

Цены на внутреннем рынке ГСМ могут вырасти



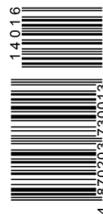
Девальвация тенге раздула цены на автозапчасти



Георгий Шабанов, генеральный директор All Media

# КАПИТАЛ

№16  
(443)



// ЧЕТВЕРГ, 1 МАЯ, 2014

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК



Длинные и дешевые деньги для МСБ

5 страница

Термальная энергетика как доступная альтернатива

8 страница

Астана вышла на уровень самодостаточности

9 страница

Победит ли декларация доходов коррупцию?

9 страница

Внимание!

Уважаемые читатели, следующий номер «Капитал.kz» выйдет 15 мая

Мы в сети  
kapital.kz



## Финишная кривая



Данияр Молдабеков

Разногласия, имеющиеся на пути создания Евразийского экономического союза (ЕЭС), преодолены, уже проделана немалая работа по наиболее чувствительным вопросам, предусмотренным в переходные периоды. Об этом во вторник заявил президент Казахстана Нурсултан Назарбаев в Минске, где состоялось заседание Высшего Евразийского экономического совета на уровне глав государств.

«Я за то, чтобы лошадей не гнать, но есть возможность уложиться в принятые сроки и снять все вопросы. Мы можем договориться», – цитирует Белорусское телеграфное агентство (БЕЛТА) президента Казахстана.

По итогам встречи президенты поручили завершить проработку всех нюансов договора в ближайшее время, чтобы к концу мая документ был представлен на подписание на саммите Высшего Евразийского экономического совета, который планируется провести в Астане.

«Я уверен, что документ будет подписан», – убежден политолог.

К тому же времени у соответствующих органов трех стран было достаточно. Так, экономист Петр Своик напомнил, что в июне прошлого года в Москве проходило одно из заседаний экспертного союза, где крайней датой создания ЕЭС был назван май текущего года. Однако за это время сторонам так и не удалось уладить разногласия – причем на самых разных уровнях. «Для того чтобы что-то основательное подписать в рамках этого союза, необходимо, чтобы был найден консенсус на всех уровнях. Все министерства и ведомства, внутри каждой страны (участники будущего ЕЭС – ред.) должны выработать общую позицию по каждому пункту», – говорит г-н Своик. Но договор будет подписан, хотя возможны проволочки и задержки (в прошлом году рассчитывали подписать документ на две недели раньше теперь обозначенного срока), но это процесс неизбежный, считает экономист.

Напомним, одним из сложнейших вопросов при подготовке проекта соглашения были поставки нефти и нефтепродуктов. Беларусь настаивает на устранении всяких изъятий в этой отрасли: отмене квотирования поставок сырья и обязанности перечислять в бюджет России экспортные пошлины, полученные от экспорта нефтепродуктов за пределы ТС.

«На минувшей встрече главную скрипку, в смысле недовольства политикой РФ,

играл президент Беларуси. Лукашенко настаивал на том, что подписание договора о создании ЕЭС невозможно, если не будут соблюдены экономические интересы стран-участниц», – говорит Талгат Мамыраимов.

Интересно, что сразу после обсуждаемой встречи председатель коллегии Евразийской экономической комиссии Виктор Христенко рассказал, что ограничения в торговле нефтью и нефтепродуктами между Россией, Беларусью и Казахстаном сохранятся до 2025 года.

«Подходы, которые заявляются в процессе переговоров, вызывают много вопросов. Новаторские предложения по срокам реализации договоренностей через 10 лет, то есть к 2025 году, по меньшей мере звучат странно. Если мы не готовы принимать меры сейчас, то это надо открыто признать», – цитирует президента Беларуси БЕЛТА.

Экономист Петр Своик также считает, что на данный момент остается много нерешенных вопросов. «Экономики трех стран подстраиваются друг к другу, проект ЕЭС еще оформлен начерно. Пока что смутно и неопределенно ставятся экономические задачи. Сегодня, как мне кажется, главная задача объединение таможенных границ. Следующая задача – увеличение взаимного товарооборота. Далее понадобится общая фискальная система. Все это будет готово не раньше 2025 года, действительно. Так что пока все на уровне проектов», – резюмирует экономист.

Цифра номера

510,5 млн тенге

стоит самая дорогая квартира в Алматы

Подробнее [Стр. 7]

Спикер номера

Айзада Ильясова,

Центр регионального развития и местной промышленности АО «Казахстанский институт развития индустрии»

Подробнее [Стр. 6]

Цитата номера

«Цены на недвижимость стабильны»,

– Лариса Степаненко, директор Агентства недвижимости Vizit

Подробнее [Стр. 7]

Спорт

Хоккейный клуб «Сарыарка», одолев в финальной серии «Рубин», стал обладателем Кубка Братины

Подробнее [Стр. 13]

ТЕНДЕРНЫЕ ГАРАНТИИ

за

2 часа

- БЕЗ УЧЕТА ОБОРОТОВ ПО БАНКОВСКИМ СЧЕТАМ
- МИНИМАЛЬНАЯ КОМИССИЯ И ПАКЕТ ДОКУМЕНТОВ
- ВОЗМОЖНОСТЬ ПОЛУЧЕНИЯ БЕЗ ЗАЛОГОВОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ

BANKRBK | 7888.kz

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

## КАЗАХСТАН

КЕНЕС РАКИШЕВ  
ВОШЕЛ В РЕТЕЙЛ

Бизнесмен приобрел долю в торговой сети Magnum. Кенес Ракишев стал соучредителем торговой сети «Magnum». По данным министерства юстиции, сделка по купле-продаже завершилась под занавес минувшего года/Стоимость покупки, доля участия а также другие подробности сделки остаются неизвестными. Связаться с представителями торговой сети Magnum корреспонденту делового портала Kapital.kz не удалось. Добавим лишь, что свою долю Кенес Ракишев приобрел через ТОО «SDBGGroup», а продавцами выступили Марк и Руслан Галинские. Последний, судя по официальной информации, известен также как вице-президент Казахской федерации дзюдо, которую в свою очередь возглавляет Кенес Ракишев. (kapital.kz)

КАДРОВЫЕ  
ПЕРЕСТАНОВКИ  
И НАЗНАЧЕНИЯ

## АСЕТ

## ИСЕКЕШЕВ

досрочно прекратил полномочия члена (председателя) совета директоров АО «Банк развития Казахстана»

БАУЫРЖАН  
УРЫНБАСАРОВ

назначен вице-президентом АО «НК «Казахстан темир жолы»

## ВАЛЕРИЙ ЛИ

назначен первым заместителем председателя правления АО «Самрук-Энерго»

ЖОМАРТ  
МОМИНБАЕВ

назначен генеральным директором ТОО «Samruk Green Energy»

КАНЫШ  
МОЛДАБАЕВ

назначен заместителем председателя правления АО «Самрук-Энерго»

КРИСТОФЕР  
ХОПКИНСОН

назначен членом правления АО «НК «КазМунайГаз»

МИХАИЛ  
ЯЛБАЧЕВ

назначен президентом АО «НК «Актауский международный морской торговый порт»

РОЗА  
КАРИБЖАНОВА

назначена председателем Комитета по делам молодежи Министерства образования и науки РК

РУСЛАН  
ЖАКСЫЛЫКОВ

назначен Главкомандующим Национальной гвардии РК

САНСЫЗБАЙ  
ЖОЛДАСБАЕВ

назначен председателем Комитета науки Министерства образования и науки РК

СЕРИК  
ОСПАНОВ

освобожден от должности первого заместителя председателя правления и назначен советником председателя правления АО «Самрук-Энерго»

ТИМУР  
ТОЛЕУТАЕВ

назначен управляющим директором по развитию АО «Самрук-Энерго»

# Как мы учим – и есть то, чему мы учим

Ирина Мусягин

Корпоративный университет BI Group, открывший свои двери в 2012 году, уже успел приобрести репутацию не просто учреждения образовательного и серьезного, но и, что немаловажно, представляющего возможность общения с уникальными, можно даже сказать, «штучными» бизнес-тренерами и специалистами.

В этот раз весенний старт новым программам MBA МИРБИС дали российский психолог Тахир Базаров с семинаром «Управление человеческими ресурсами» и известный актер театра и кино Александр Кузнецов, прочитавший курс «Навыки публичного выступления». И если первый знаком с BI Group уже более семи лет, активно тренируя ключевых сотрудников холдинга, то для российской «звезды» фильма «Джек Восьмеркин – американец» визит в Астану стал первым опытом работы с казахстанской компанией.

Диалог с Тахиrom и Александром получился интересным, познавательным и эмоционально окрашенным, впрочем, как и положено разговору с артистичными, знающими толк в публичности, людьми, для которых даже вполне нейтральный вопрос о значении корпоративных университетов в современном мире бизнеса несет глубинный философский смысл и возможность подискутировать.

Тахир Базаров:

Оправдывают ли себя корпоративные университеты? Все зависит от того, какое значение, какую миссию тот или иной университет несет в то или иное время. Сначала корпоративные университеты создавали для чего? Чтобы «оттюнинговать» знания и умения людей применительно к условиям той или иной компании, иными словами, ту основу, которую они получили в школах, вузах и прочих местах. Что мы наблюдаем сейчас? Происходит некий переход корпоративного университета как образовательного учреждения в банк корпоративного опыта с практическими знаниями отдельно взятой компании, знаниями, которых нет ни в Кембридже, ни в Оксфорде.

Будущее корпоративных университетов я вижу как лаборатории создания и моделирования будущего, в которых проигрываются варианты развития бизнеса. Здесь же, в рамках университета, мы можем более пристально вглядеться в своих людей с точки зрения функционирования. Вот смотри, к примеру, говорим мы, классный парень, который, оказывается, замечательно разбирается в администрировании процессов. А вот у этого, погляди, как загорются глаза, когда он креативит, давай-ка мы его включим в проектную группу, разрабатывающую «полеты на луну»... Иными словами, наш корпоративный университет становится лабораторией будущего, в которой создается завтрашний день компании.

Александр Кузнецов:

И не только компании! Ведь если мы говорим о BI Group, то это не только крупнейший строительный холдинг Астаны, это еще и крупнейшее строительное предприятие, строящее инфраструктуру практически всего Казахстана. То есть



мы, бросая «зерна» знаний в университете BI Group, получаем многомиллионное население, которое будет жить в комфортабельных хороших жилищах, в районах с удобной инфраструктурой... Я знаю, что Тахир сотрудничает с BI Group уже более семи лет, но мне выпала такая удача впервые. И я этому очень рад!

Каким образом пересеклись пути актера и бизнес-тренера?

Александр Кузнецов:

Мой путь от актера к бизнес-тренеру, наверное, изначально был предопределен. Моя мама работала в школе педагогом русского языка и литературы. Вероятно, я, каким-то образом, часть ее педагогического опыта перенял, потому что начал преподавать актерское мастерство еще будучи студентом Шуйкинского училища. Потом уехал в Америку и достаточно быстро открыл там свою актерскую школу. Многие интересные актерские тренинги и режиссерские штуки собрал воедино и создал свою систему, которую считаю уникальной. Хотя бы потому, что многие части моих авторских тренингов сконструированы таким образом, чтобы они из интеллектуального знания сразу попадали в эмоциональные знания и навыки.

Тренинги для актеров и для представителей бизнеса отличаются друг от друга?

Александр Кузнецов:

Безусловно, это разные вещи. Но, так или иначе, и актерское мастерство для актеров, и актерское мастерство для бизнесменов и публичных фигур – это все навыки коммуникации. Это умение донести свою точку зрения, быть услышанным, говорить не только для того, чтобы тебя послушали и забыли, а послушали и запомнили, послушали и поверили, послушали и последовали за тобой как за лидером. Ты должен ставить себе определенные задачи, на основе которых и действуешь, а не просто информируешь людей, как на лекции.

Тахир Базаров:

Хорошая идея! Девиз корпоративного университета, любого, вот в этом и дол-

жен состоять. Как мы учим – и есть то, чему мы учим!

Александр Кузнецов:

Тахир сказал золотые слова! В один прекрасный момент я тоже подумал, почему одни институты, университеты выпускают специалистов, которые получают тысячу рублей, а есть университеты и знания, которые делают людей преуспевающими, получающими миллионы долларов за ту же единицу времени, что и первые. Значит есть какая-то ценность таким знаниям, значит есть какая-то конструкция, основа, база, программный код, который тебя вписывает в определенную реальность, когда ты уже не концентрируешься на том, сколько зарабатываешь. Нет, ты просто живешь, но программа работает для тебя и на тебя. Ты же крутишь педали велосипеда и не думаешь о том, как крутить педали. Ты едешь и смотришь по сторонам. В этом и есть задача – заложить такую программу, которая вне зависимости от тебя работала бы и приносила результат. Есть английское слово Experience – обучение через конкретное проживание сценария. Что есть драматургия.

Тахир Базаров:

И там ключевое слово – переживание! И если Саша или я не переживаем этот самый момент передачи знаний, то оно – знание – становится мертвым. Его нет. Тогда лучше книжку почитать.

Александр Кузнецов:

Нам не нужны холодные интеллектуальные знания. Нам нужны знания, которые окрашены эмоционально. И мы получаем знания только для того, чтобы чувствовать себя лучше, уверенней. Мы не получаем знания для того, чтобы звать.

Вы наблюдаете, как люди меняются на протяжении ваших тренингов?

Александр Кузнецов:

Безусловно. Я бы давно бросил работу, которая не приносит результаты. Ваши слушатели – люди открытые, и это очень приветствуется. Для того, чтобы знание пришло к тебе, ты должен быть открыт

для него. Есть чудесная фраза: «То, что ты ищешь, так же ищет тебя». Если есть ученик, то учитель обязательно найдется. В форме книги, случая, мероприятия или человека, который придет и скажет, что тебе нужно делать.

Я вижу в корпоративных университетах огромный потенциал. Я хочу, чтобы и на постсоветском пространстве дополнительное образование, повышение квалификации стало опять востребованным. Чтобы постоянно развиваться, нужно подпитываться новыми знаниями, встречами... К примеру, встреча с Тахиrom здесь – для меня просто восторг!

Тахир Базаров:

Взаимно. Единственно, у меня тут же вопрос возникает: зачем бы мне делиться секретами с теми, кто, допустим, мои конкуренты? Зачем мне это? Почему я иду на это? Иду сознательно, с пониманием, что мне это нужно. Почему?

У Вас самого есть ответ на этот вопрос?

Тахир Базаров:

Конечно. И у меня, и у Саши. Само понятие конкуренции в современном мире очень сильно изменилось в последнее время. Как-то три года назад я в книжном магазине Гарвардской школы бизнеса наткнулся на стеллаж с книгой, которую сразу же купил. На ней написано: «Competition». Соединение конкуренции и кооперации. То, во что сегодня по сути превращается экономика знаний. Эпоха знаний. Она превращается именно в это. Ты не можешь не конкурировать, не ступая в дружеские кооперативные отношения с другими людьми, с другими профессионалами. На этом уровне ваша конкуренция как игра: чем лучше мой партнер будет играть, тем лучше результат у нас получится в баскетболе. Он будет лучшим для меня конкурентом. И это становится ключевым конкурентным преимуществом – поиск людей, которые для тебя хорошие конкуренты. То же самое с соучениками. Нужно из них создавать себе конкурентов, потому что это единственный способ движения вперед, единственный способ развития.

Александр Кузнецов:

Быстрый и гарантируемый. Вместо того, чтобы конкурировать, американская компания Yahoo!, в свое время, отлично скооперировалась со своими конкурентами Google. На момент, когда начал активно развиваться интернет-поиск, Yahoo! была самым крупным поисковым сервером, зарабатывая на этом хорошие деньги. У них была отличная бизнес-модель. Они практически контролировали рынок США. И вдруг возникает какой-то Google. Явные конкуренты. Молодые и наглые, с огромным потенциалом, в которых охотно вкладываются инвесторы. Что они сделали вместо того, чтобы стереть с лица земли своих реальных конкурентов? Скупили больше половины их акций – и все! Сказали: мы – там, а вы – здесь, мы – на левом, вы – на правом. Мы занимаем этот сегмент рынка, мы – тот. И все. Competition!

## Показатели «Кселл» продолжают расти

«Кселл», ведущий оператор на

телекоммуникационном рынке Казахстана по объему доходов и абонентской базе, отчитался о результатах своей деятельности за январь-март 2014 года.

В первом квартале этого года мобильный оператор увеличил свой доход на 2,4%, общий доход составил 44,107 млн тенге, а чистая прибыль компании увеличилась на 14,5%, составив 15,635 млн тенге. В компании также сообщили, что в течение этого квартала производилась чистка абонентской базы, чистый эффект от которой составил минус 789 тысяч абонентов.

Доход от голосовых услуг компании в первом квартале снизился на 5,8%, однако это снижение было компенсировано ростом дохода от услуг передачи данных, который в этот период увеличился на 46,8% и составил 8,326 млн тенге. Доход от дополнительных услуг вырос на 8,9%, составив 4,274 млн тенге. Прочие виды дохода снизились на 15,9% до уровня 141 млн тенге.

Объем голосового трафика вырос на 0,9%, составив 5,576 млн минут. При этом рост голосовых услуг был частично сглажен снижением тарифов, в результате которого средняя стоимость минуты снизилась до уровня 4,3 тенге (4,7 в 4 квартале 2013 года).

