегодняшний день схожие по численности населения и экономическому развитию города в России и некоторых странах СНГ генерируют пассажиропоток в районе 3-4 пассажиров на жителя города. Аэропорт Алматы в 2011 году обслужил 3,65 млн пассажиров, а в 2012, вероятно, этот показатель достигнет около 4 млн. «На мой взгляд, в ближайшем будущем аэропорт будет обслуживать до 7,5-8 млн пассажиров. Но это возможно только если будет готова соответствующая инфраструктура, а местные авиаперевозчики успеют с расширением своего флота и обучением нужного персонала», – заметил Ядиминас Жемялис.

Однако уже сейчас, по словам Томаса Дж. Нихауса, ассоциированного партнера, отвечающего за практику компании Lufthansa Consulting на рынке СНГ международного аэропорта Алматы столкнулся со значительным ежегодным увеличением спроса на пассажирские и грузовые воздушные перевозки. Принимая во внимание привлекательные экономические

перспективы, руководству было необходимо подготовить план эффективного использования ресурсов аэропорта на период следующих 20 лет. Так, компания Lufthansa Consulting было поручено разработать концепцию генерального плана развития инфраструктуры (мастер-план), который также служит планом зонального распределения территории аэропорта.

«Наши эксперты разработали мастер-план на основании анализа потенциала рынка и точного прогноза воздушных перевозок, а также результатов оценки технической и производственной инфраструктуры», – уточнил Томас Дж. Нихаус. По результатам этих анализов эксперты составили план инфраструктуры и ее развития с учетом международных методик планирования аэропортов и рабочих стандартов, то есть распределили пространство под территории аэропорта и летного поля. В частности, для существующего и нового пассажирских терминалов, объектов по обслуживанию грузов и объектов технического обслуживания воздушных судов, а также системы взлетно-посадочных полос. Особое внимание при этом уделялось вопросам обеспечения безопасности.

При этом компания Lufthansa Consulting совершенно уверена в том, что при наличии мастер-плана и его успешной реализации аэропорт будет готов к будущему росту спроса и необходимости обеспечить эффективное обслуживание своих клиентов и пассажиров.

В то же время, говоря о возможностях расширения аэропорта, председатель правления Avia Solutions Group отмечает несколько важных факторов. «В данной ситуации, наверно, в первую очередь необходимо обратить внимание на площадь пассажирских терминалов, на инфраструктуру обслуживающих компаний. Недорогой авиакеросин, разумное количество компаний по надземному обслуживанию и провайдеры технического обслуживания, присутствующие в аэропорту, действуют как катализатор для создания новых маршрутов», – пояснил г-н Жемялис. В то же время, по оценке эксперта, нет необходимости вкладываться в самое дорогое – взлетно-посадочные полосы. Как показывает практика, одна полоса может обслуживать до 10 млн пассажиров в год, а длина более 4 км позволяет принимать самые большие в мире лайнеры.

Помощь соседу при вступлении в ТС: без Кыргызстана никак

Аманжол Сагындыков

Кыргызстанский предприниматель призывает Россию и Казахстан создать стабилизационный фонд, который поможет Кыргызстану адаптироваться в Таможенном союзе. Вопрос лишь в том, готово ли руководство России и Казахстана раскошелиться без участия заемщика

Владелец крупнейшего в Центральной Азии рынка «Дордой», а также глава фонда перспективных инициатив Кыргызстана Аскар Салымбеков выступил с довольно интересной инициативой. По его мнению, Казахстан и Россия должны создать для Кыргызстана стабилизационный фонд в \$5 млрд. «Таможенный союз нужен для Кыргызстана, необходимо определиться, куда мы идем. Наши стратегические партнеры должны знать, с кем имеют дело – с самой слабой экономикой СНГ. Помните, был план Маршалла, и теперь Германия – лидирующая экономика. Наши партнеры должны составить план и для Кыргызстана. Назовите его «планом Глазьева» или Нурсултана Абишевича (Назарбаева, президента РК)», – заявил г-н Салымбеков на заседании «круглого стола». «Рекомендации по дорожной карте при вступлении РК в Таможенный союз».

По его словам, Кыргызстану необходим стабилизационный фонд в размере не менее \$5 млрд. «\$2 млрд на строительство ГЭС, которые будут входить в «план Глазьева». Необходимо давать кредиты бизнесменам, чтобы создавали рабочие места. Например, ранее взяли в долг \$2 млрд, если бы из них 10% было направлено на строительство промышленных объектов, то смогли бы запустить около 30 фабрик и заводов», – отметил он.

За интеграцию – нефтью или готовой продукцией

Чтобы понять, на какой основе в Таможенном союзе существуют Россия, Казахстан и Беларусь, достаточно проанализировать, чего они лишились, а что приобрели.

В первую очередь нынешние члены Таможенного союза лишились части таможенных поступлений. Они были суммированы, а потом дифференцированно поделены. Согласно принятому внутри Таможенного союза решению, суммы ввозных таможенных пошлин для каждой стороны распределяются следующим образом: Беларусь – 4,7%, Казахстан – 7,33%, Российская Федерация – 87,97%.

Причем обделенными чувствуют себя все три страны. Так, в России считают, что страна тянет на себе Казахстан и Беларусь. В Казахстане полагают, что доля слишком маленькая, поэтому потери от вхождения в Таможенный союз велики. В Беларусь полагают, что Россия введет режим наибольшего благоприятствования в торговле нефтью. Экспорт светлых продуктов



принесит Беларуси довольно существенные дивиденды.

В принципе, союз вызвал довольно существенные проблемы с наполнением бюджета. Так, Россия и Казахстан, как правило, любые издержки, тем более связанные с интеграцией, могут закрыть поступлениями от экспорта нефти. За счет чего интеграцию оплачивает Беларусь – вопрос более чем сложный.

С одной стороны, Минск не может преодолеть отрицательное сальдо в торговле с Россией. Так, согласно официальной статистике, из общего объема экспорта в 2011 году на долю России приходилось 34%, импорт из России составил 54,5% общего объема импорта.

В 2011 году в Российскую Федерацию экспортировано товаров на сумму \$13,7 млрд, или в 4,5 раза больше, чем в 1996-м. Импорт товаров увеличился в 7,1 раза и составил \$24,9 млрд.

Эта тенденция сохранилась и в 2012 году. Объем внешней торговли Беларуси с Россией составил \$43,8 млрд (рост на 9,6%), в том числе экспорт – \$16,3 млрд, импорт – \$27,5 млрд.

Правда, в торговле с Казахстаном Минск довольно сильно преуспел. В 2010

году объем двусторонней торговли составил \$867,1 млн, в 2011 году – \$769,2 млн. За 11 месяцев 2012 года товарооборот достиг \$848,4 млн, превысив аналогичный показатель 2011 года на \$133,6 млн.

Но самое важное – сальдо в торговле положительное. В 2010 году оно составило \$59,7 млн, в 2011 году – \$493,4 млн, за 11 месяцев 2012 года – \$623,9 млн. Объем белорусского экспорта в Казахстан в 2010 году составил \$463,4 млн, в 2011 году – \$631,3 млн, а за 11 месяцев прошлого года – \$736 млн.

Так что и Беларусь имеет достаточные ресурсы, чтобы в случае уменьшения таможенных поступлений стабилизировать бюджет.

Кыргызстану деваться некуда

По большому счету, вступив в Таможенный союз, Кыргызстан понесет большие убытки по таможенным пошлинам. Рост таможенных пошлин ударит и по оптовозрозничной торговле, а также по налогооблагаемой базе. Это как раз два источника (пошлины и налоги), которые в основном и формируют бюджет Кыргызстана.

Так, согласно данным Министерства финансов Кыргызстана, в 2012 году до-

ходы республиканского бюджета составили 68 млрд сомов, снизившись на 1,23% по сравнению с 2011 годом. «В структуре доходов бюджета налоговые доходы составляют 72%, неналоговые – 28%. Для сравнения: в 2011 году налоговые доходы составили 62%, неналоговые – 38%. Наблюдается здоровая тенденция к ориентации доходов бюджета на налоговые доходы и уход от неналоговых», – отмечает глава отдела исследований Центральноазиатского института свободного рынка (CAFMI) Азиз Иса.

А так как Кыргызстан не имеет углеводородных запасов, значит, компенсировать потери будет фактически нечем.

Поэтому г-н Салымбеков прав в том отношении, что без стабилизационного фонда, благодаря которому можно было бы перестроить кыргызскую экономику, страна просто не выживет и станет банкротом.

Между тем Кыргызстан оказался в довольно сложной ситуации.

Если страна не вступит в Таможенный союз, она потеряет львиную долю торговли с Россией и Казахстаном. Нельзя также забывать о поставках ГСМ из России и Казахстана, от которых Кыргызстан сильно зависит.

На «круглом столе» в Министерстве экономического регулирования Кыргызстана (КР) перечислили риски страны в случае невступления в Таможенный союз (ТС). Среди них ужесточение контроля к товарам КР со стороны стран-участниц ТС, отсутствие льгот для трудовых мигрантов, выпадение налогов, увеличение безработицы, ограничение экспорта со стороны стран-участниц ТС в Кыргызстан (ГСМ, лес, металл и другие).

Если же Кыргызстан вступит в ТС, то ему угрожает выпадение из бюджета по налогам, сокращение реэкспорта, дополнительные расходы бюджета на членские взносы (порядка 58 млн сомов в год), малая доля при распределении доходов в ТС (3%).

Без Кыргызстана никак

Казахстан готов помочь Кыргызстану вступить в ТС. Еще в мае 2012 года президент РК Нурсултан Назарбаев пообещал, что «наши эксперты будут помогать в ходе подготовки документов». «Так как Кыргызстану придется принять около 60 соглашений, ратифицировать их в парламенте, для этого нужно время. Но поскольку у нас такие документы готовы, Кыргызстан может пройти более ускоренными темпами в этом вопросе», – заявил он на встрече с главой Кыргызстана.

Несмотря на всю решимость, Астана не торопится. Открытие пунктов пропуска на казахстанско-кыргызстанской границе идет медленными темпами.

Астана готова оказать помощь советами, специалистами, и открытием границы для того, чтобы кыргызам было легче торговать.

Россия тоже неоднократно заявляла, что готова помочь Кыргызстану вступить в ТС. Как еще в 2011 году заявил глава России Андрей Бельянинов, между двумя странами сейчас есть понимание развития крупного бизнеса в области энергетики и гидроэнергетики».

Но Россия готова создать инвестиционный фонд вместе с Кыргызстаном. О своей готовности создавать инвестфонды с Кыргызстаном заявляли и официальные лица Казахстана.

Но ни в одном из вариантов содействия со стороны России и Казахстана нет даже упоминания об инвестиционном фонде без участия Кыргызстана.

Оно и понятно. Если Кыргызстан не будет участвовать в инвестфонде, значит, не будет нести полной ответственности за его использование. Фонд может быть создан на двусторонней (Россия-Кыргызстан или Казахстан-Кыргызстан) или трехсторонней (Россия-Казахстан-Кыргызстан) основе. Других вариантов просто нет.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ЦЕНЫ НА АРЕНДУ ВЫРОСЛИ

Индекс цен на аренду коммерческой недвижимости в марте 2013 года по сравнению с предыдущим месяцем составил 100,8%. Об этом деловому portalу Kapital.kz сообщили в пресс-службе Агентства РК по статистике. На аренду производственных помещений цены повысились на 2%, торговых и складских помещений – на 0,9%, ресторанов и пунктов общественного питания – на 0,3%, помещений административно-офисного назначения – на 0,2%. К примеру, аренда квадратного метра магазина в среднем по Казахстану составила 1 783 тенге (1 774 тенге в феврале 2013 года). Самые высокие цены отмечены в Актюбинской области (3 367 тенге за квадратный метр), Атырауской области (2 409 тенге), Карагандинской области (2 081 тенге), Жамбылской области (2 029 тенге), Алматы (1 805 тенге). В Астане этот показатель составил 1 689 тенге. Самые низкие цены зафиксированы в Алматинской области (632 тенге), Кызылординской области (670 тенге), Южно-Казахстанской области (1 158 тенге), Акмолинской области (1 260 тенге). Значительно дороже обойдется аренда бутика в торговых домах и торгово-развлекательных центрах – в среднем по стране 3 622 тенге за квадратный метр. Дороже всего аренда такой площади в Алматы (4 783 тенге за квадратный метр), Мангистауской области (3 536 тенге), Западно-Казахстанской области (3 408 тенге), Восточно-Казахстанской области (3 347 тенге), Костанайской области (3 104 тенге). Минимальные цены отмечены в Алматинской области (976 тенге), Северо-Казахстанской области (1 190 тенге), Астане (1 202 тенге), Кызылординской области (1 216 тенге), Жамбылской области (1 223 тенге). (kapital.kz)

НОВЫЙ ГРЕБНОЙ КАНАЛ

Компания «Айтас-МП» намерена за счет собственных средств подготовить проектно-сметную документацию по проекту «Проектирование и строительство гребного канала» в районе Самарского шоссе Усть-Каменогорска. Это делается в рамках социальной ответственности бизнеса и для улучшения экологии, решения социальных вопросов, развития спорта, культуры и отдыха, говорится в сообщении пресс-службы акимата. Соответствующий меморандум подписан в акимате Усть-Каменогорска. Протяженность гребного канала составит 4 150 п.м, ширина – не менее 120 п.м (ширина линии гонки для одного экипажа – 9 м, планируется 12 дорожек), глубина канала будет 1,5-1,9 м. Акимат Усть-Каменогорска готов помочь, к примеру, подготовить и внести в акимат Восточно-Казахстанской области предложение по включению проекта строительства гребного канала в отраслевую программу «Жасыл Даму» в план мероприятий до 2014 года. Кроме того, в рамках развития государственно-частного партнерства, для устойчивого обеспечения населения любережной части реки Иртыш города Усть-Каменогорска запланирована разработка ПСД и ТЭО для жилого района Левый берег от котельной № 2. (kapital.kz)

ВЫПЛАТЫ АО

«БТА СТРАХОВАНИЕ»

ВЫРОСЛИ

Выплаты АО «Дочерняя компания БТА Банка «БТА Страхование» на 01.03.2013 г. выросли на 18,3%, тогда как по рынку общего страхования наблюдается сокращение объема выплат на 10,6% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

Выплаты АО «БТА Страхование» на 01.03.2013 г. составили 262,6 млн тенге.

Наибольший объем выплат пришелся по договорам страхования на случай болезни (95,6 млн тенге), страхования ОГПО ВТС (66,6 млн тенге), страхования работника от несчастных случаев при исполнении им трудовых (служебных) обязанностей (53,2 млн тенге), страхования имущества (20,6 млн тенге). Выплаты АО «БТА Страхование» по страховым полисам КАСКО растут, по состоянию на 1 марта 2013 года выплаты компании по КАСКО увеличились на 69% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Автолюбители оценили преимущественно добровольного страхования автотранспорта, убедившись на собственном примере в действительности данного вида страхования. Особенно актуальными полисы КАСКО для казахстанцев стали во время обильного снегопада и штормового ветра в декабре 2012 года – феврале текущего года. В Алматы под тяжестью снега упали 282 дерева, в результате пострадали 70 автомобилей, 96 крыш домов и домовладений, были проломаны 16 опор уличного освещения, а также произошло 250 обрывов линий электроосвещения. В этом году непогода разгулялась по всему Казахстану. А на востоке и севере страны штормовой ветер срывал крыши домов и обрывал электрические провода. Спасатели вызволяли заложников с трасс, десятки автомобилей увязли в снежных пробках. В семи областях Казахстана ограничили движение на дорогах. «Среди особо крупных выплат во время стихийных событий можно выделить выплату в размере 2,18 млн тенге за восстановительный ремонт машины Mercedes Benz Actros 1844 Ls 2007 г. В июне 2012 года с водителем был заключен договор КАСКО. Водитель, управляя машиной с прицепом на автодороге Костанай – Аулиеколь, не учел метеорологические условия и совершил опрокидывание машины. Благодаря страховой выплате автомашина была полностью восстановлена. Еще одна из наиболее крупных выплат составляет 1,44 млн тенге. В Акмолинской области в результате штормового ветра на припаркованной автомашине Toyota Land Cruiser 200 vxt упала часть крыши здания. У водителя имелся полис КАСКО VIP, покрывающий большинство возможных рисков, и он был счастлив, что выплата покрыла все расходы на ремонт».

Среди других крупных выплат с начала 2013 года можно выделить суммы 1,73 млн тенге, 0,82 млн тенге по страховке ОГПО ВТС, 1,75 млн тенге – по страхованию гражданско-правовой ответственности тракторатора и тургаента», – комментирует начальник управления страховых выплат А. Епифанцев. (Соб. инф.)

ТС и Украина: наблюдатель – последняя черта

Артем Борисов

Вопрос вступления Украины в Таможенный союз крайне политизирован. С одной стороны, руководство Украины стремится в Евросоюз, что никак не вяжется с интеграцией в Таможенный союз. С другой стороны, Россия оказывает на Киев мощное давление, чтобы принудить Украину вступить в Таможенный союз. Пока остановились на статусе наблюдателя, но дальше Украина уже не пойдет

Как передала межгосударственная телерадиокомпания «Мир» со ссылкой на премьер-министра Украины Николая Азарова, для членства Украины в Таможенном союзе (ТС) необходим ее выход из Всемирной торговой организации (ВТО) или пересмотр соглашения с ВТО в рамках обязательств по ТС. «Украина как независимое государство связана рядом международными соглашениями. Она раньше России вступила во Всемирную торговую организацию. Перед нами стоит вопрос очень простой: либо мы выходим из ВТО и присоединяемся к ТС, либо мы должны пересматривать наши соглашения по ВТО в рамках наших обязательств по ТС, все это чрезвычайно трудно и малопродуктивно», – сказал он в интервью телерадиокомпании.

По словам премьера, на первом этапе Украина станет наблюдателем при ТС и будет постепенно адаптироваться и приспосабливаться к новому формату сотрудничества со странами-членами.

Бизнес – за интеграцию с ЕС

Украина, что бы там ни говорили ее официальные представители, скорее, сближа-

ется с Европейским союзом, чем со странами ТС. Согласно официальной статистике, за прошедшее с обретения независимости время во внешнеторговом обороте Украины доля стран СНГ сократилась с 56 до 36%. Вместе с тем увеличилась доля ЕС и других стран.

При этом необходимо подчеркнуть, что это не вина российских или украинских политиков, это лишь сфера интересов бизнеса и потребителей.

Как отмечают украинские эксперты, переориентация с рынка СНГ на рынок ЕС – вполне нормальная диверсификация внешней торговли. На этот процесс невозможно повлиять санкциями или стимулами со стороны государства.

Интеграционная привлекательность для украинского бизнеса больше находится в Европе, а не в ТС.

Интерес России

Экономики России и Украины тесно взаимосвязаны. С другой стороны, если бы Украина вошла в ТС, то характер всей интеграционной идеи поменялся бы. Поэтому, когда речь заходит о возможности интеграции Украины в ТС, в российской политике довольно часто случаются резкие провалы.

Так, в 2011 году руководство России официально заявило, что отказывается от идеи во что бы то ни стало втянуть Украину в ТС и готово идти дальше – обсуждать создание трехстороннего газового консорциума с ЕС на базе украинской газотранспортной системы (ГТС).

Но уже год спустя, в 2012 году, президент России Владимир Путин во время пресс-конференции открыто намекал, что украинским олигархам стоит поддерживать идею вступления Украины в ТС. Иначе квоты на поставку труб в Россию может не получить целый ряд украинских предприятий. «Сейчас выясняется, что мы не можем это делать самостоятельно (выделять квоты). Мы не даем Украине нужных квот не потому, что не хотим, а потому, что это отнесено к компетенции наднацио-

нальных органов. Наши украинские коллеги думали, что мы шутим, до какого-то времени. Но поняли, что это не шутки», – сказал Владимир Путин.

А перед фразой о трубах он напомнил, что Украина еще не подала заявки на вступление в Таможенный союз.

Его замечание касается в первую очередь таких украинских олигархов, как Виктор Пинчук, Ринат Ахметов, а также группы «Индустриальный союз Донбасса» (Сергей Тарута и Олег Мкртчян).

Россия ранее вела торговые ограничения на поставку труб. Для украинских производителей в Россию в 2012 году нельзя поставлять трубы беспошлинно в объеме более 300 тыс. тонн. Если больше, то начинают действовать антидемпинговые наценки от 19% до 38%. Правда, в августе Пинчуку еще удалось выбить беспошлинную поставку 150 тыс. тонн. Но о поставках труб в 2013 году пока ничего не слышно.

Напомним, что в 2010 году на Россию пришлось 37,7% всего экспорта этой продукции из Украины.

Интерес Казахстана

Политика украинского руководства, отдающего приоритет европейской интеграции, довольно ошутливо бьет по интересам стран-членов ТС.

Как пишет РБК daily со ссылкой на данные Евразийской экономической комиссии, всего по отношению к странам ТС Украина применяет 105 ограничительных мер. Лидерами по «притеснению» ТС являются страны ЕС и США (по 18).

Украина применяет 16 мер, 10 из которых – антидемпинговые (в отношении древесноволокнистых плит, стекла, метанола и др.). Чуть меньше Украины ограничивает торговлю Узбекистан – 15 мер.

Так, например, без участия Украины ни Россия, ни тем более Казахстан не могут создать эффективный «зерновой пул». Астане было бы очень интересно консолидировать торговлю зерном с Россией и

Украиной. Причем у самой России не хватает востребованной зерновыми трейдерами портовой инфраструктуры. Участие Украины дало бы «зерновому пулу» отличные возможности для ведения единой ценовой политики.

Взаимная торговля в целом между Казахстаном и Украиной за последние пять лет увеличилась с \$2,6 млрд до \$4,18 млрд. Казахстан для Украины является третьим по величине торговым партнером по объемам товарооборота среди стран СНГ и восьмым среди всех торговых партнеров Украины

Наблюдатель, не больше

Судя по всему, Украина лишь под давлением со стороны России сделала очередной шаг – стала наблюдателем в ТС.

По всей видимости, Киев решает какие-то сиюминутные тактические задачи, например, не хочет, чтобы Москва приостановила поставки газа на Украину, перестала чинить препятствия на пути украинских товаров в Россию.

Накануне своего визита в конце марта в Россию министр иностранных дел Украины Леонид Кожара в интервью «Российской газете» отметил, что Украина ставит международные обязательства (в частности, в рамках ВТО) выше торговых отношений с ТС. «Хотел бы отметить, что Украина одной из первых между стран СНГ вступила во Всемирную торговую организацию. Поэтому, рассматривая предложение наших партнеров по поводу вступления в Таможенный союз, мы исходим из уже имеющихся международных обязательств, в том числе и перед ВТО», – сказал Леонид Кожара, отвечая на вопрос почему Украина отказывается вступать в ТС.

И Азаров, и Кожара считают переговоры с ВТО по коррекции своих обязательств в свете вступления Украины в ТС бесперспективными. И, вероятнее всего, этой точки зрения придерживается все руководство Украины, как и бизнес, который свой выбор в пользу ЕС уже сделал.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

ГАЗОПЕРЕВАЛОЧНЫЙ ТЕРМИНАЛ

На станции Достык в Алакольском районе началось строительство газопереваляющего терминала. Об этом сообщает региональный филиал фонда «Даму» по Алматинской области. Терминал будет иметь резервуарный парк общей емкостью 8 тыс. кубических метров состоящий из 32 емкостей по 250 кубических метров, подземные железнодорожные и автомобильные пути, эстакады для единовременного слива и налива 16-ти железнодорожных вагонов-цистерн, весовое хозяйство, административные и жилые помещения. Комплекс отличается высокой степенью безопасности и автоматизации, говорится в сообщении. Проект реализуется с привлечением 4,5 млрд тенге кредитных ресурсов «Народного банка» и субсидируется по государственной программе «Дорожная карта бизнеса-2020». В сообщении также отмечается, что это первый проект инфраструктуры реализации экспортного потенциала сжиженного нефтяного газа в Казахстане, в отличие от транспортировки сухого природного газа. Одним из факторов, тормозящих развитие экспортных направлений транспортировки сжиженного газа, являются высокие требования к безопасности. По техническим правилам, транспортировать его по трубопроводам под давлением в трубах диаметром свыше 400 мм запрещено, поэтому основным вариантом транспортировки является перевозка в цистернах железнодорожным, речным (водным) и автомобильным транспортом. На долю нефтяных попутных газов приходится более 40% общей валовой добычи газа в Казахстане, более 60% от этого количества сжигается в факелах из-за отсутствия достаточных мощностей по сбору, подготовке, переработке и транспортировке газа. С решением проблем утилизации добываемого попутного газа, как сдерживающего фактора дальнейшего роста добычи нефти, сфера добычи, переработки и реализации газа становится одной из основных базовых отраслей развития экономики страны. Новый газовый терминал в Алматинской области станет первой ступенькой в качественном изменении подходов к вопросам использования имеющихся газовых ресурсов страны, подчеркивается в сообщении фонда. (kapital.kz)

НЕФТЬ ТЕРЯЕТ В КАЧЕСТВЕ

Качество российской экспортной нефти ухудшается из-за растущего объема сдачи тяжелого и сернистого сырья в трубопроводную систему «Транснефти». По данным ежеквартального мониторинга Argus, плотность сорта «Орал» на основных направлениях морского экспорта (Приморск и Новороссийск) в январе – марте увеличилась в среднем на 1,65 кг/л и достигла 864,35 кг/л, а содержание серы изменилось незначительно. «Транснефть» прогнозирует рост плотности и содержания серы в нефти. Представленный компанией в Минэнерго России проект схемы нормальных грузопотоков предусматривает, что в текущем году содержание серы в трубопроводе «Дружба» и в Приморске увеличится на 0,1% – до 1,7% и 1,5% соответственно, а в Новороссийске – на 0,05% – до 1,5%. Качество нефти, в частности, ухудшилось после того, как «Лукойл» с августа прошлого года перенаправил часть экспорта из Тимано-Печоры по собственному трубопроводу в порт Варандей. Кроме того, в 2012 году компания начала экспортить в Приморск около 50 тыс. тонн в месяц высоковязкой нефти с Ярегского месторождения. Это привело к росту содержания серы в трубопроводе Уса – Ярославль на 0,3% – до 1,1%, а плотности – на 6 кг/л, до 865 кг/л. По мнению «Транснефти», утяжелению нефти также способствуют мини-НПЗ, которые отбирают легкие фракции и сдают в систему тяжелый остаток. Плотность сырья будет расти и по мере роста поступления тяжелой нефти (875 кг/л) с Ванкорского и Русского месторождений. По данным «Транснефти», объем сдачи высокосернистого сырья в систему в прошлом году увеличился на 3,4 млн тонн и составил 72,5 млн тонн. В текущем году этот показатель может вырасти еще на 4 млн тонн. Трубопроводный оператор рассчитывал перенаправить часть сернистой нефти на новый НПЗ «Танеко» в Нижнекамске. Завод «Татнефти» планировал в прошлом году начать переработку нефти с содержанием серы до 2,33%, а в 2016 году – до 3,5%. Но из-за неготовности установок «Танеко» по-прежнему работает на сырье с содержанием серы менее 2%. Для стабилизации качества нефти «Транснефть» предлагает увеличить переработку сернистых и тяжелых сортов на уфимских НПЗ до 9,6 млн тонн/год, на самарской группе – до 8 млн тонн/год, а на «Танеко» – до 7 млн тонн/год, а также перенаправить до 1,7 млн тонн/год экспорта «Башнефти» в порт Козьмино и Казахстан. (kapital.kz)

ИНВЕСТИЦИИ В ПРОЕКТ

Дочерняя компания АО НК «КазМунай-Газ» (КМГ) – «Ромпетрол групп» приступила к бурению разведочной скважины на блоке Зегуджани (Румыния). Сумма инвестиций в проект до конца года составит более \$10 млн, сообщает пресс-служба КМГ. «Разработка данного блока в регионе проводится в рамках общей стратегии группы по развитию деятельности компании в секторе апстрим. Скважина Лупша – SAT 1 находится вблизи села Самаринешть (уезд Горж), что в 300 км к северу от Бухареста. Проектная глубина скважины составляет 4,2 км. Права на разведку и эксплуатацию данного блока принадлежат компании с 2004 года», – отметили в компании. В компании заявили о намерениях в ближайшее время повысить эффективность в секторе разведки и добычи углеводородов как в рамках существующих проектов в Румынии (разработка пяти лицензионных блоков), так и в сфере предоставления услуг по бурению и обслуживанию. В июле 2012 года «Ромпетрол групп» начала буровые работы и на блоке Фокшань, согласно концессионному соглашению 2005 года. Также компания проводит разведочные работы на концессионном участке Сату Маре, совместно с канадской компанией «Винстар Рисорсиз» и совместно с американской компанией «Амромко Энерджи» на блоках Грешу и Нерезу. (oilnews.kz)

Топливо будущего

Перспективы развития сжиженного метана и сероводорода в Казахстане

Хамит Мерпейсов

Анализ мировых энергетических проблем показывает, что в ближайшем будущем природный газ отнесит на второй план наиболее популярные ныне энергоносители – нефть и уголь. Ожидается, что к 2020 году доля природного газа в общем энергопотреблении достигнет 45-50%, вместо «нефтяной эпохи» приходит эпоха «метана» (природного газа). Если промышленных запасов нефти, по различным прогнозам, хватит еще примерно на 20-30 лет, то газа – более чем на 100 лет, и, по мнению зарубежных экспертов, в будущем на мировом рынке газа будет доминировать именно сжиженный природный газ (СПГ). В настоящее время сектор СПГ является одним из самых динамичных в энергетической отрасли: мировое потребление сжиженного газа растет на 10% в год, тогда как газопроводного только на 2,4%.

