



Как рост цен повлияет на вопросы безопасности продовольствия



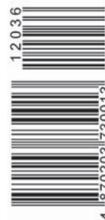
Казахстанским бизнесменам собираются облегчить жизнь



Дмитрий Козко, президент компании Net Element International

# КАПИТАЛ

№36  
(368)



// ЧЕТВЕРГ, 18 ОКТЯБРЯ, 2012 Д Е Л О В О Й Е Ж Е Н Е Д Е Л Ь Н И К

Масса нерешенных проблем, а не суперприбыли

3 страница

Астана не хочет увеличивать поставки нефти в Россию

4 страница

Туроператоры ищут альтернативу Турции и Египту

15 страница

К. Есекеев: «Рынки мы не завоевываем. Мы их создаем»

2 страница

Итоги отборочных матчей ЧМ-2014 в Европе

14 страница

Подписной индекс

65009

## Депутаты взялись за сладкое

В ТС создаются неравные условия для конкуренции кондитеров Казахстана и России

Аманжол Сагындыков

Депутаты мажилиса предлагают кондитерам реанимировать Карагандинскую фабрику, а также повышать качество выпускаемой продукции и обеспечивать ценовую доступность

Как сообщила недавно президент Ассоциации кондитеров Казахстана Лариса Константиныди, российские кондитерские фабрики увеличили свою долю в казахстанском импорте до 83% в первом полугодии 2012 года, вытеснив украинских производителей.

«Если с 2000 по 2010 год львиная доля в импорте кондитерских изделий стабильно принадлежала Украине и колебалась от 63% до 72%, а российский импорт занимал, как правило, 17-20%, то только за последние 2 года позиции Украины с 55% в 2010 году снизились в первом полугодии 2012 года до 13%, а позиции России за это же время с 20% в 2010 году выросли до 83% за первое полугодие 2012 года», – сказала она на заседании «круглого стола» в мажилисе парламента по обсуждению проекта закона РК «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты РК по вопросам конкуренции».

По ее словам, данная ситуация требует разработки механизма защиты интеллектуальной собственности Казахстана в процессе взаимной торговли в связи с тем, что российская или белорусская продукция не встречает таможенного барьера в РК.

Лариса Константиныди отметила, что действующие в России с 2009 года региональные центры по борьбе с правонарушениями потребительского рынка при МВД РФ возбуждают административные дела против российских компаний по фактам ввоза контрафактных казахстанских кондитерских изделий.

«В нашей стране отсутствует аналогичная практика, и наш рынок, получается, открыт для беспрепятственного ввоза кондитерских изделий в контрафактных этикетках. Тем самым, по мнению ассоциации, создаются неравные условия для конкуренции кондитеров Казахстана и России. Решение этой проблемы могло бы выглядеть практически следующим образом: территориальные управления департаментов юстиции должны быть наделены полномочиями запрашивать в налоговых органах сведения об импортерах кондитерской продукции, отчитавшихся об уплате НДС, а точнее о перечне ввезенного ими товара», – предложила глава ассоциации.

Она также остановилась на проблеме товарных знаков, которые одновременно применяют российские, белорусские и казахстанские кондитеры, и отсутствии



на российской продукции информации о товаре на государственном языке.

Эх, доля моя, доля...

Украина на самом деле резко сократила свою долю на казахстанском рынке. По украинским кондитерам сильнее всего ударили ограничения, которые ввели на ввоз украинских сладостей страны Таможенного союза – Россия, Казахстан, Беларусь. В принципе защитные меры России касаются в основном только карамельных изделий. Пока они действовали на территории России, украинские производители более-менее приспособились к ним. Но с созданием Таможенного союза (ТС) у России появилась возможность распространить ограничения и на другие страны. Поэтому Казахстан, второй по значимости внешний рынок сбыта для украинских кондитеров, присоединился к этой инициативе. Страна не ограничилась лишь карамелью, а распространила защитные меры и по другой продукции, в частности, шоколаду.

В комментарии украинской iPress президент ассоциации «Укркондпром» Александр Балдинюк поясняет, что в ТС «есть соответствующее соглашение о применении специальных защитных, компенсационных и антидемпинговых мер на переходный период». «Если доля производителя на рынке превышает 25%, то защитные меры распространяются на все страны Таможенного союза. Даже без исследования, которое бы говорило, есть ли основания

для такого распространения», – недоумевает он. По его словам, защитные меры в виде специфических сборов составляют около \$294 за тонну продукции и эквивалентны 20-25% товарной пошлины.

«Страны Таможенного союза – это один из крупнейших рынков сбыта, поэтому поставки туда карамели упали почти втрое за последний год. Понятно, что ни казахи, ни белорусы не выступали против распространения тех мер, поскольку Украина является одним из крупнейших поставщиков и конкурентов на данных рынках», – отметил г-н Балдинюк, добавив, что некоторые украинские производители вообще отказались от этой (карамельной) продукции.

Согласно данным украинской кондитерской компании «Фонти», объемы экспорта в Казахстан сократились более чем в два раза – с 11% до 4%. От снижения экспорта страдают украинские кондитеры: по итогам 5 месяцев 2012 года производство кондитерских изделий сократилось на 7% по сравнению с аналогичным периодом 2011 года.

Но казахстанское правительство понять можно: нужно защищать собственного производителя. Правда, защита от одного производителя (Украины) ведет к монополии на казахстанском рынке другого производителя (России), поэтому уже в рамках ТС стороны должны договориться о ведении общей антимонопольной политики.

[Продолжение на стр. 8]

Цифра номера

Ив Карсель, президент компании Louis Vuitton, о долгожданном открытии монобрендового магазина

Подробнее [Стр. 6]

Спикер номера

2,9 трлн необходимо для реализации программы развития АПК на 2013-2020 годы

Подробнее [Стр. 7]

Цитата номера

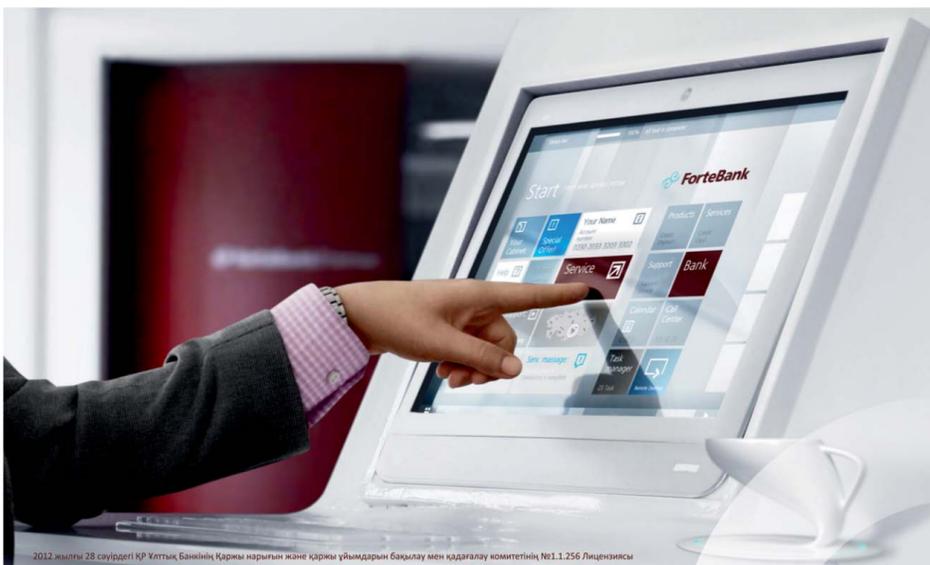
«Говорить о том, что в Казахстане есть индустрия кино, довольно рано», – Бауржан Шукенов

Подробнее [Стр. 9]

Спорт

Футзальный «Кайрат» узнал соперников по «Финалу четырех» Кубка УЕФА 2012/13

Подробнее [Стр. 12]



ForteBank

ForteСервис

Сіздің табысыңызды қолдау  
Поддержка вашего успеха

www.fortebank.com

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

## КАЗАХСТАН

## КВАРТИРНЫЙ ОТВЕТ

До конца 2012 года в Астане в рамках государственной программы жилищного строительства на 2008-2010 годы планируется построить и ввести в эксплуатацию 2 тыс. 928 квартир. Об этом сообщает официальный сайт Астаны [astana.kz](http://astana.kz) со ссылкой на Управление строительства города. Общая площадь построенных квартир составит 174,1 тыс. кв. м. По госпрограмме жилищного строительства в настоящее время уже завершено строительство 5 тыс. 257 квартир общей площадью 237,7 тыс. кв. м. Также по информации управления, в текущем году срок ввода жилых комплексов на 273 квартиры юго-восточнее поселка Коктал был перенесен на 2013 год, в связи с неполным финансированием. В рамках государственной программы жилищного строительства на 2005-2007 годы в Астане были построены и распределены 4 тыс. 969 квартир, общей площадью 367,3 тыс. кв. м. Программа была выполнена на 100%. ([Kapital.kz](http://Kapital.kz))

КАДРОВЫЕ  
ПЕРЕСТАНОВКИ  
И НАЗНАЧЕНИЯ

## АДИЛЬХАН ЕРЕКЕШЕВ

+ назначен прокурором Костаная

## АЗАТ НУКУШЕВ

+ избран членом Биржевого совета – независимым директором Казахской фондовой биржи (KASE)

БАКЫТЖАН  
САГИНТАЕВ,  
КАРИМ МАСИМОВ

— выведены из состава совета директоров ФНБ «Самрук-Казына»

БАТЫРЖАН  
ДЖАНИБЕКОВ

+ назначен первым заместителем прокурора ЮКО

## ГУЛЬМИРА ИСАЕВА

+ назначена вице-министром сельского хозяйства РК

## ГУМАР РАХИМЖАНОВ

+ назначен председателем правления АО «КазАгроФинанс»

## ДУЛАТ АЙТЖАНОВ

+ избран председателем совета директоров «НК «Продовольственная контрактная корпорация»

ЕРБОЛАТ ДОСАЕВ,  
СЕРИК АХМЕТОВ

+ вошли в состав совета директоров ФНБ «Самрук-Казына»

## НУРЖАН ЖАПАРКУЛ

+ назначен директором Департамента по делам религий Алматы

## НУРЖАН ОТАРБАЕВ

+ назначен председателем правления АО «Республиканский диагностический центр»

## НУРЛЫБЕК МАЛЕЛОВ

+ назначен председателем правления АО «Аграрная кредитная корпорация»

## СЕРИК АХМЕТОВ

+ избран председателем совета директоров ФНБ «Самрук-Казына»

## СЕРГЕЙ ГОРЬКОВ

+ избран председателем совета директоров ДБ АО «Сбербанк России»

## СУИНДИК АЛДАШЕВ

+ назначен первым заместителем акима Мангистауской области

## ТАЛГАТ ЖУМАГУЛОВ

+ назначен руководителем пресс-службы Сената Парламента РК

Кселл поздравил  
РСФМСШ с юбилеем

Чулпан Гумарова

Известная на весь Казахстан своими выпускниками, в числе которых министры РК, Республиканская специализированная физико-математическая средняя школа-интернат (РСФМСШ) в этом году отмечает свой юбилей.

С 2011 года АО «Кселл» поддерживает партнерские отношения с РСФМСШ имени Жаутыкова, которой исполняется 40 лет.

При поддержке компании была проведена международная жаутыковская олимпиада по математике, физике и информатике. А в честь юбилея РСФМСШ сотовый оператор оснастил кабинет информатики 10 планшетными компьютерами iPad2 и предоставил на каждом из них доступ к мобильному интернету до конца учебного года.

«Выпускники РСФМСШ входят в число лучших студентов вузов как в Казахстане, так и за его пределами. В настоящее время в нашей компании около 20 воспитанников школы-интерната успешно реализуют свою карьеру в различных подразделениях – в информационно-коммуникационных технологиях, в маркетинге, в продажах, в финансах. А это – наиболее объективное свидетельство высокого уровня подготовки учеников, – отметил Нурлан Саргаскаев, директор по развитию бизнеса АО «Кселл». – Мы рады быть в числе партнеров школы. Сегодня для крупного бизнеса качество будущих специалистов особенно важно. Ведь именно человеческий потенциал – это главная составляющая успеха лю-



бой компании. Надеемся, что планшетники и мобильный интернет Kcell сделают процесс обучения более увлекательным и удобным для учеников».

Вообще, каждый год по инициативе АО «Кселл» запускаются программы в различных областях социальной жизни. За время своей работы компания инвестировала около 2 млрд тенге в реализацию проектов корпоративной социальной ответственности, среди которых образование занимает одно из ключевых направлений.

Лида Досаева, директор по корпоративным коммуникациям АО «Кселл», рассказала, что компания активно сотрудничает с отечественными вузами по всему Казахстану в рамках программы «Кселл-академия».

Данная программа предусматривает проведение образовательных семинаров как для учащихся, так и для преподавательского состава университетов. Основными целями проведения семинаров являются стимулирование креативного мышления и развитие талантов и профессиональных навыков у будущих специалистов. С момента старта «Кселл-академии» компания провела десятки тренингов для студентов и поддержала множество проектов, связанных с повышением качества образования в вузах.

К тому же, АО «Кселл», учитывая, что свыше 1 млрд людей по всему миру постоянно имеют доступ к широкополосному интернету, занялась развитием программы совместно с Corsera.org.

На онлайн-ресурсе Corsera.org собраны лекции по различным специальностям из лучших университетов мира. «Мы планируем начать адаптацию материалов на казахский и русский языки. И сделать доступ на этот ресурс бесплатным», – рассказал г-н Саргаскаев.

Отечественным бизнесменам  
облегчат жизнь

Виктор Климов

Открыть собственный бизнес в Казахстане станет гораздо проще. Министр юстиции инициировал проект закона «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам государственной регистрации юридических лиц и учетной регистрации филиалов и представительств». Об этом «Капитал.кз» рассказала Венера Калимова, заместитель председателя Комитета регистрационной службы и оказания правовой помощи МЮ РК.

«Законопроект в первую очередь направлен на поддержку малого бизнеса. Им предусмотрен ряд нововведений, упрощающих процедуру регистрации и ликвидации юридических лиц. Так, с учетом возможностей информационных систем органов юстиции, статистики и налоговых органов, а также развития портала «Электронного правительства» будут доработаны и информационные системы Центров обслуживания населения», – говорит г-жа Калимова.

По ее словам, электронная регистрация полностью исключит обращение заявителя в госорганы, а действующее бумажное свидетельство о государственной регистрации юридического лица будет заменено электронной справкой. Кроме того, при регистрации субъектов частного предпринимательства отменяется предоставление устава и документа, подтверждающего местонахождение юрлица.

«Таким образом, обращение в регистрирующий орган заявителя не требуется, и тем самым исключается контакт государственного служащего с представителем юридического лица. В результате для открытия бизнеса достаточно будет представить заявление о регистрации и оплатить регистрационный сбор», – поясняет заместитель председателя Комитета регистрационной службы и оказания правовой помощи МЮ РК.

Сегодня вся процедура регистрации до выдачи готовых документов для субъектов частного предпринимательства занимает от 5 до 11 рабочих дней. С принятием закона сроки регистрации для всех субъектов частного предпринимательства будут сокращены до 1 дня, ликвидации – от 10 до 5 рабочих дней.

«При ликвидации исключается необходимость предоставления: документа, подтверждающего уничтожение печати, ликвидационного баланса и решения о его утверждении, документа, подтверждающего снятие с учетной регистрации филиалов и представительств, справки об отсутствии налоговой задолженности. Последняя будет проверяться в автоматическом режиме путем интеграции базы налоговых органов с базой «Юридические лица», – объясняет г-жа Калимова.

Совершенствую регистрационные процедуры, МЮ РК ставит несколько задач.

В их числе упрощение порядка создания бизнеса в Казахстане, формирование благоприятного климата для развития предпринимательства, исключение непосредственного контакта предпринимателей и государственных служащих, а также возможность полного перехода на электронную регистрацию в дальнейшем.

Проект закона «О внесении поправок в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам государственной регистрации юридических лиц и учетной регистрации филиалов и представительств» сейчас находится в мажоритетном парламенте.

Как рассказала «Капитал.кз» Гульжиян Ердубаева, генеральный директор юридического агентства «Егсат», упрощение процедур регистрации и ликвидации юридических лиц позволит не только сэкономить время, но и избежать коррупции.

«Человек получает цифровую подпись и через интернет уже спокойно может зарегистрировать все документы. На самом деле это очень удобно. А если все будет четко работать, тогда снизится и негативный человеческий фактор, который практически везде присутствует», – считает г-жа Ердубаева.

## Семь кругов ада

Сегодня зарегистрировать фирму намного легче, чем ликвидировать. В частности, если регистрация юридического лица занимает в среднем 10-15 рабочих дней со дня сдачи пакета документов в ЦОН, то процесс ликвидации может занять у предпринимателя в среднем от полугода до года ожиданий.

Основная причина в сложности процедуры, которая требует 11 различных документов. Для начала необходимо обязательно опубликовать в «Юридической газете» объявление о ликвидации и создать ликвидационную комиссию. Затем в управление юстиции нужно предоставить решение о ликвидации собственников юрлица, подлинники учредительных документов и квитанцию органа внутренних дел об уничтожении печати.

«Ликвидация юридического лица – это семь кругов ада, и даже больше. Если компания занималась внешнеэкономической деятельностью, то потребуются справка с таможи об отсутствии задолженности. Но самый главный документ – справка об отсутствии задолженности. Вот здесь, как правило, у предпринимателей и возникают проблемы», – уверена эксперт.

Отметив, что прежде чем заполнить заветную бумагу с налогового комитета, в ликвидируемую компанию должен прийти налоговый инспектор из отдела аудита и провести проверку.

«Обычно проверка приходит и выявляет недостатки. При этом многое зависит от продолжительности существования компании на рынке. К примеру, если фирма работала 1-2 года с 5-6 контрагентами, то все пройдет относительно быстро. А если компания существует 10 лет – представь-

те, сколько времени их будут проверять. На мой взгляд, уже давно назрела необходимость принятия такого закона», – поясняет г-жа Ердубаева.

По ее мнению, даже с упрощением процедур казахстанцы по-прежнему будут регистрировать и ликвидировать предприятия не самостоятельно, а с помощью профессионалов.

«Люди, которые никогда с этим не сталкивались, самостоятельно компанию не зарегистрируют, а тем более не ликвидируют. Ведь чтобы все грамотно организовать, нужны ноги и время. Я думаю, что население все равно будет прибегать к юридическим услугам, тем более сейчас цены не такие уж высокие», – объяснила генеральный директор юридического агентства «Егсат».

В зависимости от размера и уровня компании в среднем стоимость регистрации в Алматы варьируется от \$200 до \$3 тыс. Тогда как цены на ликвидацию юридического лица начинаются от \$2 тыс. и выше. Поскольку и трудозатраты на подготовку пакета документов значительно больше, чем при регистрации.

## Время покажет

Похжие взгляды и у Жандоса Насретдинова, руководителя юридической компании «Protego». «Спрос на юридические услуги растет с каждым годом. Как правило, человек открывает бизнес, чтобы заработать законным путем деньги. Но в законе прописаны лишь общие положения о том, как должен вести себя бизнес. Имущественный интерес – дело компании и его необходимо прописать во всех учредительных документах, чтобы в будущем избежать спорных ситуаций. И для этого обычно обращаются к юристам», – говорит г-н Насретдинов.

По его словам, упрощение административных процедур ведения бизнеса благо-

приятно скажется не только на экономике государства в целом, но и на инвестиционной привлекательности казахстанского рынка для иностранных инвесторов.

«Если в республике проще будет вести бизнес, то больше будет открываться субъектов частного предпринимательства. Я считаю, должна быть инициатива граждан что-то предпринимать, делать, творить. Современные информационные технологии настолько поражают воображение, что для бизнеса границы возможного сложно представить. И спрос на информационные услуги, которые своей скоростью и удобством будут удовлетворять потребности предпринимателя, огромен», – убежден г-н Насретдинов.

Однако Камшат Таранова, директор юридического агентства «Аваль», уверена, что говорить об электронной регистрации компаний еще слишком рано. «Открытие либо закрытие компании посредством интернета еще очень далеко. К такому нововведению не готовы как граждане, так и многие законы. На практике документы рассматриваются намного быстрее, когда их сдаете на руки, нежели отправляете на сервер соответствующей организации. Часто компьютеры зависают, файлы не отправляются и таких моментов достаточно много», – считает г-жа Таранова.

Добавив, что в лучшем случае система на 100% заработает лишь в следующем году. «В январе ввели электронное лицензирование, в марте отрегулировали подзаконные акты, какое-то время в ведомствах приводили в соответствие внутренние документы. В итоге фактически все нормально начало работать только с июля-августа. Электронное оформление – хорошая инициатива, но чтобы это реально заработало, необходимо время, а сейчас мы немного буксуем», – заключила директор юридического агентства «Аваль».

**instaforex**  
Instant Forex Trading

**ВРЕМЯ ЗАРАБАТЫВАТЬ  
НА ФОРЕКС!**

деньги должны  
работать

- 20\$ на торговый счет
- 30% на каждое пополнение
- обучение трейдингу

[www.instaforex.com](http://www.instaforex.com) +7 (727) 329 0750  
г. Алматы, мкр. Самал 2, ул. Фурманова 58, Блок В, офис 54

**TRAVEL SYSTEM**

**Птицы летят на юг,  
а мы в Эмираты!**

**от 499\$**

**Специальное предложение  
с 10 ноября по 20 декабря!**

В стоимость тура включено: авиабилет Алматы-Шарджа-Алматы (а/к СКАТ); проживание в отеле с завтраком на одного в двухместном номере, мед. страховка, групповой трансфер. Дополнительно оплачивается виза – 70\$. Оплата в тенге по курсу на день оплаты.

АЛМАТЫ  
ул. Муканова, 245  
тел.: +7 727 391 02 02, 227 77 99  
ул. Желтокан, 144  
тел.: +7 727 258 55 56

[www.travelsystem.kz](http://www.travelsystem.kz)

# ■ Куанышбек Есекеев: «Рынки мы не завоевываем. Мы их создаем»

Олег Ни

**Т**елекоммуникационные компании все больше отходят от предоставления традиционных услуг фиксированной связи к внедрению комплекса «облачных решений». В глобальном тренде действует и АО «Казхателеком». В июле этого года компания запустила в коммерческую эксплуатацию первые «облачные услуги» – Microsoft Hosted Exchange и Microsoft SharePoint, а в начале октября был запущен уникальный портал «облачных сервисов» MyCloud.kz. О новых трендах развития в интервью «Капитал.kz» рассказал председатель правления АО «Казхателеком» Куанышбек Есекеев

– В начале октября «дочка» «Казхателекома» запустила интернет-ресурс «облачных сервисов» для МСБ. Почему крупнейший оператор связи республики решил обратить внимание на эту категорию предпринимателей?

– По информации фонда «Даму», в Казахстане около полутора миллионов зарегистрированных субъектов малого предпринимательства. Это – рынок. Про MyCloud.kz скажу, что это один из тех проектов, которые призваны наглядно продемонстрировать преимущества «облачных технологий». Уверен, что представителей МСБ, которые уже сейчас являются активными потребителями услуг «Казхателекома», заинтересуют в равной степени удобство и эффективность предлагаемых сервисов и их весьма привлекательная стоимость.

Отмечу, что выбранный тренд будет сохраняться и в будущем. В настоящее время мы имеем целую сеть дата-центров, на основе которых будет строиться вся система «облачных сервисов», при этом наши усилия по развитию данного направления не просто дань моде, а инвестиционная и окупаемая услуга.

– К слову, о дата-центрах. Что нового у «Казхателекома» в этом направлении?

Мы построили еще по одному в Астане и Алматы. Столичный позволит разместить почти полторы тысячи единиц серверного оборудования. Алматинский позволит увеличить количество и ассортимент «облачных услуг», пред-



ставляемых по системе Parallels Business Automation, размещенных на портале iDHost.kz. В ближайшее время мы планируем открытие инновационного Центра обработки данных в Павлодаре. Он сертифицирован по стандарту TIER-3, а это значит, что в течение календарного года время простоя сервисов не может превышать полутора часов. Характеристики ЦОДа позволяют размещать для хранения в нем стратегически важную информацию. Параллельно ведем строительство дата-центра в Акколе. Он будет

бункерного типа, что даст возможность крупным корпоративным клиентам резервировать свои информационные системы.

– Вернемся к «облачным сервисам». Делая ставку на них, как на драйвер роста, сколько, по Вашему мнению, потребуется времени, чтобы, как говорится, «процесс пошел»?

– На самом деле, по мнению экспертов, в странах Западной Европы и США последние 2 года наблюдается устойчивая

тенденция к росту спроса на «облака» и, соответственно, формирование рынка. Так, совсем недавно Microsoft анонсировал свой новый «облачный продукт» «Office 365». Компания Apple предложила сразу несколько услуг на своем ресурсе iCloud, Dell устанавливает на свои ноутбуки предустановленные «облачные сервисы». Что касается стран СНГ, то мы наблюдаем выход на рынок все большего количества подобных сервисов. Мы в этом году начали предоставлять две услуги – Microsoft Hosted Exchange и Microsoft Share Point, о продукте нашей дочерней компании «KT Cloud Lab» я уже сказал выше. Надо понимать, что формирование рынка только идет в Казахстане, думаю, на то, чтобы оценить преимущества «облаков», потребуется совсем немного времени.

– Люди не всегда радостно воспринимают новшества. Возможно ли внедрение инноваций в привычные тому же корпоративному сектору услуги?

– В СЭЗ ПИТ «Алатау» мы ведем строительство специализированной площадки, на которой разместим ряд инновационных платформ. Они позволят задействовать новые модели для бизнеса, в которых наша компания предоставит свои ресурсы и платформы, а бизнес сможет создавать и продавать инновационные сервисы, используя всю технологическую мощь «Казхателекома». Говоря о корпоративном сегменте, важно отметить, что такие привычные сервисы, как, например, видеоконференцсвязь, перешли в область инноваций благодаря «облачным технологиям». С одной стороны, корпоративным клиентам нужны гибкость и безопасность, с другой – экономия от инноваций в получении, казалось бы, традиционного сервиса.

– Говоря о тренде ухода от предоставления «Казхателекомом» исключительно традиционных услуг связи, как далеко готова зайти Ваша команда?

– Переход, о котором вы говорите, закреплен в долгосрочной – до 2020 года – стратегии группы компаний «Казхателеком». Мы вложили и продолжаем вкладывать достаточно средств в инфраструктуру, поэтому дальнейшее развитие компании видится в предоставлении новых и качественных ИКТ-сервисов. IT-аутсорсинг, системная интеграция, предоставление различных платформ для бизнеса позволяют нам завоевывать для себя новых клиентов. И здесь вопрос не столько количества, сколько качества. Если раньше наши абоненты не задумывались о возможностях ИКТ-технологий, то сейчас мы готовы перевести наш диалог в другое русло. А рынки мы не завоевываем. Мы их создаем.

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

### КАЗАХСТАН

#### РАСТУЩАЯ ПРОВИНЦИЯ

По данным КазРиэлт-Недвижимости, в провинциальных городах страны среднеемесячное увеличение стоимости квартир колеблется от 0,1% до 4,91%. Таким образом, в Текели и Зырановске средняя стоимость 1 кв. метра составляет 49 тыс. 327 тенге. В Балхаше средняя стоимость квартир увеличилась за месяц на 2,75% – до 73 тыс. 893 тенге за 1 кв. м. В Риддере и Аксу цены выросли почти на 4% – до 67 тыс. 371 тенге за 1 кв. метр и на 0,58% – до 66 тыс. 716 тенге за 1 кв. метр соответственно. Недвижимость в городе Сарань отменила приростом цен в размере 1,08%, после чего средняя стоимость квартир в его административных границах составила 61 тыс. 888 тенге за 1 кв. метр. Шахтинск и Абай со средним уровнем цен в размере 55 тыс. 322 тенге и 55 тыс. тенге продемонстрировали прирост цен в размере 1,93% и 3%. В Аркалыке и Степногорске прирост цен составил соответственно 0,57% (53 тыс. 765 тенге за 1 кв. м) и 0,29% (52 тыс. 677 тенге за 1 кв. м). В Степногорске стоимость квартир увеличилась за месяц на 0,29% – до 52 тыс. 677 тенге за 1 кв. метр. К немногим городам, продемонстрировавшим снижение цен, можно отнести Житикаур. Квартиры в этом населенном пункте подешевели на 0,67% – до 39 тыс. 209 тенге за 1 кв. метр. (kapital.kz)

#### КАЗАХСТАН НА ГРАНИ ВТО

Предположительно в ноябре завершатся переговоры с Европейским союзом по праву применения таможенных пошлин в рамках вступления Казахстана в ВТО. Такое заявление было озвучено Жанар Айтжановой, министром по делам экономической интеграции РК, на форуме в Алматы по взаимодействию Казахстана в рамках Таможенного союза и дальнейшему вступлению в ВТО. Как отметила Жанар Айтжанова, завершение двустороннего переговорного процесса с 30 странами-членами ВТО. Единственная сторона, с которой нет договоренности, – Европейский союз. «У нас на протяжении 4 лет проходили сложные переговоры по праву применения Казахстаном экспортных таможенных пошлин. 70% нашего экспорта направляется в страны Европейского союза, в основном это сырье. И, конечно, Европейский союз заинтересован в том, чтобы это сырье беспрепятственно поступало на рынки стран-членов ЕС», – подчеркнула министр. Казахстан также заинтересован в создании возможностей для дальнейшей переработки сырья и реализации совместных проектов с европейскими компаниями на территории страны. «Переговоры были сложные. У каждого свои интересы, но мы надеемся, что в следующем месяце мы завершим переговорный процесс», – прокомментировала г-жа Айтжанова. (kapital.kz)

#### ИМПОРТ РАСТЕТ БЫСТРЕЕ ЭКСПОРТА

Внешнеторговый оборот Казахстана в январе-августе 2012 года составил \$89 млрд 984 млн 300 тыс. По сравнению с январем-августом 2011 года этот показатель увеличился на 13,5%, в том числе экспорт – \$62 млрд 93 млн 200 тыс. (на 9,3% больше), импорт – \$27 млрд 891 млн 100 тыс. (на 24,1% больше). Краткосрочный экономический индикатор в январе-сентябре 2012 года к январю-сентябрю 2011 года составил 102,7%. Расчет краткосрочного экономического индикатора проводится для обеспечения оперативности и базируется на изменении индексов выпуска по базовым отраслям: сельское хозяйство, промышленность, строительство, торговля, транспорт и связь, составляющих 67-68% от ВВП. Объем инвестиций в основной капитал с начала года составил 3 трлн 536 млрд 400 млн тенге. Это на 3,3% больше, чем за такой же период прошлого года. Объем розничной торговли с января по сентябрь текущего года составил 3 трлн 12 млрд 700 млн тенге (без оборота общественного питания) и увеличился на 12,8% по сравнению с январем-сентябрем 2011 года. Объем оптовой торговли составил 7 трлн 987 млрд 200 млн тенге и увеличился на 15%. Численность безработных, по оценке специалистов, в сентябре 2012 года составила 475,3 тыс. человек. Уровень безработицы составил 5,3% к численности экономически активного населения. Численность лиц, зарегистрированных в органах занятости в качестве безработных, на конец сентября составила 54,7 тыс. человек или 0,6% к численности экономически активного населения. Уровень скрытой безработицы, по оценке, составил 0,3% от экономически активного населения. (kapital.kz)

#### ТС ПОД КОНТРОЛЕМ

Контрольные органы Беларуси, России и Казахстана проводят совместную проверку уплаты в странах Таможенного союза ввозных таможенных пошлин. Об этом сообщает БЕЛТА со ссылкой на информацию Комитета государственного контроля Беларуси. В настоящее время проводится совместная проверка соблюдения в 2010-2011 годах Министерством финансов Беларуси соглашения об установлении и применении в Таможенном союзе порядка зачисления и распределения ввозных таможенных пошлин. Будут проверены полнота и своевременность перечисления Минфинком Беларуси сумм ввозных таможенных пошлин, подлежащих распределению между бюджетами государств ТС на счета других сторон, соблюдение нормативов распределения сумм ввозных таможенных пошлин и другие вопросы. Первый этап контрольного мероприятия состоялся 17-28 сентября 2012 года в Астане, где проверялись полнота и своевременность перечисления Комитетом казначейства Министерства финансов Казахстана сумм ввозных таможенных пошлин, подлежащих распределению между бюджетами трех стран, и соблюдение установленных нормативов их распределения. В настоящее время идет проверка в Минске. После ее завершения также же контрольное мероприятие пройдет с 29 октября по 9 ноября текущего года в Москве. По итогам трехсторонней проверки на основе полученных результатов будет проведен анализ функционирования порядка зачисления и распределения ввозных таможенных пошлин в Таможенном союзе. Совместный отчет будет рассмотрен на заседаниях коллегий высших органов финансового контроля Беларуси, России и Казахстана. (kapital.kz)

# ■ Сырье за бортом

## Почему инвесторы не хотят вкладывать деньги в РК

Ирина Лукичева

**П**окупая тот или иной продукт, зачастую мы даже не задумываемся, что упаковка от этого товара – такой же продукт, который может приносить колоссальную прибыль его производителям. Однако в Казахстане эта отрасль на сегодняшний день характеризуется не суперприбылями, а массой нерешенных проблем.