Объем передачи данных увеличился в два раза, составив 6,477,665 Гб (3,104,833). При этом компания предлагает своим абонентам большой выбор пакетов услуг с низкими тарифами. В результате чего мобильный интернет стал еще доступнее: средняя стоимость за 1 Мб в первом квартале 2014 года составила 1,3 тенге (в среднем в 2013 году она была на уровне 1,6 тенге за 1 Мб).



Комментируя успешные результаты квартала, Али Аган, главный исполнительный директор АО «Кселл», отметил: «Я рад сообщить о ряде серьезных достижений за первый квартал 2014 года. Мы сохранили позицию лидера на рынке и продемонстрировали рост абонентской базы, несмотря на усиление конкуренции на внутреннем рынке и сложную нормативно-правовую среду. Мы продолжаем наблюдать рост доходов за счет спроса на услуги передачи данных, что обусловлено продолжением развертывания сети

3G. Несмотря на сильное ценовое давление, показатель по EBITDA сохранился на самом высоком уровне в секторе телекоммуникаций, превышающем 55%. Наши привлекательные и доступные услуги ключевым стратегическим направлением для «Кселл» в этом году. В то же время мы постоянно вносим изменения в нашу деятельность для укрепления фундамента устойчивого развития и достижения результатов во всех сферах бизнеса. В

2014 году и в последующие годы «Кселл» продолжит разрабатывать новые продукты и инновационные услуги, продолжая удовлетворять постоянно меняющиеся потребности наших клиентов».

В апреле этого года компания «Кселл» стала победителем проекта «Топжарган» аналитического журнала «Exclusive» и Евразийского Бизнес Форума в номинации «За устойчивость репутации».

«Кселл» несколько лет подряд признается лидером отрасли мобильной связи в Казахстане в рейтинге «Эксперт-200-Казахстан» на основании анализа выручки, объема реализации и прибыли. Компания также вошла в число 50 лидеров крупного бизнеса стран СНГ по уровню производительности труда в рейтинге «Эксперт РА» (Россия). В этом рейтинге «Кселл» обогнал других мобильных операторов России и Украины. По оценке экспертов, эффективность труда в компании «Кселл» выше, чем в таких корпорациях, как «Газпром», «Роснефть», «Трансаэро» и «Балтика».

Компания также на протяжении многих лет остается лидером по уровню удовлетворенности клиентов в Казахстане по результатам рейтинга EPSC (Общоевропейский индекс удовлетворенности клиентов). В основе этого рейтинга лежит анализ опыта взаимоотношений потребителей с оператором мобильной связи по 5 аспектам удовлетворенности – имидж, качество продукта, ожидания потребителей относительно компании, качество обслуживания и соотношение цена/качество (ценность за деньги). Глубинный анализ данных 2013 года показал, что Kcell по-прежнему воспринимается своими клиентами лучше, чем другие. Индекс удовлетворенности потребителей Kcell не изменился и составил 77,5 балла, при этом потребители считают, что это лучший бренд по качеству услуг и обслуживанию.

Операционные данные	январь-март 2014	январь-март 2013	изм (%)	январь-декабрь 2013
Абоненты, на конец периода (в тыс.)	13,492	13,773	-2,0	14,307
Из них в авансовом порядке расчетов	11,804	12,067	-2,2	12,593
MOU (мин/мес)	147	149	-0,7	152
ARPU (тенге)	1,057	1,043	1,3	1,106
Работники, на конец периода	1,499	1,638	-8,5	1,488

# Ultra реальность

Новым трендом на рынке ТВ в ближайшие годы станут телевизоры сверхвысокого разрешения формата UHD (4K)

В начале года на Международной выставке потребительской электроники (CES) крупнейшие производители представили новое поколение телевизоров формата Ultra HD. По мнению ключевых игроков рынка, 4K станет следующим этапом в развитии телевидения высокого разрешения.

Стандарт UHD, или 4K, предусматривает разрешение дисплея около 4000 пикселей в ширину и чуть более 2000 пикселей в высоту. В то время как параметры Full HD, как известно, составляют 1920 на 1080 пикселей. То есть UHD – это еще более высокое разрешение, еще более детализированная и четкая картинка.

Кроме того, как отмечают специалисты Ассоциации инженеров кино и телевидения (The Society of Motion Picture and Television Engineers), стандарт UHD TV – это четырехкратное увеличение количества отображаемых цветов и динамического диапазона, что обеспечивает большую детализацию в самых светлых и самых темных оттенках.

4K-телевизоры в предыдущие годы уже были героями Международной выставки потребительской электроники Consumer Electronics Show (CES), ежегодно проходящей в январе в Лас-Вегасе, штат Невада (США). Тогда это был первый опыт производства телевизоров нового формата, и многое в них еще предстояло усовершенствовать. Поэтому на первых розничных образцах 4K-телевизоров де-



монстрировались в основном статичные картинки – высококачественные, детализированные фотографии.

Но на сегодняшний день ТВ-индустрия совершила настоящий прорыв. Речь идет

о первом в мире и самом большом изогнутом UHD-телевизоре Samsung U9500 размером в 105 дюймов и разрешением в 5120 на 2160 пикселей. Кроме того, кейсы сделали упор на возможность мак-

симально комфортного просмотра фильмов и оснастили телевизор функциями домашнего кинотеатра с соотношением сторон 21:9. Еще одним «гвоздем» мероприятия стал Samsung U9B – первый в мире и самый большой UHD-телевизор, способный трансформироваться из плоской панели в изогнутый телевизор одним нажатием кнопки.

Однако вопрос наличия 4K-контента остается открытым. Ввиду сложности и дороговизны перехода на новый формат телеэмиттеры и кабельные телеканалы не торопятся делать шаг в будущее. Тем более что UHD-телевизоры – пока еще далеко не массовый сегмент. Но тенденция дает о себе знать: над поддержкой 4K-контента уже работают интернет-провайдеры потокового видео, среди них сервис YouTube, американский поставщик фильмов и сериалов Netflix, Amazon, MGO, Comcast, Direct TV...

По словам экспертов, проблема контента в большинстве случаев решается «своими силами». Современные UHD-телевизоры имеют встроенные функции преобразования содержимого с низким разрешением в новый формат. К примеру, в новых 4K-телевизорах Samsung технологии PurColor и UHD-upscaling не просто растягивают картинку, а тщательно обрабатывают каждый пиксель и трансформируют изображение до уровня UHD.

По данным аналитической компании International Data Corporation (IDC), в 2013 году объем продаж UHD-телевизоров в мире достиг 3 млн штук, при этом 2,5 млн из них были реализованы во второй половине года. Таким образом, доля 4K-новинок, по словам аналитиков, составила чуть более одного процента из общего числа проданных телеприемников. По их же мнению, в ближайшие годы популярность телевизоров со сверхвысоким разрешением будет неизбежно расти.

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

### КАЗАХСТАН

#### АБР ГОТОВ ПОМОЧЬ КАЗАХСТАНУ ВОЙТИ В ЧИСЛО 30-ТИ НАИБОЛЕЕ РАЗВИТЫХ СТРАН МИРА

Азиатский банк развития (АБР) меняет стратегию партнерства с Казахстаном, сдвигая приоритеты в сторону оказания содействия по диверсификации экономики, и готов помочь РК войти в число 30-ти наиболее развитых стран мира. Об этом в интервью рассказал директор АБР Мэттью Вестфолл. Глобальный Вестфолл, как вы охарактеризуете сотрудничество АБР с Казахстаном? – Как очень успешное. АБР сотрудничает с Казахстаном вот уже 20 лет, начиная с 1994 года. И мы рады предоставленной возможности внести свой вклад в реализацию национальной стратегии развития страны. За годы сотрудничества банк одобрил 25 займов под государственные гарантии на сумму около 3 миллиардов долларов. Большая часть займов предоставлена на проекты строительства и реконструкции транспортной инфраструктуры, цель которых – повысить связность Казахстана с другими странами региона, развитие торговли и транзитного потенциала. Вы не считаете, что пришло время изменить направления сотрудничества в сторону других секторов экономики? – Наше партнерство меняется в соответствии с темпами развития государства. В настоящее время Казахстан является страной со средним уровнем доходов, и наше партнерство сдвигается в сторону сотрудничества в сфере знаний, направленных на содействие Казахстану в диверсификации экономики и достижении поставленных целей развития. Какие направления сотрудничества в рамках страновой стратегии партнерства между АБР и Казахстаном станут приоритетными? – В рамках нашей страновой стратегии партнерства мы рассматриваем продолжение работы в транспортном секторе, возможное содействие в сфере коммунального энергоснабжения, а также расширение сотрудничества в сфере поддержки малого и среднего бизнеса. Диверсификация экономики и создание рабочих мест очень важны для дальнейшего развития государства. Также мы рассматриваем возможное содействие в реализации стратегии «Казахстан-2050», озвученной президентом Казахстана Нурсултаном Назарбаевым. Этот документ является долгосрочной стратегией развития государства во вхождение в число 30-ти наиболее конкурентоспособных стран мира к 2050 году. Задача амбициозная, предстоит выполнить много работы, и перед Казахстаном стоит много вызовов, но я надеюсь, что и мы, благодаря нашему партнерству, поможем воплотить это в реальность. (Соб.инф.)

#### МСБ – ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ОСНОВА АСТАНЫ

На сегодняшний день в Астане проживает 4,7% населения республики. При этом в столице производится до 9,4% валового внутреннего продукта, формируется 12% доходов бюджета государства и 9% всех инвестиций в основную капитал страны. Кроме того, только за 2013 год объем промышленного производства города вырос на 6,7% и составил 263,2 млрд тенге. Стоит отметить, если до 2007 года рост промышленного производства обеспечивался в основном предприятиями строительной индустрии, то благодаря привлечению инвестиций в реализацию проектов на территории Индустриального парка доля отрасли высокотехнологического производства увеличилась до 55%. А уже к 2015 году с учетом ввода новых мощностей этот показатель превысит 60%-ную отметку. В настоящее время экономическую основу столицы составляет сектор малого и среднего бизнеса, который занимает порядка 60% валового регионального продукта (ВРП). В целом в сфере услуг работает 316 тыс. человек или до 77% от экономически активного населения города, здесь создается ежегодно более 75% новых рабочих мест. Более того, стабильно в среднем на 20% в год увеличивается поступления в государственный бюджет. За пять лет поступления возросли более чем в 2 раза и в 2013 году составили более 610 млрд тенге. (kapital.kz)

#### ПОПРАВКИ В АДМКОДЕКС

Мажилис на пленарном заседании под председательством Кабибуллы Джакупова одобрил во втором чтении проект Кодекса об административных правонарушениях с сопутствующими поправками. Согласно нововведениям, административное законодательство будет реформировано путем гуманизации, снижения нагрузки на суды. В этой связи пересмотрена компетенция судов и органов (должностных лиц), уполномоченных рассматривать дела об административных правонарушениях, отметил член комитета мажилиса по законодательству и судебной реформе Арман Кожакметов. К подведомственности уполномоченных государственных органов отнесены дела об административных правонарушениях, за совершение которых предусматривается административное взыскание в виде штрафа, за исключением некоторых статей. Суды будут рассматривать дела об административных правонарушениях, за которые в качестве одного из видов административного взыскания предусмотрены лишение свободы, конфискация предмета, явившегося орудием либо предметом совершения административного правонарушения, а равно имущество, полученное вследствие совершения административного правонарушения; лишение специального права, лицензий, специального разрешения, квалификационного аттестата (свидетельства) на определенный вид деятельности; лишение совершения определенных действий; приостановление или запрещение деятельности или отдельных видов деятельности. Предусматривается абсолютно определенный размер штрафа, что позволит исключить коррупционный фактор при вынесении административного взыскания, сообщает пресс-служба аппарата мажилиса. (Kazakhstan Today)

# Время сыграть на процентных ставках

Вероника Сабитова

«Для кого-то кризис, для кого-то новые возможности», – это высказывание вполне характеризует то, что происходит сегодня на мировых финансовых рынках. Инвесторы ищут новые направления сохранения и приумножения средств и некоторые финансовые инструменты, отложенные в неподходящее время на полку, сейчас вновь набирают популярность

Так, эксперты вспомнили о торговой стратегии carry trade, которая широко использовалась в конце прошлого века, но в гораздо меньшей степени ныне. «Стратегия carry trade состоит в заимствовании средств в валюте государства, установившего низкие процентные ставки, с дальнейшей конвертацией и инвестированием в валюту государств с более высокой процентной ставкой. Данная стратегия генерирует доход при неизменности обменных курсов валют, так как заимствование денег в одной валюте и инвестирование в другую создает валютные риски», – рассказывает Мурат Кастаев, генеральный директор ТОО «DAMU Capital Management».

Особенно активно операции carry trade использовались после азиатского кризиса 1997 года. Однако через 10 лет объем подобных операций значительно сократился. В последние годы у управляющих компаний остается не так много возможностей получить прибыль, «играя» на процентных ставках, хотя многим валютам характерна нулевая ставка. Дело в том, что центральные банки в развивающихся странах не дают укрепиться отечественным валютам и смысл подобных инвестиций теряется.

Но начало текущего года охарактеризовалось стремительным укреплением валют развивающихся стран. По данным экспертов, индийская рупия по отношению



к доллару прибавила 3%, индонезийская рупия – 7%, бразильский реал – 6%, турецкая лира – 2,3%. Эксперты связывают это с ростом процентных ставок и изменившимися экономическими перспективами.

При этом, по мнению Мурата Кастаева, среди казахстанских инвесторов carry

trade широко не распространена. «Стратегию carry trade активно используют крупные глобальные игроки, широко используя carry trade казахстанскими инвесторами препятствуют общая неразвитость финансового рынка, высокие комиссии брокерских компаний (в связи

с жесткими требованиями регулятора к капиталу и следущей за этим низкой конкуренции), а также немногочисленная прослойка квалифицированных и профессиональных инвесторов, понимающих эту стратегию и ее плюсы и минусы», – поясняет CEO ТОО «DAMU Capital Management».

По словам эксперта, в настоящее время из основных валютных пар благоприятные условия для carry trade наблюдаются в парах японская иена-доллар США и евро-доллар США. «В частности, наиболее популярным является привлечение средств в японских иенах и инвестирование в американские активы», – отмечает Мурат Кастаев. По его словам, эту стратегию поддерживают разнонаправленные тренды в монетарной политике (в Японии действует программа количественного смягчения, имеющая перспективы расширения, тогда как в США подобная программа постепенно сворачивается) и тренд на укрепление доллара и ослабление японской иены. Таким образом, в этой валютной паре carry trade может принести как процентный доход от разницы в ставках, так и дополнительный доход от положительной курсовой разницы валют. Потенциал есть и у пары евро-доллар, так как ЕЦБ склоняется к дальнейшему смягчению своей политики, что повлечет снижение ставок и ослабление евро.

Одно время российский рубль тоже достаточно активно участвовал в операциях carry trade, однако по причине высокой волатильности и геополитических вопросов игроки потеряли к нему интерес. По мнению экспертов, рассматривать рубль как объект инвестирования можно будет лишь при полной стабилизации ситуации на Украине.

Не стоит питать больших надежд в этом плане и в отношении тенге. «Мы не видим потенциала у казахстанского тенге для привлечения к нему интереса со стороны глобальных игроков. Казахстанский рынок слишком мал по объему, имеет низкую ликвидность и сопряжен с высокими валютными рисками. В наших условиях потенциально высокой доходности в тенге сопутствует риск резкого ослабления (как в случае с одномоментной девальвацией) самой казахстанской валюты, что нивелирует доход инвестора», – поясняет Мурат Кастаев. Кроме того, эксперт отмечает, что потенциальным инвесторам не нравятся сырьевая зависимость нашей экономики, высокий уровень коррупции и непрогнозируемая монетарная политика регулирующих органов. «Помимо внутренних казахстанских реалий следует учитывать и текущий глобальный тренд, когда инвесторы больше привлекают активы развитых стран, нежели развивающихся стран, которые испытывают замедление экономического роста», – резюмирует эксперт.

# Цены на ГСМ могут вырасти

Венера Гайфутдинова

Ограничения по поставке нефти в ТС сохраняют в 2015 году. Об этом, по сообщению российских СМИ, договорились премьеры Беларуси, Казахстана и России.

Изначально предполагалось, что ограничения будут отменены в 2015 году, но либерализация нанесла бы большой ущерб российскому бюджету. Ежегодные потери российского бюджета из-за ТС, по информации газеты «Ведомости», выросли бы до \$30 млрд.

Что же касается Казахстана, то беспощадные поставки сырой нефти из нашей республики внутри Евразийского экономического союза (ЕАЭС), к примеру – в Беларусь, по мнению Артема Устименко, старшего аналитика Агентства по исследованию рентабельности инвестиций (АИРИ), представляются с финансовой точки зрения невыгодными нашей стране. Как объяснил эксперт, основная причина заключается в том, что это приведет к падению значительной части доходов республиканского бюджета и Национального фонда. Дело в том, что поставки сырой

нефти при взаимной торговле предлагается осуществлять без взимания не только экспортно-таможенных пошлины (ЭТП) на нефть, но и налогов и сборов, имеющих эквивалентное значение, то есть рентного налога на экспорт нефти.