Безусловно, производство СПГ получит развитие и займет достойное место в энергетическом потенциале нашей страны. Экологические требования к недопущению сжигания в атмосфере углеводородного сырья с каждым годом ужесточаются, что заставляет нефтегазодобывающие компании искать новые альтернативные варианты технологической утилизации попутного нефтяного газа. Ежегодные повышения цен дизельного топлива и бензина активно способствуют процессу замены их на альтернативное, более экологически чистое и дешевое моторное топливо. Газификация отдаленных населенных пунктов РК продвигается крайне медленно и требует огромных затрат. Экономисты подсчитали, что прокладка трубопроводов в некоторые населенные пункты обходится областному бюджету в огромные финансовые затраты, и получается, что переселить газифицированные населенные пункты будет дешевле их газификации. Стоит ли в нашей стране проводить газификацию отдаленных населенных пунктов с помощью прокладки отводов от магистральных газопроводов (МГ)?

Республика Казахстан, располагающая огромным газовым потенциалом, способна занять среди СПГ лидирующее положение в области производства сжиженного газа. Для решения такой задачи необходимо использовать самые совершенные технологии в области добычи природного и утилизации попутных нефтяных газов с выделением из них товарных продуктов в сжиженном виде. Это важно для развития топливной энергетики, проведения глобальной газификации с сохранением среды обитания и восполнением сырьевой базы нефтехимии. СПГ имеет значи-

тельные преимущества перед другими энергоносителями: сжиженным газом можно в короткие сроки газифицировать удаленные населенные пункты, куда экономически невыгодно прокладывать газопроводы, доставляя СПГ потребителям автотранспортом, а как самый экологически чистый и безопасный энергоноситель использовать в качестве топлива для всех видов транспорта и в топливной энергетике. Не представляет технических проблем хранение больших объемов СПГ для снабжения промышленных районов, крупных городов и даже отдельных стран. Для хранения и перевозки СПГ используются автоцистерны – емкости типа «термос» из высоколегированной нержавеющей стали с двойными стенками и глубокой экранно-вакуумной изоляцией. СПГ – своеобразный «энергетический джинн»: при его освобождении, например, из литровой бутылки, можно получить энергию, достаточную для приготовления пищи небольшой семье в течение месяца.

Основу природного газа составляет метан, содержание которого в зависимости от типа месторождения колеблется от 75 до 99% по объему. СПГ – жидкость, примерно в 2 раза более легкая, чем бензин, кипящая при атмосферном давлении в температурном интервале от -158°С до -163°С, с калорийностью 10 000 Ккал/кг. Процесс сжижения уменьшает объем метана в 600 раз, при этом удельный вес СПГ почти вдвое легче воды. При переводе СПГ в газообразное состояние (газификации) его свойства соответствуют свойствам природного газа магистрального газопровода. Одна тонна СПГ составляет по объему в среднем 1350 м³ природного газа. Как топливо СПГ имеет еще целый ряд преимуществ. Прежде всего – это пожаро- и взрывобезопасность, в случае аварийного разлива он быстро испаряется, в отличие от тяжелого пропана, который накапливается в естественных и искусственных углублениях и создает опасность взрыва. Но заводы по производству СПГ требуют огромных капитальных и эксплуатационных затрат, поэтому покупка их требует миллиардных долларовых вложений, окупаемость которых требует десятилетия.

В целях ускорения производства сжиженного природного газа в РК, на первом этапе развития, экономически оправдано ввести в эксплуатацию модульные установки на газораспределительных станциях магистральных газопроводов, с большим потреблением газа низкого давления. В настоящее время разработаны новые экономичные и эффективные способы сжижения природного газа, отвечающие экологическим требованиям, основу которых составляют специально-

разработанные генераторы холода. Эти генераторы холода не имеют механизм вращения, а для работы не требуется вода электроэнергии и применения вспомогательных рабочих смесей. Впервые в РК в Актобе прошла успешная испытательная модульная установка по очистке нефтяного и сжижению природного газа производительностью 25 000 м³/час. В целом существующая сегодня в Казахстане сеть ГРС, установленных на магистральных газопроводах вблизи густонаселенных пунктах, имеет рабочее давление до 60 кгс/см². Использование этой энергии для сжижения газа позволяет получать продукт самой низкой себестоимости. Процесс регазификации жидкого метана в месте его использования требует подвода энергии, что может быть использовано с дополнительной выгодой в качестве холодильников для систем хранения пищевых и сельскохозяйственных продуктов, особенно в районах жаркого климата. Сжиженный метан, производимый на ГРС, может также использоваться для обеспечения городского большегрузного автомобильного и железнодорожного транспорта экологически чистым и дешевым топливом.

Экономическая целесообразность перевода автопарка на сжиженный метан обусловлена сравнительно меньшим весом и большей вместимостью криогенных топливных баков, по сравнению с системами, использующими сжатый газ, что существенно увеличивает автопарк и грузоподъемность автотранспорта.

Бензин дорожает, и сегодня его пытаются заменить. И сжатым природным газом, и синтезированными газами, и жидкостями, например – спиртом, который гонят из самого разного сырья: от тростника до апельсиновых корок.

Основным загрязнителем окружающей среды в городах является не промышленность, а автотранспорт. На долю автотранспорта приходится 70-90% загрязнений воздушной бассейна города. Как мера для повышения качества бензина допускается практика добавки в бензин различных химических присадок, в том числе тетраэтилсвинца – ядовитого вещества, которое выбрасывается в атмосферу, как продуктов сгорания. А в выхлопах газового двигателя нет ни вредных компонентов, ни соединений свинца. Результаты исследований токсичности автомобилей с газовыми двигателями показывают, что при использовании природного газа вместо нефтяного топлива выброс токсичных веществ в окружающую среду снижается приблизительно в 8 раз по оксиду углерода, по окислам азота – в 2 раза, по углеводородам – в 3 раза, по

задымленности – в 9 раз, а образование сажи, свойственное дизельным двигателям, просто отсутствует. Именно поэтому во всем мире ужесточают требования к экологической безопасности автомобилей, вводят жесткие стандарты Евро-4, Евро-5, разрабатывается Евро-6. Поэтому во многих мегаполисах мира большинство автобусов и коммунально-дорожной техники используют только природный газ. Например, в столице Республики Корея Сеул с 01.01.2010 к работе на городских маршрутах допускаются только газовые автобусы.

Сжиженный метан как моторное топливо не только не уступает бензину, но и превосходит его по своим свойствам. Среднее октановое число природного газа – 105 – недостижимо для любых марок бензина. Эксплуатация показала, что автомобили на газе более выносливы – в полтора – два раза дольше работают без ремонта. При сгорании газа образуется меньше твердых частиц и золы, вызывающих износ цилиндров и поршней двигателя. Оптимальная организация рабочего процесса при полном использовании положительных сторон газового топлива, таких как: высокая антидетонационная стойкость, устойчивость горения бедных смесей и др., дает существенное улучшение основных показателей двигателя. На высококалорийных газах превышение мощности относительно бензинового аналога может достигать 15-30%.

Важным преимуществом сжиженного метана является независимость его физико-химических свойств от низких температур.

Использование сжиженного метана на транспорте имеет большие перспективы. В России в конце 80-х годов прошлого столетия жидкий метан был опробован как топливо на самолете Ту-155, который прошел успешные демонстрационные испытания на всех европейских салонах, и на нем было установлено 10 мировых рекордов.

В США НАСА успешно испытала метановый ракетный двигатель. Предполагается, что топливо на основе сжиженного метана вытеснит водородное в ракетной технике, так как имеет ряд преимуществ. Специалисты НАСА убеждены, что использование двигателей на основе жидкого метана и кислорода в космических аппаратах имеет большое будущее.

Применение горючих газов, особенно природных, наиболее выгодно в районах их добычи и переработки, а также по трассам магистральных газопроводов в газифицированных мегаполисах и промышленных центрах. Независимая транспортировка природного газа в виде СПГ позволяет уйти от возможных сложностей в переговорах по транспортным маршрутам «трубопроводных проектов». Предлагаемая схема выработки СПГ через ГРС даст большую экономическую выгоду для Казахстана, позволит сэкономить финансовые средства путем отказа от прокладки затратных отводов газа к отдаленным населенным пунктам, а также использовать СПГ в качестве газомоторного топлива, заменяя растущий ежегодно по ценам бензин и дизтопливо.

РЕЙТИНГ СТРАН ПО ЗАПАСАМ НЕФТИ И ГАЗА НА ДУШУ НАСЕЛЕНИЯ

1 Катар – \$6 014 456

2 Кувейт – \$4 142 198

3 ОАЭ – \$1 639 019

4 Туркменистан – \$1 545 314

5 Венесуэла – \$1 146 147

6 Саудовская Аравия – \$1 120 277

7 Ливия – \$861 101

8 Канада – \$65 049

9 Бруней – \$521 982

10 Ирак – \$515 384

13 Норвегия

запасы нефти и газа на душу населения \$284 285

ВВП на душу населения в 2010 году, рассчитанный по паритету покупательной способности \$53,4 тыс.

17 Россия

\$164 580
запасы нефти и газа на душу населения

\$16,7 тыс.
ВВП на душу населения в 2010 году, рассчитанный по паритету покупательной способности

16 Казахстан
\$235 911
запасы нефти и газа на душу населения

\$13 тыс.
ВВП на душу населения в 2010 году, рассчитанный по паритету покупательной способности

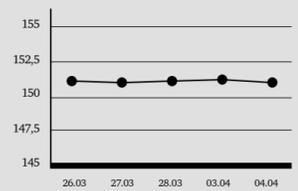
30 США

запасы нефти и газа на душу населения \$19 245

ВВП на душу населения в 2010 году, рассчитанный по паритету покупательной способности \$48,3 тыс.

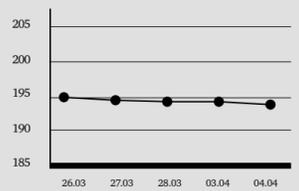
USD/KZT

Средневзвешенный биржевой курс



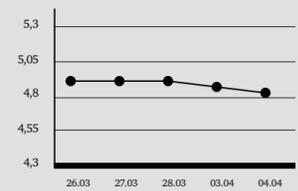
EUR/KZT

кросс-курс



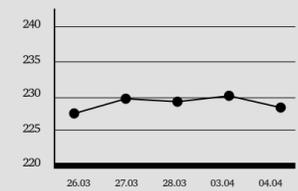
RUR/KZT

кросс-курс



GBP/KZT

кросс-курс



Источник: «РИА Рейтинг»

Действия пенсионных фондов незаконны

[Начало на стр. 1]

«В ходе создания ЕНПФ все пенсионные фонды проводят мероприятия по оптимизации деятельности. АО «НПФ «УларУмит», как и другие фонды, в ряде регионов также закрывает свои офисы и центры обслуживания. В начале 2013 года по всей республике действовали 21 филиал и более 130 региональных подразделений и центров обслуживания. На сегодняшний день продолжает функционировать 21 филиал в областных центрах», – проинформировал Даулет Сахипов, председатель правления НПФ «УларУмит».

Как сообщили в АО «НПФ «Капитал», фонд также начал процесс сокращения региональных офисов в городах районного значения. В то же время в фонде отметили, что офисы, расположенные в областных центрах и городах Алматы, Астана, продолжают свою операционную деятельность. Вплоть до передачи пенсионных активов в ЕНПФ.

По мнению главы Ассоциации пенсионных фондов Казахстана Айдар Алибаева, закрытие фондами своих филиалов отрицательно скажется на доверии ко всей пенсионной системе.

«Пенсионные фонды должны были заранее объявить о своих планах закрыть свои филиалы. Фондам нужно было дать возможность вкладчикам написать заявление и перейти из фонда, сокращающего свою сеть. Это был бы цивилизованный поступок», – сетует г-н Алибаев.

По его словам, если фонд закрыл один из своих филиалов, то вкладчик порой должен ехать за выпиской в другой город. Это также негативно влияет на доверие ко всей пенсионной системе.

При запуске ЕНПФ группа «Народного банка» также рассматривает и изучает стратегию по сокращению точек продаж АО НПФ «Народного банка Казахстана», по уменьшению персонала, операционных расходов. Об этом сообщила Умут Шахметова, глава «Народного банка». «Мы понимаем, что если с 1 июля 2013 года произойдет слияние счетов НПФ, то фондам будет предоставлена возможность оставить себе лицензию по управлению пенсионными активами и в будущем получить мандат по управлению пенсионными активами. Мы эту возможность для себя рассматриваем. Все будет зависеть от того, как дальше будет складываться законодательство», – сообщила г-жа Шахметова.

Также глава «Народного банка» уточнила, что в настоящее время НПФ «Народного банка Казахстана» уже не привлекает вкладчиков. «И соответственно содержит сеть по их привлечению просто не имеет смысла. Но если вкладчики приходят за своими выписками, то фонд предоставляет им эту возможность. Пока филиальная сеть поддерживается только для этих целей», – проинформировала г-жа Шахметова.

Официальных комментариев по дальнейшей работе других фондов, до которых удалось дозвониться, пока «Капитал.kz» не получил. В то же время сокращать филиальную сеть не имеет смысла только государственному накопительному пенсионному фонду (ГНПФ). Ведь именно на базе этого фонда планируется создать ЕНПФ.

Дозвониться до некоторых фондов вообще было достаточно проблематично. Хотя, по мнению Айдар Алибаева, именно во время реформирования пенсионной системы фонды должны были активизироваться. «Хотя в такой ситуации у фондов наоборот должны быть прямые и открытые линии для того, чтобы давать разъяснения вкладчикам. Для того чтобы каким-то образом нейтрализовать панику, фондам нужно доносить, что с деньгами вкладчиков ничего не случится. А фонды

порой действуют с точностью наоборот», – сетует г-н Алибаев.

По его мнению, крупные фонды пока не пойдут на уменьшение количества филиалов.

Как считает глава Ассоциации пенсионных фондов Казахстана, более мелкие фонды находятся под давлением обстоятельств, в частности, в материальном отношении. По мнению собеседника, действия фондов, которые сокращают количество своих филиалов, можно считать незаконными. «Филиалы фондов, расположенные в определенных областях и городах, обязаны проводить соответствующие операции. Например, отвечать на запросы вкладчиков, консультировать, производить пенсионные выплаты. Сегодня по ЕНПФ нет ни одного законодательного решения. И это нонсенс, когда фонды самостоятельно начинают сворачивать деятельность, отказывая вкладчикам в каких-то профессиональных услугах, которые они обязаны оказывать в рамках пенсионного договора», – сетует г-н Алибаев.

Айдар Алибаев считает, что вкладчики имеют полное право подавать на такие фонды в суд. Также, по его мнению, Комитету по контролю и надзору финансового рынка и финансовых организаций (КФН) необходимо наказывать фонды за такие действия. «Пусть таким НПФ, которые снижают количество своих филиалов, приостанавливают лицензию. Фонды можно также штрафовать за такого рода инициативы», – считает глава ассоциации.

Сокращение штата было неизбежно

Волна сужения филиальной сети повлекла за собой сокращение не только менеджеров по работе с клиентами. Под удар попали и другие работники. «Например, НПФ «Капитал» производит сокращение численности штатных агентов и менеджеров по продажам. Уменьшение количества сотрудников повлияет на доступность предоставляемых фондом услуг. Так, ранее своим вкладчикам услуги менеджера фонда оказывали с выездом на место их работы», – сообщила Анар Талгатова, заместитель председателя правления НПФ «Капитал».

В то же время в фонде пояснили, что клиентам предлагается воспользоваться другими каналами связи. «Для получения доступного и качественного обслуживания вкладчики фонда могут также обращаться на сайт фонда, в контакт-центр фонда в региональных городах Казахстана и в городе Алматы», – пояснили в НПФ «Капитал».

Как сообщили в НПФ «УларУмит», часть сотрудников фонд уже сократил. «В основном это подразделения, связанные с привлечением вкладчиков. Это такие направ-

ления как маркетинг, реклама, продажи. Под сокращение попали и сотрудники региональных подразделений», – уточнили в фонде.

В то же время, как сообщили в НПФ «УларУмит», некоторые неудобства у вкладчиков все-таки возникнут.

Теперь, чтобы получить выписку из фонда, порой вкладчикам приходится довольно далеко добираться. В то же время, как заявили в НПФ «УларУмит», фонд принимает все меры, чтобы вкладчики получали качественные услуги своевременно и в полном объеме. «Вкладчики, имеющие идентификатор и пароль, могут просматривать информацию о состоянии своего счета в интернет-приложении «Личный кабинет вкладчика» на сайте фонда. Для получения доступа в интернет-приложение нужно либо посетить фонд, либо пройти онлайн-регистрацию. Последнее, правда, возможно только в случае наличия электронного адреса вкладчика в пенсионном договоре. Получив доступ в личный кабинет, можно подписаться на услугу мобильный информатор и электронный почталон. Так, вкладчики получат возможность контролировать состояние своих накоплений и распечатать выписку», – проинформировали в НПФ «УларУмит».

Также в НПФ «УларУмит» сообщили, что для тех вкладчиков, кто еще не освоил интернет-технологии, фонд предлагает получить выписку по почте. «Для этого достаточно написать заявление в НПФ «УларУмит» в головной офис, либо в филиалы. Сведения о поступлении пенсионных взносов на индивидуальный пенсионный счет можно получить в ЦОНе по месту жительства. Эти данные также можно получить в электронном виде, зарегистрировавшись на портале электронного правительства», – уточнили в фонде.

Как считает г-н Сахипов, на имидже фонда это не сказывается. «Все понимают, что люди сокращают не потому, что НПФ плохо работает и оптимизирует свои расходы. Снижение штата происходит в рамках подготовки к объединению всех фондов. Все сокращения проводятся в соответствии с трудовым законодательством, выплатой компенсаций, учетом интересов социально незащищенных граждан. Люди имеют время и возможность найти себя на рынке труда», – выразил свою позицию г-н Сахипов.

По его мнению, сотрудники относятся к происходящим процессам с пониманием. Хотя, как отметил глава НПФ «УларУмит», тем сотрудникам, кто остался, приходится порой работать больше, особенно в регионах. По словам г-на Сахипова, многие из них уже получают приглашения на работу.

Как сообщили в АО «НПФ «Астана», сокращений в фонде в данный момент не

планируется. «У фонда устойчивое финансовое положение. До тех пор, пока не принято окончательное решение по реформированию пенсионной системы, НПФ «Астана» намерен сохранять свою эффективную команду. Такая позиция озвучена руководством фонда и поэтому паники среди работников нет. Фонд продолжает работать в штатном режиме, выполняет все обязанности перед вкладчиками», – проинформировали в НПФ.

Таким образом, фонды уже не привлекают новых вкладчиков. «В настоящее время фондом не проводится агитационная работа по привлечению вкладчиков, тем не менее наблюдается активное обращение вкладчиков в офисы фонда для заключения договоров о пенсионном обеспечении», – пояснила г-жа Талгатова.

В то же время глава «Народного банка» отметила, что НПФ «Народного банка Казахстана» также ведет обычную деятельность, за исключением некоторых моментов. «Мы уже не привлекаем вкладчиков в наш фонд. Но есть клиенты, которые сами приходят. К удивлению, до сих пор продолжается поток вкладчиков. У нас за январь-февраль 2013 года наблюдался рекордный прирост по количеству вкладчиков в НПФ «Народного банка Казахстана», – уточнила Умут Шахметова.

Миграция вкладчиков в крупные фонды

С января по 1 марта 2013 года вкладчики стали активно переводить свои накопления в НПФ «Государственный накопительный пенсионный фонд». Так, за указанный период в ГНПФ из других фондов было переведено средств на сумму более 10,5 млрд тенге. Этот фонд занял первое место среди всех игроков пенсионного рынка по притоку накоплений. Вкладчики также активно мигрировали и в НПФ «Астана» – приток 8 млрд тенге. НПФ «Народного банка Казахстана» также вошел в число фондов, где наблюдался значительный приток (+7,6 млрд тенге). Остальные 7 фондов продемонстрировали отток средств. При этом вкладчики перевели внушительные объемы средств из НПФ «УларУмит» (-8,2 млрд тенге).

В то же время, как считает г-н Сахипов, паники среди вкладчиков в фонде нет. «События на пенсионном рынке в очередной раз подстегнули интерес вкладчиков к своим накоплениям. Очень много людей обращаются за выписками о состоянии индивидуального пенсионного счета. Увеличилось количество желающих получить доступ в личный кабинет на сайте фонда, получать выписки по электронной почте», – уточнил г-н Сахипов.

Как уточнил глава НПФ «УларУмит», вкладчики хотят знать, сколько они накопили за время пребывания в фонде. По мнению г-на Сахипова, скорее всего это объясняется тем, что вкладчики хотят удостовериться, что все их накопления будут переведены в единый фонд.

Не исключено, что основная мотивация вкладчиков перевести свои деньги именно в НПФ «ГНПФ» заключалась в решении правительства. Так, ранее было объявлено, что ЕНПФ будет создан на базе именно НПФ «Государственный накопительный пенсионный фонд». Ведь игроки пенсионного рынка неоднократно утверждали, что при консолидации счетов в один фонд могут произойти определенные ошибки.

Вот как аргументировали миграцию вкладчиков в НПФ «УларУмит». «Преимуществом это объясняется тем, что фонды начали сокращать региональную сеть, и вкладчик выбирает фонд, который продолжает работать в своем населенном пункте. Кроме того, многие вкладчики предпочитают самостоятельно переводить свои накопления в НПФ «ГНПФ» до образования единого фонда. Потому что по рынку ходят неоправданные слухи об ажиотаже и неразберихе при объединении счетов», – считает Даулет Сахипов.

В НПФ «Капитал» отметили, что в целом в фонде наблюдается снижение активности вкладчиков. Как сообщили в фонде, если ранее в месяц НПФ «Капитал» заключал порядка 10-12 тыс. договоров, то в настоящее время количество таких договоров снизилось почти вдвое.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ЗАДОЛЖЕННОСТЬ ВЫРОСЛА

В Южно-Казахстанской области на 1 марта 2013 года просроченная задолженность по оплате труда на крупных и средних предприятиях области (без учета банков, страховых и бюджетных организаций) составила 59,9 млн тенге. По сравнению с данными на 1 февраля 2013 года наблюдается увеличение просроченной задолженности по оплате труда на 10,9 млн тенге, сообщает департамент статистики области. Отмечается, что наибольший удельный вес просроченной задолженности по оплате труда приходится на предприятия строительства – 44,2%. В территориальном разрезе наибольшая доля просроченной задолженности приходится на предприятия города Шымкент – 46%. Кроме того, ранее сообщалось, что в Южно-Казахстанской области в январе 2013 года среднемесячная номинальная заработная плата одного работника (без учета малых предприятий, занимающихся предпринимательской деятельностью) по области составила 73 197 тенге, и по сравнению с январем 2012 года увеличилась на 3,3%, в реальном выражении уменьшилась – на 2,6%. Наиболее высокая заработная плата отмечается в профессиональной, научной и технической деятельности – 159 023 тенге, в финансовой и страховой – 108 293 тенге, в транспорте и складировании – 105 351 тенге, в промышленности – 93 822 тенге. Наиболее низкая заработная плата сложилась в сельском, лесном и рыбном хозяйстве – 48 958 тенге, в области административного и вспомогательного обслуживания – 54 451 тенге. (kapital.kz)

РЕЗКОЕ ЗАМЕДЛЕНИЕ

По данным аналитиков Евразийского банка развития (ЕАБР), в 2012 году экономический рост Казахстана замедлился до 5% (7,5% в 2011 году) из-за ослабления внешнего спроса, технических сложностей в нефтяном секторе и спада в сельском хозяйстве. Впервые за последние 5 лет платежный баланс сложился с отрицательным сальдо в \$2,8 млрд (1,4% ВВП). Об этом деловому portalу Kapital.kz сообщили в пресс-службе ЕАБР. «С учетом сохраняющейся слабой диверсификации экономики Казахстана динамика многих макроэкономических показателей остается зависимой от внешних факторов, в частности, от цены на нефть. При отсутствии резких шоков в 2013 году следует ожидать небольшого ускорения темпов экономического роста, который составит 5,8%», – говорится в исследовании ЕАБР. В целом общей чертой развития экономической ситуации в регионе СНГ по итогам 2012 года стало ослабление инвестиционного спроса и замедление производства в экспортноориентированных отраслях. При этом двигателями роста практически во всех экономиках СНГ оставались потребительский спрос и ориентированные на его обслуживание отрасли, в частности, торговля и услуги. На показателях ВВП этих стран сказалося резкое замедление в 2012 году темпов роста цены на нефть – основную экспортного товара экономик СНГ. В результате общий ВВП стран СНГ вырос в 2012 году в реальном выражении приблизительно на 3,4%, что значительно ниже 4,7% в 2011 году. При этом в Азербайджане, Армении и Таджикистане наблюдалось ускорение темпов роста, а в более крупных экономиках региона (Россия, Казахстан, Беларусь и Украина) – заметное ослабление экономической динамики. (kapital.kz)

КОНКУРЕНТНАЯ СРЕДА ИЗМЕНИТСЯ

По мнению службы кредитных рейтингов Standard & Poor's, ситуация в банковском секторе Казахстана в этом году в целом останется стабильной. Об этом деловому portalу Kapital.kz сообщили в рейтинговом агентстве. Основные экономические показатели страны по-прежнему высоки, несмотря на некоторое замедление темпов роста ВВП, отмечается в отчете за 2011 года. Кредитные и депозитные портфели банков будут увеличиваться, считают в Standard & Poor's. При этом в агентстве уверены, что как минимум в течение 12 месяцев уровень проблемных кредитов по-прежнему будет устойчиво высоким и банковский сектор будет испытывать влияние явно выраженного бума и цикла активного роста, наблюдавшихся в течение последних десяти лет. В конце 2012 года доля проблемных кредитов (просроченных более чем на 90 дней) в секторе составляла около 30%, устойчиво повышаясь с 2008 года. Эксперты не прогнозируют значительного сокращения объема проблемных кредитов в этом году, несмотря на ряд мер, принятых регулирующими органами и самими банками для решения проблем, связанных с качеством кредитов. Эксперты ожидают, что темпы роста кредитования немного повысятся вследствие хороших перспектив экономического роста и на его фоне – роста потребительского кредитования и расширения базы депозитов. В рейтинговом агентстве полагают, что ряд сделок крупных банков по слиянию или приобретению активов на фоне быстрого роста нескольких средних финансовых институтов могут радикально изменить конкурентную среду в казахстанском банковском секторе. Рейтинговые Standard & Poor's казахстанские банки, за исключением двух из них, в настоящее время имеют стабильные прогнозы по рейтингам ввиду ожидаемой стабильности характеристик их собственной кредитоспособности в 2013 году. Вместе с тем средний уровень рейтинга банков – «В+», и поскольку в некоторых случаях рейтинг учитывает поддержку со стороны государства или материнской структуры, кредитное качество казахстанских банков остается более слабым, чем у российских и других иностранных банков. Так, при условии реализации стратегии взвешенного роста на фоне диверсификации бизнеса и использования эффективной системы управления рисками, заметного сокращения доли проблемных кредитов или более высоких, чем ожидается, показателей капитализации мы можем предпринять позитивные рейтинговые действия. С другой стороны, негативные рейтинговые действия будут обусловлены быстрым ростом активов, что приведет к снижению показателей капитала и ухудшению качества активов. (kapital.kz)

Пенсионная «уравниловка»

Динара Куатова (Астана)

Инициатива Минтруда о повышении пенсионного возраста женщин получила поддержку правительства. В минувший вторник кабинет министров Казахстана одобрил законопроект «О пенсионном обеспечении РК» и «О внесении изменений в некоторые законодательные акты РК по вопросам пенсионного обеспечения». Дальнейшая судьба нашедших законодательных поправок будет зависеть от решения парламента, окончательная точка в вопросе унификации пенсионного возраста женщин будет стоять перед главой государства Нурсултаном Назарбаевым.

