ПРОГНОЗ Стр.2

Снизятся ли ставки по кредитам в банках Казахстана?

ИНТРИГА Стр.3

Как изменится мировая экономика к середине столетия

МНЕНИЕ Стр.5

Марат Каирленов, директор Ulagat Consulting Group

КАПИТАЛ

№2 (558)

ИЗДАЕТСЯ С 2005 ГОДА

// ЧЕТВЕРГ, 19 ЯНВАРЯ, 2017

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

Самые интересные инвестиционные идеи в 2017 году
страница 6

Реально ли получить деньги через краудфандинг?
страница 8

Рейтинг банков в социальных сетях
страница 5

Договорятся ли аэропорты и авиа-перевозчики?
страница 2

Топ самых популярных приложений в 2016 году
страница 10

Грандиозные планы казахстанского бокса
страница 11

Доходный дом: еще один способ заработать на недвижимости
страница 6

Мы в сети

kapital.kz

«Астана Моторс» намерена увеличить свою долю на рынке до 19%

Какие тренды ожидают автомобильный рынок Казахстана в 2017 году

Елена Тумашова

Для участников автомобильного рынка Казахстана 2015-2016 годы оказались непростыми: покупательная способность казахстанцев упала, цены на автомобили выросли, банки повысили ставки по кредитам для физических лиц и ужесточили требования к заемщикам, что, соответственно, отразилось на объеме кредитования. Кроме того, по государственной программе льготного автокредитования, по которой можно было приобрести автомобиль отечественной сборки в кредит под 4%, закончились основные транши, и средства на револьверной основе пока только возвращаются.

Тем не менее, по мнению топ-менеджеров Казахской Моторной Компании «Астана Моторс», рынок нащупал дно, прогнозы на 2017 год оптимистичны. В компании ожидают постепенное восстановление потребительского спроса, что приведет к росту продаж в сегментах «B» и «C», также будет расти доля премиум-сегмента. Свои продажи компания намерена увеличить до 10 тыс. автомобилей (в то время как рынок в целом продаст, согласно прогнозам, 50-55 тыс. единиц), причем по Subaru и BMW «Астана Моторс» ставит планы увеличить продажи практически в два раза. Также компания в этом году представит на рынке несколько автомобильных новинок и запустит новую программу лояльности для клиентов.

Растет доля по новым автомобилям

Подводя итоги 2016 года, Нурлан Смагулов, президент КМК «Астана Моторс», сообщил, что компания находится в хорошем финансовом состоянии, ее кредитуют два банка – Народный банк Казахстана и Сбербанк России. «Мы входим в число самых крупных налогоплательщиков в своей отрасли, наши налоговые и таможенные отчисления составили в 2016 году более 5 млрд тенге, компания работает с прибылью», – поделился информацией глава КМК. Кредитный портфель компании оптимизирован в соответствии с текущей макроэкономической ситуацией и с учетом валютных рисков.

Рыночная доля «Астана Моторс» по новым автомобилям, продаваемым официальными дилерами, увеличилась до 17% в 2016 году с 16% в 2015 году, несмотря на произошедший на рынке спад продаж (в 2016 году – 46,7 тыс. единиц против 97,4 тыс. в 2015 году). В 2016 году КМК реализовала 7995 единиц, из них 7527 – легковые автомобили, 468 – коммерческая техника. В этом году компания намерена увеличить свою рыночную долю до 19% – в том числе за счет увеличения продаж по брендам.

Амбициозные планы «Астана Моторс»

Как рассказал Антон Афонин, исполнительный директор КМК «Астана Моторс», в этом году компания намерена продать 6 тыс. автомобилей Hyundai против 3535 единиц в 2016 году. Достичь увеличения продаж более чем на 70% по этому бренду планируется за счет вывода на рынок новых моделей, гармонизации цен на автомобили этого бренда и увеличения доли продажи автомобилей в кредит. В числе новинок – модели Accent (будет представлена в дилерских центрах в марте), Elantra (появится в конце февраля, предварительно определена стоимость базовой модели – 6 млн тенге). Также будет представлена модель премиум-класса – Hyundai Genesis. Кроме того, компания уже получила для тестирования электромобиль Hyundai Ioniq, что, как отметил спикер, ставит нас в уникальное положение: казахстанский автомобильный рынок получил что-то интересное раньше российского рынка.

Говоря о BMW, Антон Афонин отметил, что в 2016 году «Астана Моторс» продала 310 автомобилей этого бренда – рекордное количество за всю историю марки в Казахстане, рост по отношению к 2015 году составил более 31%. «Он обеспечен прежде всего привлекательными ценами, о которых нам удалось договориться с производителем в 2015 году», – пояснил исполнительный директор компании.

Планы продаж BMW на 2017 год амбициозные – 600 единиц, рост составит 93%. Достичь таких показателей будет возможно за счет сохранения адекватных для бренда цен и развития дилерской сети по всему Казахстану. В этом году BMW запустит в продажу новую 5-ю серию, анонсирует модель X3, представит новый формат проведения X-Drive, M Day, Golf Open.

Что касается любимого казахстанцами бренда Subaru, то в 2017 году «Астана Моторс» планирует вернуться к продажам на уровне 600 единиц (в 2016 году реализован небольшой объем – 288 единиц). В этом году бренд представит обновленный Forester, Outback, XV нового поколения.

Говоря о дилерском бизнесе, Антон Афонин озвучил такие цифры. В 2016 году 31% от общих продаж Toyota в Казахстане пришелся на два дилерских центра «Астана Моторс» в Алматы и Астане (2702 единицы). В 2017 году планируется реализовать 2467 единиц, снижение связано с появлением новых дилеров в сети Toyota в Казахстане. Осенью ожидается новинка – 60-е поколение Toyota Camry.

По бренду Lexus планируется увеличить продажи до 600 единиц против проданных в 2016 году 394 единиц – большие надежды возлагаются на динамичный рынок Астаны. Таким образом, доля по этому бренду увеличится с 38% до 45%.

Вторичный рынок генерирует прибыль

Вместе с увеличением продаж новых автомобилей в 2017 году «Астана Моторс» намерена усилить свое присутствие на вторичном рынке автомобилей. И это совпадает с общим трендом: по прогнозам компании, в этом году в Казахстане могут появиться игроки, которые будут специализироваться исключительно на продаже автомобилей с пробегом. Причем, как подчеркнул Антон Афонин, это будет не просто развитие участниками рынка программы Trade-in, а именно переключение на продажу подержанных автомобилей, возможно даже появление двух-трех узкоспециализированных игроков.

Что касается программы Trade-in, то она, как рассказал Нурлан Смагулов, стала одним из пунктов «плана Б» (ручное управление), к которому «Астана Моторс» перешла в период вызовов – в 2015-2016 годах.

В 2017 году «Астана Моторс» сделает акцент на развитие этой программы, в планах – повысить продажи по Trade-in до 20% по отношению к продажам новых автомобилей. Как рассказал глава КМК «Астана Моторс», в России ведущие компании уже привели это соотношение 1 к 1, на рынках Западной Европы, США оно больше, чем 1 к 1, то есть там дилерские центры очень хорошо генерируют прибыль от вторичного рынка.

Удобная программа лояльности

Помимо прочего, в 2017 году «Астана Моторс» намерена развивать рынок запасных частей, аксессуаров и финансовые продукты.

«В этом году у нас заработает интересная программа – система лояльности клиентов. Все наши клиенты будут объединены в единую базу через бонусные карты. За приобретение автомобилей, запасных частей, пользование услугами сервиса будут начисляться бонусы – они будут отображаться на карточке. Клиенты смогут получать все наши предложения по продуктам, по Trade-in через эту систему. Также она позволит снабжать клиента информацией, когда ему заехать на техобслуживание», – рассказал Нурлан Смагулов. В настоящее время «Астана Моторс» подписывает генеральное соглашение о сотрудничестве со Сбербанком России: бонусная карточка будет являться и платежным средством за автомобили и аксессуары.

«Нам очень важно, чтобы клиенты получили новые продукты и по Trade-in, и по запасным частям. Совместно с банками-партнерами разрабатываются специальные кредитные продукты, чтобы клиенты могли в рассрочку получать услуги сервиса, по запчастям, аксессуарам. При этом мы не увеличиваем цены на машины, на запасные части, это будет происходить в рамках гармоничного развития рынка», – рассказал Нурлан Смагулов.

В целом, по его словам, 2017 год «Астана Моторс» посвятит своему качественному росту и большей клиентоориентированности.

Цифра номера

$3,3 млрд

Дональд Трамп зарабатывает на своем имени

Подробнее [Стр. 9]

Спикер номера

Дмитрий Геранин,

руководитель интернет-сервиса «Яндекс.Погода»

Подробнее [Стр. 10]

Цитата номера

«Проблема Европы – это сама Европа»,

– Пьер Карло Падоан, министр финансов Италии на Всемирном экономическом форуме

Подробнее [Стр. 3]

Акцент

Универсиада как бизнес.

Кто заработает на соревнованиях в Алматы

Подробнее [Стр. 11]

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ПРОГНОЗ ВВП НА 2017 ГОД ПЕРЕСМОТРЯТ

Министр национальной экономики Казахстана Тимур Сулейменов во вторник заявил, что правительство пересмотрит прогноз по росту ВВП в 2017 году в сторону увеличения. «ВВП (будет пересмотрен. — Ред.) в сторону увеличения», – сказал Тимур Сулейменов журналистам в кулуарах заседания правительства. Он напомнил, что прогноз социально-экономического развития страны, в том числе прогноз по росту ВВП и добыче нефти, был утвержден еще в прошлом году. Согласно ему, реальный рост ВВП прогнозировался на уровне 1,9% в 2017 году с ростом 3,1% в 2021 году. «Мы сейчас уже разрабатываем (скорректированный социально-экономический прогноз. — Ред.), у нас цифры имеются, но формально мы будем его поднимать на уровень правительства и озвучивать уже в феврале», – продолжил министр. Тимур Сулейменов отметил также, что правительство пока не меняло и прогноз по нефтедобыче, который составлял на 2017 год 79,5 млн тонн. **(sputnilnews.kz)**

В РК СОБРАНО НАЛОГОВ НА 42 МЛРД ТЕНГЕ

Значительный прирост налоговых сборов с собственности населения зафиксирован в нефтяных регионах: в Кызылординской и Мангистауской областях – 24 и 25% соответственно, в Атырауской – 14%. Совокупный вес этих регионов в общем сборе налогов на собственность физлиц – всего 9%. Южно-Казахстанская область вошла в тройку регионов с наибольшим приростом собираемости налогов на собственность – плюс 19%. Всего 3,2 млрд тенге за январь-ноябрь 2016 года. Проект Алматинской агломерации дал мощный импульс развитию области – налог на собственность за год вырос на 17% – до 3,4 млрд тенге. В Алматы рост составил всего 8% (до 10,9 млрд тенге). В целом два региона собрали 34% от всех налогов на собственность с физлиц по Казахстану. **(ranking.kz)**

КАДРОВЫЕ ПЕРЕСТАНОВКИ И НАЗНАЧЕНИЯ

АРДАК ДОСАНОВ
+ назначен руководителем управления сельского хозяйства Астаны

БАКЫТЖАН НАРЫМБЕТОВ
+ назначен руководителем управления внутренней политики ЗКО

ГАЛИМЖАН ЖУМАСУЛТАНОВ
+ назначен руководителем управления промышленности и индустриально-инновационного развития Карагандинской области

ЕРЛАН ЖАЙЛАУБАЙ
+ назначен руководителем управления туризма и внешних связей Алматы

КАИРЖАН БАЙЖАНОВ
+ назначен руководителем управления ветеринарии Павлодарской области

КЕМАЛЬ УСМАНОВ
+ назначен президентом АО «Шубарколь комир»

МАРАТ ТАЖИН
+ освобожден от должности Чрезвычайного и Полномочного Посла Республики Казахстан в Российской Федерации и назначен первым заместителем руководителя Администрации Президента Республики Казахстан

МИРЖАН САТКАНОВ
+ назначен руководителем управления пассажирского транспорта и автомобильных дорог ЗКО

НУРБУБИ НАУРЫЗБАЕВА
+ назначена председателем правления АО «Единый накопительный пенсионный фонд»

ОРАЗ ДЮЗДЕМБАЕВ
+ назначен руководителем управления сельского хозяйства Павлодарской области

ЭЛЬВИРА ЖУРГЕНБАЕВА
+ назначена руководителем пресс-службы – пресс-секретарем акима Астаны

Станут ли кредиты более доступными?

Анна Видянова

После того, как с 1 января 2017 года Казахстанский фонд гарантирования депозитов (КФГД) ограничил эффективную ставку по тенговым депозитам физлиц до 14%, банки стали снижать ставки по розничным вкладам. Как считают аналитики, этот тренд может спровоцировать удешевление потребительских кредитов. Правда, ставки по беззалоговым займам могут лишь немного снизиться.

В первые дни января крупные банки понизили эффективные ставки по розничным тенговым депозитам в среднем на 2-2,9% – до 12%. Как считают аналитики, этот тренд был вполне ожидаем. Генеральный директор DAMU Capital Management Мурат Кастаев подчеркивает, что в структуре фондирования депозиты занимают доминирующую долю. Эта доля постоянно растет. Безусловно, инициатива КФГД, скорее всего, повлияет на ставки на кредитном рынке. Но тренд на понижение ставок может затронуть только потребительские кредиты. Однако стоимость беззалоговых займов может снизиться только через определенное время. В каком-то банке этот процесс может затянуться, а в каком-то нет. Но, по моим оценкам, банки могут пересмотреть ставки по займам в среднем через 2-5 месяцев», – считает аналитик. Он отмечает, что кредитные ставки могут снизиться не только из-за решения КФГД. «По нашим ожиданиям, в первом и во втором квартале 2017 года базовая ставка будет понижена. Мы предполагаем, что в первом полугодии базовая ставка может уменьшиться хотя бы на 0,5%. Соответственно в январе-июне мы увидим снижение ставок по тенговым депозитам. Пропорционально вкладам могут подешеветь и кредиты. Инфляционные и девальвационные ожидания у населения постепенно снижаются, курс более-менее стабилизируется. Соответственно, Нацбанк будет смягчать свою монетарную политику, есть вероятность снижения базовой ставки», – считает Мурат Кастаев.

Можно ли говорить о том, что за счет снижения кредитных ставок банки станут активнее кредитовать? Как полагают аналитики, такой сценарий маловероятен. Так, по их мнению, кредиты по сравнению с инструментами Нацбанка менее выгодны.

«Когда банки привлекали тенговые вклады под 14% годовых, они направляли их в потребительские кредиты, эффективные ставки по которым доходили до 50%. Также банки могут разместить привлеченные от депозитов средства под 11% в Нацбанке. Но в отличие от кредитов риск в этом случае равен нулю. При этом банки получают налоговые льготы, такой опции нет при коммерческом кредитовании. То есть если ставки на кредитном рынке и изменятся, то это произойдет в секторе розничного кредитования, которые финансируются за счет высоких ставок по депозитам. Но каких-то серьезных изменений по стоимости потребительских займов не стоит ждать», – замечает директор департамента исследований Halyk Finance Мурат Темирханов.

Эксперты также подчеркивают, что, по сути, банкам выгоднее вкладываться в ноты, чем выдавать рисковые кредиты. Если основываться на данных Нацбанка, финрегулятор преимущественно изымает ликвидность через ноты. «Около 2,8 трлн тенге сконцентрировано в нотах – это очень большие суммы. Основным инструментом Нацбанка по изъятию ликвидности являются ноты – около 90%», – отмечает Мурат Темирханов.

Одновременно начальник отдела управления активами «Казкоммерц Секьюритиз» Айвар Байкенов уточняет, что доходность по нотам будет падать по мере снижения инфляции.

«К примеру, в настоящее время средневзвешенная ставка по полугодовым нотам составляет 11,2%, годовым – 10,9%. Это очень хорошие ставки. Отмечу, что в отличие от кредитов вложения в ноты безрисковые», – сообщил он.

Впрочем, по мнению некоторых аналитиков, конкуренция является одним из решающих факторов при установлении кредитных ставок. «Сейчас банкам нет смысла понижать процентные ставки по займам, если их ставки примерно на том же уровне, что и у их конкурентов», – считает Мурат Темирханов.

Конфликт или компромисс

Договорятся ли аэропорты и авиаперевозчики?

Алина Смирнова

В гражданской авиации Казахстана разрастается конфликт между аэропортами и авиаперевозчиками. Противоречия между структурами возникли из-за значительного повышения тарифов на наземное обслуживание со стороны аэропортов. Авиаперевозчики считают возросшие расходы и готовят обращение в госорганы, а воздушные гавани нуждаются в дополнительном финансовом обеспечении, чтобы поддерживать инфраструктуру. Корреспондент делового еженедельника «Капитал.kz» разбирался в конфликте.

С начала года некоторые аэропорты Казахстана повысили тарифы на услуги в среднем на 66%. В ответ авиаперевозчики готовят обращение против повышения тарифов аэропортов, так как увеличение цен на некоторые услуги может негативно повлиять на всю отрасль.

Аэропорт Тараза направил запрос на повышение услуги «взлет – посадка» на 350%. Отметим, что тарифы на эти услуги устанавливает государство. Такие действия аэропортов могут привести к увеличению стоимости авиабилетов всех местных и иностранных авиаперевозчиков. На публичных слушаниях в ноябре 2016 года аэропорт Тараза обосновал столь резкое повышение цен необходимостью закупки специальной техники, ростом цен на материалы, ГСМ, ремонтом оборудования и увеличением штата службы безопасности. В своем последнем пресс-релизе от 16 января 2017 года аэропорт официально опроверг информацию некоторых СМИ о том, что тарифы будут повышены в текущем году. Представители аэропорта также пояснили, что данный тариф был утвержден в 2011 году и с тех пор не пересматривался. Согласно документу, сметный расчет предельного уровня тарифов пока не утвержден.

Возросшие тарифы объясняются не только удорожанием цен на топливо и технику, но и необходимостью повысить меры безопасности. Ранее в марте 2016 года тогда еще заместитель премьер-министра РК Бакытжан Сагинтаев (на данный момент премьер-министр РК) провел совещание по вопросам развития отечественных аэропортов, на котором поручил ответственным госорганам и руководству воздушных гаваней акцентировать внимание на вопросах авиационной безопасности, сообщила пресс-служба премьер-министра. В частности, речь шла об установке в пассажирских терминалах современного досмотрового оборудования. Бакытжан Сагинтаев отметил, что особое внимание должно быть уделено также оснащению спецтехникой (противопожарные машины, снегоуборочная и противообледенительная техника, трапы). Кроме того, было поручено принять меры по увеличению экономической эффективности деятельности аэропортов, повышению уровня менеджмента, поиску новых источников привлечения средств на развитие.

Другие аэропорты пока не прокомментировали ситуацию с введением новых тарифов. Согласно информации авиакомпании Air Astana, тарифы на регулируемые государством услуги увеличили аэропорты Павлодара, Актобе, Шымкента, Усть-Каменогорска, Атырау. По отношению к предыдущим годам средний рост стоимости услуг составляет 66%. По нерегулируемым государством услугам среднее повышение по регионам – 40%, а в аэропорту Алматы – 57%, «Региональные аэропорты с 3-4 рейсами в день не могут быть прибыльными. А для поддержания соответствующего уровня безопасности и качества услуг в аэропортах требуются финансовые затраты. Другое дело, какую роль играет государство в этом вопросе. Соответственно, требуются механизмы, которые позволят регулировать ценообразование и финансовое состояние аэропортов. Самый простой способ – поднять тарифы для перевозчиков, но как долго этот процесс будет продолжаться?» – комментирует Александр Небога, вице-президент по наземному обслуживанию Air Astana.

В отсутствие мер госрегулирования назрел конфликт между авиалиниями и аэропортами Казахстана. «Компромисс необходим. Но необходим не на конкретный момент или на 1 год, это должен быть четкий и простой механизм взаимодействия, понятный всем сторонам. Всех перевозчиков в той или иной мере беспокоит повышение тарифов. Мы ведем работу с государственными органами, негосударственными органами, в частности IATA (Международная ассоциация воздушного транспорта, – ред.), по внедрению соответствующих механизмов. Совместно с комитетом перевозчиков в аэропорту Алматы мы обсуждаем данный вопрос и будем готовить совместное обращение», – заявил Александр Небога.

В настоящий момент Air Astana не рассматривает вопрос об увеличении стоимости авиабилетов. Но при принятии повышенных тарифов в городах Казахстана расходы компании в среднем увеличатся почти на 400 млн тенге. Расходы и позиция прочих авиаперевозчиков пока неизвестны. Но в дальнейшем повышение цен для авиалиний означает возможное удорожание билетов для пассажиров.

«Уже сейчас несколько перевозчиков ушли с рынка РК. Это связано с различными факторами. Но экономическая целесообразность выполнять полеты в тот или иной регион играет основную роль. Конечно, повышение тарифов имеет значение в данном вопросе. Необходимо изучить опыт стран, где ситуация очень похожа на нашу. Скажем, Австралия или Канада, где большие расстояния между городами и необходимо иметь аэропорты для связи центра с регионами. Имея на руках опыт других стран и владея информацией, мы можем не изобретать велосипед, а внедрять лучшие практики, адаптированные к нашему региону», – считает Александр Небога.

«Капитал.kz» направил запрос в ТОО «Airport Management Group» (компанию, управляющую 8 государственными аэропортами из 12), чтобы узнать позицию по данному вопросу и проследить за развитием ситуации. На момент верстки газеты ответа от Airport Management Group не поступило. Напомним, что в настоящее время в республике действует 20 аэропортов. Из них 12 государственных аэропортов, 6 – в частной собственности, в концессии – 2.