Однако Анна Кокорева, аналитик компании «Альпари», уверена в том, что за бюджет РК беспокоиться не стоит, даже наоборот. «Экспортная пошлина на нефть в Казахстане ниже российской, а значит, в случае отмены ограничений на поставки нефти трейдеры будут наращивать экспортные поставки через Казахстан, соответственно бюджету страны это только в плюс», – считает она. Между тем этот сценарий реализуем при условии, что Россия не снизит свою пошлину до казахстанского уровня.

Более того, по мнению г-жи Кокоревой, если ограничения по поставке нефти и нефтепродуктов в ТС не примут, то казахстанский рынок ГСМ ждет рост цен. Кроме того, аналитик компании «Альпари» полагает, что отсутствие ограничений на ввоз нефтепродуктов в Казахстан будет препятствовать развитию собственных переработчиков.

К значительному росту стоимости ГСМ на внутреннем рынке РК, а также к повышению его ценовой волатильности, по мнению г-на Устименко, может привести предлагаемая в рамках Договора о ЕАЭС либерализация рынка нефтепродуктов, начиная с 2018 года, а не продление ограничений и изъятий в торговле нефтью и нефтепродуктами.

Критических проблем для Казахстана в связи с возможным переносом на 1-2 года сроков отмены ряда существующих ограничений и изъятий во взаимной торговле нефтью и нефтепродуктами в рамках создаваемого ЕАЭС старший аналитик АИРИ не видит. Как он напомнил, на их продлении, действительно, настаивает российская сторона ввиду возникающих финансовых убытков, которые в дальнейшем будут сокращаться, по всей видимости, через осуществление в РФ «большого» налогового маневра (снижение ставки ЭТП на нефть до казахстанского показателя и одновременное резкое повышение ставки налога на добычу полезных ископаемых). Основные же риски от возможного переноса сроков отмены ограничений и изъятий несет Беларусь.

По информации АИРИ, поставки нефти и нефтепродуктов в Казахстан регулируются двусторонними соглашениями с Россией. В частности, согласно Соглашению о торговле-экономическом сотрудничестве в области поставок нефти и нефтепродуктов в Республику Казахстан от 9 декабря 2010 года с дополнениями от 23 декабря 2013 года, поставки российских нефтепродуктов осуществляются без взимания вывозных таможенных пошлин, а с 1 января 2014 года – без встречных поставок сырой нефти в РФ. В минувшем декабре были достигнуты договоренности о нефтяном объеме в рамках поставок российской нефти через Казахстан в Китай в объеме 7 млн тонн в год, с возможным увеличением до 10 млн тонн, которое по сути обеспечивает бесплательные поставки жидких углеводородов на отечественные НПЗ. Кроме того, по словам г-на Устименко, следует учитывать, что в 2016-2017 годах будет завершена модернизация 3 НПЗ страны, которая позволит временно отказаться от промышленного импорта нефтепродуктов из России, по бензинам – на период до 2024-25 годов, по дизелю – до 2022-23 годов.

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

### ДОБЫЧУ НА КАШАГАНЕ ВОССТАНОВЯТ

Коммерческую добычу нефти на Кашагане могут восстановить не ранее второй половины 2015 года. Об этом на пресс-конференции в Службе центральных коммуникаций сообщил министр экономики и бюджетного планирования РК Ерболат Досаев. «Из информативности я узнал сообщение консорциума о том, что трубы будут заменены, и вопрос выхода на добычу будет рассматриваться в следующем году. То есть в этом году, как я говорил ранее, мы не ожидаем начала коммерческой добычи, поэтому будем ждать. Либо это будет во второй половине, либо к концу следующего года. Пока это предварительная информация от консорциума, но окончательную информацию обещали дать к концу второго квартала», — сказал министр. Ранее сообщалось, что North Caspian Operating Company B.V. (NCOOC) намерен полностью поменять трубопроводы на нефтяном месторождении Кашаган. Напомним, добыча нефти на месторождении Кашаган началась 11 сентября 2013 года. Однако 24 сентября эксплуатация месторождения была приостановлена после обнаружения утечек газа из наземного трубопровода, идущего с острова D на установку комплексной подготовки нефти и газа «Болашак». (kapital.kz)

### КМГ ВЫШЕЛ ИЗ СОСТАВА АКЦИОНЕРОВ КОМПАНИИ КМГ КАШАГАН Б.В.

Совет директоров нацкомпании «КазМунайГаз» (КМГ) принял решение о выходе из состава акционеров частной компании с ограниченной ответственностью (ЧКОО) «КМГ Кашаган Б.В.», передает КазТАГ. «В соответствии с решением совета директоров АО НК «КазМунайГаз» (протокол №2/2014 п.1) принято решение о заключении КМГ сделки по выходу из состава акционеров ЧКОО «КМГ Кашаган Б.В.» в сумме, составляющей двадцать пять и более процентов от всех принадлежащих КМГ активов», — говорится в сообщении компании. Как отмечается, «данное решение принято при условии одобрения единственным акционером КМГ — АО «Фонд национального благосостояния «Самрук-Казына» вопроса о выходе из состава акционеров ЧКОО «КМГ Кашаган Б.В.», в соответствии с пунктом 3 статьи 180 Закона РК «О государственном имуществе». Решение совета директоров АО «Самрук-Казына» было принято 25 апреля 2014 года (протокол №108)». (kapital.kz)

### «САМУРУК-КАЗЫНА» ПРОДАСТ СВОЮ ДОЛЮ В 106 КОМПАНИЯХ

Список компаний фонда «Самрук-Казына», подлежащих приватизации, утвержден правительством Казахстана. Об этом сообщила пресс-служба делового портала Kapital.kz со ссылкой на информацию пресс-службы госхолдинга. Частному сектору, согласно решению правительства Казахстана, будут проданы различные доли в 106 компаниях АО «Самрук-Казына». В 2014-2016 годы рынок планируется предложить различные пакеты акций и доли владения в 94 дочерних организациях группы «Самрук-Казына». Так, полной или частичной приватизации подлежат 28 компаний в структуре «Казахстан темір жолы», 23 — в составе «КазМунайГаз», 21 — «Казахстан инжиниринг», 10 — «Самрук-Энерго», 7 — «Казатомпром», 2 — «KEGOC». Кроме того, планируется продажа долей в АО «Майканзолото», АО «КазНИИ энергетика им. Ш.Ч. Чокина», а также в ТОО «ФН менеджмент» (в составе АО «Фонд недвижимости «Самрук-Казына»). При этом в рамках IPO и SPO (вторичное размещение ценных бумаг) планируется предложить на бирже в 2014 году 10% минус 1 акция компании «KEGOC» и 24% минус 1 акция компании «Мангистауская распределительная электросетевая компания». В 2015 году будут выведены 20-25% акций АО «Самрук-Энерго», в 2016 году — 10% минус 1 акция «Казахстан темір жолы» и «Казатомпром». После 2016 года планируется полная или частичная продажа долей участия в 8 компаниях в составе «Казахстан темір жолы» и 4 дочерних компаний «КазМунайГаз». Как сообщалось, правительство совместно с АО «Самрук-Казына» разработало программу приватизации на 2014-2016 годы в рамках исполнения соответствующего поручения главы государства. (kapital.kz)

### БЕЗВИЗОВЫЙ РЕЖИМ ДЛЯ СТРАН-ИНВЕТОРОВ

«Планируется поэтапное установление безвизового режима в одностороннем порядке для основных стран-инвесторов», — сообщила пресс-служба Министерства индустрии и новых технологий РК. В комплексном плане также рассматриваются: отмена или автоматизация регистрации в миграционных службах; введение норм по обеспечению стабильности законодательства для обрабатывающей промышленности сроком на 10 лет; сообщается на официальном сайте премьер-министра. В рамках инвестиционных соглашений планируется: упрощение порядка получения разрешений при привлечении иностранной рабочей силы; упрощение процедур предоставления земельных участков для инвесторов; возмещение инвесторам части капитальных затрат в объеме до 30% после ввода объекта в эксплуатацию; обеспечение возможности размещения долгосрочного гарантированного заказа; прогнозируемая тарифная политика. «Мы в регионе Центральной Азии лидируем и в мире заняли 19-е место по привлечению прямых иностранных инвестиций, вошли в 20 самых лучших стран по привлечению инвестиций», — подчеркнул заместитель премьер-министра РК — министр индустрии и новых технологий Асет Исекешев на брифинге в ЦСК. (Kazakhstan Today)

# ЖК EDEL покорит самых требовательных клиентов

Чулпан Гумарова

Рынок недвижимости Астаны является одним из наиболее динамично развивающихся рынков в республике. Так, за 1 квартал 2014 года общий объем жилых площадей, введенных в эксплуатацию в Астане, составил 189 871 кв. м, а это на 5,9% выше уровня показателей за аналогичный период 2013 года. Надо заметить, что объем инвестиций в период январь-март 2014 года, направленных на жилищное строительство в Астане, составил 18 276 млн тенге, что на 45,3% выше показателей аналогичного периода за прошлый год. При этом за январь-декабрь 2013 года объем инвестиций, направленных на жилищное строительство в Астане, составил 91 347 млн тенге, что на 36,3% больше по сравнению с тем же периодом 2012 года. Также в 1 квартале 2014 года значительно выросли показатели объема выполненных строительных работ и услуг. Этот рост за январь-март 2014 года составил 108,6%, по сравнению с тем же периодом 2013 года. Эти показатели говорят о высоких темпах роста рынка недвижимости столицы. В результате в настоящее время жилищный фонд Астаны представлен в основном объектами нового многоэтажного строительства. На начало января 2013 года доля предложений в новостройках составила 70% от общего количества квартир. Тогда как на начало января 2014 года этот показатель был равен 72%.

Значительные темпы роста жилой недвижимости в столице Казахстана обусловлены тем, что численность населения Астаны увеличивается в разы ежегодно. Численность населения столицы на 2014 год по текущему учету составила 814 401 человек. Более того, по сравнению с началом 2013 года общая численность населения Астаны увеличилась на 36 203 человека. Так, в целом, за январь-декабрь 2013 года естественный прирост населения составил — 18 324 человека, миграционный прирост — 17 879 человек.

Перспективы развития сегмента жилой недвижимости Астаны обусловлены текущим статусом города, который благодаря переносу в него функций столицы за относительно короткий срок превратился в деловой центр республики, с постоянно растущим количеством частных и государственных предприятий и учреждений. Благодаря этому рынок жилой недвижимости в Астане имеет потенциал для роста в перспективе и остается привлекательным направлением на рынке недвижимости столицы в средне- и долгосрочном плане.

На сегодня обеспеченность населения Астаны жильем составляет 24,4 кв. м на человека и является самым высоким показателем по республике против средне-республиканского показателя 18,7 кв. м на человека.

В феврале 2014 года расчетная база рынка строящегося жилья в Астане составила 655 объектов общей площадью 41301 кв. м. Максимальный объем предложения — 52% был сосредоточен в проектах «бизнес-класса». Жилье «эконом-класса» занимало второе место по доле квартир в продаже с показателем 41%. Меньше всего квартир было представлено в сегменте «элит-класса» — 7%.

На начало 2013 года в Астане зарегистрировано 217 объектов, строительство которых начато не позднее 1999 года. Из них 45 объектов позиционируются как жилье «элит-класса», 132 — как жилье «бизнес-класса». Оставшиеся жилищные

комплексы имеют статус «эконом» или «комфорт». Общая площадь элитного жилья, активно предлагаемая на продажу в СМИ, составила на начало января 2013 года более 178 тыс. кв. м или 1 541 квартиру.

Большинство объектов жилищного строительства, позиционируемых классом «элит», расположены в районе левобережья, который является новым центром города — 57% от общего числа. Удельный вес в районах «Алматы» и «Сарыарка» — 29% и 14% соответственно. Распределение площади элитных квартир, активно предлагаемых на рынке — 59% на левобережье и 41% — на правом берегу: в районе «Алматы» — 26%, «Сарыарка» — 15%. Основной удельный вес предложений в разрезе формата квартир приходится на 3-комнатные квартиры — 37% или 567 квартир. Минимальную долю занимают 5-комнатные квартиры и выше — 6% или 87 квартир от общего числа. В зависимости от площади максимальную долю за-

системы безопасности и подземного паркинга. Немаловажным показателем элитного жилья является высококачественная отделка холлов, входных групп, мест общего пользования.

Еще одна проблема жилых комплексов столицы заключается в слаборазвитой инфраструктуре. Так, рынок коммерческой недвижимости в Астане представлен 40 действующими объектами, общей площадью 478,8 тыс. кв. м. По качественным характеристикам это объекты нового строительства, сроком до 10 лет эксплуатации. Доля таких объектов коммерческой недвижимости составляет более 93% от общего количества.

Инфраструктура жилых комплексов представлена главным образом бизнес-центрами. Основными чертами рынка бизнес-центров Астаны являются незрелость рынка и как следствие — отсутствие единых общепринятых норм классификации, завышенные классности объектов, информационная закрытость.



няли также 3-комнатные квартиры — 38% или чуть менее 67 тыс. кв. м, минимум пришлось на 1-комнатное жилье — 3% или 5,3 тыс. кв. м.

Зачастую объекты, позиционируемые классом «элит», значительно различаются по качеству, параметрам и ценам. Завышение класса объекта в данном случае используется как маркетинговый прием, позволяющий удержать цены. Некоторые продавцы относят свои объекты к классу «элит» лишь на основании удачного месторасположения.

Однако нельзя забывать, что существуют основные параметры отнесения жилья к тому или иному классу. Так, например, жилье класса элит должно находиться в исторических центрах и экологически благоприятных престижных районах. При этом технология строительства должна быть монолит или кирпич, а придомовая территория обязательно должна быть огорожена. Также обязательным пунктом является наличие

Большая часть бизнес-центров относится к классу «А». В январе 2013 года к этому классу было отнесено 62% или 25 бизнес-центров, к классу «В» — 38% или 15 бизнес-центров. Основная офисная площадь — 88% приходится на бизнес-центры класса «А», 12% приходится на класс «В». Половина всех бизнес-центров расположена в районе «Сарыарка», оставшиеся приходится на «Алматы» и «Есиль». Вместе с тем в районе «Есиль» (левобережье) расположена большая половина всех бизнес-центров класса «А».

Объем офисных площадей класса «А» в настоящий момент составляет 418, 4 тыс. кв. м. Минимальная площадь здания данного класса составляет 1,6 тыс. кв. м, максимальная — 71 тыс. кв. м.

Несмотря на то, что в столице строится большое количество бизнес-центров, рынок коммерческой недвижимости испытывает дефицит. При этом на рынке все также сохраняется высокий уровень вакантных площадей в отдельных бизнес-

центрах. Это связано с тем, что спросом пользуются площади действительно высокого класса.

Однако, с учетом того, что покупатели становятся все более требовательными при приобретении жилья, на рынке Астаны появляются жилые комплексы, которые смогут удовлетворить даже самых искушенных покупателей. Примером такого жилого комплекса на сегодня является EDEL, строительством которого занимается ТОО «ЮНИКУМ АСТАНА», входящее в холдинг SANA GROUP.

Первое, что бросается в глаза при взгляде на EDEL это европейское архитектурное решение, в котором выполнен жилой комплекс. EDEL представляет собой два каскадно-расположенных дома прямоугольной формы 14-ти и 20-ти этажей, которые органично вписываются в единый стиль застройки района. Эти жилые дома и 3-этажный паркинг структурно объединяют главные линии 7-этажного офисного здания в форме эллипса.

Внутренние пространства комплекса. входные группы, лифтовые и межквартирные холлы выполнены из высококачественных материалов в авторской отделке. Немаловажным является и то, что инфраструктура района, в котором расположен ЖК EDEL, может удовлетворить любые потребности жильцов комплекса. Так, богатая инфраструктура района включает в себя все, что необходимо современному человеку — фитнес-клуб World Class, филиалы крупных банков, школу-лицей, частный детский сад Sana Бала, поликлиники, супермаркеты, аптеки и химчистки.

Непосредственно квартиры EDEL — это новое измерение безопасности и комфорта. При возведении жилого комплекса максимальное внимание уделяется качеству всех строительных и инженерных работ. Поэтому все в EDEL — от бесшумных лифтов до передовых инженерных решений и энергосберегающих технологий обеспечивает комфортное и безопасное проживание.

Особый подход к эргономике помещений учитывает стиль жизни современного человека и подчеркивает уникальность жилого комплекса EDEL на рынке столичной недвижимости. Важное преимущество жилого комплекса EDEL — современные планировочные решения, которые позволяют претворить в жизнь самые смелые дизайнерские идеи. Планировочные решения отличаются яркой индивидуальностью и отвечают требованиям безупречного вкуса. Просторные квартиры с высокими потолками создают гармоничное пространство для проживания, отдыха и поддержания семейного благополучия. Высокие потолки в квартирах EDEL — одна из изюминок интерьера. Они вызывают ощущение простора и воздушности и дарят умиротворение и спокойствие. В жилом комплексе EDEL представлены одно-, двух-, трех- и четырехкомнатные квартиры. Общее количество квартир в комплексе составляет 384 единицы. При этом каждая квартира — настоящее произведение искусства.

Сочетание продуманной архитектуры внутренних пространств самого комплекса и каждой квартиры в нем, богатая инфраструктура в сочетании с высококачественными материалами, из которых изготовили весь проект EDEL, — все это делает этот жилой комплекс одним из лучших образцов комфортного жилья, который будет соответствовать потребностям и вкусу даже самого избалованного жильца.