«Средние размеры пенсионных накоплений женщин ниже на 25% чем у мужчин. Отставание размера пенсионных накоплений женщин связано с двумя причинами: относительно меньший стаж участия в накопительной пенсионной системе и наряду с меньшим стажем участия гендерные различия в оплате труда. Последние пять лет размер среднемесячной заработной платы женщин по экономике составлял 2/3 заработной платы мужчин», – констатировал министр труда и социальной защиты населения РК Серик Абденов.

Реализацию данного положения предполагается осуществлять поэтапно в течение 10 лет. Увеличение пенсионного возраста женщин планируется начать в 2014 году ежегодным продлением пенсионного возраста на шесть месяцев.

Отвечая на вопросы журналистов, Серик Абденов отметил, что проблема безработицы среди женщин предпенсионного возраста в Казахстане сегодня не носит острого характера. «На сегодняшний день, согласно статистике, 190 тысяч пенсионеров в стране работающих, из них 137 тысяч это женщины. Это не новый фактор для Казахстана. Безработица среди женщин – 286 тысяч, а лица от 50 лет занимают 7,5% от этого числа», – отметил министр.

Для трудоустройства данной категории населения будут продолжены программы занятости до 2020 года. Кроме того, пенсионная реформа сохранит возможность раннего выхода на пенсию, отметил Серик Абденов. Женщины смогут выходить на заслуженный отдых в 50 лет, при условии достаточности накоплений на индивидуальном пенсионном счете, мужчины в 55 лет. «Ранний возраст на пенсию также остается в проекте закона, и правительство внесит это в парламент. Он реализуется через следующие моменты: во-первых, возможность увеличения пенсионного аннуитета.

На сегодняшний день пенсионный аннуитет для женщин составляет 3 млн 100 тыс. тенге. Для мужчин – 2 млн 800 тыс. тенге. Эта сумма подлежит пересмотру ежегодно в связи с ростом уровня жизни», – подчеркнул министр.

«Выравнивание пенсионного возраста женщин и мужчин необходимо для устойчивости пенсионного фонда страны, и глава государства Нурсултан Назарбаев, скорее всего, подпишет соответствующий законопроект», – полагает депутат Мажилиса Парламента РК Айгуль Соловьева.

«Мы должны понимать, что пенсионный фонд исчерпаем. И если мы сейчас не продумаем, какой механизм использовать для того, чтобы он имел меньшую динамику по исчерпаемости, то мы должны предусмотреть определенные механизмы. Это должны быть такие инструменты, которые позволили бы молодым женщинам получать достойную пенсию», – говорит г-жа Соловьева.

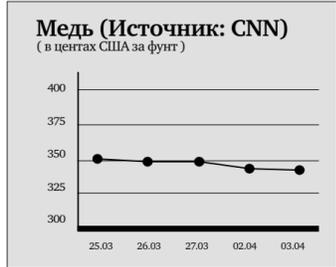
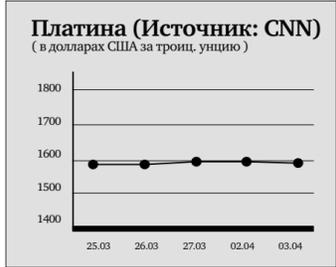
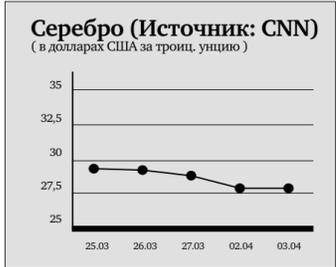
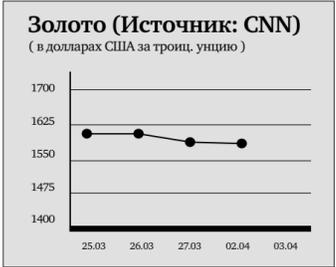
Депутат мажилиса призывает женщин предпенсионного возраста подумать о тех, у кого выход на заслуженный отдых состоится нес скоро. А также учитывать интересы женщин с достойной работой, желающих оставаться на рабочем месте. Однако, говорит депутат, парламент допустит повышение пенсионного возраста

женщин только при условии создания соответствующей программы по их трудоустройству.

«Правительство должно отработать целый спектр вопросов по занятости. По моему мнению, женщины готовы работать, потому что они не хотят быть ущемленными и оставаться без работы. Вопрос заключается в том: сколько рабочих мест достойного уровня было создано для женщин. Без программы по трудоустройству депутаты, скорее всего, не допустят повышение пенсионного возраста для женщин», – подчеркнула Спикер.

Также г-жа Соловьева считает, что в законопроекте необходимо учитывать особый статус женщин. К примеру, ранжировать возраст выхода на пенсию многодетных женщин.

«В законе должна быть предусмотрена норма, которая бы не дискриминировала женщин по возрасту при приеме на работу. И здесь речь больше идет о безработных. Одни работодатели могут не принять женщин в 40 лет, а другие – в 58. Это коварная дискриминация. Конечно, в суде сложно доказать, что женщине не приняли на работу из-за возраста. Ни один работодатель не признается, что произошло ущемление прав при приеме на работу по возрасту», – отметила Айгуль Соловьева.



НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

21 ПРОИСШЕСТВИЕ В АВИАЦИИ

За последние пять лет в Казахстане произошло 21 авиационное происшествие. Из них 15 случились по причине человеческого фактора. Об этом на правительственном часе в мажлисе парламента сказал министр транспорта и коммуникаций Аскар Жумагалиев, сообщает корреспондент делового портала Kapital.kz. Три авиационных происшествия произошли по причине выхода из строя техники. Еще три инцидента произошли на фоне плохой погоды и птиц, встречающихся на пути следования. Однако основная причина большинства происшествий в авиации РК, как отметил Аскар Жумагалиев, несоблюдение правил техники безопасности полета, то есть – человеческий фактор. Подобная тенденция связана, прежде всего, со слабой подготовкой кадров авиационной сферы и низкой оплатой сотрудников авиационной отрасли. В прошлом году премьер-министр распорядился утвердить межведомственный план по устранению замечаний аудита Международной организации гражданской авиации (ИКАО). Предполагается, что иностранные эксперты должны будут оказать казахстанским специалистам техническую и консультационную помощь для сокращения количества авиационных инцидентов. По рекомендациям ИКАО в проект закона «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты РК по вопросам транспорта» вносятся изменения в части авиации. Эти изменения, отметил Аскар Жумагалиев, позволят решить вопрос по безопасности полетов в Казахстане. (kapital.kz)

КАЗАХСТАН ЗАСЕЕТ МЕНЬШЕ ПШЕНИЦЫ

Площадь весеннего сева в Казахстане составит 18,6 млн гектаров. При этом зерновыми культурами будет занято 15,9 млн га, в том числе пшеницей – 13 млн га. Об этом на заседании правительства во вторник сообщил министр сельского хозяйства РК Асылжан Мамытбеков, передает корреспондент делового портала Kapital.kz. Также, по словам министра, ожидается диверсификация посевных площадей. Так, площади пшеницы к уровню 2012 года сократятся на 468 тыс. га (3,5%), риса – на 5,7 тыс. га (6,1%). В свою очередь запланировано расширение площадей кукурузы на зерно на 5,6 тыс. га, других зерновых культур – на 76,8 тыс. га. Площади масличных достигнут 1,9 млн га, что на 43,1 тыс. га больше уровня прошлого года, кормовых культур – 3,1 млн га. «В целом намечаемая общая посевная площадь сельхозкультур соответствует индикативным показателям, предусмотренным меморандумами, а по мясным, кормовым и овощебахчевым культурам превышает их, соответственно, на 38,1 тыс. га, 60,8 тыс. га и 5,0 тыс. га. В то же время в некоторых областях не достигаются индикативные показатели меморандумов, ожидается сокращение посевных площадей сельхозкультур к уровню прошлого года», – отметил Мамытбеков. В пример он привел Северо-Казахстанскую область, где по сравнению с 2012 годом вместо увеличения ожидается сокращение посевных площадей сельхозкультур на 156,3 тыс. га, Костанайской – на 120 тыс. га. «Во исполнение поручения главы государства, озвученного в «Стратегии «Казахстан – 2050», акиматам областей необходимо принять меры по расширению посевных площадей приоритетных сельхозкультурных культур. Тем более что сейчас все рычаги по субсидированию переданы акиматам. Кто-то их активно использует, как, например, в Карагандинской области, где за счет исключения базового субсидирования мягкой пшеницы смогли значительно увеличить господдержку зернофуражных и кормовых культур», – сказал министр. (kapital.kz)

АГРАРИИ ОБЕСПЕЧЕНЫ СЕМЕНАМИ

По данным, предоставленным из регионов Казахстана, обеспеченность семенами составляет 98,9% от потребности. Об этом на заседании правительства во вторник сообщил министр сельского хозяйства РК Асылжан Мамытбеков, передает корреспондент делового портала Kapital.kz. Он пояснил, что при потребности 2097 тыс. тонн имеется 2074,3 тыс. тонн семян. По информации министра, дефицит семян ожидается в объеме 32,4 тыс. тонн. Так, в Актыбинской области дефицит составит 8,3 тыс. тонн, Западно-Казахстанской – 4,8 тыс. тонн и Костанайской – 19,3 тыс. тонн. 9,3 тыс. тонн из них будут восполнены за счет ресурсов самих областей, а 23,1 тыс. тонн – из государственных ресурсов семян. Стоит отметить, наличие семян в АО «НК «Продкорпорация» составляет 21,3 тыс. тонн. В том числе на хлебоприемном пункте (ХПП) Акмолинской области – 10,7 тыс. тонн, Западно-Казахстанской области – 0,4 тыс. тонн, Костанайской – 10,2 тыс. тонн. «В настоящее время в «Продкорпорацию» от сельхозтоваропроизводителей республики поступило 20 заявок на выдачу из госресурсов 21 тыс. тонн семян. В том числе Акмолинская область – 3 заявки на 10702,4 тонн, Западно-Казахстанская – 1 заявка на 100 тонн, Костанайская – 15 заявок на 9328,6 тонн, Северо-Казахстанская – 1 заявка на 856,7 тонн», – сообщил Мамытбеков. По его словам, выдача семян СХТП будет осуществляться «Продкорпорацией» в виде семенной суды под гарантию банка второго уровня или в порядке продажи по предоплате. (kapital.kz)

Алматы «задыхается», НО ВЫХОД ЕСТЬ

Арман Карим

Один из крупнейших мегаполисов задыхается от переизбытка автомобилей. Транспортная инфраструктура перегружена, но выход очевиден – перевод автотранспорта на газ и ограничение въезда в мегаполис иногороднего транспорта

Как сообщили на прошлой неделе казахстанские СМИ со ссылкой на акимат Алматы, нормы загруженности основных магистралей в городе превышены в 10 раз. По информации местных властей, особенно сильно загружены такие улицы и проспекты, как Абая, Райымбека, Рыскулова, Саина и аль-Фараби.

Отметим, что власти города разработали план по ограничению въезда иногороднего транспорта в Алматы. «Никто не ожидал, что в городе 180 тысяч машин в сутки по аль-Фараби будет ездить», – отметил заместитель начальника управления автомобильных дорог Алматы Гани Мырзаханов.

Такая загруженность, по словам чиновника, осложняет текущий ремонт дорог. Так, в 2013 году ремонтом будет охвачено 97 городских улиц протяженностью 57,7 километра, в том числе восемь магистральных улиц. Капитальный ремонт запланирован на проспекте Райымбека – от улицы Саина до границ города.

Напомним, в 2012 году из бюджета на развитие транспортной инфраструктуры было выделено 55,1 млрд тенге. На эти деньги был сделан средний ремонт городских улиц и дорог, охвачены 80% местных дорог, построено и отремонтировано 16 остановочных карманов, на 13 улицах отремонтированы тротуары протяженностью 2,9 км.

Транспорт – на газ

В принципе проблему загазованности Алматы можно решить путем перевода автотранспорта на использование в качестве топлива газа.

Говорить об этом аким Алматы Ахметжан Есимов начал еще весной 2011 года. Задача была поставлена конкретная: СПК



«Алматы» нужно было разработать проект, согласно которому в течение нескольких лет 100 тыс. единиц личного автотранспорта перевели бы на газ. Пресс-служба акимата также сообщила, что создана микрокредитная организация для кредитования населения на покупку и установку газобаллонного оборудования.

Вместе с тем акимат пытался развить и заправочную инфраструктуру. Предполагалось строительство на принципах государственно-частного партнерства газозаправочных станций. Ахметжан Есимов уже тогда говорил о создании целой сети газозаправочных станций.

Также было намечено использовать и стимулирующие меры. Акимат уверял, что при распределении маршрутов преимущество будут отдавать тем компаниям, которые используют в качестве топлива газ. Для юридических лиц, использующих газ, транспорт, ставка платы за выброс вредных веществ в два раза ниже, чем при дизельном, и в 1,5 раза – при использовании бензина.

Но за прошедшие два года сделано мало. Создан муниципальный автобусный парк с 200 автобусами, работающими на газе.

Еще раз об этой инициативе аким вспомнил в середине марта текущего года. На совещании с участием премьер-министра РК Серика Ахметова он подчер-

кнул, что необходимо разработать комплекс мер государственной поддержки.

В частности, предлагается внедрить льготный тариф не только на газ, но и на электричество для метрополитена, трамвайного и троллейбусного парков и легкорельсового транспорта.

А также стоимость приобретения транспорта, предназначенного для пассажирских перевозок и работающего на природном газе и электричестве, освободить от уплаты таможенных пошлин и НДС при ввозе транспорта, работающего на природном газе, электричестве, и гибридного транспорта.

Глава городской администрации также подчеркнул, что «принимая во внимание экологическую составляющую этого вопроса, а также для обеспечения экономической привлекательности данного вида топлива для частных необходимо установить долгосрочную привлекательную ценовую политику на компримированный природный газ».

В свою очередь директор департамента развития газовой промышленности министерства нефти и газа Серикали Брекешев проинформировал, что с 1 января 2014 года в Алматы планируется начать применение формулы, согласно которой цена природного газа для заправки автотранспорта будет составлять 40% от средней стоимости традиционных видов

моторного топлива – АИ-80, АИ-92 и дизельного топлива.

«То есть потребитель будет уверен, что компримированный природный газ будет на 60% дешевле традиционного топлива», – подчеркнул он.

Ограничить въезд иногороднему транспорту

Еще одной довольно эффективной мерой по уменьшению нагрузки на транспортную систему Алматы является ограничение въезда в город иногороднего транспорта.

В январе 2013 года на совещании по совершенствованию транспортной модели города Ахметжан Есимов предложил ограничить въезд иногороднего автомобильного транспорта, превышающего допустимую норму выхлопных газов.

Причем обеспечить выполнение данной меры призваны экологические посты. Глава города уточнил, что на въезде в Алматы будет организовано 13 таких постов.

Ахметжан Есимов отметил, что решение об ограничении въезда для иногороднего транспорта принято, прежде всего, для удобства алматинцев. Согласно статистике, в Алматы ежедневно въезжает до 200 тыс. иногородних автомобилей.

Но акимат учитывает и мировой опыт решения проблемы. Чтобы транспорт не въезжал, планируется построить паркинги на окраине города. Так, по словам г-на Есимова, принято решение о создании 4 автовокзалов на въездах в Алматы, на территории которых будут расположены паркинги для иногороднего транспорта, каждый вместимостью до 5 тыс. мест.

А также организуют транспорт для тех, кто свои автомобили оставляет на стоянках на окраине города.

«Парковочные площадки на автовокзалах мы снабдим новыми автобусами, которые будут курсировать до центра города и до станций метро. Гости города смогут оставить свой транспорт при въезде в Алматы и пересеть на общественный транспорт», – пояснил Ахметжан Есимов.

В принципе, если все перечисленные меры будут исполнены так, как о них заявляют, то нагрузка на транспортную инфраструктуру Алматы существенно снизится. Однако, как показывает практика, останавливаться нельзя, и уже сейчас необходимо прорабатывать меры, например, по платному въезду транспорта в центр города, организации движения транспорта по четным и нечетным дням (автотранспорт с четными номерами может передвигаться по четным дням, с нечетными номерами – по нечетным дням), платных стоянок внутри города и других мер, которые поспособствуют тому, чтобы дышать в Алматы стало легче.

Государство стремится к интервенции в банковскую сферу

Айнур Касенова

Создание единого процессингового центра (ЕПЦ) указывает на явный конфликт интересов. Такое мнение в интервью «Капитал.кз» высказал Аскар Алимжанов, руководитель группы управления проектами при «Bank Unicorn Passage». Здесь затронуты интересы владельца частного капитала, пользователя платежных карточек и государства в его стремлении к абсолютному контролю. Между тем, как отметил экономист, государство и сейчас может осуществлять контроль потоков денежных средств через банки.

Во всяком случае, по мнению г-на Алимжанова, казахстанские банки должны иметь право выбора: предоставлять услуги по обслуживанию платежных карточек или нет. Если такая деятельность убыточна для финансовой структуры, следует просто отказаться от этих услуг. Проникновение государства в этот сектор под предлогом оказания помощи – мера излишняя, утверждает эксперт.

Напомним, что вслед за объединением пенсионных фондов государство намерено создать единый процессинговый центр для обслуживания локальных и международных банковских карт (Visa, MasterCard, American Express и China Union Pay). На сегодняшний день, по данным Национального банка РК, 25 банков из 39 существующих в Казахстане выпускают и обслуживают платежные банковские карточки. При этом свои процессинговые центры имеют 14 игроков, остальные финансовые учреждения арендуют процессинговые емкости других банков. «К примеру, «Казпочта» пользуется процессингом Казкома, а AsiaCreditBank – «Народного банка», – пояснил Константин Горожанкин, генеральный менеджер компании CNP Processing GmbH.

Эксперты полагают, что план по созданию ЕПЦ, вероятнее всего, будет реализован, ведь процесс государственного контроля через банковский сектор начался уже давно. Наглядный пример – поэтап-

ные законодательные ограничения оборота наличных денег.

В то же время аналитики сходятся во мнении, что предложение Нацбанка о создании ЕПЦ нецелесообразно по нескольким причинам. «Монополия, прежде всего, отрицательно скажется на бизнесе, так как она исключает конкуренцию», – заметил г-н Горожанкин. В данной ситуации государство намерено забрать коммерческий инструмент финансовых учреждений, являющийся источником дохода, считает Аскар Алимжанов. К тому же будут затронуты интересы и других бизнес-сфер, для которых необходима конкурентная среда между банками.

«Замкнув всю техническую часть на одном игроке, мы значительно увеличим сроки внедрения новых продуктов и услуг. Начнем отставать от международного рынка, деградировать», – поясняет эксперт. Государству будет тяжело обеспечить качественную услугу с технической точки зрения. Многократно увеличивается риск коллапса в обслу-

живании всех казахстанских эмитентов и эквайеров вместе взятых при возникновении проблем в ЕПЦ, считает г-н Горожанкин

Между тем существует и другая точка зрения. «Государственную монополию на обслуживание платежных карточек лучше рассматривать не с точки зрения ее влияния на качество услуг, а на предмет устойчивости банков и надежности вкладов. Госмонополия, понимаемая как государственная ответственность, скорее плюс, чем минус», – считает Петр Своик, председатель Алматинской общественной антимонопольной комиссии.

Также при создании единого процессингового центра возникает вопрос о конфиденциальности банковских данных. «База клиентов и их транзакции – это суть транзакционного бизнеса банков», – пояснил г-н Горожанкин. – Мы постоянно слышим о появлении на рынке той или иной государственной базы данных (ГАИ, адресное бюро, телефоны и прочее) и ни разу за время существования банковской сферы в РК не слышали о появлении в свободной продаже базы клиентов банка. Любого, даже самого маленького. Банки уместо этого защищают». В связи с этим Константин Горожанкин опасается, что, возможно, основной мотивацией при создании ЕПЦ была заманчивая перспектива получить доступ к ранее охраняемой информации.

Однако председатель Алматинской общественной антимонопольной комиссии, возражая предыдущей точке зрения, утверждает, что создание ЕПЦ обеспечит прозрачность денежных потоков, которая, в свою очередь, будет способствовать борьбе с коррупцией.

IX МЕЖДУНАРОДНЫЙ PR-ФОРУМ

16-17 мая 2013 г., г. Алматы, Казахстан

Организаторы: **PR FORUM**, **PG Communications**

“ОБЩЕСТВЕННОЕ МНЕНИЕ: СКОЛЬКО ВЕСИТ ТВОЙ ГОЛОС?”

Форум посвящен последним тенденциям в управлении репутацией и общественным мнением. Два дня Форума будут насыщены мастер-классами, панельными дискуссиями и тренинг-сессиями.

Темы для обсуждения на Форуме:

- Право на голос. Личные интересы и общественное мнение;
- Страновой PR;
- Медиа-рынок: кто и как формирует информационные потоки?
- Информационные кампании в социальных сетях. Лучшие кейсы из мировой практики;
- Народное IPO: как работать с розничным инвестором?
- Внутренние коммуникации – фокус национальных компаний и бизнес-структур;
- Медиация – способ предотвращения и разрешения конфликтов; и другие...

При поддержке: **Chevron**, **EFES KAZAKHSTAN**

В рамках Форума пройдет подведение итогов 6-го Конкурса корпоративных СМИ. Подробности смотрите на сайте www.prclub.kz

Дополнительная информация:
Айгерим КУРМАНГАЛИЕВА, forum@pressclub.kz
Тел: (727) 264 65 79, 264 66 89, +7 701 759 48 53
www.prclub.kz

PR Forum 2013 Follow @prshy

Kitf Ufi Approved Event

Весь мир. Одна выставка.

13-я Казахстанская Международная Туристская Выставка

ТУРИЗМ И ПУТЕШЕСТВИЯ

24-26 апреля 2013
Казахстан, Алматы, КЦДС «Атакент»

ОРГАНИЗАТОРЫ:
Министерство индустрии и новых технологий Республики Казахстан
Всемирная Туристская Организация - Специальное Учреждение ООН
Акимат города Алматы

Тел./Факс: +44 (0)20 7596 5083/5102
travel@kitf.co.uk
Тел./Факс: +7 (727) 258 34 34/44
toursim@kitf.kz

■ Децентрализация укрепит рубежи страны

Динара Кузотова (Астана)

Отток населения из отдаленных уголков Казахстана, наблюдаемый сегодня, ослабляет не только экономический потенциал, но и рубежи страны. Первый вице-министр регионального развития РК Каирбек Ускенбаев считает, что тенденции внутренней миграции могут измениться с улучшением бизнес-климата в регионах. Большую роль в экономическом развитии моногородов и сел в министерстве отводят программе «Дорожная карта бизнеса-2020».

Министерство работает всего два месяца, могли бы вы рассказать о том, что уже сделано и чего ожидать от ведомства в плане кардинальных преобразований или громких инициатив?

Важными направлениями работы в области региональной политики являются проведение грамотной децентрализации управления и усиление местных исполнительных органов власти. Для ужесточения общественного контроля, влияния граждан на ситуацию на местах принято решение о выборности сельских акимов через маслихаты.

От 14 декабря 2012 года был разработан проект закона по вопросам развития местного самоуправления, включающий вопросы выборности сельских акимов. Целью законопроекта является создание правовых условий для обеспечения реализации конституционного права граждан на осуществление местного самоуправления.

Законопроект направлен на решение нескольких задач. Среди них: повышение роли населения аулов, поселков, городов районного значения в решении вопросов местного значения через собрания местного сообщества, внедрение механизма активного вовлечения городского населения в процесс принятия управленческих решений самых насущных проблем, повышение роли маслихатов при назначении или избрании акимов в городах районного значения, сельских и поселковых округах, расширение финансовой и экономической самостоятельности акимов нижнего уровня управления в решении вопросов местного значения путем внесения дополнений и изменений в Закон «О местном государственном управлении и самоуправлении в РК».

Проект Закона РК по вопросам местного самоуправления, включая выборность сельских акимов, уже разработан и направлен в парламент. Ведомство является центральным исполнительным органом, выполняющим межотраслевую и межрегиональную координацию в области формирования и реализации государственной политики в сфере регионального развития, земельных ресурсов, поддержки предпринимательства, строительства и ЖКХ.

Вообще, министерство по поручению главы государства намерено усилить координацию работы в области регионального развития и синхронизировать выполнение всех государственных и отраслевых программ в регионах.

Так, в настоящее время, в соответствии с программой «Развитие регионов», начата работа по разработке межрегиональных планов мероприятий по развитию агломераций. В текущем году министерство также прорабатывает комплекс дополнительных мер по развитию приграничных районов с Россией, со странами Центральной Азии и Китаем.

Министерство координирует реализацию социально-ориентированных государственных программ. Как вы оцениваете их реализацию до появления Минрегионразвития? Что, по вашему мнению, позволит ведомству осуществлять действие госпрограмм эффективнее?

Думаю, некорректно будет давать оценку реализации той или иной программы сейчас. Все программы были недавно разработаны, их реализация началась только год-два назад.

Возьмем программу «Дорожная карта бизнеса-2020» и развития моногородов на 2012-2020 гг. В период экономических кризисов в Европе Казахстан проводит работу не только по поддержке действующих рабочих мест, но и по созданию дополнительных новых рабочих мест. «Дорожная карта бизнеса» является ярким примером государственной поддержки предпринимательства в нашей стране. Программа становится узнаваемой и востребованной среди предпринимателей.

Так, в результате реализации мер по «Дорожной карте бизнеса-2020» к субсидированию ставки вознаграждения банковских кредитов одобрено 2812 проектов на сумму свыше 710 млрд тенге, по гарантированию одобрено 154 проекта на сумму 19 млрд тенге. Подведена инженерная инфраструктура для 409 предприятий на сумму 78 млрд тенге.

Кроме этого, через проект «Бизнес-советник» ведется активное обучение начинающих предпринимателей, количество которых превысило 30 тысяч. Предоставлено свыше 80 тысяч сервисных услуг предпринимателям. Также повышается квалификация действующих бизнесменов. По проекту «Деловые связи» обучено 1123 человека, из которых 122 прошли стажировку в Германии и США. В целом можно сказать, что свыше 35 тысяч предпринимателей получают финансовую и нефинансовую поддержку в рамках программы «Дорожная карта бизнеса-2020». Плюс для более эффективного действия госпрограммы в стране ведется активная работа по открытию Центров обслуживания предпринимательства, что получило значительное одобрение со стороны бизнеса.

На областном уровне полноценно функционируют два пилотных центра в городах Алматы и Шымкент. В моногородах работают 24 центра поддержки предпринимательства, а также действуют мобильные, или передвижные, центры в пяти областях республики для поддержки бизнеса в отдаленных территориях. Помимо этого, сокращено количество разрешительных документов для бизнеса, на треть в 2011 году и еще на 30 процентов в 2012 году.

Только документооборот в этой сфере снизился почти на 2 млн единиц. В 2012 году выдача всех лицензий была переведена на электронный формат, автоматизирована выдача 80 наиболее востребованных разрешительных документов.