О чем говорили в Давосе?

Яркие цитаты первых дней форума

Жанторе Касым

В швейцарском Давосе стартовал 47-й по счету Всемирный экономический форум (ВЭФ). Организаторы отрапортовали о едва ли не самом рекордном числе участников – более 3 тыс. ВЭФ является не только дискуссионной площадкой, но и возможностью для индивидуальных встреч. В числе прибывших делегации из более чем 100 стран мира, также стоит отметить, что впервые с 1979 года форум посетила китайская делегация. В этом году в Давосе на повестке дня тема отзывчивого и ответственного лидерства. Деловой еженедельник «Капитал.kz» собрал самые запоминающиеся цитаты, прозвучавшие на форуме.

Кеннет Рогофф,
профессор Гарварда и бывший главный экономист Международного валютного фонда

«Я думаю, что есть большая вероятность того, что у нас будут цифровые валюты центральных банков через 20 лет, если не через пять. Цифровые валюты уже есть. Deutsche Bank держит свои резервы в электронном виде в Центральном банке, но это распространится на гораздо большую группу».

Джон Крайан,
исполнительный директор Deutsche Bank

«Термин «too big to fail» (англ. «слишком большой, чтобы рухнуть», – прим. ред.) не совсем корректный. Правильнее было бы сформулировать «слишком сложный, чтобы управлять». Если бы мы просто набирали депозиты и скупали на эти деньги американские госбонды, то могли бы расширяться до огромных размеров, хотя попали бы в зависимость от одного конкретного риска… Финансовый бизнес намного сложнее и завязан на систему производных инструментов. Когда у вас 1 трлн долларов под управлением, требуется вернуть здравый смысл в менеджмент и арифметический подход в модели стресс-тестирования».

Си Цзиньпин,
председатель КНР

«Китай не намерен усиливать свою торговую конкурентоспособность за счет девальвации курса юаня, не собирается начинать валютные войны. Проведение политики протекционизма – это как запереть себя в темной комнате. Снаружи могут быть дождь и ветер, но также воздух и свет. В торговой войне никто не будет победителем», – сказал Си Цзиньпин. Он также высказался о том, что глобализация мировой экономики – насущное требование нового времени, от нее нельзя отказываться, надо научиться пользоваться ее плодами на благо народов всего мира. По его словам, мировая экономика достигла как никогда высокого уровня развития, но с другой стороны, обострились старые и появились новые вызовы: «региональные конфликты, рост террористической угрозы, проблема мигрантов». Но он полагает, что неверно считать, что эти проблемы вызваны глобализацией мировой экономики, как считают некоторые аналитики.

Пьер Карло Падоан,
министр финансов Италии

«Проблема Европы – это сама Европа. Манифестация популизма и разочарование сложившейся ситуацией – это Европа. Во многих, если не во всех европейских странах говорят, что их проблемы образовались в Брюсселе или Франкфурте. Это проблема, потому что Европа раньше была решением проблем для отстающих стран, а теперь это абсолютно повернулось в другую сторону. Европа генерирует проблемы».

Энтони Скарамуччи,
советник избранного президента США Дональда Трампа

«Соединенные Штаты, новая администрация не хотят торговой войны. Мы хотели бы видеть процесс свободной, честной торговли. США хотели бы очень сильных двусторонних отношений с Китаем».

Кристин Лагард,
глава МВФ

«Неравенство – одна из основных проблем в странах с развитой экономикой, оно тормозит устойчивый рост. Если мы не будем делиться этим пирогом со всеми, мы должны увеличить размер пирога. Чрезмерное неравенство – причина прерывания устойчивого роста».

Мировая экономика к середине столетия

Прогнозы футурологов и экспертов

Вероника Герман

Футурологи ежегодно выдают ряд прогнозов, каким будет мир в 2050 году. Эти прогнозы зачастую противоречат друг другу или по мере изменения мировой экономики, геополитики, климата и прочих факторов трансформируются. Оставим в стороне предсказания о том, что к середине столетия люди смогут заключать браки с роботами, а сосредоточимся на мировой экономике будущего.

По мнению HSBC, Мексика войдет в десятку самых богатых стран, обойдя Францию, Канаду, Испанию, Южную Корею и Италию. Германия станет крупнейшей экономикой в Европе в 2050 году и останется одной из пяти самых богатых стран мира, хотя со временем не исключено, Индия обойдет Германию в рейтинге.

В 2050 году, по прогнозам, Индия станет третьей самой богатой страной в мире. Китай обойдет в рейтинге самых богатых стран США, потеснив их на второе место. Но эксперты из PwC считают, что к середине столетия Индия может поспорить с США за второе место. Страной с самыми медленными темпами роста может стать Япония, что в итоге переместит ее на седьмое место.

Очевидно, что большое влияние на мировую экономику окажет рост населения Земли. В прогнозах количества населения планеты футурологи расходятся, но все они предполагают, что оно приблизится к 10 млрд. Лидером по количеству населения будет Индия, Китай будет на втором месте, США – на третьем. Но стоит подчеркнуть, что прогноз не учитывает различные факторы, как, например, возможные военные конфликты, эпидемии, экологические катастрофы и т.д.

Тем не менее издание Washington ProFile со ссылкой на футурологов из Осло подсчитало, что страны бывшего СССР рискуют стать «территориями без населения». Это связано с низким уровнем рождаемости, высокой смертностью и высоким уровнем эмиграции. Однако другие эксперты прогнозируют, что в Казахстане к этому времени будет проживать от 19 млн до 22,5 млн человек.

На экономиках стран будет сказываться и старение населения. Это приведет к ухудшению ситуации с государственными финансами развивающихся стран и к росту госдолга, отмечается в исследовании Standard & Poor's (S&P). Анализ затронул 58 стран. В итоге к 2050 году средний размер госдолга (медианное значение) развивающихся стран вырастет с 42% до 136% ВВП, а в развитых странах – до 134%. У шести стран – Бразилии, Китая, Японии, России, Саудовской Аравии и США – чистый долг превысит 250% ВВП.

Впрочем, сократятся и затраты на военные конфликты. Еще в 2012 году в ИноСМИ был опубликован материал о том, что к 2050 году мир будет меньше воевать. В 2050 году лишь 7% стран на планете будут находиться в состоянии войны из-за распространения высшего образования, снижения темпов рождаемости, уменьшения доли молодежи в населении планеты, повышения стоимости ведения войны и т.д.

Вырастет, вероятно, и стоимость зерна, а его количество снизится на 10%. Не исключено, что к 2050 году в океане будет больше пластика, чем рыбы, – рассказала как-то заместитель генсекретаря США Кэтрин Новелли. Так что вопрос с пропитанием и стоимостью на него будет возрастать.

Business Insider считает, что нефть станет очень дорогой. Цена на топливо может увеличиться до $200 за баррель. Но уже к тому моменту, по прогнозам группы Climate Action Tracker, все бензиновые и дизельные автомобили полностью исчезнут с автодорог. Возможно, вопрос с автомобилями решится еще и потому, что работодатели откажутся от штатных сотрудников и будут находить персонал в глобальном пуле фрилансеров. Плюс электромобили и возможное появление Hyperloop Илона Маска заставят многих пересесть на альтернативный транспорт. Но это уже из другой области…

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

КАКИЕ ЗАКОНЫ ДОЛЖНЫ ПРИНЯТЬ В 2017 ГОДУ

В среду, 18 января, депутаты мажилиса Парламента открыли первое пленарное заседание в 2017 году. На повестке дня сразу несколько вопросов по ратификации международных договоров и сотрудничества с международными финансовыми организациями. В частности, депутаты должны рассмотреть вопрос о подготовке заключения по ратификации Соглашения о займе в рамках проекта социального медицинского страхования между Республикой Казахстан и Международным банком реконструкции и развития (МБРР). Помимо этого, они должны проголосовать за подготовку заключения о ратификации Генерального соглашения об экономическом, техническом и торговом сотрудничестве между странами – членами Организации исламской конференции. А также рассмотреть новые законопроекты о стандартизации и развития местного самоуправления. «Нам до конца нынешней сессии предстоит принять много важных законов для реализации стратегического курса президента страны. Сегодня мы будем рассматривать в первом чтении законопроект по вопросам развития местного самоуправления, в скором будущем мы рассмотрим законопроект по вопросам здравоохранения и социально-трудовой сферы. Нам также предстоит тщательная, кропотливая работа над такими важными законопроектами, как о дорожном движении, по вопросам информации и коммуникаций, по вопросам деятельности некоммерческих организаций, ну и, конечно, в плане работы у нас кодексы – Кодекс о налогах и недрах», – сообщил спикер палаты Нурлан Нигматулин. **(Соб. инф.)**

ОНЛАЙН-ПРОВЕРКА ЗАГРУЖЕННОСТИ ЦОНОВ

Увидеть загруженность ЦОНов Астаны и Алматы теперь можно на сайте «Правительство для граждан». Госкорпорация реализовала возможность отслеживать загруженность ЦОНов Астаны и Алматы. Ссылка на диаграмму, показывающую степень загруженности операционного зала, услуг документирования и банковских касс, размещена на главной странице официального сайта госкорпорации goscorp.kz», – указывается в распространенной информации. По словам директора департамента методологии и мониторинга государственных услуг «Правительства для граждан» Гульжан Асановой, данный сервис создан для удобства граждан и позволит им планировать свои визиты в ЦОН. «По этой диаграмме человек сможет оценить, в какой ЦОН ему лучше обратиться для наиболее быстрого обслуживания. То есть если ему не нужны услуги по линии миграции, необязательно идти в тот ЦОН, где есть наплыв на услуги по временной регистрации, он может обратиться в любой другой, где меньше всего посетителей», – пояснила она. Также Гульжан Асанова отметила, что пока видна только нагрузка на ЦОНы Астаны и Алматы, в ближайшем будущем будет рассмотрена возможность отслеживания количества посетителей в других ЦОНах Казахстана. Информация будет обновляться каждый час. **(«Правительство для граждан»)**

ДЕНЬГИ ЕСТЬ, А ПРОЕКТОВ НЕТ

Аким Актюбинской области Бердыбек Сапарбаев потребовал от чиновников активнее работать по привлечению внешних средств на гранты для развития бизнеса, бороться с административными барьерами и пресекать факты теневого бизнеса. Такие поручения он дал в ходе совещания по развитию МСБ. В ходе совещания были рассмотрены итоги 2016 года и обозначены задачи на 2017 год. По словам начальника областного управления развития предпринимательства Анар Держановой, в Актюбинской области активно развивается пищевое производство, цель которого удешевить продукцию, предприниматели проходят обучающие курсы, область занимает лидирующие позиции по кредитованию бизнеса. Однако акима области Бердыбека Сапарбаева возмутило сокращение средств на финансирование инфраструктурных проектов. По области будет профинансировано всего 4 проекта. Это придорожный сервис и расширение орошаемых площадей в Мартуке, открытие кемпинга в Карабутаке и крестьянское хозяйство Каргалинском районе на общую сумму 182 млн тенге. «В 2016 году было 2 млрд 100 млн, а в 2017 году из республиканского бюджета выделили всего пару сотен миллионов. У нас нет идей и инициативы. Значит, и не будет проектов. Вот и результат. Деньги есть, а проектов нет», – сказал аким области Бердыбек Сапарбаев. **(Соб. инф.)**

ПАСПОРТ КАЗАХСТАНА – САМЫЙ «СИЛЬНЫЙ»

На сайте расположенной в Монреале организации Passport Index опубликован рейтинг государств, имеющих самые «сильные» паспорта. Одним из основных критериев оценки является количество стран, которые обладатель паспорта может посетить без визы. На первом месте расположилась Германия, граждане которой могут посетить 157 стран без виз. Сингапур занял второе место. Обладатели паспорта этой азиатской страны вправе посещать 156 государств без лишних виз. Вторую строчку рейтинга делит с Сингапуром Швеция. На третьем месте расположились Дания, Финляндия, Франция, Испания, Швейцария, Норвегия, Великобритания и США. Туристы из этих стран могут свободно посещать 155 государств. Согласно рейтингу казахстанцы могут без получения визы посещать 69 стран. В рейтинге Passport Index наша республика расположилась на 56-м месте. Данную строчку в рейтинге Казахстан делит с Королевством Оман и Ботсваной. Паспорт России занял 39-е место, Беларуси – 57-е. Паспорта Киргызстана и Китая занимают 66-е место, Узбекистана – 70-е место, Туркменистана – 75-е место. **(Соб. инф.)**

Оплатит ли ОСМС при скудном бюджете все «пожелания» пациентов?

Необходимо выстраивать механизм финансирования медучреждений

Дмитрий Совин

В конце января Министерство здравоохранения и социального развития РК запланировало проведение общественных слушаний по теме запуска в Казахстане обязательного социального медицинского страхования (ОСМС). На сайте ведомства указано, что к обсуждению приглашены независимые эксперты, представители парламентских и непарламентских политических партий, неправительственных организаций, НПП «Атамекен».

В концепции изменений, в частности, предлагается пересмотреть размеры взносов и отчислений в Фонд обязательного социального медицинского страхования (ФСМС), в том числе от работодателей и государства. Это с учетом сложившейся макроэкономической ситуации в стране необходимо для снижения финансовой нагрузки на работодателей и бюджет – так указывается в документе.

Еще один интересный пункт концепции касается резерва, который ФСМС обязан формировать для покрытия непредвиденных расходов. Однако законодательство не предусматривает порядок использования этого резерва. В концепции это названо пробелом в законодательстве. Предлагается ввести «компетенции правительства», которые позволят ему определять порядок использования резерва фонда на непредвиденные расходы.

Финансирование определяет сервис

«В первые годы казахстанскую систему ОСМС нельзя будет рассматривать как финансово устойчивую, так как она будет не сбалансирована, нет четкого разделения платной и бесплатной медицинской помощи, у населения будет много вопросов. ОСМС столкнется со многими рисками – снижением экономической активности в стране, сокращением доходов и заработных плат, перепотреблением медицинских услуг и другими. Необходимо разработать комплексные меры урегулирования этих вопросов», – комментирует Шакир Иминов, исполнительный директор АО «СК «Евразия».

По его мнению, прежде всего необходимо упорядочить существующую систему – четко зафиксировать, кому и какие медицинские услуги оказываются и сколько на это тратится средств. «Необходимо понимать, что пациент нуждается не в выборе врача, а в том, чтобы как можно быстрее попасть туда, где ему окажут необходимую помощь», – говорит спикер. Необходимы принципиально новые подходы к страхованию граждан, деятельности субъектов и участников системы ОСМС. И главное, отмечает собеседник, – механизм финансирования учреждений здравоохранения.

«Пациенты будут жаловаться на систему здравоохранения всегда: им нужен сервис. Однако базовая программа ОСМС ввиду скудности бюджета вряд ли сможет оплатить все «пожелания». Чтобы был необходимый сервис на высоком уровне, в него надо инвестировать отдельно», – говорит Шакир Иминов.

Однако, по его словам, если государство не может обеспечить достаточно высокого уровня расходов на здравоохранение, маловероятно, что ОСМС даст значительные выгоды по сравнению с существующей системой финансирования. «Другими словами, ОСМС следует рассматривать только как дополнительную, но не как основную форму финансирования здравоохранения. Но это только в первые два-три года», – считает представитель СК «Евразия».

«Финансирование из средств обязательного медицинского страхования предполагает очень большие суммы, если, конечно, будет соблюден целевой характер отчислений исключительно на нужды здравоохранения. Сейчас расходы на здравоохранение составляют порядка 3,5% от ВВП, поэтому необходимо дополнительное финансирование здравоохранения», – говорит Владимир Акентьев, первый заместитель председателя правления страховой компании «Коммеск-Өмір», отвечая на вопрос об изменении системы финансирования здравоохранения с введением системы ОСМС.

Модернизация по страховому принципу

«Ситуация в здравоохранении Казахстана значительно улучшилась бы, если бы модель финансирования отрасли была модернизирована по страховому принципу. В этом случае, не возникали бы ситуации, когда услуги государственных медицинских учреждений оплачиваются в недостаточном размере, как это нередко происходит сейчас», – продолжает Шакир Иминов.

Он поддерживает идею включения частных клиник в систему ОСМС: в этом случае государственные и частные клиники будут конкурировать между собой за пациента, и это может привести к повышению качества оказываемых услуг. «Например, добровольное медицинское страхование (ДМС) позволит полностью или частично покрывать расходы застрахованного лица на медицинское обслуживание, не предусматриваемые системой ОСМС. Полис ДМС дает возможность физическим лицам или сотрудникам крупных компаний обследоваться в выбранных ими клиниках и на условиях (сервисные услуги, отсутствие листов ожидания, услуги, не входящие в ОСМС – стоматология и др.) за счет страховой компании. Оформляя ДМС, гражданин сам выбирает объем услуг, включенных в полис добровольного страхования», – поясняет Шакир Иминов.

И риски, и плюсы

Один из существенных вопросов введения в Казахстане ОСМС – включение в эту систему самозанятого населения: с этим вопросом связано много рисков.

«Дело в том, что численность самозанятого населения по статистике 2015 года составляет порядка 2,4 млн, или 28 % от трудоспособного населения. Среди самозанятых лиц налоги платят единицы, но при необходимости обращаются за медицинскими услугами и получают их бесплатно, наравне с другими категориями граждан. Благодаря взносам самозанятого населения на обязательное медицинское страхование здравоохранение получит дополнительное финансирование», – объясняет необходимость участия самозанятых граждан в системе ОСМС Владимир Акентьев.

Спикеры видят в системе ОСМС в Казахстане не только риски, но и плюсы. Шакир Иминов считает, что с ее запуском и с развитием страховой культуры прозрачность налогообложения и распределения благ в здравоохранении будет значительно повышена, что сделает участников более требовательными к системе. «Таким образом, неформальные платежи, так называемые «благодарности» врачам, расходы на медицинскую помощь из собственного кармана станут неактуальными», – говорит он.

Кроме того, по словам эксперта, внедрение медицинского страхования обеспечит механизм отслеживания эффективности и соответствия расходов полученным результатам, прозрачности потоков финансовых средств в секторе здравоохранения, гарантии прав пациентов как потребителей поставляемых медицинских услуг, а также обеспечит привлечение дополнительных финансовых средств в здравоохранение.

Владимир Акентьев отмечает, что ОСМС даст дополнительную возможность оснастить медучреждения современным медицинским дорогостоящим оборудованием. «Появится возможность обеспечить пациентам своевременную диагностику, высокотехнологичное качественное лечение в Казахстане, а не за границей, а также повысить качество медицинских услуг, а медработникам обеспечить достойную оплату их труда», – считает представитель «Коммеск-Өмір».

История вопроса

Напомним: в 2014 году в ежегодном послании президента народу Казахстана было отмечено, что главный принцип всей системы медицинского обслуживания – это солидарная ответственность государства, работодателя и работника за его здоровье. Поэтому необходимо изучить вопрос введения обязательного медицинского страхования в Казахстане. В 2015 году появился закон «Об обязательном медицинском страховании».

Ожидалось, что с 1 января этого года работодатели начнут делать отчисления в Фонд обязательного социального медицинского страхования, а с 1 июля этого года начнется финансирование из этого фонда. Но в декабре прошлого года глава государства одобрил законодательные поправки, согласно которым работодатели начнут делать взносы с 1 июля этого года, а с 1 января 2018 года казахстанцы должны начать получать медицинскую помощь в системе ОСМС.

Мажилисмены предложили создать несколько пенсионных фондов

Валерий Сурганов

Депутаты мажилиса предложили рассмотреть вопрос об отказе от монополии ЕНПФ и вернуться к конкурентным подходам в деятельности пенсионных фондов в рамках нескольких крупных независимых участников. По мнению народных избранников, после серьезного скандала в ЕНПФ назрела необходимость поменять подходы. Новые условия должны предоставлять вкладчикам возможность выбора на основе рыночной конкуренции разных пенсионных фондов под жестким контролем государства и правительства. Об этом было заявлено в ходе первого пленарного заседания мажилиса в новом году.

Мажилисмен, член Комитета по аграрным вопросам Айкын Конуров напомнил, что, по данным Нацбанка, сделка на 5 млрд тенге с частной компанией, послужившая основанием для возбуждения уголовного дела в отношении руководства ЕНПФ, проводилась за счет собственных активов фонда, а не средств вкладчиков. Тем не менее он считает подобную постановку вопроса неверной.

«ЕНПФ является полностью государственной структурой и зарабатывает комиссионное вознаграждение исключительно за счет средств, вносимых вкладчиками. Вся хозяйственная деятельность фонда возможна лишь за счет наличия капитала, сформированного трудом населения», – заявил Айкын Конуров.

Его поддержала коллега, член Комитета по финансам и бюджету Дания Еспаева, которая заметила, что у ЕНПФ нет и не может быть собственных средств.

«Все находившиеся в фонде финансовые ресурсы являются доверенными ему в управление пенсионными накоплениями миллионов граждан либо инвестиционным доходом с этих накоплений. Средства ЕНПФ не являются добровольным накоплением, а собираются в обязательном порядке. И поэтому нуждаются в особом внимании, контроле и защите», – подчеркнула Дания Еспаева.

Депутаты сообщили, что, по Закону «О пенсионном обеспечении в Республике Казахстан», никак не регламентируется порядок формирования и использования собственных средств ЕНПФ. Вместе с тем у фонда отсутствует и собственная инвестиционная стратегия. Тогда как отсутствие последовательной инвестиционной стратегии является следствием того, что у ЕНПФ нет системного видения долгосрочного развития пенсионной системы в целом.