## Китай расширяет присутствие на рынке газа в Центральной Азии

Венера Гайфутдинова

Китай планирует начать работу по созданию нового маршрута транспортировки газа через Центральную Азию в этом году, несмотря на то, что уже имеет газопроводы, которые проходят по территории Казахстана. Завершить строительство предполагается в 2016 году.

Еще в марте Китайская национальная нефтяная корпорация (CNPC) объявила о заключении соглашения с национальным дистрибутором газа в Таджикистане по совместному строительству и управлению новым газопроводом, который пройдет через территорию страны.

Сделка открывает путь для создания четвертой ветки Китайского центрально-азиатского газопровода (CAGP) из Туркменистана, который создается на основе межправительственных соглашений с Узбекистаном, Таджикистаном и Кыргызстаном. По некоторым оценкам, строительство участка газопровода лишь в Кыргызстане обойдется в \$1,5 млрд.

Четвертая ветка известна под названием «Линия D». Основное отличие от пре-

дыдущих линий — это то, что она обойдет Казахстан. Первая нитка CAGP протяженностью 2 тыс. км начала работать в конце 2009 года. Она была построена для доставки в Китай газа с газовых месторождений Туркменистана через Узбекистан и Казахстан. В прошлом году через CAGP в Китай было поставлено 27 млрд куб. м газа.

Тот факт, что эта линия газопровода обойдет Казахстан, вызывает определенную обеспокоенность — будут ли заполняться газопроводы, которые проходят через территорию нашей республики. Ведь известно, что мало просто построить газопровод, нужно еще найти необходимые объемы газа, которые будут поставяться через него.

Однако Сергей Смирнов, эксперт в нефтегазовом секторе, заверил, что потоки газа по китайскому газопроводу, который идет через территорию Казахстана, не снизятся. Дело в том, что на поставки газа, который идет по этому газопроводу, подписаны долгосрочные контракты. Более того, эксперт заметил, что Китай переводит свою экономику с угля на газ и атом-

ную энергию. По этой причине КНР будут необходимы дополнительные объемы газа. Действительно, по прогнозам аналитиков, к 2020 году мощность всех четырех линий китайского газопровода достигнет 80 млрд куб. м в год. А это составляет лишь чуть более 40% импорта газа Китая.

Китайские власти со своей стороны ни-

**Четвертая ветка известна под названием «Линия D». Основное отличие от предыдущих линий — это то, что она обойдет Казахстан. Первая нитка CAGP протяженностью 2 тыс. км начала работать в конце 2009 года**

как не объясняют причины, по которым выбрали именно этот маршрут, и то, каким образом они будут обеспечивать безопасность поставок через страны, которые пострадали от гражданской войны (Таджикистан) и двух революций с 2005 года (Кыргызстан).

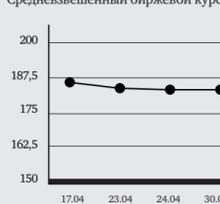
Согласно заявлению, планы по «Линии D» появились вскоре после соглашения с Туркменистаном о повышении объемов поставок, а оно было заключено в ноябре 2011 года.

Судя по всему, включая две новые страны в транзитную систему, Китай также планирует расширить свое региональное присутствие. Решение по трубопроводу CNPC, несмотря на напряженность в регионе, может быть признаком того, что КНР планирует играть главную роль в Центральной Азии, так как со стороны океана развивать свое присутствие не получится, поскольку там сильное влияние имеют США. Действительно, общая длина такого газопровода, с учетом строительства новой линии, составляет более 7 тыс. километров, а растущие объемы сделают его не только самым длинным, но и одним из крупнейших.

Кроме того, диверсифицируя портфель поставок, Китай обезопасит себя от полного прекращения поставок газа. Конечно, вероятность одновременного возникновения проблем существует, но она довольно низка.

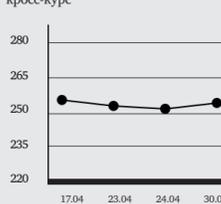
USD/KZT

Средневзвешенный биржевой курс



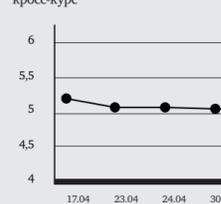
EUR/KZT

кросс-курс



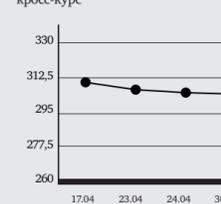
RUR/KZT

кросс-курс



GBP/KZT

кросс-курс



НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

«САМРУК-КАЗЫНА» ДАЛ СОГЛАСИЕ НА ПОКУПКУ УТЕМУРАТОВЫМ АКЦИЙ «АЛЬЯНСА»

«Альянс банк» сообщил о согласии ФНБ «Самрук-Казына» на приобретение Утемуратовым Булатом 16% акций банка. Об этом сообщает деловой портал Kapital.kz со ссылкой на Казахстанскую фондовую биржу (KASE). «Альянс банк» 12 декабря 2013 года объявил о согласии ФНБ «Самрук-Казына» продать 16% простых и привилегированных акций «Альянс банка» Булату Утемуратову. В соответствии с условиями Одностороннего Обязательства «Самрук-Казына» от 18 марта 2010 года, «Самрук-Казына» опубликовало сегодня уведомление о присоединении к продаже акций (далее – уведомление о присоединении к продаже). В соответствии с уведомлением о присоединении к продаже, право присоединения к продаже имеют держатели простых и / или привилегированных акций «Альянс банка» (в том числе держатели глобальных депозитарных расписок, представляющих такие акции), которые приобрели такие акции в соответствии с условиями реструктуризации, а также их соответствующие правоуполномоченные и цессионары и их правопреемники, которые владеют соответствующими простыми акциями и/или привилегированными акциями, в соответствии с условиями Уведомления о присоединении к продаже. (kapital.kz)

ОТКРЫТ CALL-ЦЕНТР ПО ВОПРОСАМ КРЕДИТОВАНИЯ МСБ

Кто может получить кредит из 100 млрд тенге, выделенных из Нацфонда для оказания экстренной поддержки экономике, каковы условия и требования к заемщикам. Эти вопросы будут разъяснять операторы Call-центра, открытого фондом «Даму». Об этом деловому порталу Kapital.kz сообщили в пресс-службе холдинга «Байтерек». Как сообщалось ранее, 100 млрд тенге выделены из Национального фонда и размещены в 13-ти коммерческих банках, которые уже начали кредитовать МСБ по 6% годовых. 50 млрд тенге выделены на финансирование новых проектов малого и среднего бизнеса, из которых 25 млрд тенге – на производство пищевых продуктов. 50 млрд тенге направлены на рефинансирование ранее выданных кредитов субъектам МСБ в обрабатывающей промышленности. Call-центр фонда «Даму» доступен для всех жителей городов и районов Казахстана по номеру 1408. Звонки по Казахстану бесплатно. Операторы call-центра ответят на все интересующие вопросы касающиеся условий выдачи кредита, требований к заемщикам, о банках, выдающих кредит, процедуры экспертизы проектов. (kapital.kz)

КЕНЕС РАКИШЕВ ПОЛУЧИЛ СОГЛАСИЕ ОТ НАЦБАНКА

Правление Национального банка Казахстана приняло постановление «О выдаче Ракишеву Кенесу Хамитовичу согласия на приобретение статуса крупного участника АО «БТА Банк». Об этом сообщается на сайте комитета по финансовому надзору НБРК. Также Национальным банком Республики Казахстан согласована должность Кенеса Ракишева в качестве председателя совета директоров АО «БТА Банк». Напомним, что Ракишев занимает эту должность с 14 февраля 2014 года. Как сообщалось, Казкоммерцбанк и предприниматель Кенес Ракишев договорились о покупке у государственного фонда национального благосостояния (ФНБ) «Самрук-Казына» по 46,5% капитала АО «БТА Банк». Оставшиеся 4,26% в БТА «Самрук-Казына» передат Казкоммерцбанку в доверительное управление, в результате чего банк получит операционный контроль над БТА. Планируется, что после завершения сделки произойдет объединение БТА и Казкоммерцбанка, в результате которого будет создан крупнейший универсальный банк в регионе. (kapital.kz)

АГМП КОНСТАТИРУЕТ УХУДШЕНИЕ СИТУАЦИИ С ВОЗВРАТОМ НДС

Ситуация с возвратом НДС экспортерам в Казахстане ухудшилась, утверждает исполнительный директор Ассоциации горнодобывающих и горно-металлургических предприятий (АГМП) Николай Радостец. «Сейчас у крупных компаний, у мелких, у средних одна проблема: как найти и пополнить оборотные средства, и одна из очень серьезных проблем – это возврат НДС. Мы сейчас экстренно обращаем внимание правительства, что после введения Правил применения системы управления рисками в целях подтверждения суммы превышения налога на добавленную стоимость, предельной к возврату, которые введены в марте 2013 года, возврат НДС резко ухудшился», – сказал Радостец на заседании комитета горнодобывающей и металлургической промышленности президиума национальной палаты предпринимателей во вторник. По его сведениям, в настоящее время одной из главных проблем возврата превышения НДС является невозможность проверить сдачу отчетности и оплаты НДС поставщикам товарно-материальных ценностей до производителя товара. В результате предприятиям, по его словам, возвращается лишь 25% от заявленных сумм. «Сейчас правительство обеспокоено тем, чтобы помочь экспортерам, речь идет о предоставлении понижающих коэффициентов и так далее. Но такая ситуация вызывает у горно-металлургической ассоциации, у Нацпалаты совершенно однозначное понимание того, что мы делаем что-то неправильно», – подчеркнул глава АГМП. По его словам, новые правила предполагают, что «нужно проверять до первого поставщика, всю цепочку». (ИА «Новости-Казахстан»)

Длинные и дешевые деньги для МСБ

Выгодные условия кредитования бизнеса в Темірбанке

Вероника Сабитова

Малый и средний бизнес для казахстанской экономики – это основа успешного будущего. Без развития и соответствующего финансирования частного предпринимательства достичь роста благосостояния и избавиться от сырьевой зависимости отечественной экономике будет крайне сложно, для чего в стране и реализуются государственные программы финансирования бизнеса по льготным условиям посредством банков второго уровня.

И минувший месяц не стал исключением. Так, с целью обеспечения экономики кредитными ресурсами в апреле глава государства поручил выделить из Нацфонда сумму в размере 1 трлн тенге. Из них 100 млрд тенге будет направлено на кредитование проектов МСБ в секторе обрабатывающей промышленности. Соответствующие кредитные соглашения были подписаны Национальным управляющим холдингом «Байтерек» и его дочерней организацией Фондом развития предпринимательства «Даму» с 13 отечественными банками второго уровня.

Согласно подписанному соглашению, банки второго уровня в течение

полугода должны направить эти средства предпринимателям малого и среднего бизнеса, реализующим проекты в обрабатывающей отрасли. При этом, как пояснила председатель правления Фонда развития предпринимательства «Даму» Ляззат Ибрагимова, 25% от общей суммы финансирования будет направлено на проекты в пищевой промышленности, чтобы казахстанские производители могли поставлять на рынок продукты ежедневного потребления.

Одним из банков, которым государство доверило распределение средств между заемщиками МСБ, стал Темірбанк, который получил на эти цели 7 млрд тенге. При этом были определены направления финансирования. Так, 50% от суммы выделяемых средств Фонда будет направлено на рефинансирование действующих займов. 25% от суммы – на новые проекты, реализуемые в производстве продуктов питания и напитков. И еще 25% от суммы выделяемых средств будет направлено на новые проекты, реализуемые в остальных отраслях обрабатывающей промышленности.

Как рассказали эксперты Темірбанка, участниками этой программы могут

быть субъекты МСБ, реализующие проекты в обрабатывающей промышленности. Лимит финансирования составляет до 1 850 млн тенге, а выдаются займы только в отечественной валюте. Ставка вознаграждения по таким кредитам не превысит 6% годовых – это минимальное предложение на кредитном рынке сегодня. Срок кредитования – до 120 месяцев.

Перечисленные условия дают предпринимателям ряд преимуществ. «В первую очередь, это снижение стоимости кредитных ресурсов для конечного заемщика. Отсутствие комиссий, связанных с займом, за исключением комиссий и сборов по причине нарушения заемщиком обязательств по займу. При этом возможность привлечения ресурсов на более длительные сроки – до 10 лет по сравнению со стандартным кредитованием. И немаловажное преимущество – получение комплексного банковского обслуживания на привлекательных условиях, предлагаемых банком», – рассказывают специалисты Темірбанка.

Обращаться за выгодными условиями кредитования предпринимателям можно уже сейчас – рассмотрение заявок кли-

ентов началось с момента подписания кредитного соглашения между Фондом «Даму» и БВУ. «Условия программы очень благоприятны для клиентов, планирующих модернизировать свое производство, приобрести новое оборудование или только начать осваивать рынок, например, в производстве продуктов питания, производстве одежды, мебели и прочих изделий», – поясняют специалисты Темірбанка.

Стоит отметить, что банк сотрудничает с Фондом «Даму» с 2009 года и принимает участие в реализации таких программ, как программа «Даму-Регионы» по финансированию проектов регионального бизнеса и программа «Даму-Ондіріс» по поддержке предприятий частного предпринимательства в сфере обрабатывающей промышленности. Также в этом списке программа по микрокредитованию женского предпринимательства, программа по кредитованию предприятий частного предпринимательства в г. Жанаозен Мангистауской области и программа «Дорожная карта бизнеса-2020». Кроме того, Темірбанк поддерживает мероприятия Фонда «Даму» в сфере социальной ответственности бизнеса и оказывает поддержку предпринимателям с ограниченными физическими возможностями по программе Фонда «Даму» – «Даму-Комек».

Эксперты уверены, что реализация подписанных кредитных соглашений не только поможет МСБ, но и активизирует сектор кредитования бизнеса. «Стоит иметь в виду, что средства из Национального фонда РК распределены между 13 крупнейшими основополагающими банками Казахстана, а сроки освоения выделенных средств сжаты до 6 месяцев – до октября 2014 года. Эти факторы будут способствовать развитию здоровой конкуренции среди БВУ», – резюмируют аналитики Темірбанка.

Девальвация раздула цены на автозапчасти

Анна Видянова

Февральская девальвация тенге оказала давление на рынок автозапчастей, которые подорожали на 20-30%. Обесценение тенге может немного затормозить приток премий по добровольному автострахованию (автоКАСКО). Хотя процесс замедления роста рынка автоКАСКО могут придержать банки, которые уже заявили об увеличении сроков по автокредитам

После девальвации тенге импортные продукты питания, выездной туризм и образование за границей в тенговом выражении стали дороже как минимум на четверть. Страховой бизнес может лишиться части прибыли за счет удорожания автозапчастей и автотранспорта. «Цены на автозапчасти выросли в среднем на 18-25%. Тренд на удорожание прослеживался не только на импортный автотранспорт, но и на российские авто. На «оптику» цены выросли более заметно, чем на «железо», – отметили в СК «Казкоммерц-Полис».

В другой страховой компании озвучили более внушительные цифры по росту стоимости автозапчастей. «Запчасти на рынке подорожали примерно на 20-30%. В меньшей степени подорожали запчасти для тех машин, сборка которых производится в Казахстане. Для сборки SKODA, KIA, Chevrolet используется прежний запас. Однако это временное явление. Запчасти на новые модели, например на VAZ, также подорожали», – подчеркнули в «БТА Страхование».

У официальных дилеров цены на автозапчасти росли более динамично. «После корректировки курса тенге цены увеличились на 16-18%. У независимых СТО и поставщиков запчастей, которые могут заказать запчасти через интернет – в пределах 5-8%. Стоимость ремонтных работ пока остается на додевальвационном уровне. Однако мы уже получили уведомления от двух официальных дилеров TOYOTA и Nissan и от дилеров других марок о том, что стоимость работ будет повышена на 10%», – проинформировали в СК «НСК».

Удорожание запчастей иностранного производства и повышение цен на импортные авто напрямую повлияли на размер премий по автоКАСКО. Это связано с тем, что цена страхового полиса рассчитывается в зависимости от стоимости страхового авто. Между тем, как утверждают страховщики, после девальвации страховые тарифы автоКАСКО в процентном выражении на рынке не изменились. «В краткосрочной перспективе тарифы по данному виду страхования, скорее всего, не будут увеличиваться. Страховые компании стремятся привлечь и удерживать клиентов. В последнее время казахстанские страховщики стали активнее конкурировать, тарифы по автоКАСКО начали снижаться. Несколько лет назад средний тариф по автоКАСКО составлял 4%, сейчас стоимость программы автоКАСКО с тем

же набором опций может доходить до 3% или даже до 2,5%», – уточнили в СК «БТА Страхование».

Средняя цена полиса автоКАСКО действительно может быть даже ниже отметки 2,5%. Например, в СК «Коммекс-Өмір» стоимость автоКАСКО колеблется от 0,8% до 7% в зависимости от региона, года выпуска и марки авто, условий страхования, наличия франшизы и других факторов. В СК «НСК» стоимость полиса автоКАСКО составляет от 1,3% до 4,8% от стоимости автотранспорта. И, как отметили в страховой компании, повышение тарифов не планируется.