Введен 3-летний запрет по проверкам вновь зарегистрированных субъектов малого бизнеса. Урегулирован механизм по установлению требований обязательных для бизнеса и обеспечивается большая прозрачность. Добавлю, что в настоящее время мы разработали пакет изменений в «ДКБ-2020», который направлен на дальнейшее совершенствование условий программы и улучшение доступа максимального числа предпринимателей к мерам господдержки.

Какова ваша оценка социально-экономической ситуации в регионах? Какие регионы Казахстана сегодня менее благополучны в социально-экономическом плане, а какие, напротив, преуспели? Какой бизнес-климат сложился в регионах? Какие проблемы, по вашему мнению, особенно остро стоят в областях?

В регионах активно продолжается работа по сохранению устойчивого роста промышленного производства, по реализации инвестиционных проектов, включенных в Карту индустриализации в рамках госпрограммы ФИИР РК на 2010-2014 годы, по повышению конкурентоспособности отечественной выпускаемой продукции за счет роста производительности труда, внедрению инноваций, новых технологий и международных стандартов



качества, открытию новых производств, созданию рабочих мест.

В силу различия географического положения, природно-климатических условий, демографической ситуации, истории развития и других факторов все регионы имеют разный уровень социально-экономического развития. Как известно, к регионам с высоким экономическим потенциалом развития относятся города Астана и Алматы, Карагандинская, Атырауская области, с недостаточным потенциалом развития, связанным с сельхознаправленностью экономики, – Жамбылская, Северо-Казахстанская, Акмолинская, Кызылординская области, остальные регионы – со средним потенциалом развития.

По итогам 2012 года сохранились устойчивые темпы роста экономики регионов, за исключением сектора сельского хозяйства.

Валовой внутренний продукт за январь-декабрь 2012 года составил 30,1 трлн тенге, или рост в сравнении с январем-декабром 2011 года на 5%.

Объем промышленного производства в январе-декабре 2012 года составил 16 618,4 млрд тенге, что на 0,5% больше по сравнению с январем-декабром 2011 года. Рост производства наблюдался в 13 регионах республики. Наибольший прирост объема производства промышленной продукции наблюдался в Восточно-Казахстанской, Актыбинской, Южно-Казахстанской и Западно-Казахстанской областях.

Объем валовой продукции сельского хозяйства в январе-декабре 2012 года составил 1 938,8 млрд тенге, уменьшившись на 17,8% к январю-декабрю 2011 года.

В январе-декабре 2012 года по сравнению с январем-декабром 2011 года во всех регионах республики наблюдался спад объема производства сельскохозяйственной продукции, кроме Атырауской, Алматинской, Восточно-Казахстанской, Карагандинской областей. Низкий уровень безработицы наблюдался в Атырауской, Южно-Казахстанской, Алматинской и Актыбинской областях.

Падение сельхозпроизводства было связано с природными факторами прошлого года.

Уровень безработицы в целом по республике в IV квартале 2012 года составил 3,9%. Безработица выше чем в среднем по стране наблюдалась в городах Астана и Алматы, Кызылординской, Жамбылской, Карагандинской областях. Низкий уровень безработицы наблюдался в Атырауской, Южно-Казахстанской, Алматинской и Актыбинской областях.

По итогам мониторинга социально-экономического развития сельских населенных пунктов в целом по республике насчитывалось 6936 сельских населенных пунктов (СНП), в том числе с высоким потенциалом развития 1310, со средним – 5192, с низким – 409. Наибольшее количество СНП с низким потенциалом развития приходится на Карагандинскую – 16,5%, Западно-Казахстанскую – 11,6% и Павлодарскую – 11,5% области. Наибольшее количество СНП с высоким потенциалом развития приходится на Алматинскую – 39,0%, Костанайскую – 38,5%, Акмолинскую – 29,8%, Кызылординскую – 20,5% и Северо-Казахстанскую – 20,4% области.

СНП с низким потенциалом экономического развития находятся далеко от рынков сбыта товаров, имеют слабую социальную и производственную инфраструктуру, неблагоприятные природные, климатические и экологические условия. Проблемы дальнейшего развития экономики, обеспечения занятости и улучшения уровня жизни населения характерны и для приграничных районов, в результате чего происходит значительный отток кадрового потенциала и рubeжи страны.

В целом, для того чтобы нивелировать влияние на экономику регионов их сырьевого развития, необходимо развитие малого предпринимательства, для этого и была разработана и запущена программа «Дорожная карта бизнеса-2020».

Программа «Дорожная карта бизнеса-2020» постоянно совершенствуется, в том числе и по вопросу гарантирования кредитов для тех предпринимателей, у которых возникают проблемы с залоговым обеспечением. Так, для начинающих предпринимателей увеличена сумма предоставления гарантии до 70% от суммы кредита до 20 млн тенге.

По информации счетного комитета, реализация программы «Дорожная карта бизнеса-2020» в 2012 году была не совсем успешна – 13,2 млрд тенге не освоено, рост региональных предпринимательства не обеспечен. Каким образом Минрегионразвития планирует отслеживать, контролировать эффективность реализации госпрограмм региональными, местными исполнительными органами?

В настоящее время министерством ведется работа по подписанию соглашений по реализации программы между уполномоченным органом и акиматами, в рамках которой будет четко прописана ответственность за недостижение целевых индикаторов в рамках программы. Кроме того, будет усилена персональная ответственность акимов за неэффективное расходование выделенных бюджетных средств.

Для улучшения бизнес-климата в регионах министерство планирует преобразовать механизм действия «ДКБ-2020». К какому времени новшества вступят в силу?

Да, в очередном пакете вносимых изменений в программу предусматривается изменение механизма реализации инструментов государственной поддержки, в части улучшения и конкретизации условий прохождения проектов предпринимателей через стадии рассмотрения (РКС, БВУ, АО ФРП «Даму»), что позволит сократить время рассмотрения проектов и обеспечить полную координацию действий заинтересованных сторон.

Очередной пакет изменений планируется внести на рассмотрение в правительство в апреле текущего года.

В этом году МРР намерено снизить количество разрешений для МСБ и внедрить их единый перечень, количество проверок также, по планам министерства, планируется оптимизировать. Можно озвучить, насколько сократится число разрешительных документов и проверок? Какие разрешительные документы и проверки будут упразднены? К какому времени единый перечень разрешений заработает?

19 июня 2012 года на заседании правительства была одобрена Концепция дальнейшего реформирования разрешительной системы на 2012-2015 годы. Проведена работа по инвентаризации разрешительных документов (процедур), по итогам которой выработаны рекомендации также по их оптимизации. Однако следует отметить, что данная работа не направлена на механическое сокращение разрешений, а имеет целью систематизацию оставшихся разрешений.

На сегодняшний день межведомственной комиссией по вопросам совершенствования разрешительной системы рассмотрены 435 разрешительных документов (процедур). Перечень этих разрешительных документов направлен на одобрение правительства.

В этой связи на данный момент сообщить точное количество разрешений, рекомендуемых на сокращение, пока преждевременно.

Одобрены рекомендации по оптимизации разрешительных документов будут отражены в проекте Закона «О разрешениях и уведомлениях», разработка и принятие которого предполагается в текущем году. Данным законом и будет утвержден единый перечень всех разрешительных документов.

На какой стадии находится разработка законопроекта «О типовых разрешительных процедурах»? Определена ли его основная концепция? Что данный закон будет предусматривать? Чем облегчат ведение бизнеса в Казахстане?

Проект Закона Республики Казахстан «О разрешениях и уведомлениях» находится на стадии разработки. Его концепция была одобрена на межведомственной комиссии по вопросам законопроектной деятельности. Указанный законопроект направлен на снижение административного бремени путем единообразного правового регулирования разрешительной системы.

Установление одинаковых требований ко всем субъектам рынка с различными рисками возникновения негативных последствий приводит к тому, что для субъектов малой степени риска такие усредненные требования являются существенно избыточными, а для высокой группы риска неадекватно заниженными. В обоих случаях не достигаются цели государственного регулирования и создается существенное коррупционное поле.

Таким образом, Законом «О разрешениях и уведомлениях» будет предусмотрена классификация разрешительных документов и их категоризация по степени опасности. Законом должны также устанавливаться рамочные процедуры и требования к рассмотрению документов и принятию решений государственными органами и порядок введения и отмены разрешительных и уведомительных инструментов.

При этом Закон Республики Казахстан «О лицензировании» будет поставлен на утрату с объединением его положений в новом едином законе.

Такой подход позволит унифицировать все разрешительное законодательство в одном законе, а также позволит избежать бесконтрольного введения новых разрешительных документов государственными органами.

Как сообщалось, в министерстве ведется анализ законности проверок МСБ со стороны надзорных и правоохранительных органов, можете озвучить итоги проверок в текущем году? Имеется ли подобный анализ проверок МСБ за прошлый год? Сколько выявлено неправомερных проверок в 2012 году, какую долю от числа общего количества проверок они занимают?

Мы анализируем проверки двух органов – Комитета государственного санитарно-эпидемиологического надзора Министерства здравоохранения РК и Комитета противопожарной службы Министерства по чрезвычайным ситуациям РК. Такая работа проводится в соответствии с поручением, данным главой государства на совещании от 23 января 2013 года.

Министерством совместно с генеральной прокуратурой разработан план мероприятий по реализации данного поручения, а в настоящее время проводится проверка указанных государственных органов во всех регионах республики.

По итогам проведенных проверок будут выработаны предложения по совершенствованию контрольной (надзорной) деятельности государственных органов.

При этом следует отметить, что министерством не ведется анализ законности проверок МСБ со стороны надзорных и правоохранительных органов. Так как этими вопросами занимается прокуратура, которая в соответствии с Законом РК «О прокуратуре» осуществляет высший надзор.

В рамках «ДКБ-2020» планируется внедрить новый вид инструмента для поддержки женщин-предпринимательниц, молодых предпринимателей и инвалидов. Расскажите подробнее об этом инструменте.

В настоящее время министерством разработан и находится на согласовании в государственных органах очередной пакет изменений в программу, в рамках которого предусматривается расширение сферы применения финансового инструмента поддержки, в виде предоставления грантов для начинающих субъектов предпринимательства, молодых предпринимателей, женщин, инвалидов и оралманов. Данная мера государственной поддержки уже реализуется в рамках программы, но только охватывает начинающих субъектов частного предпринимательства, срок государственной регистрации которых составляет менее одного года до даты объявления конкурсного отбора. Целевые гранты выделяются на безвозвратной и безвозвратной основе для реализации новых бизнес-идей, отличающихся оригинальностью и новизной. Максимальная сумма гранта для одного предпринимателя составляет три миллиона тенге.

Финансирование мер поддержки в форме грантов осуществляется за счет средств республиканского бюджета. Средства гранта предоставляются государством через местные исполнительные органы по итогам проводимых конкурсов по отбору начинающих предпринимателей на предоставление целевых грантов. При этом обязательным условием для участия в конкурсе является прохождение предпринимателем краткосрочного обучения на экспресс-курсах для начинающих предпринимателей «Бизнес-советник». Обязательным условием бизнес-проекта является финансирование предпринимателем расходов на его реализацию в размере не менее 20 процентов от объема предоставляемого гранта.

Итоги 2012 года показали, что в условиях Таможенного союза отечественные товаропроизводители проигрывают российским и белорусским предпринимателям. На Ваш взгляд, с чем связана, нынешняя ситуация? К какому времени казахстанские товаропроизводители обретут конкурентоспособность?

Определенные трудности с выходом на рынки России и Беларуси продукции казахстанских предпринимателей существуют. В настоящее время сформирован и начал свою деятельность Консультативный комитет по вопросам предпринимательства Евразийской экономической комиссии под руководством Т. Сулейменова. В состав данного органа входят как представители уполномоченных государственных органов, так и представители бизнес-сообщества. Уверен, что деятельность комитета, направленная, в первую очередь на гармонизацию законодательства в сфере предпринимательской и инвестиционной деятельности, а также устранение и минимизацию барьеров, иных ограничений доступа субъектов предпринимательской деятельности на рынок заинтересованных сторон, позволит урегулировать возникающие проблемы при продвижении отечественных товаров на рынки России и Беларуси.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

НАКОПЛЕНИЯ ВЫРОСЛИ НА 10%

За 2 месяца объем пенсионных отчислений составил 84,8 млрд тенге. Годовой рост составил 10%, подсчитал Ranking.kz. Самые крупные поступления в накопительные пенсионные фонды генерируют Алматы, Астана и Карагандинская область. На эти регионы за два месяца пришлось почти 39% от всех пенсионных отчислений по Казахстану. Самые динамичные рынки труда за период январь-февраль 2012-2013: Астана – объем отчислений вырос на 18,2% (на 1,5 млрд тенге); Атырауская область – 15,6% (на 0,7 млрд тенге); Мангистауская область – 11,8% (на 0,6 млрд тенге). В сравнении с периодом январь-февраль 2012 вес одного обязательного платежа по индивидуальному пенсионному счету вырос на 634 тенге с 9 тыс. 731 до 10 тыс. 365 тенге. Ранее Григорий Марченко оценил доходность пенсионной системы. По данным главы Нацбанка, накопленный уровень доходности за период 1998-2012 по умеренному инвестиционному портфелю составил 366,15% (по консервативному портфелю 356,07%), а накопленное значение инфляции – 236,31%. Между тем, по мнению экспертов, единый НПФ должен повысить эффективность накоплений. Экономист Айнагуль Адамбекова подчеркнула, что в создании ЕПФ есть определенное рациональное зерно, поскольку в условиях ограниченности объектов для инвестирования пенсионных накоплений граждан аккумуляция ресурсов в одном фонде позволит обеспечить (при правильном управлении и контроле) лучшую эффективность инвестирования. (kapital.kz)

СТАРТАПЫ ПОПАДУТ В ДОЛИНУ

С 26 по 30 марта 2013 года состоялось роуд-шоу в Силиконовую долину (США), организованное национальным агентством по экспорту и инвестициям «Kazhex Invest» Министерства индустрии и новых технологий РК. Об этом деловому порталу Kapital.kz сообщили в пресс-службе Kazhex Invest. Казахстанскую делегацию возглавил заместитель премьер-министра – министр индустрии и новых технологий Асет Исекешев. По итогам поездки национальное агентство по технологическому развитию подписало меморандумы с двумя американскими компаниями – «Инноваро Инк» для совместного проведения форсайтных исследований, продвижения инновационных стартапов и трансфера технологий, а также компанией Plug and Play – для запуска так называемого реактора коммерциализации (Start Up Weekend) совместно с Plug and Play Tech Center в Казахстане по отбору лучших инновационных стартапов (преимущественно в сфере IT), которые в дальнейшем будут инкубировать в Plug and Play Tech Center в Силиконовой долине. Есть договоренности и у агентства Kazhex Invest: подписан меморандум с компанией Universal Wood Products об оказании поддержки по запуску производства плит МДФ из соломы зерна с примерным объемом капиталовложений \$150 млн. Подобный проект по производству МДФ из соломы риса существует пока только в Индии. Казахстанская делегация приняла участие в Глобальном технологическом симпозиуме. Асет Исекешев, выступая на пленарном заседании, отметил «высокую заинтересованность Казахстана в реализации совместных инициатив по созданию исследовательских центров, учебных лабораторий и крупномасштабных инновационных проектов». В кулуарах симпозиума был обсужден вопрос создания венчурных фондов в Казахстане – с компаниями DCM (управляет активами 7 фондов на общую сумму более 2 млрд) и Draper Fisher Jurvetson. Также состоялась встреча с представителями Intel. Участники встречи обсудили возможность создания совместных лабораторий и исследовательского центра по созданию элементов электронных устройств и программного обеспечения. С компанией Cisco Systems обсуждены вопросы сотрудничества в рамках ЭКСПО-2017, в проекте «Смарт Астана», создания R&D-центров, а также участия в СЭЗ «ПИТ «Алатау». На встрече с всемирной известной Google был поднят вопрос об участии компании в создании в Казахстане дата-центра. Делегация провела переговоры с руководителями Стэнфордской школы инженеринга, бизнес-школы Haas Berkley, Северо-Западного политехнического университета для дальнейшей разработки краткосрочных программ обучения и проведения совместных исследований. В целом за время бизнес-поездки участники роуд-шоу провели более 40 встреч с американскими компаниями, работающими в области энергетики, ИКТ-технологий, производства электромобилей, потребительской электроники, энергосбережения. (kapital.kz)

ИНФОРМАТОРОВ НАГРАДЯТ

Около 30 казахстанцев, сообщивших о фактах коррупции, претендуют на материальное поощрение. В текущем году на эти цели выделено 32 млн тенге, передает KasTAg со ссылкой на финансовую полицию РК. Как отметил официальный представитель Агентства РК по борьбе с экономической и коррупционной преступностью Мурат Жуманбай, суммы прорабатываются. Они будут определены исходя из приговоров судов. Поощрение осуществляется в том случае, если информация, предоставленная лицом, правдива, и в отношении виновного лица вступило в законную силу постановление суда о наложении административного взыскания, либо вступило в законную силу обвинительный приговор, либо вынесено постановление о прекращении уголовного дела по реабилитирующим основаниям. Кроме того, как ранее сообщал деловой портал Kapital.kz, по сведениям финполиции РК, акимы и их сотрудники причастны к 288 фактам коррупции в сфере госзакупки. Мониторинг коррупционных преступлений в сфере госзакупки показывает, что наиболее коррупциогенными являются сферы строительства (133 коррупционных преступления в 2012 году) и жилищно-коммунального хозяйства (46). Не прекращаются факты вымогательства с предпринимателей так называемых «откатов» за победу в конкурсах по госзакупкам, отмечается в сообщении финансовой полиции. (kapital.kz)

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

НОВЫЙ РЕЙС ОТ «ЭЙР АСТАНЫ»

Новый рейс направлением «Атырау – Москва» запущен национальным авиаперевозчиком АО «Эйр Астана» с 1 апреля 2013 года. Об этом сообщили деловому portalу Kapital.kz в пресс-службе авиакомпании. Предполагается, что полеты будут выполняться 3 раза в неделю: в понедельник, среду и пятницу на реактивном самолете Embraer 190. Продолжительность полета составит 2 часа 40 минут. Стоимость билета в обе стороны начинается от 47 тыс. 640 тенге в эконом-классе и 211 тыс. 326 тенге в бизнес-классе, включая все сборы. Отмечается, что этот маршрут станет десятым направлением авиакомпании в Россию. Сегодня «Эйр Астана» выполняет рейсы в такие города России, как Москва, Санкт-Петербург, Казань, Екатеринбург, Омск, Самара, Новосибирск из Алматы и Астаны. Ранее авиакомпания сообщила о запуске авиасообщения Алматы – Киев и Астана – Киев. Рейсы Алматы – Киев выполняются на авиалайнерах «Эрбас А320», начиная с 31 марта 2013 года. Рейсы Астана – Киев выполняются на авиалайнерах «Эмбраер 190», начиная с 1 апреля. С запуском новых рейсов в столицу Украины международная маршрутная сеть авиакомпании «Эйр Астана» расширится до 40 рейсов. Минимальная стоимость авиабилета из Астаны в Киев в обе стороны в эконом-классе, включая все сборы, составляет 47 тыс. 717 тенге, в бизнес-классе – 210 тыс. 717 тенге. В то же время авиабилет на перелет по маршруту Алматы – Киев – Алматы эконом-класса обойдется минимум в 49 тыс. 356 тенге, бизнес-класса – 211 тыс. 358 тенге. (kapital.kz)

КАПИТАЛОЕМКИЙ ПРОЕКТ

Системы оповещения граждан о чрезвычайных ситуациях посредством SMS заработали в Астане, Алматы и Восточном Казахстане, сообщил вице-министр по ЧС РК Валерий Петров. Об этом передает KазТАГ. «Сегодня практически проработан вопрос с операторами сотовой связи о применении оповещения и информирования граждан посредством SMS-сообщений. Системы такие в Астане, Алматы и Восточном Казахстане уже работают», – сказал Валерий Петров на брифинге в Службе центральных коммуникаций при президенте РК. «Я бы надеюсь, что в течение ближайших месяца-двух они заработают по всему Казахстану, поскольку мы закончили отработку соответствующего соглашения с сотовыми операторами», – добавил он. Вместе с тем он отметил, что с текущего года МЧС начинается проект по модернизации государственной системы оповещения при ЧС. «Этот проект достаточно капиталоемкий. Деньги на модернизацию выделены, система оповещения будет модернизирована с учетом всех последних достижений мировой науки и техники», – подчеркнул вице-министр. По его словам, при создании государственной системы оповещения будет использован опыт Израиля, США, Европы и Китая. «Надеюсь, что через 2-3 года мы получим совершенно новую систему оповещения, которая сможет в идеале короткими сроками доводить необходимые сигналы, информацию практически до каждого гражданина, до каждого места с массовым пребыванием людей», – отметил он. (kapital.kz)

НЕСКОЛЬКО РАЗВЯЗОК В АЛМАТЫ

Акмата Алматы подал заявку на возведение еще трех развязок. Такое заявление сделал начальник управления автомобильных дорог города Владимир Меренков в эксклюзивном интервью корреспонденту делового portalа Kapital.kz. «В настоящее время мы сделали заявку на строительство нескольких транспортных развязок, чтобы начать их возведение в этом году. Учитывая, что развязки являются сложными сооружениями, они будут строиться где-то 3 года. В общем, мы сделали заявку на начало строительства еще трех развязок на 3,2 млрд тенге. Из них 500 млн тенге рассчитаны на выкуп и изъятие земель. Начало строительства запланировано на этот год», – проинформировал Меренков. Так, в управлении автомобильных дорог города Алматы пока не стали озвучивать пересечение улиц, где планируется возвести развязки. Но при этом в управлении все-таки поделились некоторой информацией. «Мы предполагаем строительство транспортной развязки на пр. Рыскулова и пробивку пр. Рыскулова от Саина до дороги на ТЭЦ-2. Далее в перспективе планируется выйти на дорогу БАКАД. По ул. Толе би также начнется пробивка транспортной развязки. «Но это не значит, что данная развязка будет построена в этом году», – уточнил Владимир Меренков. Отметим, что до середины лета 2013 года запланировано завершение строительства шести транспортных развязок на пересечении пр. аль-Фараби – ул. Розыбакиева, пр. аль-Фараби – ул. Дулати, ул. Саина – ул. Торайгырова, ул. Саина – ул. Жубанова, пр. Райымбека – ул. Момышулы, ул. Халиуллина – Талгарский тракт. В этом году, как отмечал ранее заместитель акима Алматы Болат Сауранбаев, развязку, которая расположена на пересечении пр. аль-Фараби – ул. Розыбакиева планируется завершить до 15 апреля. (kapital.kz)

КАЗАХСТАНСКОЕ УЧАСТИЕ

Казахстан примет участие в проекте расширения китайского порта Ляньюньган. Договоренность об этом была достигнута в ходе рабочей поездки президента АО «НК КТЖ» Аскара Мамина в КНР. Об этом сообщает Rosbalt.ru. Цель проекта – создание условий транспортировки казахстанских экспортных грузов в Юго-Восточную Азию и консолидации транзитных грузов в регионы Центральной и Южной Азии, России, Европы и Кавказа. Кроме того, в ходе переговоров Аскара Мамин с министром транспорта КНР стороны с удовлетворением отметили открытие движения через новый пограничный железнодорожный переход Алтыколь – Хоргос. «Было подчеркнута увеличение объемов перевозок в 2012 году до 16,5 млн тонн, что выше показателя 2011 года на 9%. Стороны наметили планы по увеличению объемов перевозок до 19,5 млн тонн или 18% роста», – проинформировали в КТЖ. (kapital.kz)

Моти Кристал: «Нужно быть женщиной, чтобы хорошо вести переговоры»

Василиса Тулеуова

В бизнесе есть только два пути решения конфликта – переговоры или суд. Если вы идете в суд, представьте, сколько времени и денег вы потратите. На решение могут уйти годы. Второй путь – поговорить и попытаться найти компромисс – может быть гораздо более коротким по времени и менее затратным. Более подробно о том, как вести успешные переговоры в бизнесе в интервью «Капитал.кз» рассказал профессор бизнес-школы Сколково, основатель и президент компании Nest Consulting Моти Кристал.

– На ваш взгляд, можно ли научиться успешно вести переговоры, или это врожденный талант?

– Нужно быть женщиной, чтобы хорошо вести переговоры. Шутка. Хорошо, если вы мужчина, то вам нужно научиться думать по-женски. Она видит более полную картину: не только отстаивает интересы и высказывает точку зрения, но и видит, как собеседник реагирует на слова и движения. Она располагает к себе – различными способами, но располагает.

– Какие качества наиболее ценны при переговорах?

– Недавно было проведено исследование – опросили 6000 американских менеджеров с целью выяснить три самых важных качества для переговоров. Результаты, считаю, могут быть экстраполированы глобально.

Во-первых, хороший переговорщик должен идти на контакт. Во-вторых, он должен преследовать свои интересы. В-третьих, он должен быть гибким.

– Чем, по вашей оценке, отличаются модели переговоров в России, Китае и США?

– Есть универсальные черты, свойственные всем людям. Даже у самого уверенного казахского бизнесмена и самого агрессивного русского есть те же самые чувства. Все нуждается в оценке, и у всех есть основные психологические потреб-



ности, которые должны быть удовлетворены. Таким образом, в любой ситуации вы можете общаться с людьми на личном уровне.

Однако очень часто коммуникация на этом уровне покрыта «толстым слоем» культурных особенностей человека. Например, в японской культуре собеседник не говорит «нет». В израильской культуре не позволяют собеседнику закончить предложение. На первый взгляд это можно воспринять как грубость, но фактически

это означает, что вы активно вовлечены в беседу.

Так, когда мы говорим о взаимодействии, культура переговоров является крайне важным элементом. Очень часто культурные различия становятся блоком, потому что люди не знают о различиях культурных норм. И когда люди не знают об этом, определенное поведение другой стороны может интерпретироваться как оскорбительное или отрицательное. Хотя фактически все может быть абсолютно

наоборот. И вы можете преодолеть такие проблемы во время обучения.

– Есть ли какие-то особенности ведения переговоров на постсоветском пространстве?

– На постсоветском пространстве основным аргументом в переговорах остается сила. От этого пока не удается избавиться.

– Расскажите о приемах ведения успешных переговоров.

– Когда вы готовитесь к переговорам, не поленитесь составить матрицу интересов. То есть вам нужно расписать в таблице то, что вы хотите получить от переговоров, что хочет получить ваш оппонент, какие у него и у вас приоритеты, а от чего при неблагоприятном развитии событий можно отказаться. Это позволит вам грамотно расставить приоритеты и не пугаться.

– Как провести переговоры, которые удовлетворяют обе стороны?

– Я выделяю семь практических советов для эффективного ведения переговоров. Во-первых, соберите информацию. Во-вторых, составьте карту заинтересованных лиц. В-третьих, рассчитайте время. В-четвертых, задумайтесь об интересах сторон. В-пятых, придумайте стратегию. В-шестых, поймите, как вы будете реагировать на изменение ситуации. В-седьмых, постарайтесь сблизиться с оппонентом, узнайте его желания, узнать его личность.

– Существуют ли общепринятые правила бизнес-переговоров, которым вы бы советовали следовать каждому?

– Самое главное – в переговорах нужно быть последовательным, следовать четко выбранной стратегии. Но при этом необходимо быстро и адекватно реагировать на изменение ситуации, успевать различать казалось бы незначительные нюансы, которые на деле оказываются самыми важными. Также важно быть терпеливым и иметь устойчивую психику – без этого в бизнес-переговорах успеха не добиться.

Более \$9 млрд намерен получить Казахстан от туристской отрасли

Ольга Веселова, Венера Гайфудина

Международный туризм сегодня является одной из наиболее динамично развивающихся отраслей внешнеэкономической деятельности. На данном этапе становится очевидным превращение туризма в самостоятельную отрасль национальной экономики. Однако нашей республике пока не удалось в полной мере реализовать свой потенциал в этой отрасли.