«Фактически заморожено решение ключевых проблемных вопросов. Поэтому, мы полагаем, необходимо регламентировать на законодательном уровне деятельность ЕНПФ по управлению собственными активами. Это можно сделать в рамках отдельного Закона «О едином накопительном пенсионном фонде в РК», в котором также должно быть прописано создание органа, представляющего коллективные интересы вкладчиков. К тому же должна быть предусмотрена разработка инвестиционной стратегии ЕНПФ на уровне не только Нацбанка, но и правительства с отражением задач развития отечественной экономики, которые должны решать вложение и аккумуляция пенсионных средств граждан», – предложил Айкын Конуров.

Более того, парламентарии полагают, что следует включить в перечень инвестиционных инструментов пенсионных накоплений прямые инвестиции в индустриальные проекты, в том числе с участием крупных транснациональных корпораций в рамках программы индустриально-инновационного развития.

«Недавние события показали, что финансовый регулятор оказался не в состоянии обеспечить защиту и требуемую прозрачность в отношении средств ЕНПФ. Государственное управление пенсионными активами не отменяет злоупотреблений, а лишь монополизирует, увеличивает их масштабы. Кроме того, образовался конфликт интересов, когда Нацбанк одновременно выступает и регулятором, и оператором ЕНПФ. Тем самым предпосылки к выявленным сегодня нарушениям в фонде были заложены еще при формировании системы его функционирования. А монопольное положение и отсутствие конкуренции за внимание вкладчиков практически дестимулируют работу над повышением его устойчивости и доходности», – в свою очередь заключила Дания Еспаева.

Марат Каирленов: «Нацбанку пора сменить стратегию «в Багдаде все спокойно» на более реальную»

Ольга Фоминских

Банковская система страны в конце прошлого года стала центром жарких обсуждений. Сразу два игрока оказались на скамье запасных после приостановления на три месяца лицензии на прием депозитов физических лиц – Казинвестбанк и Дельта банк

В первый финансовый институт вошла временная администрация, второму в конце декабря было вновь разрешено принимать депозиты и открывать банковские счета физических лиц. Что сегодня происходит в банковском секторе страны, мы обсудили с Маратом Каирленовым, директором консалтинговой компании Uagat Consulting Group.

- Марат, в конце прошлого года на банковском рынке зазвучали тревожные сигналы. Как вы могли бы оценить сегодняшнюю ситуацию в банковском секторе Казахстана?

- Это начало банковского кризиса. В этом плане показательна ситуация с Казинвестбанком, у которого отозвали лицензию. На мой взгляд, это показатель того, что текущие акционеры не готовы вливать деньги в капитал. Это первое. Вторым моментом является портфель неработающих займов. По официальным данным НБ РК, этот показатель не вызывает обеспокоенности и даже снижался на протяжении прошлого года. Но статистические индикаторы Нацбанка об уровне неработающих займов (NPL) не отражают реальную картину. Поскольку если оценивать показатели банков по МСФО, то недополученные проценты составляют 20-50%. И это реально, поскольку экономика в рецессии, цены на недвижимость, составляющую большую долю залоговой базы, снижаются и т.д. На этом фоне статистические индикаторы Нацбанка не только не отражают глубину проблемы, но даже неправильно определяют тенденции, которые происходят на кредитном рынке.

- Почему, по вашему мнению, информация Национального банка отражает несколько иную картину по NPL?

- Сложно сказать однозначно. Полагаю, тут есть и объективная, и субъективная составляющие. Самое важное, что сегодня Нацбанку пора сменить стратегию «в Багдаде все спокойно» на более реальную. Да, у системы накопились проблемы, но их нужно решать. У нас неплохая банковская система, но реального видения, как будут решаться накопившиеся проблемы и какой будет банковская и в целом финансовая система в будущем, нет. И когда нет этого понимания, акционеры не готовы вливать собственные деньги.

- Каков дальнейший сценарий развития ситуации, по вашему мнению?

- Я думаю, наиболее вероятным вариантом будут сделки по слиянию и поглощению. Здесь я солидарен с главой Народного банка Умут Шаяхметовой. Вероятно, только такие сделки смогут купировать проблемы, накопившиеся в банковском секторе.

- Затронет ли этот процесс крупные банки?

- Вполне возможно. Хотя, конечно, у нас будут пытаться отодвинуть проблемы с крупными банками. Понятно, что у любого крупного финансового института миллионы счетов юридических и физических лиц, это и депозиты, кредиты, и другое, плюс это мощные IT-системы, и очевидно, что слить их в единый институт непросто.

Здесь есть как свои аргументы за, так и против. Например, вспомним, когда в конце года в Bloomberg просочилась информация о том, что Казкому было выделено нетто 600 млрд тенге в течение 10 дней. По сути, это порядка двух капиталов банка, или 1,5% ВВП. Эта история с так называемыми декабрьскими кредитами, по сути, показатель того, что сегодня желающих принимать на себя ответственность за такие решения не так много и они сливают эту информацию вовне, чтобы предупредить, что их склоняют к таким решениям.

- Имеются ли какие-то инструменты для того, чтобы преодолеть этот кризис?

- Готового решения нет. На мой взгляд, сегодня стоило бы возродить тот опыт, когда в прошлый кризис создавали Антикризисный совет. Это была дискуссионная площадка, которая включала исследования и анализ рынка, а также проводились открытые обсуждения, где могли бы совместно с игроками, экспертами, госорганами выработать программу по выходу банковского сектора из трудностей. Сейчас, объективно, никакой конструктивной дискуссии не происходит. Есть отдельные эксперты со своим мнением или видением, но тут должны работать целые команды. Сегодня ситуация напоминает некий «банковский междусобойчик», где банкиры встречаются, что-то решают между собой, но в итоге опять потребуется вливание госденег. И это продолжается на протяжении уже порядка 10 лет.

Сегодня у нас достаточно развитая банковская система. Депозиты и кредиты исчисляются десятками процентов к ВВП. Это значит, что к сектору есть доверие со стороны вкладчиков и это нужно сохранить. Нельзя потерять с таким трудом заработанное доверие со стороны населения и бизнеса. Уверен, что судьба банковской системы стоит того, чтобы затратить время и ресурсы, на работу различных аналитических групп, чтобы выработать адекватный план по выходу из кризиса и дальнейшему развитию.

- План по поддержке сектора должен был быть представлен в конце прошлого года, но пока о нем ничего не слышно. Что должен включать этот план, по вашему мнению?

- Адекватный анализ глубины проблемы, план по их преодолению (условия государственно-частного партнерства) и в целом видение будущей банковской и финансовой системы страны в будущем.

Думаю, стоит подумать о постепенном переносе с банкоцентричной системы к инструментам фондового рынка (в части, долговых инструментов). Соответственно, там должно быть особое место по развитию инструментов по перемещению рисков (рынку деривативов), секьюритизации, организациям, выполняющим отдельные банковские операции, и т.д.

- Должно ли государство вообще поддерживать фининституты госсредствами?

- Конечно, без вливания госсредств этот кризис будет сложно преодолеть, но тут важно смотреть, на каких условиях предоставляются эти деньги. Должна быть четкая программа, например, государство может влить госсредства, но при условии, что текущие акционеры должны вложить такую же сумму за счет собственных средств, продажи доли или партнеров. Собственники должны принимать какие-то реальные меры, а не пассивно наблюдать за ситуацией. Главное, что госсредства должны стимулировать частные инвестиции.

- Возможна ли национализация банков, как это было в 2008 году?

- Любое государственное финансового сектора – это всегда плохо, мы уже проходили это с БТА, и эта ситуация до сих пор не решена. Да, можно национализировать, но с учетом нашей коррупции и незрелости институтов, отсутствия рыночных механизмов – это создаст еще большие проблемы. С учетом той борьбы с коррупцией, которая сейчас ведется, многие побоятся отвечать за эти институты даже при наличии политического влияния и умений.

- Как вы считаете, как скоро банковская система выйдет из кризиса и при каких условиях?

- Боюсь, это может занять от года-двух до 3-5 лет при условии, что будет достигнут межэлитный консенсус о том, что нам нужна здоровая банковская система.

Топ-10 банков, близких к своей аудитории

Как финансовые институты работают в социальных сетях?

Жанторе Касым

Казахстанские банки становятся более дружелюбными к своим клиентами и чаще принимают неформальный тон в общении с ними в социальных медиа. Для того чтобы реагировать на вопросы, сообщения или критику в сетях, финансовые институты привлекают специалистов и задействуют целые департаменты для оперативности и точности ответов. Тенденция такова, что сегодня происходит смещение фокуса с погони за подписчиками на вовлечение и работу с репутацией. Это и есть так называемый упор на улучшение клиентского сервиса или, если хотите, многоканальность.

Среди банкиров все еще популярной сетью остается Facebook. За последнее время эта площадка стала не просто местом общения пользователей, но и реальным инструментом продвижения для бизнеса. Здесь также активно используются элементы Social CRM, корпоративной социальной ответственности.

«Капитал.kz» представляет топ-10 банков по количеству пользователей. Помимо количества пользователей, важным показателем в Facebook, например, является их вовлеченность, которая, по сути, определяет целенаправленное и активное взаимодействие пользователя с контентом аккаунта. Такие банки, как Народный банк, Сбербанк и АТФБанк, имеют активную вовлеченность своих подписчиков. Также была собрана информация с таких социальных сетей, как «ВКонтакте» и Instagram.

Страница	facebook. Общее количество подписчиков	facebook. %	VK	Instagram
QAZKOM	154400	0,91%	18322	25400
ForteBank	117300	4,86%	2626	8340
kaspi	68700	4,22%	54245	65100
CENTERCREDIT	55000	1,17%	4843	-
Home Credit Bank Банк Хоум Кредит	52534	0,75%	10022	26200
АТФ Банк	34200	3,22%	-	4900
Банк Астаны	30400	2,50%	2507	14000
Жилстройсбербанк	29900	1,71%	-	-
Сбербанк	27500	3,64%	9310	14600
Halyk Bank	23100	50,22%	28435	27900

По данным SocialBakers.com, социальным сетям банков

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

МИРОВЫЕ

БРИТАНИЯ ВЫЙДЕТ ИЗ СОСТАВА ОБЩЕГО РЫНКА ЕС

Великобритания покинет европейский общий рынок, но рассчитывает на заключение новых взаимовыгодных соглашений со странами Евросоюза, подтвердила премьер-министр страны Тереза Мэй. «То, что я предлагаю, невозможно сделать, оставаясь в составе общего рынка. Не выйти из состава общего рынка – это не выход из ЕС», – сказала Мэй, выступая с большой речью о предстоящем выходе страны из ЕС. «Мы не стремимся сохранить членство в общем рынке. Вместо этого мы добиваемся максимального доступа к нему через новое, всеобъемлющее, надежное и амбициозное соглашение о свободной торговле», – подчеркнула премьер. **(РИА «Новости»)**

ЕВРОПЕЙСКИЕ БАНКИ УЖЕСТОЧИЛИ УСЛОВИЯ

Европейские банки ужесточили условия кредитования для предприятий впервые с 2013 года. Об этом свидетельствуют результаты исследования Европейского центрального банка. «Условия кредитования для предприятий ужесточились в IV квартале 2016 года, что связано в основном с ситуацией в Нидерландах. Это было первое ужесточение с IV квартала 2013 года», – отмечается в исследовании. Однако ЕЦБ подчеркивает, что событие было ожидаемым. **(RNS)**

107,5 МЛРД РУБЛЕЙ ВЫДЕЛЯТ НА ПОДДЕРЖКУ ЭКОНОМИКИ РФ

План поддержки экономики на 2017 год предполагает выделение средств на сумму до 107,5 млрд рублей. Об этом сообщил премьер-министр РФ Дмитрий Медведев. «Перечень, который мы должны сегодня окончательно согласовать, включает в себя мероприятия по поддержке отдельных отраслей промышленности, в основном это решения оперативного свойства, и предполагают они дополнительное финансирование, помимо тех ресурсов, которые уже предусмотрены в бюджете на текущий год на общую сумму до 107,5 млрд рублей», – сказал он. По словам главы правительства, Фонд развития промышленности в 2017 году профинансирует не менее 50 проектов, направленных на развитие импортозамещения и производства. Легкой промышленности будут предоставлены субсидии на 0,5 млрд рублей. **(ТАСС)**

ВЛАСТИ БРИТАНИИ НЕ ПОДГОТОВИЛИСЬ К BREXIT

Правительство Великобритании не подготовилось к выходу страны из Евросоюза и теперь, похоже, импровизирует в отношении политики Brexit, считает министр финансов Франции Мишель Сапен. «Никто не был готов. Сейчас мы находимся в ситуации импровизации», – отметил Сапен. Он добавил также, что Франция хотела бы большей ясности по вопросу Brexit и как можно более скорой активации статьи 50 Лиссабонского договора о выходе Британии из Евросоюза. В июне 2016 года около 52% граждан Великобритании проголосовали на референдуме за выход страны из ЕС. Как заявила премьер Соединенного Королевства Тереза Мэй, страна намерена до конца марта 2017 года активировать статью 50 Лиссабонского договора о выходе из Евросоюза. В настоящее время Британия формирует свою переговорную позицию по предстоящим ключевым соглашениям с ЕС. **(Reuters)**

ЕДИНЫЙ ВАЛЮТНЫЙ КОНТРОЛЬ

Премьер-министр России Дмитрий Медведев поручил ФНС подписать протоколы о взаимодействии России, Казахстана и Беларуси в сфере валютного контроля. «Принято предложение Минфина России о подписании протоколов о взаимодействии ФНС России с Национальным банком Беларуси, Национальным банком Казахстана, Комитетом государственного контроля Беларуси в сфере валютного контроля», – говорится в распоряжении, опубликованном на сайте правительства. По данным кабмина, подписание протоколов создаст необходимые организационно-правовые условия для развития сотрудничества в валютной сфере на межгосударственном уровне и будет способствовать сотрудничеству по предупреждению, выявлению и пресечению нарушений валютного законодательства. **(Banki.ru)**

В ВЕНЕСУЭЛЕ ВЫПУЩЕНЫ НОВЫЕ ДЕНЬГИ

Новые купюры выпущены в обращение в Венесуэле, сообщил директор Центрального банка страны Хосе Хан. По его словам, отныне венесуэльцы могут расплачиваться банковскими билетами по 500, 5 тыс. и 20 тыс. боливаров. Всего в обращение уже выпущено порядка 2,75 млрд купюр разного достоинства. В середине декабря президент Николас Мадуро объявил о прекращении обращения в течение 72 часов самой крупной на тот момент купюры в 100 боливаров, стоимость которой на черном рынке равнялась тогда всего примерно 2,5 цента США. Это решение было направлено на противодействие международной финансовой мафии, которая, по словам министра внутренних дел Венесуэлы Нестора Реверола, по приказу США вывозила венесуэльские деньги с территории страны. **(Noticias24)**

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ТУРЦИИ ИНТЕРЕСЕН ПРОЕКТ SHYMKENT CITY

Турецкие строительные компании заинтересованы в сотрудничестве с Южно-Казахстанской областью. Вопросы возможного партнерства были обсуждены в ходе встречи акима Южно-Казахстанской области Жансеита Туймебаева с руководителями турецких компаний Akay construction inc и Mescioglu muhendislik ve musavirlik a.s. Указанные компании занимаются строительством дорог, жилья, производством измерительных приборов и намерены инвестировать в Южно-Казахстанскую область. В ходе встречи стороны обсудили создание совместных проектов в сфере жилищного строительства и привлечение турецких инвесторов в производственную сферу. Кроме того, руководители компаний проявили интерес в строительстве комплекса Shymkent City. Стоит отметить, что компания Mescioglu также оказывает инжиниринговые услуги по проектированию мостов, путепроводов, тоннелей и автомобильных дорог. Созданная в 1985 году строительная компания Akayinsaat занимается строительством социальных объектов, крупных торгово-развлекательных центров. За это время компанией построено 8300 жилых комплексов и зданий. В ходе визита турецкая делегация ознакомилась с деятельностью казахско-турецкой индустриальной зоны, находящейся в ведении управляющей компании индустриальными зонами «Онтүстік». **(Пресс-служба акимата ЮКО)**

ИНТУРИСТ ПРИНЕСЕТ БИЗНЕСУ АЛМАТЫ 2 МЛРД ТЕНГЕ

Пребывание в Алматы во время проведения Универсиады иностранных туристов принесет малому и среднему бизнесу города более 2 млрд тенге дохода. Такое мнение озвучил аким Бауыржан Байбек в ходе заседания правительства. «По оценке Global destination cities index, в Алматы иностранный турист ежедневно тратит 245 долларов. Так, пятидневное пребывание в Алматы прогнозируемых 5 тыс. иностранных гостей принесет малому и среднему бизнесу города более 2 млрд тенге доходов. Только страны-участницы, к примеру, произведут оплату в размере 1 млн евро за проживание в Атлетической деревне. Кроме того, 8 отелей в городе, рекомендованные дирекцией Универсиады, будут заселены полностью спортивными делегациями», – отметил глава города. В ходе заседания правительства Бауыржан Байбек рассказал и о готовности уполномоченных служб Алматы к проведению соревнований. **(Соб.инф.)**

В РК ПОСТРОЯТ ЗАВОД ПО ПЕРЕРАБОТКЕ ВЕРБЛЮЖЬЕГО МОЛОКА

В городе Туркестане состоялась закладка первого камня строящегося завода по переработке верблюжьего и кобыльего молока. Перерабатывающий завод будет реализован казахстанской компанией «Вторметалсервис», которая привлекла инвестиции китайской компании «Голден Кэмел групп». В сообщении министерства указывается, что строительство завода позволит увеличить экспортный потенциал переработанного молока. Проектная мощность предприятия составляет 33000 тонны в год. «Реализация проекта даст мультипликативный эффект, предположительный частичное решение вопросов занятости сельского населения близлежащих аулов. Также будет дан толчок развитию производства лекарственных средств из верблюжьего молока и сельхозкооперации по заготовке молока в Южно-Казахстанской области», – отметили в ведомстве. В настоящее время в реализацию закона «О сельскохозяйственных кооперативах» зарегистрировано 564 сельскохозяйственных кооператива, в том числе 81 сельхозкооператив, ориентированный на заготовку и реализацию молока. Это позволяет заготовить 40 тысяч тонн молока в год с вовлечением более чем 8 тысяч ЛПХ. **(МСХ РК)**

В РК НАЛАДЯТ СБОРКУ 3D-ПРИНТЕРОВ

Нацагентство по технологическому развитию предоставило ТОО «3DInnovations» грант в размере 4,3 млн тенге на коммерциализацию технологий. Компания занимается сборкой собственных 3D-принтеров. Прототип 3D-принтера создается для реализации технологии RepRap (Replicating Rapid Prototyper). Устройство способно создавать собственные детали на основе моделей, сгенерированных компьютером. В рамках данного проекта производится моделирование и производство опытных образцов, прототипов и различных деталей и моделей высокой точности из ABS, PLA пластиков. Создателями был изучен и опрошен российского стартапа «Кипарис», также профинансированного государством на грантовой основе. «Кроме того, мы посетили инновационный центр „Сколково". Получены консультации технического персонала лидера российского производителя 3D принтеров Picaso 3D. В результате были собраны материалы, проведены переговоры, достигнуты соглашения о поставке комплектующих, получен наглядный опыт организации производства и выстраивания схемы продаж», – рассказал директор ТОО «3D Innovations» Игорь Насонов. **(АО «НАТР»)**

Доходный дом: еще один способ заработать на недвижимости

Антон Жданов

Цены на жилье в Казахстане, как прогнозировали ранее эксперты, в этом году будут снижаться. На этом фоне зарубежные риелторы предлагают обратить внимание на иностранную недвижимость, но не как на «крышу над головой», а как на полноценный бизнес. Сегодня в мире работает множество агентств, готовых помочь найти так называемые доходные дома в разных уголках планеты. Доходность такого бизнеса может достигать 3-5% годовых, некоторые страны даже предлагают дешевую ипотеку, а само жилье с годами еще и дорожает. Но для содержания дома потребуется помощь управляющей компании, которая бы следила за домом. В какой стране лучше купить дом для дохода и что происходит с мировым рынком аренды, разбирался корреспондент «Капитал.kz».

Очевидно, что выбирать недвижимость для будущего бизнеса лучше всего в странах, где популярна аренда. Среди стран ЕС доля съемщиков выше всего в Германии (48,1%), Австрии (44,3%), Дании (37,3%), Великобритании (36,5%) и Франции (35,9%). «При этом в столицах и крупных городах доля может быть еще больше (в Берлине – около 80-85%). Для сравнения: в Румынии, стране с наибольшей в ЕС долей собственников, арендаторы составляют лишь 3,6%», – приводит данные статистики Eurostat за 2015 год Юлия Кожевникова, ведущий эксперт Tranio.

Илья Андреев, вице-президент BECAR Asset Management Group, пояснил, что рынок арендного жилья наиболее развит в крупных мегаполисах США, Франции, Англии, Японии, Германии. Так, доля арендного жилья в Нью-Йорке, Париже, Лондоне, Токио и Берлине составляет 40-60%. По его словам, выбор в пользу собственного или арендного жилья люди делают в первую очередь, исходя из своих финансовых возможностей. Стоимость недвижимости в крупных городах оказывается крайне высокой и не всегда подъемной для большинства населения. «Второй фактор связан с тем, что многие люди предпочитают жить недалеко от места работы, тем самым экономить время на дороге. Арендное жилье позволяет без проблем менять локацию проживания в зависимости от расположения офиса. Кроме того, в западном обществе мобильность населения более высокая, чем в странах СНГ. Люди значительно легче меняют место проживания и переезжают в другие города или страны», – пояснил Илья Андреев.