Одна из которых – отсутствие качественного и недорогого сырья – полипропилена. К тому же импортная таможенная пошлина на ввоз сырья по-прежнему держится на уровне 10%. Именно данный фактор делает нашу упаковку очень дорогой и соответственно сам товар неконкурентоспособным.

Об этом рассказал Багырбек Аубакиров, исполнительный директор ОЮЛ «Ассоциация упаковщиков Казахстана». «К сожалению, наш завод в Атырау неизвестно когда построится, а сырье как воздух – необходимо сейчас. Министерство экономического развития и торговли РК работает над нашей проблемой, но пока безуспешно», – подчеркивает эксперт. В этой связи готовится письмо на имя премьер-министра от 3 казахстанских ассоциаций – Ассоциации упаковщиков Казахстана, Союза товаропроизводителей пищевой и перерабатывающей продукции РК и Ассоциации производителей безалкогольных напитков и соков РК.

Такая ситуация затрудняет вливание иностранных инвестиций в упаковочную отрасль. К примеру, недавно свою заинтересованность в секторе выразил инвестор из Германии. Он был готов вложить около 5 млн евро в строительство завода в Астане по производству стаканчиков из полипропилена. Однако дорогое сырье не дает осуществиться этому проекту, отметил г-н Аубакиров.

Немаловажным является и вопрос по внедрению механизма управления упаковочными отходами в Казахстане, которые составляют около 60%. Эксперты в один голос твердят о том, что необходимо внедрять новые технологии по переработке стекла, бумаги, пластика, которые приведут к вторичному использованию сырья. Этот процесс весьма актуален для Казахстана, который вынужден большую часть сырья покупать из-за рубежа.

дефицита собственных товаров и продуктов, отсутствия упаковочной индустрии в целом, а также отставания от развитых стран на 25-30 лет. Сегодня 10 кг в год на душу населения составляют облаченные в потребительскую упаковку продукты. В развитых странах этот показатель равен 180-230 кг на душу населения.

Опыт Европейского союза (ЕС) показывает, что принят к раздельной сортировке отходов можно, но для этого нужны дополнительные средства и организация самого процесса. «ЕС установил цели переработки многих видов отходов, в том числе старых автомобилей, электронного оборудования, батареек и упаковок, бытовых отходов и отходов от строительства и сноса зданий», – отметил Раймонд Маде, партнер Европейского института экологической экономики.

Эти системы включают концепцию расширенной ответственности производителя (РОП), которая требует от производителей нести ответственность за весь жизненный цикл продукции и упаковки, которые они производят, в том числе и последнюю стадию жизненного цикла продукта, когда он становится отходом. РОП – это частная организация, которая, не получая прибыль, осуществляет сбор, сортировку, переработку или утилизацию использованной упаковки.

По информации г-на Маде, на территории ЕС действуют 34 организации РОП, которые находятся в 34 странах, из которых 27 стран используют знак Green Dot, 185 тыс. обязанных компаний (производители и импортеры) финансируют систему РОП. К тому же около 400 млн жителей имеют доступ к раздельному сбору отходов, который финансируется системами РОП.



Умение верить  
в идеи – Талант

**ЦЕСНАБАНК**  
БУГІН. ӘРҚАШАН. • СЕГОДНЯ. НАВСЕГДА.

#### Программа финансирования «ЦЕСНА-КОНТРАКТ»

Максимальная сумма – до 70% от суммы контракта, но не более суммы объема выполненных контрактов за прошлый отчетный период

Срок – до 3 лет (но не более срока действия контракта)

Валюта – тенге, доллары США

www.tsb.kz

ЗВОНИТЕ БЕСПЛАТНО  
8 800 080 2525

ЗВОНОК БЕСПЛАТНЫЙ  
7711

Лицензия № 1.2.7474/29 от 12.10.09 г. выдана Агентством РК по регулированию и надзору финансового рынка и финансовых организаций.

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

## КАЗАХСТАН

ЭНЕРГОСНАБЖЕНИЕ  
СТАБИЛИЗИРУЮТ

Акиму Алматы Ахметжан Есимов провел рабочую встречу с председателем правления АО «KEGOC» Бахытжаном Кажиевым. В ходе встречи г-н Кажиев отметил, что виновные в аварии, произошедшей 24 сентября, будут наказаны. По его словам, ответственность понесут все участники инцидента: начиная от вице-президента по производству, заканчивая увольнением ряда сотрудников. Напомним, что 24 сентября текущего года из-за аварии на подстанции ЛЭП-500 в Алматы произошло повсеместное отключение электричества. Как показало расследование, причиной аварии стали ошибочные действия рабочих, которые вели ремонтные работы на подстанции. В результате чего произошло короткое замыкание секции шин в 220 кВ. Также Ахметжан Есимов и Бахытжан Кажиев обсудили дальнейшую работу бесперебойного и устойчивого энергоснабжения мегаполиса. Председатель правления АО «KEGOC» пообещал акиму ввести в эксплуатацию подстанцию «Алма» досрочно в декабре текущего года. После этого энергоснабжение города увеличится в 2 раза. (kapital.kz)

В РК РАСТЕТ  
ПРОИЗВОДСТВО

В январе-сентябре 2012 года по сравнению с таким же периодом 2011 года индекс физического объема промышленной продукции составил 100,5%. Рост производства наблюдался в 10 регионах республики. Снижение зафиксировано в Акмолинской, Атырауской, Жамбылской, Карагандинской, Мангистауской областях и городе Астана. В Восточно-Казахстанской области индекс физического объема промышленной продукции в январь-сентябре составил 120,6%. Возросла добыча медной руды, увеличилось производство рафинированной меди, аффинированного серебра и золота, легковых автомобилей, подсолнечного масла. В Актюбинской области увеличилась добыча нефти, медного концентрата, возросло производство пропана и бутана, строительных металлоконструкций (106,5%). В Алматы увеличилось производство подсолнечного масла, пива, товарного бетона, телевизионных приемников и теплоэнергии (103,7%). В Южно-Казахстанской области увеличилась добыча урановых руд, возросло производство портландцемента, бензина, керосина, электрических трансформаторов, хлопка и муки (103,1%). Индекс физического объема в Северо-Казахстанской области составил 102,8%. Увеличилось производство индикаторных панелей для локомотивов, муки, молока, подсолнечного масла, кормов для животных. За счет увеличения добычи газового конденсата и сжиженного газа в Западно-Казахстанской области индекс физического объема составил 102,5%. В Павлодарской области увеличилось производство бензина, газойлей, топочного мазута, грузовых вагонов и электроэнергии (102%). В Кызылординской области индекс физического объема составил 101,7%. Увеличилась добыча урановых руд и возросло производство пропана, бутана и электроэнергии. Индекс физического объема в Алматинской области составил 101%. За счет увеличения производства строительных конструкций из бетона, безалкогольных напитков, сигарет, пива и электроэнергии. В Костанайской области увеличилась добыча железорудного концентрата, возросло производство муки, молока и легковых автомобилей (100,2%). За счет снижения добычи нефти и газового конденсата в Мангистауской области индекс физического объема составил 99,2%. В Акмолинской области из-за снижения добычи золотосодержащих руд и производства необработанного золота, природного урана индекс физического объема составил 99%. В Жамбылской области индекс физического объема составил 98,7%, за счет снижения производства сахара, трифосфата натрия, фосфорной кислоты и теплоэнергии. Индекс физического объема в городе Астана составил 97,2%. Снизились производство дизельных локомотивов, конструкций из черных металлов, строительных растворов, труб, трубопроводов из пластмассы и преформ. В Карагандинской области объем производства составил 96,8%, за счет снижения производства рафинированной меди, легированной стали, плоского проката, медной проволоки, аффинированного серебра. Из-за снижения добычи нефти, пропана и бутана в Атырауской области индекс физического объема составил 95%. (kapital.kz)

ОЛИГАРХИ  
ИНВЕСТИРУЮТ  
В АЛЬТЕРНАТИВНУЮ  
ЭНЕРГЕТИКУ

Роман Абрамович сделал вложение в небольшую британскую компанию, занимающуюся экологически чистыми видами топлива. Эта компания в свое время позиционировала себя как «NASA технологии», применявшаяся для отправки ракет к Луне более 40 лет назад. Г-н Абрамович потратил 8,7 млн фунтов на приобретение 15%-ной доли в AFC Energy, специализирующейся на технологиях водородных топливных элементов. Энергия, вырабатываемая по технологии AFC, может использоваться в промышленности. Представители Абрамовича сообщили, что оценили компанию и уверены, что у технологии AFC Energy большой потенциал в будущем в качестве источника чистой и эффективной энергии. Эта инвестиция поможет компании коммерциализировать свою технологию и стать лидером поставок водородных топливных элементов. О покупке стало известно месяц спустя после того, как AFC запустила в Суррее пилотный завод по производству водородных топливных элементов мощностью 20 тыс. ячеек в год. Сделку осуществила контролируемая Абрамовичем инвестиционная компания Ervington. Она приобрела 33 млн акций AFC Energy на сумму \$14,3 млн. Акции AFC Energy котируются на лондонской фондовой бирже AIM, где размещаются молодые наукоемкие компании. После поступления средств от Ervington совокупный объем денежной массы на балансе AFC Energy достигнет \$17,94 млн. Соглашение предусматривает также, что Ervington сможет ввести двух человек в совет директоров AFC Energy. (kapital.kz)

Казахстан отказался  
увеличивать поставки  
нефти в Россию

Венера Гайфутдинова

Российская акционерная компания по транспорту нефти «Транснефть» готова увеличить мощность нефтепровода «Атырау – Самара». Так, заместитель вице-президента трубопроводной монополии Игорь Кацал рассказал в интервью корпоративному журналу «Трубопроводный транспорт нефти», что «Транснефть» готова увеличить пропускную способность трубопровода на 5 млн тонн нефти из Казахстана.

Более того, по замечанию г-на Кацала, повышение пропускной способности нефтепровода не потребует строительства дополнительной линейной части и значительных капиталовложений. Сегодня по трубопроводу «Атырау – Самара» Казахстан поставляет 15 млн тонн нефти.

«Транснефть» впервые предложила казахстанским партнерам обеспечить поставку нефти с сохранением качества. Российская сторона не скрывает заинтересованности в данном проекте. Этот интерес, по словам г-на Кацала, связан со стремлением гарантировать оптимальную загрузку системы «Транснефти».

Однако Казахстан отказался «Транснефти» в увеличении объемов нефти, поставляемых по нефтепроводу «Атырау – Самара». Эксперты объясняют отказ отсутствием необходимых объемов нефти у Казахстана. Главным научным сотрудником Института экономики МОН РК Олег Егоров разъяснил, что основными поставщиками для данного нефтепровода являются «Озенмунайгаз» и «Мангистаумунайгаз», которые хоть и увеличивают объемы нефти, но незначительно.

На сегодняшний день «Мангистаумунайгаз» обеспечивает 8% добычи нефти по республике. Предприятие разрабатывает 15 месторождений нефти и газа с общими начальными запасами 969 млн тонн. Что же



касается «Озенмунайгаз», то по информации пресс-службы акимата Мангистауской области, выработанность первоначальных запасов нефти составляет более 70%.

По оценке г-на Егорова, увеличение объемов поставки в Россию по нефтепроводу «Атырау – Самара» возможно только в случае подачи дополнительных объемов нефти с месторождения «Тенгиз», тем более что это месторождение собираются расширить. Проект будущего расширения месторождения позволит увеличить добычу на «Тенгизе» до 900 тыс. баррелей в сутки. Но пока сроки реализации проекта остаются неизвестными.

Интерес России в увеличении поставок нефти из Казахстана не удивителен, так как сейчас российские нефтеперерабатывающие заводы (НПЗ) недозагружены. Между тем, при аналогичной проблеме

казахстанских НПЗ, вопрос увеличения объемов поставок нефти из России не рассматривается.

Так, при плановой мощности Павлодарского НПЗ, равной 7,5 млн тонн нефти в год, завод получает из России более 4 млн тонн. И это учитывая тот факт, что завод полностью технически настроен на переработку западносибирской нефти. А контракт по поставке нефти на Павлодарский НПЗ истекает в 2014 году. Но г-н Егоров уверяет, что этот вопрос не должен вызывать беспокойства. «Взаимопоставки нефти выгодны как России, так и Казахстану», – поясняет эксперт.

Более того, после модернизации Павлодарского НПЗ, проведение которой намечено на 2013-2015 годы, зависимость завода от западносибирской нефти будет устранена.

Реализация проектов по модернизации отечественных НПЗ, по заявлению Ляззата Кинова, председателя правления АО «НК «КазМунайГаз», сделанного на VII Евразийском форуме KAZENERGY, позволит увеличить объем производства до 19,5 млн тонн в год, а среднюю глубину переработки нефти довести до 89-90%; снизить производство мазута; увеличить выход светлых нефтепродуктов; повысить качество бензина и дизельного топлива до уровня стандартов Евро-4, Евро-5; увеличить средний индекс комплексности казахстанских НПЗ до мирового показателя.

Откуда будут брать нефть отечественные НПЗ для переработки с учетом увеличения мощностей, принимая во внимание то, что сейчас они остаются недозагруженными, пока не очень понятно.

## Астане выгодны республиканцы



Аманжол Сагындыков

Казахстану, который сильно зависит от конъюнктуры мировых цен на нефть, выгодно республиканцы, с чьим приходом в Белый дом нефть, как правило, дорожает. В период же пребывания у власти демократов цена «черного золота» обычно падает

По мнению Андрея Гусева, известного экономиста, доцента финансового университета при Правительстве России, очередной финансовый кризис в Казахстане и России зависит от исхода выборов в США, передает Tenginevs.kz. По его словам, те, кто без учета конъюнктуры рынка энергоснабителей пугают нас второй или третьей волной кризиса, необоснованно наводят панику. «Ни для кого не секрет, что экономика как Казахстана, так и России сильно зависит от цен на энергоносители. И пока нефть держится в цене не ниже \$100 за баррель, особенно в районе \$110-\$115, то ни о каком масштабном кризисе речи быть не может. Экономика Казахстана и России также довольно сильно привязана к «металлодолларам», но динамика цен на металлы, как правило, хоть и косвенно, тоже связана с ситуацией на рынке энергоносителей. Например, во время экономического кризиса 2008 года котировки многих металлов на биржах упали в цене в пять и более раз», – отмечает эксперт.

По мнению экономиста, проявится ли глубоко экономический кризис или нет

может развернуться уже в ближайшие три недели, если цены на нефть марки Brent превысят \$120 за баррель.

Журналисты «Плюс и Минус» отмечают, что в настоящее время Штаты подготавливают в манипулировании ценами на нефть, поскольку ситуация на Ближнем Востоке лишь обостряется. Преодолев отметку \$115 за баррель, нефть стала демонстрировать лишь позитивную динамику. А инвесторы рассчитывали на то, что совсем скоро сырье превысит \$120 за баррель. Но цены на нефтяных биржах демонстрируют существенное падение цен на нефть. Причем это невозможно объяснить какими-то фундаментальными факторами.

Однако все, что происходит на руку Белому дому: обострение конфликта на Ближнем Востоке, раздор между Ираном и Израилем – оказывало лишь повышательное давление на нефть. В настоящее время еще и Саудовская Аравия – постоянный партнер США – решила принять необходимые меры для снижения цен до \$100 за баррель.

В любом случае республиканцы традиционно поддерживают нефтяников, тем самым стимулируя рост цен на нефть. Казахстану такой сценарий более выгоден. На фоне надвигающейся второй волны кризиса деньги лишними не будут.

Казахстану выгодны высокие цены, если не бояться возможной высокой инфляции

Да, деньги лишними не будут. Как считают аналитики JPMorgan, высокие цены на основные экспортные товары обеспечат «мягкую посадку» экономике республики. Так, во время кризиса пятилетней давности именно нефтедоллары позволили казахстанскому правительству поддержать банки и строительную индустрию за счет госбюджета.

Но есть у роста цен на нефть и обратная сторона. Это усиление темпов инфляции. В 2007 году, на пике кризиса, инфляция составила 18,8%. Высокие цены на нефть обычно стимулируют высокую инфляцию за счет высокого притока капитала и роста совокупного спроса.

В 2012 году этого не происходит, так как банки ужесточили требования к клиентам, люди потеряли доступ к деньгам и потому спрос практически не растет. Если и растет, то медленно. Кстати, именно благодаря умеренному росту потребления темпы инфляции поддерживаются в заданных рамках – 6-8% в год.

Кроме того, мировые цены на нефть оказывают непосредственное влияние на внутренний казахстанский рынок. С удорожанием нефти растут внутренние цены на ГСМ, а вместе с ними тарифы на электроэнергию. А за счет мультипликативного эффекта дорожают и потребительские товары.

Главное – не заболеть

В мире давно бытует такое понятие, как «проклятые ресурсы».

Мировая практика свидетельствует, что богатые природными ресурсами страны часто отстают в своем развитии от стран, которые ими не обладают.

Например, экономика Венесуэлы находится в довольно плачевном состоянии. Темпы экономического роста невысокие. Все это происходит из-за сознательного отказа Уго Чавеса диверсифицировать экономику. Поэтому нефть по-прежнему остается ее опорой. И действительно, на долю нефти приходится более 90% притока иностранной валюты в страну. Государственная нефтяная компания Petroles de Venezuela, Sociedad Anonima (PDVSA) – приносит в казну около 50% всех доходов.

«Венесуэла является пятой по величине экономикой Латинской Америки, но в течение последнего десятилетия рост ВВП на душу населения был медленнее, чем в других странах региона», – сказал русской службе Би-Би-Си Артуро Франко из Центра международного развития при Гарвардском университете.

В прошлом году произошли массовые народные волнения и смена власти в государствах Ближнего Востока, богатых нефтью.

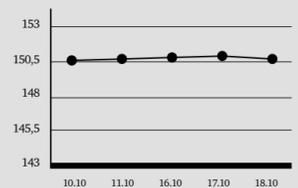
Правда, есть и позитивный опыт. Так, «проклятые ресурсы» не консулись таких богатых ресурсами стран, как США, Канада, Норвегия. Но, во-первых, у них изначально была рыночная экономика, во-вторых, именно благодаря эффективной рыночной экономике ее удалось довольно быстро перестроить на рельсы диверсификации.

Все же существует опасность, что там, где получают большие деньги, выкачивают и продавая сырье, меньше вкладывают в человеческий капитал. Это происходит потому, что сырьевые отрасли, которые приносят большую часть доходов, не требуют большого количества высококвалифицированных работников. И не стимулируют ни государственные, ни частные структуры вкладывать деньги в образование. Как отмечают аналитики Всемирного банка, интенсивное использование природных ресурсов подавляет рост в отраслях с высоким уровнем человеческого капитала. Чем выше зависимость отрасли от человеческого капитала, тем больше она проигрывает от разработки природных ресурсов. Это характерно и для Казахстана.

Казахстан же сейчас больше напоминает Венесуэлу, чем развитые страны Нада. Правда, подвижки в сторону диверсификации экономики все же имеются. Если власти смогут осуществить госпрограмму форсированного индустриально-инновационного развития РК, то шансы у всей казахстанской экономики еще могут появиться.

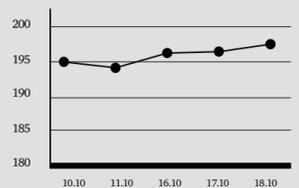
## USD/KZT

Средневзвешенный биржевой курс



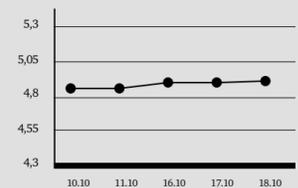
## EUR/KZT

кросс-курс



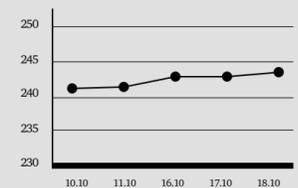
## RUR/KZT

кросс-курс



## GBP/KZT

кросс-курс



# Работайте дольше. Живите богато

Мариям Бижикеева

**В** рамках пенсионной реформы 1997 года Казахстан первым из стран СНГ повысил пенсионный возраст для представителей обоих полов на три года. О целесообразности увеличения пенсионного возраста у женщин еще на 5 лет эксперты спорят в течение всего 2012 года. Одни считают, что данная мера позволит в будущем выстоять всей пенсионной системе Казахстана. Другие говорят о том, что повышение пенсионного возраста станет непосильной ношей для казахстанских женщин

По словам председателя Нацбанка Григория Марченко, если не повышать пенсионный возраст, то пенсионная система Казахстана рано или поздно может обанкротиться. Такое мнение было озвучено на недавней пресс-конференции НБРК. «Это вопрос времени. Через 60 лет у нас вообще нефти не будет или ее будет очень мало. Согласно нашим данным, пик добычи нефти у нас будет в 2021-2035 годах. Потом начнется сокращение объемов производства нефти. За 10 лет продолжительность жизни выросла на 3 года. В последующие 10 лет этот показатель также может увеличиться. Объем выплачиваемых пенсий растет стабильно. Таким образом, объем выплат из бюджета будет постепенно расти», – сказал Григорий Марченко. Также им подчеркивалось, что поэтапное выравнивание выхода женщин на пенсию в 63 года может занять 10 лет с момента принятия и вступления в силу соответствующей законодательной нормы.

Вместе с тем глава Нацбанка обратил внимание на то, что помимо повышения пенсионного возраста для женщин рассматриваются и ряд других вопросов. Во-первых, о введении обязательных корпоративных или профессиональных отчислений и, во-вторых, о наборе тех мер, которые нужны в плане институциональных изменений, чтобы сделать деятельность фонда более прозрачной.

«Инициатива повышения пенсионного возраста у женщин, по всей видимости, возникла из-за того, что к моменту выхода на пенсию у женщин коэффициент замещения – соотношение доходов, которые человек получает после выхода на пенсию, к доходам, которые получал во время осуществления трудовой деятельности, – как правило, меньше чем у мужчин. На наш взгляд, в основном за счет того, что, находясь в неоплачиваемом отпуске по уходу за ребенком, женщины годами не осуществляют перечисление обязательных пенсионных взносов. В свое время рабочей группой Ассоциации финансистов, в состав которой входил и наш фонд, предлагались альтернативные варианты повышения коэффициента замещения для женщин – например, оплата ОПВ женщинам, находящимся в отпуске по уходу за ребенком, со стороны государства или работодателя», – говорит заместитель председателя правления АО «НПФ «Республика» Тимур Изембаев. Это позволит, не увеличивая пенсионный возраст, увеличить коэффициент замещения, тем более что до момента наступления пенсионного возраста данные суммы будут инвестироваться и приносить инвестиционный доход, как минимум, десятилетие. Кроме того, данная инициатива хорошо сочетается



с политикой государства по повышению рождаемости.

По мнению Андрея Карягина, председателя правления АО «НПФ «Астана», повышение пенсионного возраста не сможет кардинально улучшить обстановку. «Дело в том, что людям предпенсионного возраста сложно найти работу, поэтому женщины все равно не смогут накопить достаточную сумму. Решением проблемы, на мой взгляд, стало бы внедрение материнского капитала, как это делается во многих странах, часть которого могла бы перечисляться в пенсионный фонд», – говорит он.

## Идея рубль бережет

НПФ в свою очередь также выступают с инициативами по модернизации пенсионной системы. К примеру, фонд «Республика» в рамках работы в составе рабочей группы Ассоциации финансистов Казахстана озвучивал предложения по популяризации добровольных пенсионных накоплений. В качестве катализатора идеи предлагалось принять меры по трем пунктам. Первый – налоговые льготы. В настоящее время только добровольные пенсионные взносы, оплачиваемые в свою пользу, исключаются из дохода физического лица. В то же время, в случае оплаты добровольных пенсионных взносов в пользу третьего лица, данные суммы учитываются как доход получателя и не исключаются из дохода вкладчика, что препятствует формированию корпоративных пенсионных планов работодателей, пенсионных планов в пользу родителей и пр. Второй

– принцип софинансирования. К примеру, на территории Российской Федерации государство в пределах установленного лимита на одно лицо осуществляет доплату на каждый взнос, перечисленный вкладчиком самостоятельно. «Понятно, что у нас очень разные пенсионные системы, но использование этого принципа с учетом особенностей отечественной пенсионной системы позволило бы вовлечь больше граждан в участие в формировании добровольных пенсионных накоплений», – говорит Тимур Изембаев. Третий пункт – льготный порядок использования добровольных пенсионных накоплений. Например, льготное досрочное изъятие на оплату медицинских расходов получателя, оплату обучения, ипотечных кредитов и другие случаи, позволяющие получателю использовать их, не дожидаясь наступления возраста 50 лет, как это закреплено в действующем законодательстве.

Специалисты считают, что незначительная сумма добровольных накоплений связана с низким доверием к пенсионной системе и невысокой доходностью НПФ. И этот вопрос нужно решать не столько запуском механизмов государственно-частного партнерства (ГЧП), сколько эффективным регулированием, направленным на стимулирование высокой доходности у НПФ, а также высокой прозрачностью пенсионной системы. «Мы должны понимать, что сегодня люди воспринимают обязательные пенсионные отчисления как обременительный налог. Естественно,

никто не будет добровольно отдавать свои деньги, не веря, что они к нему вернуться с доходом. И когда пенсионные фонды будут показывать вкладчикам высокую доходность, которую они самостоятельно не смогут получить, будут понятны и прозрачны для простых вкладчиков, тогда мы увидим доверие и повышение добровольных отчислений. Регулирование таких трех факторов, как прозрачность, повышение доходности и правильное налоговое регулирование приведет к росту добровольных пенсионных накоплений», – говорит Андрей Карягин.

Много вопросов вызывает идея государственно-частного партнерства. Есть мнение, что если отечественные НПФ через механизмы ГЧП смогут участвовать в инфраструктурных проектах своих вкладчиков, то косвенно обычные люди смогут присоединиться к развитию своей страны. Вопрос сможет ли ГЧП стать стимулом развития пенсионного сектора – остается открытым. Сама идея заключается в том, что если пенсионные фонды будут принимать участие в этих проектах, то каждый вкладчик своими деньгами будет развивать экономику Казахстана. Тем самым с помощью средств будущих пенсионеров будут создаваться рабочие места, появляться новые дороги, товары, жилые массивы, школы и больницы, и как итог вкладчики будут получать доходность на свои пенсионные накопления. Представители сектора считают, что запустить этот механизм – это одна из самых важных задач государства на сегодня.

Но для ГЧП характерны те же риски, что и для фондового рынка. «НПФ, являющиеся инвесторами, не участвуют и не могут участвовать в операционной деятельности эмитента, – считает Тимур Изембаев. – На наш взгляд, с учетом опыта по двум инфраструктурным проектам, реализованным в Казахстане, оптимальной моделью является модель, предложенная Григорием Марченко, в соответствии с которой основное финансирование осуществляется стратегическим инвестором, имеющим практический предметный опыт реализации аналогичных проектов и профессиональную команду, а инвестирование в остальную часть распределяется между государством и пенсионными фондами, причем НПФ инвестируют в данные проекты под государственные гарантии». Если говорить про аспекты регулирования ГЧП, то, по его мнению, правильным будет комплексный подход в рамках существующих государственных программ – в первую очередь Государственной программы по форсированному индустриально-инновационному развитию РК на 2010-2014 годы (ФИИР). Если рассматривать с точки зрения отбора конкретных эмитентов или проектов – то каждый эмитент рассматривается индивидуально, с точки зрения инвестиций, наиболее выгодной для вкладчиков фонда.

Риски при инвестировании существуют всегда: проект может не окупиться или принести низкий доход. Причем риски присутствуют даже в государственных ценных бумагах. «В любом случае в проектах ГЧП риски будут вполноту меньше, чем в проектах, где не присутствует государство», – добавляет Андрей Карягин. – Также проекты ГЧП стратегически важны для страны, и мы точно знаем, что эти проекты будут востребованы и будут приносить прибыль».