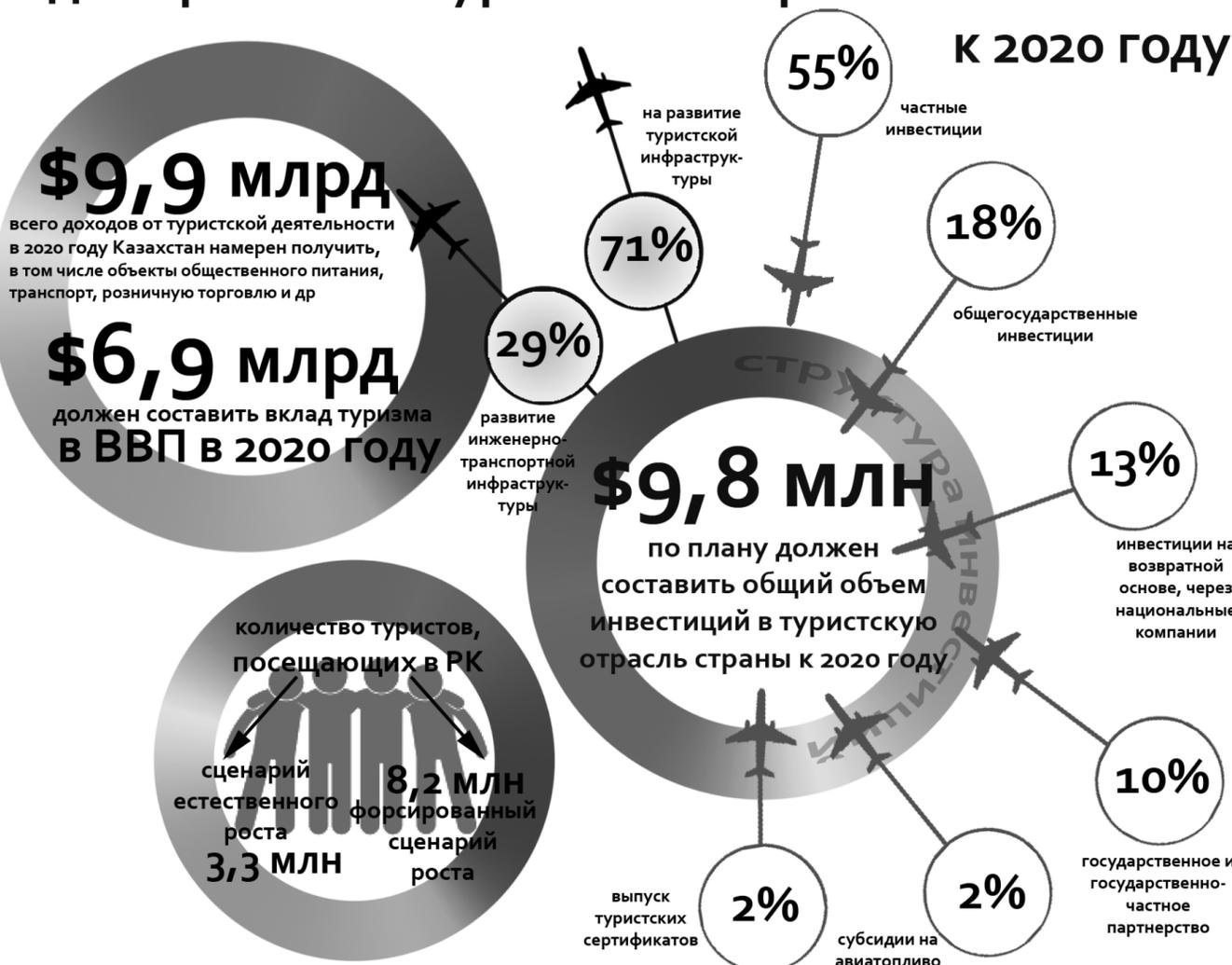
Развитие туристской отрасли в Казахстане, который обладает уникальными природными ресурсами и само-

бытной культурой кочевого народа, позволит республике гармонично интегрироваться в международный рынок туризма и достичь интенсивного развития туризма в стране. Усовершенствование туристской отрасли обеспечит устойчивый рост занятости и доходов населения, стимулирование развития смежных с туризмом отраслей и увеличение притока инвестиций в экономику.

Но сегодня для развития туризма в стране необходимо решить комплекс не только туристически ориентированных, но и социально-экономических проблем населения.

Индустрия туризма в нашей стране на государственном уровне признана одной из приоритетных отраслей экономики. Так, в Казахстане была разработана долгосрочная отраслевая программа развития туризма до 2020 года. В рамках этой программы туризм рассмотрен как сильная, перспективная отрасль экономики, которая даст мощный толчок развитию регионов, малого и среднего бизнеса и занятости. Деловой еженедельник «Капитал.кз» решил более подробно рассмотреть новую концепцию развития туристской отрасли в Республике Казахстан.

Модель развития туристской отрасли Казахстана





Цены на недвижимость снижаются

Ирина Лукичева

В связи с тем, что с начала года на рынке недвижимости наблюдалась очень низкая активность покупателей, продавцы недвижимости скорректировали цены в сторону понижения, рассказала в интервью «Капитал.kz» Тогжан Тулепбекова, директор агентства недвижимости «Сагана». Вместе с тем самым оживленным периодом в сделках по купле-продаже жилья является весна.

«Весна удачна не только для продаж, но и для покупок. Потенциальные покупатели тоже стремятся в весенний период приобрести квартиры и дома. Чтобы успеть к осени сделать ремонт», — отметила г-жа Тулепбекова. Основной спрос в Алматы отмечен на 1-2-комнатные квартиры — в пределах \$70 тыс., а также на 3-4-комнатные квартиры — в пределах \$150 тыс.

«В сегменте элитной жилой недвижимости (стоимостью более \$3 млн) сделок традиционно проходит немного, и в Алматы и в Астане, порядка 5-10 в месяц», — поясняет Сергей Погребняк, председатель наблюдательного совета агентства «Абсолют».

Ввод подобных объектов у нас, как и везде, диктуется спросом на жилье класса «делюкс». Сюда относятся квартиры или дома от 200 до 450 м² с эксклюзивной чистовой отделкой, с использованием самых

дорогих материалов и привлечением к разработке как внешнего, так и внутреннего дизайна западных дизайнеров.

Говоря о перспективах на текущий год, в компании «Сагана» не прогнозируют увеличения цен. «Так как сейчас недвижимость для всех это место, в первую очередь, для проживания, а не инструмент извлечения прибыли, цены на недвижимость будут расти на уровне инфляции и не более. Никаких предпосылок для увеличения цен нет», — отметила г-жа Тулепбекова. Как пояснила эксперт, во-первых, есть положительное сальдо миграции, но оно не такое сильное, чтобы повлиять на спрос. Во-вторых, банки не понижают процентные ставки по ипотеке. «Сейчас только 20-30% покупателей хотят оформить недвижимость под ипотеку. Многие не могут подтвердить свой доход, а некоторые просто не хотят влезать в ипотечную кабалу. Люди предпочитают снимать жилье и не быть обязанными банку, чем влезать в ипотеку. Берут ипотеку только те, кто уверен в завтрашнем дне и имеет стабильный доход», — говорит г-жа Тулепбекова.

Одной из главных тенденций на рынке недвижимости можно назвать рост спроса на земельные участки, которые возможно использовать под строительство различных объектов коммерческого назначения. «К нам поступают многочисленные за-

просы, например, от ресторанных сетей, автосалонов, крупных и средних торговых компаний. Запрашиваемые площади варьируются от 20 соток до 5 гектаров. Запросы по районам также сильно отлича-

ются, но традиционно, наибольшим спросом пользуются магистрали с большим автомобильным и людским трафиком», — подчеркнул председатель наблюдательного совета агентства «Абсолют».

Средняя стоимость квартир на рынке вторичного жилья обычной планировки в Алматы по данным агентства недвижимости «Сагана»

	Алмалинский	Ауэзовский	Бостандыкский	Медеуский
1 комнатные	\$65 тыс.	\$60 тыс.	\$65 тыс.	\$75 тыс.
2 комнатные	\$80 тыс.	\$70 тыс.	\$80 тыс.	\$90 тыс.
3 комнатные	\$100 тыс.	\$85 тыс.	\$100 тыс.	\$115 тыс.

Средняя стоимость квартир на рынке вторичного жилья улучшенной планировки в Алматы по данным агентства недвижимости «Сагана»

	Алмалинский	Ауэзовский	Бостандыкский	Медеуский
1 комнатные	\$78 тыс.	\$67 тыс.	\$77 тыс.	\$85 тыс.
2 комнатные	\$95 тыс.	\$90 тыс.	\$100 тыс.	\$110 тыс.
3 комнатные	\$150 тыс.	\$130 тыс.	\$150 тыс.	\$170 тыс.

Во всех регионах появятся центры обслуживания предпринимателей

Айнур Касенова

К концу текущего года в Казахстане будет действовать многоуровневая бизнес-инфраструктура, организованная по принципу «одного окна» сервисных, консалтинговых, обучающих, информационных и других услуг по вопросам открытия, закрытия и ведения бизнеса. С таким предложением выступила Галия Джолдыбаева, председатель Комитета развития предпринимательства нового министерства регионального развития.

Структура будет трехуровневой (область-район-город). Разделение на уровни связано с обеспечением адресности предоставления вышеуказанных услуг и широкого вовлечения населения в предпринимательство, особенно в моногородах и отдаленных сельских местностях.

По данным Минрегионразвития, на областном уровне создаются 16 центров обслуживания предпринимателей (ЦОПов). В 153 районах откроются центры поддержки предпринимательства (ЦПП), которые уже действуют в 26 моногородах на базе центров обслуживания населе-

ния. Кроме того, в регионах действуют 5 мобильных центров поддержки предпринимательства (МЦПП), до конца года планируется запустить еще 9 подобных структур.

В моногородах, кроме ЦПП, будет создана сеть бизнес-инкубаторов нового образца, направленных на «возвращение» устойчивого бизнеса с этапа зарождения идеи до его выхода на конкурентный рынок.

Консультирование будет проводиться специализированными консалтинговыми компаниями в рамках компонента «Сервисная поддержка действующего бизнеса» четвертого направления программы «Дорожная карта бизнеса-2020». Также в данные центры будут привлекаться представители различных институтов развития, микрокредитных организаций и банков второго уровня.

Как отмечает Минрегионразвития, координация данной бизнес-инфраструктуры будет осуществляться Комитетом развития предпринимательства при содействии акиматов, фонда «Даму» и Национальной экономической палатой Казахстана «Союз «Атамекен» (НЭПК). От-

метим, что комментарии по данному вопросу в «Даму» не удалось получить.

Акиматы будут обеспечивать организационную поддержку. Фонд «Даму» будет обеспечивать бесперебойную работу ЦОПов, ЦПП и МЦПП, а также предоставлять методологическое и информационное обеспечение. НЭПК «Союз «Атамекен», в свою очередь, будет заниматься пропагандистско-разъяснительной работой.

Но не все абсолютно согласны с этим нововведением. «Инфраструктура поддержки предпринимательской деятельности не будет эффективна под ведомством государственного учреждения. Данную функцию следует передать практикам, ежедневно сталкивающимся с проблемами предпринимателей», — утверждает Ирина Тюгина, исполнительный директор Ассоциации защиты прав предпринимателей города Астана.

Вместе с тем эксперты опасаются того, чтобы при создании новой структуры «не выплеснуть ребенка вместе с водой». «Как правило, организации, защищающие права предпринимателей, остаются в стороне при принятии на государственном уровне

того или иного решения, напрямую затрагивающего интересы бизнесменов», — поясняет г-жа Тюгина.

Между тем опыт самих бизнесменов должен быть использован, прежде всего, в разработке инфраструктуры оказания консультативной или юридической помощи предпринимателю. Качество процесса разработки любого проекта сказывается на его конечной эффективности, утверждает г-жа Тюгина.

Но на деле этого не происходит и для того чтобы иметь больше возможностей помогать своей целевой аудитории, организация вынуждена обращаться к разным источникам финансирования. К примеру, в прошлом году, благодаря финансовой поддержке посольства Нидерландов в Казахстане (более 4 млн тенге), ассоциация смогла оказать юридическую консультацию субъектам предпринимательства столицы.

Международные партнеры Казахстана заинтересованы в улучшении бизнес-среды и предпринимательского сообщества в стране, так как это способствует развитию взаимовыгодного экономического сотрудничества.

Брендовые товары станут дешевле

Артем Борисов

В Едином экономическом пространстве предлагается разрешить импорт и реализацию брендовой продукции компаниям, не являющимся официальными дилерами. В идеале это упростит конкурентную среду, сделает брендовые товары дешевле и даст потребителям возможность выбора. Но в реальной жизни верится в это с трудом

Именно это предложение на прошлой неделе озвучил министр Евразийской экономической комиссии по конкуренции и антимонопольному регулированию Нурлан Алдабергенов. Оно прозвучало во время работы научно-практической конференции «Модельный закон Единого экономического пространства «О конкуренции», прошедшей в Алматы. По его словам, сейчас на территории государств-членов ТС

сложилась такая ситуация, когда только производитель брендовой продукции или его официальные дилеры имеют право реализовывать собственные продукты.

«Если мы решим эту задачу, если мы предусмотрим ее в нормативном законе, это позволит сократить стоимость запасных частей автомобилей, расходы на материалы на 60-80%. Мы удешевим парфюмерные изделия на 15-35%, косметические изделия — на 15-30%. Это данные исследования национального исследовательского университета Высшей школы экономики РФ», — сказал г-н Алдабергенов во время презентации проекта модельного закона.

Целью модельного закона о защите конкуренции является обеспечение единства экономического пространства, свободного перемещения товаров, свободы экономической деятельности, защиты конкуренции, а также создание условий для эффективного функционирования рынков на территории государств-членов ТС и ЕЭП.

Вообще, монополизм как сладкая конфета и как ребенок, к нему стремится

любой бизнес. Разница лишь в том, что в более развитых экономиках власти научились против монополий бороться.

В развивающихся странах, к которым относится и Казахстан, антимонопольное право соблюдается далеко не всегда. Вот почему на этих рынках чаще можно встретить монополии. Яркое тому подтверждение — история годичной давности, когда автомобильные компании выразили желание войти в таможенный реестр объектов интеллектуальной собственности.

Тогда же Независимый автомобильный союз (НАС) Казахстана, а также предприниматели, занимающиеся продажей запасных частей, выразили обеспокоенность. «К примеру, сейчас в Казахстан завозят запасные части на автомобили, допустим, если взять Toyota, порядка 200-300 различных поставщиков и импортеров (...) в случае, когда данные таможенные условия и требования начнут действовать, это будет означать, что ввозить будут не 200-300, а 2-3 или, может быть, 10», — поделился мнением глава НАС Эдуард Эдиков.

Напомним, что в феврале 2011 года Комитет таможенного контроля Казахстана включил в таможенный реестр объектов интеллектуальной собственности товарные знаки Toyota и Lexus. Желание войти в реестр изъявили также Mercedes-Benz, Subaru, Hyundai и BMW.

В результате запасные части на Toyota и Lexus станут ввозиться монополистами, которые, воспользовавшись данным обстоятельством, будут устанавливать высокие цены. Что, в конце концов, и случилось.

На развитых рынках за монополизм или установление монопольных цен беспощадно штрафуют, тогда как в Казахстане антимонопольные органы зачастую ведут себя странно.

Безусловно, в рамках ЕЭП, если предложение г-на Алдабергенова пройдет, конкуренция усилится, брендовая продукция станет дешевле, а потребитель получит право выбора. Но, принимая во внимание высокую степень коррумпированности государственных органов, неэффективную деятельность антимонопольных органов всех стран-членов ЕЭП, поверить в это крайне сложно.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ЗАЛОГ КАК ВТОРОСТЕПЕННЫЙ ФАКТОР

В настоящее время при финансировании проектов малого и среднего бизнеса (МСБ) «Народный банк» ориентирован на платежеспособность заемщика, залог постепенно отходит на второй план, сообщил в эксклюзивном интервью корреспонденту делового портала kapital.kz заместитель председателя правления «Народного банка» Станислав Кособовов. «Основным фактором при кредитовании заемщиков в настоящее время является платежеспособность. А точнее, возможность компании-заемщика получать прибыль, генерировать финансовые потоки и оплачивать свои кредиты. Мы смотрим на то, как развивается бизнес, и как он работает. Программы, где во внимание преимущественно принимаются залоговые программы, — проинформировал Кособовов. При этом банкир отметил, что пока еще при оценке залога приоритетным по-прежнему является наличие недвижимого имущества. «В целом в «Народном банке» структура залогов по МСБ достаточно гибкая. Мы принимаем не только недвижимость, но и товары в обороте, движимое имущество, контракты, заключенные с компаниями. К примеру, в нашем банке есть программа, предполагающая финансирование под контракт», — уточнил Станислав Кособовов. Банкир обратил внимание, что качество ссудного портфеля «Народного банка» по малому бизнесу улучшается. «По сравнению с 2011 годом мы наблюдаем снижение объема проблемного портфеля. Так, «Народным банком» в 2012 году объем выданных займов по малому бизнесу превысил показатель 2011 года на 42,5%. При этом рост кредитного портфеля не наблюдался. Это объясняется тем, что происходит погашение преимущественно проблемных займов. Банкир обратил особое внимание, что ставка по кредитам по малому бизнесу в банке начинается от 7%. По его словам, ставка может быть и выше, в зависимости от срока займа. Как отметил Кособовов, чем длиннее срок, тем выше стоимость кредита. При этом ставка займа, оформленного на год, составит 7%. При этом банкир отметил, что портфель «Народного банка» достаточно диверсифицирован. «Нельзя сказать, что мы делаем упор на какие-то определенные отрасли. Если посмотреть на структуру кредитного портфеля МСБ, то в банке доля каждой из отраслей не превышает 20%. Например, 19% приходится на оптовую торговлю. Все остальные отрасли занимают от 1-2% до 18-19% портфеля. Основными отраслями, которые кроме оптовой торговли занимают значительную долю портфеля, являются розничная торговля и сфера услуг. Сфера услуг представлена больше малым бизнесом — это парикмахерские, магазины, кафе, рестораны», — проинформировал Кособовов. По его словам, доля сельского хозяйства в кредитном портфеле МСБ также ощутима — 7-10%. Отметим, что по консолидированной финансовой отчетности «Народного банка» за 2012 год банком по итогам прошлого года было выдано займов сектору МСБ на сумму порядка 199,5 млрд тенге. По сравнению с 2011 годом объем таких кредитов увеличился на 29,7%. (kapital.kz)

НА НАШЕЙ ПОЛОВИНЕ

Украина заинтересована в возобновлении транзита казахстанской нефти по своей территории и с этой целью адаптировала условия к требованиям Казахстана. Об этом сообщил журналистам во вторник председатель правления ПАО «Укртранснафта» Александр Лазорко. «Сегодня все зависит от казахстанской стороны, мяч на их половине поля. Мы сделали все от нас зависящее, а именно — они хотели, чтобы тарифы были не больше, чем для российских компаний, мы это сделали. Теперь все зависит от казахстанской стороны. Мы заинтересованы, поскольку объемы (транзита) российской нефти постоянно падают», — сообщил Лазорко. (kapital.kz)

ОТВЕТ ПРЕМЬЕР-МИНИСТРА

Премьер Казахстана Серик Ахметов ответил на депутатский запрос о «паразитизме» «Жилстройсбербанка», сообщается на сайте казахстанской недвижимости — kn.kz. Серик Ахметов сообщил, что маржа банка не 15%, как было заявлено в депутатском запросе Нурлана Жазылбекова, а 2,7%, по оценке главы правительства. Премьер отметил, что среди банков второго уровня ЖССБК остается единственным, который с 2003 года реализует систему жилстройсбережений в стране. По ее условиям вкладчик минимум 3 года накапливает сбережения, а при достижении оценочного показателя и накоплений, равных 50% от суммы, необходимой на улучшение жилищных условий, получает заем под 3,5-5% годовых (годовые эффективные ставки 4-6,2%). «Ставка вознаграждения по жилищным займам регулируется законом и не может быть выше размера ставки вознаграждения по вкладу в жилстройсбережения более чем на 3% годовых, то есть чем выше будет устанавливаться ставка вознаграждения по вкладу, тем выше будет ставка по жилищному займу», — сообщается в официальном ответе. Для сохранения низких ставок по жилищным займам банк не может устанавливать ставки по депозитам более 2%, так как единственный источник фондирования займов — накопления вкладчиков. Средневзвешенная маржа банка по жилищным займам — 2,7%. В нее включена только операционная маржа, без учета маржи за риск и нормы рентабельности. При этом, привлекая вклады населения по ставке 2% годовых, эффективная ставка по накоплениям в системе жилстройсбережений (с учетом госпремии) достигает 12,6% годовых. В среднем годовая эффективная ставка накопления — 6,5%. Серик Ахметов подчеркнул, что участие в программе — не основной вид деятельности банка. Выделенные из госбюджета 12,2 млрд тенге на кредитование по программе были направлены для микширования с собственными средствами банка в пропорции 1:1. При этом из 57 млрд тенге, выделенных в 2011 году на увеличение уставного капитала банка, 25 млрд пошли на снижение процентных ставок. (kapital.kz)

«Банк Хоум Кредит» АҚ ЕБ несие шартының үлгі талаптары (2 нұсқа)

1. Жалпы ережелер

1.1. «Банк Хоум Кредит» АҚ ЕБ (бұдан әрі – Банк) осы несие шартының үлгі ережелері Қазақстан Республикасы Азаматтық Кодексінің 388 бабына сәйкес әзірленіп, Банк жеке тұлғалармен (бұдан әрі – клиенттер) жасайтын несие шарттарының жеке талаптарын белгілейді.

1.2. Осы үлгі ережелер несие шарттарымен көзделген жағдайларда Банктің несие шарттарына қолданылады.

1.3. Клиент Қазақстан Республикасының кредиттік бюролары мен кредиттік тарихын қалыптастыру туралы заңнамасына сәйкес Банкке өзі туралы деректерді кредиттік бюроларына беруді және кредиттік бюросымен Банкке ол туралы кредиттік есебі мен тараптардың осы шарт бойынша міндеттемелерін орындауға байланысты ақпаратты беруге өз келісімін береді.

1.4. Несие шартының тараптары арасындағы барлық даулар Банктің және ол Қазақстан Республикасының аумағында ашатын филиалдардың орналасқан жері бойынша Қазақстан Республикасының заңнамасына сәйкес соттар арқылы шешіледі.

1.5. Несие шарты Банк пен Клиент оған қол қойған сәттен бастап, күшіне енеді де, тараптар шарт бойынша міндеттемелерін толық орындағанша жарамды болады, осы үлгі талаптардың мерзімі шектелмей жарамды болатын 3.2.5 тармағын есепке алмай.

2. Несиені беру және өтеу

2.1. Банк несиелерді төлемділік, мерзімділік және қайтарымдылық шарттарымен береді. Несие шартының талаптары қарыз нысанасының белгілі мақсаттарға қолдануын ескеру мүмкін (нысаналы қарыз).

2.2. Несие беру ақшаны клиенттің Банкте ашылған банктік шотына аудару немесе ақшаны клиенттің басқа банкте немесе «Казпочта» АҚ-нда ашылған шотына аудару немесе клиент сатып алатын тауардың, жұмыстар мен қызметтердің құнын несие алуға өтініш пен тауардың сипаттамасына сәйкес төлеу арқылы жүзеге асырылады.

2.3. Егер несие ақшаны клиенттің басқа банкте немесе «Казпочта» АҚ-нда ашылған шотына аудару арқылы берілетін болса, ақша Банктің шоттан шығарылып тастаған күнінен бастап, Банктің несие беруге байланысты міндеттемесі орындалды деп есептеледі.

Клиент сатып алатын тауар, жұмыстар мен қызметтер Банк пен жеткізуші (сауда ұйымы, сақтандырушы) белгілеген талаптарда төленеді. Тауарды беру, жұмыстарды орындау және қызметтерді көрсету жеткізушімен жасалған несие шартының негізінде іске асырылады. Несие шартында басқасы қарастырылмаған жағдайда несие несие шарты жасалған сәттен беріліп деп есептеледі.

2.4. Несие шартында басқасы қарастырылмаған жағдайда, несие клиенттің таңдауы бойынша қолма-қол ақшамен немесе қолма-қол ақшасыз аннуитеттік (бұл ретте банктік қарыз бойынша берешектерді өтеу негізгі борыш бойынша ұлғайтылған төлемдерді және негізгі борыштың қалдығы кезеңіне есептелген сыйақы бойынша азайтылған төлемдерді қамтитын банктік қарыздың бүкіл мерзімі ішінде тең төлемдермен жүзеге асырылады) немесе сараланған төлемдер әдісімен (бұл ретте банктік қарыз бойынша берешектерді өтеу негізгі борыш бойынша төлемдердің тең сомаларын және негізгі борыштың қалдығы кезеңіне есептелген сыйақыны қамтитын азайтылған төлемдермен жүзеге асырылады) несие шартының бөлінбейтін бөлігі болып табылатын өтеу кестесіне сәйкес өтеледі.

2.5. Банк Клиентті жазбаша түрде хабардар етіп ай сайынғы төлемдерді төлеу әдісін өзгертуге құқылы. Несие шартында басқасы қарастырылмаған жағдайда, ай сайынғы төлем Банктің есепшотына ақша аударылған немесе Банктің кассасына қолма-қол төленген күні Банкпен алынған, ал Клиент міндеттемесі орындалған болып есептеледі.

3. Тараптардың құқықтары мен міндеттері

3.1. Клиент:

3.1.1. Несие берілген күннен бастап Банк есептеген сыйақыны және егер мұндай шартты жасаған кезде комиссия төленбеген және Несиенің сомасына енгізілмеген болса Банк тарифтеріне сәйкес осы комиссияны төлей отырып, Келісім шартын жасасқан күннен бастап күнтізбелік он төрт күн ішінде кәсіпкерлік қызметті жүзеге асыруға байланысты емес және тауарларды, жұмыстар мен қызметтерді сатып алуға алынған Несиені қайтаруға;

3.1.2. егер негізгі борышты немесе сыйақыны өтеу күні демалыс не мереке күніне түсетін болса, тұрақсыздық айыбын және басқа айыппұл санкцияларын төлеусіз, сыйақыны немесе негізгі борышты төлеуді одан кейінгі жұмыс күні жүргізуге;

3.1.3. Клиенттің өтініші бойынша үш жұмыс күнінен аспайтын мерзімде айына бір реттен жиі емес жазбаша нысанда шарт бойынша берешекті өтеу есебіне келіп түсетін ақшаны бөлу туралы (негізгі қарызға, сыйақыға, комиссияларға, тұрақсыздық төлеміне, айыппұлдар

мен басқа төлеуге жататын сомаларға) ақпаратты тегін алуға;

3.1.4. шарт бойынша ұсынылған ақшаны толық немесе ішінара мезгілінен бұрын Банкке қайтару туралы өтініш бойынша – ақысыз, үш жұмыс күнінен аспайтын мерзімде негізгі борыш, сыйақы, комиссиялар, тұрақсыздық айыбы, айыппұлдар және басқа да төлеуге жататын сомаларға бөлінген, мерзімі өткен төлемдер көрсетілген қайтарылатын соманың мөлшері туралы мәліметті жазбаша түрде алуға;

3.1.5. несие алған күннен бастап бір жыл өткен соң, тұрақсыздық айыбын және басқа айыппұл санкцияларын төлеусіз, несие ішінара немесе толық көлемде мезгілінен бұрын өтеуге;

3.1.6. қызмет көрсету бойынша даулы жағдайлар туындаған кезде Банкке жазбаша өтініш жасауға және «Жеке және заңды тұлғалардың өтініштерін қарау тәртібі туралы» 2007 жылғы 12 қаңтардағы Қазақстан Республикасы Заңында бекітілген мерзімде жауапты алуға;

3.1.7. несие шартымен көзделген басқа әрекеттерді жасауға құқылы.

3.2. Несие алуға өтініште мәліметтер өзгерген жағдайда, Клиент тиісті өзгеріс орын алған күннен бес күн ішінде аталған өзгерістер туралы Банкке жеке өзі келіп немесе жазбаша түрде, телефон арқылы, факсимильді хабар немесе электронды почтамен Банкті хабардар етуге міндетті болады. Клиент несие алуға өтініште көрсеткен ақпараттың өзгергені туралы Банкке хабарламағаны немесе уақытында хабарламағаны үшін Банк Клиенттен 10 000 (он мың) теңге көлемінде айыппұлды өндіріп алуға құқылы болады.