«Средний коридор стоимости автоКАСКО в СК «НСК» составляет от 70 до 100 тыс. тенге. Это цена более распространенная среди большинства страховых казахстанских автомобилей стоимостью от \$20-40 тыс.», – отметил заместитель председателя правления СК «НСК» Александр Тушов.

В СК «Kompetenz» цена полиса автоКАСКО варьируется от 1,5% до 5%. «Цена полиса будет зависеть от набора рисков, дополнительных услуг и марки авто», – подчеркнули в компании.



В «БТА Страхование» тариф по автоКАСКО находится в рамках 1,5-5,8%, в СК «Лондон-Алматы» тарифный коридор немного уже: 2-5%. В СК «Альянс Полис» стоимость автоКАСКО по стандартным программам варьируется от 1,5 до 5,5%, она может меняться в зависимости от набора рисков и сервисов.

При этом по прогнозам СК «НСК» затраты страховщиков по страхованию гражданско-правовой ответственности (ГПО) автолюбителей за счет девальвации в 2014 году могут повыситься на 3-5%. В компании подчеркнули, что «это достаточно высокий показатель» и аргументировали свой прогноз. «Стоимость полиса страхования ГПО автолюбителей выражена в тенге и индексируется в зависимости от изменения месячного расчетного по-

казателя (МРП). Тем не менее, затраты на восстановление автомобилей считаются аналогично автоКАСКО», – сообщил г-н Тушов.

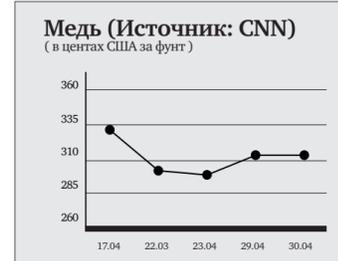
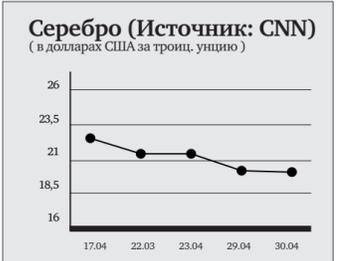
Темпы роста рынка автоКАСКО могут замедлиться

За год рынок автоКАСКО увеличился в два раза. Если в январе-марте 2013 года в рамках автоКАСКО страховщики привлекли премий на 1,9 млрд тенге, то за тот же период 2014 года – 4,0 млрд тенге. В топ-10 по объему премий по автоКАСКО в первом квартале 2014 года вошли СК «Цесна-Гарант» – 1,1 млрд тенге, СК «Касpi Страхование» – 926,1 млн тенге, СК «Евразия» – 514,8 млн тенге, СК «Лондон-Алматы» – 262,4 млн тенге, СК «Коммекс-Өмір» – 257,4 млн тенге, СК «НОМАД Иншурэнс» – 175,8 млн тенге, СК «НСК» – 169,9 млн тенге, СК «Халык-Казахинстрах» – 153 млн тенге, СК «Казкоммерц-Полис» – 104,2 млн тенге, СК «БТА Страхование» – 94,3 млн тенге.

В 2013 году рынок автоКАСКО показал также существенный рост. В 2012 году страховщики привлекли премий по данному виду страхования на 6,7 млрд тенге, в 2013 году – на 12,1 млрд тенге. Между

тем страховщики считают, что темпы прироста премий по автоКАСКО, которые прослеживались в прошлом году, вряд ли будут достигнуты по итогам 2014 года. «В то же время прирост премий будет иметь место, так как потребительское кредитование все еще будет востребовано. К тому же типовые программы автокредитования рассчитаны на 3-5 лет, и автолюбители будут продлевать страховой договор. Кроме этого, на прирост премий повлияет рост стоимости страхования в тенге. По нашим ожиданиям, прирост премий по автоКАСКО в текущем году составит около 15-20%, вместо 80% годом ранее», – считает председатель правления СК «Kompetenz» Талгат Усенов.

В СК «Лондон-Алматы» более оптимистичны. «Не думаю, что удорожание по-



## НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

### КАЗАХСТАН НА 19-Й ПОЗИЦИИ ПО ПРИВЛЕЧЕНИЮ ИНВЕСТИЦИЙ

Казахстан занимает 19-ю строчку в рейтинге по привлечению прямых иностранных инвестиций, составленном ООН. Об этом на пресс-конференции в Службе центральных коммуникаций сообщил министр индустрии и новых технологий РК Асет Исекешев. «Если говорить о Казахстане, то благодаря политике главы государства, созданию хороших условий для инвесторов мы в регионе выделяемся. Мы в мире заняли 19-е место по привлечению прямых иностранных инвестиций. Вошли в двадцатку лучших стран по привлечению инвестиций», — отметил глава Мининдустрии РК. По его словам, по рейтингам Всемирного экономического форума и Всемирного банка республика, в свою очередь, также находится на верхних позициях в регионе. «Мы занимаем лучшие места в регионе. Например, по защите иностранных инвесторов мы занимаем 10-е место, по другим позициям мы также находимся на местах, лучше, чем наши соседи», — подчеркнул Асет Исекешев. Как сообщил чиновник, с 2005 года в экономику страны привлечено 184 млрд прямых иностранных инвестиций, 55% из которых (более \$100 млрд) вложены за последние четыре года. (kapital.kz)

### РАСТЕТ СПРОС НА СЕЛЬХОЗТЕХНИКУ

Заявки на приобретение сельскохозяйственной техники в период посевной кампании 2014 года бьют рекорды. Как сообщили деловому порталу Kapital.kz в пресс-службе компании «KazAgroФинанс», если за весь период весенне-полевых работ 2013 года в лизинг сельчанам было передано 1 тыс. 234 единицы техники на 12,3 млрд тенге, то только к концу апреля текущего года в компанию поступило заявок на приобретение 1 тыс. 576 единиц техники для посевных работ на 13,5 млрд тенге. Эти данные превышают показатели прошлого года на 27%. Спрос на технику продолжает нарастать, несмотря на то, что в некоторых регионах страны посевные работы еще в предстартовом состоянии. Эксперты связывают увеличение роста заявок на приобретение техники с общим увеличением посевных площадей, необходимостью обновления машинно-тракторного парка в Казахстане и общей доступностью техники, передаваемой аграриям через АО «KazAgroФинанс». На сегодняшний день компанией заключены договоры финансового лизинга на 687 единиц техники на 6,8 млрд тенге (для сравнения, в 2013 году — 562 ед. на сумму 5,2 млрд тенге). Заявки на финансирование 272 единиц одобренных к финансированию, остальные заявки от аграриев находятся на рассмотрении к финансированию. В целях поддержки сельхозтоваропроизводителей с 2013 года «KazAgroФинанс» снизил авансовый платеж для приобретения сельскохозяйственной техники с 25% до 15%. В рамках подготовки к весенне-полевым работам 2014 года авансовый платеж с предоставлением обеспечения так же составит 15% от стоимости предмета лизинга. В числе наиболее востребованной хозяйственной техники, помимо тракторов и сеялок числятся бороны, плуг, пресс-подборщики, культиваторы, жатки и другие. Стоит отметить, что большая часть техники, закупаемой сельхоздеятелями в рамках весенне-полевых работ — казахстанского производства, в частности, одна из самых популярных моделей — тракторы «Беларус», произведенные на автобронированном заводе «СемАЗ» в Восточно-Казахстанской области. В свою очередь навесное оборудование для техники приобретается как из таких стран, как США, Россия, Беларусь, Украина, Канада, Германия и др. (kapital.kz)

### В КАЗАХСТАНЕ БУДЕТ РАЗРАБОТАНА ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРЕД- ПРИНИМАТЕЛЬСТВА

В рамках реализации Плана мероприятий по реализации первоочередных мер поддержки бизнеса, утвержденной правительством РК, в Казахстане будет разработана Программа развития предпринимательства. «Единая Программа развития предпринимательства будет разработана в соответствии с поручением главы государства, а также будет разработан закон о саморегулируемых организациях», — сказал министр регионального развития РК Болат Жамиев на брифинге в ЦСК. Как пояснил глава МРР, в утвержденном правительством Плана мероприятий 6 направлений, которые включают: стабильную деловую среду; эффективные меры по развитию МСБ и их координацию с политикой в других сферах; развитие образованности и человеческого фактора; укрепление социального партнерства между частным и государственным секторами; эффективный доступ к финансовым ресурсам и благоприятную среду для развития новых технологий, сообщается на официальном сайте премьер-министра РК. В создании стабильной деловой среды, по словам главы МРР, ключевой момент — внедрение методики анализа регуляторного воздействия. Законодательный анализ уже закреплен, сейчас прорабатываются методики применения его на практике. Для проведения эффективных мер по развитию МСБ и их координации правительством РК планируется разработка комплекса мер по вхождению в первую тридцатку стран по рейтингу ведения бизнеса. (Kazakhstan Today)

# Производственные мощности текстильного производства в РК модернизированы на 95%

Венера Гайфутдинова

Отечественная легкая промышленность в связи с низкой рентабельностью и долгим сроком окупаемости проектов считается инвестиционно непривлекательной отраслью. Кроме этого, она сталкивается с такими проблемами как слабая маркетинговая деятельность предприятий, значительный износ основных фондов и низкий уровень конкурентоспособности продукции.

Деловой еженедельник «Капитал.kz» побеседовал с Айзадой Ильясовой, главным экспертом Центра регионального развития и местной промышленности АО «Казахстанский институт развития индустрии», о состоянии и перспективах развития этой отрасли в нашей стране:

#### - Как вы оцениваете уровень развития легкой промышленности в РК?

Легкая промышленность РК отличается высокими потребностями в производственных мощностях, материальных ресурсах. В настоящее время отрасль характеризуется как низкодоходная с рентабельностью производства не более 6%. Объем инвестиций в основную капитал отрасли за последние 3 года сократился в 2,2 раза. За 8 месяцев 2013 года инвестиции в основной капитал составили 1,8 млрд тенге. По сравнению с аналогичным периодом 2012 года произошло снижение на 16,9%.

Главная проблема казахстанских предприятий, приводящая к замедлению или остановке производства, заключается в нехватке оборотных ресурсов. Дело в том, что у текстильных предприятий есть технологическая особенность — операционный цикл выпуска и реализации продукции составляет 7 месяцев. В этот период одномоментно возникает необходимость очень большого объема оборотных средств, которые нужно потратить на закуп сырья с запасом на 1 год, чтобы обеспечить бесперебойное производство. Более того, средства эти необходимы на длительный период, до тех пор пока производители не смогут реализовать свою продукцию. Таким образом, при остановке предприятия до 30% сырья останется на станках в виде полуфабрикатов почти на всех переределах. Рентабельность текстильного производства составляет 3-7% и возрастает до 25-35% только на швейном переделе.

Как правило, инвестиции в основную капитал осуществляются за счет государственных кредитных ресурсов. Казахские предприятия в подавляющем большинстве не располагают достаточными собственными ресурсами для осуществления значительных капиталовложений, не имеют возможности широко пользоваться банковскими займами в связи с их относительной дороговизной и низкой ликвидностью самих предприятий.

Стоимость финансирования коммерческими банками в РК (без учета программ субсидирования) составляет порядка 12-14%, в то время как ставка вознаграждения по займам в Китае — порядка 6%, в Индии — 12%, Италии — 4,3%, Турции — 10,9%. В Индии, Китае и других странах широко используется льготное финансирование в рамках государственной поддержки отрасли.

Разумеется, легкая промышленность Казахстана не сравнится с легкой промышленностью таких стран-лидеров как Китай, Италия или Турция. Уровень развития этой отрасли в нашей стране оставляет желать лучшего. Однако в РК функционирует ряд успешных предприятий, которые года в год демонстрируют рост производства продукции.

#### - Какие виды легкой промышленности в Казахстане развиты лучше?

В производстве продукции отрасли используются товары и услуги различных отраслей и видов деятельности. Общая стоимость товаров и услуг, потребленных в отрасли в 2011 году, составила более 31 млрд тенге, из них стоимость импортной продукции составила 7 млрд тенге, а отечественной — 24 млрд тенге. Импортные поставки состоят в основном из оборудования общего и специального назначения, тогда как отечественные поставщики предоставляют преимущественно сельскохозяйственное сырье, финансовые услуги.

Таким образом, национальным преимуществом среди отраслей-поставщиков обладают только производители хлопчатобумажной продукции. В то же время следует отметить, что для хлопководов страны спрос на товарных рынках других стран пока остается более предпочтительным, о чем свидетельствуют растущие объемы экспорта хлопка из РК.

В полной цепочке создания стоимости (ЦСС), как правило, доминирующая роль отводится ритейловым агентствам, формирующим предпочтения и вкус покупателей и тем самым определяющим спрос на конечную продукцию. В РК пока говорить о полной ЦСС в текстильном производстве не приходится, так как на этапе отделки ткани цепочка обрывается и далее, при производстве текстильных изделий конечного потребления и одежды уже используется импортный исходный материал. В производстве суровой ткани в настоящее время функционирует только одно предприятие. В 2014 году оно планирует начать печатное производство, что позволит иметь законченный цикл по производству и отделке хлопчатобумажной ткани.



По итогам 2013 года рост демонстрируют предприятия по производству кожи из шкур КРС и лошадей, одежды для грудных детей, шляп и головных уборов, предметов одежды из натурального меха, верхней одежды.

#### - По каким причинам те или иные виды легкой промышленности развиты в большей степени?

Огромное влияние на отечественный рынок легкой промышленности имеет Китай. Растущие с каждым годом объемы импорта продукции легкой промышленности создают значительную конкуренцию отечественным товарам.

Ориентация более 80% предприятий на государственный заказ, их слабая маркетинговая деятельность отрицательно сказываются на развитии отрасли. Главными проблемами отечественной легкой промышленности являются инвестиционная непривлекательность отрасли в связи с низкой рентабельностью и долгим сроком окупаемости проектов, невысокая деловая активность предприятий, слабая маркетинговая деятельность предприятий, отсутствие рекламы производимых товаров, значительный износ основных фондов и низкий уровень конкурентоспособности продукции, нехватка оборотных средств.

Но есть показательные примеры ведения бизнеса. Данные предприятия смогли решить проблемы отрасли на микроуровне, и они получают прибыль.

#### - Каким образом изменилась ситуация в легкой промышленности после реализации различных программ по поддержке этой отрасли?

Реализация программ по поддержке бизнеса, отраслевая программа развития легкой промышленности в РК позволили за период с 2008 по 2013 годы увеличить объем производства продукции легкой промышленности в номинальном выражении в 2,3 раза, с 27,5 млрд тенге до 65,3 млрд тенге.

Объем экспорта продукции с высокой добавленной стоимостью за этот же период увеличился в 3 раза, с \$28,2 млн до \$91,7 млн.

С 2010 по 2012 год по программе «Дорожная карта бизнеса-2020» подписано 383 проекта по легкой промышленности, основная часть — 360 проектов — приходится на субсидирование. Общая сумма кредитов, выданных банками второго уровня и лизинговыми компаниями, составила 18,3 млрд тенге, из них сумма государственной поддержки — 1,6 млрд тенге или 9%.

За 10 месяцев 2013 года по программе «Дорожная карта бизнеса-2020» поддержано 52 проекта на сумму кредитов более 2 млрд тенге. Сумма государственной поддержки составила 849,6 млн тенге, из них сумма субсидий — 499 млн тенге, а сумма выданных гарантий — 350,5 млн тенге.

За период с 2010 по октябрь 2013 года АО «Национальное агентство по технологическому развитию» предоставило инновационные гранты по 2 проектам предприятий легкой промышленности. В 2013 году была оказана поддержка по технологическому бизнес-инкубированию по 1 проекту отрасли.

По программе «Производительность-2020», которая содержит комплекс инструментов стимулирования и поддержки модернизации действующих предприятий легкой промышленности, в 2 раза снижена стоимость предмета лизинга для предприятий легкой промышленности, со 150 до 75 млн тенге. Однако по состоянию на 1 ноября 2013 года заявок от предприятий легкой промышленности не поступало.

АО «КИРИ» в 2013 году проводился анализ эффективности государственных мер поддержки отраслевой программы по развитию легкой промышленности в РК на 2010 — 2014 годы на основе анализа анкетирования бизнес-сообщества.

При оценке эффективности имеющихся ключевых мер государственной поддержки для развития легкой промышленности

предприятия указали среднюю степень эффективности программ «ДКБ-2020» и «Экспортер-2020». Остальные программы были оценены как «скорее неэффективные».

#### - В Казахстане сейчас функционирует программа по развитию легкой промышленности на 2010-2014 годы. Как проходит ее реализация и чего удалось добиться в рамках реализации этой программы?

В плане мероприятий по развитию отрасли на 2010-2014 годы в программе предусмотрено к исполнению 23 мероприятия по 4 направлениям, из них в 2013 году предусмотрено выполнение 11 мероприятий. При этом формой завершения всех мероприятий определена годовая отчетность. К началу 2013 года выполненными являются 6 мероприятий, в том числе: строительство межрегионального центра по подготовке и переподготовке кадров для обрабатывающей отрасли на 700 мест в Шымкенте, совершенствование государственных общеобразовательных стандартов по специальностям технического и профессионального образования в сфере легкой промышленности, и 4 мероприятия по реализации инвестиционных проектов.

В целом в плане содержится мероприятия, направленные на технологическую модернизацию, реализацию системных мер экономической политики, обеспечение отрасли квалифицированными кадрами и проектные меры государственной поддержки.