В Лондоне, Нью-Йорке, Женеве, Цюрихе, Берлине очень популярно покупать пулы (от 10) квартир под сдачу в аренду, пояснила Марина Кузьмина, глава международных продаж Knight Frank. «В Берлине, по ее словам, более 50% населения живет в арендованном жилье, государственная политика защищает интересы арендаторов, а цены на аренду строго регламентированы, поэтому очень часто арендовать гораздо выгоднее, чем купить. Спрос на аренду очень высок и инвесторы скупают по несколько квартир, затем сдавая их в аренду. Это стабильный доход в валюте. А вот в курортных местах наиболее популярны в аренду виллы и шале, с бассейном и в шаговой доступности от пляжа или подъемника, если это шале. Площадь от 400-500 кв. м и более, стоимость аренды в неделю – от 10 000 у.е., как правило, срок аренды составляет от 1 недели до 3 месяцев.

Прежде чем решиться на покупку жилья для дальнейшей сдачи в аренду, предупреждает Юлия Кожевникова, стоит понимать, что это не быстрый заработок, а сохранение капитала на горизонте 10-20 лет. «Недвижимость в таких странах, как Австрия и Германия, дает стабильный доход, плюс сам объект дорожает с течением времени. Аренда покрывает платежи по ипотеке и при грамотном управлении и оптимизации налогообложения дает заработок. Доходность домов составляет 3-5% годовых. Но удаленному инвестору понадобится помощь управляющей компании. Выгоднее покупать доходные дома на 10-18 квартир, так как в этом случае менеджмент обходится дешевле», – отметила эксперт. Но все же она не рекомендует выбирать доходные объекты по принципу «чем дешевле, тем лучше». Небольшие ликвидные доходные дома в хороших районах стоят от 1,5 млн до 2,5 млн евро. С учетом того, что банки Германии выдают ипотеку в размере 50% от стоимости объекта, может хватить минимум 750 тыс. евро собственных средств (без учета дополнительных расходов на комиссии и налог на покупку – до 7-10% сверху сны).

В части выбора городов, по ее словам, стоит ориентироваться на мегаполисы с развитым рынком труда: если есть работа, есть и арендаторы, а следовательно, можно быть уверенным в спросе на жилье и стабильном доходе. В Германии к таким городам относятся Берлин, Гамбург, Дюссельдорф, Кельн и Мюнхен, в Австрии – Вена. Важно обращать внимание и на конкретный район: выгодно покупать доходный дом там, где арендная плата и спрос на недвижимость растут, число жителей увеличивается и планируются крупные инфраструктурные проекты.

Рынок аренды за рубежом достаточно популярен и разнообразен, поэтому прежде чем вкладывать свои инвестиции, стоит его внимательно изучить. С одной стороны, заманчиво стать владельцем доходного дома где-нибудь в Берлине, но с другой – необходимо тщательно изучить все возможные варианты, а также ознакомиться с внутренними правилами рынка аренды этой страны.

Куда инвестировать в 2017 году?

Советы от экспертов

Вероника Герман

Наступил 2017 год, и пришло время задуматься об инвестиционной стратегии на этот год. Деловой еженедельник «Капитал.kz» опросил экспертов, на какие активы стоит обратить внимание казахстанским инвесторам.

Нурлан Ашинов,
директор департамента аналитики АО «Казкоммерц Секьюритиз»

В целом рынок акций выглядит достаточно привлекательным в 2017 году, несмотря на противоречивые ожидания. Признаки восстановления экономики США очевидны, хотя есть много неопределенностей в отношении экономической политики нового президента. Но мы со своей стороны считаем, что в плане выбора акций первые выглядят более интересными в этом году. Если брать американские акции, здесь могут быть интересными именно банковский и нефтяной секторы.

Если говорить о странах, полагаем, что могут быть привлекательными акции компаний развивающихся стран, таких как Казахстан, Россия, Бразилия, поскольку именно в этих странах было значительное падение в прошлые годы, и в этом году, как и в прош.Пом, рост акций компаний этих стран может показать хорошую динамику. Сегодня мультипликаторы по акциям в этих странах находятся на привлекательных уровнях. Плюс это сырьевые экономики, а рынок сырья стабилизируется. Инфляция в этих странах стабилизируется. Все это положительно скажется на компаниях из этих стран.

Курс тенге и рубля также выглядит стабильным. Никаких предпосылок для девальвации мы не видим. Учитывая то, что доходность по инвестициям в тенге и рублях выше, чем по доллару или евро, инвестиции в этих валютах выглядят более интересными. Большую часть активов лучше держать в локальных валютах.

Евгения Абрамович,
руководитель управления анализа валютных рисков Dukascopy Bank SA

На наш взгляд, в наступившем году будет наблюдаться крайне неравномерная ценовая динамика в различных классах активов. В первой половине года получат продолжение тренды, сформировавшиеся еще в 2016 году, а именно: рост акций американских и европейских компаний, повышение цен на товарные контракты. Однако ближе к лету эти тенденции могут значительно ослабеть, что будет обусловлено как ростом политических рисков по всему миру, так и опасениями замедления глобальной экономики.

В мае состоятся президентские выборы во Франции, участие в которых кандидатов-евроскептиков повышает вероятность замедления процессов евроинтеграции. А в августе в Германии пройдут парламентские выборы, исход которых определит кандидатуру на пост канцлера ФРГ. Помимо выборных процессов в Европе, в 2017 году новый президент США Дональд Трамп приступит к реализации своей предвыборной программы, а Великобритания начнет реализацию Brexit. Оба процесса несут существенные риски замедления темпов роста глобальной экономики.

Наступивший год ознаменуется также и фазой ужесточения денежно-кредитной политики со стороны ФРС. Американский рынок труда достиг своего насыщения, и рост инфляционного давления заставит ФРС несколько раз повысить ставку, чего не случалось в предыдущие два года. Сезонным риском для инвесторов является также и ситуация в Китае. Дело в том, что с момента завершения программ количественного смягчения Китай активно тратил золотовалютные запасы, сдерживая курс национальной валюты от жесткой просадки. По нашей оценке, в прошлом году на эти цели Китай потратил 10% своих золотовалютных резервов. Мы полагаем, что в 2017 году Народный банк Китая откажется от валютных интервенций и девальвирует юань, что негативно скажется на стоимости промышленных металлов и нефти.

По нашим оценкам, после 20% роста на товарные контракты в 2016 году цены на сырье будут снижаться во второй половине 2017 года, что будет обусловлено усилением опасений падения спроса и повышением курса доллара. Рост доходности гособлигаций США может снизить привлекательность инвестиций в акции американских компаний, и индекс S&P500 завершит год ростом лишь на 1-2% – до отметки в 2300 пунктов. В конце года есть вероятность возобновления роста цен на золото, так как торможение мирового ВВП и геополитические риски заставят инвесторов покупать защитные активы. Поскольку тренды дигитализации в мире не имеют тенденции к осуждению и традиционно носят нециклический характер, мы рекомендуем рассмотреть среди акций бумаги несырьевых IT-компаний; мы выделяем акции Alphabet, IBM, Facebook.

Наталья Мильчакова,
заместитель директора аналитического департамента компании «Альпари»

По странам – акции России, Бразилии, ЮАР. Связано наше мнение с тем, что именно российский рубль, бразильский реал и, хотя в несколько меньшей степени, но еще и южноафриканский ранд стали самыми доходными валютами – развивающихся стран, а при укреплении национальной валюты притекает иностранный капитал в ее наиболее ликвидные активы, номинированные в национальной валюте. Из фондовых рынков развитых стран можно обратить внимание на японские акции – японская иена из всех мировых резервных валют стала самой доходной. По странам СНГ – разумеется, Россия, и отчасти Казахстан (наиболее ликвидные бумаги).

Если говорить по отдельным отраслям, то мы полагаем, что во всех перечисленных странах наиболее доходными и ликвидными окажутся акции финансово-банковского сектора. В России мы рекомендовали бы обратить внимание в таком секторе на акции Сбербанка и Московской биржи.

На фоне растущей цены на нефть будут интересны нефтегазовые активы. В России наш фаворит текущего года – «Газпром». В 2016 году его акции показали слабую динамику из-за низкого спроса на газ в Европе и падения добычи. В связи с необычайно холодной зимой в Европе спрос на газ в этом регионе наверстывает упущенное, и мы ожидаем, что в текущем году акции «Газпрома» будут одними из лидеров рынка, так как дерзкие перспективы крупнейшей компании уже достаточно сильно подросли на фоне растущей цены на нефть в 2016 году.

В конце года есть вероятность возобновления роста цен на золото, так как торможение мирового ВВП и геополитические риски заставят инвесторов покупать защитные активы. Поскольку тренды дигитализации в мире не имеют тенденции к осуждению и традиционно носят нециклический характер, мы рекомендуем рассмотреть среди акций бумаги несырьевых IT-компаний; мы выделяем акции Alphabet, IBM, Facebook.

Мнения экспертов инвестиционных и финансовых компаний, представленные в этой статье, могут не совпадать с мнением редакции и не являются офертой или рекомендацией к покупке или продаже каких-либо активов.

КАПИТАЛ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК
Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы

Бизнес-афоризмы

Люди, достигающие успеха в мире, — это те люди, которые встают и ищут нужный им случай.
Бернард Шоу

Кто, предпринимая дело, спешит наскоро достичь результата, тот ничего не сделает. Кто осторожно оканчивает свое дело, как начал, тот не потерпит неудачи.
Лао-Цзы

Кто ничего не оставляет на долю случая, почти все делает правильно — только ему мало что удается сделать.
Джордж Галифакс

Рискнуть — значит на мгновение потерять точку опоры. Не рисковать — значит потерять самого себя.
Кьеркегор

«Доктор GOOGLE» и как с ним бороться

Самолечение погубит население

Римма Налиханова

Исследования, проведенные на территории России, показывают, что более 46% населения занимается самолечением. За профессиональной помощью к врачам люди либо не обращаются, либо уже не успевают. Ситуация в Казахстане мало отличается от соседнего государства. Привычка надеяться на авось передавалась из поколения в поколение, к профессиональным услугам специалиста люди обращаются тогда, когда болезнь уже сильно развилась. Сегодня здоровый образ жизни становится модным трендом, и существует много программ, помогающих его вести. Заниматься с фитнес-инструктором или нанять персонального диетолога – выбор за вами. Но врачи считают, что «здоровый образ жизни» – это не только спорт, отказ от вредных привычек и правильное питание. Чтобы не болеть, эксперты советуют «мониторить» свой организм. Как быть здоровым и что нужно для этого делать, рассказали специалисты международной медицинской компании INVITRO.

- По вашему мнению, почему у жителей стран СНГ халатное отношение к своему здоровью? С чем это связано?

Антон Буланов, директор по корпоративным коммуникациям: На Западе и во всех развитых странах сдавать анализы необходимо, и это является частью образа жизни. Болеть очень дорого, есть огромное количество историй банкротств бизнесменов, связанных с тем, что человек неожиданно серьезно заболевает. Узнав о болезни, он вряд ли способен думать о чем-то другом, кроме своего состояния, в плане бизнеса он становится недееспособным, соответственно, снижается уровень доходов. Поэтому за границей понимают, что болеть не выгодно экономически. В России и странах СНГ эта картина выглядит по-другому. Люди надеются на традиционный авось. Миссия компании INVITRO – менять восприятие людьми своего здоровья. Мы призываем заботиться о своем здоровье регулярно, сейчас. Заниматься своим здоровьем надо не тогда, когда вы больны, а тогда, когда вы еще здоровы или, по крайней мере, так считаете. Этот аспект очень сильно влияет на качество жизни. Человек не должен страдать – он должен улыбаться.

Сергей Радаев, заведующий отделением диагностики: Действительно, так сложилось, что пока у человека не возникли определенные симптомы, которые можно соотнести с признаками какого-либо заболевания, он не обращается к врачу. К сожалению, существует огромное количество заболеваний, протекающих на начальном этапе с незначительными проявлениями, а зачастую и бессимптомно, которые впоследствии могут оказаться весьма серьезными. И тут нет другого пути, кроме как заниматься профилактикой их возникновения и развития с помощью здорового образа жизни и контроля состояния своего здоровья посредством регулярных осмотров и обследований. И необязательно в лечебных учреждениях – многое можно сделать самостоятельно, в домашних условиях, например, проверить уровень сахара в крови или произвести пальпацию области груди раз в месяц для выявления злокачественных изменений в молочной железе. Но фактически нужно стремиться не к тому, чтобы бежать к врачу, когда зноночек прозвенел, а чтобы он не прозвенел вовсе.

- Существует еще один стереотип: болеть в Казахстане, например, очень дорого. Потому что прием врача, анализы обходятся в кругленькую сумму. Развейте миф. Почему диагностика нужна?

Антон Буланов: Вы сами ответили на свой вопрос. Когда человек приходит больным на первичный осмотр к терапевту или любому другому врачу, чтобы собрать полноценную информацию о состоянии организма, необходимы результаты исследований. Это каждый раз многократно увеличивает стоимость обращения к врачу. Если бы человек обратился раньше, скажем, когда он был здоров, просто пришел на диагностику, то по результатам анализов можно было бы сделать своевременно определенные корректировки, и он, скорее всего, не заболел бы вовсе, а значит, в дальнейшем ему не потребовалось бы дополнительных дорогостоящих исследований. И по мере того, как люди больше будут заботиться о своем здоровье, пока они еще не заболели, спрос на лабораторную диагностику будет расти, потому что именно она позволяет получить полную картину о состоянии здоровья человека.

Сергей Радаев: О здоровье надо думать всегда, в первую очередь для того, чтобы прожить долгую насыщенную жизнь! Заботиться о здоровье ребенка и проводить профилактические мероприятия родителям помогают дошкольные детские учреждения, школы и детские поликлиники, но когда человек вырастает, он должен раньше врачей интересоваться своим здоровьем и заботиться о себе. Для каждого возраста существуют свои наиболее часто встречающиеся заболевания, поэтому набор методов и показателей для каждого возраста свой. Чтобы болезнь не перешла в разряд хронических, следует вовремя ее распознать (что, кстати, не всегда просто сделать без помощи профессионала-врача) и вместе с врачом ее победить. Во время похудания, да и не только, важно, чтобы в организм человека поступало оптимальное соотношение белков, жиров и углеводов, а также витаминов, микро- и макроэлементов, это помогает поддерживать метаболизм на необходимом для человека уровне. Иначе он начинает переваривать свои собственные запасы – и это в первую очередь не жиры, а белки, что ухудшает состояние организма, снижает его резервы и ведет к развитию заболеваний. При этом любое отклонение может привести к обострению хронических заболеваний или развитию новых патологий, поэтому похудение рекомендуется проводить по назначению врача и только под его присмотром, и обязательно любое ограничение в пище сочетать с посильным физической активности. Только в таком случае это принесет пользу и результат. А самостоятельная гонка за модельными параметрами, к сожалению, нередко приводит к печальным последствиям: различным заболеваниям желудочно-кишечного тракта, выпадению волос, анемии, остеопорозу при недостатке кальция.

Антон Буланов,
директор по корпоративным коммуникациям

Сергей Радаев,
заведующий отделением диагностики

- Ну, давайте будем откровенны, ведь ваши лаборатории – тоже бизнес в чистом виде. Вы зарабатываете на здоровье. Почему, например, я должна прийти именно к вам? Что вы дадите мне взамен? И почему я должна покупать свое здоровье у вас?

Антон Буланов: Для того чтобы мы могли сказать в Казахстане «Здравствуйте, мы пришли!», нам потребовалось два года. Главное, что мы приносим в Казахстан и во все страны присутствия – это европейское качество. Если вы сдадите кровь в Казахстане в нашей лаборатории, то качество исследований будет таким же, как если бы вы сдали кровь в лучших лабораториях Парижа, Праги или Москвы. История компании насчитывает более 20 лет. Когда начинался наш первый крупный бизнес, еще не было никаких независимых лабораторий. Это и был первый прорыв. Второй рывок – это выход в розницу. До нас лаборатории работали только с медицинскими учреждениями. А мы открыли медицинские офисы для частных пациентов, сегодня их более 900 в 4 странах. Третий прорыв – франшиза. Недавно мы открыли новое диагностическое направление – более инновационные и современные виды инструментальных исследований. У нас два крупных диагностических центра – в Москве и в Нальчике (Кабардино-Балкария). На Северном Кавказе он один из лучших. Компания работает не один десяток лет, упор все это время делается на качество. Мы не выполняем архаичные виды анализов – например, кагуляционное исследование (брать кровь из пальца – прим. авт.), это пережиток прошлого. Точность анализов гарантируется использованием западных реагентов и техники ведущих мировых производителей, анализаторов последнего поколения, у нас исключено, что анализ может быть перепутан. А результаты будут отправлены пациенту по электронной почте. Сегодня мы открыли уже 3 лабораторных комплекса в Казахстане.

Сергей Радаев: Во-первых, нужно обращаться к тому врачу, которому доверяешь. Если его найти сложно, то лучше всего обращаться в медицинские центры с хорошей репутацией, которые на рынке не один десяток лет, которые уже доказали, что им можно доверять. Такие центры тщательно относятся к выбору персонала и занимаются профессиональным развитием своих врачей, а значит, риск пострадать от консультации непрофессионала гораздо меньше.

- Расскажите о диагностике организма. Какие виды скрининга предлагают в вашем центре? С какого возраста назначают исследования? Средняя стоимость пакета? Насколько это доступно, и не занимает ли много времени? Сейчас очень многие страны предлагают медицинский туризм, снова возникает вопрос, почему именно в Москве?

Антон Буланов: Не совсем объективно могу судить об услугах, которые предлагают лаборатории других стран. Скажу так. Как правило, вы покупаете какой-то пакет исследований стоимостью, например, от 2 тыс. у.е. и выше. И в этот пакет входит определенный список анализов. Вам нужно ждать результаты, оплачивать проживание, нанимать переводчика, к тому же все результаты и заключения исследований необходимо переводить. Не у всех же есть на все это деньги, а порой даже и время. Чем отличаемся мы. Перед обследованием с вами связываются наши специалисты, вы заполняете анкеты, сообщаете о существующих заболеваниях, направляете врачам медицинские заключения и результаты анализов, которые вы уже делали. После этого вам назначают список исследований, который может выходить за рамки чекапа, с учетом индивидуальных особенностей, и точную дату обследования. То есть вы приходите в назначенное время, у вас расписан график исследований, вы не стоите в очередях, и вам не приходится ждать. Стоимость услуги – чекап в нашем центре будет стоить в среднем $1000. Пакет обследований может быть увеличен или уменьшен в зависимости от состояния вашего организма и имеющихся заболеваний. Индивидуальный подход, а не конвейерный – вот наше отличие от других. Объективность оценки состояния организма будет зависеть от того, как сформирован исследовательский профиль. Полный чекап – да пакетное предложение, но существует еще просто профили анализов. Их тоже назначает врач, и, поверьте, лишнего вам не назначат.

Сергей Радаев: Наша диагностика основана на системном подходе. Ставилась задача не выставить набор диагнозов, а выявить субкомпенсированные и декомпенсированные отклонения в процессах и реакциях пациента, оценить их взаимосвязи и подобрать наиболее точные и корректные воздействия, позволяющие разрушить сформировавшиеся патологические связи и вернуть организм пациента к нормальному функционированию. По сути, программы обследования, предлагаемые в нашем центре, являются составной частью большой идеи – управления здоровьем, когда обследованный и информированный пациент, понимающий, что и почему происходит с его организмом, предпринимает осознанные шаги для восстановления своего здоровья для долгой и плодотворной жизни, а не просто скептически рассматривает набор рекомендованных к приему препаратов. Для каждого возраста исследования несколько отличаются в силу накапливаемых возрастных изменений (наследия прожитых лет, перенесенных травм и заболеваний, отпечатков профессиональных вредностей). Однако существуют общие статистические закономерности, позволяющие выбрать наиболее часто встречающиеся для данного пола и возраста заболевания, которые надо отслеживать путем несложной проверки пары-тройки десятков показателей. Большинство из них достаточно контролировать раз в год, однако при выявлении отклонений частота обследований увеличивается, чтобы не пропустить ухудшения состояния и/или определить эффективность вовремя начатого лечения.

- Что нас ждет в будущем? Какие будут придуманы решения, прорывы в медицине? Что бы вы посоветовали или порекомендовали нашим читателям?

Антон Буланов: В ближайшее время медицину именно в области информационных технологий ждет революция. Произойдет массовая оцифровка. Сегодня медицина в общей массе выглядит у нас как в 50-60-е годы. Вы приходите в поликлинику, подходите к тетушке в регистратуру, а она идет и со стремянкой ищет вашу карту по буквам. Там приклеены результаты анализов, а ведь все это – важные данные. И вот появляется, что произойдет, когда эту информацию оцифруют. Во-первых, она все время будет у вас с собой, в отличие от сегодняшней ситуации, когда медицинская история болезни принадлежит не вам, а медицинскому учреждению. Если все больницы отдать вам карту, вряд ли вы ее получите. При оцифровке данные будут находиться в облаке. Вы сможете получить любую информацию, и это даст вам определенную свободу. Цифровые данные могут изменить многое. Например, дать развитие телемедицине, когда необязательно выезжать на прием, а поговорить с врачом и передать данные можно по Skype и, если вы тут, а доктор в Израиле, например. Я считаю, что это будет большая революция в системе. Сейчас нагрузка на GP (первичный прием, на котором врач определяет, есть ли повод для беспокойства и нужно ли обратиться к узкому специалисту) очень большая: порядка 80% обращений – это пациенты не с серьезными заболеваниями и уже поставленными диагнозами, а с рядом симптомов.