3.3. Банк:

3.3.1. клиенттің жағдайын жақсарту мақсатында шарт талаптарын бір жақты тәртіппен өзгертуге;

3.3.2. күнтізбелік қырық күннен аса несие іске кезекті бөлігі мен (немесе) сыйақы төлемін қайтару үшін бекітілген мерзімді бұзған кезде несие сомасын және ол бойынша сыйақыны мезгілінен бұрын қайтаруды талап етуге;

3.3.3. Банктің Клиент несие шарты бойынша міндеттемелерін тиісінше орындамайды деген жеткілікті негіздемелері туындаған жағдайда (оның ішінде Клиенттің мүлкіне тыйым салыну, қылмыстық, әкімшілік немесе азаматтық-құқықтық жауапкершілікке тартылу түрінде), Банктің жазбаша түрде тиісті талабы жіберілген күннен кейін жиырма бір күнтізбелік күн ішінде Клиенттен Берешекті толығымен төлеуді талап етуге, сонымен қатар, Берешек сомасы мен Несиеге қызмет көрсетуге байланысты Банктің басқа да шығындарын ішінара немесе толығымен Клиенттің кезекелген есепшоттарынан акцептсіз, Клиенттің қосымша келісімінсіз өндіріп алуға;

3.3.4. шартты жасау және орындау барысында алынған клиент туралы ақпаратты үшінші тұлғаларға беруге, соның ішінде Банкпен несие шарты бойынша өз құқықтарын үшінші тұлғаларға табыстаған жағдайда да;

3.3.5. Клиенттің келісімінсіз шарт бойынша талаптарды үшінші тұлғаларға табыстауға;

3.3.6. несие шарты бойынша ақпаратты ауызша немесе жазбаша түрде клиентке клиент тегін, атын, әкесінің атын, несие шартының нөмірін, және де клиенттің тұлғасын куәландыратын құжаттың деректемелерін айтқанда, беруге;

3.3.7. Банк пен клиент арасындағы дауларды қарастырғанда дыбыс жазуды дәлел ретінде пайдалану мақсатында клиентпен телефон арқылы жүргізілген сөйлесулерді жазып алуға;

3.3.8. Банктің қызметі, өнімдері мен қызметтері туралы ақпаратты клиентке жіберуге;

3.3.9. несие шарты бойынша берешек толық өтелген сәттен бастап бір жыл ішінде клиентпен талап етілмеген артық төленген соманы өзінің иелігіне аударуға;

3.3.10. несие шартымен және заңнамамен қарастырылған басқа да әрекеттерді жасауға құқылы.

3.4. Банк:

3.4.1. тұрақсыздық айыбын және басқа айыппұл санкцияларын ұстап қалмай, несие берген күннен бастап есептелген сыйақыны қоса отырып, сонымен бірге Банктің тарифтеріне сәйкес несие өтеуі үшін комиссияны, егер мұндай комиссия шартты жасаған кезде төленбесе және несие сомасына еңбеген болса, жоғарыда 3.1.1 тармақта көзделген несие шарт жасасқан күннен бастап күнтізбелік он төрт күн ішінде қабылдауға;

3.4.2. шарт бойынша борышты өтеуге түскен кезекті ақшаның таралуы (негізгі борыш, сыйақы, комиссиялар, тұрақсыздық айыбы, айыппұлдар және басқа да төлеуге жататын сомалар) туралы ақпаратты жазбаша түрде үш жұмыс күнінен аспайтын мерзімде айына бір рет ақысыз клиенттің өтініші бойынша ұсынуға;

3.4.3. шарт бойынша ұсынылған ақшаны толық немесе ішінара мезгілінен бұрын қайтару туралы клиенттің өтініші бойынша – негізгі борыш, сыйақы, комиссиялар, тұрақсыздық айыбы, айыппұлдар және басқа да

төлеуге жататын сомаларға бөлінген, мерзімі өткен төлемдер көрсетілген қайтарылатын соманың мөлшері туралы мәліметті оған ақысыз, үш жұмыс күнінен аспайтын мерзімде, жазбаша нысанда хабарлауға;

3.4.4. «Жеке және заңды тұлғалардың өтініштерін қарау тәртібі туралы» Қазақстан Республикасының 2007 жылғы 12 қаңтардағы Заңымен бекітілген мерзімде клиенттің жазбаша өтінішін қарауға және оған жазбаша жауап әзірлеуге;

3.4.5. шарт бойынша (талап ету) құқықтарын үшінші тұлғаға беру кезінде (егер құқықты беру шартта көзделген болса) берілген талап ету құқықтарын толық көлемде, негізгі борыш, сыйақы, комиссиялар, тұрақсыздық айыбы, айыппұлдар және басқа да төлеуге жататын сомаларға бөле отырып, ағымдағы және мерзімі өткен берешектің қалдығын, сондай-ақ, талап ету құқы берілген банкке немесе тұлғаға заемді өтеу бойынша одан арғы төлемдерді тағайындау тәртібін үш жұмыс күні ішінде жазбаша түрде хабарлауға міндетті.

4. Банкке белгіленген шектеулер

4.1. Банк:

4.1.1. несиеге қызмет көрсету бойынша клиентпен шарт жасасу күніне бекітілген тарифтерді, комиссиялық сыйақылар мен басқа да шығыстардың ставкасын және есептеу тәртібін бір жақты тәртіпте өсіру жағына өзгертуге;

4.1.2. жасалған шарт аясында комиссияның жана түрлерін бір жақты тәртіппен енгізуге;

4.1.3. несие беру туралы шартпен сақтандыру шартын жасасу туралы және (немесе) қамтамасыз ету болып табылатын мүліктің нарықтық құнын анықтау мақсатында бағалау жүргізуге талаптар көзделген болса, клиентті, кепіл берушіні сақтандыру ұйымын және (немесе) бағалаушыны таңдау кезінде шектеуге, сондай-ақ клиентке өзінің өмірі мен денсаулығын сақтандыру міндетін жүктеуге;

4.1.4. мына жағдайларды қоспағанда, жасалған шарт аясында бір жақты тәртіппен жана заемдарды беруді тоқта тұруға:

банк шартта көзделген жаңа заемдар беруді жүзеге асырмау құқы туындаған кезде;

клиенттің шарт бойынша банк алдындағы өз міндеттемелерін орындамаған кезде;

Қазақстан Республикасы Қаржы нарығын және қаржы ұйымдарын реттеу мен қадағалау агенттігі Басқармасының «Екінші деңгейдегі банктерде тәуекелдерді басқару және ішкі бақылау жүйелерінің болуына қойылатын талаптар жөніндегі Нұсқаулықты бекіту және Қазақстан Республикасы Қаржы нарығын және қаржы ұйымдарын реттеу мен қадағалау агенттігі Басқармасының «Қаржы нарығын және қаржы ұйымдарын реттеу мен қадағалау мәселелері бойынша Қазақстан Республикасының кейбір нормативтік құқықтық актілеріне өзгерістер енгізу туралы» 2005 жылғы 26 наурыздағы № 116 қаулысына өзгерістер енгізу туралы» (Нормативтік құқықтық актілерді мемлекеттік тіркеу тізілімінде № 3925 тіркелген) 2005 жылғы 30 қыркүйектегі № 359 қаулысына, Қазақстан Республикасы Қаржы нарығын және қаржы ұйымдарын реттеу мен қадағалау агенттігі Басқармасының «Активтерді, шартты міндеттемелерді жіктеу және оларға қарсы провизиялар (резервтер) құру ережесін бекіту және Қазақстан Республикасы Қаржы нарығын және қаржы ұйымдарын реттеу мен қадағалау агенттігі Басқармасының «Қаржы нарығын және қаржы ұйымдарын реттеу және қадағалау мәселелері бойынша Қазақстан Республикасының кейбір нормативтік құқықтық актілеріне өзгерістер енгізу туралы» 2005 жылғы 26 наурыздағы № 116 қаулысына өзгеріс енгізу туралы» (Нормативтік құқықтық актілерді мемлекеттік тіркеу тізілімінде № 4580 тіркелген) 2006 жылғы 25 желтоқсандағы № 296 қаулысына, Қазақстан Республикасы Қаржы нарығын және қаржы ұйымдарын реттеу мен қадағалау агенттігі Басқармасының «Кредиттеу жөніндегі құжаттамасын жүргізу ережесін бекіту туралы» (Нормативтік құқықтық актілерді мемлекеттік тіркеу тізілімінде - 4602 нөмірімен тіркелген) 2007 жылғы 23 ақпандағы № 49 қаулысына сәйкес банк жүргізген мониторингтің нәтижесі бойынша анықталған клиенттің қаржылық жағдайының нашарлауы;

Банктің шартты тиісті орындауына әсер ететін Қазақстан Республикасы заңнамасы талаптарының өзгерілуі;

4.1.5. несие алған күннен бастап бір жылға дейін негізгі борыш мезгілінен бұрын толық өтелген немесе ішінара мезгілінен бұрын өтелген жағдайларды қоспағанда, несие негізінен бұрын өтегені үшін тұрақсыздық айыбын немесе айыппұл санкцияларының басқа түрлерін өндіріп алуға;

4.1.6. егер негізгі борышты немесе сыйақыны өтеу күні демалыс не мереке күніне түскен болса және клиент сыйақыны немесе негізгі борышты төлеуді одан кейінгі жұмыс күні жүргізген жағдайда тұрақсыздық айыбын және басқа айыппұл санкцияларын өндіріп алуға құқылы емес.

Примерные условия кредитного договора ДБ АО «Банк Хоум Кредит» (версия 2)

1. Общие положения

1.1. Настоящие примерные условия кредитного договора ДБ АО «Банк Хоум Кредит» (далее – Банк) разработаны в соответствии со статьей 388 Гражданского Кодекса Республики Казахстан и определяют отдельные условия кредитных договоров, заключаемых Банком с физическими лицами (далее – клиенты).

1.2. Настоящие примерные условия применяются к кредитному договору Банка в случае, если это предусмотрено кредитным договором.

1.3. Клиент предоставляет Банку свое согласие на предоставление сведений о нем в кредитные бюро и на предоставление кредитным бюро Банку кредитного отчета о нем, а также информации, связанной с исполнением сторонами своих обязательств по настоящему договору, в соответствии с законодательством Республики Казахстан о кредитных бюро и формировании кредитных историй.

1.4. Все споры между сторонами кредитного договора разрешаются судами в соответствии с законодательством Республики Казахстан по месту нахождения Банка и открываемых им на территории Республики Казахстан филиалов.

2. Предоставление и погашение кредита

2.1. Предоставление кредитов Банком осуществляется на условиях платности, срочности и возвратности. Условиями кредитного договора может быть предусмотрено использование предмета займа на определенные цели (целевой заем).

2.2. Предоставление кредита осуществляется путем зачисления денег на банковский счет клиента, открытый в Банке, либо перевода денег на банковский счет клиента, открытый в другом банке или в АО «Казпочта», или посредством оплаты стоимости товаров, работ и услуг, приобретаемых клиентом, в соответствии с заявлением на получение кредита и спецификацией товара.

2.3. В случае предоставления кредита путем перевода денег на банковский счет клиента, открытый в другом банке или в АО «Казпочта», обязательство Банка по предоставлению кредита считается исполненным с даты списания денег со счета Банка.

Оплата товаров, работ и услуг, приобретаемых клиентом, осуществляется на условиях, определяемых Банком и поставщиком (торговой организацией, страховщиком). Передача товара, выполнение работ и предоставление услуг поставщиком осуществляется на основании заключенного кредитного договора. Если иное не предусмотрено кредитным договором, кредит считается предоставленным с момента заключения кредитного договора.

2.4. Если иное не предусмотрено кредитным договором, кредит погашается наличными или в безналичном порядке аннуитетным методом погашения (при котором погашение задолженности по банковскому займу осуществляется равными платежами на протяжении всего срока банковского займа, включающими увеличивающиеся платежи по основному долгу и уменьшающиеся платежи по вознаграждению, начисленному за период на остаток основного долга; при этом размеры первого и последнего платежей могут отличаться от других), либо методом дифференцированных платежей (при котором погашение задолженности по банковскому займу осуществляется уменьшающимися платежами, включающими равные суммы платежей по основному долгу и начисленное за период на остаток основного долга вознаграждение) по выбору клиента в соответствии с графиком погашения, который является неотъемлемой частью кредитного договора.

2.5. Банк имеет право изменять способ оплаты ежемесячных платежей, уведомляя при этом клиента в письменной форме. Если иное не предусмотрено кредитным договором, ежемесячный платеж считается полученным Банком, а обязательство клиента исполненным в день зачисления платежа на счет Банка или внесения наличных денег в кассу Банка.

3. Права и обязанности сторон

3.1. Клиент вправе:

3.1.1. в течение четырнадцати календарных дней с даты заключения кредитного договора вернуть кредит, не связанный с осуществлением предпринимательской деятельности и полученный на приобретение товаров, работ и услуг, с оплатой вознаграждения, начисленного Банком с даты предоставления кредита, а также комиссии за оформление кредита в соответствии с тарифами Банка, если такая комиссия не уплачивалась при заключении договора и не входит в сумму кредита, без уплаты неустойки и иных видов штрафных санкций за возврат кредита;

3.1.2. в случае, если дата погашения основного долга или вознаграждения выпадает на выходной либо праздничный день, произвести оплату вознаграждения или основного долга в следующий за ним рабочий день без уплаты неустойки и иных видов штрафных санкций;

3.1.3. по заявлению получить в срок не более трех рабочих дней, безвозмездно, не чаще одного раза в месяц в письменной форме информацию о распределении (на

основной долг, вознаграждение, комиссии, неустойки, штрафы и другие подлежащие уплате суммы) очередных поступающих денег в счет погашения долга по договору;

3.1.4. по заявлению о частичном или полном досрочном возврате Банку предоставленных по договору денег – безвозмездно в срок не более трех рабочих дней получить в письменной форме сведения о размере причитающейся к возврату суммы с разбивкой на основной долг, вознаграждение, комиссии, неустойки, штрафы и другие подлежащие уплате суммы с указанием просроченных платежей;

3.1.5. досрочно погасить кредит частично или в полном объеме по истечении одного года с даты получения кредита без оплаты неустойки или иных видов штрафных санкций;

3.1.6. письменно обратиться в Банк при возникновении спорных ситуаций по получаемым услугам и получить ответ в сроки, установленные Законом Республики Казахстан от 12 января 2007 года «О порядке рассмотрения обращений физических и юридических лиц».

3.1.7. совершать иные действия, предусмотренные кредитным договором.

3.2. Клиент обязан в случае изменения сведений, указанных в заявлении на получения кредита, уведомить Банк путем личного или письменного обращения в Банк, по телефону, факсимильным сообщением или электронной почтой о таких изменениях в течение пяти календарных дней со дня соответствующего изменения. За неуведомление или несвоевременное уведомление Клиентом Банка об изменении информации, указанной Клиентом в заявлении на получения кредита, Банк вправе взыскать с Клиента штраф в размере 10 000 (десяти тысяч) тенге.

3.3. Банк вправе:

3.3.1. в одностороннем порядке изменять условия кредитного договора в сторону их улучшения для клиента;

3.3.2. требовать досрочного возврата суммы кредита и вознаграждения по нему при нарушении клиентом срока, установленного для возврата очередной части кредита и (или) выплаты вознаграждения, более чем на сорок календарных дней;

3.3.3. в случае возникновения у Банка достаточных оснований полагать, что обязательства клиента по кредитному договору не будут исполнены надлежащим образом (в том числе ввиду наложения ареста на имущество клиента, привлечения к уголовной, административной или гражданско-правовой ответственности), потребовать от клиента полного досрочного погашения задолженности по кредитному договору в течение двадцати одного календарного дня с момента направления Банком соответствующего требования в письменной форме, а также взыскать (изъять) полностью или частично сумму задолженности по кредиту и иных убытков Банка, связанных с обслуживанием кредита, с любых банковских счетов клиента в безакцептном порядке, без дополнительного согласия клиента;

3.3.4. передавать информацию о клиенте, полученную в ходе заключения и исполнения договора, третьим лицам, в том числе в случае уступки Банком своих прав по кредитному договору третьим лицам;

3.3.5. уступать требования по договору третьим лицам без согласия клиента;

3.3.6. предоставлять клиенту информацию по кредитному договору устно или в письменной форме при условии сообщения им фамилии, имени и отчества, номера кредитного договора, а также реквизитов документа, удостоверяющего личность клиента;

3.3.7. записывать телефонные разговоры с клиентом в целях использования звукозаписи в качестве доказательств при рассмотрении споров между Банком и клиентом;

3.3.8. направлять клиенту информацию о деятельности, продуктах и услугах Банка;

3.3.9. обратиться в свою собственность сумму переплаты, не востребованную клиентом в течение одного года с момента полного погашения задолженности по кредитному договору;

3.3.10. совершать иные действия, предусмотренные законодательством и кредитным договором.

3.4. Банк обязан:

3.4.1. в течение четырнадцати календарных дней с даты заключения кредитного договора принять кредит, предусмотренный подпунктом 3.1.1 выше, с удержанием вознаграждения, начисленного с даты предоставления кредита, а также комиссии за оформление кредита в соответствии с тарифами Банка, если такая комиссия не уплачивалась при заключении договора и не входит в сумму кредита, без удержания неустойки или иных видов штрафных санкций за возврат;

3.4.2. по заявлению заемщика безвозмездно не чаще одного раза в месяц представить в срок не более трех рабочих дней в письменной форме информацию о распределении (на основной долг, вознаграждение, комиссии, неустойки, штрафы и другие подлежащие уплате суммы с указанием просроченных платежей) очередных поступающих денег в счет погашения долга по договору;

3.4.3. по заявлению клиента о частичном или полном досрочном возврате банку предоставленных по договору денег – безвозмездно в срок не более трех рабочих дней сообщить ему размер причитающейся к возврату суммы с разбивкой на основной долг, вознаграждение, комиссии, неустойки, штрафы и другие подлежащие уплате суммы с указанием просроченных платежей;

3.4.4. рассмотреть и подготовить письменный ответ на письменное обращение клиента в сроки, установленные Законом Республики Казахстан 12 января 2007 года «О порядке рассмотрения обращений физических и юридических лиц»;

3.4.5. при уступке права (требования) по договору третьим лицам (если право уступки предусмотрено договором) в течение трех рабочих дней письменно уведомлять об этом должника (его уполномоченного представителя) с указанием полного объема переданных прав требования, остатка текущей и просроченной задолженности с разбивкой на основной долг, вознаграждение, комиссии, неустойки и иные виды подлежащих уплате сумм, а также назначения дальнейших платежей по погашению займа – банку или лицу, которому переданы права требования.

4. Ограничения для Банка

Банк не вправе:

4.1. в одностороннем порядке изменять в сторону увеличения установленные на дату заключения договора с клиентом размеры и порядок расчета тарифов, комиссионных вознаграждений и других расходов по обслуживанию кредита;

4.2. в одностороннем порядке вводить новые виды комиссий в рамках заключенного договора;

4.3. ограничивать клиента, залогодателя в выборе страховой организации и (или) оценщика, если условия о предоставлении кредита предусмотрены требованиями о заключении договоров страхования и (или) на проведение оценки в целях определения рыночной стоимости имущества, являющегося обеспечением, а также возложение на заемщика обязанность страховать свою жизнь и здоровье;

4.4. в одностороннем порядке приостанавливать выдачу новых займов в рамках заключенного договора, за исключением случаев:

предусмотренных договором, при которых у Банка возникает право не осуществлять предоставление новых займов;

нарушения клиентом своих обязательств перед Банком по договору;

ухудшения финансового состояния клиента, выявленного по результатам мониторинга, проводимого банком в соответствии с постановлением Правления Агентства Республики Казахстан по регулированию и надзору финансового рынка и финансовых организаций от 30 сентября 2005 года № 359 «Об утверждении Инструкции о требованиях к наличию систем управления рисками и внутреннего контроля в банках второго уровня и внесении изменения в постановление Правления Агентства Республики Казахстан по регулированию и надзору финансового рынка и финансовых организаций от 26 марта 2005 года № 116 «О внесении изменений в некоторые нормативные правовые акты Республики Казахстан по вопросам регулирования и надзора финансового рынка и финансовых организаций» (зарегистрированным в Реестре государственной регистрации нормативных правовых актов под № 3925), постановлением Правления Агентства Республики Казахстан по регулированию и надзору финансового рынка и финансовых организаций от 26 марта 2005 года № 116 «О внесении изменений в некоторые нормативные правовые акты Республики Казахстан по вопросам регулирования и надзора финансового рынка и финансовых организаций» (зарегистрированным в Реестре государственной регистрации нормативных правовых актов под № 4580), постановлением Правления Агентства Республики Казахстан по регулированию и надзору финансового рынка и финансовых организаций от 23 февраля 2007 года № 49 «Об утверждении Правил ведения документации по кредитованию» (зарегистрированным в Реестре государственной регистрации нормативных правовых актов под № 4602);

изменения требований законодательства Республики Казахстан, влияющих на надлежащее исполнение Банком договора;

4.5. взимать неустойку или иные виды штрафных санкций за досрочное погашение займов, за исключением случаев частичного досрочного погашения или полного досрочного погашения основного долга до одного года с даты получения кредита;

4.6. взимать неустойку или иные виды штрафных санкций в случае, если дата погашения основного долга или вознаграждения выпадает на выходной либо праздничный день, и уплата вознаграждения или основного долга производится в следующий за ним рабочий день.

EUR/USD 1.2876 ▼ 0,6%

USD/JPY 94,3301 ▼ 1,3%

USD/CHF 0,9475 ▲ 0,1%

USD/CNY 6.2119 ▼ 0,1%

USD/RUR 30,8734 ▲ 0,2%

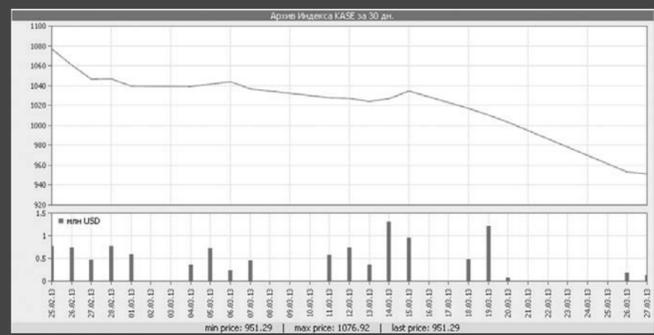
Изменение в процентах с 13.02 - 20.02.2013

Рынки

Dow	WTI	Shanghai	eRTS
▲	▲	▲	▲
0.77%	1.88%	0.31%	0.07%

eRTS – вечерняя сессия; Shanghai Composite – текущая сессия

Индекс KASE



Фондовый рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
MMBB	1 417	-0.80%	-2.2%	-5%	-4%
PTC	1 445	-0.91%	-2.3%	-6%	-5%
S&P	1 564	0.78%	1.0%	4%	12%
DJIA	14 560	0.77%	0.7%	5%	13%
NASDAQ	3 252	0.53%	0.7%	4%	10%
DAX	7 880	0.11%	-0.9%	4%	4%
FTSE	6 399	0.33%	-0.7%	2%	8%
Hang Seng*	22 442	0.59%	1.2%	-1%	-2%
Shanghai*	2 305	0.31%	1.8%	0%	3%
Nikkei-225*	12 484	0.10%	0.0%	9%	20%
S&P фьюч.*	1 558	0.06%	1.0%	5%	13%

* Данные по состоянию на 08:44 MCK

Товарный рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
Brent	109.0	0.94%	1.6%	-4%	-2%
WTI	96.3	1.88%	4.5%	4%	6%
Urals	107.2	1.15%	1.6%	-3%	-2%
Золото	1 600	-0.31%	-0.8%	-1%	-3%
Никель	16 709	-1.15%	1.5%	1%	-3%
Медь	7 593	0.09%	1.3%	-3%	-3%

Информация предоставлена директором Представительства компании БКС в Казахстане Мариной Пягай

Официальные курсы валют

Данные на 4 апреля 2013 года

Источник: Национальный банк Республики Казахстан

1 АВСТРАЛИЙСКИЙ ДОЛЛАР	AUD / KZT	157.80 ▼
1 АНГЛИЙСКИЙ ФУНТ СТЕРЛИНГОВ	GBP / KZT	227.78 ▼
1 БЕЛОРУССКИЙ РУБЛЬ	BYR / KZT	0.02
1 ДИРХАМ ОАЭ	AED / KZT	41.04 ▼
1 ДОЛЛАР США	USD / KZT	150.72 ▼
1 ЕВРО	EUR / KZT	193.37 ▼
1 КАНАДСКИЙ ДОЛЛАР	CAD / KZT	148.57 ▼
1 КИТАЙСКИЙ ЮАНЬ	CNY / KZT	24.31 ▼
1 КУВЕЙТСКИЙ ДИНАР	KWD / KZT	527.18 ▼
1 КЫРГЫЗСКИЙ СОМ	KGS / KZT	3.14 ▼
1 ЛАТВИЙСКИЙ ЛАТ	LVL / KZT	276.04 ▼
1 ЛИТОВСКИЙ ЛИТ	LTL / KZT	56.04 ▼
1 ПОЛЬСКИЙ ЗЛОТЫЙ	PLN / KZT	46.17 ▼
1 РИЯЛ САУДОВСКОЙ АРАВИИ	SAR / KZT	40.19 ▼
1 РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ	RUB / KZT	4.80 ▼
1 СИНГАПУРСКИЙ ДОЛЛАР	SGD / KZT	121.77 ▼
1 ТУРЕЦКАЯ ЛИРА	TRY / KZT	83.40 ▼
1 УЗБЕКСКИЙ СУМ	UZS / KZT	0.07
1 УКРАИНСКАЯ ГРИВНА	UAH / KZT	18.57 ▼
1 ШВЕДСКАЯ КРОНА	SEK / KZT	23.22 ▼
1 ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК	CHF / KZT	158.82 ▼
100 ЮЖНОКОРЕЙСКИХ ВОН	KRW / KZT	13.48 ▼
1 ЯПОНСКАЯ ИЕНА	JPY / KZT	1.61 ▼

Консультация юриста

**Вопрос: в каких местах запрещается курить, и какая ответственность предусмотрена за такое нарушение?**

Согласно п. 5 ст. 159 Кодекса Республики Казахстан «О здоровье народа и системе здравоохранения», курение запрещается в:

- 1) организациях образования, а также в организациях для отдыха несовершеннолетних;
- 2) организациях здравоохранения;
- 3) пунктах общественного питания;
- 4) кинотеатрах, театрах, цирках, концертных, смотровых и выставочных залах, на спортивных аренах и в других крытых сооружениях, предназначенных для массового отдыха, в том числе ночных клубов, на дискотеках;
- 5) музеях, библиотеках и лекториях;
- 6) неустановленных местах в поездах местного и дальнего сообщения, на судах воздушного, морского и речного транспорта, а также в салонах городских, междугородных автобусов, маршрутных такси и городского электротранспорта;
- 7) зданиях аэропортов, железнодорожных, автомобильных и водных вокзалов;
- 8) государственных органах и организациях;
- 9) помещениях, являющихся рабочими местами;
- 10) подъездах домов.

Следует отметить, что нормы, предусмотренные в подпунктах 3), 6), 7) пункта 5 настоящей статьи, не применяются в тех случаях, если для курения выделены специально оборудованные места.

Касательно ответственности, предусмотренной за нарушение запрета курения в общественных местах, то согласно статье 336-1 Кодекса об административных правонарушениях РК, последняя влечет штраф в размере 1 МРП. В случае совершения повторного нарушения в течение года после наложения административного взыскания налагается штраф в размере от 2 до 5 МРП.

Вопрос: кто может быть нотариусом в Республике Казахстан, и как обстоит ситуация за рубежом?

Действующее законодательство Республики Казахстан о нотариате устанавливает, что нотариусом может быть гражданин Республики Казахстан, достигший возраста двадцати пяти лет, имеющий высшее юридическое образование, стаж работы по юридической специальности не менее двух лет, прошедший стажировку у нотариуса сроком не менее одного года, аттестацию в аттестационной комиссии юстиции и получивший лицензию на право занятия нотариальной деятельностью, если иное не предусмотрено Законом о нотариате.