При Правительстве РК создана Межведомственная комиссия по определению казахстанских предприятий-производителей, которые будут выполнять государственный оборонный заказ (ГОЗ) пошиву и изготовлению предметов военной формы одежды, знаков различия и средств индивидуальной защиты для военнослужащих Вооруженных Сил, других войск и воинских формирований Республики Казахстан. Комиссией определен перечень казахстанских предприятий-производителей для участия в выполнении ГОЗ. В целях апробирования механизмов формирования ГОЗ в области легкой промышленности в 2013 году производилось приобретение отдельных наименований военной формы одежды, знаков различия и обуви из числа предприятий, включенных в перечень.

Сегодня ведется целенаправленная работа по обеспечению предприятий легкой промышленности сырьем (хлопок, шерсть и шкуры сельскохозяйственных животных). А также идет работа по созданию сервисно-заготовительных центров.

Кроме того, были повышены ставки таможенных пошлин на вывоз шкур необработанных крупного рогатого скота (включая буйволов) или животных семейств лошадиных с 200 евро за тонну до 500 евро.

В целях защиты населения страны от небезопасной продукции совместно с белорусской и российской сторонами разработан и утвержден решением Комиссии Таможенного союза от 9 декабря 2011 года № 876 технический регламент ТС «О безопасности продукции легкой промышленности», который устанавливает обязательные на территории союза требования к продукции легкой промышленности в целях защиты жизни и здоровья человека, а также предупреждения действий, вводящих в заблуждение пользователей (потребителей) продукции. Разработан перечень продукции легкой промышленности, подлежащей обязательной сертификации и декларированию. В соответствии с Программой по разработке межгосударственных стандартов в рамках доказательной базы к техническому регламенту ТС продолжается работа по гармонизации и разработке межгосударственных стандартов, необходимых для применения и исполнения технического регламента.

В рамках стимулирования экспорта проводится работа по продвижению на внешние рынки таких видов товаров, как хлопок-волокно, шерстяные изделия, товарная кожа, обувь, швейные изделия,

детский и взрослый текстиль, спортивная одежда и др.

В рамках Карты индустриализации за 2010-2012 годы запущены 11 проектов на общую сумму 15,4 млрд тенге, с созданием 1862 рабочих мест.

#### - Насколько бизнес-климат в Казахстане является благоприятным для развития легкой промышленности?

Как и для любого другого сектора экономики, для успешного функционирования отрасли необходимы общие благоприятные условия ведения бизнеса, которые включают в себя макроэкономическую ситуацию в стране, объем рынка, систему образования, развитие инноваций и многое другое. При этом данные факторы воздействуют на общее состояние отрасли косвенно. В рамках стран возможны различные вариации, при которых определенные преимущества стран компенсируют их общие недостатки. Существующие различные методики оценки и сравнения развития условий ведения бизнеса в различных странах.

РК имеет благоприятные условия для ведения бизнеса, в том числе для развития текстильных предприятий (при прочих равных условиях). Тем не менее по определенным показателям рейтинг остается довольно низким.

Так, по показателю международной торговли Казахстан занимает 186 место в рейтинге. Это предопределено тем, что в РК затраты времени и ресурсов на оформление экспорта значительно превышают аналогичные показатели других стран. Время транспортировки из Казахстана в Европу автомобильным транспортом составляет порядка 2-3-х недель, что вдвое меньше времени транспортировки грузов из стран ЮВА, Индии, но дороже в два раза. Кроме того, согласно исследованиям Всемирного банка (ВБ), РК по уровню развития транспортно-логистической системы уступает большинству стран — основных производителей продукции отрасли (Китай, Индия, Италия, Турция, Южная Корея). При этом именно данный показатель играет одну из решающих ролей во всей цепочке от производства пряжи до производства готовых изделий и поставок их на рынок.

Уровень конкурентоспособности страны определяется рейтингом Всемирного экономического форума (ВЭФ), с учетом эффективности рынка рабочей силы, развития технологий, инноваций, инфраструктуры и др. В соответствии с отчетом ВЭФ РК занимает 51 место, ниже основных производителей текстильной продукции.

Среди главных проблемных факторов для ведения бизнеса в РК выделяются следующие: высокая коррупционная составляющая, недостаточная квалификация работающих, доступ к финансам, неэффективное госрегулирование и действующий налоговый режим.

Вхождение РК в ТС и условия функционирования в ЕЭП являются наиболее важными как для промышленности Казахстана в целом, так и для отрасли. Предприниматели отмечают ряд положительных факторов, оказавших влияние на развитие отрасли, среди которых — отмена декларирования при перемещении границ стран-участниц ТС, упрощение транзита через территории России и Беларуси, возможность создания совместных предприятий, рост товарооборота внутри ТС. В то же время есть и проблемы функционирования в новых условиях, ограничивающие конкурентоспособность казахстанской продукции, а именно: высокая стоимость сырья и тарифов; несоответствующий технологический уровень производства; отсутствие рынков сбыта (вероятно, сужение традиционных рынков сбыта из-за нарастающей конкуренции).

Казахстанская текстильная продукция соответствует необходимым требованиям общепринятых международных стандартов и регламентов, что дает возможность для торговли на внешних рынках. Производственные мощности текстильного производства модернизированы на 95% и вполне могут выпускать текстильную продукцию высокого качества.

# Цены на рынке жилья стабильны

## Казахстанцев все больше привлекает недвижимость за рубежом

Полина Шиманская

Недвижимость была, есть и будет одним из лучших инвестиционных инструментов. В этом убеждены казахстанские риэлторы. По их наблюдениям, прошедшая в феврале девальвация не внесла серьезных корректировок в ситуацию на этом рынке. Собственники, продающие жилье, даже пребывают в еще более выгодных условиях, поскольку продажи привязаны к курсу доллара, а вот для покупателей недвижимости, конечно, подорожала минимум на 20 процентов. Однако многие застройщики и продавцы вторичного жилья, чтобы не растерять клиентов, пошли им на уступки и продажи осуществляют по более низкому курсу – от 175 до 160 тенге за доллар.

«Мы на практике видим, что цены стабильны, они как были в феврале, такими остались в марте, апреле, и до лета такими будут, – комментирует директор Агентства недвижимости «Vizit» Лариса Степаненко. – Незначительного падения можно ожидать только летом, когда замедляется покупательская способность, а цены опускаются. Однако в августе снова будет сезон повышения, и к осени рынок восстановится».

Свои прогнозы риэлтор объясняет ростом стоимости стройматериалов из-за привязки к доллару и дефицитом квадратных метров на душу населения в стране.

«Фонд элитного жилья превышен – это факт, так что тут сложно прогнозировать цены, а вот вторичное жилье однозначно дешевле не будет. Коммерческая недвижимость и аренда тоже останутся на прежних позициях», – подчеркнула Лариса Степаненко.

Президент Ассоциации риэлторов Нина Лукьяненко также не видит поводов для резкого снижения цен на недвижимость,



хотя и признает, что в Казахстане цены выжили.

«Меня часто спрашивают, какие цены должны быть? Конечно, мы хотели бы, чтобы они были ниже, но они такие, какие есть. Если по таким ценам совершаются сделки, люди покупают, зарабатывают на

этом, значит, их это устраивает. Уровень жизни растет, что бы мы ни говорили, посмотрите, люди не хотят жить в «хрущевках», а им нужны большие площади, высокие потолки, современные окна», – подчеркнула президент Ассоциации риэлторов.

Кстати, увеличилось число сделок и по покупке недвижимости за рубежом. Существует три категории покупателей иностранной недвижимости. Одни приобретают жилье для своих детей, обучающихся в зарубежных вузах, другие – берут так называемую курортную недвижимость, а третьи рассматривают такие покупки в качестве инвестиций.

«Тренд зависит от порога инвестиций – есть люди, которые вкладывают \$20 тыс., а другие миллионы. Я знаю миллиардеров, которые «пальмовыми ветками» скупают недвижимость в Дубае, сейчас это выгодно. Стабилен и отельный бизнес в Лондоне, где тоже идут активные покупки. Если говорить о низких ценах, то часто приобретают недвижимость в Таиланде или Камбодже, эти рынки сейчас только растут, а цены там низкие – за \$20-\$30 тыс. можно домик купить. Турция в прошлом году значительно упростила процесс покупки, приобрести жилье там теперь можно на праве частной собственности, чем и пользуются активно казахстанцы. За \$60 тыс. можно купить приличное жилье у моря. Болгария очень популярна, цены там тоже экономные», – рассказывает Нина Лукьяненко.

Те же направления называет и директор по продажам жилого комплекса Роман Костенко, но он активнее на этом рынке связывает с развитием интернета. Теперь любой покупатель может найти нужную ему недвижимость самостоятельно без посредника и так же осуществить процесс сделки.

«Если для покупателя приобретение жилья – инвестиционный бизнес, то популярны Дубай, если курорт – то это может быть Тенерифе, чуть дешевле Испания, Болгария», – говорит Роман Костенко.

Привлекают покупателей и бонусы, которые дают некоторые страны при покупке иностранцами жилья. Скажем, в Латвии из-за кризиса были введены правила, позволяющие получить вид на жительство иностранцам, вложившим в качестве инвестиций, в том числе и в покупку жилья, 200 тыс. евро. А вот прогнозы внесет ли коррективы на этом рынке ожидаемое в 2017 году всеобщее декларирование доходов, риэлторы пока не дают. «Я не думаю, что декларирование скажется на перераспределении потоков из-за рубежа сюда. Все-таки недвижимость за рубежом приобретается с определенной целью. Люди либо хотят уехать, вести там бизнес, либо желают иметь свой домик у моря. Многие казахстанцы уже сделали это и просчитали выгоды для себя», – подытожил Роман Костенко.

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

### КАЗАХСТАН

#### «КАЗТРАНСОЙЛ» СНИЗИЛ ТРАНСПОРТИРОВКУ НЕФТИ НА 6%

Объем транспортировки и перевалки нефти отдельно по АО «КазТрансОйл» составил 12 миллионов 714 тысяч тонн, что на 6% меньше, чем в первом квартале 2013 года, сообщила в среду пресс-служба компании. При этом, консолидированный объем транспортировки и перевалки нефти и нефтепродуктов составил 15 миллионов 488 тысяч тонн, что на 8,6% меньше аналогичного показателя за первый квартал 2013 года. «Грузооборот нефти отдельно по АО «КазТрансОйл» составил 8 миллиардов 941 миллионы тонно-километров, что на 3% меньше, чем в I квартале 2013 года. Консолидированный грузооборот нефти составил 11 миллиардов 79 миллионов тонно-километров, что на 1,8% меньше аналогичного показателя за первый квартал 2013 года», – говорится в сообщении. По информации компании, объем подачи волжской воды потребителям Атырауской и Мангистауской областей Казахстана по водоводу Астрахань-Мангышлак за отчетный период составил 5 миллионов 429 тысяч кубометров, что на 6% больше аналогичного показателя за первый квартал 2013 года. Доходы отдельно по АО «КазТрансОйл» по итогам I квартала 2014 года составили 41 миллиард 352 миллионов тенге, что на 0,4% ниже аналогичного показателя за первый квартал 2013 года. Чистая прибыль отдельно по АО «КазТрансОйл» по итогам I квартала 2014 года составила 15 миллиардов 139 миллионов тенге, что на 9,6% ниже результата первого квартала 2013 года. АО «КазТрансОйл» – национальный оператор Казахстана по магистральному нефтепроводу. Компания управляет сетью магистральных нефтепроводов протяженностью более 5 тысяч километров и водоводов протяженностью более 2 тысяч километров. (ИА «Новости-Казахстан»)

#### ВЫРУЧКА РД КМГ ЗА ТРИ МЕСЯЦА ПРЕВЫСИЛА 220 МЛРД ТЕНГЕ

Выручка компании «Разведка Добыча «КазМунайГаз» (РД КМГ) в первые три месяца 2014 года составила 220,8 млрд тенге, что на 9% выше по сравнению с таким же периодом 2013 года. Чистая прибыль в первые три месяца 2014 года составила 123,5 млрд тенге в основном из-за дохода от курсовой разницы до вычета налогов, признанного в результате девальвации тенге в феврале 2014 года. Производственные расходы в первые три месяца 2014 года составили 43,8 млрд тенге, на 2% выше по сравнению с аналогичным периодом 2013 года. Рост в основном объясняется повышением на 12% расходов по вознаграждениям сотрудникам производственных подразделений. Увеличение произошло в результате индексации заработной платы производственного персонала на 7% с января 2014 года, а также внедрения обязательных пенсионных отчислений для производственного персонала на уровне 5% от ежемесячного дохода. Как сообщалось ранее, с 1 апреля 2014 года фонд оплаты труда производственного персонала вырастет из-за внедрения Единой системы оплаты труда для производственного персонала, а также повышения на 10% заработной платы в связи с девальвацией тенге. Налоги, кроме налога на прибыль, в первые три месяца 2014 года составили 80,3 млрд тенге, увеличившись на 5% по сравнению с соответствующим периодом 2013 года. Рост налогов связан с увеличением экспортной таможенной пошлины с 40 долларов до 60 долларов за тонну в первом квартале 2014 года, а также увеличением среднего обменного курса тенге к доллару США. С 1 апреля 2014 года экспортная таможенная пошлина была повышена с 60 долларов до 80 долларов за тонну. (kapital.kz)

#### В КАЗАХСТАНЕ С МАЯ ПОДРОЖАЕТ ДИЗТОПЛИВО

В Казахстане с 1 мая будет повышена предельная розничная цена на дизтопливо, сообщил заместитель председателя Агентства РК по регулированию естественных монополий (АРЕМ) Асылбек Дуйсебаев. «Повышения цен на бензин в ближайшее время не ожидается, а повышение цен на дизельное топливо – как раз сегодня в агентстве будет утверждаться новая формула, по которой будет рассчитываться цена дизельного топлива. И с завтрашнего дня, то есть с мая, ожидается (повышение цены – КазТАГ) только на дизельное топливо», – сказал Асылбек Дуйсебаев на брифинге. При этом заместитель главы АРЕМ не смог уточнить, на сколько процентов повысится предельная розничная цена на дизтопливо. «До какого уровня я вам не могу сказать. Будет фиксированная цена, которую буквально сейчас, после обеда, наши коллеги рассматривают... Будет принято решение по цене на дизельное топливо», – резюмировал Асылбек Дуйсебаев. «Однозначно не будет (повышения цен на ГСМ до середины 2014 года – КазТАГ)», – сказал он, отвечая на соответствующие вопросы журналистов. По его словам, автомобилистам «пока не надо» заливать полные баки в ожидании повышения розничных цен на топливо в связи с повышением розничных цен в России и Кыргызстане. «Я думаю, что до середины года можно спокойно ездить. А до этого времени мы уже отработаем механизмы поставки (ГСМ - КазТАГ) из России, поскольку произошла девальвация тенге. (Ряды - КазТАГ) тех охотников, которые были в очереди и завозили много из России, сейчас резко сократились, потому что это не стало так выгодно, как это было раньше», – сказал он. Министр отметил, что соответствующую нагрузку по поставке ГСМ из России возьмет на себя АО «КазМунайГаз» (КМГ). Предельные розничные цены на АИ-80, АИ-92 и дизтопливо в Казахстане регулируются государством и составляют в настоящее время 89 тенге за литр, 115 тенге за литр и 102 тенге за литр соответственно. (kapital.kz)

# Сколько лет копить на элитную квартиру?

Аманжол Сагындыков

Присутствие на рынке дорогой элитной недвижимости, с одной стороны, свидетельствует о степени цивилизованности общества, с другой стороны, нервнрует население, которое раздражено степенью коррумпированности общества

Как сообщил сайт портала о недвижимости Kp.kz, цена за квадратный метр в дорогих ЖК Алматы приблизилась к \$10 тыс. Самым дорогим жилым комплексом южной столицы по стоимости квадратного метра стал ЖК элит-класса «Солнечная долина». Его оценили в \$9877 (1,8 млн тенге) за квадрат. Однако квартира с такими «золотыми квадратами» оказалась еще не самой дорогой в Алматы – ее цена составила \$1,8 млн при площади в 180 квадратных метров.

Похвастаться самой заоблачной ценой на жилье смог уже другой ЖК – «Европолис». Первенство забрала двухуровневая квартира за \$2,8 млн (примерно \$10,5 млн тенге). Она состоит из 9 комнат и занимает 2 этажа: восьмой и девятый. На 8-м этаже жилье располагается на площади 550 квадратных метров, на 9-м этаже – на 112 квадратах. Хозяину предоставляется эксплуатируемая крыша с беседкой на 624 квадратных метра, на которой вполне можно разбить сад. Есть соларий и тренажерный зал.

Такая цена отнюдь не по карману семье среднестатистических алматинцев, если учесть, что среднемесячная зарплата жителя южной столицы в феврале 2014 года составила 139 447 тенге, то средняя семья из 2 человек смогла бы заработать такую сумму только за 153 года.

Посмотрим, сколько понадобится зарабатывать для того, чтобы накопить на такое жилье за реальный срок. Например,

за 10-20 лет (примерно такой, по мнению банкиров, средний срок ипотеки). Если брать в расчет 10-летний срок накопления (без учета инфляции, девальвации и тому подобных факторов), то семье из 2 работающих человек нужно будет откладывать в месяц примерно 4,3 млн тенге (около \$23 тыс.). А за 20 лет соответственно откладывать придется в 2 раза меньше – \$12 тыс. ежемесячно: по \$6 тыс. на каждого супруга. С учетом остальных расходов, ежемесячный заработок должен составлять минимум \$6500.