**В США пенсию можно считать достаточной, если пенсионер подошел к ней с накопленными сбережениями, сопоставимыми с размером восьми годовых зарплат. К такому выводу пришли аналитики американской инвестиционной компании Fidelity Investments, чьи расчеты приводит The Time. Но встретить старость с таким капиталом непросто: надо соблюдать режим накоплений на протяжении всей своей жизни. Начинать копить нужно в 25 лет, к 35 годам иметь капитал в размере одного годового дохода, к 45 годам – в размере трех годовых зарплат. Копить необходимо непрерывно, начиная откладывать 6% от зарплаты и доведя эту долю до 12%. Авторы расчетов оговариваются, что это всего лишь модель, следуя которой получаешь такой результат. Не все американцы в состоянии жить по такой схеме, пишет The Time. Во-первых, работать всю жизнь без остановок может не каждый, во-вторых, большинство американцев серьезно задумываются о пенсии все же не в 25, а в 40-50 лет. Приблизительно в этом возрасте задумываются о пенсионных накоплениях и казахстанцы**

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

### КАЗАХСТАН

#### МИНФИН ДОРАЗМЕСТИЛ МЕУКАМ

Министерство финансов Казахстана во вторник доразместило на Казахстанской фондовой бирже (KASE) долгосрочные казначейские обязательства (МЕУКАМ-84 выпуска 11) на 10,5 млрд тенге (текущий 150,62/\$1) под 6,01% годовых, сообщила KASE. Объявленный объем размещения составляет 10 млрд тенге, номинал бумаги – 1 тыс. тенге, срок обращения – 7 лет, купон выплачивается один раз в год. В торгах приняли участие 5 первичных дилеров, число поданных заявок – 12. По данным биржи, 11,4% от общего объема размещенных облигаций выкуплено субъектами пенсионного рынка, 88,6% – клиентами БВУ. С учетом ранее проведенного размещения полный объем МЕУКАМ-84 выпуска 11 составил 23 937 670 облигаций на сумму номинальной стоимости 23 млрд 937 млн 670 тыс. тенге. («Интерфакс-Казахстан»)

#### АКЦИИ ДОСТУПНЫ ВСЕМ

Мнение о том, что на фондовом рынке могут работать только миллионеры, ошибочно. Такую точку зрения озвучил Дархан Нурпеисов, председатель комитета по развитию РФЦА Нацбанка РК, в ходе совещания по вопросам реализации программы «Народного IPO». «На Казахстанской фондовой бирже продаются акции многих компаний, которые стоят очень дешево. Допустим, акция Казкоммерцбанка стоит около 170 тенге, Народного банка – 256 тенге, Банка ЦентрКредит – 197 тенге. Даже акции таких известных компаний как зарубежом как «Казхымс» и ENRC стоят недорого. Акция «Казхымс» на Казахстанской фондовой бирже стоит 1 тыс. 800 тенге, ENRC – около 800 тенге. Есть, конечно, дорогие компании, акции которых стоят 13 тыс. тенге, например «Казхателеком». Акции РД «КазМунайГаз» доходят до 16 тыс. тенге. Существует финансовые институты, акции которых стоят несколько тысяч. Например, акции БТА Банка недавно продавались по 25 тысяч, а сегодня выросли до 70 тысяч», – аргументировал свою позицию г-н Нурпеисов. В своих комментариях спикер подчеркнул, что посредством народного IPO у казахстанцев появится возможность приобрести акции крупнейших национальных компаний по хорошей цене. Народное IPO – уникальная возможность для казахстанцев первыми приобрести акции крупнейших компаний страны, считает Дархан Нурпеисов. В рамках обычного размещения, когда компания впервые продает свои акции на фондовой бирже, ценные бумаги могут приобрести и другие инвесторы, не только физические лица. И не всегда у розничного инвестора бывает возможность приобрести их по хорошей цене, подчеркнул председатель комитета по развитию РФЦА Нацбанка РК. «В рамках Народного IPO эта возможность в первую очередь предоставляется казахстанцам, и только потом пенсионным фондам», – резюмировал Дархан Нурпеисов. (kapital.kz)

#### ТУРЕЦКИЙ ЗАЕМ

«Банк Развития Казахстана» (БРК) и Эксимбанк Турции подписали меморандум о взаимопонимании с предоставлением кредитной линии на \$250 млн. Документ подписан в рамках бизнес-форума с участием президента Республики Казахстан и премьер-министра Турции. Со стороны БРК документ подписал заместитель председателя правления Жаслан Мадиев, со стороны Эксимбанка Турции – исполняющий обязанности генерального менеджера Месут Гюрсой. Установление кредитной линии позволит БРК привлекать финансирование на более выгодных условиях под инвестиционные проекты в отраслях инфраструктуры и обрабатывающей промышленности, где присутствует экспорт турецких товаров и услуг, в том числе оборудование, техника. АО «Банк Развития Казахстана» создано в 2001 году. Основные направления деятельности – развитие производственной инфраструктуры и обрабатывающей промышленности, содействие в привлечении внешних и внутренних инвестиций в экономику страны. БРК выступает одним из крупнейших инвестиционных операторов государственной программы форсированного индустриально-инновационного развития. Является дочерней организацией ФНБ «Самрук-Казына» и находится в доверительном управлении Министерства индустрии и новых технологий РК. (kapital.kz)

#### 17% ПРОБЛЕМ

Создание «Халык Проекта», который будет управлять сомнительными и плохими активами, прокомментировали в «Тройке Диалог Казахстана». Как сообщила аналитик компании Айнура Медеубаева, в августе в рамках телефонной конференции в Халык Банке дали понять, что перевод около 4 млрд тенге или \$27 млн кредитов в специально создаваемое юридическое лицо в 2012 году для дальнейшего управления. По мнению эксперта, создание отдельного юрлица банка имеет наибольший потенциал применения для работы с плохими кредитами, за счет более мягкого регулирования и сроков действия. Этот механизм, отметила Айнура Медеубаева, позволяет банку самостоятельно управлять своими плохими кредитами, прибегая к ранее запрещенным и не относящимся к деятельности банков функциям. К ним относятся аренда, продажа, создание СП, финансирование и прочие меры, итогом реализации которых будет максимизация денежных возмещений в среднесрочной и долгосрочной перспективе. В «Тройке Диалог Казахстана» оценивают потенциальный объем плохих кредитов, которые будут направлены в такие юрлица банками, приблизительно в \$9 млрд, или 17% всех кредитов сектора (исключая реструктурированные банки, плохие кредиты которых могут считаться отдельным случаем). Ожидается, что банки будут наращивать перевод кредитов в эти юрлица, если их первый опыт окажется успешным. (kapital.kz)

## БТА СТРАХОВАНИЕ -15 лет!

### СЕЗОН ПОДАРКОВ

Купи любую страховку для своего автомобиля и участвуй в розыгрыше:

- Netbook HP
- Смартфонов
- 3D LED-телевизоров
- Домашних кинотеатров
- Blu-Ray - проигрывателей
- Автомобилей

Розыгрыши Netbook HP проводятся на ежемесячной основе. При покупке обязательной страховки полис в подарок. Бесплатный эвакуатор (г. Алматы)

В акции участвуют все договоры, заключенные с 17 сентября 2012 года по 29 августа 2013 года. Более подробная информация о розыгрыше размещена на сайте www.btainsurance.kz

#### Круглосуточный Call-centre:

☎ 8 (727) 250 22 22  
С городского номера для г. Алматы

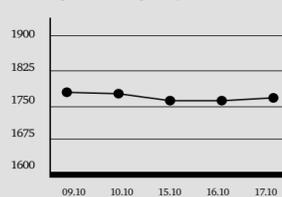
☎ 2250  
Бесплатно для абонентов всех сотовых операторов Казахстана

☎ 8 8000 8000 50  
Бесплатный звонок по Казахстану с городского номера



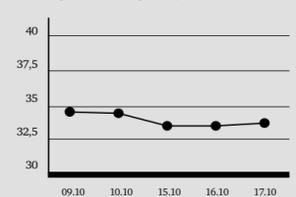
#### Золото (Источник: CNN)

(в долларах США за тройц. унцию)



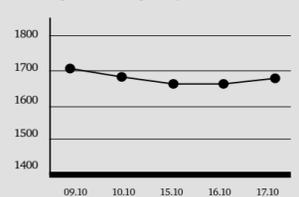
#### Серебро (Источник: CNN)

(в долларах США за тройц. унцию)



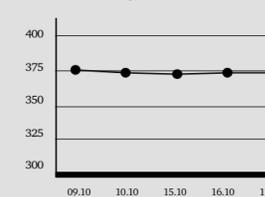
#### Платина (Источник: CNN)

(в долларах США за тройц. унцию)



#### Медь (Источник: CNN)

(в центах США за фунт)



# ■ Дмитрий Козко: «Наша цель – стать лидерами рынка мобильной коммерции в странах СНГ»

Виктория Говоркова

В начале октября компания Net Element International, известная на мировом IT-рынке решениями в сегменте мобильной коммерции, получила листинг на высокотехнологичной бирже NASDAQ, а уже через несколько дней после этого события команда топ-менеджеров компании проводила переговоры в Казахстане. О том, какими проектами компания будет заниматься в нашей стране, на каких технологиях сейчас фокусирует свое внимание, а также о том, как эффективно инвестировать в стартап-проекты на IT-рынке в эксклюзивном интервью «Капитал.kz» рассказал президент компании Net Element International Дмитрий Козко.

– Net Element International сейчас очень активно действует на рынке, вы эффективно инвестируете в IT-сегменты. Можно ли уже говорить о том, что компания вступила в основную фазу своей инвестиционной стратегии, или это все еще тестовые инвестиции?

– На сегодняшний день с точки зрения инвестирования мы рассматриваем только те проекты, которые будут обладать определенной синергией с уже существующими в нашем портфеле активами. Сейчас наше внимание сфокусировано на сегменте мобильной коммерции. Можно сказать, что мы смотрим, мониторим другие направления, но специально ничего не ищем.

Кроме этого, мы рассматриваем только те проекты из нашего сегмента, которые могли бы принести нам экономическую выгоду.

Сейчас ядро доходности для наших акционеров занимают решения на рынке мобильной коммерции. У нас есть конкретная цель и конкретный план как стать на этом рынке лидерами в России, а затем и в других странах СНГ.

– Это ваша ближнесрочная перспектива?

– Да, это близкая цель, и для этого у нас все есть. Наши вкладчики и акционеры должны заработать на своих инвестициях, поэтому мы сосредотачиваем фокус нашего внимания на том, что будет уменьшать риски, а также на том, что позволит зарабатывать сейчас и что может потенциально выстрелить в будущем. Параллельно мы работаем над проектом Music1 и над развитием пользовательских решений с использованием 3D-технологий.

– Компания является резидентом «Сколково», там работает ваш научно-исследовательский центр Net Labs. На каких разработках вы сейчас сфокусированы? Планируете ли вы принять участие в казахстанском проекте Парк инновационных технологий «Алатау»?

– Конечно, наши инновационные разработки, которыми мы занимаемся в «Сколково», имеют перспективы и на других рынках, в том числе и на казахстанском. У нас есть решения и технологии, которыми мы можем заинтересовать технологические парки.

Наша компания разрабатывает и уже представляет на рынке множество мобильных приложений, имеющих большой потенциал. К примеру, решение в сегменте premium-SMS позволяет через мобильное устройство приобрести какую-либо услугу или товар, отправив sms-сообщение. Это технология, которая говорит оператору, что абонент сейчас совершил покупку у одного из наших клиентов, а мы, со своей стороны, обеспечиваем всю эту транзакцию. Premium-SMS сейчас являются наиболее распространенным типом оплаты в различных сервисах мобильной коммерции.

Помимо этого уже довольно давно, практически с момента основания компании, мы занимаемся 3D-технологиями. Наши специалисты работают над созданием уникальной технологической платформы, которая позволит пользователям в режиме реального времени создавать изображения из 3D-видеозаписей. Когда наш первый инвестор только начинал говорить о таких решениях, рынок не был готов к ним, сейчас люди стали больше понимать то, что мы пытаемся создать. И уже сейчас наши идеи успешно воплощаются в готовые решения и продукты.

В целом отмечу, что мы разрабатываем двенадцать технологий по трем направлениям.

– А вы занимаетесь разработками решений в сфере безопасности, ведь это один из основных рисков в мобильной коммерции?

– Поскольку наша компания получила «прописку» на NASDAQ, мы со всей серьезностью относимся к этому вопросу. Я не готов назвать точные цифры, но могу сказать, что значительная доля нашего бюджета, а также внимание наших разработчиков направлены именно на обеспечение информационной безопасности наших решений.

– Все члены российской большой тройки сотовых операторов уже заключили соглашение об использовании мобильных разработок и платежных систем Net Element. Ведутся ли подобные переговоры с другими сотовыми операторами, в частности, с казахстанскими?



– Да, ведутся, и, откровенно говоря, мы здесь именно для этого. Очень скоро вы узнаете о наших проектах здесь.

Говоря в принципе о выходе на рынки разных стран, отмечу, что у нас собралась очень сильная международная команда топ-менеджеров, есть люди, которые понимают локальную культуру и то, как это все правильно построить.

– У вас успешная международная команда топ-менеджеров, а команда технических специалистов, программистов также собрана из представителей разных стран?

– Да, но в основном они все находятся в России и на Украине, в США у нас проходили тестирование разработок. Вся основная сила, примерно 60 человек, находится в Екатеринбурге, Днепрпетровске, и теперь, конечно, в «Сколково».

– А как вы в целом оценили бы уровень экспертизы технических специалистов из стран СНГ?

– Я считаю, что у разработчиков из стран СНГ немного другой менталитет, чем, к примеру, у индийцев. «Наши» люди могут работать долго и тщательно, продумывая свои шаги, при этом они могут креативно. Индийцы же очень хорошие исполнители, действующие в рамках стереотипов, им нужны четко прописанные инструкции.

В нашем случае необходимо было, чтобы мы объяснили достаточно, но по ходу разработок могли вносить изменения. Рынок, на котором мы работаем, меняется очень быстро, иногда даже на полпути нам приходилось пересматривать решения, потому что кто-то уже нас догонял.

Задача руководителя направить любого разработчика в нужное направление, использовать его наиболее сильные стороны.

Мы отфильтровали много людей, собрать хорошую команду было нелегко. Зато сейчас процесс налажен, и мы можем конкурировать с компаниями, у которых в 3-4 раза больше разработчиков, чем у нас.

– Партнерами вашего проекта являются известные селебритис. Как присутствие звезд в составе партнеров влияет на успех проекта? Что важнее: их слава и известность как дополнительный актив или все же деньги?

– Не только слава, например Игорь Крутой вложил свои личные деньги в этот бизнес. Есть компании, привлекающие звезд, которые просто становятся «лицом»

компании и что-то о ней говорят. А есть известные люди, у которых есть мечта, интерес что-то изменить в этом мире, но им не хватает ресурсов. Именно так произошло и с Игорем Крутым. У него есть глобальный план, о котором я пока не хотел бы говорить в деталях, но он точно станет героем, когда мы поможем ему все это реализовать.

– Вы сейчас имеете в виду проект Music1?

– Да, именно его. Поэтому мы знаем, что нужно делать, чтобы помочь ему с технической стороны. Мы можем помочь друг другу.

– А есть ли шанс у простых творческих ребят, талантливых разработчиков получить вашу поддержку в осуществлении своей мечты и получить инвестирование для своего проекта?

– Безусловно, есть. Мы всегда открыты, к нам можно обратиться через сайт, в команде есть люди, которые специально занимаются мониторингом таких предложений. В ближайшее время у нас появится более продвинутый формат для их приема. Конечно, предпочтение получат идеи в области мобильной коммерции.

Я могу дать таким ребятам несколько советов. Инвесторам можно заинтересовать, рассказывая о своей идее как можно более понятным языком, как будто рассказываете своей бабушке. При этом вы должны быть кратки и научиться контролировать переполняющие вас эмоции. Обязательно сделайте акцент на том, что изменит ваша идея в мире.

– Это на самом деле очень важно, потому что венчурных инвесторов, которые вкладывают в интернет-проекты, часто обвиняют в том, что они наводнили мир большими деньгами за идеи, которые не решают серьезных проблем.

– Идея должна что-то менять, но есть идея разного масштаба. К примеру, я слышал о разработке некоей химической капсулы, которая способна очищать воду. Я как инвестор заинтересовался бы такой идеей, но у меня не было шанса поучаствовать в финансировании таких разработок. Просто это не в фокусе нашей компании. Я твердо убежден в том, что технология, которые мы финансируем, могут менять мир.

Вместе с тем, я согласен, что сейчас из-за некоторого количества успешных примеров, когда люди вложили в проект миллион, а заработали сто, действитель-

но есть некий крен внимания именно в эту область. Но не надо забывать и о тех людях, которые на таких проектах деньги потеряли.

– Давайте поговорим об особенностях инвестирования в интернет-проекты. Согласитесь, что, как правило, такие проекты не демонстрируют быстрой финансовой отдачи, соответственно, усиливается риск того, что инвестиции станут длинными, а значит, малоэффективными. Как вы планируете стать эффективными для своих акционеров?

– Я согласен с вашей оценкой. Но, если рассматривать пакет конкретно наших активов, скажу, что мы достигли в этом отношении уникального баланса. Он заключается в том, что мы, с одной стороны, управляем активами, которые могут дать нам моментальный доход, финансовую отдачу уже сегодня. С другой стороны, в нашем портфеле есть проекты, которые еще не раскрыли весь свой рыночный потенциал. Их привлекательность в том, что один из них однажды может по-настоящему «выстрелить». Но мы не рискуем, вкладывая только в такие проекты.

Тренд, безусловно, в том, что инвестировать в интернет-проекты, делать на них ставки, строить вокруг них свою стратегию можно только в том случае, если у вас есть что-то, что приносит вам здесь и сейчас постоянный, стабильный доход. То есть нужен баланс, если же его нет – риски возрастают.

– Согласны ли вы с тем, что сейчас ситуация с активным инвестированием в интернет-проекты начинает напоминать конец 90-ых годов прошлого века, когда произошел коллапс доткомов. Верите ли вы в повторение подобного сценария? Может ли в связи с подобными рисками наступить регресс в инвестировании таких интернет-проектов?

– Хороший вопрос, на который я могу ответить не как президент компании, а как человек, наблюдающий за этими процессами. Я вижу, что на инвестиционный рынок иногда выходят компании, которые пока имеют только потенциальные планы, но не зарабатывают значительного капитала. И причем выходит они под слишком завышенной стоимостью, в которую, несмотря на это, люди вкладывают деньги. И, тем не менее, я считаю, что повторения того сценария, когда лопнул пузырь доткомов, не будет. Рынок уже научился на этой ошибке, были сделаны выводы.

Те люди, которые вкладывают свои деньги, умеют считать и изучать финансовые документы. Они понимают, что есть такие компании, как мы, которые зарабатывают и вместе с тем имеют еще нераскрытый потенциал, и есть те, которых неправильно оценили по разным причинам. К примеру, переоцененные в силу бренда. Я думаю, именно из-за этого ситуация с выходом на IPO Facebook пошла не по ожидаемому многими сценарию. Конечная стоимость компании была сильно преувеличена, сыграли свою роль завышенные ожидания. Но рынок очень умный и не всегда верит в такие сценарии. И, тем не менее, я считаю, что сейчас рынок все расставит по своим местам, что уже и происходит, и у Facebook все будет хорошо, там работают умные ребята.

Стоимости переоцененных на данный момент компаний утрясаются в правильные цифры. Думаю, это произойдет, когда компании, которые сейчас ничего не зарабатывают, но имеют большую аудиторию, начнут именно зарабатывать и смогут

сравнить себя с теми бизнесами, которые оцениваются по экономическим, финансовым показателям, а не потенциалу. В этой игре нужно уметь играть, имея правильный баланс между двумя вещами, о которых мы говорили.

– В те же 90-ые годы на Западе венчурные инвесторы могли похвастаться очень высоким уровнем отдачи инвестиций. Все, что меньше трехкратного увеличения денег за десятилетний период, считалось невыгодным. Для вас это важно? То есть в принципе, сейчас это правило работает?

– Это, конечно, не закон, разные фонды на ваш вопрос ответят по-разному. В среднем, да, до сих пор примерно три года отводится на возврат денег. Некоторые фонды просто обязаны вернуть деньги в этот срок, но это все же не стандарт.

– Сейчас очень модно развивать интернет-проекты, привлекая финансирование через краудфандинговые платформы. По вашему мнению, могут ли они повлиять на модель венчурного финансирования или венчурные инвестиции все-таки эффективней?

– Действительно, это модно. Самая интересная вещь, что такие платформы могут дать возможность не очень состоятельным людям «поиграться» на этом рынке. Это работает и интересный вариант для проектов, которые не требуют значительных вложений. На этом уровне можно попробовать что-то интересное, доведя идею до прототипа. Но потом все равно нужен будет серьезный инвестор. И это совсем не вариант для серьезных проектов, для них сложно найти альтернативу бирже. Только там инвестор может чувствовать себя абсолютно спокойно, понимая, что не будет непредвиденных вещей, компания прошла множество процессов и процедур, которые уменьшили риски. К примеру, NASDAQ дает нам комфорт, наш выход сигнализирует рынку о том, что процесс налажен и есть люди, которые все это отслеживают.

Есть и дополнительные возможности. К примеру, те же венчурные фонды, вложив в определенную компанию, потом помогают ее продавать или строить правильные связи, чтобы бизнес рос. Проекты, получившие финансирование через краудфандинговые платформы, таких дополнительных возможностей лишены.

В краудфандинге нет разработанных механизмов, а, следовательно, там не будет больших денег. Хотя, я думаю, что со временем в этом сегменте все же начнут действовать какие-то регуляторные правила.

– Как вы могли бы охарактеризовать конкурентное поле в вашем сегменте?

– Было бы неправильно утверждать, что конкурентов у нас не существует, но мы первая компания из «Сколково», которая вышла на NASDAQ уже после того, как стала резидентом. Если говорить не о публичных компаниях, возможно, нашим конкурентом можно назвать DST. Но их отличие от нас в том, что они не контролируют бизнес, а только вкладывают в них, действуя больше как венчурный фонд. У нас другая позиция. Мы не только вкладываем, но и наращиваем бизнес. Но это самый близкий пример, который можно привести, отвечая на ваш вопрос.

Наша компания сейчас не только вкладывает, но уже и получает прибыль. У нас есть смешанные активы на рынке, в который люди в принципе боятся вкладывать деньги.

Евразийский PR-event

Евразийский HR-congress

=

ОБЪЕДИНЕННАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ

Алматы  
**1-3**  
ноября  
2012

**Генеральный партнер:**

**Организатор:**

**Информационные партнеры:**

**Официальный партнер:**

**При поддержке:**

Следите за новостями конференции на сайтах:  
rns.kz, pr-event.kz, hr-congress.kz

Контакты для справок:  
8 727 267 78 38, 8 777 6666 455 conference@rns.kz

# Скачки цен и продовольственная безопасность

Аманжол Сагындыков

**16 октября отмечался Всемирный день продовольствия, скачки цен на которое еще раз ставят перед руководством Казахстана вопрос о ее безопасности**

В начале августа британская благотворительная организация Oxfam предупредила, что повышение цен на продовольствие, вызванное экстремальными погодными условиями, такими как засуха в США, станет обыденностью в ближайшие 20 лет. Это приведет к миллионам смертей от недоедания среди беднейшего населения Земли, если правительства не предпримут шагов, связанных с изменением климата.

«В то время как цены на основные продукты питания в любом случае должны удвоиться в ближайшие два десятилетия, ведущая британская благотворительная организация по борьбе с бедностью предупреждает, что отдельные катастрофы – засухи, наводнения и неурожаи – также станут регулярными в результате изменения климата», – отмечают специалисты организации.

«Нынешние дебаты об изменении климата не учитывают огромного потенциального влияния экстремальных погодных явлений на цены на продовольствие в будущем», – подчеркнул советник Oxfam по вопросам изменения климата Тим Гор. – Рост температуры и изменение характера распределения осадков сдерживают производство сельскохозяйственных культур и ведут к стабильному росту цен. Но экстремальные погодные явления типа нынешней засухи в США способны уничтожить весь урожай и вызвать серьезные скачки цен на продовольствие».

**Все хорошо, прекрасная маркиза...** Если смотреть на проблему скачков цен на продовольствие с точки зрения структур,

созданных государством и призванных следить за продовольственной безопасностью, то ничего страшного не происходит.

Так, ключевая роль в этом вопросе принадлежит АО «Национальная компания «Продовольственная контрактная корпорация». Оно финансирует сельхозтоваропроизводителей путем закупа зерна под гарантии СПК. Кроме того, АО кредитует аграриев. В частности, финансирование выдается под 5% годовых от суммы займа, в случае наличия гарантии банка второго уровня, и под 8% годовых от суммы займа под залог растениеводческой продукции по зерновой расписке и иным видам высоколиквидного обеспечения, предусмотренным казахстанским законодательством.

Напомним, что срок возврата заемных средств – до 1 декабря текущего года, что позволяет аграриям провести полный цикл работ: от производства до реализации растениеводческой продукции.

Вместе с тем Продкорпорация осуществляет активную политику стабилизации цен на зерно на внутреннем рынке. В 2010-2011 году компания реализовала зерно зерноперерабатывающим организациям по цене 26,5 тыс. тенге за тонну при рыночной цене 53 тыс. тенге. Тем самым цена хлеба была сохранена на прежнем уровне.

Но если по зерну имеется механизм регулирования цен, а также более-менее стройная инфраструктура, то по многим остальным сельхозкультурам проблем более чем достаточно. Эпизодические меры, предпринимаемые государством, например, для пророста площадей под сахарную свеклу, оказать комплексное оздоравливающее влияние на агропромышленный комплекс не в состоянии.

В своей статье, опубликованной на сайте knews.kz, заведующая отделом экономических исследований Казахстанского института стратегических исследований (КИСИ), кандидат экономических наук Анар Рахимжанова говорит о низком

уровне промышленной переработки сельхозсырья, недостаточном развитии контроля качества и безопасности сырья и готовой продукции, процессов производства. Все это, по словам эксперта, сдерживающие факторы развития производства продовольствия в стране.

Кроме того, низкий уровень развития кооперации сельхозпроизводителей препятствует эффективному ведению современного аграрного производства и рациональному использованию ресурсного потенциала. По словам г-жи Рахимжановой, главной причиной сложившейся ситуации является отсутствие эффективного государственного механизма, стимулирующего развитие вертикальной и горизонтальной кооперации производителей, поддержки сельскохозяйственного бизнеса. «Это сдерживает развитие технологического процесса производства в сельхозпредприятиях, уровень совершенствования взаимосвязанных производств, их диверсификации и использования технологических взаимосвязей в мясной и молочной промышленности, а также во всех смежных подотраслях. Кроме того, это приводит к расходованию государственных средств на поддержку малоэффективного и низкорентабельного производства», – сетует она.

**Нужно заранее постелить соломку** Любые резкие движения на рынке необходимо сопровождать профилактическими мерами. Россия уже вступила во Всемирную торговую организацию, Казахстан сделает это совсем скоро. Эксперты утверждают, что более всего от этого может пострадать агропромышленный комплекс, который по уровню своего развития оказался в арьергарде казахстанской экономики.

В начале сентября президент РК Нурсултан Назарбаев еще раз потребовал от правительства сформировать специальный пакет законопроектов по ратификации международных обязательств по вступлению Казахстана в ВТО. «Сейчас

важно пересмотреть всю систему поддержки казахстанского содержания, особенно в обрабатывающей промышленности, в аграрном комплексе, мало конкурентных отраслях», – сказал глава государства.

Президент РК также поручил правительству совместно с фондом национального благосостояния (ФНБ) «Самрук-Казына» проанализировать мировую практику и выработать собственную модель поддержки казахстанских товаропроизводителей.

Уже сейчас эксперты предсказывают, что вступление в ВТО изменит структуру господдержки казахстанского агропромышленного комплекса, в частности, уменьшится прямое квотирование.

Но есть и некоторые плюсы, особенно для потребителей. Это снижение стоимости жизни за счет уменьшения торговых барьеров. В результате могут подешеветь не только готовые импортные товары и услуги, но и отечественная продукция, прежде всего та, в производстве которой используются импортные компоненты. Подешеветь могут рыба, фрукты, овощи, орехи из тропических стран, шоколад, цветы, качественные вина и крепкие напитки, лекарства, текстиль, одежда, обувь, строительные материалы, ювелирные изделия, мебель, электроника и электротехника, медицинские приборы и оборудование, косметика, парфюмерия, моющие средства, автомобили.

Среди производителей первыми преимуществами от присоединения к ВТО получат экспорториентированные предприятия, прежде всего в металлургии, химической промышленности и энергетике. Это произойдет за счет снятия барьеров для доступа товаров из РК на рынки членов ВТО. Членство в ВТО налагает много обязательств, лишает возможности просто по своему желанию повышать те или иные импортные пошлины, но и дает инструмент по защите интересов казахстанских компаний на рынках третьих стран.

Значит, в процессе переговоров по вступлению Казахстана во Всемирную торговую организацию правительство должно взять промежуток по времени для модернизации агропромышленного комплекса. За этот период правительство должно четко определить, какие сегменты АПК нуждаются в срочной помощи, направить финансирование именно на те из них, в которых Казахстан имеет больше шансов стать конкурентоспособным, и подготовиться к жесткой конкурентной борьбе. В частности, с мясом и сыром из Аргентины и Бразилии.

Если после вступления в ВТО Казахстан потеряет свой АПК, то скачки цен на продовольствие в мире будут болезненно сказываться на всей отечественной экономике.

# АПК: спасти, нельзя убить

Аманжол Сагындыков

**Государство отдает себе отчет в том, что после вступления во Всемирную торговую организацию Казахстан может потерять агропромышленный комплекс. Поэтому в 2013-2020 годах запланированы беспрецедентные расходы на поддержку аграриев**

Как недавно сообщила пресс-служба Министерства сельского хозяйства (МСХ) РК, около 3 трлн тенге планируется выделить на реализацию программы развития агропромышленного комплекса (АПК) в Казахстане на 2013-2020 годы («Агробизнес-2020»).

«В целом общая сумма средств, необходимых для реализации программы развития АПК на 2013-2020 годы, составит 2 трлн 986,96 млрд тенге, из которых 75% будут направлены на мероприятия по повышению экономической доступности товаров, работ и услуг, 14% – на развитие государственного обеспечения АПК и 10% – на финансовое оздоровление», – говорится в пресс-релизе МСХ.

По информации пресс-службы, проект программы обсужден на 2-м заседании делового совета АПК при МСХ под председательством заместителя премьер-министра РК Крымбека Кушербаева.

«Механизмы государственной поддержки, предусмотренные проектом программы, позволят создать оптимальные условия для повышения конкурентоспособности субъектов АПК в условиях предстоящего вступления в ВТО», – указывается в сообщении.

Отмечается, что основные целевые индикаторы программы «Агробизнес-2020» – финансовое оздоровление, повышение доступности товаров, работ и услуг для

субъектов АПК, развитие государственных систем обеспечения субъектов АПК, повышение эффективности систем государственного регулирования АПК.

«В частности, программой предусмотрено внедрение 6 финансовых инструментов поддержки сельхозтоваропроизводителей: гарантирование и страхование займов, инвестиционные субсидии, субсидирование ставки вознаграждения по кредитам и лизингу, финансовое оздоровление, фондирование банков второго уровня», – добавили в пресс-службе.

**Долги нужно реструктурировать** Понятно, что долги АПК необходимо реструктурировать. Еще в сентябре Союз фермеров Казахстана (СФК) обратился к правительству и президенту с просьбой объявить режим чрезвычайной ситуации в ряде регионов страны из-за погубившей урожай засухи. Эксперты Союза фермеров Казахстана предкают финансовый крах для многих аграриев с консервацией, а то и ликвидацией производств.