Вместе с тем нотариусом не может быть лицо, имеющее не погашенную или не снятую в установленном законом порядке судимость, признанное в установленном порядке недееспособным либо ограниченно дееспособным. Нотариусом также не может быть лицо, в отношении которого прекращено уголовное дело по реабилитирующим основаниям, прекратившее нота-

риальную деятельность ввиду лишения лицензии либо увольнения с должности государственного нотариуса за допущенные им нарушения законодательства Республики Казахстан при совершении нотариального действия, в течение пяти лет после наступления таких событий.

Касательно других стран, то, к примеру, в Германии нотариус должен иметь юридическое образование, аналогичное образованию судьи или адвоката. Земельное правительство Германии назначает лиц, имеющих право осуществлять нотариальные действия, и уполномочивает их на удостоверение договоров и иных актов, а также на представление консультации. В зависимости от местонахождения в Германии, немецкие нотариусы выполняют свои обязанности либо только нотариуса, либо «адвоката и нотариуса», то есть когда адвокат также может выступать в роли нотариуса.

В то же время голландские нотариусы объединены в Королевское общество нотариусов. Будучи юристами, нотариусы оказывают услуги клиентам за вознаграждение и назначаются пожизненно королевской властью. Пожизненное назначение призвано гарантировать независимость, необходимую нотариусам для исполнения своих обязанностей.

Вопрос: в каких случаях может быть отказано в государственной регистрации и перерегистрации юридических лиц?

Согласно ст. 11 Закона РК «О государственной регистрации юридических лиц и учётной регистрации филиалов и представительств», отказ в государственной регистрации (перерегистрации) юридических лиц осуществляется в случаях:

- 1) нарушения порядка создания, перерегистрации и реорганизации юридических лиц, установленного законодательными актами Республики Казахстан, несоответствия учредительных документов законодательству Республики Казахстан;
- 2) непредставления передаточного акта или разделительного баланса либо отсутствия в них положений о правопреемстве реорганизованного юридического лица;
- 3) если юридическое лицо или единственный учредитель (участник) юридического лица является бездействующим юридическим лицом;
- 4) если физическое лицо, являющееся учредителем (участником) и (или) руководителем юридического лица, является единственным учредителем (участником) и (или) руководителем бездействующих юридических лиц и (или) признано недееспособным или ограниченно дееспособным и (или) признано безвестно отсутствующим и (или) объявлено умершим и (или) имеет непогашенную или неснятую судимость за преступления по статьям 192, 216 и 217 Уголовного кодекса Республики Казахстан;
- 5) представления утерянных и (или) недействительных документов, удостоверяющих личность;
- 6) наличия судебных актов и постановлений (запретов, арестов) судебных исполнителей и правоохранительных органов.

Между тем вышеназванные основания отказа в государственной регистрации (перерегистрации) не распространяются на юридические лица, относящиеся к субъектам малого предпринимательства.

Если у вас есть вопросы юристу, вы можете присылать их на электронный адрес редакции – kapital.kz@kazimg.kz

**ТОО СП КАТКО (КАЗАТОМПРОМ и АРЕВА) совместно казахстанско-французскому предприятию в области добычи и производства урана требуются энергичные, трудолюбивые и мотивированные сотрудники на следующие вакантные позиции:****АССИСТЕНТ ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА (Генеральная дирекция)****Общие требования:**

- Высшее образование
- Опыт работы на аналогичной позиции
- Способность работать в команде
- Эффективные навыки коммуникации
- Продвинутый пользователь MS Office
- Знание казахского, русского и английского языков

Обязанности и функции:

- Оказание помощи Генеральному Директору, а также по согласованию с ним другим сотрудникам Генеральной Дирекции
- Ведение документооборота, файлирование, архив, регистрация входящей / исходящей документации
- Организация поездок, обеспечение транспортом, размещением, также подготовка офисных помещений во время важных встреч
- Своевременный сбор, составление таблиц учета рабочего времени сотрудников Генеральной Дирекции
- Составление писем и служебных записок по распоряжению Генерального Директора

Условия:

- Работа в офисе Алматы
- График работы 5*2, 8 часовой рабочий день, с 9 до 18:00, включая 1 час перерыва на обед

ЮРИСТ (Дирекция правового обеспечения)**Общие требования:**

- Высшее юридическое образование
- Не менее 5 лет опыта работы в области юриспруденции
- Знание гражданского, трудового, налогового, корпоративного, административного законодательства
- Знание Законодательства РК в области закупок
- Знание казахского, русского и английского языков

Обязанности и функции:

- Осуществлять правовую экспертизу внутренних нормативных документов, договоров и иных документов
- Осуществлять представительство интересов компании во взаимоотношениях с государственными, судебными органами, коммерческими и некоммерческими организациями
- Вести претензионно - исковую работу
- Обеспечивать правовое сопровождение деятельности компании и защиту прав и интересов компании в сфере корпоративного управления
- Осуществлять правовое сопровождение при заключении и исполнении договоров компании

Условия:

- Работа в офисе Алматы
- График работы 5*2, 8 часовой рабочий день, с 9 до 18:00, включая 1 час перерыва на обед

НАЧАЛЬНИК ЭЛЕКТРОТЕХНИЧЕСКОЙ ЛАБОРАТОРИИ (Дирекция по обслуживанию и ремонту)**Общие требования:**

- Высшее техническое образование
- Опыт работы на урановом производстве не менее 3-х лет по данной или смежной специальности
- Знание методических, нормативных и другие руководящих материалов по эксплуатации энергетического оборудования и коммуникаций
- Знания казахского и русского языков, приветствуется знание английского языка

Обязанности и функции:

- Участвует в испытаниях и приемке энергоустановок и сетей в промышленную эксплуатацию
- Подготавливает электроустановки и другие объекты энергохозяйства, контролируемые государственным надзором для приемки в эксплуатацию, проверки и освидетельствования инспекцией Госэнергонадзора
- Осуществляет непосредственное руководство работами, выполняемыми в особо сложных и опасных условиях

Условия:

- Вахтовый метод работы 15*13, месторождение Торткудук, ЮКО
- 11 часовой рабочий день, с 8 до 20:00, включая 1 час на обед

НАЧАЛЬНИК СЛУЖБЫ ГОРНОГО ПЛАНИРОВАНИЯ (Дирекция горноподготовительных работ и добычи)**Требования:**

- Высшее техническое образование;
- 5 лет опыта работы, а также опыт работы на руководящей должности;
- Составление краткосрочных и долгосрочных планов горных работ; составление бюджета;
- Знание урановой геологии, проектирование схем вскрытий;
- Знание программ: ArcGIS, Mapinfo, Excel, Rudnik;
- Знания казахского и русского языков, приветствуется знание английского языка

Обязанности и функции:

- Организация и общее руководство производственной деятельностью в отделе горного планирования;
- Непосредственно с вышестоящим руководством организовывать своевременное оформление заявок на проектирование и модификацию магистральных трубопроводов и кислотопроводов и участвовать в составлении планов на проведение эксплуатационной разведки;
- Оптимизация планов запуска технологических блоков в эксплуатацию;
- Интерпретация геологических, геофизических и химических данных.

Условия:

- Вахтовый метод работы 15*13, месторождение Торткудук, ЮКО
- 11 часовой рабочий день, с 8 до 20:00, включая 1 час перерыва на обед
- Позиция открыта на время замещения временно отсутствующего работника

Успешным кандидатам предлагается конкурентоспособная заработная плата, хороший соц. пакет.**Высылайте, пожалуйста, резюме на русском и английском языках с указанием названия должности на электронный адрес: katco_cv@areva.com**

**НАКАЗАНИЕ
ЗА ДОПИНГ**



Участница Олимпийских игр 2012 года в Лондоне российская бегунья Елена Чуракова дисквалифицирована на два года за применение допинга. Об этом сообщает официальный сайт Всероссийской федерации легкой атлетики (ВФЛА). Запрещенные препараты (метандион и тестостерон) были обнаружены в допинг-пробе, сданной Чураковой в январе 2013 года во время учебно-тренировочного сбора в Португалии. Срок дисквалификации спортсменки рассчитан с 28 февраля 2013 года до 27 февраля 2015 года. На Олимпийских играх в Лондоне россиянка дошла до полуфинала в беге на 400 метров с барьерами. Для Чураковой эти Игры стали первыми в карьере. Также дисквалификации на два года получили завершившие спортивную карьеру Кузнецова, выступавшая в метании молота, и Светлана Кривелева, занимавшаяся толканием ядра. Ранее обе спортсменки были лишены медалей Олимпиады 2004 года в Афинах (Кузнецова – золотой, Кривелева – бронзовый). (lenta.ru)

**ШАХ И МАТ
КАРЛСЕНА**



Норвежский гроссмейстер Магнус Карлсен стал победителем турнира претендентов за право сыграть с чемпионом мира по шахматам индийцем Вишванатаном Анандом. Об этом сообщает сайт Chess.com. Турнир претендентов проходил в Лондоне с 16 марта по 1 апреля. В нем принимали участие восемь шахматистов, по два раза сыгравших друг против друга. Вечером 1 апреля состоялся последний, 14-й, тур. Перед его началом лидировали Карлсен и россиянин Владимир Крамник, набравшие по 8,5 очка. И норвежец, и россиянин свои последние матчи на турнире проиграли – Карлсена победил россиянин Петр Свидлер, Крамник оказался слабее украинца Василия Иванчука. При равенстве очков считалось общее количество побед на турнире. 22-летний Карлсен выиграл пять партий, 37-летний Крамник – четыре. Победителем турнира претендентов стал норвежский шахматист, следом за ним расположились Крамник, армянин Левон Аронян (8 очков), Петр Свидлер (8), представитель Израиля Борис Гельфанд (6,5), россиянин Александр Грищук (6,5), Василий Иванчук (6) и Теймур Раджабов из Азербайджана (4). Предполагается, матч между Магнусом Карлсеном и Вишванатаном Анандом пройдет в октябре-ноябре 2013 года. Место встречи еще не определено. (lenta.ru)

**ЯГРА
ОБМЕНЯЛИ**



Клуб национальной хоккейной лиги «Даллас Старс» обменял чешского нападающего Яромира Ягра в «Бостон Брюинс». Об этом сообщает официальный сайт NHL. В обмен на Ягра «Даллас» получил двух молодых хоккеистов, выступающих в настоящее время в низших лигах. Помимо этого, в зависимости от результатов выступления «Бостона» в плей-офф текущего сезона, «Даллас» получит право выбора в первом или втором раунде драфта 2013 года. 41-летний Ягр выступал за «Даллас» с начала текущего сезона, его соглашение с клубом было заключено на один год; по его условиям зарплата чешского хоккеиста составляла \$4,55 млн. Предыдущий сезон, ставший для Ягра первым после возвращения в NHL из омского «Авангарда», форвард провел в «Филаделфии Флайерс», однако по его окончании чеху, вопреки собственному желанию остаться в команде, не удалось продлить контракт с «летчиками». В текущем сезоне Ягр успел провести за «Даллас» 34 встречи, в которых он набрал 26 очков – на момент своего обмена чех являлся лидером «звезд» по этому показателю. За 19 сезонов в национальной хоккейной лиге Яромир Ягр набрал 1679 (679 голов + 1000 передач) очков. На данный момент чешский хоккеист находится на восьмом месте в списке самых результативных игроков в истории NHL. (lenta.ru)

Еще ничего не решено

Во вторник и среду состоялись матчи 1/4 финала Лиги чемпионов

Вячеслав Селезнев

Главный клубный турнир Европы неумолимо близится к своему завершению. Для определения победителя турнира этого сезона осталось сыграть 9 матчей: ответные четвертьфиналы, полуфиналы и главный поединок, который состоится 25 мая в Лондоне на стадионе «Уэмбли». Во вторник и среду команды сделали еще один шаг к трофею. По крайней мере некоторые из них имеют неплохой задел перед ответными четвертьфинальными поединками. Между тем матчи, состоявшиеся в среду, не вошли в обзор из-за своего позднего окончания. Зато во вторник любители футбола наблюдали интересную и захватывающую дуэль между «ПСЖ» и «Барселоной», а также между сильнейшими на данный момент клубами Германии и Италии – «Баварией» и «Ювентусом» соответственно.

«Бавария» продолжает гнуть победную линию

Бавария – Ювентус – 2:0 (1:0)
Голы: Алаба, 1 – 1:0, Мюллер, 63 – 2:0

Мюнхенская «Бавария», устроившая на днях «кровавую баню» «Гамбургу» (разгром 9:2), не утратила победный настрой, и уже на первой минуте лигочемпионского поединка поставила «Ювентус» в весьма затруднительное положение. Точным оказался дальний удар полузащитника мюнхенского клуба и сборной Австрии Давида Алабы. Буффон в этом эпизоде предстал бесполезным статистом. Справедливости ради стоит отметить, что мяч по пути задел Артуро Видала.

Быстрый гол задал темп всему поединку. Команды, по сути, начали играть без разведки. По ходу тайма «Бавария» имела несколько



реальнейших возможностей забить гол. Но не везло Роббену, Рибери, Швайнштайгеру. Во всех случаях либо образцово действовал Буффон, либо сами «герои» эпизодов действовали неточно. Сам «Ювентус» предпринимал попытки навязать контригру. Однако сделать «Старой Сеньоре» это практически не удавалось. Так команды доиграли первую половину.

В начале второго тайма пошла довольно равная игра. Однако атаки хозяев поля по-прежнему таили в себе больше угроз и в целом смотрелись интереснее. В первую десятиминутку второго тайма отличные возможности имели Марио Ман-

джуквич и Давид Алаба. Однако Буффон был начеку. Но на 63-й минуте голкипер «Юве» оказался бессильным против атаки немцев. Сначала сильно по воротам издала пробил Луис Густаво. С его ударом Буффон справился. Однако на подборе оказался Марио Манджуквич. Хорват выкатил мяч вдоль вратарской на Мюллера, который с близкого расстояния расстрелял ворота – 2:0.

В дальнейшем оба клуба не оставляли попыток забить, но счет остался прежним. «Бавария» сделала отличную заявку на общую победу в этом противостоянии. Ответный поединок состоится 10 апреля.

Парижский триллер

ПСЖ – Барселона – 2:2 (0:1)
Голы: Месси, 38 – 0:1, Ибрагимович, 79 – 1:1, Хави, 89 – с пенальти – 1:2, Матуиди, 90 – 2:2

Французский «ПСЖ» и испанская «Барселона» выдали в Париже настоящий триллер. Вначале Месси записал на свой счет дежурный гол. Затем после перерыва, получив повреждение, аргентинец покинул поле. А самые интересные события поединка развернулись в последнюю десятиминутку. На 79-й минуте Златан Ибрагимович, поигравший в свое время в «Барсе», огорчил свою бывшую команду. Причем, как показали видеоповторы, форвард сборной Швеции находился в офсайде. Незадолго до окончания поединка с пенальти отличился Хави. Но «ПСЖ» не сдался на милость грозному сопернику. И на 4-й добавленной минуте Блез Матуиди при помощи двух рикошетов сравнял счет. Этот результат перед ответной игрой позволяет причислять к фавориту пары «Барселону». Вряд ли парижане смогут прыгнуть выше головы и выиграть у каталонцев или сыграть с ними в результативную ничью, со счетом больше 2:2. С другой стороны, парижане уже то, что не проиграли дома, могут занести себе в актив. Между тем «Барселона» снова пропустила на выезде два гола, но, в отличие от встречи с «Миланом» в Италии, на этот раз не ушла с поля без гола. При подобных раскладах в ответной встрече задачи у «Барселоны» вполне решаемые. Хотя держать ухо востро подопечным Тито Вилановы будет нелишне. Ответный поединок этих команд состоится 10 апреля.



Пять причин кризиса «Анжи»

Махачкалинский «Анжи» провалил рестарт чемпионата России, вылетев и из Лиги Европы. Подопечные Гуса Хиддинка в трех матчах возобновившего первенства умудрились набрать всего одно очко, сыгравничью с «Крыльями Советов». И уступили «Мордовии» (0:2), а также «Краснодару» с разгромным счетом 0:4. А последняя минута ответной встречи 1/8 финала против «Ньюкасла» по-прежнему отражается болью в сердцах махачкалинских фанатов. Почему такое происходит сейчас с «Анжи» можно объяснить несколькими факторами.

Уход Самба
Кристоферу Самба понадобился год, чтобы навести порядок обороне «Анжи». Драма с возвращением конголезца в Англию разыгралась в самый неподходящий момент, когда период дозаявок был на исходе, а все, что мог достойно его заменить, были полны решимости доиграть сезон в своих клубах.

Без Самба наконец стало возможно разглядеть талант Жоао Карлоса, действительно мало ценного пока в России центрального защитника, но ему едва ли соответствует новый партнер, соотечественник Эвертон Алмейда, а выхваченного в «Севилье» Эмира Спяхича Хиддинк усадил в запас после проигрыша «Мордовии». В итоге «Анжи» поддался и на угловые Антона Бобра, и на круговорот «Краснодара» авторства Жоаозиньо и Вандерсона.

Травма Виллиана
Бразилец дебютировал за «Анжи» в матче против «Ганновера» и подтвердил тезис о том, что адаптация хорошего футболиста в хорошей

команде коротка. Связка Виллиан – Это'О должна была приводить соперников в состояние ужаса одним только названием. Пожалуй, так бы все и было, не получи бразилец травму во встрече следующего раунда Лиги Европы.

На 23-й минуте матча с «Ньюкаслем» с поля «Лужников» заковылял прочь Виллиан – базис не только экзистенциальной модели «Анжи», но и, как ожидалось, игровой. Решение ключевых задач на передовой атаки удается любому игроку в желтой футболке хуже, чем 35-миллионному бразильцу, команда вынуждена не высекать искру, а искать путь за счет монотонной работы – это как минимум не так эффектно, а в принципе губительно. Виллиан мог подопсать с выздоровлением как раз к игре с «Краснодаром», а вместо этого на большом расстоянии сним очутились Смолов, Это'О и один из самых полезных игроков команды Жирков. Без них «Анжи» не сгенерировал почти ничего стоящего.

Борьба на трех фронтах
В начале года «Анжи» попытался развить успех первой половины сезона, но быстро уяснил, что не все так просто. Еще недавно команда Хиддинка всерьез претендовала на три трофея, а сегодня может рассчитывать лишь на победу в Кубке страны. Из Лиги Европы махачкалинцев вытолкнул «Ньюкасл» (пусть и не совсем по делу), а грандиозный транс ЦСКА «Анжи» сформировал сам, набрав в трех последних турах всего одно очко.

Уже в марте «Анжи» пришлось форсировать четыре матча за 10 дней, до того пережив «Ганновер», а после – разезды по сборным. Не набрав толком формы, справляясь с

кратковременными потерями (дисквалификация Буссуфы) и болячками (Жусилея и Диарра), «Анжи» карабкался по плотному календарю и порой не вполне равномерно распределял силы – с «Мордовией» в этом явно не стоило так усердствовать. Все неудачи «Анжи» – вплоть до «Краснодара» – никто не характеризовал как провал или катастрофу, но у махачкалинского новострой пока не приключилось таких серьезных нагрузок на таком ответственном этапе сезона. Научиться играть в жестком графике «Анжи», вероятно, еще предстоит, итоги первого урока таковы: раннее поражение в Лиге Европы, семь очков отставания от лидера при одной лишней игре и не самые выгодные диспозиции перед четвертьфиналом кубка.

Игра на несколько фронтов привычна многим футболистам команды, но там, где они выступали прежде, возможности ротации были намного шире и опирались на многолетний опыт. Игроки «Анжи» были буквально загнаны календарем, а с потерей ключевых фигур и вовсе вступили в полосу кризиса.

Контракт Хиддинка
Кадровые потери «Анжи» – это бытовые неурядицы, от которых не застрахован ни один, даже самый великий клуб. Гораздо большее потрясение может подстеречь команду по окончании сезона, если Гус Хиддинк решит не подписывать новый контракт и оставит Махачкалу наедине с громадными амбициями.

Перед выходом на пенсию голландец явно не прочь поработать в видном европейском клубе. Как нарочно, тренерское безвременье или временное бестренерье наступило

**НАЛОГ
НА БОГАТСТВО**

В вопросе повышенного налогообложения сверхдоходов исключений для футбольных клубов Франции сделано не будет. Как заявило во вторник правительство республики, 75-процентная налоговая ставка будет касаться «всех предприятий», которые отчислят своим сотрудникам оклады свыше 1 млн евро. Тем самым кабинет министров опроверг слова главы футбольной федерации страны Ноэля Ле Грета, заявившего, что эта противоречивая фискальная реформа обойдет стороной французский футбол, передаст ИТАР-ТАСС. «Все предприятия, которые в состоянии выплачивать своим работникам суммы более 1 миллиона евро, попадут под действие закона, – заявила министр спорта Франции Валери Фурнейрон. – Речь идет об исключительном положении нашей страны в плане задолженности, в связи с чем требуются исключительные усилия предприятий». Ранее глава Федерации футбола Франции (ФФФ) Ноэль Ле Грэт утверждал, что новый закон не коснется малых и средних предприятий, каковыми являются футбольные клубы. При этом он сослался на личную беседу с премьер-министром страны Жан-Марком Эйро, который, по словам Ле Грета, «заявил ясно: налогом будут облагаться только крупные предприятия». Между тем, как сообщили в окружении главы кабинета министров, информация, упомянутая президентом ФФФ, устарела и не соответствует действительности. Первоначально нацеленный законопроект, предложенный социалистами, предполагал введение новой налоговой ставки на уровне 75% для физических лиц, чьи статьи ежегодных доходов превышают 1 млн евро. Эта фискальная реформа, однако позднее была признана Конституционным советом не соответствующей Основному закону страны, в связи с чем правительство было вынуждено взять паузу на переосмысление документа. Спустя три месяца Франсуа Олланд озвучил новую версию реформы: вместо отдельных граждан налог должны будут выплачивать частные компании, которые перечислят своим сотрудникам зарплату свыше 1 млн евро. Данная перспектива вызвала большую обеспокоенность в футбольной среде Франции. Как подсчитал президент Профессиональной футбольной лиги страны Фредерик Тьерез, подобная мера принесла бы клубам высшего дивизиона дополнительные убытки в 82 млн евро, что на фоне уже имеющихся серьезных финансовых затруднений поставило бы французские команды в крайне непростое положение. (newsru.com)



**ПОРАЖЕНИЕ
ШАРАПОВОЙ**

Российская теннисистка Мария Шарапова не сумела выиграть теннисный турнир в Майами, сообщает на сайте турнира в субботу. В финале соревнований Шарапова уступила американке Серене Уильямс со счетом 6:4, 3:6, 0:6. Матч длился более двух часов. Шарапова уступила младшей сестре Уильямс в 11-й раз подряд в истории их встреч. Россиянка вышла в финал турнира в Майами уже в пятый раз, однако ни разу ей не удалось стать победительницей. В 2012 году в решающем матче она уступила Агнешке Радваньской из Польши, а годом ранее – Виктории Азаренко из Беларуси. Уильямс завоевала свой 48-й титул в карьере. В Майами американка выигрывала в 2002, 2003, 2004, 2007 и 2008 годах. (lenta.ru)



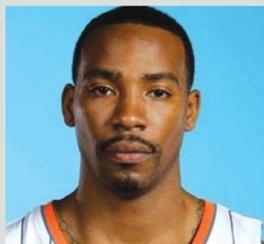
**ИШИДА
НОКАУТИРОВАН**

Казахстанский боксер Геннадий Головкин, являющийся чемпионом мира в среднем весе по версии WBA, в ночь с субботы на воскресенье в Монте-Карло (по времени Астаны в Казахстане было уже утро) встретился с японцем Нобухиро Ишидой – бывшим временным чемпионом мира в первом среднем весе по версии WBA. Соперник Головкина – 37-летний Ишида провел за карьеру 34 боя из которых выиграл 24 (9 нокаутом). Однако японцу нечего было противопоставить нашему боксеру. Он сумел продержаться на ринге практически три раунда, пока не последовал разящий удар казахстанца, в результате чего Ишида оказался в нокауте. В итоге Головкин защитил свой титул. А эта победа стала для него 26-й в двадцати шести боях, проведенных на профессиональном уровне. (kapital.kz)



СКАНДАЛ
С ДЗЮБОЙ

Нападающий московского футбольного «Спартака» Артем Дзюба после матча чемпионата России с краснодарской «Кубанью» вступил в перепалку с болельщиками команды. Запись инцидента выложена на YouTube. Игра 22 тура российской премьер-лиги прошла вечером 31 марта в «Лужниках» и завершилась со счетом 2:2. После игры Дзюба отказался общаться с журналистами, однако возле стадиона нападающий столкнулся с группой болельщиков «Спартака». Фанаты в грубой форме пытались узнать у Дзюбы причины плохой игры команды. Нападающий предложил болельщикам самим выйти на футбольное поле, после чего также обругал фанатов. Слова Дзюбы вызвали резкую реакцию у поклонников «Спартака», которые начали упрекать игрока в неуважении к болельщикам. «Спартак» после 22 туров набрал 37 очков и занимает седьмое место в таблице чемпионата России. У «Кубани» такое же количество очков, но краснодарцы обходят «красно-белых» по дополнительным показателям. (lenta.ru)

ПОД
ПОДОЗРЕНИЕМ

Бывшему игроку НБА Джаварису Криттентону, в свое время выступавшему за «Лос-Анджелес Лейкерс», предъявлено обвинение в убийстве женщины и покушении на убийство еще одного человека. Напомним, что Криттентон был вовлечен в инцидент, произошедший в августе 2011 года в Атланте, в результате которого была застрелена Джулиан Джонс, мать двоих детей. В то время Криттентон, который, по версии следствия, является членом одной из уличных банд Атланты, стал жертвой ограбления, в результате которого у него были похищены драгоценности на сумму в \$50 тыс. Позже он выследил обидчиков и решил им отомстить. В результате стрельбы погибли 22-летняя Джулиан Джонс. «Господин Криттентон и я с нетерпением ожидаем вердикта присяжных, которые смогут услышать все доказательства и принять законное и справедливое решение о невиновности моего подопечного», — цитирует адвоката Криттентона Брайана Стила американская пресса. Дата судебного заседания по делу Криттентона пока не сообщается. (championat.com)

ВЕЧЕР БОЛЬШОЙ
БИТВЫ

В воскресенье в Алматы состоялся турнир по смешанным единоборствам «Улы майдан – Великая битва», в рамках которого бойцы из казахстанского клуба Alash Pride в очередной раз противостояли спортсменам из стран СНГ. Главным событием данного соревнования был титульный бой известного российского бойца Расула «Черного Тигра» Мирзаева против Эржана «Арлана» Естановы. По окончании трех раундов судьи отдали победу в пользу «Тигра». Результаты других поединков: в весовой категории до 57 кг Кайрат Ахметов в первом раунде удашающим приемом одержал победу над узбеком Нурали Бакириновым. В весе до 61 кг Асулан Токтарбаев в начале первого раунда нокаутировал Дмитрия Шаповала из Украины. Арман Оспанов раздельным решением судей одержал победу над азербайджанцем Вугаром Мамедовым – до 66 кг. Бой между турецким спортсменом Иммамали Осман Надиром и Ермеком Тлауовом (до 70 кг) не состоялся. Иммамали не вышел на бой, так как посчитал, что в предыдущем поединке судьи несправедливо отдали победу Арману Оспанову. Куат Хамитов по решению судей проиграл российскому файтеру Зубайру Тухугову – до 70 кг. В категории до 77 кг Аксакал Кусанов во втором раунде попался на удашающий прием Марифу Пираеву из России. В этом же весе грузинский боец Гога Смаян в первом раунде отправил Шахвалета Юсубова в технический нокаут. Россиянин Магомед Алхасов единогласным решением одолел Жумабека Актилека – до 77 кг. В полутяжелом весе (до 93 кг) Кылычбек Саркарбаев в первом раунде нокаутировал украинца Евгения Денщикова. (kapital.kz)

В отрыве

В футбольных первенствах Старого света скоро наступит кульминация

Данияр Балахметов

Во многих европейских первенствах, играющих по системе осень-весна, до окончания сезона еще приличное время. А в некоторых чемпионатах относительно уже все предельно ясно. Так, наиболее колоссальный отрыв от преследователей обеспечила себе «Бавария» (20 очков). Победа мюнхенского клуба в бундеслиге – это всего лишь вопрос времени. Немногим меньше соперников превосходит «МЮ» в Англии (15 очков). А у «Барселоны» отрыв от преследователей в испанской Примере составляет 13 очков. В Италии лидирующий «Ювентус» на 9 очков опережает ближайшего конкурента. Еще более скромное преимущество, сейчас у «ПСЖ», который в первенстве Франции обходит своего ближайшего преследователя в лице марсельского «Олимпика» на 7 очков.