Сергей Радаев: Здоровый образ жизни – это очевидные вещи, о которых зачастую забывают: умеренные физические нагрузки и правильное питание. Причем питание должно быть сбалансировано не только по белкам-жирам-углеводам, но и по объемам – с равномерным распределением калорийности в течение дня. Плохо – и чрезмерное, и недостаточное потребление пищи. Естественно, нужно отказаться на физические затраты человека, например, для горняка и офисного работника потребность в калорийности пищи будет разная. Главное – действовать и делать хотя бы что-то. Не нужно пренебрегать словами врачей относительно вреда курения и алкоголя, сидения на одном месте, злоупотребления кофе – все эти вредные привычки действительно вредят здоровью. Согласно данным ВОЗ, от медицины в целом здоровье зависит только на 10%, а уж от лекарственной ее составляющей и того меньше. Так что надежда на помощь извне в виде БАДов в данном случае весьма мало оправдана. Нельзя забывать о здоровом образе жизни, нужно соблюдать режим труда и отдыха, не ограничивать себя во сне, есть в меру и разнообразную пищу, но для этого необходим самоконтроль.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

В РК ПРОВЕРЯТ ЭКО- И БИОПРОДУКТЫ

Комитет по защите прав потребителей усилит проверки импортной пищевой продукции на правомерность использования маркировки «эко», «био» и Organic. «Очень часто производители стремятся привлечь внимание к своей продукции и повысить продажи путем маркировки товаров различными названиями, дающими основания предполагать, что их еда или косметика является «натуральной и экологичной», – отметили в комитете. В связи с этим работа по проверке пищевой продукции на законность маркировкой знаками «эко», «био», Organic и других указаний об органическом или экологически чистом происхождении будет усилена. «По фактам реализации импортной продукции без сертификатов инспекция уполномоченного органа страны-экспортера, отсутствия сведений о документах, подтверждающих прохождение процедуры (оценки) соответствия в Республике Казахстан, направляются уведомления производителям, а также в уполномоченные органы государств – членов Евразийского экономического союза о принятии мер надлежащей защиты потребительского рынка Казахстана», – сообщили в пресс-службе. При этом в отношении недобросовестных поставщиков и торговых сетей будут приниматься меры административного характера, в том числе изъятие из реализации несоответствующей продукции. **(Комитет по защите прав потребителей)**

ТОРГОВЫЙ СЕКТОР ВЫХОДИТ ИЗ ТЕНИ

В 2016 году количество индивидуальных предпринимателей в секторе оптовой и розничной торговли сократилось на 15,6 тыс., в то же время малых юридических лиц стало больше на 5,9 тыс. Тенденция смены правового формата в торговом бизнесе началась еще в 2015 году. Реестр зарегистрированных ИП сократился на 55,1 тыс. Примечательно, что из всех зарегистрированных ИП (469 тыс.) 40% проходят по виду деятельности «Оптовая и розничная торговля; ремонт автомобилей и мотоциклов». В 2016 году пошел активный процесс интеграции торговли в платежную инфраструктуру. За ноябрь 2015-2016 количество торговых предприятий, принимающих платежные карты, увеличилось в 1,5 раза – с 42 тыс. до 65 тыс. Оборот по безналичным платежам также увеличился в полтора раза – с 98,5 млрд тенге до 156,6 млрд тенге. По итогам третьего квартала малые компании в торговом секторе зафиксировали валовый доход в размере 452,7 млрд тенге – на 18% больше, чем в 2015 году. Также малые торговые компании увеличили фонд заработной платы на 15% – с 75,2 млрд до 86,7 млрд тенге. **(Finprom)**

РК РАСШИРЯЕТ ПРОИЗВОДСТВО ЭЛЕКТРОКАРОВ

Президент Республики Казахстан Нурсултан Назарбаев принял участие в работе X Всемирного саммита «Энергия будущего». В своем выступлении глава государства отметил, что саммит стал значимой частью глобального диалога политиков, ученых и экспертов в области продвижения чистых технологий в энергетике и энергоэффективности. «Эксперты уже называют его «дипломатией чистой энергии». Это крайне важно в условиях функционирования кардинально нового Парижского соглашения о климате», – сказал Нурсултан Назарбаев. Президент Казахстана выразил надежду, что деятельность саммита будет способствовать разработке и активному внедрению «чистых» энергетических национальных политик, подчеркнув необходимость извлечения преимуществ из новых источников энергии. «Раньше их могли себе позволить лишь развитые страны. Они же и обеспечили накопление знаний и технического опыта в новых энерготехнологиях. Сейчас самое время развивающимся странам подключиться к данному процессу», – сказал глава государства. Президент Казахстана отметил степень влияния энергетических трендов на транспорт. «Электромобили сегодня набирают все большую популярность и доступность. Многие мегаполисы мира переходят на чистый общественный транспорт», – сказал Нурсултан Назарбаев. В связи с этим президент Казахстана проинформировал участников саммита, что в прошлом году наша страна начала собственное производство электромобилей и намерена расширять его, а также запустить производство электроавтобусов. Глава государства обратил внимание и на то, что в 2015 году впервые инвестиции в возобновляемые источники энергии и энергоэффективность сравнились с уровнем вложений в нефтегазовый сектор. **(Пресс-служба Акорды)**

АВТОВОКЗАЛ В СЕМЕЕ МОЖЕТ БЫТЬ ПРИВАТИЗИРОВАН

В конце января ТОО «Семей-Автовокзал» планируется передать в доверительное управление на один год с правом выкупа через аукцион, который будет проведен на сайте gosreestr.kz. Стартовая цена, с которой планируется начать торги, – 269,3 млн тенге. Гарантийный взнос, который потребуется внести для участия в торгах, – 8 млн тенге. В доверительное управление планируется передать 100% уставного капитала автовокзала. В настоящее время объект находится на балансе ГУ «Отдел пассажирского транспорта и автомобильных дорог Семейского Восточно-Казахстанской области». «Рыночная стоимость 100%-ной доли государства в уставном капитале ТОО «Семей-Автовокзал» без учета дебиторской задолженности на сумму 91,2 млн тенге на 21 ноября 2016 года составляет 269,3 млн тенге», – говорится в отчете об оценке. По данным отчета об оценке, автовокзал был построен в 1966 году, он имеет строения от одного до трех этажей, которые были возведены в 1966-2013 годы. Общая площадь объекта – 1677,5 квадратных метра. Площадь земельного участка, который используется на праве аренды, – 61,03 сотки. **(Соб. инф.)**

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

МИРОВЫЕ

КИТАЙ ОБЯЗАЛ РЕГИСТРИРОВАТЬСЯ ОНЛАЙН-МАГАЗИНЫ

Администрация кибербезопасности Китая (CAA), крупнейшая в стране госструктура по контролю интернета, выпустила постановление, согласно которому все магазины приложений в стране должны получить правительственную регистрацию, чтобы сохранить легальное положение и продолжить работу. Постановление вступило в силу 16 января. В процессе регистрации нужно четко обозначить, какое лицо контролирует каждый магазин приложений. В случае нарушения закона магазином правительство сможет привлечь это лицо к ответственности. Также после регистрации необходимо предоставлять в CAA информацию обо всех изменениях в каталоге приложений. На своем сайте CAA пояснила, что причина такого решения – стремление защитить пользователей, поскольку «многие приложения распространяют незаконную информацию, нарушают права пользователей или несут угрозу безопасности». В настоящий момент китайцы пользуются преимущественно неофициальными магазинами приложений, которые находятся под контролем таких местных компаний, как Tencent, Baidu, Huawei, Xiaomi, и Alibaba. Всего таких магазинов более 200, они рассчитаны в основном на пользователей Android, который является самой популярной мобильной платформой в Китае. При этом в стране не работает магазин Google Play. Также в Китае доступна прошедшая цензуру версия магазина приложений Apple. Еще есть магазин от Amazon, который начал работу более трех лет назад. **(Cnews)**

FITBIT ОСТАНОВИЛА ПРОИЗВОДСТВО ФИТНЕС-БРАСЛЕТОВ

Крупнейшая в мире компания Fitbit, производящая фитнес-браслеты, вынуждена приостановить производство своей продукции, поскольку ретейлеры и производители завалены невостребованным товаром. Спрос на браслеты для фитнеса, оживший в сезон праздников, вернулся к низкому уровню. Поставщики Fitbit могут не получить денег за уже выпущенные гаджеты. Компания приостановила производство в середине декабря 2016 г. Исследовательская компания Cleveland Research подтверждает, что спрос на интеллектуальные гаджеты Fitbit в настоящий момент можно «охарактеризовать как слабый», и что ожидаемая выручка компании за IV кв. 2016 г. сильно завышена. По словам аналитика фирмы Бена Боллина, 2017 год начался для Fitbit неудачно, вплоть до того, что некоторые поставщики компании могут не получить плату за произведенную ими продукцию, поскольку спрос на нее упал. Партнеры полностью остановили производство для Fitbit, так как буквально «утопают в продукции». За публикацией отчета Cleveland Research последовало немедленное падение акций Fitbit на 5,9%, до $7,33 за штуку. Сейчас курс немного выровнялся, акции торгуются по $7,46. В праздничный сезон акции компании совершили резкий скачок вверх, достигнув трехмесячного максимума в $8,12. Причиной стало то, что на праздниках приложение для браслетов Fitbit лидировало в списке свободных приложений для iOS. Это заставило предположить, что браслеты для фитнеса были популярным подарком в праздничный период. **(Cnews)**

SPACEX УСПЕШНО ЗАПУСТИЛА РАКЕТУ FALCON 9

Аэрокосмическая компания SpaceX успешно запустила ракету Falcon 9. Об этом сообщается на странице компании в Twitter. На борту ракеты находились спутники Iridium. На данный момент они уже успешно выведены на орбиту, запуск и отсоединение ступеней произошли в штатном режиме. Ракета стартовала в 20.53 мск с авиабазы Ванденберг в Калифорнии. Это первый запуск Falcon 9 после неудачной попытки в сентябре. Напомним, 3 сентября 2016 г. пуск ракеты со спутником AMOS-6 компании Spacecom завершился взрывом. SpaceX ведет трансляцию полета ракеты на YouTube. SpaceX хочет с помощью спутников обеспечить доступ к интернету на всей поверхности Земли. Для этого компания планирует вывести на низкую околоземную орбиту 4425 спутников. **(«Всемирное»)**

ТИЛЬ ПРОВОЗГЛАСИЛ КОНЕЦ «ЭПОХИ APPLE»

Эпоха компании Apple закончилась – об этом заявил бизнесмен и инвестор, создатель PayPal Питер Тиль в интервью американской газете New York Times. Тиль общался с корреспондентом в рамках рубрики «Подтверди или опровергни», блиц-интервью, в ходе которого журналист сообщает в основном провокационные утверждения, а респондент, соответственно, должен согласиться с ними или отвергнуть. Одно из утверждений касалось завершения эпохи доминирования компании Apple. «Теперь мы знаем, как выглядит смартфон, и что он позволяет делать. Это не вина Тима Кука, но это не та сфера, где еще будут инновации», – пояснил Питер Тиль. Питер Тиль подтвердил предположение журналиста о том, что компания Google имела сильное влияние в правительстве под руководством теперь уже бывшего президента США Барака Обамы. «Google имел там больше влияния, чем Exxon (американская нефтяная компания, одна из крупнейших в мире) при Буше-43 (одно из прозвищ президента США Джорджа Буша)», – сказал Питер Тиль. Кроме того, он прокомментировал несколько высказываний представителя издания о Марке Цукерберге и социальной сети Facebook, английским инвестором которой он стал в 2004 г. Тиль категорически опровергнул утверждение о том, что они вели с Цукербергом переговоры о поглощении, находясь при этом в пижамах, а также подтвердил мысль о том, что большинство конспирологических теорий вокруг Facebook не имеют реальной основы. **(Cnews)**

Работает ли краудфандинг в Казахстане?

Алина Смирнова

Западные платформы краудфандинга постоянно выстреливают новыми проектами. Пользователи отправляют тысячи долларов пожертвований на все, что им кажется перспективным: от инноваций до абсурда, от биосенсорных наушников до вязаных бород и симуляторов медведя. Таким образом, каждый год спонсируются тысячи стартапов и социальных проектов на Kickstarter, Boomstater и Indiegogo. Пока эти платформы получают миллионы, казахстанские аналоги один за другим терпят крах. В 2014 году появилась первая в Казахстане краудфандинговая площадка Startuper.kz. Сейчас в базе нет ни одного проекта, а сайты других казахстанских платформ Startticket.kz ,i6.kz, Gostart.kz, Asar.ainvest.kz и вовсе не работают. Впрочем, за период своей недолгой жизни эти сайты не были популярны как среди пользователей, так и среди стартапов. Но некоторые проекты все же были профинансированы. Например, Startticket.kz собрал 117 тыс. тенге на помощь приюту для бездомных кошек, а сайт i6.kz получил $5300 на собрание стихотворений на казахском языке.

На данный момент единственная активная платформа по краудфандингу — BariBirge.kz. Сайт открылся 1 августа прошлого года. Сейчас на счету платформы уже три полностью профинансированных проекта: альбом музыкальной группы Lampra Orchestra, «Детсад для бабушек и дедушек» и Inspire.KIDS – сайт для исполнения желаний детей. В настоящее время активный сбор средств ведут еще четыре проекта. «Капитал.kz» связался с успешными проектами и узнал, как собрать деньги на свою идею.

Группе Lampra Orchestra потребовалось 1,2 млн тенге на запись дебютного альбома, и они решили разместиться на BariBirge.kz. «Сначала мы поставили срок в 45 дней, но не набрав заявленную сумму, мы решили продлить проект еще на 3 недели, и буквально за 2 дня до окончания проекта набрали нужную сумму», – рассказывает директор группы Илья Питерцев. Музыканты продвигали проект только в соцсетях, не оплачивая никакой рекламы. Конечная цель выполнена: коллектив выпустил альбом в декабре 2016 года. Группа выполнила почти все заявленные обязательства: отправила кружки, диски, майки, наклейки всем пожертвовавшим. Осталось отыграть еще один концерт, за который некто заплатил 300 тыс. тенге. Возможно, группа в будущем вновь попробует собрать средства через краудфандинг. Для сравнения: аналогичный проект по сбору средств состоялся в России: группа «Алиса» менее чем за пять дней вместо планируемых 80 дней собрала 4 млн рублей на новый альбом. Сборы не были приостановлены. В итоге сумма составила более 11 млн рублей.

У этих музыкальных коллективов уже были преданные фанаты и налаженные сообщества в соцсетях. Но сложнее приходится тем проектам, кто пока не известен, не имеет поклонников, но нуждается в финансировании. Именно таких фандрайзеров чаще всего большинство. В их числе – проект Inspire.KIDS. Это сайт для публикации желаний детей из малообеспеченных семей, детдомовцев, сирот и инвалидов. Пользователи могут собирать деньги на то, в чем дети больше всего нуждаются. Например, сейчас идет сбор на тренажер для 8-летнего мальчика, который мечтает научиться ходить. Гаухар Кикова, автор и основатель проекта, рассказывает, что оставила заявку на BariBirge на сумму в 108 тыс. тенге, необходимые для сайта. Затем основательница проекта заплатила около $7 за рекламу в Facebook, и на следующий день сбор денег завершился. В итоге нужную сумму собрали за 8 дней. «Изначально я собиралась сама профинансировать свою идею. Но тут как раз увидела платформу Baribirge и решила попробовать. Меня очень обрадовал такой отклик, это меня поддерживает и сейчас: есть люди, кому не все равно», – рассказывает Гаухар Кикова. Автор проекта не планирует вновь собирать деньги через краудфандинг. Сейчас Inspire.KIDS ждет новых желаний от детей и новых «волшебников», которые бы их исполнили.

Один из самых крупных проектов краудфандинга в Казахстане – сбор денег на съемки исторического кино «Казахское ханство». Организаторы не обращались к платформам, а создали свой сайт. Посетители сайта делились разными суммами: от 200 тенге до 600 тыс. тенге. Краудфандинг успешно завершился: сумма пожертвований составила более 1,3 млн тенге. В обмен на помощь создатели обещали указать имена всех «доноров» проекта в титрах режиссерской версии.

Как же собрать деньги на свой проект?

Фандрайзеры считают, что нужно продвигаться в социальных сетях и объяснять свою идею. «Наверное, нужно делать то, что может понравиться большому количеству людей, которые захотят стать частью этого. Реклама здесь тоже нужна, если хочешь быть услышанным. У нас есть свои поклонники, и они нам помогли сделать проект успешным, а людям, даже с каким-то интересным проектом, надо будет рассказывать о том, что ты придумал и на что собираешь сумму. Соцсети сейчас очень в этом помогают», – советует Илья Питерцев. Гаухар Кикова также считает, что важно правильно преподнести проект: «Нужно написать хороший текст и снять хорошее видео, чтобы получить отклик. И больше репостов – распространяйте как можно шире».

Казахстанский краудфандинг начался с череды закрывшихся платформ, но есть все шансы, что он станет не менее популярен чем на Западе. «Краудфандинг в Казахстане находится только в начале своего пути. Сейчас основная наша задача – рассказывать, что такое краудфандинг и как он работает, чем он интересен для участников, авторов и почему необходим для общества в целом. У нас активно растет количество зарегистрированных пользователей на площадке, но не все зарегистрированные пользователи переходят в статус «участник проекта». Хочется пожелать, наверное, более активно принимать участие в проектах, помнить, что даже небольшой вклад в проект делает его ближе к реализации», – комментирует Анна Таджимуратова, создатель BariBirge.kz. В стране много изобретателей и вдохновленных людей, которые могут попытать счастья на платформах, но также важны те, кто может поверить в значимость и вложить в идею хотя бы минимум средств. Пока мир охотно жертвует на мясное мыло или картофельный салат с Kickstarter, Казахстан может помочь именно новаторам и социальным проектам.

Новинки законодательства

www.online.zakon.kz www.prg.kz ПАРАГРАФ ИНФОРМАЦИОННЫЕ СИСТЕМЫ ИНСТРУМЕНТ УСПЕШНОГО ПРОФЕССИОНАЛА

Внесены изменения в Правила оборота оружия и патронов к нему в Республике Казахстан

Постановлением Правительства Республики Казахстан от 29 декабря 2016 года № 909 внесены изменения и дополнения в постановление Правительства Республики Казахстан от 3 августа 2000 года № 1176 «О мерах по реализации Закона Республики Казахстан «О государственном контроле за оборотом отдельных видов оружия»

Изменения затронули Правила оборота оружия и патронов к нему в Республике Казахстан, в частности:

Правила дополнены главой «2-1. Порядок приобретения гражданского и служебного оружия и патронов к нему юридическими лицами» следующего содержания:

3-1. Оружие и патроны к нему, предназначенные для использования организациями при осуществлении возложенных на них законодательством и предусмотренных уставами (положениями) задач по защите жизни и здоровья граждан, собственности, по охране объектов окружающей среды и природных ресурсов, ценных и опасных грузов, специальной корреспонденции, могут быть приобретены у юридических лиц-поставщиков после получения разрешения на его приобретение в органах внутренних дел.

3-2. Для оформления разрешения юридическому лицу на приобретение оружия и патронов к нему необходимо наличие:

1) заявления юридического лица для получения разрешения на приобретение с указанием:

сведений о лицах, имеющих доступ к оружию, с приложением полных анкетных данных, кадастрового номера специально оборудованных помещений для хранения и (или) реализации оружия и патронов к нему, отвечающих требованиям по технической укрепленности и оборудованных средствами пожарно-охранной сигнализации в соответствии с требованиями, изложенными в пунктах 7-9 настоящих Правил;

2) копии договора аренды специально оборудованных помещений для хранения и (или) реализации оружия и патронов к нему, отвечающих требованиям по технической укреплённости и оборудованных средствами пожарно-охранной сигнализации в соответствии с требованиями, изложенными в пунктах 7-9 настоящих Правил;

3) медицинского заключения об отсутствии противопоказаний к владению оружием на лиц, имеющих доступ к оружию;

4) справки о проверке знания правил безопасного обращения с оружием на лиц, имеющих доступ к оружию;

5) приказа о назначении лица, ответственного за приобретение и сохранность оружия и патронов к нему;

6) договора (контракта) на поставку или приобретение оружия и (или) патронов к нему с указанием конкретных видов и моделей поставляемого оружия и боеприпасов и их количества (для юридических лиц, осуществляющих ввоз оружия), либо договора (контракта) купли-продажи оружия и патронов к нему (для юридических лиц, осуществляющих торговлю оружием на территории Республики Казахстан);

7) заключения уполномоченного органа в области здравоохранения о соответствии оружия с патронами травматического действия и электрического оружия установленным нормам допустимого воздействия на человека поражающих факторов указанного оружия (при намерении его приобретения организацией, осуществляющей торговлю оружием);

8) согласованных с территориальными департаментами внутренних дел (для гладкоствольного оружия) и (или) Министерством внутренних дел (для нарезного оружия) бланков сведений об имеющемся и потребном количестве оружия и патронов к нему согласно приложению 17 к настоящим Правилам (для юридических лиц с особыми уставными задачами).

Ответственный сотрудник полиции осуществляет сверку представленных в заявлении сведений с государственными информационными системами об отсутствии судимости у лиц, имеющих доступ к оружию и патронам к нему, наличии помещений для хранения и (или) реализации оружия и патронов к нему и права на приобретение оружия и патронов к нему в соответствии со статьей 12 Закона Республики Казахстан от 30 декабря 1998 года «О государственном контроле за оборотом отдельных видов оружия».

При наличии перечисленных в настоящем пункте документов и соответствии, представленных в заявлении сведений информации из государственных информационных систем, юридическому лицу выдается разрешение на приобретение гражданского и служебного оружия.