«При этом, отмечают в СФК, страховые выплаты, положенные в таких случаях по закону «Об обязательном страховании в растениеводстве», если немного и выправят ситуацию, однако не спасут, так как не позволят расплатиться с долгами и подготиться к следующей посевной», – говорится в сообщении СФК.

В свою очередь министр сельского хозяйства Асылжан Мамытбеков 17 сентября в кулуарах мажлиса парламента сказал, что государство в качестве поддержки аграриев выделит из бюджета 1,8 млрд тенге. И привел следующие выкладки: «В целом, если у нас в прошлом году средняя урожайность 20 центнеров и цена была 20 тыс. тенге за тонну, в этом году хоть и получаем мы 8 центнеров с 1 га, цена – 40 тыс. тенге, поэтому доходность с одного гектара примерно одинаковая».

Тогда министр и рассказал журналистам, что СФК обращался в министерство с

просьбой увеличить размеры госпомощи. «Но я уже объяснял – в законе это регулируется – что государство всего лишь оплачивает 50% суммы, которую выплачивает общество взаимного страхования», – пояснил он.

Правда, если посмотреть на мировой опыт, то там помощь государства еще существеннее. Как пояснил журналу «Аграрное обозрение» (Россия) заместитель генерального директора Экспертного института Андрей Нешадин, в настоящее время основным содержанием аграрной политики большинства экономически развитых стран является государственная поддержка аграрного сектора посредством разного рода субсидий, дотаций и льгот. «В некоторых странах государственные финансовые вложения в сельское хозяйство в 1,5-2 раза превышают рыночную стоимость его продукции», – подчеркнул он.

Согласно данным Агентства РК по статистике, по сентябрь текущего года АПК произвел продукции на общую сумму 534,173 млрд тенге. Напомним, согласно данным министра сельского хозяйства, государство выделит на помощь аграриям 1,8 млрд тенге. Это гораздо меньше, чем в развитых странах мира. Вероятно, нынешние возможности бюджета не позволяют увеличить помощь.

**Понимание есть**

На самом деле, государство понимает, что размеры помощи АПК ничтожны. Но пока делает то, что может. Так, недавно ответственный секретарь МСХ Евгений Аман сказал, что к 2020 году планируется достичь увеличения объемов государственных субсидий в 4,5 раза. Одновременно снижается процентная ставка по уже взятым кредитам.

«Мы хотим сделать кредиты более продолжительными и более дешевыми, тем самым дать «продохнуть» бизнесу», – говорил ранее Евгений Аман.

Погашение штрафных санкций, пени и процентов по кредитам приводит к тому, что аграрии отказываются от кредитов, то есть у них нет возможности обновлять технику и вести текущие расчеты.

По-другому эту помощь со стороны государства называют «финансовым оздоровлением», формально – это облигационный заем у АО «Самрук-Казына».

Оператором в этом вопросе выступит национальный управляющий холдинг «КазАгро», который будет осуществлять эмиссию облигаций и, получив средства через банк второго уровня, осуществлять реструктуризацию долгов заемщикам.

**Новое в деле поддержки АПК**

Кроме того, будет внедрен механизм инвестиционных субсидий. «Это совершенно новый механизм, который практику у нас не имеет. Судь его в частичной компенсации расходов на строительные-монтажные работы, приобретение оборудования, сельскохозяйственной техники при реализации конкретных инвестиционных проектов. Это может быть в пределах 30% от стоимости реализованного проекта», – пояснил Евгений Аман.

Именно благодаря инвестиционным субсидиям государство планирует увеличить физические объемы производства сельскохозяйственной продукции в 1,5 раза, повысить производительность труда на одного занятого в сельском хозяйстве в 3 раза. Также в МСХ намерены достичь увеличения экспортной выручки от реализации продукции АПК на 20% и обеспечить за счет внутреннего рынка продовольственную независимость РК по основным продуктам питания на уровне 80%.

Однако, в той же Германии, инвестиционные субсидии носят несколько иной характер. Там крупные предприятия могут получить субсидии в размере до 25%, средние до 35% и малые до 50% от размера собственных инвестиций. То есть инвестиции осуществляет не только государство, но и субъекты, которые получают государственную помощь.

Это, надо признать, дисциплинирует аграриев: государственная помощь рассматривается не как подкачка, а как инвестирование или участие в рисках.

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

### МИРОВЫЕ

#### DUTY FREE: КУПИ-ПРОДАЙ

«Аэрофлот» в рамках распродажи непрофильных активов продал 66,7% акций в компании «Аэроферст» – операторе магазинов беспошлинной торговли в «Шереметьево». Как пишет в номере от 15 октября газета «Ведомости» со ссылкой на неназванные источники, покупателем стала фирма «Рубис холдингс Лимитед» (РХЛ). Как указывает газета, РХЛ является учредителем ООО «Трэвел ритейл Домодедово», управляющего точками duty free в аэропорте «Домодедово» и «дочкой» немецкой Gebr. Heinemann. Сумму сделки по продаже доли «Аэрофлота» в «Аэроферсте» издание не называет. В мае прошлого года «Аэрофлот» купил 33,3% акций «Аэроферста» за \$16,4 млн, в дополнение к уже имеющимся у него 33,3% пакету. 12 октября Федеральная антимонопольная служба сообщила, что удовлетворяет ходатайство РХЛ о покупке акций «Аэроферста». Однако по данным «Коммерсанта», в аукционе по продаже актива приняли участие четыре фирмы, и покупателем может стать не структура немецкой компании, а оператор беспошлинной торговли «Ариал». Он готов заплатить за актив около \$38,7 млн. По словам генерального директора «Ариала» Алексея Осипова, компания получила от «Аэрофлота» уведомление, что перевозчик признал ее предложение лучшим и готов заключить сделку. Однако Осипов добавил, что ирландский поставщик товаров для duty free Aer Rianta International (ARI), которому принадлежит оставшиеся 33,33% акций «Аэроферста», обладает правом на преимущественный выкуп доли «Аэрофлота», и переговоры по этому вопросу уже ведутся. «Ариалу» принадлежат более 20 магазинов duty free в столичных аэропортах «Шереметьево» и «Домодедово», а также в новосибирском «Толмачево». В 2011 году выручка компания составила 3,3 млрд рублей. Gebr. Heinemann входит в тройку крупнейших мировых операторов магазинов duty free. В 57 аэропортах 22 стран компания управляет 186 магазинами беспошлинной торговли, а также 47 специализированными бутиками. В России ей принадлежат магазины duty free в «Шереметьево», «Домодедово» и петербургском «Пулково». «Аэроферст» является старейшей в России сетью duty free магазинов. Первая торговая точка была открыта в 1988 году совместно с ARI и «Аэрофлотом». (Lenta.ru)

#### КРАСОТА И ДЕНЬГИ

Американская инвестиционная группа Advent International купит немецкого ритейлера Douglas, специализирующегося на торговле парфюмерией и косметикой. Об этом сообщается в пресс-релизе Advent International. Сумма сделки составит 1,5 млрд евро. Компания Advent намерена заплатить 38 евро за каждую выпущенную в обращение акцию сети парфюмерных магазинов. В настоящее время капитал компании состоит из 39,4 млн ценных бумаг. Крупнейшими держателями акций Douglas являются три семьи, все они согласились на сделку. Douglas принадлежит около двух тысяч магазинов по всей Европе. Кроме парфюмерии, торговая сеть продает шоколад, украшения и книги. Ежегодная выручка компании превышает 3 млрд евро. В Москве Douglas принадлежало восемь магазинов. В 2011 году сеть ушла из России. По собственным данным, Douglas является крупнейшей сетью парфюмерии и косметики в Европе. Advent International была основана в США. Компания специализируется на поглощениях и на управлении активами в Западной и Центральной Европе, в Северной и Южной Америке, а также в Азии. За последние десять лет компания осуществила восемь крупных сделок. (Lenta.ru)

#### ПИРОГ ПОКА НЕ ПОДЕЛЕН

Объединенная компания «Афиши» и «Рамблера» стала единственным владельцем сервиса контекстной рекламы «Бегун». Об этом сообщается в пресс-релизе «Афиши» и «Рамблера», поступившем в «Ленту.ру». Компания заключила соглашение о выкупе 49,9% акций портала с холдингом «Финан» и инвестиционной компанией Skagit. Сумма сделки не разглашается. Объединенная компания «Афиши» и «Рамблера» начинает консолидацию проектов, связанных с электронной коммерцией. В связи с этим компания планирует объединить «Бегун» с собственным сервисом сравнения характеристик товаров и их цен Price.ru. «Хотя на рынке рекламных продуктов для e-commerce уже есть крупные игроки, говорить о том, что этот пирог окончательно поделен, на наш взгляд, преждевременно», – объяснил генеральный директор объединенной компании Николай Молибог. Генеральным директором «Бегуна» и Price.ru станет Антон Терехов, директором по электронной коммерции объединенной компании «Афиши» и «Рамблера». (Lenta.ru)

#### ЖЕЛАТЬ, НЕ ЗНАЧИТ КУПИТЬ?

Французская группа JCDecaux, лидер мирового рынка наружной рекламы, хочет купить 25% Russ Outdoor (бывшей News Outdoor). Как сообщил «Коммерсанту» источник, близкий к совладельцам российской компании, о сделке может быть объявлено на этой неделе. Стороны продолжают переговоры и официально ничего не комментируют. JCDecaux пытался купить Russ Outdoor в 2008 году – стороны заключили предварительное соглашение, обсуждали условия сделки. Тогда вся компания оценивалась более чем в \$1 млрд. JCDecaux была готова оплатить часть приобретаемого пакета своими акциями. Но из-за кризиса переговоры были прекращены. В 2011 году, незадолго до сделки с пулом инвесторов, руководством JCDecaux вновь заявили об интересе к российскому активу. В апреле президент JCDecaux Жан-Франсуа Деко приехал в Москву на переговоры с «ВТБ Капитал», инвестиционной «дочкой» банка ВТБ, по продаже ее 35,7% доли в News Outdoor. В июле 2011 года. 79% News Outdoor у компании News Corp. Руперта Мердока выкупил консорциум инвесторов – «ВТБ Капитал», Marathon Outdoor Cooperative под управлением Alfa Capital Partners и основатель канала CTC, а ныне президент «Системы Массмедиа» Питер Герви. Еще 21% акций остались у топ-менеджмента оператора. («Коммерсант»)

**HiBrand Asia 2012**  
Алматы 8-9 ноября

**В ПЕРВЫЕ В КАЗАХСТАНЕ ПРОВОДИТСЯ МЕЖДУНАРОДНАЯ ПРАКТИЧЕСКАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ ПО МАРКЕТИНГУ И БРЕНДИНГУ**

8 ЛУЧШИХ ЭКСПЕРТОВ ИЗ РОССИИ И СТРАН СНГ  
Сергей Фененко, Михаил Демичиц, Игорь Качалов, Ярослав Трофимов, Андрей Пугов, Андрей Длугач, Дмитрий Балаболин, Роман Овчинников

При поддержке генерального образовательного партнера:  
**KIMEP UNIVERSITY**  
Executive Education Center

**ЭФФЕКТИВНЫЕ РЕШЕНИЯ В БИЗНЕСЕ И МАРКЕТИНГЕ**  
САМАЯ БЕСКОМПРОМИССНАЯ И АВТОРИТЕТНАЯ В РОССИИ И СНГ

Генеральный информационный партнер: **КАПИТАЛ**  
Генеральный информационный партнер в Интернете: **NUR.KZ**  
Официальные информационные партнеры: **ЭКСПЕРТ**, **АПК**, **БИЗНЕС**, **PROFINANCE.KZ**, **РБК**, **МИЛИАНИОН**, **VISION**, **VIACST**, **hh**, **DO**

Информационные партнеры: **ASIA**, **BRAND**, **NEWS**, **Kazakhstan BUSINESS MAGAZINE**, **SOCIAL MEDIA CLUB**

приобретение аккредитаций: +7 (727) 317 35 32, info@hibrand.kz  
**www.hibrand.kz**

**IDC**  
Analyze the Future

**ИННОВАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ УПРАВЛЕНИЯ ГОСУДАРСТВОМ НА ПУТИ К ЭКОНОМИКЕ БУДУЩЕГО**

07 ноября 2012 г. отель „Radisson Астана“

- Облачные услуги электронного правительства
- Business Continuity и аварийное восстановление в облаках
- Виртуализация в дата-центрах и на рабочих местах
- Безопасность виртуальных и облачных сред
- Примеры построения частного облака для национальных компаний
- Энергоэффективность в ЦОД, задачи и возможные пути оптимизации энергопотребления
- Организация комплексной системы обеспечения безопасного и бесперебойного функционирования ИТ-ресурсов
- Информационная безопасность гос. органов и нац. компаний
- Управление государственными процессами и услугами
- Конвергенция сетей и повышение надежности инфраструктуры
- Электронный документооборот, цифровые архивы и электронные библиотеки

Дополнительная информация и регистрация: www.idc.com/kazakhstan

Золотые партнеры: **hp**, **Check Point**, **EMC**, **VISION SOLUTIONS**, **gemalto**

Стратегические партнеры: **IT**, **WWW**, **IT2**

Партнеры по выставке: **IC**, **PROGNOZ**

Информационная поддержка: **Альпа**, **КАПИТАЛ**, **NUR.KZ**, **PROFIT**, **Kazakhstan**, **БИЗНЕС**, **eNEWS.KZ**, **БИЗНЕС МЕДИЯ**, **TOTAL**, **itforum.kz**, **КУРСИВ**, **MOBIL**

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ МИРОВЫЕ

### «ЧЕРНЫЙ СПИСОК» «СКОЛКОВО»

Фонд «Сколково» создаст собственный «черный список» предпринимателей, которые недобросовестно распоряжаются выданными на развитие инноваций средствами. Об этом сообщает «РБК daily» со ссылкой на президента «Сколково» Виктора Вексельберга. В перечень войдут те компании и предприниматели, которые исчерпали кредит доверия фонда. Например, в список попадут бизнесмены, которые «перекидывают» средства на другие компании или покупают на деньги из привлеченного гранта автомобиль. По словам Вексельберга, компании из списка больше не смогут привлекать средства ни на российском, ни на международном рынках. На такой шаг в «Сколково» решились после инцидента с компанией Sun Innovations и государственной корпорацией «Роснано». По данным госкорпорации, владельцы коммерческой компании после создания совместного предприятия с «Роснано» вывели через подставные фирмы более 100 млн рублей. Для этого собственники СП могли использовать различные схемы, в том числе займы под векселя и параллельные производственные структуры. В настоящее время «черный список» поставщиков действует в российской системе государственных закупок. Реестр ведет Федеральная антимонопольная служба, и в него попадают компании, которые заключили госконтракт на поставку работ или услуг, но не смогли выполнить его. Формального запрета «черным поставщикам» участвовать в торгах нет, но все госзаказчики автоматически указывают, что на госконтракт не могут претендовать компании из «черного списка». («РБК daily»)

### ЗАМОРОЖЕННЫЕ СЧЕТА

Власти Швеции 15 октября заблокировали счета узбекской фирмы Takilant Limited, которая подозревалась в получении взятки от шведского телекоммуникационного холдинга TeliaSonera, сообщает агентство «Прайм». По решению шведской прокуратуры были заморожены порядка 23 млн евро Takilant, которые находятся на счету банка Norddea в Швеции. Это решение связано с расследованием, которое было начато в отношении компаний Takilant Limited и TeliaSonera после сообщений в СМИ о наличии коррупционных отношений между двумя компаниями. Телеканал Sveriges Television (SVT) сообщил, что TeliaSonera заключила контракты на миллиарды крон на предоставление услуг мобильной связи в Узбекистане. В частности, сотрудники телеканала утверждали, что в 2007 году TeliaSonera заплатила своему партнеру – Takilant – 2,2 млрд шведских крон (\$337 млн) за лицензию 3G в Узбекистане, однако средства никак не были отражены в документах компании. Как говорится в решении стоковского суда, шведские власти прекращают уголовное дело о взятке в отношении Takilant, так как «факты говорят о том, что возможное противоправное деяние было совершено за границей, а не на территории Швеции». При этом шведские власти обвиняют Takilant в отмывании денег, и именно с этим связано решение заморозить его счет в банке Norddea. (Kommersant.ru)

### ПОНЯТЬ, ПРОСТИТЬ...

Министерство промышленности и торговли Российской Федерации подготовило поправки в Налоговый кодекс, позволяющие ритейлерам не платить налог на прибыль с украденных товаров. Об этом пишет газета «Коммерсантъ» со ссылкой на законопроект, оказавшийся в распоряжении издания. В настоящее время розничные магазины вынуждены платить с украденных товаров налог на прибыль по общей ставке в 20%. Ритейлеры могут уменьшать налогооблагаемую базу на сумму украденных товаров, но тогда им необходимо предоставлять подтверждение от уполномоченного органа о том, что виновников кражи товаров не нашли. На практике розничные магазины этого почти не делали. Подготовленные Минпромторгом поправки в законодательство позволяют списывать на товарные потери не более одного процента от выручки. При этом магазины имеют право списывать товары по итогам инвентаризации без подтверждающих документов от уполномоченных органов. Российские ритейлеры пытаются добиться подобных поправок с 2008 года. Доме права не платят налоги с украденных товаров, они также хотят уйти от сборов с «погибшей» (испорченной) продукции. В среднем потери торговых сетей от порчи, кражи и утери товара составляют от 0,5 до 1,7% выручки. (Kommersant.ru)

### ЧТО ВАМ НАДО? МНЕ – ОКЛАДА!

По данным Headhunter.kz, предоставленным деловому portalу Capital.kz, 26% сотрудников отказывают в прибавке к заработной плате. Четверть же сотрудников получили в ответ рекомендацию и руководства к конкретным действиям, которые приведут в дальнейшем к желаемому уровню дохода. По словам 19% работников, они были уволены сразу же после того, как «заклинули» о прибавке к зарплате. А 39% сотрудников был повышен размер оклада. Основной причиной, побудившей 38% сотрудников просить повышения оклада, оказались чрезмерные объемы работы, которые, по мнению респондентов, не оплачивались должным образом. Нехватка денег на жизнь спровоцировала пятую часть опрошенных (22%) на разговор с руководством об увеличении зарплаты, и 18% работников не устраивала маленькая зарплата. 3% просителей просто хотели посмотреть на реакцию начальства. Большинство работников, обратившихся к начальству с вопросом о повышении оклада, не озвучивали уровень желаемой зарплаты; четверть просили прибавки не более 25%, и только 3% претендовали на увеличение вознаграждения более чем в 2 раза. 88% сотрудников обратились с устной просьбой к руководству, 7% изложили свое желание получать больше на бумаге, а 3% прибегли к электронной почте. Половина руководителей из числа согласившихся повысить зарплату увеличили ее на 10-25%, 11% – в полтора раза. У 2% счастливых после разговора с начальством оклад вырос более чем в два раза. (Capital.kz)

# Louis Vuitton: 455-й – в мире, первый – в Казахстане

Алина Кириловская

**В Алматы состоялась долгожданная премьера Louis Vuitton. Долгожданная – потому, что открытия монобрендового магазина казахстанцы ждали целых четыре года. Флагман перфекционизма в fashion-индустрии открывал экспансию с 2008 года**

Для своих магазинов Louis Vuitton выбирает самое центральное расположение, лучшую просматриваемость витрин, самую выгодную локацию. Чаще всего под это описание подходят угловые будки. Такие требования объясняются тем, что лидерские позиции на рынке не позволяют довольствоваться малым. Так что поиски идеального варианта иногда длятся годами. Так случилось и теперь.

«Открыть новую точку на год раньше или позже – для нас не проблема, – отмечает президент компании LV Ив Карсель. – Мы продаем коллекции только в монобрендовых магазинах, потому что должны контролировать весь процесс. Из таких тонкостей складывается история и успех компании».

Под жестким контролем вся цепочка: 14 заводов, мастерские по производству часов, фабрики по пошиву одежды. По словам г-на Карселя, в ритейле класса «люкс» нельзя жертвовать чем-либо, и лучшим решением было подождать, пока в Алматы не построят объект, который бы на 100% удовлетворял запросы компании и клиентов. Теперь же статус «якорного» бренда позволяет «диктовать» свои условия владельцам площадки – то есть следить за тем, чтобы окружение было представлено исключительно сегментом luxury. Как видите, сособой скрупулезностью выбирали не только локацию и экстерьер, но даже...соседей!

«Нам часто оказывают предпочтение и прислушиваются к пожеланиям. Ведь если нам понравятся условия, то в этом месте могут разместиться и другие бренды холдинга LVMH», – резюмирует Ив Карсель.

### Путешествуем вместе

«С 1854 года наш Дом стал проповедовать «искусство путешествий» среди своих поклонников, открывать магазины в разных странах мира, – рассказывает прямой потомок основателя LV (в пятом поколении) и директор фабрики спецзаказов Патрик-Луи Виттон. – На сегодняшний день их уже 455, и мы рады, что очередная «планета любителей роскоши» появилась в Казахстане. Это событие совпало с новым витком экономического роста в нашей стране, и нам приятно присутствовать при становлении важного пункта на карте мира для всех путешественников».

К слову, за 158 лет процесс производства как чемоданов, так и ручной клади не изменился. В подтверждение этому мастер-француз, не говорящий по-английски, удобно устроившись в центре магазина, демонстрировал технику шитья и старинные инструменты (которые тоже не изменились за полтора столетия).



Хотя Дом Louis Vuitton прославился, в первую очередь, благодаря своим исключительным сумкам и чемоданам, сегодня компания представлена на рынке модной мужской и женской одежды, обуви, аксессуаров. Г-н Виттон торжественно пообещал, что ассортимент в Алматы будет ничуть не хуже, чем в Париже, Лондоне и Дубае. Завоз будет осуществляться одновременно с мировыми столицами. Кроме того, алматинцы побалуют и лимитированными коллекциями.

### Казахстанские талисманы

В Esentai Mall концепция Louis Vuitton Maison представила в классическом варианте, дебютировавшем в Париже (Champs-Élysées) и Лондоне (New Bond Street). Но, по традиции, в каждом магазине LV есть деталь, талисман, который характеризует эту страну. В алматинском эту роль выполняет винтажный чемодан. Он не позволит посетителям пройти мимо, равно как и работа казахстанской художницы Алмагуль Мендибаевой. «The Global Entry-1» – была создана пару лет назад в Туркестане. В рамках проекта Алмагуль изучала постройки советского периода: для интерьера магазина была выбрана концепция «Шелковый путь». И моя работа подошла. Представители LV увидели ее в парижской галерее, а затем нашли меня». По ее мнению, современные багажные аксессуары и древние сумы кочевников связаны духом путешествий. Одним словом, лучшего символа и придумать нельзя.

Со временем диалог двух культур расширится еще больше – в магазине будет готова VIP-комната в стиле кочевников с традиционными элементами юрты. Иностранцам – снова экзотика, а казахстанским модникам – напоминание о патриотизме.

### Вкус – за деньги

«Сейчас, если у тебя есть деньги, можно купить себе хороший вкус», – убеждают своих состоятельных клиентов представители LV. И хотя наиболее активными покупателями предметов роскоши по-прежнему считаются японцы (до 30% продаж LV), от казахстанского рынка тоже ждут сюрпризов в этом смысле. «Оперативность и широкий ассортимент помогут значительно увеличить продажи в Казахстане», – считает Ив Карсель.

Вкусы казахстанцев французы изучили давно – наши соотечественники в процессе заграничного шоппинга не привыкли себе в чем-либо отказывать, так что коллекции, создаваемые креативным директором LV Марком Джейкобом, к нам будут привозить уже, по сути, на заказ. Благодаря постоянным клиентам, которые смогут покупать чистый fashion у себя на родине, продажи бренда удвоятся.

По словам г-на Карселя, чаще других свой гадероб обновляют россияне. Если по всему миру на одежду приходится 20% всех продаж, то в России – 30-40%.

По мнению экспертов, рынок люкса развивается динамичнее других сегментов товаров и услуг. Аналогично эро-

ловскому зазеркалью здесь не слышали о кризисе, дефолтах и прочих триллерах финансового сектора. Спрос на luxury-товары растет во всем мире со скоростью ядерного гриба. «Люкс – это целый мир, который приносит яркие эмоции своим обитателям», – уверены в компании LV.

### Персоны и маркетинг

Для своих рекламных кампаний LV выбирает не просто знаменитостей, но тех, кто воплощает идею и эмоции коллекций бренда. В числе желанных персон в разное время оказывались экс-президент СССР Михаил Горбачев и актриса Катрин Денев (2007), звезда Голливуда Шон Коннери (2008), Мадонна (2009), Анджелина Джоли (с 2011). Для фотосессии «Базовые ценности» и вовсе собрали целую плеяду легенд. Советская гимнастка Лариса Латынина снялась в рекламе вместе с американским пловец Майклом Фелпсом. На фото 27-летний Фелпс и 77-летняя Латынина пьют кофе, сидя на диване. Подпись «Два выдающихся пути. Одна судьба» объединила историю бренда и с биографиями других культурных личностей: кинорежиссера Франсиса Форды Коппопы и его дочери Софии Коппопы, боксера Мохаммеда Али и его 4-летнего внука.

### P.S.

Коктейль по случаю презентации мирового бренда в Алматы посетили свыше 500 гостей. В их числе президент компании Ив Карсель, праправнук основателя дома Патрик-Луи Виттон, президент Louis Vuitton в Северной Европе Роберто Эггз, совладелец Capital Partners Сержан Жумаев, а также казахстанские селебрити. Вечер завершился закрытым ужином в специально установленном шатре (в виде сумки Louis Vuitton), на вершине олимпийского трамплина.

### История бренда

– В 1854 году Луи Виттон основал свой собственный торговый дом на Елисейских полях в Париже под вывеской: «Louis Vuitton, изготовление чемоданов».

– Группа Louis Vuitton представлена на парижской бирже.

– В 1987 году произошло слияние LV с другим игроком рынка продуктов роскоши, производящим вина и спиртные напитки, – Moët Hennessy.

– В 1998 году Louis Vuitton, с помощью арт-директора Марка Джейкобса открывает отделы готового платья, обуви, аксессуаров и ювелирных изделий.

– Сегодня LV представлен почти в 60 странах мира.

### Информация о группе LVMH

Холдинг LVMH (Louis Vuitton Moët Hennessy), подконтрольный французскому миллиардеру Бернару Арно, – является крупнейшим в мире производителем предметов роскоши. В этом списке: сумки (Louis Vuitton и Fendi); коньяк, шампанское (Moët & Chandon, Dom Perignon, Hennessy и Veuve Clicquot); часы (TAG Heuer, Hublot, Zenith); ювелирные изделия, одежда (Givenchy, Loewe, Donna Karan, Marc Jacobs и т.д.); парфюмерия и косметика (Christian Dior, Guerlain, Givenchy, Kenzo); а также сеть магазинов Sephora.

# Депутаты взялись за сладкое

[Начало на стр. 1]

### Что делать с товарными знаками?

Ассоциация кондитеров РК владеет 37 коллективными товарными знаками, которыми пользуются все ее члены. «В качестве коллективных товарных знаков зарегистрированы основные ретроспективные советские наименования конфет: «Мишка косолапый», «Красная Шапочка», «Ласточка», «Коровка», «Артек». Когда перспективы создания Таможенного союза еще даже не рассматривались, то в стране перед кондитерами остро встал вопрос регистрации этих советских товарных знаков на территории Казахстана, и, конечно, эта работа была проделана», – заметила Лариса Константиновна на «круглом столе» в мажилесе.

Между тем, по ее словам, при создании Таможенного союза сложилась ситуация, при которой и в Казахстане, и в РФ, и в Беларуси есть владельцы советских товарных знаков на кондитерские изделия. «Как

им сосуществовать вместе на территории Единого экономического пространства?» – недоумевает она.

У этой проблемы есть два решения. Первое. Россия, принявшая на себя долги СССР и ставшая тем самым правопреемницей, может зарегистрировать советские товарные знаки как российские. Правда, такой метод решения проблемы вызовет недовольство в Астане и Минске. Они были согласны коллективными усилиями выступить против украинских кондитеров, но когда речь зайдет о существовании своих собственных производителей, Казахстан и Беларусь могут воспротивиться.

Второе. Россия, Казахстан и Беларусь садятся за стол переговоров и договариваются о доле присутствия кондитеров на рынках трех государств. Чтобы вести единую антимонопольную политику, сторонам придется создать единый антимонопольный орган с широкими полномочиями. Вероятно, защитные меры будут

переняты у России, которая в этом плане имеет большой опыт.

### Унификация обязательна

В рамках ТС сторонам придется принять единые нормы, которые приведут к тому, что на казахстанских конфетах будут надписи не только на казахском и русском языках, но и на белорусском. То же самое касается российской и белорусской продукции.

А пока казахстанские кондитеры размещают основную информацию о товаре на государственном и русском языках, в то время как на этикетках иностранных конфет (не только российских) информация на госязыке, как правило, отсутствует.

«Учитывая, что у нас нет никакого контроля за соблюдением требований законодательства о маркировке, российская продукция с маркировкой на русском языке свободно пересекает нашу границу... И получается, что в отдаленный какой-нибудь район, где доминирует у нас госу-

дарственный язык, на равном положении проходит и российская конфета, где нет ни слова, переведенного на государственный язык, и наша конфета. То есть российский конфета никакой информации для потребителя не несет, а казахстанские производители несут дополнительные расходы по сравнению с российскими», – подчеркнула Лариса Константиновна.

По большому счету, требования казахстанских кондитеров справедливы. Да, монополизация рынка российскими производителями для казахстанских производителей означает одно: банкротство. С другой стороны, проблему с товарными знаками также необходимо решать на обоюдной основе, например, путем создания равных условий для конкуренции на рынках всех стран ТС. Что же касается маркировки товара, то и здесь все справедливо. Унифицировать информацию на товарах, чтобы она была на русском, белорусском и казахском языках – требование Единого экономического пространства.

**Abacus CORPORATE TRAVEL CONFERENCE**

Управление Корпоративными Путешествиями - Как Оптимизировать Расходы и Повысить Эффективность? 24 – 25 Октября 2012 | Отель Rixos Almaty

Единственная конференция об управлении бизнес-поездками в Центральной Азии приглашает руководителей компаний, а также административных координаторов, ответственных за организацию командировок!

В программе конференции:

- Экспертное мнение профессионалов.
- «Круглый стол» участников рынка.
- Выставка корпоративных предложений спонсоров.