За пределами чемпионатов большой пятёрки практически решена судьба трофеев в Австрии, где венская «Аустрия» оторвалась от ближайшего преследователя на 13 очков. А в Греции «Олимпикас» досрочно оформил чемпионство, опережая конкурентов за несколько туров до конца на 17 очков. В Шотландии как всегда далеко вперед убежал «Селтик». В прежние годы «Кельты» делали это по очереди с «Рейнджерс», однако в отсутствие «Джерс», который был понижен в классе, «Селтик» единолично возглавляет турнирную таблицу, опережая «Мозеруэлл» на 13 очков. А в Португалии, например, сложилось своеобразное двоевластие. «Бенфика» возглавляет первенство и опережает «Порту» на 4 очка. А команда, идущая третьей, отстает от «Порту» на 15 баллов.

В чемпионате Украины донецкий «Шахтер» ушел от соперников далеко, разница составляет 16 очков. Тогда как в российском первенстве московский ЦСКА опережает ближайшего преследователя на 8 очков.

Англия
В английском первенстве, похоже, все уверовали в чемпионство «МЮ». До окончания чемпионата «МЮ» и его ближайшему преследователю в лице «Ман Сити» осталось сыграть 8 туров. При этом разница очков между командами составляет 15 (77 и 62 соответственно). То есть теоретически, если продолжать выигрывать, то «Красные дьяволы» уже через три тура могут обеспечить себе чемпионство. В ближайшем из них, 8 апреля «МЮ» как раз будет принимать «Ман Сити» дома.

Германия
Мюнхенская «Бавария» в минувшем туре могла отпраздновать чемпионство. Для этого подопечные Юппа Хайнкеса разгромили дома «Гамбург» с очень неприличным счетом 9:2. Однако дортмундская «Боруссия» не позволила состояться празднику на мюнхенской улице и превратить собственную гегемонию, одолев на выезде «Штутгарт» – 2:1. Однако если в следующем туре, 6 апреля «Бавария» наберет хотя бы одно очко в гостевом матче с «Айнтрахтом», судьба «салатницы» будет, по сути, решена. Сей-

час на счету «Баварии» 72 очка, а у дортмундской «Боруссии» – 52. До конца первенства осталось сыграть 7 туров. 4 мая оба клуба ожидают очная дуэль в Дортмунде.

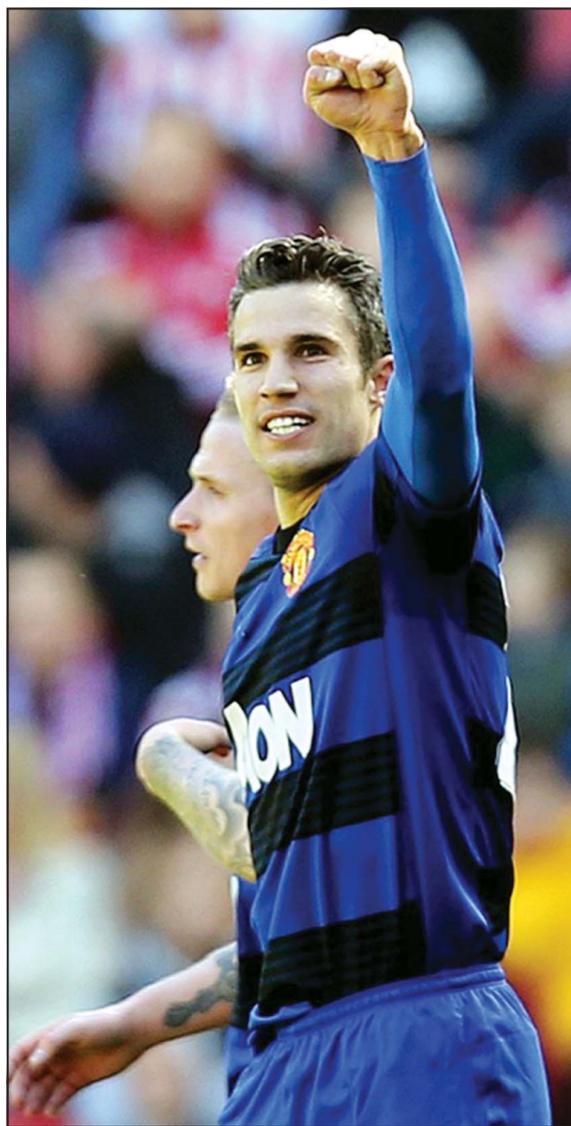
Испания
В первенстве Испании осталось сыграть 9 туров. Лидирует «Барселона», набравшая 75 очков. 62 очка у мадридского «Реала». Если не случится ничего экстраординарного, то «сине-гранатовые» после двухгодичного перерыва вернут себе чемпионство. Для этого каталонскому клубу в ближайших 4-5 турах надо набрать максимум очков. Притом что «Реал» не будет раздавать очки соперникам. Если «Королевский клуб» вдруг понесет потери, то задачи «Барсы» станут еще более простыми.

Италия
Туринский «Ювентус» в Серии А за 8 туров до конца обходит ближайшего преследователя в лице «Наполи» на 9 очков (68 и 59 соответственно). Кроме того, 57 очков имеет у «Милана», который идет третьим.

Пока туринцам говорить о чемпионстве рано. Но, по крайней мере, такая разница представляется весьма серьезной заявкой на итоговый успех. 14 апреля «Ювентус» в рамках 32 тура на выезде сыграет с «Лацио», в этот же день «Милан» примет дома «Наполи». Встреча двух конкурентов для «Юве» является больше плюсом, чем минусом. А уже в следующем туре (21 апреля) дома сразится с «Миланом».

Франция
Говорить о досрочном решении определения победителя Лиги 1 будет несколько неуместно. До конца первенства Франции еще 8 туров. А «ПСЖ» обходит «Олимпик» из Марселя всего на 7 очков (61 и 54 соответственно). При этом «Олимпик» в спину дышат «Лион» (53 очка) и «Сент-Этьен» (50 очков). Также на расстоянии двух побед от «Олимпика» идут «Лилль» (49 очков) и «Ницца» (48 очков).

Концовка здесь будет горячей, к тому же клубы из нынешней первой тройки встретятся лишь раз. В



час на счету «Баварии» 72 очка, а у дортмундской «Боруссии» – 52. До конца первенства осталось сыграть 7 туров. 4 мая оба клуба ожидают очная дуэль в Дортмунде.

36-м туре, 11 мая «Лион» дома примет «ПСЖ».

Россия
Московский ЦСКА, победивший в день смеха на выезде «Аланию» со счетом 4:0, сделал весомую заявку на завоевание золотых медалей первенства России. За 8 туров до конца российского чемпионата ЦСКА опережает «Зенит» на 8 очков (52 и 44 соответственно). При этом у «армейцев» не совсем простой календарь. В 24-м туре, 12 апреля ЦСКА на выезде сыграет с «Динамо». А в следующем туре, 25 апреля «армейцы» примут дома «Спартак». Затем, 28 апреля ЦСКА в Казани сыграет с «Рубином», а 5 мая примет дома «Терек». Наконец 12 и 15 мая ЦСКА сыграет с «Локомотивом» и «Кубанью».

Мартин О'Нил.
Под ударом

Обычно аутсайдеры увольняют менеджеров перед матчами с «Манчестер Юнайтед», а вот «Сандерленд» решил это сделать на утро после битвы с «МЮ», одним из самых неудобных для «черных котлов» соперников, которого северяне не побеждали с 8 марта 1997 года. Самое время оценить причины и следствия увольнения Мартина О'Нила из «Сандерленда».

Вне всяких сомнений, положение «Сандерленда» было обманчиво спокойным – команда не побеждала с середины января, когда был низложен на то время еще более кризисный «Уиган». Команда О'Нила в нынешнем сезоне как будто бы пребывала в летаргическом сне, выводить из которого «котов» удавалось лишь на 2-3 матча – в декабре были обыграны «Саутгемптон» (на выезде) и «Ман Сити», но затем снова последовали два поражения кряду; в январе обыграли «Вест Хэм» и «Уиган» (на выезде) и до сих пор не побеждали. С учетом того, что как минимум «КПР» и «Уиган» сейчас находятся в более-менее приличной форме, а у самих «котов» очень сложный календарь оставшихся матчей (осталось стездить в гости к «Челси», «Ньюкаслу», «Вилле» и «Тоттенхэму» и принять «Эвертон», «Сток Сити» и «Саутгемптон»), беспокойство Элиса Шорта на предмет сохранности прописки в элите его клуба понятно.

Но почему Мартин О'Нил уволен сейчас, когда его преемник не будет обладать полным набором рычагов для улучшения положения команды? Уже через день после увольнения Мартина Элиса Шорт назначил спасателем «Сандерленда» Паоло ди Канио – то есть в отличие от принявшего похожее решение Антона Зингаревича Шорт имел какие-то наработки на предмет замены О'Нила, увольняя опытного менеджера. Удивительно, но уход О'Нила случился приблизительно в то же время, когда «Халл Сити», ведомый его предшественником на посту менеджера «Сандерленда» Стивом Брюсом, сделал еще один



уверенный шаг к возвращению в элиту. Помня об успехах О'Нила в «Лестере», «Селтике» и «Астон Вилле», можно предположить, что все проблемы рождаются «Сандерленда», обладающего всеми необходимыми ресурсами (финансы, болельщики, заполняющийся современный стадион) для выхода на новый уровень, связанных не с тренерскими кадрами, а с самим клубом, чем-то невидимым нашему глазу. Ведь Брюс и О'Нил – вполне себе добротные тренерские кадры, что они доказывали раньше, и, уверен в этом, докажут в будущем.

Правда, что касается О'Нила, который как-то ходил в фаворитах на роль преемника сэра Алекса, рассматривался как потенциальный менеджер сборной Англии, был мечтой многих болельщиков «Ливерпуля», то здесь стоит отметить – у Мартина начались проблемы с отдачей от покупаемых им игроков еще в «Астон Вилле», и именно на почве неэффективности последних вложенный О'Нил и расстался с Ренди Лернером. А главной проблемой нынешнего «Сандерленда» стало как раз то, что из всех новичков при О'Ниле стабильно приносит пользу

РЕЙТИНГ
ФЕДЕРА

Швейцарский теннисист Роджер Федерер опустился со второго на третье место рейтинга Ассоциации теннисистов-профессионалов (АТР). Обновленная версия рейтинга опубликована 1 апреля на официальном сайте АТР. Швейцарец поменялся позициями с британцем Энди Марреем, который на завершившейся неделе выиграл турнир в Майами. В финале британский теннисист обыграл испанца Давида Феррера со счетом 2:6, 6:4, 7:6 (7:1). Феррер в рейтинге АТР занимает четвертое место. Следом за ним расположился его соотечественник Рафаэль Надаль. Во главе рейтинга остался представитель Сербии Новак Джокович. Лучший из россиян – Михаил Южный – занимает в рейтинге 26 место. Николай Давыденко находится на 41-й строчке, Дмитрий Турсунов – на 67-й, Андрей Кузнецов – на 76-й, Дмитрий Донской – на 80-й. (lenta.ru)

ПОСЛЕ ЛЬДА
ТРЕК

Сочинская ледовая арена «Айсберг» после окончания Олимпийских игр 2014 года будет переоборудована в велотрек. Об этом сообщает РИА «Новости» со ссылкой на вице-премера Дмитрия Козака. Арену построили в Имеретинской долине специально для Олимпиады, чтобы провести там соревнования по фигурному катанию и шорт-треку. Предполагалось, что после Игр-2014 арена либо сохранит свой первоначальный вид, либо будет переоборудована в велотрек, либо будет перевезена в другой российский регион. Козак рассказал, что в Сочи есть все условия для занятий летними видами спорта, поэтому было принято решение о переоборудовании ледового дворца. «Здесь (в Сочи) новая транспортная инфраструктура, география дорог, которая позволяет успешно создать тренировочный центр для велосипедного спорта», – заявил вице-премьер. РИА «Новости» пишет, что вариант с переоборудованием обойдется бюджету на 52 миллиона рублей дешевле, чем переезд в другой регион. Сообщается также, что новый велотрек станет первым в России, который будет соответствовать олимпийским стандартам. Ранее несколько тренеров по фигурному катанию, в том числе Татьяна Тарасова, просили оставить «Айсберг» в первоначальном виде. Но уже 1 апреля Тарасова, узнав о словах Козака, заявила, что вариант с велотреком является очень «разумным решением». Строительство «Айсберга» было завершено летом 2012 года. В декабре того же года там прошел чемпионат России по фигурному катанию, также по шорт-треку. Олимпийские игры в Сочи пройдут с 7 по 23 февраля 2014 года. С 7 по 16 марта там же состоится Паралимпиада. (lenta.ru)

ИНТРИГА
ЖИВА

Челябинский хоккейный клуб «Трактор» обыграл казанский «Ак Барс» в шестом матче полуфинала Кубка Гагарина. Прямую трансляцию вел телеканал «Россия 2». Игра прошла 2 апреля в Челябинске. В первом периоде хозяева дважды поразили чужие ворота – точные броски на счету Яна Булиса и Антона Глинкина. По ходу второй 20-минутки зрители увидели одну заброшенную шайбу, которую на свой счет записал форвард «Ак Барса» Денис Голубев. Через шесть минут после начала третьего периода Андрей Попов довел преимущество «Трактора» до двух шайб. Однако за пять минут до финальной сирены Данису Зарипову удалось сократить разницу в счете до минимума, но на большее казанцев не хватило. После шести игр счет в серии равный – 3:3. Решающий, седьмой, матч соперники проведут 4 апреля в Казани. 1 апреля определился первый финалист Кубка Гагарина. Им стало московское «Динамо», которое в полуфинале оказало сильнее питерского СКА (счет в серии 4:2). (lenta.ru)



■ Необыкновенный Нюрнберг

Алишер Абдуллин

Город Нюрнберг расположен в центральной части земли Бавария, также является неофициальной столицей исторической области Франкония и ее культурным центром. По численности населения (около 500 тыс. жителей) Нюрнберг находится на втором месте в земле Бавария после Мюнхена и на четырнадцатом в Германии.

Благодаря некоторым событиям середины двадцатого века слово «Нюрнберг» стало нарицательным. Главным образом это связано, пожалуй, с самым громким судебным процессом (Нюрнбергский процесс), который состоялся в конце второй мировой войны. Суд над руководителями гитлеровской Германии длился чуть больше года (октябрь 1945 года – ноябрь 1946 года). Судебные процессы над другими нацистскими деятелями – фигурами менее масштабными – шли с 1946 по 1949 год. Были в истории города и другие нелицеприятные эпизоды, о которых в Германии предпочитают сейчас не вспоминать, такие как нацистские парады НСДАП (Национал-социалистическая немецкая рабочая партия) в 30-х годах XX века, а также издание «Нюрнбергских расовых законов» в 1935 году, которые ограничили права граждан негерманского происхождения. Однако ныне о тех мрачных временах в городе напоминают лишь недостроенный дворец съездов, где организован Документальный центр территории партийных съездов НСДАП, а также трибуны в районе пруда Дуттендтайх в юго-восточной части города, откуда Адольф Гитлер наблюдал за парадами войск. Сейчас эта страница истории перевернута, зато есть много других моментов, которыми гордятся в Нюрнберге.

История
Первое упоминание о городе Noerenberg или Nuoenberg («Скалистая гора») датируется 1050 годом. Хотя результаты раскопок подтвердили то, что поселение на этом месте было основано еще раньше. Из наиболее примечательных исторических событий нужно отметить подписание в 1648 году Вестфаль-

смерть Чингиза Айтматова. Знаменитый советский и киргизский писатель закончил свой жизненный путь в этом городе 10 июня 2008 года, в возрасте 79 лет.

Стоит отметить, что в Нюрнберге в разное время появились на свет несколько значимых изобретений. В 1494 году Мартин Бехайм изобрел глобус. А спустя десять лет часовых дел мастер Петер Хенляйн создал карманные часы. Изделия обоих изобретателей были далеки от совершенства, однако для того времени это можно было приравнять к своеобразному прорыву. В середине 90-х годов XX века в университете Эрланген-Нюрнберг был разработан формат mp3.

Достопримечательности
Как и многие города Германии, Нюрнберг славится своей привлекательностью, но в то же время неповторимой архитектурой. Вообще, по словам самих жителей этой страны, Нюрнберг является самым немецким городом в Германии, а также его называют «Сокровищницей Германской Империи».

Главные достопримечательности расположены в старой части города, которая находится практически в центре Нюрнберга. Старый город окружен крепостной стеной, сохранившейся со средних веков. Кое-где сооружение восстановлено после войны. Однако большая часть стены осталась в первозданном виде. Сам старый город разделен рекой Pegnitz. В центре него расположена церковь Святого Лоренца (Лаврентия) – огромное величественное сооружение, выполненное в готическом стиле. Кстати, это одна из первых лютеранских церквей в Германии. Она образует архитектурный ансамбль с более старой церковью, Святого Себастьяна. Также в старом городе можно воочию лицезреть старинные башни крепости (Burg), здание старой таможни и аптеки.

Между тем не менее значимой достопримечательностью внутри старого города является Рыночная площадь (Hauptmarkt). Здесь можно приобрести все, что душе угодно. Начиная от сувенирных магнитов и заканчивая различными продуктами питания. В центре Рыночной площади расположен «Прекрасный колодец» – сооружение высотой 17



рваться в пределе 143 тыс. – 164 тыс. тенге.

Однако удобное расположение города позволяет добраться туда и другими видами транспорта, к примеру, из того же Франкфурта-на-Майне или из Вены. Из Франкфурта-на-Майне путь займет 224 км на автомобиле, также в этом направлении действует железнодорожный транспорт. Добраться до Франкфурта можно будет воспользовавшись услугами нескольких авиакомпаний.

требуется дополнительная плата за данные услуги.

Покупка билета по цене 53 – 60 евро позволит выбрать не только любую дату, но и время. При этом билет можно будет обменять или сдать совершенно бесплатно.

Поездка из Вены в Нюрнберг составит гораздо больше по времени и расстоянию. На автобусе или машине придется проделать путь, равный 500 км. При этом, в зависимости от выбора шоссе, время пути может увеличиться. Поездка на поезде из столицы Австрии займет порядка четырех с половиной часов. А стоимость билета составит от 69 до 100 евро.

Добраться до Вены напрямую можно из Астаны, воспользовавшись услугами «Тирольских авиалиний», входящих в подразделение «Австрийских авиалиний». Цена билета в оба конца составит от 117 тыс. до 141 тыс. тенге. (Все цены на

завтраком с вас попросят 130 евро. Полудюк, где могут поселиться трое, обойдется в 180-200 евро. За пример взята стоимость пребывания в Hotel Drei Raben, который расположен в центре города.

Стоит отметить, что не во всех недорогих отелях у вас будет возможность сэкономить. В некоторых из них предусмотрена очень умная система оплаты пользования интернетом. И чем меньше наличие звезд на фасаде гостиницы, тем большая вероятность заплатить за пребывание во всемирной паутине весьма кругленькую сумму, порой за пару суток использования интернета можно выложить несколько десятков евро. Об этом можно будет догадаться, когда при заселении вам будет предложено внести 10-15 евро за связь с внешним миром посредством телекоммуникаций. Остальная сумма сложится из частоты ваших подключений и количества устройств на гостиничный номер. При въезде из отеля на ресепшене вам могут предоставить распечатку, где будут отображены эти данные и конечная сумма.

Транспорт

Хорошо развитая транспортная система Нюрнберга позволяет без проблем удобно и быстро перемещаться по городу. Помимо вышеупомянутого метрополитена, который имеет три линии, в городе функционирует множество автобусных маршрутов, а также ходят трамваи. Кроме того, к услугам пассажиров имеются три линии городской электрички. И что самое важное, в отличие от Берлина или Мюнхена, в Нюрнберге электрички и метрополитен имеют отдельные станции и пути, поэтому при передвижении на данных видах транспорта запутаться крайне затруднительно. Стоимость одной поездки на любом виде городского транспорта составляет 2,5 евро. Для неограниченных поездок на протяжении дня можно воспользоваться билетом стоимостью 5,1 евро. Помимо этого, в Нюрнберге действует 26 «ночных» автобусных маршрутов, которые соединяют важные части города.

Выходя за городские рамки, необходимо отметить транспортное сообщение, которое эффективно соединяет Нюрнберг с другими городами агломерации, такими как Фюрт, Эрланген, Штайн, Лауф, Херцогенаурах и т.д.

Кухня

Глобализация в современной Европе имеет повсеместное распространение. Исключением не стала и Германия. Нюрнберг, как и остальные города страны, имеет

Отдельным пунктом при посещении Германии стоит отметить культуру потребления пива. Любители этого напитка будут в Германии словно в раю. Практически каждый пивной бар или ресторан имеет свою пивоварню с давними традициями и изысканными рецептами. В большинстве случаев дело передается от поколения к поколению.

К примеру, в пивном ресторане Нюрнберга «Барфоссер» стоимость свежеваренного напитка составляет минимум 3 евро за поллитровую кружку (сорта: светлое, красное или темное). Если прибавить сюда стандартное блюдо немецких сосисок (10 штук) с квашеной капустой и картофельный суп с хлебом, то выйдет примерно 20 евро. Сам ресторан расположен в центре города и рассчитан на 600 мест. В его убранстве отражены все традиции пивной Германии. Кроме того, существует еще целый ряд небольших, но уютных пивных заведений. При этом удивление вызывает наличие нескольких ирландских пабов в Нюрнберге.

Футбол

То, что Германия – футбольная страна, известно далеко за ее пределами. Год от года растет уровень бундеслиги, да и сборная постоянно числится в фаворитах различных турниров. Плюс ко всему, немецкие клубы предпочитают жить по средствам, в результате чего



ского мира, который стал концом тридцатилетней войны. В более позднее время, в 1835 году, между Нюрнбергом и городом Фюрт была открыта первая в Германии железная дорога. А в 2008 году в городе началось функционирование первой в Европе автоматической линии метрополитена.

В XX веке город претерпел значительные изменения в облике. И связано это не только с индустриальным развитием, но и с событиями второй мировой войны, в конце которой авиация союзников практически сравняла его с землей. 90% города не уцелело после массированных бомбардировок. Послевоенное восстановление Нюрнберга длилось до 1966 года.

К наиболее известным и печальным событиям современной истории Нюрнберга стоит отнести

метров. Колодец был установлен в XIV веке, но по-прежнему исправно функционирует, так как был присоединен к современной водопроводной системе города. Вообще, говоря о площадях, стоит отметить, что в Нюрнберге их предостаточно. Причем у некоторых из них весьма интересные названия. Например, площадь имени Нельсона Манделы или Андрея Сахарова. Есть в Нюрнберге и площадь Памяти жертв фашизма.

Будучи в этом городе, нельзя обойти вниманием здание суда присяжных, где находится «Зал 600» (Schwurgerichtssaal 600), в котором проходил трибунал над руководителями гитлеровской Германии. Начиная с 2000 года это место открыто для посещений.

Для любителей музеев в городе функционирует Немецкий национальный музей, где собрана крупнейшая коллекция экспонатов истории германских народов. Помимо этого, стоит посетить Музей средств сообщения и связи, а также центр индустриальной культуры. Кроме того, стоит выделить время на посещение Музея игрушек. В средние века в Нюрнберге производство игрушек было поставлено на массовый поток.

В целом, бегло охватить весь комплекс достопримечательностей Нюрнберга просто не представляется возможным. Лишь находясь в этом городе, можно сполна ощутить ауру средневековой Германии и поближе разглядеть свидетельства старины.

Как добраться

Прямых рейсов из Астаны или Алматы в Нюрнберг не предусмотрено. Однако при желании можно с пересадкой добраться до этого города, воспользовавшись услугами авиакомпании «Люфтганза» или «Турецкими авиалиниями». Из Алматы перелет авиакомпанией «Люфтганза» в оба конца транзитом через Франкфурт-на-Майне составит 155 тыс. тенге. Из Астаны цена в эконом-классе будет варьироваться от 151 тыс. до 205 тыс. тенге.

Стоимость перелета «Турецкими авиалиниями» с транзитом через Стамбул будет меньше. Из Алматы путешествие в оба конца составит 133 тыс. тенге. А из Астаны стоимость билета будет варьи-

«Люфтганза»: Алматы – Франкфурт-на-Майне – от 133 тыс. – 145 тыс. тенге в оба конца. Из Астаны сумма этих билетов с аналогичной опцией будет составлять 157 тыс. – 169 тыс. тенге.

Стоимость билетов авиакомпании «Эйр Астана» будет ниже: Алматы – Франкфурт-на-Майне – 125 тыс. – 131 тыс. тенге. Астана – Франкфурт-на-Майне и обратно – 118 тыс. – 124 тыс. тенге (стоимость билетов в оба конца).

Можно также воспользоваться услугами «Международных авиалиний Украины». Билет Алматы – Киев – Франкфурт-на-Майне и обратно обойдется порядка 118 тыс. тенге. Из Астаны в этом направлении стоимость билета составит 91 тыс. тенге.

Путь из Франкфурта в Нюрнберг на поезде займет 2,5 – 3,5 часа. Цена «простого» билета составит 25 евро. Правда стоит отметить, что этот билет с ограниченным сроком действия, с фиксированным указанием даты и времени поездки. Плюс ко всему, обмен и возврат билета с этой стоимостью будет либо невозможен, либо по-



авиабилеты указаны для экономического класса. Стоимость билетов взята с официальных сайтов авиакомпаний). Также излишне напоминать о наличии шенгенской визы, минимальная стоимость которой оставляет 60 евро (12 тыс. тенге).

Отели

Для туристов в Нюрнберге имеется целый ряд отелей, которые рассчитаны на любой кошелек и возможности. Это и hostels, где за ночь пребывания можно отдать порядка 20 евро на одного человека, и пятизвездочные отели, где за аналогичный период пребывания с

разнообразный национальный и культурный состав. Не могло это отразиться и на кухне.

Голодным в Нюрнберге остаться невозможно по определению. Здесь, наряду с традиционными заведениями немецкой кухни, мирно сосуществуют итальянские пиццерии, японские суши-бары, турецкие закусовые, русские рестораны и многочисленные кофейни. Дополняют гастрономическую картину заведения с традиционной американским фастфудом. К примеру, за 5-10 евро можно хорошо подкрепиться в турецких кафе. Примерно такую же стоимость составит обед в «Макдоналдсе».

избежали огромных долгов и, в отличие от некоторых команд из других относительно благополучных в футбольном плане стран, могут позволить себе подсчитывать прибыль.

Необходимо отметить маркетинговую успешность немецких клубов. Любая команда бундеслиги, не входящая даже в число грандов, имеет практически стопроцентную посещаемость на домашних матчах. Сами матчи уже больше похожи на красочные шоу. Независимо от ранга и турнирных задач, любая команда способна зарабатывать на продаже атрибутики, сезонных абонементов и билетов.

К примеру, футбольный клуб «Нюрнберг» являющийся крепким середняком первенства, имеет в городе несколько фанатских магазинов, где поклонники команды могут приобрести любую продукцию с символикой клуба, начиная с детских пеленок, кружек, блокнотов, постельных принадлежностей, шарфов и заканчивая оригинальной клубной экипировкой и верхней одеждой.

Что касается сборной, то на недавнем матче между Германией и Казахстаном, состоявшемся в Нюрнберге на «Франкен штadiон» (на время матчей под эгидой ФИФА и УЕФА арена носит название «Грюндли штadiон»), который вмещает 47 тыс. зрителей, он был заполнен практически полностью. При этом билеты, минимальная стоимость которых составляла 40 евро (8 тыс. тенге), были раскуплены задолго до поединка. За несколько часов до этой встречи в окрестностях стадиона шла бойкая торговля атрибутикой. К примеру, оригинальные футболки сборной Германии стоили 40 евро, а памятные шарфы, изготовленные специально к этому матчу, стоили 15 евро за штуку.