По данным исследовательского центра HeadHunter, такие зарплаты все же реальны – по крайней мере вакансии с такой зарплатой в марте в Казахстане все-таки были. Правда, не в Алматы, а в Астане – в

сфере высшего менеджмента. Оказываются, до \$7000 можно получить, работая на должности директора по развитию бизнеса и новым проектам. В Алматы самые высокие предложенные зарплаты пока составляют \$2500.

Кстати, цену элитной квартиры в Алматы можно сравнить с другими мировыми ценностями.

Например, японская ювелирная компания изготовила из чистого золота точную копию левой ступни лучшего футболиста мира Лионеля Месси. Она, копия левой ступни, стоит \$5 млн. То есть, продавец копии ступни Месси, можно приобрести 1,5 элитной квартиры в Алматы.

Кроме того, цена одной такой квартиры – это 1 километр реконструкции трассы



**10 МЕЖДУНАРОДНЫЙ PR-FORUM**  
“ГЛОБАЛЬНЫЕ КОММУНИКАЦИИ И ЛОКАЛЬНЫЕ ВЫЗОВЫ”

Совместно с IPRA (Международной ассоциацией по связям с общественностью) Организаторы: PG Communications, НАСО

При поддержке: СБЕРБАНК, Chevron, Shell, air astana, Beeline

Подробности: prforum.kz  
Тел.: +7 (727) 264-66-89, 264-67-37 моб: +7 701 757 84 34, E-mail: prforum14@pressclub.kz

**21-я Казахстанская Международная Выставка “СТРОИТЕЛЬСТВО”**

KazBuild

2-5 сентября • 2014  
АТАКЕНТ • АЛМАТЫ • КАЗАХСТАН

www.kazbuild.kz

Организаторы: ITE, Itesca

Алматы, Казахстан  
Тел.: +7 727 2583434  
Факс: +7 727 2583444  
E-mail: build@itesca.kz

пройдет параллельно aqua THERM ALMATY

- СТРОИТЕЛЬСТВО
- ИНТЕРЬЕР
- КЕРАМИКА И КАМЕНЬ
- ОКНА, ДВЕРИ И ФАСАДЫ

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

### КАЗАХСТАН И РФ УРАВНЯЮТ ТАРИФЫ

Россия и Казахстан могут уравнивать тарифы автострахования при въезде на территорию этих двух стран к 2015 году, сообщил в среду председатель агентства по защите конкуренции Галым Оразбаков. На брифинге в службе центральных коммуникаций глава антимонопольного органа Казахстана признал, что в настоящее время разрыв в тарифах автострахования при въезде на территории РФ и РК является существенным. «Сегодня, когда казахстанский автомобиль заезжает на территорию России, он должен платить 7 тысяч тенге, а когда российский автомобиль заезжает на территорию Казахстана, платится 900 тенге, разница в нормативных документах», — пояснил Оразбаков. Он отметил, что АЗК обратилось в связи с этим в Национальный Банк Казахстана, который является уполномоченным органом в установлении межгосударственных тарифов. «Он (Национальный Банк) сегодня обрабатывает этот вопрос с ассоциацией финансистов, и планируется официально внести в Евразийскую экономическую комиссию предложение, чтобы уравнивать. Я так думаю, что реально со следующего года это будет исправлено, поскольку нужно время для приведения в соответствие: либо российский снизить, либо казахстанский поднять придется», — пояснил глава агентства. В свою очередь, заместитель председателя агентства по регулированию естественных монополий Асылбек Дуйсебаев напомнил, что Казахстан в рамках создания Евразийского союза оставил за собой право регулировать цены на авиа- и железнодорожные билеты. «В ходе договора о Евразийском Союзе был вопрос: в действующем договоре о конкурентной политике оставались риски, что завтра подписанный договор не позволит нам регулировать цены на авиа- и железнодорожные билеты. Как вы знаете, это сегодня регулируется государством. Мы это решили — нашли подходящую формулировку и это тоже остается на национальном уровне. Это примеры того, как отстаиваются экспертами позиции Казахстана в Москве на переговорах трех стран», — сказал Дуйсебаев. (ИА «Новости-Казахстан»)

### В КАЗАХСТАНЕ СТАРТОВАЛ ПРОЕКТ ПО УПРАВЛЕНИЮ МЕДИЦИНСКИМИ ОТХОДАМИ

В Казахстане начал работу совместный проект Министерства окружающей среды и водных ресурсов (МОСВР), Программы развития ООН и Глобального экологического фонда по безопасному управлению медицинскими отходами. Об этом в ходе семинара, посвященного запуску проекта, сообщил ответственный секретарь МОСВР Анатолий Дерновой, информирует сайт главы правительства. «Уверен, что в результате выполнения проекта будут определены и предложены оптимальные методы управления стойкими органическими загрязнителями (СОЗ) и медицинскими отходами. Также планируется разработка региональных планов по управлению медицинскими отходами в нескольких пилотных областях», — сказал А. Дерновой. Он также отметил, что в рамках созданного в 2013 году АО «Жасыл даму» уже успешно реализуется проект по управлению ртутными отходами в Карагандинской области, есть соответствующие планы проведения такой работы в Костанае. Кроме того, МОСВР разработан проект государственного стандарта учета и контроля движения ртутьсодержащих отходов, принятие которого направлено на обеспечение строгого учета материалов, приборов и оборудования с содержанием ртути, осуществление полного сбора и контроля ртутьсодержащих отходов. По данным статистики, приведенным на семинаре, в медицинских учреждениях Казахстана ежегодно образуется более 20 тонн. тонн отходов, значительная часть из них относится к опасным, часть отходов содержит ртуть. Основная часть таких отходов скапливается, не всегда в специализированных установках, что приводит к выбросам в атмосферу токсичных веществ. (Kazakhstan Today)

### БРК ОТКРОЕТ КРЕДИТНУЮ ЛИНИЮ В HSBС

«Банк развития Казахстана» (БРК) заключил рамочное соглашение с HSBС Bank plc на долгосрочное финансирование с участием экспортно-кредитных агентств. По договору, HSBС Bank plc открывает БРК кредитную линию на общую сумму 500 млн евро под покрытие экспортных кредитных агентств различных стран. «БРК рассматривает HSBС Bank plc как надежного партнера. Достигнутые договоренности позволят банку расширить возможности по долгосрочному (до 10 лет) финансированию крупных проектов в приоритетных отраслях экономики, включая развитие инфраструктуры», — отметил исполняющий обязанности председателя правления БРК Аскар Достияров. Также в рамках документа подписано индивидуальное кредитное соглашение о финансировании проекта «Строительство рельсобалочного завода в городе Актобе». Средства будут выделены на приобретение технологического оборудования Siemens (Италия) для оснащения рельсобалочного цеха. Общая сумма проекта составляет 55,3 млрд тенге. Окончание строительства запланировано на конец 2014 года. Ввод в строй завода позволит удовлетворить потребность «НК Казахстан темір жолы» в рельсах длиной 120 и 25 метров, а также строительного сектора в крупном сортовом прокате. Генеральный подрядчик инвестиционного проекта — компания «Совместное казахстанско-украинское предприятие Союз-Комплект». АО «Банк Развития Казахстана» (БРК) — национальный институт развития по модернизации и развитию сырьевого и инфраструктурного секторов экономики Казахстана, созданный в 2001 году. Основные направления деятельности: развитие производственной инфраструктуры и обрабатывающей промышленности, содействие и привлечение внешних и внутренних инвестиций в экономику страны. (kapital.kz)

# Аккумулятивное электричество из ВИЭ является дорогим удовольствием

Айнур Касенова

В начале апреля игрокам энергетического рынка был представлен ежегодный совместный отчет Франкфуртской школы финансов и менеджмента, программы ООН по окружающей среде, а также службы «Блумберг — Финансирование новой энергии» о глобальных трендах возобновляемой энергии. Несмотря на некоторое снижение инвестиций в сектор, так называемая зеленая энергия увеличивает свою долю рынка. Если говорить предметно об уменьшении вливаний, в прошлом году отрасль недополучила 14%, что в денежном эквиваленте составило \$214,4 млрд. Однако доля новых инсталляций — источников энергии на общем рынке возросла на 44% за тот же период.

Кроме того, исследования показали, что впервые китайские инвестиции в возобновляемые источники энергии (ВИЭ) превысили европейские показатели. Так, за прошедший год финансирование в Китае снизилось на 6%, составив \$56 млрд. Тогда как европейские инвестиции, упав на 44%, составили \$48 млрд. Что касается американских результатов, ученые отметили 10%-ное снижение — \$36 млрд.

Следует также отметить, что установленная фотоэлектрическая мощность повысилась на 26%, с 31 до 39 гВт. При этом объем инвестиций в отрасль снизился на 23%, с \$135,6 млрд до \$104,1 млрд.

Что касается источников финансирования, прошедший год ознаменовал все большим интересом таких долгосрочных инвесторов как пенсионные фонды и страховые компании. Однако первенство принадлежит государственным программам поддержки отрасли.

Как глобальные тренды отразились на отечественном рынке и что мешает развитию ВИЭ в Казахстане деловому еженедельнику «Капитал.kz» рассказал Иван Пугачев, технический директор компании Vita Energy.

— Согласно последнему докладу Global Trends in Renewable Energy Investment, альтернативная энергетика перестает быть альтернативной. 44% всей установленной мощности в энергетике в 2013 году приходится на возобновляемые источники. Согласны ли вы с выводами международных экспертов?

— Действительно, альтернативная энергетика востребована по всему миру благодаря различным государственным программам. К примеру, за последний год цены на солнечные батареи значительно снизились, а именно на 48%. Это и послужило одной из причин роста инвестиций на данном рынке.

Помимо солнца, как источника альтернативного вида энергии, госпрограммы также поддерживали ветряные установки. Однако их цены остались без изменений. Кроме того, солнечные батареи проще в использовании.



— Насколько этот глобальный тренд актуален для Казахстана?

— В нашей стране, благодаря стратегическому плану развития альтернативной энергетики, к концу 2014 года должно быть выработано 1 млрд кВт/ч электроэнергии. Этот объем слегка превысит 1% от общего энергопотребления Казахстана.

— Каковы перспективы зеленой энергетики в будущем, на ваш взгляд? Как она будет развиваться в ближайшие несколько лет?

— Работа идет, и отрасль определенно набирает темпы развития, поскольку в стране есть все необходимые условия для этого, как природные, так и законодательные.

Важно подчеркнуть, что разговоры о дороговизне транспортировки зеленой энергии до конечного потребителя относятся, по моему мнению, к предрассудкам, мешающим развитию отрасли. Специалисты могут использовать существующую инфраструктуру. Однако, ввиду нестабильности источников, к примеру, ветра и солнца, крайне важно, для бесперебойной подачи энергии, обеспечить ее хранение. Окупаемость проектов ВИЭ, а в частности солнечных станций, с учетом аккумуляции, конвертации и обслуживания — примерно 25 лет. Отсюда и трудность найти инвестора.

— Какие виды альтернативной энергетики наиболее перспективны, по вашей оценке, в мире и в Казахстане в частности? И почему?

— Развитие того или иного вида энергии должно соответствовать природным

ресурсам страны. Специализация должна исходить именно из особенностей ландшафта. Что касается Казахстана, мы имеем более 3 тыс. солнечных часов в год. Отсюда логично развитие солнечных станций. И скорость ветра, составляющая в среднем от 5 до 8 м/с, является отличным показателем для его использования в качестве возобновляемого источника энергии. Кроме того, большое количество рек на юге страны позволяет производить гидроэнергию. Внутри страны, опять же, спецификация будет зависеть от природных особенностей отдельно взятого региона.

— Существует мнение, что зеленой энергетике в мире не дает развиваться так называемое «нефтяное лобби».

— По моему мнению, данный вывод не обоснован. Более 40% электроэнергии во всем мире вырабатывается за счет угля. В Казахстане, к примеру, действуют 38 ТЭС, которые вырабатывают около 70% энергии от общего объема. И всего около 15,5% вырабатываются за счет нефти и газа.

— Параллельно мы наблюдаем смену глобального лидерства. Вперед выходит Китай: в 2013 году инвестиции в энергетике возобновляемых источников составили \$56 млрд (то есть больше четверти от общего числа). Как это изменение может повлиять на Казахстан? Стоит ли ожидать у нас появления нового дешевого оборудования из Китая?

— По сути, никакого ажиотажа эта новость в профессиональных кругах не создает. Учитывая свое огромное население, Китай попросту пытается найти способы гарантировать собственные нужды в электроэнергии. Увеличение инвестиций в энергетике направлено на обеспечение ресурсозависимости. Дешевого оборудования на казахстанском рынке будет не больше чем сейчас.

— Расскажите, как на рынке электрогенераторов развивается зеленая энергетика? Какие существуют разработки? Применяются ли они в Казахстане?

— Наша цель — предоставить каждому предприятию, каждой семье возможность получать столько энергии, сколько необходимо для цивилизованного и комфортного существования и реализации своих целей. В связи с этим и выбран был рынок электрогенерации.

На данный момент самая качественная энергия как для нужд предприятий, так и физических лиц при необходимости в автономной электростанции — это именно дизельные, бензиновые и последнее время — газовые электрогенераторы. Сегодня при возможности подключения газа вы можете получать не только стабильную энергию, но и тепло. Собственное тепло, водоснабжение и электроснабжение возможно при использовании когенерационных установок. Особую актуальность применение этих технологий имеет в на-

шей стране. Газовые электрогенераторы позволяют извлекать двойную выгоду для нефтяных компаний при использовании попутного газа. Ведь его можно не просто сжигать, а вырабатывать из него тепло и электроэнергию.

В случае же с зеленой энергией — простой потребитель не готов вкладывать большие ресурсы в аккумулярование энергии для получения ее в те часы, когда необходимо, а не только когда светит солнце или дует ветер. Именно аккумулярование электричества при получении его от возобновляемых источников является дорогим удовольствием. А об этом обычно умалчивают при продвижении зеленой энергетике.

Независимость от государственных источников энергоснабжения — городских сетей, которые в последние годы перегружены, и при пиковых нагрузках просто не выдерживают — это самый развивающийся тренд последних двух десятилетий. Например, если вы едете по Турции, вам просто бросается в глаза огромное количество резервных дизельных электростанций, которые устанавливаются для аварийного питания практически каждого предприятия — от ресторана, отеля, типографии, заправки до крупного производства. А подключить к своему коттеджу собственный электрогенератор — считается таким же необходимым, как иметь автомобиль!

— Насколько развит рынок электрогенераторов в нашей стране? Какова ваша доля на рынке?

— Потребность очень быстро растет, и на казахстанский рынок выходит очень много иностранных игроков. Добавим сюда и открытие границ с Таможенным союзом, что позволяет заходить на рынок и российским поставщикам. В среднем, если оценивать рынок до создания Таможенного союза — рынок ДГУ (дизель генераторных установок) в Казахстане оценивался в районе \$1,5 млрд, а России — около \$12 млрд. Конечно же, тренд будет зависеть как от развития всей экономики Казахстана, так и от инвестиций в зеленую энергетику.

В настоящее время для нас важнее доля рынка, а качество предоставляемых продуктов — поставка качественных европейских электрогенераторов, развитие инноваций в этой сфере, а также усиление позиций на сопутствующих рынках — аренде и сервисе ДГУ.

— За какими генераторами, на ваш взгляд, будущее?

— Будущее определяется не способом получения энергии, а запросами потребителей. То есть — тем, что захочет сам потребитель. Если человечество будет наращивать потребление такими темпами, конечно, важно четко понимать и рассчитывать ресурсы планеты и искать новые, доступные, экологичные и безопасные варианты обеспечения себя энергией для жизни.

## Термальная энергетика как альтернатива

Баглан Оспанов

Геотермальная энергетика, по мнению многих ученых и экспертов, является самой доступной и незатратной альтернативой традиционным источникам энергии. Так, по словам профессора Санкт-Петербургского политехнического университета Эмиля Богуславского, при сопоставлении геотермальных ресурсов (ГР) с традиционными источниками энергии очевидны следующие преимущества: неисчерпаемость, повсеместность распространения, близость к потребителю, локальность обеспечения потребителя тепловой и электроэнергией, принадлежность к местным ресурсам, полная автоматизация, безопасность и практическая безлюдность добычи геотермальной энергии, экономическая конкурентоспособность, возможность строительства малоомощных установок, экологическая чистота.

Согласно докладу «Перспективы использования геотермальных вод Казахстана — как альтернативного источника энергии», подготовленному учеными Института гидрогеологии и геоэкологии им. Ахмедсафина, в Казахстане геотермальные воды распространены достаточно широко в артезианских бассейнах и за редким исключением в гидрогеологических массивах — в зоне альпийского орогенеза, что нашло отражение на многочисленных геотермических картах.

Гидрогеотермические исследования ученых Казахстана позволили уточнить критерии и перспективные районы практического использования геотермальной

энергии недр республики, при этом ведущим фактором использования является экономическая целесообразность. Именно это становится сдерживающим фактором вовлечения геотермальных ресурсов в экономику республики, в связи с тем, что наиболее перспективные участки распространения геотермальных вод с максимально высокими температурами подземных вод располагаются в малонаселенных территориях и на значительном удалении от крупных агломераций республики — потенциальных потребителей тепловой энергии недр.