Подробности на сайте [www.CorporateTravel.kz](http://www.CorporateTravel.kz)

Организаторы: ЭКСПЕРТ КАЗАХСТАН, ЭКСПЕРТ КАЗАХСТАН

Титульный партнер: AIR ASTANA

Партнер: UNIS

Партнеры секции: СБЕРБАНК, БТА СТРАХОВАНИЕ, KAZATOMPROM, KAZAKHSTAN AIRCRAFT

При поддержке: COCOS ATAMEKEH, AIR ASTANA

**IV Экономический форум крупного бизнеса**

**ЭКСПЕРТ 100 КАЗАХСТАН**

7 ноября 2012 года, г. Астана Rixos President Hotel Astana

ПЛЕНАРНАЯ ДИСКУССИЯ: «Устойчивое развитие национального бизнеса – главный фактор модернизации Казахстана»

Секция 1 «Обеспечение финансовой устойчивости: привлечение капитала и управление рисками»  
Секция 2 «Стратегическое планирование и управление устойчивым развитием: система сбалансированных показателей»  
Секция 3 «Устойчивое развитие с точки зрения корпоративного управления и отчетности»  
Церемония награждения номинантов рейтинга «Эксперт-100-Казахстан»

По всем вопросам: +7 (727) 344-1212 E-mail: [expert100@raexpert.kz](mailto:expert100@raexpert.kz) [www.raexpert.kz](http://www.raexpert.kz)

# Дело Нобеля

Василиса Тулеуова

Традиционно Нобелевская премия присуждается за достижения в области медицины или физиологии, физики, химии, литературы, экономики, а также за содействие в укреплении мира. Впервые эта награда, на сегодняшний день считающаяся одной из самых престижных в мире, была вручена в 1901 году согласно воле шведского изобретателя и предпринимателя Альфреда Нобеля.

Церемония награждения традиционно состоится 10 декабря – в день смерти г-на Нобеля. Пять из шести премий вручит король Швеции в Стокгольме. Премия мира будет вручена в столице Норвегии Осло.

## Медицина

Нобелевскую премию по медицине в этом году получили японский ученый Синъя Яманака (Университет Киото) и его британский коллега Джон Гердон (Кембриджский университет) – за работы по стволовым клеткам и клонированию животных.

Исследования ученых доказали, что возможна трансформация обычных клеток организма в так называемые стволовые, которые способны становиться клетками любого типа, сообщает focus.ua. Работы лауреатов позволили создать основы получения новых тканей и копий целых организмов. «Эти открытия привели к революционному изменению нашего понимания того, как развиваются клетки и организмы», – говорится в пресс-релизе Нобелевского комитета.

## Физика

Нобелевскую премию по физике в нынешнем году получили американец Дэвид Уинланд и марокканец Серж Арош – за достижения в области экспериментальной квантовой механики.

Исследования лауреатов могут привести к появлению квантовых компьютеров, которые по мощности смогут в миллионы раз превосходить компьютеры, которыми мы пользуемся сегодня, считает профессор университета Умео (Швеция) и физико-технического института имени Иоффе (Петербург) Андрей Шеланков. «Они уже вполне конкретно внесли вклад в развитие современных технологий, в частности, в

появление технологии безопасного общения, называемой квантовой криптографией», – цитирует слова ученого РИА «Новости».

## Химия

Нобелевская премия по химии была присуждена американским ученым Роберту Левковичу и Брайну Кобилке за исследования в сфере клеток и восприятия чело-

века, а именно рецепторов, сопряженных с G-белками, являющимися «посредниками» в передаче различных внутриклеточных сигналов.

Исследования ученых играют очень большую роль в развитии медицины. Благодаря их работе удалось в малейших деталях установить, как работают GPCR-рецепторы, что в будущем может помочь создавать лекарства от самых разных болезней, причем медикаменты будут более высокого качества и с меньшими побочными эффектами.

## Литература

Призером Нобелевской премии по литературе в 2012 году стал китайский писатель,

доктор филологии Мо Янь. Премия ему выдана со следующей формулировкой – за «галлюцинаторный реализм, с которым он сочетает народные сказания, историю и современность».

## Премия мира

Неожиданно премию мира в 2012 году получил Европейский союз – за историческую роль в объединении Европы. «Евросоюз и его предшественники на протяжении более шести десятилетий вносили свой вклад в продвижение мира и урегулирование конфликтов, развитие демократии и прав человека в Европе», – говорится в сообщении Нобелевского комитета.

## Экономика

Лауреатами Нобелевской премии по экономике стали американские ученые Элвин Рот из Гарвардской бизнес-школы и Ллойд Шелли из университета Калифорнии. Несмотря на то, что ученые работали независимо друг от друга, в своих работах они попытались ответить на один из основных вопросов экономики – распределение ресурсов между потребителями наилучшим образом. Как заявил Нобелевский комитет, премия присуждена за «теорию стабильного распределения и практику устройства рынков». Исследования экономистов дают возможность улучшить работу многих рынков.



**Физика**  
Нобелевскую премию по физике в нынешнем году получили американец Дэвид Уинланд и марокканец Серж Арош - за достижения в области экспериментальной квантовой механики.

**Премия мира**  
Премия мира в 2012 году получил Европейский союз – за историческую роль в объединении Европы.

**Медицина**  
Нобелевскую премию по медицине в этом году получили японский ученый Синъя Яманака и его британский коллега Джон Гердон - за работы по стволовым клеткам и клонированию животных.

**Литература**  
Призером Нобелевской премии по литературе в 2012 стал китайский писатель, доктор филологии Мо Янь. Премия ему выдана со следующей формулировкой – за «галлюцинаторный реализм, с которым он сочетает народные сказания, историю и современность».

**Химия**  
Премия по химии была присуждена американским ученым Роберту Левковичу и Брайну Кобилке за исследования в сфере клеток и восприятия человека, а именно рецепторов.

**Экономика**  
Лауреатами премии по экономике стали американские ученые Элвин Рот и Ллойд Шелли. В своих работах они попытались ответить на один из основных вопросов экономики – распределение ресурсов между потребителями наилучшим образом.

# Отечественные кинопрокатчики находят на грани банкротства

Виктор Климов

Отечественные кинопрокатчики находятся на грани банкротства. Главная причина в том, что сегодня таможенные органы требуют оплачивать налоги за кинопрокат не только как за услугу, но и как за товар. О том, что же происходит в этой отрасли в интервью «Капитал.kz» рассказал Бауржан Шукенов, учредитель «Объединения юридических лиц по содействию развития кинопроката в форме ассоциации «Киноальянс Казахстана».

**– Бауржан Камалович, как Вы можете оценить состояние отечественного рынка киноиндустрии?**

– Говорить о том, что в Казахстане есть киноиндустрия, довольно рано. Она только в процессе формирования, пока находится в зародыше. Вообще, киноиндустрия состоит из кинофикации, то есть строительства кинозалов, и кинопроизводства.

Процесс кинофикации в республике еще не закончен, очень сложное положение именно в регионах. И если в Астане и Алматы наблюдается достаточное количество кинозалов, то в Таразе и Петропавловске лишь 1-2 кинозала на весь областной центр. На кинопроизводство государство выделяет деньги через студию «Казахфильм» – это государственного заказа, а свободное, продюсерское, независимое кино тоже еще в зачаточном состоянии. Основная причина – в отсутствии не только поддержки со стороны государства, но и системы постоянного финансирования кино.

Все эти сегменты рынка не сформированы, соответственно нет конкретной статистики. В итоге получается, что инфраструктура вокруг кино как таковой тоже нет. Обычно инвесторы не хотят идти туда, где все работает вслепую, то есть не могут понять, сколько собирают кинотеатры, отдельные фильмы и т.д.

**– Насколько развита конкуренция в этом сегменте рынка?**

– Отечественные кинопрокатные компании конкурируют между собой, так же как и крупнейшие мейджерские студии Голливуда, которые производят практически все мировое кино: Walt Disney Company, Paramount Pictures, Fox Animation Studios, Warner Brothers, Universal.

Кроме студий существуют компании, например Relativity Media, Summit Entertainment, которые закупают независимое кино. Как правило, восточноевропейские фильмы.

Почти у всех зарубежных киностудий есть свои представители в Казахстане. И вся конкуренция в том, у кого лучше фильмы, где задействованы знаменитые актеры и режиссеры, кто больше вкладывает в маркетинг и т.д.

**– Какие основные проблемы в этом бизнесе Вы можете отметить?**

– Сегодня основная проблема – переход на цифровую проекцию. В Казахстане в 70 кинотеатрах 205 кинозалов, из них лишь 80 перешли на цифровую проекцию. На 100% оцифровать залы не могут позволить себе даже крупные сети – это очень дорого. Установить цифровой проектор в один кинозал обходится в среднем 100 тыс. евро.

Приорит кинозалов взаимосвязан со строительством новых торговых-развлекательных центров (ТРЦ). Но порой

их строят в пределах видимости одного ТРЦ от другого. Для торговли, возможно, это и хорошо, а для кинотеатра – плохо. Таким образом, они забирают выручку друг у друга, и, как следствие, бизнес становится неприбыльным.

Определенный вклад вносят интернет и социальные сети. Многие казахстанцы предпочитают смотреть фильмы онлайн в плохом качестве, чем ходить в кинотеатр. Но без тех спецэффектов, которые возможны при просмотре в кинозале, фильм в интернете может и не понравиться. Как правило, негативное мнение обязательно оказывается в комментариях и соцсетях, что серьезно подрывает и сам бизнес.

Еще одна серьезная проблема, связанная с продвижением кино, – реклама. Сегодня из-за колоссальных налогов на рекламу все площадки стоят огромных денег. Кино – абсолютно социальная вещь и можно было сделать некоторое послабление, хотя бы на отечественные фильмы. Иногда нам идут навстречу, делают большие скидки, но говорить о том, что «наружка» имеет какое-то действительное значение пока нельзя.

На телевидении стоимость размещения рекламы также стоит огромных денег. Мы можем только локально покупать какие-то пакеты у кабельных операторов.

Весь смысл кино в том, что вся страна должна знать о выходе конкретного фильма. По большому счету, нет рекламы – нет кино. Например, в России успех фильма зависит от того, смогла ли кинопрокатная компания зайти на «Первый канал», потому что у него зона покрытия огромная.

**– Каким образом распределяется доход от кинопроката?**

– Фильмы прокатываются в Казахстане на условиях, что 40% от дохода отходят кинотеатру, 40% – правообладателю, а оставшиеся 20% уходят на оплату налогов, содержание офисов, логистику и рекламу.

Мы работаем только на прокат, так как без посредников с крупными студиями работать невозможно. Они берут огромные деньги, которые для отечественного рынка просто неподъемные. С мелкими европейскими и американскими студиями было несколько договоров.

На мой взгляд, самое правильное, когда казахстанский дистрибьютор или кинопрокатчик напрямую покупает кино на кинорынках и получает чистую прибыль. В дальнейшем полученные средства можно было бы вкладывать в строительство кинотеатров, кинопроизводство и т.д.

Однако пока законодательство не приобретет более-менее понятный вид, мы так и будем придатком российского рынка. Чтобы развивать свою киноиндустрию, надо от этого уходить.

**– Какими налогами и пошлинами облагаются кинопрокатчики?**

– Когда заводится кинолента, производится таможенная очистка. Естественно, оплачивается пошлина и налог на добавленную стоимость (НДС). С роялти производится оплата корпоративного подоходного налога (КПН) с нерезидента и НДС. У кинотеатров внешней деятельности нет, поэтому они платят только НДС и налог на прибыль.

**– По каким параметрам таможенные органы оценивают завозимую в страну киноленту?**

– В разные годы киноленту оценивали либо по весу, либо по метражу. До 2010 года таможенная очистка проходила по инвойсу – документу, содержащему перечень товаров, их количество и цену. Производилась оценка и бралась определенная пошлина. В этом году в рамках Таможенного союза (ТС) уже совсем другие процедуры, нет таможенных пошлин, только НДС. И это колоссальное облегчение.

**– К чему, на Ваш взгляд, приведет требование таможенных органов оплачивать налоги за кинопрокат не только как за услугу в налоговые органы, но и как за товар в таможенные органы?**

– Такое нововведение приведет к банкротству отечественных кинопрокатных компаний. А, следовательно, к высвобождению рабочих мест. Сегодня и без того многие находятся на грани банкротства. Кроме того, это приведет и к потере контрактов с поставщиками, но и самое главное – в плане самостоятельности казахстанская киноиндустрия откатится на 5 лет назад.

**– Если все-таки утвердят двойное налогообложение, под силу ли будет компаниям не только выполнить обязательства перед поставщиками, но и оплатить внушительные суммы штрафов?**

– Сейчас как раз и получается, что компании, подвергшиеся штрафам, остановили свою деятельность. Разумеется, сократилось и количество фильмов. Кинопрокатный бизнес рассматривать как прибыльный и в лучшие времена было сложно, а теперь – практически невозможно. Ведь мы должны будем платить как в налоговую, так и в таможенную. Это серьезный провал в законодательстве, который надо решать на уровне министерства экономического развития и торговли, министерства финансов.

**– Какие меры в разрешении этого вопроса принимаются со стороны кинопрокатчиков?**

– Мы обращались в Минфин с просьбой разобраться в вопросе двойного налогообложения. Ведь если налоги надо платить в два фискальных органа, то вести бизнес смысла просто не будет. Потому как ни у правообладателей, которые завозят в страну кино, ни у кинотеатров – не будет никаких доходов.

Также мы написали письмо в Национальную экономическую палату Казахстана «Атамекен». Надеемся, что вопрос будет более детально рассмотрен. Свою поддержку выразила и Американская торгово-промышленная палата, написав письмо бывшему премьер-министру о том, как позиционировать роялти – как товар или как услугу. К сожалению, результаты еще неизвестны.

В общем, движением особо в этом плане нет, все только в процессе. И сказать, что государственные органы как-то обратили внимание на проблемы кинопрокатчиков – пока сложно.

**– Получается, что практика двойного налогообложения будет способствовать процветанию пиратства в республике?**

– Как правило, любая неблагоприятная обстановка в киноиндустрии сразу ведет

к снижению количества нового ввозимого кино. И вполне естественно, когда на рынке наблюдается дефицит каких-то фильмов, то это сразу ведет к активизации пиратской деятельности.

Я уверен, что с введением двойного налогообложения нелегальный способ доставки кино начнет процветать.

**– Отразится ли двойное налогообложение на стоимости билетов в кинотеатрах?**

– Думаю, что на стоимость билетов в кинотеатрах это не повлияет, потому что распределение доходов идет в процентах. И если даже кинотеатры поднимут цены на билеты и станут больше зарабатывать, вся прибыль в любом случае будет распределяться в процентном соотношении.

Обычно цены повышают либо на новые технологии 3D, 5D, 7D или на ожидаемые премьеры. В некоторых случаях кинотеатр поднимает цену в связи с увеличением расходов на электроэнергию, коммунальные услуги или возросшую инфляцию,

но никак из-за проблем у кинопрокатных компаний.

**– Есть ли, по Вашему мнению, перспективы развития у казахстанского рынка кинопроката в будущем?**

– Честно говоря, я настроен на пессимистичный сценарий развития отечественного рынка кинопроката. Чем лучше развит рынок кинопоказа, тем больше он привлекает крупных кинопроизводителей, в частности голливудские студии.

Когда инвесторы видят, что рынок интересный и динамичный, с нормальным законодательством, то они стараются напрямую на него заходить, принося с собой передовые технологии показа фильмов и международные маркетинговые стратегии.

И сегодня мы в этом плане пока находимся на нулевой точке, то есть казахстанский рынок неинтересен зарубежным инвесторам. А если их не будет и в будущем, то казахстанский рынок кинопроката так и останется «хромой собакой» в виде притяжки к российскому рынку.

**InterPress ih**  
A Member of International House World Organisation

АНГЛИЙСКИЙ ДЛЯ ВСЕХ!

**Школы в г. Алматы:**

- ул. Курмангазы, 33 (между ул. Фурманова и ул. Тулебаева)  
Тел.: 272-16-16, 272-36-36
- ул. Мынбаева, 48 ул. Ключкова  
Тел.: 258-48-41, 258-48-42
- ул. Сейфуллина, 7 ЖК «Керемет» (между ул. Сатпаева и ул. Тимирязева)  
Тел.: 315-25-25, 315-55-25
- ул. Мендикулова, 49, Самал-2 (ул. пр. Аль-Фараби)  
Тел.: 264-38-35, 264-38-23
- мкр. Мамыр-2, д. 16 (по ул. Шаляпина между ул. Саина и ул. Момыш-Улы)  
Тел.: 226-16-66, 226-16-26

www.ih.kz

# Бизнес в стиле джаз

Алина Кириловская

**П**ятница. Вечер. В полумраке ночного клуба звучит джаз. Вдохновенные мелодии сменяются ритмичной импровизацией. Певица и ее бэнд предлагают разделить с ними минуты творческого драйва. Здесь все настоящее – голос, музыка и эмоции. Премьера новой локации «Real Jazz Club» (на Шевченко-Сейфуллина) состоялась. Интеллектуальная музыка выходит из подполья

«Капитал.kz»: Как изменилась клубная культура в Алматы за последние 5 лет?

**Айгуль Карбаева, директор «Real Jazz Club»:** Этот сегмент развивается в зависимости от того, что более актуально. Как видите, в моде стиль 80-х годов, ретро, диско и, конечно же, поп-направление. Мы выбрали свой путь. Джаз – это мировой уровень и выше планка. К тому же, это импровизация, а для этого нужны большой талант и профессионализм, высший пилотаж. Хочется, чтобы джаз в Казахстане стал более актуален.

**Гаухар Саттарова, солистка группы «Стеps»:** Клубная культура делает гигантские шаги, но хаотично. Сегодня появилась масса клубов, которые вообще непонятно зачем созданы. Их владельцы ничего не понимают ни в музыке, ни в культуре. Открывают гей-клубы, проповедуют непонятно что. А кто-нибудь хочет, чтобы его ребенок там проводил время? Думаю, нет. Недавно мы отказались играть в одном клубе. Если однажды я там появлюсь, мне потом будет не по себе. Всех денег не заработаешь, а репутация портится быстро. Джазовая музыка отличается от всего, и публика, соответственно, тоже должна быть подготовлена и внешне и духовно. А в



большинстве наших клубов по-прежнему диджей играют чужую музыку. Это больше для тела, а не для души. Воспитывать поколение нужно на качественном продукте. Так что я поддерживаю Айгуль во всех начинаниях. Как бизнесмен, она идет на определенный риск.

«Капитал.kz»: Джаз всегда считался «мужской не для всех». Какова сегодняшняя аудитория?

**Айгуль Карбаева:** Джаз «молодеет». Появилось много юных и поклонников и музыкантов. Иногда меня удивляют новые гости, они любят джаз, хотя по ним этого и не скажешь. Это хорошо! Многие музыканты приходят в клуб: коллег послушать и поимпровизировать. У нас и такое возможно.

**Гаухар Саттарова:** Интерес к джазу отлично заметен на фестивалях – залы полные. В «мирное» время людей меньше, но те, кто приходит однажды, возвраща-

ются снова и снова. На мой взгляд, «Real Jazz Club» единственный настоящий джаз-клуб в городе. Заведение молодое, но перспективы огромны.

«Капитал.kz»: В связи с чем возрос интерес к джазу?

**Гаухар Саттарова:** Большую роль сыграло продвижение этой культуры в массы. В конце 90-х мы начинали что-то делать на сцене, люди видели это действие и прониклись. Джазовая музыка не терпит фальши. Она по-настоящему прекрасна. Если хотите, это одно из самых сложных направлений в музыке и самое честное. А зрителю нравится атмосфера доверия и открытости. По сути, в джаз-бэнде нет солистов. У нас солирует каждый. Мне кажется, не полюбить после этого джаз невозможно. Когда я сама впервые побывала на джазовом концерте у Жанны Саттаровой, ничего не поняла. Но в целом стало интересно, и с каждым разом джаз все больше захватывал мое сердце. Затем я

каждый вечер посещала выступления. Поняла, что это любовь.

**Айгуль Карбаева:** Джаз – это театр, где актер напрямую со зрителем в контакте. А поп-музыка – сравнима с кино, где есть дубли и возможность перезаписать неудачный момент. Недаром многие знаменитые артисты держат в приоритете театр, потому что там не скалтуришь. Можешь показывать свой талант ежедневно – значит ты звезда! Джаз невозможно спеть под фонограмму. Поэтому эта музыка всегда жива.

«Капитал.kz»: Кого приглашаете выступать в клубе из отечественных и зарубежных музыкантов?

**Айгуль Карбаева:** К сожалению, в Алматы очень мало джаз-бэндов. Есть школа джаза, но готовых профессионалов можно пересчитать по пальцам. У нас выступает Жанна Саттарова. Она легенда и основоположница джаза в Казахстане. С группой «Стеps» мы не только вместе работаем, но и семьями дружим. Коллектив «Дара» делает интересные аранжировки. По старому адресу у нас часто Виктор Хоменков выступал со своей командой, Диана Самыкена «Talismanband». Конечно же, мы делаем микс. То есть приглашаем известные группы, которые исполняют современные хиты и ретро. Это делается для того, чтобы зритель, послушав интеллектуальную музыку, мог и потанцевать.

Основное правило – петь живую. Оно распространяется на всех исполнителей. Например, Ваня Бреусов и его группа пели. Не на всех площадках живой звук возможен технически. Но мы это сделали приоритетом. Зарубежных музыкантов приглашаем, в основном из Москвы. Они уже второй сезон подряд открывают джазовые сессии. Ведем переговоры с Бельгией, Норвегией, Австрией – они тоже придут к нам.

**Гаухар Саттарова:** Незабываемой была картина, когда однажды десять стран одновременно играли на сцене. Такое возможно только здесь. Это был потрясающий джем-сешн! Мы толком не знали друг друга. Но каждый музыкант изучил 300 стандартов джазовых песен, и потому выступало здорово (не путать импровизацию с творческим беспорядком).

«Капитал.kz»: Алматинская публика доволна избалована. Чем удивляете аудиторию?

**Айгуль Карбаева:** Действительно публика избалована event-агентствами и зарубежными артистами. С ними конкурировать сложно. Однако часто приезжают знаменитости прошлых лет, потому что наши люди немного живут прошлым. А мы привозим артистов, которые работают сейчас, профессионально растут одновременно с нами и с вами. За этим процессом увлекательно наблюдать. Их имена, конечно, не так известны, как поп-исполнителей, ведь их почти не крутят на радио. Но даже несмотря на это, слушать их приходит масса людей. А представляете, что будет, если их творчество запустить в радио и телеэфир?

**Гаухар Саттарова:** Клубную шоу-программу к джазу не прилепишь. Тут изюминка в другом – играют одну и ту же старую композицию, но каждый раз по-разному. В этом и вкус – услышать и постараться различить нюансы. Я могу ходить годами в один и тот же клуб на одну и ту же группу. Получаешь наслаждение, зная, что сейчас прозвучит такая-то песня. И ждать, как же они ее исполнят на сей раз?

«Капитал.kz»: Каким образом проходит процесс популяризации?

**Гаухар Саттарова:** Сложно продвигать творчество в наших СМИ. Запишешь песню, снимешь клип, а за это не только потребуют больших денег, но и поставят тебя на одну планку с некачественными певцами-однодневками. Это обидно. Мы не для того десятилетиями трудимся и развиваемся, чтобы в итоге настолько себя не ценить.

Казахстанские музыканты хотят собрать форум и обсудить насущные вопросы. Мы защищаем честь нашей страны, продвигаем имидж Казахстана за рубежом, вносим свой вклад. Но для нас нет поддержки, которая нам так нужна сегодня. Хочется, чтобы у наших музыкантов были возможности показывать людям свои труды. На днях приезжали 10-15 продюсеров из Англии. Планируют проект в этно-клубе, провели кастинг среди наших этно-исполнителей. Жанна Саттарова прошла отбор с двумя песнями на казахском.



**ТОО СП КАТКО (КАЗАТОМПРОМ и АРЕВА) совместно казахстанско-французскому предприятию в области добычи и производства урана требуются энергичные, трудолюбивые и мотивированные сотрудники на следующие вакантные позиции:**

**ЮРИСТ (дирекция правового обеспечения)**

**Общие требования:**

- Высшее юридическое образование;
- Не менее 5 лет опыта работы в области юриспруденции;
- Знание гражданского, трудового, налогового, корпоративного, административного законодательства;
- Знание законодательства РК в области закупок;
- Знание казахского, русского и английского языков.

**Обязанности и функции:**

- Осуществлять правовую экспертизу внутренних нормативных документов, договоров и иных документов;
- Осуществлять представительство интересов компании во взаимоотношениях с государственными, судебными органами, коммерческими и некоммерческими организациями;
- Вести претензионно-исковую работу;
- Обеспечивать правовое сопровождение деятельности компании и защиту прав и интересов компании в сфере корпоративного управления;
- Осуществлять правовое сопровождение при заключении и исполнении договоров компании.

**Условия:**

- Работа в офисе Алматы;
- График работы 5\*2, 8 часовой рабочий день, с 9:00 до 18:00, включая 1 час перерыва на обед.

**СПЕЦИАЛИСТ ПО КОНТРОЛЮ ЗАТРАТ НА РУДНИКЕ (финансовая дирекция)**

**Общие требования:**

- Высшее образование (со специализацией в одной из следующих сфер: финансы, бухгалтерский учет, аудит и контроль затрат);
- Опыт работы в сфере аудита и контроля затрат в международных компаниях;
- Специальная подготовка в сфере бухгалтерского учета и финансового анализа;
- Способность проведения анализа данных;
- Знание программного обеспечения для бухгалтерского учета (SAP является преимуществом), Excel, Powerpoint (навыки управления базами данных являются преимуществом);
- Способность поддержания профессиональных связей с вышестоящим руководством и обучение нефинансовой аудиторией;
- Знание казахского, русского и английского или французского языков.

**Обязанности и функции:**

- Подготовка финансовой отчетности;
- Анализ затрат;
- Планирование и бюджетирование;
- Разработка инструментов по анализу затрат;
- Формализация внутренних процессов, по мере необходимости;
- Ведение финансовой информационной системы.

**Условия:**

- Вахтовый метод работы, месторождение Торткудук, ЮКО, 11 часовой рабочий день, с 8:00 до 20:00, включая 1 час перерыва на обед;
- Позиция открыта на время замещения временно отсутствующего работника.

**НАЧАЛЬНИК ПЛАНОВО-ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО ОТДЕЛА (дирекция по обслуживанию и ремонту)**

**Общие требования:**

- Высшее профессиональное (техническое) образование;
- Стаж работы по специальности в соответствующем профилю организации виде экономической деятельности не менее 5 лет;
- Знание законодательства и иных нормативных правовых актов РК, методических материалов по технологической подготовке производства;
- Знание казахского, русского и английского языков.

**Обязанности и функции:**

- Разработка документации, направленной на поддержку технологической последовательности техобслуживания и ремонта, ее соответствие законодательным и нормативным требованиям РК;
- Контролировать качество разрабатываемой методической, технической и эксплуатационной документации;
- Контролировать обеспечение технически правильной эксплуатации средств вычислительной техники и приборов, закрепленных за ПГО;
- Рассматривать и утверждать изменения, вносимые в техническую документацию в связи с корректировкой технологических процессов и режимов производства;
- Согласовывать наиболее сложные вопросы, относящиеся к технологической подготовке производства, с подразделениями организации, проектными, исследовательскими организациями, представителями заказчиков.

**Условия:**

- Вахтовый метод работы 15\*13 либо 29\*27, месторождение Торткудук, ЮКО, 11 часовой рабочий день, с 8:00 до 20:00, включая 1 час перерыва на обед.

**НАЧАЛЬНИК СЛУЖБЫ ГОРНОГО ПЛАНИРОВАНИЯ (дирекция горно-подготовительных работ и добычи)**

**Общие требования:**

- Высшее техническое образование;
- 5 лет опыта работы, а также опыт работы на руководящей должности;
- Составление краткосрочных и долгосрочных планов горных работ; Составление бюджета;
- Знание урановой геологии, проектирование схем вскрытий;
- Знание программ: ArcGIS, Mapinfo, Excel, Rudnik;
- Знания казахского и русского языков, приветствуется знание английского языка.

**Обязанности и функции:**

- Организация и общее руководство производственной деятельностью в отделе горного планирования;
- Непосредственно с вышестоящим руководством организовывать своевременное оформление заявок на проектирование и модификацию магистральных трубопроводов и кислородопроводов и участвовать в составлении планов на проведение эксплуатационной разведки;
- Оптимизация планов запуска технологических блоков в эксплуатацию;
- Интерпретация геологических, геофизических и химических данных.

**Условия:**

- Вахтовый метод работы, месторождение Торткудук, ЮКО, 11 часовой рабочий день, с 8:00 до 20:00, включая 1 час перерыва на обед;
- Позиция открыта на время замещения временно отсутствующего работника.

**Успешным кандидатам предлагается конкурентоспособная заработная плата, хороший соцпакет. Высылайте, пожалуйста, резюме на русском и английском языках с указанием названия должности на электронный адрес: katko\_cv@areva.com**



FOUNDED IN 1948, WITH MORE THAN 4500 OFFICES IN 80 COUNTRIES, MANPOWER IS THE LARGEST STAFFING AND EMPLOYMENT SERVICES COMPANY IN THE WORLD. MANPOWER HAS BEEN SUCCESSFULLY OPERATING IN KAZAKHSTAN SINCE 2006, RENDERING SERVICES IN MOST REGIONS OF KAZAKHSTAN, WITH ESTABLISHED OPERATIONS IN RUSSIA, BELARUS AND UKRAINE.

MANPOWER OFFERS YOU A UNIQUE OPPORTUNITY TO CARRY ON YOUR PROFESSIONAL GROWTH WITHIN THE LEADING WESTERN COMPANIES

**HR-DIRECTOR**

**Responsibilities:**

- Implementing a strategy for attracting and retaining the talent;
- Ensuring the appointment of suitable national and international staff;
- Developing HR policies;
- Design a compensation system;
- Implementing the strategy for operations and maintenance personnel.

**Requirements:**

- 7-10 years in Human Resources, with 5-6 years of HR Management in an international company;
- Preferable to have experience in two or more of the following areas: human resources management, organizational development/change management, process improvement, compensation, staffing.

**Please send your CV to:**

Ainura.Aitmagambetova@ru.manpowergroup.com

**TRANSLATOR/CONTRACTOR POSITION, ASTANA**

**Responsibilities:**

- Translate legal and commercial documentation from Russian to English and vice versa;

- Provide consecutive translation to company team during internal and external business meetings;
- Translate administrative documentation from Russian to English and vice versa;
- Keep confidentiality in translation services to ensure that the company information is not disclosed to third parties;
- Must follow company's and customer's EHS policies.

**Requirements:**

- Bachelor's degree in Translation/Interpreting (English) from an accredited university or college;
- Fluency in English;
- At least 2 years of experience in translator position;
- Strong experience in both written and oral translations (legal, business & commercial);
- Strong communication skills;
- Proficient user of MS Office suite.