Также изменения затронули главу 18, которая изложена в следующей редакции:

18. Порядок ввоза на территорию Республики Казахстан, вывоза с территории Республики Казахстан и транзита по территории Республики Казахстан гражданского и служебного оружия и патронов к нему.

110. Требования настоящей главы не применяются:

1) при ввозе и (или) вывозе оружия, его основных (составных) частей и патронов к нему для нужд Вооруженных Сил, других войск и воинских формирований, специальных государственных и правоохранительных органов;

2) при вывозе огнестрельного, метательного и пневматического оружия, изготовленного до конца 1899 года (за исключением огнестрельного оружия для стрельбы унитарными патронами центрального боя) и холодного оружия, изготовленного до конца 1945 года.

111. Ввоз, вывоз и транзит гражданского и служебного оружия, его основных (составных) частей и патронов к нему (далее - оружие) осуществляются при наличии заключения (разрешительного документа), составленного по форме, утвержденной Решением Коллегии Евразийской экономической комиссии от 16 мая 2012года № 45 (далее - заключение).

Заключение на временный ввоз (временный вывоз) оружия также является разрешительным документом на обратный вывоз (ввоз).

112. Заключения на ввоз или вывоз оружия юридическим лицам выдаются на срок, определенный в договоре (контракте) на поставку оружия,

но не более чем на один календарный год.

113. Общие требования при оформлении заключений на право ввоза, вывоза оружия:

1) заявление руководителя организации (физического лица), где указываются количество оружия и патронов к нему, фамилия, инициалы, серия и номер паспорта или удостоверения личности лица, ответственного за ввоз (вывоз) (физического лица), государство, из которого ввозятся оружие и патроны к нему, таможенный пункт (пункт пограничного перехода), через который осуществляется ввоз;

2) проект заключения, оформленного в соответствии с методическими указаниями по заполнению единой формы заключения на ввоз, вывоз и транзит отдельных товаров, включенных в единый перечень товаров, к которым применяются запреты или ограничения на ввоз или вывоз государствами - членами Таможенного союза в рамках Евразийского экономического сообщества в торговле с третьими странами, утвержденными Решением Коллегии Евразийской экономической комиссии от 16 мая 2012 года № 45;

3) наличие оплаты государственной пошлины за выдачу заключения на право ввоза или вывоза оружия.

Для юридических лиц дополнительно необходимо наличие:

1) сертификата соответствия или договора на проведение сертификации оружия после его ввоза на территорию Республики Казахстан;

2) справки о государственной перерегистрации юридического лица.

Для физических лиц дополнительно необходимо наличие документов, удостоверяющих личность, или сведений из документов, удостоверяющих личность (серия, номер, когда и кем выдан, индивидуальный идентификационный номер, адрес места жительства).

113-1. При оформлении заключения на ввоз оружия юридическим лицам для его реализации дополнительно необходимо наличие:

1) гарантийного письма импортера товара о том, что гражданское и служебное оружие, его основные (составные) части и патроны к нему будут реализованы пользователям, указанным в статьях 5 и 6 Закона Республики Казахстан от 30 декабря 1998 года «О государственном контроле за оборотом отдельных видов оружия».

В случае, если при импорте оружия и патронов к нему конечными потребителями являются Вооруженные Силы, другие войска и воинские формирования, специальные и правоохранительные органы, оформление лицензии на импорт осуществляется с учетом раздела «Товары и технологии военного применения (назначения)», утвержденного постановлением Правительства Республики Казахстан от 5 февраля 2008 года № 104 «Об утверждении номенклатуры (списка) продукции, подлежащей экспортному контролю», как продукция военного назначения.

2) лицензии на торговлю гражданским и служебным оружием и патронами к нему, выданной уполномоченным органом внутренних дел;

3) договора (контракта) на поставку оружия с приложением спецификации, где указываются конкретные их виды, типы, модели, количество;

4) разрешения на право приобретения оружия;

5) информации о наименовании и обозначении модели оружия, основных технических показателях, наименовании страны и фирмы-изготовителя, его цветной фотографии;

6) заключения о допустимости воздействия на организм человека поражающих факторов огнестрельного бесствольного, газового оружия с возможностью стрельбы патронами травматического действия, электрического оружия, а также патронов травматического действия, выданного уполномоченным органом в области здравоохранения, либо гарантийного письма о проведении медико-биологических испытаний на соответствие нормам допустимого воздействия на организм человека после ввоза оружия.

113-2. При оформлении заключения на вывоз оружия юридическим лицам для его реализации дополнительно необходимо наличие:

1) лицензии на торговлю гражданским и служебным оружием и патронами к нему, выданной уполномоченным органом внутренних дел;

2) договора (контракта) на поставку оружия с приложением спецификации, где указываются конкретные их виды, типы, модели, количество;

3) информации о наименовании и обозначении модели оружия, основных технических показателях, наименовании страны и фирмы-изготовителя, его цветной фотографии;

4) разрешительного документа на ввоз оружия, выданного компетентным органом государства, в которое предполагается его ввоз;

5) письменного гарантийного обязательства уполномоченного государственного органа иностранного государства о том, что данное оружие будет использоваться только в мирных целях и не будет экспортироваться в другие страны.

Постановление вводится в действие по истечении двадцати одного календарного дня после дня его первого официального опубликования.

Самый богатый президент США

Как Дональд Трамп заработал свои миллионы

Адина Байкинова

Ранним утром 20 января новый президент Дональд Трамп должен будет навестить Барака Обаму в Белом доме. Выпив вместе кофе, они сядут в лимузин и отправятся в Капитолий. Обама будет сидеть справа, а его преемник слева. Уже в полдень на западной террасе состоится церемония вступления в должность избранного президента Дональда Трампа. Именно такую картину рисует Эван Оснос в материале для New Yorker, после того как стало известно о победе Трампа на выборах. Самый старый президент (даже старше Рейгана, когда тот взошел на пост президента), один из самых эпатажных… Если отбросить всю политическую шумиху, которую создал вокруг себя новый президент, то нельзя не заметить, что Трамп вполне может претендовать на звание самого богатого президента США. Сегодняшнее состояние Трампа оценивается в $5,4 млрд, хотя сам он утверждает, что эта цифра гораздо больше – $10 млрд. «Капитал.kz» разбирался в том, как и на чем зарабатывает новоиспеченный президент США.

Частная и коммерческая недвижимость

Самую большую долю в состоянии Трампа занимает недвижимость. В Money Nation подтверждают, что бизнесмен владеет собственностью, общая цена которой варьируется между $4 млрд и $4,8 млрд. В эту сумму входят отели, казино и гольф-клубы. Большая часть из них находится на Манхэттене. Самым доходным среди всех считается небоскреб на Шестой авеню или Авеню Америки. Его стоимость оценивается почти в $700 млн. Вторым в очереди стоит здание Trump Building на Уолл-Стрит, которое принесло бизнесмену $475 млн. Если верить Bloomberg, это здание находится в лизинге, срок которого истекает в 2059 году. Трампу оно досталось за $10 млн в 1995 году.

Сегодняшнее состояние Трампа оценивается в $5,4 млрд, хотя сам он утверждает, что эта цифра гораздо больше – $10 млрд

Trump Tower – третье по стоимости владение бизнесмена и стоит оно чуть меньше предыдущего – $470 млн. По словам Калеба Мелби из Bloomberg, здание на Уолл-Стрит принадлежит Трампу частично.

«Он владеет правами на торговые помещения здания, в том числе двенадцать этажей офисов и трехэтажный магазин Gucci, который занимает первые этажи», – сообщает Мелби. Bloomberg, кстати, оценивает эти владения Трампа на чуть меньшую сумму, а именно на $400 млн.

Имя, которое стало брендом

При взгляде на рынок кажется, что Трамп везде: ипотечные компании, ресторанный бизнес, гольф-клубы, ювелирные украшения, питьевая вода и даже чай – все носит имя Трампа. Но кто сказал, что это все его? Предприимчивый бизнесмен быстро смекнул, что на собственном имени можно сколотить пусть небольшое, но все же состояние и стал сдавать имя Trump в аренду. Благодаря тому, что Трамп ассоциируется с роскошной жизнью, лакшери-сегментом (а как может быть по-другому?) и дорогой недвижимостью, девелоперские компании предпочитают брать имя Трампа в качестве рекламных вывесок, тем самым делая недвижимость значительно дороже, чем ее первоначальная стоимость.

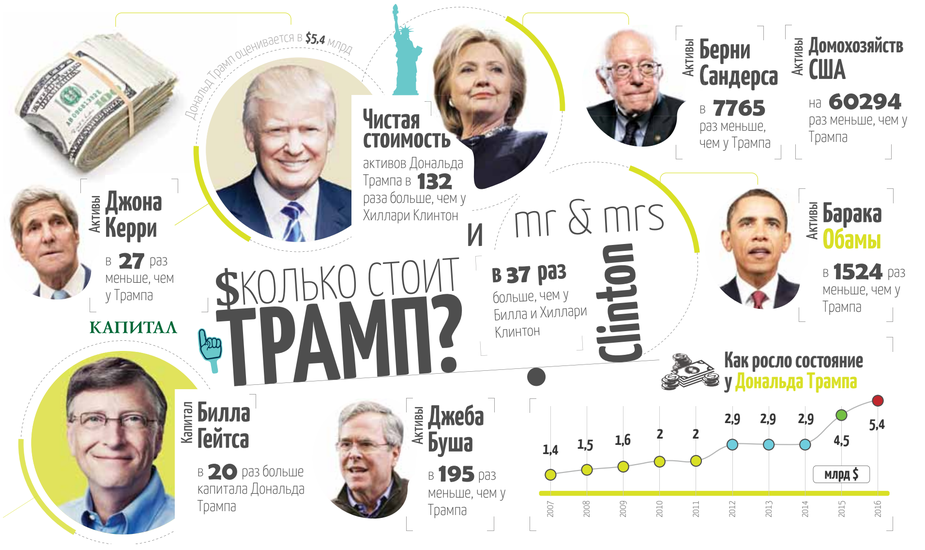
В 2011 году Майкл Барбаро в материале для The New York Times (NYT) писал о том, что три проекта, из тех, кто взял в аренду имя бизнесмена, столкнулись с финансовыми трудностями. Трамп быстро отозвал лицензию на использование своего имени, а проекты так и не были завершены.

«Последнее, что вы можете ожидать, так это то, что кто-то будет вводить вас в заблуждение», – сказал Алекс Дэвис, который выкупил часть помещения в Trump International Hotel и Tower Fort Lauderdale за полмиллиона долларов. В маркетинговых материалах эти два здания также значились как «последняя постройка» Трампа и сравнивались с Trump Tower в Центральном парке на Манхэттене. Такую информацию также приводит Майкл Барбаро для NTT.

По разным оценкам, бренд Трампа оценивается от $663 млн до $3,3 млрд. Перед тем, как Трам принял участие в предвыборной гонке на пост президента США, бизнесмен раскрыл стоимость своих активов (того требует регламент), где как раз было указано, что $3,3 млрд от общего состояния – заслуга бренда Trump. Оценку в $663 млн дали в Money Nation, уточнив, что «бренд Дональда Трампа, безусловно, чего-то стоит. Провальный гольф-курорт, который берет себе имя Трампа, может неожиданно превратиться в профит в размере $50 млн в год. Трамп успешно продает лицензии на использование его имени на вывесках гольф-курортов по всему миру. Суммируя доход от лицензирования и брендирования сделок, мы получаем в общей сложности от $36 млн до $90 млн в год».

По разным оценкам, бренд Трампа оценивается от $663 млн до $3,3 млрд

Нынешнее президентство должно должным образом отразиться на дальнейшем видении бизнеса. Если сейчас бренд Trump зарабатывает миллионы, то с добавлением статуса «президент Трампа» эта сумма заработка на бренде скорее всего лишь возрастет. Пока же стоит только дождаться его официальной инаугурации.



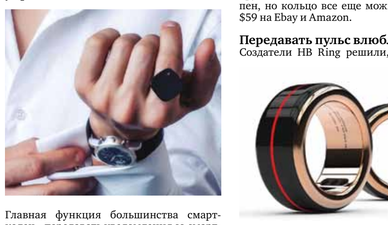
На что способны умные кольца?

Кирилл Звягин

Еще пару лет назад носимая электроника была в новинку. Теперь же фитнес-браслеты и умные часы стали мейнстримом. Возможно, следующая волна популярности грозит умным кольцам. Но что кольца умеют сейчас и способны ли они завоевывать рынок?

Сложность технологии в том, что кольцо должно быть небольшим и удобным: если смарт-часы еще допускают крупный циферблат, то толстое и широкое смарт-кольцо будет мешать пользователю. На кольцо сложно поместить экран: он слишком маленький для полноценного использования и более подвержен царапинам. Но, с другой стороны, размер умных колец – их преимущество. Менее заметный и легкий девайс с несколькими важными функциями может быть практичнее, чем фитнес-браслеты и смарт-часы с десятком датчиков и приложений.

Присылать уведомления и управлять техникой



Главная функция большинства смарт-колец – передавать уведомления со смартфона. В числе таких колец индийская разработка Smarty Ring, собравшая в 7 раз больше нужной суммы на Kickstarter, кольцо DOI, девайсы NOD и Logbar Ring. Много шума наделало кольцо Fin в 2014 году. Fin запускалось как контроллер: надев такое кольцо, пользователь мог управлять техникой с помощью жестов. Например, передвигать курсор на экране, переключать телеканалы или играть в приставку. В 2015 году создатели дали кольцу новое имя Neyya и дополнили прежний функционал чувствительным экраном. Кольцо научилось показывать уведомления и распознавать касания. Батарейка поддерживает 3 дня активного пользования и 10 дней в режиме ожидания. Но, несмотря на все возможности кольца, пользователи говорят, что оно не всегда реагирует на команды и слишком крупное. Сейчас сайт компании недоступен, но кольцо все еще можно купить за $59 на Ebay и Amazon.

Передавать пульс влюбленных

Создатели HB Ring решили, что сложно

впихнуть много функций в кольцо. Лучше доверить устройству минимум задач, чтобы добиться безупречного исполнения. Поэтому единственная функция кольца HB Ring – передавать сердцебиение возлюбленных. Технология была создана для романтических пар, которые готовы выложить почти $600, чтобы всегда оставаться на связи. Кольцо передает текущий пульс партнера и покажет сердечный ритм на экране после двойного нажатия на поверхность. Производитель утверждает, что кольцо передает сердцебиение партнера с таким же кольцом даже с другого края планеты. В режиме активного пользования батарея рассчитана на 14 часов работы, а в режиме ожидания – на 160 часов.

Отслеживать активность

В узком кольце Motiv заключен полноценный фитнес-трекер: датчик сердцебиения, активности и сна. Однако кольцо считает не шаги, а минуты физической активности. Создатели не стали помещать экран на устройство, сделав упор на минималистичный дизайн. Гладкий металлический корпус графитового или розового цвета не имеет выпуклых деталей, поэтому кольцо практически не бросается в глаза. Motiv – абсолютная новинка январской технологической конференции CSE 2017. Организаторы назвали девайс лучшей носимой электроникой всего мероприятия. По оценкам экспертов, это кольцо может действительно завоевать рынок. Сейчас девайс доступен к предзаказу в США по цене $199.

Хранить пароли и совершать бесконтактные платежи

Timer Smart Ring снимает блокировку экрана, когда пользователь берет смартфон в руки. Внутренний чип кольца – не только ключ к смартфону, но и хранилище паролей от приложений, Wi-Fi точек, важных контактов и другой необходимой информации. Timer Smart Ring работает с телефоном на расстоянии около 1,5 см. Девайс водонепроницаемый, поэтому все пароли останутся при владельце даже во время душа, пишет 4pda.ru. Те же функции имеют Jakcom Smart Ring R3 и NFC ring в дополнение к бесконтактным платежам и умению открывать двери умного дома.

В 2015 году Apple зарегистрировала патент на умное кольцо, которое будет обладать тачскрином, беспроводным приемопередатчиком, микрофоном и динамиком. Годом позже Samsung зарегистрировала схожий патент. Рынок в предвкушении: удастся ли техногигантам создать действительно удобный и функциональный девайс? Возможности умных колец удивляют, но эксперты сходятся во мнении, что существующие модели слишком громоздкие, неудобные и работают с ошибками. Потребители заинтересованы в кольцах – об этом говорит их поддержка проектов на краудфандинговых платформах. Но пока мир не увидит хотя бы один действительно работающий, стильный и удобный девайс, массовых продаж ожидать не стоит.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

МИРОВЫЕ

КАЗАХСТАН ВОШЕЛ В ЧИСЛО 50 СТРАН С ИННОВАЦИОННОЙ ЭКОНОМИКОЙ

Казахстан занял 48-е место в списке стран с инновационной экономикой. Наша страна прибавила две строчки по сравнению с 2016 годом (50-е место) и является единственным представителем Центральной Азии в рейтинге Bloomberg Innovation Index. Первое место третий год подряд занимает Южная Корея. Далее идут Швеция и Германия. Замыкают пятерку лидеров Швейцария и Финляндия. Сингапур сохранил за собой шестую строчку, Япония за год сместилась с четвертого на седьмое место. Дания – на восьмом месте, США – на девятом месте, Израиль – на десятом месте. Россия заняла 26-е место (минус 14 строчек за год). Для составления Индекса инноваций агентство Bloomberg оценивает страны по семи показателям: затраты на научно-исследовательскую работу, продуктивность, присутствие в экономике высокотехнологичных компаний, распространенность высшего образования, добавленная стоимость товаров, число регистрируемых патентов и число исследователей. **(Kapital.kz)**

КИТАЙ В 2017 ГОДУ ЗАПУСТИТ СПУТНИК ДЛЯ ПРОГНОЗА ЗЕМЛЕТРЯСЕНИЙ

Китай планирует во второй половине 2017 года осуществить запуск спутника для сбора данных о состоянии земной коры, которые могут использоваться для мониторинга и предсказания землетрясений. Об этом во вторник заявил Китайский сейсмологический центр, сообщает агентство «Синьхуа». Отмечается, что движения земной коры создают электромагнитное излучение, которое можно наблюдать из космоса с помощью спутника. Собирая также данные о плазме ионосферы и частицах с высокой энергией, спутник сможет в реальном времени давать прогноз о возможности землетрясения в Китае и соседних регионах. По планам спутник после запуска проработает на орбите пять лет. Китайские ученые намерены с его помощью собирать данные и после их анализа найти общие факторы, которые могут использовать в технологиях по предсказанию землетрясений. Также спутник сможет использоваться в навигационных целях. Ранее Китайская корпорация аэрокосмической науки и техники (CASC) сообщила, что Китай планирует в 2017 году осуществить порядка 30 запусков в космос. Среди них, в частности, в рамках программы зондирования Луны планируется запуск с помощью самой мощной ракеты-носителя КНР «Чанчжэн-5» («Великий поход-5») спутника «Чанэ-5», который должен будет совершить посадку на лунную поверхность, собрать необходимые образцы и вернуться на Землю. **(ria.ru)**

КИТАЙ ПРЕДСТАВИТ САМЫЙ МОЩНЫЙ СУПЕРКОМПЬЮТЕР В 2017 ГОДУ

В Китае готовятся к концу 2017 года создать первый прототип суперкомпьютера мощностью один экзафлопс. Об этом рассказал инженер Национального исследовательского центра параллельной вычислительной техники и технологий КНР Чжан Тин агентству «Синьхуа». К разработке суперкомпьютера Национальный суперкомпьютерный центр в Тянцзине в сотрудничестве с Университетом оборонной науки и техники официально приступили в прошлом году. Однако специалист рассказал, что готовую вычислительную систему для него стоит ожидать лишь к 2020 году. Отмечается, что это устройство будет в 200 раз мощнее самого первого суперкомпьютера Китая «Тянхэ-1». **(lenta.ru)**

ЛЮДИ ПО ВСЕМУ МИРУ ИСПОЛЬЗУЮТ 4 МЛРД СМАРТФОНОВ

Через четыре года количество смартфонов, находящихся в обращении на планете, увеличится на 50%. Этому росту поспособствует подъем рынка мобильных сервисов, сообщает CNBC со ссылкой на аналитиков IHS Markit. По их данным, к концу 2016 года на руках пользователей по всему миру было 4 млрд смартфонов. К 2020-му этот показатель может повыситься до 6 млрд штук, а денежный объем рынка этих устройств – до $355 млрд. «Мобильные устройства и сервисы стали центром развлечений, деловой жизни и коммуникаций людей. Смартфон заменил компьютер в качестве наиболее важного «умного» устройства с выходом в интернет», – считает директор IHS Ян Фогт. В исследовании также говорится, что в настоящее время смартфоны и планшеты занимают более 60% глобального рынка потребительской смарт-электроники против 17% в 2008 году. **(3dnews.ru)**

СТАЛА ИЗВЕСТНА ЦЕНА И ДАТА ВЫХОДА НОВОГО ФЛАГМАНА XIAOMI

На конференции Geek Park Innovation вице-президент компании Xiaomi рассказал подробности о новом флагмане Xiaomi Mi 6, объявил его цену и дату релиза. Об этом сообщает BGR. Xiaomi Mi 6 увидит свет в марте 2017 года. Смартфон выйдет в двух вариантах – с LCD-дисплеем и закругленным по краям OLED-дисплеем. Первый будет стоить 1999 юаней, а второй – 2499 юаней (около 17 тыс. и 21 тыс. руб. соответственно). Корпус гаджета будет полностью алюминиевым. **(gazeta.ru)**

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

МИРОВЫЕ

ГОРОДА С САМЫМ ДОРОГИМ ЖИЛЬЕМ

Доступность жилья для широких масс минимальна в четырех азиатских городах: жителям со средними доходами в Гонконге, Мумбае, Пекине и Шанхае необходимо копить более 30 лет на квартиру площадью 90 кв. метров, говорится в исследовании аналитической компании Oxford Economics. На пятом месте в рейтинге самого дорогого жилья оказался Лондон. В десятку также вошли Токио, Сингапур, Париж, Нью-Йорк и Сеул. «Мы ожидаем, что в дальнейшем темпы повышения цен на жилье по всей Азии будут более сдержанными, а кое-где цены могут и снизиться», – написали в обзоре экономисты Oxford Economics Тяньцье Хэ и Лунс Куйс. Помимо роста предложения и попыток отдельных стран охладить перегретые рынки, на цены давит и изменение процентных ставок, которое влияет на стоимость и доступность ипотечных кредитов. При этом население Токио и Сеула может сократиться в ближайшие 8 лет, что может ослабить спрос на жилье. Oxford Economics обращает внимание на чрезвычайно низкий уровень арендного дохода в таких городах, как Мумбай, Шанхай, Пекин, а также Дели (11-е место): во всех случаях в 2016 году валовый доход от аренды был ниже доходности 10-летних гособлигаций. По мнению экспертов, это свидетельствует о завышенных ценах на покупку жилья в этих городах в отличие от Токио, Нью-Йорка, Сеула и Сиднея (12-е место). **(«Интерфакс-Казахстан»)**

ЭКС-РУКОВОДИТЕЛЬ MAIL.RU ВЛОЖИЛСЯ В ДРОНОВ-КУРЬЕРОВ

Венчурный фонд председателя совета директоров и экс-руководителя Mail.ru Group Дмитрия Гришина Grishin Robotics с партнерами вложил 17,2 млн долларов в компанию Starship, создателя первой в мире системы локальной доставки товаров с использованием дронов-курьеров, говорится в сообщении фонда. Starship использует парк автономных мобильных роботов собственной разработки для доставки товаров в течение 15-30 минут на расстоянии до 4,5 км. Роботы принимают решения самостоятельно, но их контролируют операторы, которые при необходимости могут перехватить управление. Компания уже запустила пилотные программы доставки в США, Великобритании, Германии, Швейцарии и Эстонии, предлагая клиентам роботодоставку еды, посылок и товаров массового спроса. В общей сложности разработанные компанией 75 роботов проехали свыше 25000 км в 16 странах и 59 городах. Starship был основан в Лондоне в июле 2014 года создателями Skype Янусом Фриисом и Ахти Хейнла. Среди соинвесторов Grishin Robotics автомобильный концерн Daimler, фонды Shasta Ventures, Matrix Partners и другие. Для Grishin Robotics это четвертая сделка нового фонда и шестнадцатая с момента основания фирмы в 2012 году. Объем первого фонда составлял 5 млн долларов, он финансировал проекты в сфере персональной робототехники. В начале 2016 года Grishin Robotics сформировал второй фонд объемом в 100 млн долларов, расширив сферу инвестиций на проекты в области интернета вещей, частного космоса и т. п. **(vedomosti.ru)**

GM ВЛОЖИТ $1 МЛРД В ЗАВОДЫ

General Motors планирует объявить 17 января, что вложит 1 млрд долларов в заводы в США, что будет способствовать созданию более 1000 новых рабочих мест. В самом начале января избранный президент США Дональд Трамп раскритиковал автопроизводителей, отдельно упомянув GM, за ввоз в США произведенных за границей автомобилей. GM на заводе в Мексике выпускает Chevrolet Cruze. Трамп потребовал, чтобы американские компании строили заводы в США либо платили повышенную – 35%-ную – импортную пошлину за ввоз продукции, произведенной за рубежом. Источник Bloomberg подчеркнул, что будет объявлено о решениях, которые были задуманы и одобрены еще до избрания Трампа 8 ноября 2016 года. GM в ответ на критику Дональда Трампа заявила, что не будет менять планы по размещению производств за рубежом. Как сказал гендиректор корпорации Мэри Барра на презентации нового внедорожника Terrain, сборку которого GM переносит из Канады в Мексику: «Автомобильный бизнес требует долгосрочного планирования при выборе мест для размещения производств, решения принимаются на два или четыре года вперед» (цитата AP). **(vedomosti.ru)**

ТРАТЫ НА РОБОТОТЕХНИКУ ДОСТИГЛИ $188 МЛРД

Глобальные расходы на робототехнику вырастут более чем в два раза к 2020 году и достигнут 188 млрд долларов по сравнению с 91,5 млрд долларов в 2016 году, говорится в отчете исследовательской компании International Data Corporation (IDC). IDC также сообщила, что теперь включает в показатель закупки и обслуживание коммерческих дронов. «Рынок робототехники продолжает расти впечатляющими темпами, – отмечает аналитик IDC Джон Сантагейт. – Рост вызван сочетанием технологического прогресса, более частым использованием роботов, а также готовностью рынка признать необходимость в них. Самые продвинутые компании на этом рынке производят роботов с очень широким спектром применения, что помогает внедрять их в самых различных секторах экономики». Пока большая часть роботов (почти 60%) задействована в промышленности на выполнении таких задач, как сварка, сборка, покраска и смешивание материалов. Далее по объему затрат следуют добывающая отрасль (8 млрд долларов в 2016 году), сфера обслуживания потребителей (6,5 млрд долларов) и здравоохранение (4,5 млрд долларов). **(«Интерфакс-Казахстан»)**

Кто-то Umer

Как работает приложение для похорон

Адина Байкинова

Когда вам в голову приходит идея создать приложение, вы вряд ли задумываетесь о том, чтобы оно помогало организовать, скажем, похороны. Когда в Сети впервые появилась новость о том, что руководитель «Яндекс. Погода» Дмитрий Геранин запустил именно такой сервис, она была больше воспринята как шутка, не иначе. Приложение для организации похорон Umer, название которого уж очень напоминает имя другого сервиса, но уже по вызову такси – Uber – вызвало неоднозначную реакцию. В Сети ходили шуточки типа «Не смог найти кнопку «Отменить поездку» или «Умер на 115 тысяч рублей» – фраза, которую приложение выдавало после предварительного подсчета стоимости похорон. Но в разговоре с автором стало ясно, что он настроен решительно и даже собирается выйти на операционный ноль уже в этом году. О том, как автоматизировать сферу похорон и заработать на этом, в интервью деловому еженедельнику «Капитал.kz» рассказал Дмитрий Геранин.

- Как вообще в голову могла прийти идея создать такое приложение?

- Месяца три назад я сидел и думал о сферах в жизни человека, которые еще не до конца автоматизированы. Я стал перебирать в голове мысли одну за одной и дошел до, если это так можно назвать, конечной точки, то есть смерти. Еще в течение месяца мысль о создании такого рода приложения крутилась в голове, после чего я решил попробовать. Через какое-то время нашел ребят, которые могут сделать подобного рода приложение, заказал дизайн, предварительно расписав, каким бы я хотел его видеть. После того, как приложение было более-менее готово, я решил протестировать его на отдельной группе, которая могла бы дать обратную связь.

- А она была?

- Да, после того, как я уже, кажется, всем рассказал о том, чем я сейчас занимаюсь, получился ряд отдельных мыслей, которые я собираюсь внести в приложение до его официального запуска. Мне кажется, нам нужно еще пару месяцев для того, чтобы окончательно подготовить приложение к запуску.

- Как появилось название Umer? Оно очень похоже на название другого приложения – сервиса по вызову автомобилей Uber. Было ли это сделано специально?

- С именем была та же ситуация, что и с самой идеей. Я перебирал разные варианты, как можно было бы назвать приложение. Сначала это был «Тоннель», потом мы думали над тем, чтобы назвать приложение «Кто-то умер». Уже в ходе доработки показалось, что можно это «кто-то» отбросить и получилось просто «Умер». Если людям кажется, что наше название похоже на Uber, то это их дело. Я не могу их судить.

- Как люди отнеслись к подобной автоматизации? Когда вы объявили о запуске, многие подумали о том, что это шутка…

- Может быть (смеется). Нет, конечно, это не шутка. Такая реакция понятна, ведь тема похорон весьма деликатная. Даже не то что деликатная, она вообще табуированная. Тут все неоднозначно. Среди откликов были как положительные, так и отрицательные. Это нормальная реакция. Да, некоторые подумали, что так можно шутить, но это не так.

- На таком приложении можно заработать?

- Сейчас мы собрали базу агентств, которые намерены с нами работать. Монетизация приложения будет происходить таким образом: мы будем взимать комиссию с агентств, которые будут получать от нас заявки. Это будет фиксированная сумма, меньше раза в два или три, чем та, что агентства платят сейчас своим осведомителям. Я планирую выйти на операционный ноль хотя бы в 2017 году, а в 2018 году уже вернуть те деньги, которые мы потратили на разработку.

- Трудности в процессе разработки приложения были такие же, как и для другого сервиса или были какие-то особенности?

- Для нас, как для разработчиков, основная трудность заключается в том, чтобы логизировать приложение. Еще большая трудность – это показать и рассказать агентствам, как работает приложение. Сейчас у нас около ста заявок от компаний, которые хотят с нами работать. Моя задача на сегодня – это рассказать о процессе сотрудничества, о том, как мы намерены с ними работать. Те, кто согласятся, будут подключены к нашей сети и будут получать от нас заявки.

- Как будете отслеживать качество работы?

- Мы планирует сделать контроль качества для клиентов. Возможно, будем отслеживать качество выполненной работы по отзывам. Этот вопрос пока в доработке.

- Все же было достаточно странно узнать, что вы выбрали именно формат приложения. Получается, что пользователь скачает его себе на смартфон как будто в ожидании смерти кого-либо. Почему нельзя было выбрать, скажем, сайт?

- Тут все дело в том, что приложение привлекает внимание. На это была сделана ставка. Конечно, в будущем, когда мы уже наладим все процессы, будет и адаптив, и сайт, но сейчас формат приложения – это способ привлечь внимание аудитории. На Западе есть подобные сервисы. Часть из них занимается планированием будущих похорон, часть – непосредственной организацией, но на российском рынке мы пока одни.

Топ самых популярных приложений в 2016 году

Каким был рынок мобильных технологий

Валентина Нейштет

Мобильная индустрия, как и раньше, продолжает показывать устойчивый рост. Так, за прошлый год мобильные загрузки превысили 90 млрд раз, притом что один только прирост загрузок на самых популярных платформах, таких как iOS App Store и Google Play, достиг отметки в 13 млрд. К такому выводу пришли аналитики App Annie в своем ежегодном исследовании. Первое место в рейтинге скачиваний принадлежит Индии. За прошлый год пользователи этой страны скачали приложения 6 млрд раз. Именно этой стране принадлежит также и наибольшее число купленных приложений – 4,7 на одного пользователя. В тройку лидеров входят Южная Корея с показателем в 4,5 покупок приложений, также Китай – 3,7. Аналитики отмечают, что Поднебесная остается самым крупным рынком приложений для платформы iOS, который вырос по некоторым показателям от 4 до17 раз.

«Кривая траектории загрузок растет в том же направлении, что и ранее. Годовая загрузка приложений достигла 90 млрд и увеличилась более чем на 13 млрд для таких платформ, как iOS App Store и Google Play. Загрузки с iOS App Store также возросли. В основном рост обеспечил китайский рынок, на долю которого приходится около 50% загрузок», – сообщается в отчете компании.

На фоне роста количества загрузок растет и количество часов, которое пользователи проводят за использованием приложения. Показатель общего времени по всему миру увеличился на 150 млрд часов и в 2016 году достиг отметки в 900 млрд часов. Самый большой рост этого показателя принадлежит США – дополнительные 25% к предыдущему году. Как стало известно, за прошлый год издатели мобильных приложений получили доход в размере $35 млрд, что на 40% больше аналогичного показателя за 2015 год. Отметим, что за счет мобильных игр App Store обеспечивает себе больше половины выручки, а у Google Play этот показатель еще выше – до 90%.

Что стало с Pokemon GO?

Возродившаяся из пепла игра от Nintendo – Pokemon GO – сотворила с рынком что-то невероятное. Наверняка все помнят толпы пользователей, которые ринулись в сторону Центрального парка в Нью-Йорке, когда игра «подсказала» им, что неподалеку спрятался редкий покемон. Благодаря игре рыночная стоимость японской компании Nintendo достигла $42 млрд, обогнав даже Sony с капитализацией в $38 млрд.

Так что же стало с Pokemon GO по итогам года? Аналитики App Annie также утверждают, что игра стала самым запоминающимся приложением 2016 года.

«Игра привлекла миллионы негейменов и достигла высот, которых не смогли достичь некоторые успешные и традиционные игры. Все это произошло за счет простой механики, благодаря геймплаю, построенному на дополненной реальности, и в первую очередь социальной природе игры», – говорят в App Annie.

За 2016 год показатели игры были следующими: пользователи потратили $800 млн за первые 110 дней с момента запуска, $950 млн всего на конец года. Пользователи также провели время за игрой в Pokemon GO, аналогичное показателю времени 19 других больших игр вместе взятых. Более того, расходы потребителей на игру превысили валовые кассовые сборы фильма «Бэтмен против Супермена: На заре справедливости».

Топ приложений

В общемировом масштабе в топе скачиваний находятся приложения Facebook, Spotify и WhatsApp. Как в iOC, так и в Google Play неигровые приложения внесли свой вклад в рост количества загрузок. Для iOS App Store основными показателями роста стали приложения из сферы финансов, путешествия, а также фото и видео. Напротив, для Google Play больше всего скачивали приложения по теме производительности, инструментов и приложения для социальной сферы.

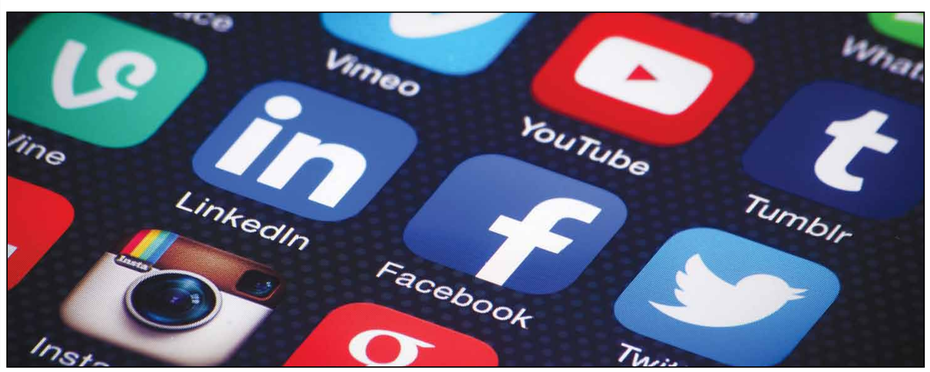
«Следует отметить, что Google Play преобладает на развивающихся рынках. Пользователи из этих стран гораздо чаще скачивают приложения «первой необходимости», то есть для обмена сообщениями, например. iOS, наоборот, больше представлена на развитых рынках. Из-за этого у большинства пользователей эти приложения уже были установлены. Юзеры iOS скачивают более специализированные приложения», – делятся аналитики App Annie.

Две парадигмы мобильного ретейла

На мобильную сферу в прошлом году пришлось более 44% от всего интернет-трафика ретейлеров и 31% от их продаж. Авторы App Annie сообщаются на Internet Retailer, который сообщает, что в 2016 году мировые продажи в мобильном ретейле достигнут отметки в $220 млрд, это на 53% больше, чем в 2015 году. Большая часть приложений для ретейла – это совмещенный онлайн и офлайн-магазин. В эту категорию входят магазины, которые имеют значительное количество офлайн-магазинов. В то же время на рынке есть еще и вторая категория – магазины, которые были цифровыми изначально.

По словам аналитиков, магазинам из первой категории придется еще больше инвестировать в диджитал, чтобы угнаться за ростом конкуренции, так как «пользователи будут все более уверенно чувствовать себя в мобильном ретейле, а также больше времени проводить в таком типе приложений».

«2017 год должен будет стать очередным годом рекордов для всей экосистемы приложений, так как именно оно по мере того, как будут развиваться технологии, будут играть важную роль в переменах, трансформации и создании возможностей для компаний и различных отраслей», – резюмируют авторы отчета.



Грандиозные планы казахстанского бокса

Эксклюзивное интервью Виктора Демьяненко

Эльнар Ахмедьяров

Казахстанский бокс славится во всем мире еще со времен СССР. Сегодня наши спортсмены зарекомендовали себя как сильные и техничные боксеры на любительском и профессиональном уровне. О перспективах этого спорта в нашей стране рассказал корреспонденту «Капитал.kz» вице-президент Казахстанской федерации бокса Виктор Демьяненко.

Виктор Леонидович дважды стоял на пьедестале чемпионата Европы (в 1979 году занял 1-е место, в 1983-м – 3-е) и выигрывал серебряную медаль на Олимпийских играх в Москве (1980 г.). Спустя более 30 лет после завоевания наград он по-прежнему вносит большой вклад в развитие бокса и возлагает большие надежды на нынешнее поколение.

- Чем вы занимались последние 2 года?

- Я год тренировал боксеров в «Астана Арланс», где Болат Манкенов возглавлял клуб. Тогда они успешно провели сезон – завоевали кубок WSB (Полупрофессиональная боксерская лига). В прошлом году под руководством Серика Сапиева они также неплохо выступили. В данный момент я занят работой в федерации бокса. Иногда прихожу в зал, занимаюсь со своим тренером Александром Федоровичем Аникиным и немного помогаю ребятам.

- Насколько сложно сегодня влиться в элиту казахстанского бокса по сравнению со временами в СССР?

- Когда мы выступали с Сериком Конакбаевым в составе сборной СССР на Олимпиаде в Москве, конкуренция была намного больше. Представьте, 15 республик, и каждая из них хотела на Олимпийские игры выставить своего спортсмена. Все были очень хорошо подготовлены и все хотели быть лидерами. Вот и приходилось каждый день доказывать свое превосходство. Однако и сейчас школа казахстанского бокса на высоте – на каждой Олимпиаде у нас появляются чемпионы. Те традиции, которые были заложены еще с советских времен, сохранились до сегодняшнего дня.

- Над какими проектами вы сейчас работаете?

- Наш следующий проект посвящен Expo-2017. Впервые в Казахстане, в Астане, в конце августа мы планируем провести конвенцию Всемирного боксерского совета (WBC). К нам приедут все мировые звезды бокса, самые знаменитые боксерские промоутеры и компании. Во время данной конвенции мы собираемся принять участие в организации поединка Геннадия Головкина, который после своего грядущего боя (назначен на 18 марта против американца Дэнизла Джейкобса) должен прилететь в Астану и начать переговоры о выступлении.

- Какую роль выполняет федерация во время проведения боксерских турниров в Казахстане?

- Федерация не проводит турниры. Это контролирующая, санкционирующая, общественная организация, которая следит за тем, чтобы не было никакого бардака в стране в сфере бокса. Для нас самое главное – это опыт и мастерство ребят у себя на родине. У нас в стране 30 с лишним профессиональных боксеров и половина из них боксируют за границей. Наш зритель просто не видит их и многих не знает.

- Когда намечаются следующие боксерские турниры в Казахстане?

- Промоутерская организация BM Global планирует провести турнир в Алматы в мае или в марте. Также организация Diamond Ring собирается проводить матч, но пока еще не определилась. Для организации хорошего турнира необходимы большие затраты, в том числе на гонорары, подбор соперников, перелеты, трансляции на ТВ, которые не оплачиваются.

- Можете отметить самых перспективных казахстанских боксеров?

- Данияра Елеусинова, Василия Левита, Адильбека Ниязымбетова. К примеру, Данияр Елеусинов планирует проверить себя в профессионалах. Ему поступило предложение подписать контракт с одной из американских компаний, но, насколько мне известно, пока он не определился. Я считаю, что это правильный ход, так как нужно пробовать себя не только в любителях, учитывая, что в Америке профессиональный бокс на высоком уровне и заработки у них хорошие. Но все, конечно, зависит от предложения.

- Как, на ваш взгляд, проявит себя Елеусинов среди профессионалов?

- В боксе существует много разных нюансов. Я думаю, что у него все получится, так как есть опыт хорошей боксерской школы. Они все (Левит, Ниязымбетов и Елеусинов) выступали ранее почти в профессионалах в рамках WSB в команде «Астана Арланс». Но в профессионалах многое зависит от хорошего промоушена. Наглядный пример – Геннадий Головкин, который 5 лет жил в Германии и выступал там среди профессионалов. Ему не давали бои за чемпионские титулы, потому что у них есть свои немцы, а они на них зарабатывают. Поэтому в мире его знали больше, как любителя. Хорошо, что ему удалось разорвать с немецкой компанией контракт и подписать новый с американцами. А вот они его здорово преподнесли. Сейчас он узнаваем во всем мире и у него хорошие поединки. А это уже престиж для всего Казахстана.

- Что можете сказать о предстоящем сопернике Головкина Даниэле Джейкобсе?

- Джейкобс очень хороший боксер и тоже жесткий ударник. Что он может преподнести Головкину? Здесь многое зависит от определенных нюансов – как он подойдет к бою, как будет котов Головкин. Американец поднимается ради боя с Геннадием на одну весовую категорию выше. Но в то же время это выгодно для него, так как на кону стоят все титулы нашего спортсмена. У него мотивация очень большая, поэтому шансы всегда есть. Нельзя забывать, что в боксе все может решить всего один удар. Примеров много, тот же железный Майк Тайсон в свое время не имел конкурентов…

- С кем бы вы хотели увидеть бой Головкина?