**Please send your CV to:**

Saniya.Kapanova@kz.manpowergroup.com

**В МЕЖДУНАРОДНУЮ ИТ-КОМПАНИЮ ТРЕБУЮТСЯ ОПЫТНЫЕ МЕНЕДЖЕРЫ ПО ПРОДАЖАМ**

**Обязанности:**

- Продажа и продвижение ИТ-решений и оборудования;
- Подготовка решений для заказчиков/бизнес-партнеров;
- Подготовка и проведение презентаций для заказчиков и партнеров;
- Консультация заказчиков и партнеров;
- Повышение узнаваемости бренда, консультации заказчиков, координация бизнес-партнеров, участие в организации маркетинговых мероприятий.

**Требования:**

- От 3 лет опыта работы на ИТ-рынке в сфере продаж и продвижения ИТ-решений и оборудования;
- Отличные навыки продаж;
- Понимание местного рынка и конкуренции;
- Хорошие консультативные навыки;
- Способность работать самостоятельно;
- Знание английского языка будет преимуществом.

**Просим высылать резюме по адресу:**

Nurlan.Toktamyssov@kz.manpowergroup.com

**INTERNAL AUDIT DIRECTOR, FOREIGN BANK, ALMATY**

**Responsibilities:**

- Management and development of audit procedures of the Bank, including Kazakhstan branches;
- Planning and coordination of the work of Audit Managers;
- Preparing of the audit plan, presentation of the audit plan to Audit Committee;
- Controlling of audit execution.

**Requirements:**

- 5 years internal audit experience in banking industry;
- 2-3 years of managerial experience;
- Strong analytical and presentation skills;
- Fluent English;
- An international certificate about audit activity is an asset (CIA, CISA etc);
- Willingness to travel locally (by the situation) and abroad (2-3 times a year).

**Please send your CV to:**

Yekaterina.Pastukhova@kz.manpowergroup.com

**МЕНЕДЖЕР ПО РАБОТЕ С КЛИЕНТАМИ, ТЕРРИТОРИАЛЬНЫЙ МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ ИНОСТРАННАЯ FMCG-КОМПАНИЯ, АЛМАТЫ**

**Обязанности:**

- Увеличение объема продаж;
- Управление продажами, работа с дистрибьюторами и клиентами, достижение показателей по объемам продаж и дистрибуции в регионе;
- Управление торговой командой в регионе, постановка задач по объему продаж и дистрибуции, контроль над их исполнением;
- Организация работы отдела продаж на вверенной территории;
- Осуществление эффективного управления, развития и

мотивации выделенной команды и торговой команды дистрибьютора для достижения долгосрочных целей компании;

- Развитие и организация сотрудничества с дистрибьюторами;
- Обучение, планирование, контроль деятельности торговой команды в регионе;
- Проведение регулярного мониторинга торговых точек (store-check), полевые тренировки, оценочные визиты, аудиты, собрания, тренинги;
- Контроль соблюдения территориальной и ценовой политики;
- Планирование, организация и контроль эффективности рекламных-маркетинговых мероприятий в регионе.

**Требования:**

- Высшее образование, желательно дополнительное обучение (тренинги по управлению продажами, управление временем и т.п.);
- 3-5 лет опыта работы на аналогичной должности в компаниях рынка FMCG, с развитой системой дистрибуции, знание каналов продаж в регионе;
- Владение ПК на уровне продвинутого пользователя;
- Умение эффективно работать самостоятельно и в команде, энергичность, нацеленность на результат, аналитические способности, высокий уровень ответственности и самоорганизации, инициативность;
- Компьютерная грамотность (уверенный пользователь приложений MS Office);
- Наличие собственного автомобиля.

**Просим высылать резюме по адресу:**

Yekaterina.Pastukhova@kz.manpowergroup.com

Contact:

Tel.: 7 (727) 313 13 73  
Fax: 7 (727) 313 13 74

cv@manpowerkz.kz  
almaty@manpowerkz.kz

EUR/USD	1,3107	▲ 0.71%	USD/JPY	78,81	▲ 0.71%	GBP/USD	1.6134	▲ 0.85%	USD/CHF	0.9232	▼ 1.82%	EUR/GBP	0.8124	▲ 0.93%
---------	--------	---------	---------	-------	---------	---------	--------	---------	---------	--------	---------	---------	--------	---------

Изменение в процентах с 26.09 - 03.10.2012

Рынки

Dow	WTI	Shanghai	eRTS
▲	▲	▼	▲
0,95%	0,26%	-0.49%	0,09%

eRTS – вечерняя сессия; Shanghai Composite – текущая сессия

Индекс KASE



Фондовый рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
MMBB	1456	0.88%	-1.1%	-5%	4%
PTC	1488	1.46%	-0.4%	-6%	8%
S&P	1455	1.03%	0.9%	-1%	16%
DJIA	13552	0.95%	0.6%	0%	11%
NASDAQ	3101	1.21%	1.2%	-3%	19%
DAX	7376	1.58%	2.0%	0%	25%
FTSE	5871	1.12%	1.0%	-1%	5%
Hang Seng*	21356	0.70%	1.3%	3%	15%
Shanghai*	2088	-0.49%	-0.8%	-1%	-5%
Nikkei-225*	8817	1.33%	-0.8%	-5%	3%
S&P фьюч.*	1447	-0.14%	0.9%	-1%	17%

\* текущая сессия

Товарный рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
Brent	115.2	-0.54%	1.0%	-2%	7%
WTI	92.1	0.26%	-0.3%	-7%	-7%
Urals	113.3	-0.18%	0.9%	-1%	7%
Золото	1748	0.58%	-0.9%	-1%	12%
Никель	16859	-0.98%	-5.6%	-5%	-10%
Медь	8122	0.33%	-0.2%	-3%	7%

# Официальные курсы валют

Данные на 18 октября 2012 года  
Источник: Национальный банк Республики Казахстан

1 АВСТРАЛИЙСКИЙ ДОЛЛАР	AUD / KZT	155.10	▲
1 АНГЛИЙСКИЙ ФУНТ СТЕРЛИНГОВ	GBP / KZT	242.88	▲
1 БЕЛОРУССКИЙ РУБЛЬ	BYR / KZT	0.02	
1 ДИРХАМ ОАЭ	AED / KZT	40.95	▼
1 ДОЛЛАР США	USD / KZT	150.41	▼
1 ЕВРО	EUR / KZT	196.99	▲
1 КАНАДСКИЙ ДОЛЛАР	CAD / KZT	152.56	▼
1 КИТАЙСКИЙ ЮАНЬ	CNY / KZT	24.05	
1 КУВЕЙТСКИЙ ДИНАР	KWD / KZT	536.41	▲
1 КЫРГЫЗСКИЙ СОМ	KGS / KZT	3.19	▼
1 ЛАТВИЙСКИЙ ЛАТ	LVL / KZT	283.31	▲
1 ЛИТОВСКИЙ ЛИТ	LTL / KZT	57.08	▲
1 ПОЛЬСКИЙ ЗЛОТЫЙ	PLN / KZT	48.14	▲
1 РИЯЛ САУДОВСКОЙ АРАВИИ	SAR / KZT	40.11	▼
1 РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ	RUB / KZT	4.88	▲
1 СИНГАПУРСКИЙ ДОЛЛАР	SGD / KZT	123.53	▲
1 ТУРЕЦКАЯ ЛИРА	TRY / KZT	83.45	▲
1 УЗБЕКСКИЙ СУМ	UZS / KZT	0.08	
1 УКРАИНСКАЯ ГРИВНА	UAH / KZT	18.43	▼
1 ШВЕДСКАЯ КРОНА	SEK / KZT	22.82	▲
1 ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК	CHF / KZT	162.89	▲
100 ЮЖНОКОРЕЙСКИХ ВОН	KRW / KZT	13.62	▲
1 ЯПОНСКАЯ ИЕНА	JPY / KZT	1.91	

# Дыхание осени

Эта неделя в мире: снова «решающая»



**Рынки Азии: неясная картина. Азиатские рынки начали неделю в состоянии неопределенности:** инвесторы не знают, в каком направлении им двигаться. Опубликованные данные показали, что инфляция в Китае продолжает снижаться, и, таким образом, у правительства есть возможность ввести стимулирующие меры. С другой стороны, данные о внешней торговле Китая оказались благоприятными, а значит, правительство может решить придерживаться прежней политики, ориентированной на рост по инерции. Еще более усложнили ситуацию прозвучавшие за последние несколько дней заявления министров ряда стран ЕС, которые явно противоречили друг другу. Получается, что страны региона по-прежнему весьма далеки от консенсуса по поводу того, что же делать дальше.

**В ожидании политических решений.** В последние несколько дней на рынках окончательно установилось осеннее настроение: лето прошло, впереди зима. Невеселый настрой напрямую сказался на рынках на прошлой неделе, так как оптимизм, наметившийся в начале сентября в ожидании политических шагов со стороны Евросоюза и Китая, до сих пор не оправдался. Впрочем, хотя имеющихся новостей и недостаточно для того, чтобы улучшить рыночные настроения, чего-либо плохого, что могло бы оправдать резкую рыночную коррекцию, тоже не происходит. Во всяком случае сложившиеся условия способствуют сохранению затишья на рынке (как и неделей ранее). Реальных событий и новостей, способных существенно повлиять на рынки, не стоит ждать раньше четверга, когда начнется двухдневный саммит ЕС, а в Китае выйдут данные по ВВП за 3К12 и макроэкономическая статистика за сентябрь. Любые действия Евросоюза, которые в перспективе смогут положить конец региональному кризису, или признаки скорой реализации столь ожидаемых рынком стимулирующих мер в Китае вызовут положительный отклик со стороны инвесторов.

**Неустойчивый настрой: в начале недели возможен спад.** За последние дни министры финансов стран ЕС сделали ряд весьма противоречивых заявлений по поводу того, какими могут стать итоги предстоящего саммита. Министр финансов Швеции выразил мнение, что Греция может выйти из состава еврозоны в течение шести месяцев, однако его германский коллега в гораздо более категоричной форме отверг возможность распада валютного союза. Похоже, что прорыва, которого так ждут инвесторы, на ближайшем саммите так и не произойдет.

Основные риски в преддверии четверга, когда начнется встреча европейских лидеров, связаны с отчетностью американских компаний: есть опасения, что некоторые компании выпустят не самые обнадеживающие результаты. В прошлую пятницу отчетность за 3К12 опубликовал

JP Morgan, на этой неделе результаты выпустят остальные банки и крупные технологические корпорации.

**В фокусе – металлургический сектор.** Если оценивать отраслевую динамику, то мы полагаем, что неплохой результат на этой неделе покажет горно-металлургический сектор. Сегодня в Лондоне стартует ежегодная «неделя металлов»: в рамках запланированных мероприятий крупнейшие производители смогут изложить свои взгляды на текущие тенденции, перспективы и другие аспекты рынка. Общий настрой, как ожидается, будет весьма настроженным: судя по результатам исследований, опубликованным в последнее время, металлтрейдеры ожидают дальнейшего падения цен в перспективе ближайших 12 месяцев.

Самый важный параметр «ценового уравнения» – китайский фактор: будут ли участники металлургического рынка и впредь ожидать падения цен, или их мнение изменится, зависит от того, что сделают (и сделают ли вообще что-нибудь) власти КНР для поддержания экономики. На этой неделе большинство крупных российских горно-металлургических компаний выпустят свои операционные результаты за 3К12, что, вероятно, приведет к еще большей волатильности котировок в секторе. На прошлой неделе мы выпустили два обзора, в которых изложили свой взгляд на акции золотодобывающих и сталелитейных компаний.

**Нефть: прогноз на среднесрочную перспективу благоприятный, но в течение двух-трех лет риски усилятся**

**Ближневосточные факторы снова вызвали рост цен на нефть.** Нефть стала одним из немногих активов, цены которых выросли на прошлой неделе. В частности, стоимость барреля марки Brent увеличилась в пятницу на 2,3% – до \$114,6 (на \$1,1 ниже цены закрытия четверга). Основным драйвером цены Brent (и Юралз, стоимость которой по итогам недели составила \$113,46 за баррель) стало усиление напряженности на сирийско-турецкой границе. В результате ценовая премия между Brent и WTI расширилась на выходных почти до \$23 за баррель. Новости с Ближнего Востока будут оставаться основным фактором, определяющим цену Brent в краткосрочной перспективе. Если бы не турецко-сирийский конфликт, баррель Brent, вероятно, стоил бы \$110 или чуть меньше. На сегодняшних торгах в Азии цена Brent снизилась на \$0,60 за баррель.

**МЭА и ОПЕК по-прежнему прогнозируют быстрый рост спроса в 2013 году.** На прошлой неделе МЭА и ОПЕК опубликовали ежемесячные обзоры по рынку нефти, в которых, невзирая на снижение оценки экономического роста по версии МВФ, прогнозируют дальнейшее усиление спроса на нефть в 2013 году (не связанное с ближневосточным кризисом). По их оцен-

кам, среднесуточное потребление нефти в следующем году возрастет на 800 тыс. баррелей благодаря усилению спроса со стороны Китая и других азиатских стран, а также государств Ближнего Востока.

**Рост объемов предложения может привести к снижению цен в ближайшие 2-3 года.** В то же время в обоих обзорах затрагивается тема существенного роста предложения со стороны США, Канады и Ирака в перспективе ближайших нескольких лет и связанный с этим риск снижения отпускных цен, который может возникнуть, если потребление будет расти медленнее, чем предложение, или если будут устранены существующие в настоящее время факторы риска (например, иранский фактор). По оценкам МЭА, среднесуточное потребление нефти в этом году составит 89,7 млн барр., а в следующем – 90,5 млн барр.

К 2017 году общее мировое потребление предположительно возрастет до 95,7 млн барр. в сутки, в то время как добыча будет ежегодно увеличиваться примерно на 1,5 млн барр. в сутки и к 2017 году достигнет 102 млн барр. в сутки. Посыл, содержащийся в отчетах обоих ведомств, совершенно ясен: в кратко- и среднесрочной перспективе цена на нефть будет стабильно держаться выше \$100/барр. (целый уровень, при котором бюджет Саудовской Аравии будет сводиться без дефицита). Тем не менее в перспективе на два-три года ситуация может начать меняться не в пользу нефтедобывающих государств, и риски обвала цен на нефть возрастут.

**Некоторые события этой недели, которые могут серьезно повлиять на рыночные настроения**

Во главе списка важнейших событий этой недели стоят выход отчетности ведущих компаний США за 3К12, публикация макростатистики из Китая и стартовой в четверг двухдневный саммит лидеров стран ЕС. Если показатели американских компаний будут соответствовать консенсус-оценкам или превзойдут их, то беспокойства инвесторов относительно рыночных оценок активов несколько ослабеют. Если китайские данные, как ожидается, будут свидетельствовать о дальнейшем спаде экономической активности, то инвесторы, вероятнее всего, истолкуют это как предвестник применения дополнительных стимулирующих мер. Надежды, возлагаемые на саммит лидеров стран ЕС, сводятся к тому, что участники встречи продемонстрируют большее политическое единение и готовность внести поправки в план спасения Греции и программу ЕЦБ. Безусловно, проблема заключается в том, что признаки разногласия внутри ЕС окажут противоположное действие и будут способствовать дальнейшему падению рынков.

Информация предоставлена Sberbank Investment Research

Обзор рынков Товарной биржи «ЕТС»

Наименование	Значение	Изменение
СПОТ-рынок*		
Пшеница	T 32245,44	+8,95%
Цемент	T 15130,39	-5,26%
W3-10.12	T 39 500	0,00%
W3-11.12	T 41 000	3,79%
GOLDZ-12.12	\$ 1735,8	-2,58%
ZROL-10.12	\$ 114,49	2,11%
ZRAG-12.12	\$ 33,3	-2,63%

Данные www.ets.kz, 16.10.2012г.

Аналитика срочного рынка

Цены на нефть марки Brent в понедельник в ходе торговой сессии повысились, на 2,11 % поднявшись до уровня 114,49 \$ за баррель. В сегменте драгоценных металлов было отмечено понижение цены фьючерсов на золото с поставкой в декабре на 2,58 % до отметки 1735,8 за тройскую унцию. Котировки серебра упали на 2,63 % до значений в 33,3 за тройскую унцию.

Аналитика СПОТ-рынка

За данную торговую сессию на бирже ЕТС прошли торги по пшенице составив в денежном выражении более чем на 943 млн. тенге, общим оборотом в 32 113 тонн, что на 2,6 % больше в сравнении с прошлой неделей. По итогам торговой сессии в понедельник пшеница продемонстрировала повышение на 8,95%. Однако, в пятницу рынки резко упали на Euronext под влиянием ситуации в Чикаго. Операторы были расстроены результатами недельных экспортных поставок в США, которые оказались значительно ниже ожиданий. Рынки по-прежнему находятся под разнонаправленным воздействием положительных фундаментальных факторов и неопределенного спроса из-за экономической нестабильности. На этой неделе планируется много новостей, в частности экономические результаты предприятий за 3-й квартал. Следовательно, это отразится на финансовых рынках и затем на аграрных. Объем товарооборота по цементу составил 43 534 тонн на сумму более чем 637 млн. тенге. Средневзвешенная цена на цемент за неделю составила 15 130,39 тенге за тонну, что на 0,05% меньше предыдущей недели.

РЕЙТИНГ  
КУКУШКИНА

Казахстанский теннисист Михаил Кукушкин по состоянию на 15 октября потерял две строчки в первой сотне рейтинга Ассоциации теннисистов-профессионалов (АТР), сообщает в понедельник официальный сайт ассоциации. Кукушкин остается лучшим в этом рейтинге среди казахстанских спортсменов и является единственным представителем республики в Топ-100 рейтинга, занимая по состоянию на 15 октября 86 позицию. Во второй сотне казахстанец Андрей Голубев за неделю поднялся на одну позицию и занимает 144 место, в третьей сотне казахстанец Евгений Королев откатился на 227 позицию, потеряв за неделю девять строчек. Три позиции за неделю утратил Юрий Шуккин, находящийся в пятой сотне, — теперь он 426-й. В шестой сотне казахстанцы Денис Евсеев и Алексей Кедрок занимают 535 и 563 строчки, потеряв за семь дней две и три позиции соответственно. Возглавляет рейтинг одиночного разряда швейцарец Роже Федерер, вторым идет серб Новак Джокович, третьим — британец Энди Маррей. В рейтинге парного разряда казахстанец Шуккин поднялся в третьей сотне за неделю на 4 строчки — до 222 места, Голубев — на три, до 235-го, Кукушкин остался 284-м. Лидируют в рейтинге парного разряда американцы Боб и Майк Брайаны, белорусы Макс Мирный и канадец Даниэль Нестор делят третье место. (news.kaz.ru)

РАЗГРОМ  
В ТРАБЗОНЕ

Аутсайдер премьер-лиги «Окжетпес» был разгромлен в товарищеском матче турецким «Трабзонспором» — 0:6. Матч прошел в Трабзоне, на стадионе «Юсефин Ави Акер». Серебряный призер минувшего сезона «Трабзонспор» на текущий момент находится на 6-й строчке турецкой суперлиги. Командой руководит легендарный для турецкого футбола специалист Шенал Гюнеш, приведший сборную своей страны к бронзовым медалям на чемпионате мира-2002. Шенал Гюнеш выставил на этот матч полурезервный состав, так как несколько исполнителей «Трабзонспора» находятся в своих сборных. И, тем не менее, даже полурезервный состав «Трабзонспора» по именам выглядел вполне солидно: на поле появились Ондржек Челюстка, Халил Алтынтоп, бразильцы Пауло Энрике и Эмерсон. Визави Гюнеша Владимир Чебурич выпустил основной состав команды, и уже в первом тайме футболисты «Трабзонспора» сумели отправить в ворота казахстанского клуба 5 безответных мячей, которые пришлись на долю молодого вратаря Руслана Абжанова. Сначала с линии штрафной мощно выстрелил в ближний верхний угол Зеки Яву, а спустя три минуты бразилец Энрике замкнул на дальней штанге подачу с фланга. Затем настало время форварда Эмре Гюрала, который оформил дубль, а на последней минуте тайма Халил Алтынтоп забил пятый мяч. У «синегорцев» также имелся момент для взятия ворот, но Виталий Головешкин не реализовал выход один на один с вратарем. Во втором тайме Абжанова сменил Дрослав Багинский, и в ворота казахстанцев больше ничего не залетало. Пока на 80-й минуте Олкан Аддын и Волкан не вывели на ударную позицию все того же Алтынтопа. Халилу лишь оставалось попасть в пустые ворота — 6:0, и несколько тысяч болельщиков, пришедших на игру, покидали арену в отличном настроении. Стоит также отметить, что матч транслировался в прямом эфире по телеканалу «TRTSPOR». (sports.kz)

## «ТУЛПАР» ТРЕТИЙ



В заключительной игре Кубка кубков карагандинский «Тулпар» уступил российскому «Газпром-Югра» — 2:7. Казахстанская команда пропустила семь мячей от россиян, только после этого Александр Довгань и Чингиз Есенаманов сумели сделать счет менее разгромным для «Тулпара». По итогам турнира первое место занял российский «Газпром-Югра», второй белорусский МАПИД, на третьей строчке «Тулпар», сербский «Марбо-Интермеззо» вне призеров. (sports.kz)

## Впереди «Барселона»

Футзальный «Кайрат» вышел в «Финал четырех» Кубка УЕФА 2012/13

Данияр Балахметов

Видимо, неспроста руководители и тренерский штаб алматинского футзального «Кайрата» в преддверии Кубка УЕФА 2012/13 выражали уверенность в том, что команда может всерьез рассчитывать на выход в «Финал четырех» континентального клубного турнира. В принципе, «Кайрат», оказавшись в числе сеяных, перед жеребьевкой пребывал в роли фаворита своей подгруппы. Там же оказались чешский «Хрудим», словацкий «Слов-Матик» и хозяева площадки — сербский «Экономац». Участники этой группы провели свои матчи в городе Крагуевац на площадке спорткомплекса «Спортхолл Езеро». Первыми в прошлую среду на сербский паркет вышли «Экономац» и «Хрудим». В этой встрече сербы сразу обозначили свои притязания на положительный исход, выйдя вперед уже на первой минуте благодаря голу Якова Грцича. Кстати, больше забитых мячей в первой двадцатиминутке зафиксировано не было. Зато во второй половине матча, а именно на 26-й и 27-й минутах «Экономацу» удалось фактически снять вопрос о победителе. Точные удары на счету Младена Коцича и Слободана Яньича соответственно. Последний гол сербской команды в этом поединке на свой счет записал вратарь команды Миодраг Аксентиевич. Случилось это за 6 минут до сирены. Лишь на последней минуте игрок «Хрудима» Михаил Мареш смог «размочить» счет для своего клуба (4:1).

Следом на площадку «Спортхолл Езеро» вышли футболисты «Кайрата» и «Слов-Матика», который 2 гола назад попытался дать бой «Кайрату» в Алматы. Тогда словаки уступили со счетом 1:3. И оставили у алматинской публики весьма неплохое впечатление о себе. На сей раз «Кайрат» особых проблем с соперником не испытал, разгромив последнего со счетом 5:1. Причем свое преимущество алматинцы обозначили еще в первом тайме, отправив к 12-й минуте в ворота «Слов-Матика» три мяча. Сначала на 4-й минуте результативно сыграл Лео Сантана. Через две минуты после этого Жоан удвоил счет. А последний гол в тайме забил Фумаса. Во втором тайме в соста-



ве казахстанского клуба забивали Лео Сантана и Серик Жаманкулов. Между этими голами, правда, случилось и взятие ворот в исполнении словачки. Отличился Габриэл Бартошек.

Во второй игровой день, который состоялся 11 октября, зрители увидели куда больше забитых голов. Программу тура открывали «Экономац» и «Слов-Матик». Сербам для успешного выступления нужно было во что бы то ни стало побеждать. Словакам же, также для продолжения борьбы, необходимо было набирать очки, и желательнее было набирать очки, и желательнее было набирать очки, три из которых провели игроки «Кайрата»: Лео Сантана (1-я и 8-я минуты), а также Фелипе, который отличился на 3-й минуте. Под конец первого тайма Жива увеличил преимущество «Кайрата» до трех мячей. Во втором тайме Фумаса и Николай Пенгрин, забившие по голу, позволили казахстанскому клубу практически не думать о судьбе матча. Однако «Хрудим» смог собраться и оформить свое поражение не таким болезненным — 5:6. Зато «Кайрат», одержав вторую победу, практически оформил свой выход в «Финал четырех». Для того чтобы лишит-

себя такой возможности, алматинцы в последнем туре непременно должны были проигрывать сербскому «Экономацу». Однако произошло все с точностью до наоборот. Казахстанцы отгрохали в ворота сербов пять безответных мячей и решили задачу по выходу в заключительную стадию турнира. В чешско-словацкой дуэли крупную победу отпраздновал «Хрудим» — 4:1. Впрочем, в контексте триумфа «Кайрата» все остальные результаты группы приобрели второстепенное значение.

Теперь алматинцы сыграют весной в «Финале четырех». За право оспорить трофей наряду с «Кайратом» на этой стадии сразятся «Барселона», а также знакомые нам московское «Динамо» и «Иберия Стар» из Грузии. Кстати, сравниться с «Барселоной» руководители «Кайрата» мечтали еще в прошлом розыгрыше Кубка УЕФА. Но роковая ничья с московским «Динамо» не позволила алматинцам думать об этом. Теперь у «Кайрата», помимо появившейся возможности проверить себя во встрече с маститыми испанцами, есть также хороший шанс поквитаться с москвичами за прошлогоднее фиаско.

себя такой возможности, алматинцы в последнем туре непременно должны были проигрывать сербскому «Экономацу». Однако произошло все с точностью до наоборот. Казахстанцы отгрохали в ворота сербов пять безответных мячей и решили задачу по выходу в заключительную стадию турнира. В чешско-словацкой дуэли крупную победу отпраздновал «Хрудим» — 4:1. Впрочем, в контексте триумфа «Кайрата» все остальные результаты группы приобрели второстепенное значение.

Теперь алматинцы сыграют весной в «Финале четырех». За право оспорить трофей наряду с «Кайратом» на этой стадии сразятся «Барселона», а также знакомые нам московское «Динамо» и «Иберия Стар» из Грузии. Кстати, сравниться с «Барселоной» руководители «Кайрата» мечтали еще в прошлом розыгрыше Кубка УЕФА. Но роковая ничья с московским «Динамо» не позволила алматинцам думать об этом. Теперь у «Кайрата», помимо появившейся возможности проверить себя во встрече с маститыми испанцами, есть также хороший шанс поквитаться с москвичами за прошлогоднее фиаско.

## «АСТАНА» ЕДЕТ

Несмотря на определенные трудности, Фонд национального благосостояния «Самрук-Казына» нашел необходимое финансирование для участия команды в марафонах «Дакар» и «Африка-рейс». Об этом в Алматы на пресс-конференции, посвященной выступлению в новом сезоне в престижных ралли-рейдах планеты, заявил пилот команды «Астана» Артур Ардавичос. Казахстанская команда по ралли-рейдам «Астана» подтвердила, что примет участие в самом престижном ралли-рейде планеты «Дакар-2013» в расширенном составе. Вместе с грузовиком КамАЗ, на котором команда в прошлом году завоевала «бронзу», покорают «Дакар» под национальным спортивным брендом «Астана» отправятся три внедорожника. Кроме того, еще три внедорожника впервые будут участвовать в набирающем популярность ралли-рейде «Африка-рейс». Таким образом, «Астана» впервые заявляет о себе как о крупной профессиональной команде, которая борется за призовые места в самых престижных ралли-рейдах планеты», — добавил Артур Ардавичос. Маршрут «Дакара-2013» пройдет по территории Перу, Аргентины и Чили. Гонка стартует в Лиме 5 января и завершится в Сантьяго 29 января. «Мы понимаем, что наш грузовик уступает главным конкурентам в скорости, однако он проверен и надежен, поэтому мы будем «жать по полной», — заявил Артур Ардавичос. (inform.kz)

ПЕТРОВИЧ  
ОСТАНЕТСЯ  
В «ТАРАЗЕ»

Сербский специалист Любомир Петрович в ближайшее время может продлить трудовое соглашение с ФК «Тараз». 67-летний главный тренер «Тараза» будет работать с клубом и в следующем сезоне. Пока официального договоренности об этом нет, так как стороны все еще в процессе обсуждения деталей контракта. По новому соглашению контракт будет рассчитан на 1 год в случае проведения следующего чемпионата по традиционной схеме «осень-весна». В случае же если чемпионат пройдет по системе «осень-весна», то трудовое соглашение Петровича автоматически продлевается еще на полгода. Любо Петрович принял «Тараз» в конце прошлого года и сумел добиться существенного прогресса в игре команды, что отразилось на результатах — клуб впервые за последние годы претендует на медали. (sports.kz)

СТАБИЛЬНАЯ  
ШВЕДОВА

Казахстанская теннисистка Ярослава Шведова по состоянию на 15 октября сохраняет место в числе тридцати лучших теннисисток планеты, сообщает в понедельник официальный сайт Женской теннисной ассоциации (WTA). Шведова за семь дней потеряла одну строчку и переместилась с 28 на 29 позицию рейтинга. В первую сотню входят также казахстанка Галина Воскобоева (82 позиция против 83-й недели ранее) и Сесиль Каратанчева (87 строчка против 86-й). Во вторую сотню рейтинга переместилась по итогам прошлой недели казахстанка Ксения Первак (106 место против 98-го), 140-й осталась натурализованная недавно Казахстаном экс-россиянка Юлия Путинцева. В четвертой сотне рейтинга казахстанка Зарина Диас поднялась с 350-го на 348 место, Анна Данилина отыграла две строчки и поднялась на 382-ю позицию. Возглавляет рейтинг одиночного разряда белоруска Виктория Азаренка, второй идет россиянка Мария Шарапова, третью строчку занимает американка Серена Уильямс. В рейтинге парного разряда Шведова осталась с 38-й на 37 строчку, Первак в третьей сотне потеряла одну позицию — по состоянию на 15 октября она 225-я. На семь позиций в пятой сотне поднялась Данилина — она занимает 474 место. Лидируют в рейтинге парного разряда итальянки Роберта Винчи и Сара Эррани, третье место делят американки Лиза Раймонд и Лизель Хубер. (news.kaz.ru)



sports.ru

## The Энд

В финале шанхайского «мастерса» Энди Маррей встретился с Новаком Джоковичем

розыгрыш красоты неопишуемой — как минимум, один из ярчайших за последние годы (к просмотру поголовно). Так или иначе, лидер рейтинга домучил этот гейм и даже следующий на подаче, но в пятом гейме Роджер опять со счета 40:0 позволил британцу сначала догнать его, а потом и вовсе сделать брейк. Дальнейшее было делом техники, хотя слегка вмешался дождь, но это лишь на полчас отложило исполнение приговора. На задней линии преимущества у Федерера не было, у сетки тоже не блистал, на приеме особо не давил, плюс постоянные вылазки на собственной подаче — совершенно закономерный результат. Но тут есть нюанс — Роджеру необходимо придумать и реализовать, как обыграть Энди, а Маррею достаточно продемонстрировать свой привычный перформанс под названием «кирпичная стена». «Мастерсом» больше, «Мастерсом» меньше... Впрочем, Роджеру есть

чем утешиться — 300-ая неделя на первом месте в рейтинге это все-таки не кот чихнул.