- Многие считают, что у Головкина есть интересные соперники на категорию тяжелее. Лучше было бы ему самому подняться в весе, чем проводить поединок против Джейкобса, чтобы показать, на что он способен. Я бы хотел посмотреть поединок Геннадия против мексиканца Сауля «Канело» Альвареса. Здесь точно бой был бы непредсказуемый. Опыт, сила и жесткость – всего у обоих достаточно.

- Сколько платят профессиональным боксерам в Казахстане?

- Начинающим профессиональную карьеру боксерам нигде больших гонораров не платят. Все зависит от того, как они себя проявили в любительских боях, на чемпионате мира, на Олимпийских играх, Азиатских и т.д. Много сил у боксеров уходит на поиски спонсоров. Например, промоутеры обычно забирают 33% от доходов боксера, а еще нужно платить тренерам и менеджеру. Минимально начинающие боксеры зарабатывают около $100 за раунд. Хорошие боксеры в Казахстане получают не больше $5 тыс. за бой.

- Смотрели ли вы поединок россиянина Сергея Ковалева против американца Андре Ворда? Кто, по вашему мнению, победил в этом бою (решение судей, отдавших победу Ворду, вызвало резонанс в мире бокса)?

- Я считаю, что Ковалев не проиграл в том бою. Он сам давал много шансов и не выполнил на 100% свою работу. Он боксировал не в том стиле, как он всегда это делает. Обычно он работает много передней рукой, а в этом бою он опустил ее и сам себя обезоружил. Ему нужно было показать агрессивный бокс. Я думаю, что ничью можно было дать, но боксировали ведь они в Америке.

- Как вы думаете, состоится ли боксерский поединок между Конором Макгрегором (чемпион элитной организации по смешанным единоборствам UFC в легком весе) с Флойдом Мэйуэззером? Есть ли шансы в этом поединке на победу у Конора?

- Конечно, возможен. Например, в 1976 году легендарный Мохаммед Али провел поединок против легендарного японского рестлера Антонио Иноки (в 2012 году сменил имя на Мухаммед Хусейн Иноки). Я думаю, Мэйуэзер согласится провести этот поединок. Тем более что он уже выдвинул свои условия (Флойд предложил Конору за поединок $15 млн с условием, что сам получит $100 млн). Я считаю, что у Конора нет шансов на победу в этом бою.

Справка
Казахстанская федерация бокса существует с 1989 года. Основная задача – подготовка тренеров, рефери и судей профессионального уровня, а также контроль над системой охраны здоровья боксеров. За 2016 год в стране было проведено 8 матчей профессионального бокса, получили лицензии 5 промоутерских компаний и 30 боксеров.

Универсиада как бизнес

Кто заработает на соревнованиях в Алматы

Виктория Кучма

До старта Универсиады в Алматы остались считанные дни. С 29 января по 8 февраля мегаполис будет заражен спортивным азартом и полон зарубежных гостей. Пик прибытия иностранных делегаций (в город ожидает около 5 тыс. спортсменов и журналистов из 57 стран) придется на 26 января. «Первыми ласточками» в Атлетической деревне станут канадцы. В целом, как известно, планируется принять до 30 тыс. отечественных и зарубежных туристов. Вокзалы, аэропорт, общепит, гостиницы, спортивные объекты уже несколько раз проинспектированы акиматом и сейчас наводят «последние штрихи». Их стопроцентную готовность аким Бауыржан Байбек на минувшем заседании в правительстве пообещал к 20-му числу.

Спортивное событие, по словам градоначальника, окажет огромный экономический эффект для мегаполиса. Произойдет «перезагрузка» сервиса, повысится туристическая привлекательность, получит дополнительный доход малый и средний бизнес, а городу в наследие останутся три крупных инфраструктурных объекта.

«Серьезно улучшена инфраструктура Алатаусского района, введены в эксплуатацию «Халык Арена» и «Алматы Арена», Атлетическая деревня, построены и модернизированы городские коммуникации, отремонтированы и построены новые автодороги. В результате только строительство объектов Универсиады обеспечило работой более 1550 субъектов МСБ с созданием более 30 тыс. рабочих мест в строительных и других отраслях. Поступило более 9,2 млрд тенге налогов», – сообщил аким.

Насколько окупятся вложенные в соревнования 17,8 млрд бюджетных тенге – пока говорить рано. Власти лишь прогнозируют, что с выделенных из местной казны 13,8 млрд в городской бюджет вернутся в виде НДС, не считая других налогов – порядка 1,7 млрд.

Алматинский бизнес, как ожидается, заработает на событии более 2 млрд тенге. Эти цифры в акимате посчитали, ориентируясь на оценку Global destination cities index, согласно которой каждый иностранный турист ежедневно тратит в Алматы в среднем $245.

Кто же готовится к наплыву посетителей и росту выручки? В минувшем ноябре власти города провели конкурс, по итогам которого сформировали список Recommended by Universiade. В специальный лист вошли гостиницы и рестораны, получившие знак качества от организаторов. К слову, критерии оценки были разработаны совместно с Казахстанской туристской ассоциацией и Альянсом рестораторов Алматы, главные требования – качество, безопасность и доступные цены. Партнерами этой программы в итоге стали 106 ресторанов и кафе, а также 99 гостиниц и хостелов (из них 15 полностью соответствуют требованиям Международной федерации студенческого спорта FISU). Заметим, что число хостелов для туристов, нацеленных на бюджетное пребывание, составило 25. Все отмеченные заведения получили специальную шильду и сертификат, а также право использовать символику Универсиады в оформлении помещений. Карты рекомендуемых гостиниц и ресторанов, а также туристические путеводители были напечатаны тиражом в 10 тыс. экземпляров.

Что касается доходов от размещения, то, по данным оргкомитета, только страны-участницы, к примеру, производят оплату в размере 1 млн евро за проживание своих спортсменов в Атлетической деревне. Кроме того, 8 отелей в городе, отмеченные дирекцией Универсиады, будут заселены полностью спортивными делегациями. Средняя стоимость размещения для гостя, например, в таких четырехзвездочных отелях, как «Казахстан», составит $70 за ночь, в Shera Park Inn – $85, в Holiday Inn Almaty – $105.

Непосредственно в операционной подготовке соревнований, как отчитался Бауыржан Байбек перед членами правительства, участвуют более 220 компаний с пятью тысячами сотрудников, 80% из которых алматинские.

Для удобства приглашенных гостей организаторы Универсиады в Алматы разработали специальный Тарифный справочник (ТС), который разместили на официальном сайте соревнований. Данный справочник – это список поставщиков, предоставляющих различные товары или оказывающих услуги, которые могут быть приобретены или арендованы в рамках 28-й Универсиады. Это, например, сервис такси или автопроката, компании, реализующие либо сдающие в аренду офисную мебель, оргтехнику, канцелярские товары и прочее. Все вопросы, касающиеся Тарифного справочника, в том числе и контроль за сроком аренды, будут координироваться волонтерами. Оплата за товары и услуги производится в национальной валюте – тенге. Список товаров с указанием цен служба ТС высылает только после непосредственного обращения заказчика.

Спонсорские договоры заключены дирекцией Игр на сумму 2 млрд тенге с такими компаниями, как Air Astana, DHL и др. Брендированную сувенирную продукцию на своих точках продаж реализует компания «Адеми-Ай». Поставщиком мобильной техники и официальным спонсором выступил «Технодом». А право стать главным оператором связи закрепила за собой компания Kcell.

Примечательно, что для активизации продаж в дни спортивной лихорадки организуется фестиваль скидок Almaty Sales Festival. 126 торгово-развлекательных центров и магазинов формата street retail предоставят скидки от 10 до 80% на широкий ассортимент непродовольственных товаров. Акционные предложения будут действовать уже с ближайшей пятницы, 20 января, до 10 февраля.

Реализация билетов стартовала в середине ноября в городских кассах Алматы и Астаны, а также на виртуальных платформах билетных операторов. «Если говорить о соотношении между онлайн- и офлайн-продажами, то предпочтение пока отдается «живым» продажам – их доля составляет на данный момент около 65%», – прокомментировали в оргкомитете в ответ на запрос делового еженедельника «Капитал.kz».

При этом билеты продаются везде по единой цене, наценки у партнеров отсутствуют, заверили в дирекции Игр. Напечатано 200 тыс. билетов, реализовано пока чуть более 77 тыс.

Минимальная стоимость одного билета на спортивное мероприятие Универсиады начинается от 300 тенге, «потолок» – 3,5 тыс. Показательные выступления по фигурному катанию – 5000 тенге. Церемонии открытия и закрытия стоят дороже – от 3 тыс. до 15 тыс. тенге.

«Ценовая политика очень демократичная и вполне сопоставима с другими аналогичными соревнованиями. Например, цена билетов на летнюю Универсиаду 2013 года в Казани варьировалась от 30 до 300 рублей. Это несколько ниже, чем цены на Универсиаду-2017, но необходимо учесть, что летние Игры традиционно являются более массовыми и активнее посещаются зрителями, обеспечивая более высокие сборы», – говорится в сообщении пресс-службы.

Назвать ожидаемую сумму сбора в оргкомитете затруднились.

«Стоимость билетов разнится в зависимости от этапа соревнований, расположения мест, поэтому точную сумму сборов назвать сложно. Исходя из текущей динамики продаж, мы рассчитываем, что всего будет продано около 170 тыс. билетов. Поскольку средства на организацию и проведение Универсиады-2017 выделяются из государственного бюджета, то и сборы от продаж также поступят в казну государства», – информировали представители дирекции.

Отметим, что самыми востребованными среди зрителей оказались хоккей с шайбой среди мужских команд, фигурное катание и соревнования, которые пройдут на горнолыжном курорте Шымбулак – горные лыжи, фристайл, сноуборд. Билетов на церемонию открытия уже нет.

Напомним, соревнования пройдут по 12 видам спорта на восьми спортивных объектах. Эстафету Игр Алматы передаст российскому Красноярску.

ПАРТНЕР ПРОЕКТА MOTOR.KZ WWW.MOTOR.KZ

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

BENTLEY В ТРЕНДЕ

Все модели марки в скором будущем обзаведутся гибридными версиями, о чем заявил непосредственно глава фирмы, подконтрольной VW. В интервью Вольфганг Дюрхаймер заявил, что его компания не рассматривает подключаемые к розетке гибриды в качестве временного моста между автомобилями с традиционными ДВС и электрокарами или машинами на топливных элементах. По его мнению, схема plug-in hybrid – «это лучшее из двух миров», поэтому в ближайшие годы каждая из серийных бензиновых моделей Bentley будет иметь гибридный аналог. Первенцем новой линейки станет Bentley Bentayga – и это произойдет уже в 2018 году. Затем настанет черед нового поколения спорткупе Continental GT, что дебютирует в нынешнем году – но пока в варианте с бензиновыми V8 и W12. При этом Дюрхаймер гарантирует, что клиенты «зеленых» версий никак не будут ущемлены, поскольку отдача гибридной силовой установки с базовым V6 окажется сопоставимой с возможностями традиционной «восьмерки» (свыше 500 л.с.). Напомним, что последней реальной моделью Bentley с гибридной установкой было концептуальное купе EXP 10 Speed 6, оснащенное ДВС и двумя электромоторами и премьера которого прошла в марте 2015-го в Женеве.

NAIAS-2017: ПРИЗЫ РОЗДАНЫ

Жюри Детройтского автосалона подвело итоги, назвав победителей дизайнерской премии Eyes On Design. Премия Eyes On Design вручается за «превосходный дизайн» в восьми категориях, но наиболее востребованы из них четыре: лучший легковой концепт, лучший серийный легковой автомобиль, лучший концептуальный SUV/Truck и лучший серийный SUV/Truck. Соответственно, в этом году главные призы взяли Nissan Vmotion 2.0, 2018 Kia Stinger, Volkswagen ID Buzz и 2018 Chevrolet Traverse. Помимо этого, компания Nissan была дополнительно отмечена за инновационное использование цвета, графики и материалов, Lexus LS признали лучшим в области автомобильного интерьера, новый BMW 5-й серии стал непревзойденным по части пользовательских оценок, а ныне «покойный» фордовский дизайнер Джон Рейнхардт удостоился премии Designer Catalyst Award по совокупности своих заслуг (среди которых, к примеру, убирающийся верх на Ford Skyliner'57). А судьи кто, спросите вы? Жюри конкурса имеет международный состав – более трех десятков профессиональных специалистов в области конструирования машин и технического дизайна. Среди них такие известные личности, как шеф-дизайнер североамериканского подразделения Toyota Кевин Хантер, его коллеги Дэйв Марек (Acura) и Майкл Симко (GM), а также фордовский патриарх Джек Телнак.

ИЗМЕНЧИВАЯ «ПРИБОРКА» ДЛЯ FORD GT

Адаптивная приборная панель американского суперкара в зависимости от выбранного режима меняет положение данных, размеры и цвет. Всего предлагается 5 предустановленных режимов функционирования 10-дюймовой приборной панели. В каждом из них сделан упор на акцентацию наиболее важного в этот момент движения параметра отображаемой информации. Кроме того, для каждого из пяти режимов доступна своя цветовая схема. В режиме Normal mode по центру панели отображается текущая скорость, справа – текущая передача, обороты сверху, а запас топлива и температура двигателя мелким шрифтом в левом верхнем углу. Режим «Wet mode» предлагает ту же комбинацию, но с графическим фоном «мокрый асфальт», чтобы напомнить водителю об усложненном режиме движения. В режиме «Sport Mode» спидометр с тахометром меняются местами. Теперь по центру приборной панели крупным шрифтом отображается текущая передача, поскольку эта информации более важна для водителя. В режиме «Track mode» тахометр попрежнему находится в центре, тогда как спидометр перемещается в левый верхний угол. С правой стороны приборной панели водителю доступна информация о температуре двигателя и масла, давлении масла и объеме топлива в бензобаке в процентах. Экстремальный режим – V-Max – предназначен для движения на высоких скоростях. По центру панели отображается спидометр, справа данные о температуре двигателя и масла, давление масла, производительность турбокомпрессора. Уровень топлива как наименее критичный в этом режиме отправляется в левый верхний угол.

Ford представил обновленный Mustang

Андрей Макаров

Компания Ford официально представила обновленный Mustang. В ходе рестайлинга автомобиль получил новый дизайн передней и задней части и много новых технологий. Публичная премьера новинки состоится уже этой весной на автосалоне в Женеве 7 марта.

Спорткар изменился внешне, стал мощнее и получил десятиступенчатую автоматическую трансмиссию. Вместе с тем он обзавелся цифровой приборной панелью, которая будет предлагаться в качестве опции.

Внешне модель главным образом выделяют измененная оптика, абсолютно другая форма фар и слегка иная конфигурация светодиодных модулей задних фонарей. Кроме того, поменялись форма и положение капота, так, передняя часть авто стала на 20 мм ниже. Капот также получил новые вентиляционные отверстия, теперь с решеткой, а передняя и задняя оптика полностью светодиодные. В цветовую гамму возвращен окрас Kona Blue, а также два новых цвета – Orange Fury и Royal Crimson.

Что касается салона, то в целом он остался прежним, однако теперь для новинки доступен полностью цифровой 12-тидюймовый настраиваемый LCD-дисплей в роли приборной панели с тремя режимами отображения информации и технологией MyMode, позволяющий сохранять в памяти персональные настройки рулевого управления и подвески. Список опций модели пополнился и за счет богатого набора современных систем безопасности, в том числе функции предупреждения фронтальных столкновений с функцией распознавания пешеходов, предупреждения об опасном сближении и удержания автомобиля в заданной полосе, а также предупреждения об усталости водителя. Кроме того, новинка впервые получила подогрев руля. Еще одна новая система – активный акустический контроль выпуска, обеспечивающий уникальное звучание. На европейском рынке он войдет в стандартное оснащение 5,0-литрового Mustang GT.

После обновления Mustang из моторной гаммы исчез устаревший 3,7-литровый атмосферник V6. 2,3-литровая турбочетверка EcoBoost и 5,0-литровый V8 были модернизированы. По словам производителя, их мощность и крутящий момент выросли, а расход топлива снизился, но конкретные цифры пока не раскрываются. Оба двигателя могут работать с обновленной шестиступенчатой механикой и с новейшим 10-диапазонным «автоматом». Стандартная шестиступенчатая «механика» получила двухдисковое сцепление и двухмассовый маховик. Модернизированная трансмиссия теперь способна обрабатывать более высокий крутящий момент. Адаптивная подвеска MagneRide, ранее предлагавшаяся только для заряженного Shelby GT 350 Mustang, теперь стала частью спортивного пакета GT Performane. По сообщениям пресс-службы Ford, в продаже на американском рынке Mustang появится осенью, а в Европе дебютирует через год. В общей сложности авто будет продаваться в 148 странах мира. Модель является самым продаваемым спортивным купе в мире и самым продвинутым Mustang за всю историю.

Mini представила «заряженную» версию Countryman

Андрей Макаров

Британская марка Mini официально представила новый «заряженный» кроссовер John Cooper Works Countryman 2018 модельного года. Мировая премьера автомобиля состоится весной текущего года на Международной выставке автомобильной промышленности в Шанхае. Продажи автомобиля должны начаться тоже весной. Цены для различных рынков объявят позже.

Mini Countryman второго поколения стал просторнее и комфортнее, сохранив при этом стилистику предшественника. Большинство людей не найдет особого отличия от первого поколения, а вот фанаты и ценители марки без труда найдут. Именно для самых яростных поклонников автомобиля производитель представил «заряженную» версию Countryman JCW. На нее установили самый мощный мотор в истории производителя.

Автомобиль построен на платформе UKL1. Длина нового кроссовера по сравнению с его предшественником увеличилась на 17 см и составила 4,3 метра. Колесная база также выросла – на 7,5 см. При этом дизайн компактного кроссовера несущественно отличается от предыдущего поколения Countryman.

Новинка получила двухлитровый четырехцилиндровый турбомотор, который на 13 лошадиных сил мощнее предшественника и выдает 231 лошадиную силу и 350 Нм крутящего момента, доступного в диапазоне 1450 – 4500 оборотов в минуту. Базовая модификация автомобиля комплектуется шестиступенчатой механической коробкой передач. Опционально доступна и восьмиступенчатая трансмиссия Steptronic. С места до 100 км/ч авто может разогнаться за 6,5 секунды, что на 0,8 секунды быстрее нового Countryman Cooper S или на 0,5 секунды быстрее «заряженной» версии предыдущего поколения. Максимальная скорость равна 234 км/ч. Countryman укомплектуют системой полного привода с многодисковой межосевой муфтой с электрогидравлическим управлением и модернизированной подвеской. Предусмотрена также электронная имитация блокировки переднего межколесного дифференциала.

В арсенале новинки значатся такие системы как полный привод ALL4, аэродинамический обвес, спортивная подвеска, тормоза Brembo, 18- и 19-дюймовые колесные диски, светодиодная оптика и рулевое колесо. Внутри – спортивные передние кресла с контрастной обивкой, алюминиевые накладки на педалях и красная контурная подвеска, настраивающая водителя на боевой лад.

Водителю доступны система комфортного доступа Comfort Access, радиоприемник Mini Visual Boost, а также переключатель режимов вождения Mini Driving Modes.

Кроме того, в список оборудования кроссовера вошли: активный круиз-контроль, система доступна без ключа, система предотвращения фронтального столкновения с функцией обнаружения пешеходов, система распознания дорожных знаков, камера заднего вида, подогрев лобового стекла, аудиосистема Harman Kardon, парктроники, ассистент парковки, навигационная система, стеклянная панорамная крыша.

КАПИТАЛ ИЗДАТЕЛЬСКИЙ ДОМ

Свидетельство о постановке на учет N 12031-Г, выдано Комитетом информации и архивов, Министерства связи и информации Республики Казахстан от 03.10.2011 г. Собственник и издатель газеты: ТОО "Издательский дом Капитал" Газета является членом организации "Project Syndicate".

Мира Халина, генеральный директор, mira@kapital.kz
Виктория Говоркова, главный редактор, govorkova@kapital.kz
Гульнара Джаныбекова, коммерческий директор, gulnara@musan.kz
Ольга Фоминских, советник главного редактора по финансовой аналитике
Евгения Рассохина, проект-менеджер, zhenya@musan.kz
Айжан Касымалиева, проект-менеджер, aizhan@musan.kz
Отдел дистрибуции – 224-91-48
Жаннель Бейсенбаева, руководитель отдела распространения,
Адина Байкинова, редактор «Компании и рынки»,
Елена Тумашова, редактор «Индустрия»
Журналисты: **Олег Ни, Анна Видянова**
Литературный редактор: **Елена Ким**
Корректор: **Владимир Плошай**
Верстка: **Рустем Еспаев**
Бильд-редактор: **Вячеслав Батурин**
Мнение авторов публикаций не обязательно отражает мнение редакции.
Коммерческий департамент – 224-91-55, 224-91-66
Адрес редакции: Казахстан, 050057, г. Алматы, ул. Мынбаева, 53/116 (уг. Клочкова), офис 401. Тел.: +7 (727) 224-91-31
Подписной индекс 65009 в каталогах АО «Казпочта», ТОО «Евразия пресс», ТОО «Эврика-пресс», ТОО «Казпресс»
Ответственность за содержание рекламы и объявлений несут рекламодатели.
Рукописи не возвращаются и не рецензируются.
При перепечатке ссылка на «Капитал.kz» обязательна. Официальный сайт: **www.kapital.kz**
Подписано в печать 18.02.2017 г. Заказ N 2468.
Общий тираж 40000 экз. Разовый тираж 10000 экз.
Газета отпечатана в типографии: ТОО «РПИК «Дәуір», г. Алматы, ул. Калдаякова, 17, тел.: 273-12-04