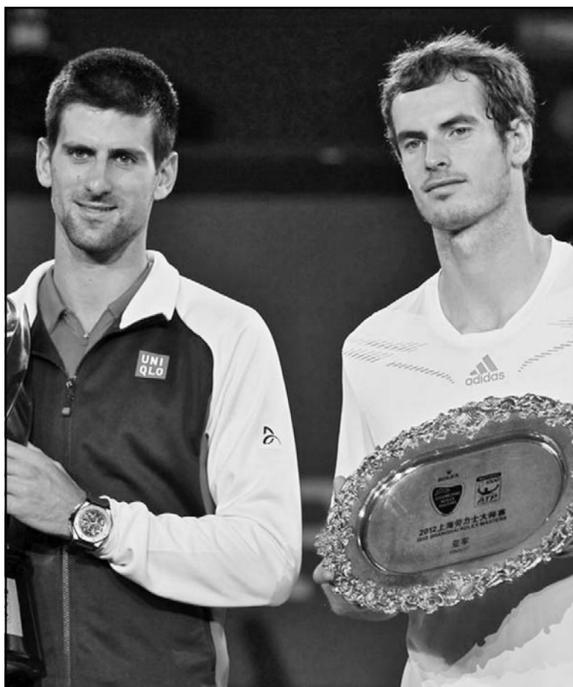
Матч двух теннисных симуляторов Джоковича и Маррея за титул получился странным. Маррей почти всю дорогу играл лучше, более осмысленно во всяком случае, но уступил в шести ключевых розыгрышах. Игра, по сути, ничем не отличалась от недавнего финала US Open — глубокие кроссы с бэкхенда, глубокие обратные кроссы с форхенда, загадочный кач по центру, разбавляемые спуртами вдоль задней линии, и ситуативные вылазки к сетке. Интересно, что у каждого из соперников набралось по тринадцать удачных выходов к сетке. С небольшой разницей — у Маррея было всего тринадцать выходов к сетке, а у Джоковича двадцать пять. Маррей выглядел агрессивнее и острее Джоковича и был намного ближе к победе. Серб довольно много ошибался по длине

и частенько попадал в сетку при попытке провести атаку справа. В первом сете у парней возникла заминка с игрой на подаче — из двенадцати геймов лишь пять ушли в копилку к подающим, Энди сделал на один брейк больше и повел — 7:5.

Вторая партия выгодно отличалась резким сокращением числа брейков — стали даже прорезаться моменты, напоминающие эйссы. Новак в попытках создать глубину атаки продолжал периодически ошибаться по длине, что подвигало его раз за разом патетически информировать свой бокс, что корты нынче изменились. Энди очень спокойно и методично работал на своей подаче и постоянно присматривался к подаче серба. Ключевым, как водится, стал седьмой гейм, в котором Энди удалось брейк, более того, в восьмом гейме в отличие от первого сета брейк Энди удалось подтвердить. Через пару минут, проведенных за созерцанием подачи Новака в гейме девятом, британец вышел подавать на чемпионат и даже добрался до матчбола, но тут неожиданно воскрес Ноле — 2011.

Размашистая ураганная атака по всему корту с мощными и глубокими ударами — и Энди просто не сдюжил. Впрочем, то были цветочки — ягодки пошли на тай-брейке. Когда Энди повел 6:4 и вознамерился в очередной раз подать на турнир, вряд ли бы кто в здравом уме поставил на Джоковича. Но серб в очередной раз обнажил свой нестихаемый характер, высочайшее техническое мастерство и, конечно, свое, как выражаются одаренные молодые хоккеисты, фартовое пониже спины. Британец имел на тай-брейке четыре матчбола, три из которых были на подаче. Имел и ждал ошибки оппонента вместо того, чтобы один раз внятно подать и провести одну качественную атаку, коих за матч набралось с десяток. Но надо было именно здесь и сейчас. Энди решил выждать, а Новак сыграл эти очки максимально агрессивно и рискованно и, как выяснилось, не прогадал. С четвертого сетбола Джокович остро подал и в безнадежной казалась бы ситуации вернулся в игру — 7:6.

Решающий сет был интересен до счета по три, а потом в стране Маррея наступила полярная ночь. Вроде как у британца на исходе третьего часа игры начало сводить ноги, или же Энди получил микро-травму в ходе одного из розыгрышей, но факт налицо — при беспорочном улучшившейся игре Джоковича Маррей в середине сета перестал нормально передвигаться. На этом борьба фактически была окончена — Джокович выиграл третий сет 6:3, а с ним и титул. Конечно, психологически это приятное подспорье для Новака, но по игре Маррей по-прежнему продолжает его переегрывать. Новая серия классико не за горами. Чей ход будет убедительнее в следующий раз?



ЯКИН ВМЕСТО  
ФОГЕЛЯ



Руководство швейцарского «Базеля» приняло решение отправить в отставку главного тренера Хайко Фогеля, заменив его Муратом Якиным. Под руководством немецкого специалиста команда добилась приличных результатов. В частности, «Базель» оставил за бортом плей-офф прошлого розыгрыша Лиги чемпионов английской «Манчестер Юнайтед». Кроме того, клуб сделал дубль, выиграв и чемпионат, и Кубок страны. Но в текущем сезоне «Базель» не пробился в групповой этап Лиги чемпионов, проиграв в раунде плей-офф румынскому «ФФР», а в чемпионате Швейцарии команда занимает четвертое место после 12 туров. (eurosport.ru)

ПОЛГОДА  
БЕЗ СПОРТА



Американское антидопинговое агентство (USADA) дисквалифицировало на шесть месяцев велогонщика Джорджа Хинкапи, Леви Лайфаймера, Кристиана Ванде Вельде, Дэвида Забриски и Джонатана Воутера, которые являлись свидетелями по делу о применении допинга известным велогонщиком Ленсом Армстронгом. Эксп-партнером 41-летнего американца грозила двухлетняя дисквалификация, однако из-за того, что они были согласны оказать помощь следствию и дали показания против Армстронга, USADA смягчило сроки. Велогонщики окажутся вне спорта до февраля 2013 года, сообщает РИА «Новости». Ранее атлеты отказались от участия в Олимпийских играх, прошедших в Лондоне, по договоренности с Американским антидопинговым агентством. В свою очередь, бывший велогонщик и партнер Армстронга по команде Роджер Хамонд в интервью телеканалу Discovery заявил, что это наказание он считает слишком мягким. «Не могу понять, почему эти спортсмены получили дисквалификацию всего на 6 месяцев», — сообщил британец. — USADA говорит о создании какого-то наследия, но ведь весь смысл этого расследования заключается в том, чтобы очистить спорт. И какое же наследие создается сейчас?». «Для меня все это говорит о том, что если вы будете обманывать и лгать на протяжении нескольких лет, а затем на этом попадете кто-то еще, то вы выйдете сухими из воды», — добавляет Хамонд. По его мнению, эти спортсмены должны были получить тот же срок дисквалификации, что и Армстронг. Американец был дисквалифицирован пожизненно и лишен всех титулов. После завершения карьеры в велоспорте он перешел в триатлон, однако был отстранен и от выступлений в этих соревнованиях. (eurosport.ru)

БЕЗ ШАНСОВ

Трехкратный чемпион мира по велоспорту в дисциплине BMX Кайл Беннетт погиб в результате автокатастрофы. Об этом сообщает Associated Press. Сообщается, что Беннетт погиб 14 октября в окрестностях города Конро в американском штате Техас. 33-летний спортсмен на высокой скорости не справился с управлением, после чего его автомобиль несколько раз перевернулся. Беннетт скончался на месте. Сообщается, что в момент аварии американец не был пристегнут ремнями безопасности. Генеральный директор Американской ассоциации велосипедистов Стив Джонсон назвал Беннетта пионером BMX как олимпийского вида спорта. По словам Джонсона, гонщик всегда служил примером для окружающих. Беннетт становился чемпионом мира в 2002, 2004 и 2007 годах. Американец принял участие в Олимпиаде 2008 года в Пекине, где прошел дебютные соревнования по BMX. Однако из-за травмы он не смог побороться за медали, заняв в итоговом протоколе 12-е место. (lenta.ru)

ФОНТАС

В «МАЛЬБОРКЕ»



Защитник «Барселоны» Андреу Фонтас до конца текущего сезона будет выступать в «Мальборке» на правах аренды, сообщает на официальном сайте «сине-гранатовых». 22-летний игрок уже прибыл в Мальборку для прохождения медицинского осмотра и подписания договора. Фонтас, недавно восстановившийся после травмы колена, в текущем сезоне не провел ни одной игры в Примере. (eurosport.ru)

# Москва и Рига в нокдауне

Столичный «Барыс» одержал важные победы в чемпионате КХЛ



Вячеслав Селезнев

Хоккеисты столичного «Барыса» после осечки, допущенной в прошлую среду в выездном матче против нижегородского «Торпедо», на момент начала вчерашнего поединка с украинским «Донбассом» сполна сумели реабилитироваться перед своими болельщиками, разгромив поочередно московский «Спартак» со счетом 5:1 и рижское «Динамо», которое было повержено со счетом 5:0. В принципе неплохо астанчане сыграли и неделю назад в Нижнем Новгороде, уступив ничью лишь за несколько минут до окончания встречи. А количество заброшенных шайб как одной командой, так и другой (в общем девять) говорит о бескомпромиссном характере поединка. Причем, оставив первый период

«сухим», команды лишь во второй и последней третях матча проявили чудеса результативности. Более того, именно «Барыс» не только первым вышел вперед (шайба Константина Руденко на 22-й минуте), но и добился двукратного преимущества по голам по заброшенным шайбам над соперником, второй гол на счету Брэндона Боченски (32-я минута). Правда, незадолго до окончания второго периода хозяева отыграли это отставание. Заброшенные шайбы на счету Роберта Нильссона (39-я минута) и Владимира Галузина (40-я минута).

В начале третьего периода хоккеист «Торпедо» Алексей Васильев вывел свой клуб вперед. А Дмитрий Макаров на 47-й минуте забил четвертую шайбу в ворота «Барыса». Теперь астанчанам представилась роль отыграть этот гандикап. И

они блестяще справились с данной задачей. Два точных щелчка Вадима Краснослободцева на 48-й и 52-й минутах позволили возродить интригу в матче. Однако шайба, заброшенная Русланом Зайнуллиным на 57-й минуте, окончательно решила исход поединка в пользу нижегородцев.

А уже в субботу астанчане на своем льду принимали «Спартак» из столицы России. В этой встрече казахстанский клуб не испытал особых проблем. Астанчане на исходе седьмой минуты первого периода открыли счет благодаря усилиям Вадима Краснослободцева. А вторую шайбу в ворота гостей «Барыс» организовал спустя 12 секунд после первого гола. Автором взятия ворот стал Роман Старченко. Третью шайбу в ворота москвичей казахстанцы забросили уже во

втором периоде. Автором гола стал Федор Полищук. До окончания периода «Барысу» удалось еще две результативные атаки, которые до логического завершения довели Алексей Литвиненко и Дмитрия Уппер. Москвичи лишь в третьем периоде усилиями Андрея Кузьмина сумели отыграть одну шайбу.

В понедельник «Барыс» принимал рижское «Динамо». Хоккеисты из столицы Латвии пребывают в нижней части турнирной таблицы, а также в Западной конференции и дивизионе Боброва, выиграв до этого в шести поединках и уступив в десяти матчах. Во встрече с «Барысом» рижане смогли первый период отстоять свои ворота в неприкосновенности. Кстати, и большую часть второго периода латышам удавалось оказывать сопротивляемость хозяевам, пока незадолго до сирены Николай Антропов с передачи Райана Макдона не открыл счет. Это взятие ворот оказалось единственным во второй двадцатиминутке.

Решающие события произошли в третьем периоде. Сначала заброшенной шайбой отметились Константин Руденко, которому ассистировал Роман Старченко. Случилось это на 5-й минуте последнего периода. Спустя две минуты Дастин Бойд после комбинации, в которой поучаствовали Николай Антропов и Райан Макдона, утратил преимущество казахстанцев. А затем, на 9-й минуте периода Брэндон Боченски при участии Филиппа Савченко и Ильи Соларева обеспечил «Барысу» вовсе неприличное превосходство над соперником. А жирную точку в поединке поставил Дмитрий Уппер, которому на 12-й минуте третьего периода помогли Константин Руденко и Михаил Григорьев.

Перед вчерашней игрой с украинским «Донбассом» астанчане в общей турнирной таблице располагались на девятом месте. В Восточной конференции «Барыс» находился на пятой позиции. А в дивизионе Чернышева хоккеисты из столицы Казахстана шли на втором месте после новосибирской «Сибири».

До конца месяца «Барыс» сыграл четыре поединка. Причем первые три пройдут на выезде. В понедельник астанчане сразятся с чеховским «Витязем». Затем, в среду «Барыс» пожелует в Череповец, где встретится с «Северсталью». А в пятницу астанчане сыграют на выезде с минским «Динамо». И лишь 31 октября казахстанцы примут омский «Авангард».

СЕРЬЕЗНАЯ ПОТЕРЯ

Левый защитник мадридского «Реала» Марсело на тренировке сборной Бразилии получил перелом плюсневой кости правой ноги. Об этом сообщает Associated Press. 15 октября бразилец прибудет в расположение клуба для прохождения более тщательного обследования. Планируется, что на восстановление 24-летнему футболисту потребуются около трех месяцев. Марсело получил травму на тренировке в польском Вроцлаве, где 16 октября сборная Бразилии в товарищеском матче сыграла с командой Польши. 11 октября Марсело провел все 90 минут в товарищеской встрече с командой Ирака, которую сборная Бразилии выиграла со счетом 6:0. Ранее из строя выбыл другой левый защитник «Реала» Фабио Коэнтрау. Португалец получил повреждение в матче отборочного турнира чемпионата мира 2014 года с командой России (0:1). Коэнтрау покинул поле на 20-й минуте встречи. (lenta.ru)



СЛУХИ О ФЕТТЕЛЕ

Президент Ferrari Лука ди Монтеземоло опроверг слухи о том, что Себастьян Феттель перейдет в Ferrari в 2014 году. Контракт двукратного чемпиона мира с Red Bull истекает по окончании сезона-2013, но многие считают, что он покинет команду раньше, и уже в конце следующего сезона перейдет в Ferrari. «Я давно говорил, что не хочу двух породистых жеребцов в одном хлену», — заявил Ди Монтеземоло. — Это вызовет напряжение и нестабильность в команде. Я предпочитаю двух пилотов, которые гоняются ради Ferrari, а не ради собственных амбиций. Когда у нас гонялись Шумахер и Ирвинг, затем Шумахер и Баррикелло, в команде не было никаких проблем, как и позже, между Шумахером и Массой, и сейчас, между Массой и Алонсо». (eurosport.ru)



БЕЗДОМНЫЕ  
ЧЕМПИОНЫ

Сборная Чили по футболу стала победителем чемпионата мира среди бездомных, который проходил в Мексике. Об этом сообщает официальный сайт соревнований. Мировое первенство среди бездомных прошло в Мехико с 10 по 14 октября. Матчи проходили на главной площади мексиканской столицы Сокало, которую переоборудовали для футбольных игр. К участию в турнире допускались футболисты-любители, не имеющие определенного места жительства, которые также проходили или проходили курс лечения от алкогольной или наркотической зависимости. В мужской части соревнований до финала дошли команды Чили и Мексики. Хозяева проиграли в решающем матче со счетом 5:8. Российские футболисты, которые побеждали на мировом первенстве в 2006 году, заняли в общем зачете 11-е место. У женщин победу праздновала сборная Мексики. В финале хозяйки турнира обыграли команду Бразилии со счетом 6:2. (lenta.ru)



СОГЛАСИЕ НА БОЙ

Чемпион мира по версии WBO (Всемирной боксерской организации) в весовой категории до 90,7 килограмма Марко Хук из Германии согласился в 2013 году провести бой с россиянином Рахимом Чахкиевым. Об этом сам Чахкиев рассказал в интервью газете «Спорт-Экспресс». По словам российского боксера, пока у него состоялся «предварительные разговоры» на тему боя с Хуком. Кроме того, в начале 2013 года Чахкиев может провести бой с чемпионом мира по версии WBC (Всемирный боксерский совет) Кшиштофом Влодарчиком из Польши. По словам Чахкиева, сейчас стороны пытаются прийти к соглашению. 29-летний Чахкиев подчеркнул, что в будущем ему, возможно, встретится с россиянином Денисом Лебедевым, который владеет званием временного чемпиона мира по версии WBA (Всемирная боксерская ассоциация), но хочет провести этот бой только после того, как сам завоеует титул. Чахкиев в 2008 году стал олимпийским чемпионом Игр в Пекине, а в 2009 году перешел в профессиональный бокс. На профессиональном ринге россиянин провел 15 поединков и во всех одержал победы (12 — нокаутом). (lenta.ru)



# Гран-при при Кореи. Gangnam style

Гран-при Кореи уже на квалификации оставил большое количество вопросов без ответов, не говоря уже о разного рода сенсациях. История трассы в Корее столь интересна, сколь и печальна. Изначально планировалось, что это будет городской автодром, который станет частью грандиозного проекта по благоустройству района Чолла-Намдо. Но мировой экономический кризис больно ткнул Южную Корею в бок, и единственное, на что хватило средств — кое-как достроить эту самую трассу, а вокруг разстелается чистое поле, но при этом трасса продолжает считаться «городской».

Все три практики в Корее безусловным лидером выглядел Себастьян Феттель, чей «Ред Булл» с наступлением осени вновь стал самой быстрой и успешной машиной, за что отдельное спасибо надо говорить системе двойного DRS. Вчера немецкий пилот также лидировал по ходу всей квалификации, но под самый ее конец вдруг не сумел показать время лучше, нежели его партнер по команде Марк Уэббер. Сзади «быков» на стартовой решетке располагались их главные конкуренты — Льюис Хэмилтон и Фернандо Алонсо. За пределами лидирующей десятки довольно неожиданно стартовали Дженсон Баттон и Чекко Перес — будущие партнеры по «Макларену». Также были штрафы, которые незначительно, но влияли на положение пилотов на старте. Шарль Пик еще до квалификации получил минус 10 мест за превышение лимита по смене моторов в сезоне (можно максимум 8, а это был уже 9-ый), а Даниэль Риккардо лишился 5 позиций за ремонт коробки передач.

На этот уик-энд команды приехали с двумя комплектами мягкой резины, один из которых был с приставкой «супер». И сегодня все 10 лидеров предпочли стартовать как раз таки на более мягких шинах, в то время как не попавшие вчера в третий сегмент Баттон, ди Реста, Кобаяси, Перес, Вернь и де ла Роса имели право выбора и остановились на более жесткой резине.

Обычно старт — одно из самых захватывающих мероприятий во всей гонке, особенно когда есть такой мастер стартовых аварий, как Роман Грожан. Правда, француз заступил на тему опасных маневров, и он обещал исправиться, однако всегда мог найтись новый герой. Он и нашелся, и зовут его Камуи Кобаяси. Японский пилот отлично провел гонку на родине неделю назад, но сегодня все пошло наперекосяк с самого начала. Мало того, что Камуи своим болидом выбил едва ли не одновременно



Баттона и Росберга, так и у самого «самурая» проблемы технического характера были фактически неразрешимы.

Пока второй пилот «Заубера» играл в боулдинг, в лидирующей группе происходили интересные вещи. Феттель с первых секунд обошел Уэббера и вышел на первую позицию, а Алонсо смог обойти Хэмилтона, заняв промежуточное место на подиуме. Возможно, случилось бы еще много чего, но первые 8 кругов пилоты были вынуждены обходиться без DRS на единственном участке, где это было разрешено. И все дело в обломке одного из болидов, который не собирались убирать, но и желтые флаги мешали показать болидам максимум скорости на идеальной дуге обгона прямой.

С течением времени отрыв Феттеля от конкурентов лишь увеличивался, чему поспособствовала и

смена резины на более жесткую в серии пит-стопов. Зато между Уэббером и Алонсо вполне намечалась интересная борьба за второе место, поскольку испанцу удалось серьезно сократить свое отставание от оппонента. Сразу за Фернандо располагался его партнер по команде Фелипе Масса, вновь проводивший очень приличную гонку. Зато «Макларен» рисковал потерять еще и второго пилота, поскольку его машина показывала на удивление низкие результаты, а инженеры предупреждали британца, что у него есть определенные проблемы с резиной. В итоге к 27-му кругу Хэмилтон совершил уже два пит-стопа, и можно лишь догадываться, была ли это изначальная тактика на гонку или же плод срочных корректировок.

Вновь положительно удивлял Нико Хюлькенберг, довольно легко и спокойно выбившийся на 6-ую

строчку и удерживающий позади себя Грожана и Риккардо, а затем и вернувшегося из боков Хэмилтона. Роман время от времени предпринимал попытки обгона, но Хюлькенберг стойко не пустил его, хотя разница между болидами «Лотуса» и «Форс Индия» явно не в пользу вторых.

Очень интересная борьба продолжалась сразу за лидером пелотона. — между Уэббером и двумя пилотами «Феррари» были какие-то незначительные секунды разрыва, и когда на 34-м круге Марк решил уехать на второй пит-стоп, стало совсем уж непредсказуемо, поскольку австриец предсказуемо уступил свою позицию, и оставалось только понять — на сколько кругов. Как выяснилось совсем скоро — на один. Фактически минута славы, иначе не скажешь.

За 10 кругов до финиша Феттелю по радио сообщили, что он в целом-то молодец, но на правом переднем колесе начинается износ, а пит-стоп больше не планируется, поэтому надо как-то дотянуть до финиша. Помогало немцу то, что его отрыв от идущего вторым Уэббера был больше 8,5 секунд. Вообще исправить что-то в первой 5-ке могли лишь неожиданные проблемы с пресловутой резиной, в остальном же все было довольно предсказуемо. При этом очень забавно было глядеть, как Масса откровенно жалеет Алонсо и слушается инженеров — болид бразилец был быстрее, но он стойко держался позади, понимая, что партнеру очки нужнее, а новый контракт с «Феррари» еще не подписан. Инженеры «Ред Булл» тем временем продолжали нагонять страху на Феттеля, призывая его ехать как можно аккуратнее, медленнее, а в повороты входить чуть ли не на скорости 40.

Под занавес гонки Хэмилтон словил на болид кусок астротерфа, который гонщики оторвали постоянными срезками. Так и ехал британец с куском покрытия под правым боком, думая о том, чтобы его не остановили стюарды, а сам астротерф не попал под колеса.

Феттель выиграл гонку, хотя последние круги он ехал аккуратнее водителя маршрутки перед постом ГАИ. Второе место осталось за Уэббером, так что этот уик-энд еще прочнее укрепил позиции «Ред Булл» в Кубке конструкторов. Затем шел дует из «Феррари», но тут, наверное, радости было куда меньше. Впрочем, «Макларен» вообще захотел как можно скорее забыть эти выходные — 1 очко, как издевка над всеми надеждами.

Порадовал своих поклонников и Виталий Петров, пришедший к финишу 16-ым — впереди Ковалейна. Несомненно, удачный выходной для россиянина.

Клетчатый флагман Феттелю махал азиатский MC PSY — исполнителем нового мирового хита Gangnam style. Собственно, именно этим сочетанием можно охарактеризовать весь Гран-при Кореи — это был «gangnam style» как для победителей, так и для проигравших.

## НЕ ДОИГРАЛИ



Матч в рамках Кубка африканских наций между сборными Сенегала и Кот-д'Ивуара в субботу пришлось прервать из-за поведения болельщиков, сообщает на сайте BBC News. Игра проходила в столице Сенегала Дакаре. За 15 минут до конца матча, когда Дидье Дрогба забил хозяевам свой второй гол и довел счет до 2:0 в пользу команды Кот-д'Ивуара, местные фанаты начали бросать на поле предметы и закидывать файеры. Чтобы спастись от насилия, несколько десятков болельщиков Кот-д'Ивуара выбежали на поле. Позже они вместе с ивуарийскими футболистами покинули стадион под защитой полиции. Полицией пришлось применить слезоточивый газ, чтобы успокоить сенегальских фанатов. По некоторым данным, беспорядки на улицах Дакара продолжались и после того, как зрителей вывели со стадиона. очевидцы сообщают, что нескольких человек унесли с места происшествия на носилках. Конфедерация африканского футбола пока не сделала официальное объявление в связи с произошедшим, однако источник Agence France-Presse в спортивных кругах Сенегала выразил уверенность, что сборная будет оштрафована. (lenta.ru)

МАРШРУТЫ  
ДАВИДСА

Бывший футболист сборной Голландии Эдгар Давидс заключил контракт с английским клубом «Барнет», выступающим в Лиге два (четвертой по значимости лиге чемпионата Англии). Давидс будет не только играть за «Барнет», но и займет должность главного тренера команды. Об этом сообщает Reuters. Руководить игроками «Барнета» 39-летний Давидс будет совместно с другим главным тренером этого клуба Марком Робсоном. Давидс начал профессиональную карьеру в амстердамском «Аяксе». С ним трижды выиграл чемпионат Голландии и один раз Лигу чемпионов. После ухода из «Аякса» в 1996 году Давидс играл за итальянские «Милан», «Ювентус» и «Интер», испанскую «Барселону» и английский «Тоттенхэм». В сезоне-2007/08 Давидс выступал за «Аякс». За сборную Голландии Давидс провел 74 матча и забил в них шесть мячей. В 2010 году Давидс заключил контракт с английским клубом «Кристал Пэлас», выступавшим во второй по значимости лиге чемпионата страны. В ноябре 2010 года Давидс покинул «Кристал Пэлас» и с тех пор на профессиональном уровне не играл. «Барнет» в 11 матчах чемпионата Англии в Лиге два набрал три очка. Этот клуб находится на последнем месте в турнирной таблице лиги. (lenta.ru)

## ORACLE

## В РАЗДУМЬЯХ



Бизнесмен Ларри Эллисон, владелец технологической компании Oracle, решил приобрести компанию Anschutz Entertainment Group, владеющую, в частности, командами NBA «Лос-Анджелес Лейкерс» и NHL «Лос-Анджелес Кингс». Об этом сообщает Reuters. Первоначальное предложение может оказаться в пределах \$10 млрд. Для Эллисона, который уже несколько раз безуспешно пытался приобрести спортивные команды (к примеру, клуб NBA «Мемфис Гриззлис»), приобретение компании даст возможность купить команду Национальной футбольной лиги (НФЛ) и перевести ее в Лос-Анджелес. Эллисон стал очередным претендентом на актив, контролируемый другим американским миллиардером – Филом Аншутцем. Ранее о желании приобрести выставленную на продажу фирму заявляли некоторые компании частных инвестиций и даже государственные инвестиционные фонды зарубежных стран. Так, в списке находятся инвесткомпания Guggenheim, Bain Capital и Colony Capital. Он позже заявил, что готов использовать кредит на случай, если «я пойду за покупками и что-то привлечет мое внимание». Его общее состояние оценивается в \$28 млрд. (lenta.ru)

## Под австрийский каток

Сборная Казахстана провела очередные матчи отборочного турнира ЧМ-2014



Алишер Абдуллин  
(Алматы-Вена-Алматы)  
Фото компании GEMA

Соперником нашей сборной в четырехдневном микроцикле была хорошо знакомая команда Австрии, с которой казахстанские футболисты с учетом уже сыгранных встреч провели за два года четыре матча. В прошлом отборе на Евро-2012 первая игра в Зальцбурге, состоявшаяся 7 сентября 2010 года, надолго запомнилась поклонникам обеих команд. Тогда австрийцы лишь в компенсированное время вырвали победу у подопечных Бернда Шторка, который, в свою очередь, очень скоро покинул пост главного тренера сборной Казахстана. В ответной встрече 11 октября 2011 года казахстанцы предстали перед соперником под началом Мирослава Беранека. Тогда в Астане подопечные чешского специалиста сыграли с немотивированными австрийцами нулевой ничью, завершив, таким образом, отборочную кампанию Евро-2012.

А уже в рамках нынешней квалификации чемпионата мира 2014 года в пятницу обе сборные встретились в Астане. И, как и год назад, матч завершился нулевой ничьей. При этом австрийская сторона с досадой сожалела об упущенных возможностях своей команды на «Астана-Арене». Впрочем, говорить об упущенном наследии Моцарта было некогда, поскольку впереди был своеобразный ответный матч. Перед этим поединком команду Мирослава Беранека постигли кадровые проблемы. По целому ряду причин в стане главной команды страны не оказалось сразу семь ключевых игроков. В этой связи Мирослав Беранек обладал крайне ограниченным выбором исполнителей, что не позволяло варьировать состав и тактическое построение. В итоге в центре обороны взаимодействовать предстояло Виктору Дмитренко и Мухтару Мухтарову. Второй матч подряд справа в обороне был выставлен

капитан команды Кайрат Нурдаулетов. А слева традиционно вышел Александр Киров. Зато в опорной зоне расположились сразу три футболиста: Анатолий Богданов, Марат Шахметов и Валерий Коробкин. Позиции на флангах заняли Азат Нургуалиев и Улан Конысбаев. А роль единственного форварда досталась Сергею Гридину.

Именно Гридин в дебюте поединка после разыгранной комбинации бил по воротам хозяев, правда, из положения «вне игры». Вскоре форвард «Шахтера» вновь оказался в офсайде. Вскоре состоялся первый угловой, который закончился ничем. Зато в этом эпизоде крепко досталось Себастьяну Предлю, который, столкнувшись с Мухтаровым, был вынужден получить помощь за пределами поля. В это время было заметно, как нервничают австрийцы. Правда, побороть

волнение хозяев поля становилось проще с каждой минутой. Сначала Марк Янко бил из-за пределов штрафной, но не точно. А затем Харник, обыгравший Кирова, от души приложился к мячу, но попал в штангу. А на 14-й минуте состоялся еще один опасный момент у ворот Сидельникова. И вновь активнее отметился Харник, который проверил реакцию Сидельникова. Наш вратарь не оплошал, но отбил прямо на Юнузовича, который совершил акт взаимной вежливости, пробив на добивании в голкипера нашей сборной. А на 16-й минуте состоялся удар Давида Алабы, но мимо. Впрочем, австрийцы были вознаграждены за свои старания.

На 24-й минуте розыгрыш очередного углового у ворот казахстанцев вылился во вполне логичный гол. Хотя поначалу казалось, что подачу Давида Алабы с угло-



## Шведы не гнутся, португальцы в шоке, Мадрид безмолвствует

Владимир Плющай

**Итальянцы есть итальянцы** Любители макарон и без травмированного Буффона подтвердили свой класс в поединке с датчанами. Стоит сказать, что и удаление Освальдо апеннинцев сразу после перерыва не выбило из колеи. Счет открыл Монтоливо. Пирло спустя несколько минут не стал ничего выдумывать – он просто отсыкал в чужой штрафной голу де Росси. Затем красивый гол удался Квисту: датчанин поймал мяч на бутсу после навеса Якобсена. Тем не менее последнее слово осталось за фаворитом. Пирло фирменной передачей от центрального круга бросил в прорыв Балотелли, а сумасшедший Марио проткнул мяч мимо датского вратаря. В итоге – 3:1, и итальянцы ликуют. В другом матче группы чехи и болгары в Праге разошлись миром – 0:0.

**Шведы потрясают**

Это было нечто. Шведы сотворили невероятное. Они отыгрались в матче с немцами в гостях со счета 0:4.

А ведь Клозе спокойно сделал дубль, Мертезакер и Озил отличились после навесов Мюллера. 4:0 после часа игрового времени, но шведы не собирались сдаваться. И начал выправлять ситуацию для скандинавов, конечно великий Ибра. Он головой замкнул точную передачу удивительно игравшего в этот день Чельстрема. Затем с его же подачи отличился Люстиг. А на 76-й минуте бундестим и вовсе пришлось содрогнуться: Эльман-

дер нивелировал преимущество немцев до минимума. А на третьей добавленной минуте Эльм сравнял счет – 4:4. Фантастика!

**«Оранжевые» стабильны**

Со 100-процентным багажом очков закончила год сборная Голландии. Во вторник «оранжевые» камня на камне не оставили от румын, причём в гостях – 4:1. Великолепный гол забил разыгравшийся в последнюю минуту Ленс – головой – из-за пределов штрафной. После него забивали Мартенс, ван Перси и ван дер Варт с пенальти. Румын хватило лишь на гол престижа, он на счету Марики.

Венгры тоже не лыком шиты. Глядишь, скоро мадяры заиграют так, как поколение Пушкаша. Несмотря на то, что турки открыли счет, в свои ворота получили три мяча. Настоящим героем венгерского вечера стал «краснодарец» Коман. Он сравнял счет, и он же заработал пенальти, окончательно угномонивший беспокойных гостей. В результате 3:1 в пользу венгров.

**Подарок россиянам**

Подарок преподнесла России сборная Северной Ирландии. Ничья в Порту – маленькая, а может и не очень, сенсация. «Европейские бразильцы» нанесли по воротам североирландцев порядка 20 ударов, а в итоге довольствовались ничьей. На 30-й минуте португальская оборона сыграла «изоборетельно», и Макгинн без труда переиграл Патрису. Все, на что сподобились португальцы, – гол Поштиги.



В параллельные встречи израильяне без проблем разобрались с Люксембургом – 3:0. На счету «казанца» Натхо две результативные передачи, а «мальорковец» Хемед отменился дублем. Отставание Португалии и Израиля от России, которая со счетом 1:0 в Москве победила не без труда Азербайджан (с пенальти отличился Широков), неожиданно составляет пять очков.

**«Красная фурия» притормозила**

На этом сенсация вторника не закончилась. Матч в Мадриде для испанцев не стал выдающимся. Чемпионы мира потеряли очки в игре с французами. И это впервые в отборочных матчах с 2007 года.

На 25-й минуте Рамос мог забить дважды, и Серхио не без по-

вого вынесли в поле, но недалеко. Мяч вернули на правый фланг Алабе, тот снова навесил, и Марк Янко, которого никто не держал, пробил в ближний угол, без шансов для Сидельникова. Спустя минуту после гола Азат Нургуалиев недозволенным приемом остановил Флориана Кляйна. И, к счастью, получил всего лишь внушение от датского арбитра Якоба Келета. Австрийцы тем временем и не думали останавливаться на достигнутом: на 28-й минуте после розыгрыша углового Давид Алаба из-за пределов штрафной пробил в штангу. Следом Арнаутович бил с угла штрафной. Сидельников был начеку. Нурдаулетов на 33-й минуте остановил недозволенным приемом Арнаутовича.

В конце первого тайма казахстанцам удалось отодвинуть игру от своих ворот, и в целом острота ненадолго исчезла из игры. На 40-й минуте в одной из редких вылазок вперед Гридин убежал по левому флангу и прострелил. Мяч, выйдя за пределы штрафной, достался Конысбаеву. После удара которого мяч ушел выше ворот. Так команды ушли на перерыв.

В начале второго тайма австрийцы были близки к тому, чтобы забить еще. Алаба ударил с близкого расстояния, но вырчил Сидельникова. Затем никто из австрийцев не откликнулся на острую передачу Фукса. А вскоре Богданов недалеко от штрафной сбил Харника и удостоился желтой карточки. Юнузович со «стандарта» угодили в «стенку».

А на 63-й минуте хозяев удаляла вторая разящая атака. Алаба снова подал справа, а Янко забил головой – 2:0. Тут у участников матча начали сдавать нервы. В одном из эпизодов Конысбаев и Арнаутович едва не перешли в рукопашную. А вскоре у казахстанских ворот вновь стало жарко. Харник пробил с острого угла, но Сидельников не подвел. А на 69-й минуте в составе сборной Казахстана была произведена замена. Вместо Марата Шахметова на поле стадиона им. Эрнста Халпеля вышел Бауыржан Исламхан. Правда, выход полузащитника «Тараза» не ознаменовал собой усиление игры казахстанцев. Наоборот, как раз в эти минуты в ворота Андрея Сидельникова залетел третий мяч. Причем Давид Алаба забивал его, полностью игнорируя принципы Fair Play. Дело в том, что получивший повреждение в борьбе с Марком Янко Виктор Дмитренко остался на газоне. А партнеры Дмитренко усиленно сигнализировали арбитру об этом. Кстати, лежал защитник «Астаны» не просто так. После этого эпизода его пришлось менять на Марка Гурмана.

Вскоре Азат Нургуалиев не по правилам остановил Флориана Кляйна и был отмечен «горчицей». Видимо, не желая рисковать, Мирослав Беранек убрал с поля полузащитника каскеленского «Сункара», выпустив вместо него Марата Хайруллина. Однако появление полузащитника «Актобе» не внесло каких-либо коррективов в ход игры.

Зато австрийцы в компенсированное время, разыграв молниеносную комбинацию, вывели к воротам Сидельникова Мартина Харника, который установил окончательный счет в матче.

## ДОБЫЧА РИВАЛДО

Бразилец Ривалдо после матча «Барселона» – «Реал» (2:2) попросил футболи у лидеров команд – Лионеля Месси и Кристиану Роналду. Как сообщают коллеги с испанской версии «Евроспорт», выступающий ныне за ангольский «Камбушкор» футболист обратился к Месси и Роналду в благотворительных целях. Сделал он это сразу после классико, в котором лидеры своих команд оформили по дублю. Раздобыть футболку Лионеля не составило сложности, ведь Ривалдо раньше выступал за «Барселону». С майкой Роналду помог соотечественнику Кака, выступающий за мадридский «Реал». Ривалдо планирует продать футболки звезд на аукционе. Все вырученные средства пойдут на поддержку социальных проектов, которые футболист реализовывает в Бразилии и Анголе. (eurosport.ru)

ПЕРВЕНСТВО  
РОДРИГЕСА

Лидер российской команды «Катюша» Хоаким Родригес закончил сезон на первом месте в рейтинге UCI по итогам Мирового тура-2012. Мировой тур завершился 13 октября с окончанием многодневки «Тур Пекина», победителем которой стал немец Тони Мартин из Omega Pharma-Quickstep. Родригес набрал 692 очка благодаря победам на этапах «Джиро д'Италии» и «Вуэльты», где он оказался на подиуме и в генеральной классификации, а также за счет побед на «Флеш Валлон» и «Джиро д'Ломбардии». В ближайшее время Родригес намерен обсудить календарь следующего сезона с руководством российской команды. (eurosport.ru)

ОПРОВЕРЖЕНИЕ  
«АНЖИ»

Махачкалинский «Анжи» на своем официальном сайте опроверг информацию о переговорах по приобретению защитника «Манчестер Юнайтед» Неманьи Видича. «В связи с появившимися сообщениями в СМИ о том, что ФК «Анжи» якобы ведет переговоры о приобретении футболиста Неманьи Видича («Манчестер Юнайтед»), а также других игроков, заявляем, что данная информация не имеет под собой оснований. О всех новых приобретениях клуб будет своевременно информировать общественность», – говорится в заявлении клуба. Ранее британские СМИ распространили информацию, согласно которой махачкалинцы готовы выложить за футболиста более 40 миллионов евро. В последнее время сербский защитник частенько попадает в лазарет «МЮ» и не слишком часто появляется на поле. (eurosport.ru)

ОБЕЩАНИЕ  
ПУТИНА

Президент России Владимир Путин пообещал создать в Ярославле базу размещения футболистов, которые примут участие в чемпионате мира 2018 года, сообщает «Интерфакс». По словам Путина, в городе также может быть размещена тренировочная база чемпионата. Кроме того, президент пообещал «пустить специальные поезда», на которых болельщики смогут «быстро и дешево добраться до Москвы». Эти заявления он сделал в ответ на слова губернатора Ярославской области Сергея Ястребова, который выразил желание, чтобы «Ярославль стал своего рода культурной столицей чемпионата мира 2018 года». «Нужно сделать так, чтобы каждый гость, который приедет на ЧМ, посетил Ярославль. Мы готовы принять гостей», – добавил он. Почему нельзя сделать базы для футболистов в городах, где будут проходить игры чемпионата, ни президент, ни губернатор не пояснили. Путин лишь отметил, что «Ярославль близок от Москвы, здесь и инфраструктура, и стадионы». Ярославль, претендовавший на проведение игр мирового первенства по футболу, не вошел в окончательный список городов, которые примут игры. В этот список вошли: Санкт-Петербург, Екатеринбург, Сочи, Казань, Нижний Новгород, Самара, Ростов-на-Дону, Калининград, Волгоград, Саранск и Москва. (lenta.ru)





# Вьетнам стал ближе!

Алина Кириловская

**Казахстанцы ищут альтернативу Турции и Египту. Экзотика Юго-Восточной Азии некоторых манит почище высококлассных отелей Средиземноморья. Окажись Вьетнам географически поближе, поток туристов хлынул бы туда с утроенной силой**

## Авиапремьера

До последнего времени единственным сдерживающим фактором был длительный перелет: Алматы – Бангкок – Хошимин – Нячанг (или через Куала-Лумпур, Сеул и т.д.). В итоге в пути терялось почти двое суток. С 4 ноября 2012 года чартерные авиарейсы стартуют в самое сердце курортной зоны – Нячанг! «Прилетел мы организуем сразу к месту отдыха, – рассказывает Тамара Хван, директор компании «INTRAVEL». – Вылет из Алматы

пальм, кататься на водных лыжах, заниматься дайвингом.

## Отельный гид

Лучшее время для посещения страны в «бархатные» месяцы, на юге – это сухой сезон – с декабря по апрель: мягкое солнце, освежающий морской бриз. Именно поэтому во Вьетнам на отдых туристы обычно едут весной и поздней

сердцу туриста «all inclusive» практически нет.

Масса отелей предоставляют гостям до 12 лет бесплатное проживание (без «extra bed»). Рядушiem отличается «Vinpearl Resort 5\*» «Diamond Bay» с 3-хразовым питанием. Стандартный номер на 1 человека там обойдется в \$1,8 тыс. (в стоимость путевки входит – авиаперелет, проживание, трех-

Отдых в этом отеле обещает и незабываемые гастрономические впечатления. Экзотические блюда из черепах, лобстеров, осьминогов, мясо крокодила, страуса – лучше попробовать из рук профессиональных шеф-поваров, в проверенных местах.

Между тем во Вьетнаме вполне возможно найти жилье и подешевле. Местные отели не гонятся за

кузнечиков (нет там жареных кузнечиков, это не Таиланд), но еда в основном легкая, понятная, адаптированная для нашего туриста и не вызывает желания проглотить огнетушитель. Утонченный вкус вьетнамских блюд не похож ни на китайские, ни на корейские, ни на японские кулинарные изыски. Листья мяты, кориандр, креветки, имбирь, черный перец, чеснок и базилик придают блюдам вьетнамской кухни неповторимый своеобразный аромат. Специи – не пряные, как в Индии, и не обжигающие, как в Таиланде или Малайзии, а больше пикантные и ароматные. Повара делают акцент на разнообразии блюд из риса, овощей и морепродуктов. Словом, здесь искушенные гурманы и приверженцы здорового питания могут закопать топор войны, поскольку выбор более чем достойный. Хороший обед на двоих во вьетнамском ресторане – 130 тыс. донгов.

Местный кофе считается весьма неплохим по качеству, но особенно популярен зеленый чай. В рейтинге вьетнамских блюд и специй лидирует соус «нюок-мам» из ферментированной рыбы. В подробности его составляющих, поверьте, лучше не вдаваться, но на вкус довольно неплохо.

Скажу банальность, но не стоит искушать судьбу и пить воду из-под

**Бамбуковые сокровища**  
Курс американского доллара по отношению к вьетнамскому донгу: 1\$ = 20,5 тыс. VND.

Следовательно, за \$100 вы получите в банке более 2 млн донгов. То есть сразу станете миллионером! К счастью, местный шопинг отличается богатством выбором и самыми низкими ценами в Азии (торговаться в банке более 2 млн донгов. То есть сразу станете миллионером! К счастью, местный шопинг отличается богатством выбором и самыми низкими ценами в Азии (торговаться!). Изделия из бамбука, перламутра, жемчуга, красного и черного дерева, одежда и аксессуары из натурального шелка, льна и хлопка – выполнены качественно и в неподражаемой манере местных мастеров. Стоит приобрести также немного специй, к примеру, фукуокский черный перец.

Жемчуг здесь в основном речной, искусственно выращенный. Морской встречается редко – его горошины крупнее и неправильной формы. По мнению экспертов, лучший вьетнамский жемчуг выращивают на острове Фукок. Чтобы не стать жертвой мошенников, торгующих подделками, потрите горошины друг о друга (пластмасса сыпется), либо поднесите пламя к жемчужине (пластмасса плавится).

## Криминала не будет

Вьетнам входит в десятку самых безопасных стран, а сами вьетнамцы очень дружелюбны.

Хотя гостеприимство вьетнамцев имеет границы. Несмотря на уважение к иностранцам, бдительные таможенники не позволят вам вывезти из страны национальную валюту, антиквариат, предметы искусства и народного промысла, а также ювелирные украшения без соответствующих документов (к сувенирам это отношения не имеет). Список ограниченного импорта классический, как и во многих других странах (алкоголь, табак, порнография). Дополнительный запрет существует на лекарства, содержащие подозрительные ингредиенты. Без предписания врача их ввоз чреват арестом, в худшем случае смертной казнью. Так что еще раз проверьте чемодан!



– ночью, и время прилета очень удобное –10 утра».

Прелести вьетнамского отдыха жители СНГ уже успели оценить в полной мере. Яркий тому пример – количество авиарейсов из России. В неделю во Вьетнам прилетает 33 рейса из самых разных городов, в том числе 17 чартерных! Отечественные туроператоры тоже спешат осуществить прорыв.

## Заморский рай

Из плюсов поездки во Вьетнам бывалые путешественники составили целый список: увлекательные экскурсии, отличные пляжи, широкие возможности для активного и семейного отдыха, изумительная кухня, дешевый шопинг, впечатляющий дайвинг, недорогие отели.

Нячанг считается самым популярным в стране курортом. Здесь все «33 удовольствия» для путешественников, на любой вкус. Любителям ночной жизни тоже найдется чем заняться.

И все же, настоящий Вьетнам – это чуть больше, чем просто туристический рай. Храмовые комплексы древних цивилизаций, природные красоты национальных парков, ошеломляющие ландшафты подводного мира. Фанатам советского прошлого удастся вдоволь поностальгировать: о былом напомнят флаг, пионеры в галстуках и даже вождь в мавзолее...10 дней будет мало для полноценного знакомства.

Недаром Вьетнам входит в десятку самых привлекательных для отдыха мест в мире. В Великобритании, например, в октябре 2007 года проводился опрос об их любимых местах на всей Земле. В категории «Любимая экзотическая страна» победителями стали Вьетнам, Камбоджа и Япония. Удивительно дружелюбный климат позволяет практически круглый год купаться в лазурном море, дремать в тени

осенью. Сезон дождей выпадает на август-сентябрь. Но и тогда туристы не жалуются на испорченный отдых. Судя по отзывам, за 10 дней там всего пару раз шел дождь, и то по вечерам, да ночью. Дожди здесь обильные, но идут лишь 20 минут, а через час уже светит солнце и не остается и следа от прошедшего ливня.

Отдых в этой стране возможен в любое время года. Здесь всегда найдется теплый и солнечный уголок с отличной погодой, нужно только правильно выбрать место и время. Когда в одном регионе слишком сыро, холодно или изнурительно жарко, то всегда есть место, где солнечно и приятно. Поэтому даже в межсезонье все отели заполнены до отказа. «Спрос на Вьетнам пока превышает предложение. Так что о бронировании отелей нужно побеспокоиться заранее», – предупреждает Тамара Хван.

Выбор жилья невелик, но разнообразен: от бутик-отелей до гостиниц категории «de luxe». И, как правило, на первой береговой линии. В большинстве заведений основной тип питания – завтраки. Дорогого



звездами. Ведь чем выше категория гостиницы, тем больше налогов платит ее владелец. Поэтому немало 4-звездных заведений, которым на проверку можно дать и все пять с плюсом (например «Sea Hogs»). Прекрасный пляж, бассейн, сервис и уютные номера – хорошая возможность сэкономить деньги, не экономя на собственном комфорте.

## Слово о кулинарах

Вьетнамскую кухню туристы хвалят за ее съедобность. Не обходится, конечно, и без жареных

крана, покупать на улице еду и напитки со льдом. Частные торговцы не обременяют себя санитарными нормами и делают лед из сырой речной воды.

Местные виноделы гордятся своими красными и белыми винами (бутылка вина от 5 долларов). В Далате вино делали еще во времена французских колонизаторов. Недавно Вьетнам вошел в «Мировой атлас вин» (в список производителей достойного виноградного вина).

## Четыре колеса

В крупных городах проблем с транспортом нет. К примеру, в Нячанге отели предоставляют бесплатный автобусный трансфер в центр. Также есть такси (от 5,5 тыс. донгов за километр, плюс 15 тыс. за посадку) и привычные мототакси (около 15 тыс. донгов, торг уместен). Арендовать машину во Вьетнаме можно только «в комплекте» с местным водителем. Это удовольствие обойдется в 400 тыс. донгов в сутки. Напрокат можно взять и мотоцикл (от 60 тыс. донгов в день) или велосипед (от 6 тыс. донгов в день). При оформлении договора придется оставить залог. В связи с засильем мотоциклов на вьетнамских улицах самостоятельное передвижение на автомобиле затруднено. Знаатоки предпочитают такси с водителем.

С криминалом дела обстоят неважно. Вьетнам считается одной из самых безопасных стран в Азии. Неприятности могут доставить разве что мелкие ворюжки-карманники. Метод борьбы с ними прост – не выставлять напоказ ценные вещи, особенно гаджеты.

## Свадьба под пальмой

Новый тренд у молодоженов заставил туроператоров искать новые локации для проведения церемоний. В списке укромных тропических уголков, где можно провести символическое бракосочетание, Вьетнам стал одним из самых популярных мест. Яркое экзотическое действо, насыщенные национальными обрядами и обычаями, оставит массу впечатлений и у пары влюбленных, и у гостей. Однако праздновать придется дважды – для каждой из сторон. Ничего не поделаешь, таковы традиции! А в качестве свадебного подарка молодожены получат (вместо материальных ценностей) семена тыквы, как символ плодородия. Отельные, в свою очередь, тоже стараются сделать свадебный отдых незабываемым. О том, сколько все это стоит, лучше поинтересоваться у туроператора. Потому что предложение руки и сердца бывает разным.

Приняв вас единожды, Вьетнам будет манить к себе снова и снова!



ПАРТНЕР ПРОЕКТА



AUTO.LAFA.KZ

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

НОВЫЙ CAYENNE  
TURBO S!

Немцы распространили информацию о самой мощной и быстрой версии своего флагманского Porsche-кроссовера в топовом исполнении. Со слов представителей марки из Пфундлахуэна, новейший Turbo S получил V8 в 4,8 литра объема, мощностью 550 л.с. (750 Нм). Благодаря этому модификация с литерой «S» в названии стала мощнее исполнения «Turbo» на полсотни «лошадей». Таким образом, разгон с 0-100 км/ч у нового «Каена» занимает всего 4,5 секунды, что опять же быстрее просто «турбовой» модификации на 0,2 секунды. Максимальная скорость автомобиля составляет 283 км/ч. Визуальные отличия данной модификации от «рядовых» «Каенов» заключаются в «21-ых» «пятилучевых» колесных дисках и слегка тонированных блоках передней/задней оптики. Кроме того, в списке стандартного оснащения модификации Turbo S будет и адаптивная спорт-подвеска (с активными стабилизаторами), а также пакет Sport Chrono. Интерьер топового Cayenne украсят карбоновыми вставками и двухцветной отделкой внутрисалонного убранства. Стоимость Turbo S у себя на родине в Германии составит от 151 700 евро, что будет дороже версии Turbo на 30 000 евро.

NEW OSTAIA  
«ПОЙМАЛИ»  
ВО ВРЕМЯ ТЕСТОВ

Во время тестовых покатушек на Нюрбургринге фотошпионы поймали новую генерацию популярной чешской модели, дебют которой состоится в следующем году. Несмотря на то, что рассмотреть сквозь маскировочную пленку все линии и грани нового поколения «Октавии», мягко говоря, сложно, кое-что все же проглядывается. К примеру, профиль автомобиля не подвергнется глобальной переделке, а передняя часть кузова будет нарисована в духе вышедшей недавно модели Rapid. Сзади изменения коснутся в основном формы оптики, с более прямоугольными радиусами углов, намекая, опять же, на «младшего» «Рапида». Судя по представленным фото, «пойманный» автомобиль является «нотчбеком» (если более привычно – «лифтбеком»), что также вполне понятно, вспомнив две последние «Октавии». Единственное, что не особо пока ясно, так это получит ли новая генерация хитрую систему механизма задней двери, именуемую в Skoda как «TwinDoor». Ведь со слов представителей марки, Ostaia Mk III будет позиционироваться несколько выше, нежели это есть сейчас. Автомобиль будет построен на новой «гибкой» платформе концерна VAG – «MQB», которая ныне используется в качестве основы для последних VW Golf, Audi A3 и Seat Leon. Посему под капотом новой «Октавии» прощупаются все те же ДВС, что актуально для вышеперечисленных авто. Помимо «гражданских» модификаций будет и «горячая» версия RS (vRS в Великобритании), которая получит 2-литровую турбо-четверку, с примерной отдачей в 220 «сил» мощности, в купе с КПП семейства DSG с двойным сцеплением. Ожидается, что дебют новейшей Ostaia состоится в следующем году, либо на автосалоне в Женеве, либо уже осенью во Франкфурте.

КРОССОВЕР ОТ TESLA  
ПУСТЯТ В СЕРИЮ

Американская компания Tesla Motors получила грант от властей Калифорнии, благодаря которому на конвейер марки встанет электрокроссовер по имени Model X. Сумма «взноса» со стороны комиссии по вопросам энергетики штата Калифорния составила 10 000 000 уе. Сама же «Тесла», по условиям гранта, должна будет вложить около \$50,2 млн своих денег, а также нанять 500 новых сотрудников. По расчетам боссов марки, уже со следующего года компания начнет приносить прибыль. Подтолкнуть к выпуску электрокроссовера представителей Tesla Motors вынудила положительная реакция со стороны потенциальных покупателей. В первую неделю после дебюта авто компания получила около 500 заказов на новейший Model X. Напомним, прототип семиместного Tesla Model X был представлен в феврале текущего года. Как заявляют представители марки, Model X воплощает в себе лучшие качества внедорожников и преимущества минивэнов, а также является олицетворением практичности и технологичности.

## Солидное пополнение

Андрей Мерчинский

В конце года на конвейере усть-каменогорского автосборочного завода «АЗИЯ АВТО» ожидается солидное пополнение. Впервые в линейке Chevrolet появится брутальный минивэн, имя которому дал известный во Флориде город Орландо, знаменитый на весь мир солнечными пляжами и гигантским парком развлечений «Диснейленд».

Chevrolet Orlando совсем не похож на минивэн в привычном понимании. В этом многофункциональном автомобиле одновременно слились черты нескольких классов: немного от городского автобуса, немного от легкого внедорожника, немного от спортивного универсала и от фургона. Мощный профиль кузова, высокая боковая оконная линия, почти прямоугольные фары, выразительная фальшрадиаторная решетка и рельефные колесные арки.

Минивэн, в первую очередь, придется по душе большому семейству. В семиместном автомобиле – три ряда сидений, расположенных по принципу кинотеатра, каждый следующий ряд с повышением. На галерке даже самым маленьким пассажирам будет отлично все видно. А благодаря складывающимся сиденьям, багажное отделение сможет увеличиваться до 1500 литров.

Салон Orlando порадует стильной глянцево-отделкой и голубой подсветкой, прекрасно оборудованным водителем местом и множеством ниш и емкостей для хранения мелочей.



Любопытна дизайнерская идея – секретный ящик, расположенный за аудиосистемой. В нем предусмотрен USB-порт для подключения MP3 или iPod. Такой «тайничок» сможет служить настоящим сейфом для ценных вещей.

Покупателям новинка будет предложена в четырех комплектациях. Уже в базовую войдут такие полезные вещи, как кондиционер, гидросилитель руля, обогрев и электропривод регулировки боковых зеркал, CD-ROM, AM/FM радио, четыре подушки безопас-

ности и ABS. В топовой версии автомобиль оснастит климат-контролем, подогревом передних сидений, противотуманной системой, датчиком дождя, управлением аудиосистемой на руле, а также современными системами безопасности – ABS, ESP, шесть подушек безопасности (фронтальными, боковыми и потолочными).

Chevrolet Orlando будет иметь 141-сильный 1,8-литровый двигатель с пятиступенчатой «механикой» или шестиступенчатый «автоматом» на выбор.

Презентация нового  
Lexus ES300h в Астане

Аян Мурат

16 октября в Астане состоялась казахстанская премьера гибридного Lexus ES300h. Торжественная презентация новой модели дала старт официальному началу продаж.

Компания «Тойота Мотор Казахстан», являющаяся официальным дистрибьютором бренда Lexus в Казахстане, презентовала новый Lexus ES300h 2013 модельного года. Эта модель стала третьей в линейке официально продаваемых в РК автомобилей с гибридной силовой установкой, включающей в себя такие автомобили, как RX450h и GS450h. Новосошедший седан будет поставляться в трех версиях – ES 250, ES 350 и гибридный ES 300h.

Судя по техническим характеристикам, основной упор при создании ES японцы сделали на экономичность, хоть и не в ущерб динамике. Так, бензиновый ES 250 с четырехцилиндровым DualVVT-i (система регулировки фаз газораспределения клапанов) мотором объемом 2,5 литра и мощностью 184 л.с. (235 Нм) расходует в комбинированном цикле всего 7,9 л/100 км, а версия ES 350 с 277-сильным (346 Нм.) 3,5 V6 DualVVT-i потребляет в тех же условиях 9,5 л на «сотню».

Но в авангарде модели ES все же версия с гибридной силовой установкой. Под капотом ES 300h расположено 161-сильный бензиновый агрегат объемом 2,5 л, работающий в паре с электромотором. Совокупная мощность гибридной силовой установки составила 204 л.с. и 213 Нм, а расход топлива в смешанном цикле составил 5,5 л/100 км.

Все модели ES оснащаются 6-ступенчатым «автоматом» и имеют три основных режима управления – экологичный (ECO), нормальный (Normal), спортивный (Sport), а также режим «электр-

Продажи общего количества новых легковых  
и коммерческих автомобилей в Казахстане  
за 3 квартал 2012 года

№	Марка	3 квартал 2012 шт.	Доля рынка,%
1	LADA	9 460	36,99%
2	Toyota	2 413	9,43%
3	UZ-Daewoo	2 185	8,54%
4	Hyundai	1 811	7,08%
5	KIA	1 479	5,78%
6	GAZ	1 459	5,70%
7	Chevrolet	1 346	5,26%
8	UAZ	984	3,85%
9	Nissan	898	3,51%
10	Mitsubishi	551	2,15%
11	Skoda	511	2,00%
12	SsangYong	489	1,91%
13	ZAZ Chance	461	1,80%
14	Volkswagen	335	1,31%
15	Renault	333	1,30%
16	Lexus	271	1,06%
17	Subaru	152	0,59%
18	Suzuki	141	0,55%
19	Ford	78	0,30%
20	BMW	64	0,25%
21	Mercedes-Benz	63	0,25%
22	Land Rover	31	0,12%
23	Audi	29	0,11%
24	Porsche	21	0,08%
25	Isuzu	6	0,02%
26	Mini	4	0,02%

мобиль» (EV), доступный в гибридной версии. В последнем случае седан ES 300h работает исключительно за счет электромотора с нулевым выбросом CO2 в атмосферу и не потребляет топлива.

Салон нового ES за счет увеличенной колесной базы стал более просторным. Пространство в области коленей увеличилось на 71 мм, а в области ног – на 104 мм. Все материалы отделки салона и качество сборки находятся на традиционно высоком уровне, а обивка сидений нового ES выполнена из натуральной кожи, а также из кожи улучшенной выделки Semi-aniline. Доступны три цветовых решения интерьера – черное, светло-серое и бежевое. В зависимости от общего цветового решения салон украшается вставками из черного дерева, темной-коричневого клена и бамбука.

В числе стандартных опций упомянуты и аудиосистема Mark Levinson с 15 динамиками, 8-дюймовым экраном, поддержкой меток iTunes, DVD аудио и видеопроигрывателем, а также интерфейс RemoteTouch второго поколения (RTI), где с помощью



удобно расположенного на центральной консоли джойстика можно управлять климат-контролем, аудиосистемой, телефоном, навигационной системой и другими устройствами. Кроме того, в базовой комплектации ES оснащается 10 подушками безопасности (передние для водителя и пассажира, двумя колесными, четырьмя боковыми, а также шторками безопасности).

«Сегодня мы представляем линейку наших новых роскошных автомобилей с экологичными и мощными гибридными двигателями», отметил президент Lexus в Казахстане г-н Шинно Като. – Мы уверены, что у наших гибридных моделей, как и у бренда Lexus в целом, есть прекрасное будущее в Казахстане. Приобретая наши автомобили с гибридными двигателями, казахстанские покупатели выбирают экономичность и экологичность, при этом не жертвуя мощностью и динамикой. Презентация в Астане – это замечательная возможность знакомства с ценителями бренда Lexus в юной и современной столице Республики Казахстан».

Базовая цена автомобилей Lexus с гибридным приводом ES 300h в комплектации «Premium» составляет 78 400 у.е., в комплектации «Luxury» – 79 500 у.е. за модель RX 450h в комплектации «Luxury» нужно будет отдать 102 500 у.е., а за GS 450h «Luxury» – 94 900 у.е.