Сейчас в Казахстане установлено четыре региона перспективного использования геотермальных вод с общим количеством перспективных участков с перспективными термоаномалиями (более 40 оС) с естественными запасами геотермальных ресурсов (млн тонн условного топлива): Мангистау-Устюртский (40934), Прикаспийский (35027), Кызылкумский (9243), Иртышский (5286), Восточно-Приаральский (2915), Жаркентский (1915), Келесский (914), Алматинский (301), Торгайский (291) и Шу-Сарысузский (276).

Более того, в концепции «Стратегии устойчивой энергетики будущего Казахстана до 2050» предусматривается широкое использование энергии геотермальных вод. В соответствии с ней предполагается начать широкое использование тепла недр за счет геотермальных вод, вскрываемых скважинами в различных регионах Казахстана.

Потенциал геотермальных тепловых водных ресурсов Казахстана оценивается в 520 МВт (без использования тепловых

насосов) или 4300 МВт (при использовании тепловых насосов).

Вместе с тем, по прогнозам Мировой энергетической комиссии, к 2020 году доля геотермальных тепловых насосов (ГТН) в теплоснабжении в мире составит 75%. ГТН позволяют получить на 1 кВт затраченной энергии 3-7 кВт тепловой энергии или 15-25 кВт мощности по охлаждению на выходе.

Так, в жилищно-коммунальном секторе с помощью ГТН может осуществляться автономное теплоснабжение коттеджей и отдельных зданий. В качестве источника низкопотенциального тепла для ГТН чаще всего выступают водопроводная вода, грунт, морская и речная вода, канализационные стоки и т.п. На промышленных предприятиях тепловые насосы применяются для утилизации теплоты водооборотных систем, стоков с целью использования такого тепла для теплоснабжения, отопления и горячего водоснабжения.

В своей книге «Зеленая энергетика Казахстана в XXI веке: мифы, реальность

и перспективы» Олег Антонов отмечает преимущества геотермального способа получения энергии. Он применим везде, в любой точке земного шара, пробурив достаточно глубокую скважину, проникнешь в разогретые средние и нижние слои земной коры. Там, где есть сложность с развитием энергетике, в том числе альтернативной, где недостаточны солнечная энергия, стабильность и сила ветра, где ограничены гидроэнергоресурсы, такой путь выглядит особенно привлекательно.

Но наряду с простотой объяснения и привлекательностью применения очевидны и трудности. Прежде всего, это высокая стоимость. Скважина глубиной 10 км или даже 5 км — при нынешних технологиях очень затратно. Речь идет лишь о бурении, но всю систему необходимо будет и обслуживать. Далее возникают другие вопросы — сам процесс закачивания воды в скважину на такую глубину технически сложен и энергозатратен, возникает потеря тепла при транспортировке пара на поверхность, узвимость скважины в случае подвижек литосферы и ряд других факторов.

Тем не менее эти трудности преодолимы. На данный момент экономически эффективных технологий бурения на глубины порядка 10 км нет. Поэтому ограничиваются существенно меньшими глубинами, до 2 км. Там разогрет недр (до 120-130 °С) позволяет использовать пар для отопления и выработки электроэнергии.

### ВПЕРВЫЕ В КАЗАХСТАНЕ КОНФЕРЕНЦИЯ 3D-ПЕЧАТИ И СКАНИРОВАНИЯ



НА МЕРОПРИЯТИЕ 3D PRINT CONFERENCE  
НУЖНО ПОЙТИ, ЧТОБЫ УЗНАТЬ:

29 МАЯ

КОНФЕРЕНЦ-ЗАЛ ГОСТИНИЦЫ «КАЗАХСТАН»  
ПР. ДОСТЫК, 52/2, Г. АЛМАТЫ

+77 17 27 27 447  
WWW.3D-CONF.KZ

PRINT CONFERENCE  
ALMATY

О НАСТОЯЩЕМ И БУДУЩЕМ ИНДУСТРИИ  
3D-ПЕЧАТИ И СКАНИРОВАНИЯ;

КАК 3D-ПЕЧАТЬ И 3D-СКАНИРОВАНИЕ МОЖЕТ  
ПОМОЧЬ ВАШЕМУ БИЗНЕСУ;

ОБ ИННОВАЦИЯХ В ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ  
ПРОЦЕССАХ И СФЕРАХ ПРИМЕНЕНИЯ 3D-ПЕЧАТИ;

КАК, ГДЕ И НА ЧЕМ МОЖНО ЗАРАБОТАТЬ

# ■ Всем выйти из сумрака!

Казахстанцы отчитаются о доходах

Данияр Молдабеков

Инициативу парламентариев о вводе всеобщего декларирования можно расценивать как показатель того, что у государства закончились деньги. Как отметил экономический обозреватель Денис Кривошеев, в таких случаях государство вынуждено берет их у населения. Ерлен Бадыхан, старший аналитик агентства по исследованию рентабельности инвестиций, считает, что в связи с замораживанием Кашагана бюджет несет потери. К тому же, по мнению эксперта, недавняя девальвация привела к недоверию граждан к любым инициативам в финансово-экономической области. «После обвала национальной валюты у населения пропало доверие к экономическим инициативам. Если людей заставить заполнять какие-то декларации, куда-то ходить, то это обострит и без того непростую ситуацию», – подчеркнул г-н Бадыхан.

Население может взбудоражить и техническая составляющая – заполнение и отправка декларации в госучреждение. По плану сдать декларацию можно следующим образом: отправить электронной почтой, выслать обычной почтой, явиться лично. Все варианты, по оценке Ерлена Бадыхана, толком не продуманы. Так, воспользоваться электронной почтой не может значительная часть населения, проживающая в сельской местности. «Что касается почтовых отправок, я не понял каким образом «Казпочта» будет справляться с миллионами бланков», – продолжает аналитик. К тому же еще не построено ни одного ЦПО, которое могло бы принять эти бланки. Последний вариант

– явиться самому с декларацией в руках – может привести к хаосу, толпам народа, который заполнит здание. Олжас Худайбергенов, ныне помощник главы Нацбанка, считает, что чисто технически было бы удобнее Минфину делать запрос в Минюст, где есть вся соответствующая база. К тому же, как сказал Жанат Курманов, независимый директор Казахстанской фондовой биржи, с точки зрения администрирования, подготовки технической базы бюджет понесет очень большие расходы, которые перекроют ту доходную часть, которую мы получим после введения годового декларирования доходов.

## Два мнения по поводу одной декларации

Напомним, что государственные органы объясняют эту инициативу так: всеобщая декларация доходов поможет контролировать доходы населения, победит коррупцию и теневую экономику.

Мнения экспертов по этому поводу разделились. Денис Кривошеев считает, что налоговая декларация – единственный путь к выравниванию социальных позиций в стране, что и есть, по сути, победа над коррупцией. Обозреватель считает, что когда гражданин платит налоги и имеет доказательство своего вклада в бюджет, он имеет возможность спрашивать у государства о том, на что именно идут его деньги. Это и путь в сторону развитого общества. «Сдача налоговой декларации – это мировая культура, она существует во всех странах мира. Если мы стремимся в цивилизованное общество, то мы должны начать подавать налоговые декларации», – подчеркнул г-н Кривошеев. Пожалуй,

обозреватель имеет наиболее жесткую позицию по этому поводу. Например, он считает, что необходимо декларировать не только (и не столько) доходы, сколько расходы граждан. «Выводы о деятельности человека следует делать исходя из его трат. Доходы можно спрятать, увести. А расходы – нет», – подчеркнул он. Но и декларация доходов – мера необходимая, как настаивает эксперт. «Теперь не получится спрятать сбережения за женой или племянником», – резюмировал г-н Кривошеев.

Другие эксперты в основном не понимают, как эта инициатива поможет в борьбе с теневой экономикой. «Государство апеллирует к борьбе с коррупцией и теневой экономикой. Напомним, что в «тени» у нас находится порядка 6 триллионов тенге. Неужели налоговые службы надеются восполнить эту дыру в бюджете за счет самозанятых – бабушек, торгующих носками, и таксистов? Основные вкладчики в теневую экономику – это сырьевой и финансовый сектор, товары народного потребления. От того, что все население Казахстана заплатит налоговую декларацию – ничего толком не изменится», – говорит Ерлен Бадыхан.

Олжас Худайбергенов согласен с коллегой. Так, по его мнению, бороться с коррупцией необходимо политическими методами. Эксперт считает, что в коррупции, как правило, замешаны конкретные люди, против них надо бороться целенаправленно, а декларация доходов всех граждан тут ни при чем. «Что касается борьбы с теневой экономикой, то здесь обычно воюют через пересмотр налоговых инструментов, а не через тотальное декларирование. В Казахстане ситуация назрела,

чтобы ввести какой-то особый налоговый режим, который учитывает специфику конкретной отрасли», – подчеркнул г-н Худайбергенов. Под «спецификой конкретной отрасли» помощник главы Нацбанка имеет в виду то, что декларировать доходы и расходы должны конкретные лица. «Формат правильный, но следует ограничить круг лиц», – сказал эксперт. В этот ограниченный круг, по мнению эксперта, должны войти политические и административные госслужащие. «Для административных госслужащих надо оставить текущий формат декларирования доходов – он нормальный. Для остального населения не надо вводить декларирования. За исключением тех случаев, когда речь идет о сделке выше оговоренной суммы», – отметил он.

Олжас Худайбергенов подчеркнул, что западные страны, при вводе всеобщего декларирования, уже победили тотальную коррупцию. У Запада были совсем другие мотивы. «Ввод декларации о доходах стал возможен в связи с ростом экономики западных стран. То есть был экономический смысл – помочь социально незащищенным слоям, и т.д.», – отметил г-н Худайбергенов. В Казахстане, считает эксперт, необходимо напротив – снижать налоги. А декларировать доходы должны только конкретные лица.

Ерлен Бадыхан высказал такую точку зрения: необходимо точечное применение закона. «Декларировать доходы, помимо чиновников, должны лица, имеющие кассовые аппараты – нотариусы, врачи, адвокаты», – сказал он.

Ирина Черных, политолог из КИСИ, считает иначе. По ее мнению, деление людей на определенные группы – подход неуместный и ненаучный. Для того чтобы вводить всеобщее декларирование доходов – такой серьезный закон – необходимо смотреть на ситуацию комплексно. «Нельзя выделять отдельные группы лиц», – подчеркнула эксперт. Отметим, что, скорее всего, так и будет: о доходах спросят всех без разбора.

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

### КАЗАХСТАН

#### ТОВАРООБОРОТ МЕЖДУ РК И ИРАНОМ ВЫРОС НА 55%

Комитет таможенного контроля опубликовал квартальный отчет по внешней торговле Казахстана. Деловой портал Kapital.kz на основе данных таможни решил проанализировать, как разрядка взаимоотношений между США и Ираном отразилась на торговле Казахстана с этой страной. Первое, что бросается в глаза, так это общий рост взаимной торговли. Так, за первый квартал текущего года взаимная торговля достигла отметки более чем в \$235,8 млн. К слову, это на 55% больше аналогичного показателя годичной давности, когда взаимная торговля чуть превышала \$152 млн. Иран выгодный для Казахстана торговый партнер, что наглядно подтверждают цифры по экспорту/импорту. Так, за январь-март текущего года казахстанский экспорт в Иран составил примерно \$212,4 млн или чуть более 90% от общего объема взаимной торговли. Для сравнения: годом ранее экспорт из Казахстана был на уровне \$135,12 млн, против импорта из Ирана на уровне \$16,9 млн, что сопоставимо с 11,2% объема взаимной торговли. Примечательно и то, что, несмотря на традиционную привлекательность для Казахстана иранского рынка, «разрядка» во взаимоотношениях Ирана и США была более благоприятной для отечественных производителей. В качестве примера отметим, что динамика казахстанского экспорта составила «плюс» 57,2%, тогда как Иран нарастил поставки в Казахстан лишь на 36% до отметки в \$23,2 млн. Более того, если анализировать казахстанско-иранскую торговлю через призму товарной линейки, мы обнаружим те отрасли, которые в текущей финансово-экономической ситуации находятся не совсем в комфортной ситуации. Речь идет, в первую очередь, о металлургии и сельском хозяйстве. Именно эти отрасли экономики явились драйверами роста не только казахстанского экспорта, но и в целом товарооборота двух стран. В частности, в первом квартале текущего года Казахстан экспортировал отечественной пшеницы на сумму в \$70,8 млн, что почти в 3 раза превышает показатели годичной давности. Причем если смотреть более детально, то иранцы приобретали отечественную пшеницу по средней цене в \$267 за тонну, тогда как соседний с ним Азербайджан покупал отечественное зерно по цене в \$236 за тонну. Другим ключевым товаром, составляющим треть всего товарооборота двух стран, является железный прокат. Его поставки на конец марта составили в денежном выражении более \$78 млн, что примерно в 3,5 раза больше аналогичного показателя прошлого года. Стоит отметить, что и Иран не сидит сложа руки, увеличив свои поставки в Казахстан таких продуктов, как финишки, финики и виноград. Причем рост, несмотря на несопоставимости с казахстанским экспортом объема, носит кратный характер. В совокупности, это показывает обоюдную выгоду рынков друг для друга, и первые «последствия» снятия санкций несут Казахстану безусловные плюсы. (kapital.kz)

#### ЕВРАЗИЙСКАЯ ИНТЕГРАЦИЯ

Глава государства Нурсултан Назарбаев принял участие в заседании Высшего Евразийского экономического совета. По информации пресс-службы главы государства, заседание в узком формате прошло с участием президентов: Казахстана – Нурсултана Назарбаева, России – Владимира Путина и Беларуси – Александра Лукашенко. «В ходе переговоров были обсуждены вопросы взаимодействия в рамках Таможенного союза и Евразийского экономического пространства. Главы государств подвели итоги работы по подготовке проекта Договора о Евразийском экономическом союзе. Кроме того, лидеры трех стран рассмотрели вопросы расширения состава участников евразийской экономической интеграции», – проинформировали в пресс-службе. По данным пресс-службы, в ходе заседания были дополнительно обсуждены ключевые положения Договора о Евразийском экономическом союзе, а также рассмотрен ход реализации Плана мероприятий по присоединению Республики Армения к Таможенному союзу и Единому экономическому пространству. Глава государства выразил уверенность, что все существующие вопросы и разногласия касательно создания будущего союза найдут свое решение. (Kazakhstan Today)

# ■ Астана вышла на уровень самодостаточности

Олег Ни

«С 2008 года по вопросам развития столицы президентом страны было дано 323 протокольных поручения. Из них исполнено 243 поручения. В ходе реализации находятся 80, из них 38 поручений выполняются совместно с правительством. Самое важное – за этот период была реализована стратегическая задача, поставленная вами по постепенному выходу Астаны на уровень самодостаточности. Об этом свидетельствуют существенные системные изменения в экономике города», – об этом в своем докладе на совещании по дальнейшему развитию столицы с участием главы государства сообщил аким Астаны Имангали Тасмагамбетов.

По его словам, сегодня в Астане, где проживают лишь 4,7% населения республики, производится до 9,4% валового внутреннего продукта, формируется 12% доходов бюджета государства и 9% всех инвестиций в основную капитал страны.

При этом объем валового регионального продукта города за 2013 год составил 2,7 трлн тенге, и тем самым показатель ВРП на душу населения достиг \$23 тыс.

Также в Астане только за один год объем промышленного производства города вырос на 6,7% и составил 263,2 млрд тенге. Притом, если до 2007 года рост промышленного производства обеспечивался в основном предприятиями строительной индустрии, то благодаря привлечению инвестиций в реализацию проектов на территории Индустриального парка доля отрасли высокотехнологичного производства увеличилась до 55%. А уже к 2015 году с учетом ввода новых мощностей этот показатель превысит 60%-ную отметку.

Экономическую основу столицы сейчас составляет сектор малого и среднего бизнеса, занимающий порядка 60% валового регионального продукта. В целом, по словам акима, в сфере услуг работает 316 тысяч человек или до 77% от экономически активного населения города, здесь создается ежегодно более 75% новых рабочих мест.

И как следствие, в общей структуре поступлений наблюдается значительный



рост собственных доходов. Если за последние годы они составляли 25%, то в 2013 году возросли до 45%. При этом доля трансфертов и кредитов снизилась.

Более того, стабильно в среднем на 20% в год увеличиваются поступления в государственный бюджет. За пять лет поступления возросли более чем в 2 раза и в 2013 году составили более 610 млрд тенге.

Сейчас Астана имеет достаточно прочный потенциал, который ежегодно увеличивается за счет активизации стимулирующих мер.

Аким города также отметил, что в рамках государственной программы «Дорожная карта бизнеса-2020» в 2013 году реальную помощь получили свыше 6 тысяч предпринимателей города. Всего было одобрено 298 проектов на общую сумму 61,3 млрд тенге. Также проведена работа по снижению административных

барьеров, идет работа по приватизации хозяйствующих субъектов коммунальной собственности.

Отдельно аким Астаны выделил поручение главы государства по созданию современных торговых-логистических комплексов. «Мы рассмотрели два крупных инвестиционных проекта, каждый из которых включает гипермаркет, многопрофильный логистический центр со складскими помещениями и продовольственный рынок. Один из них с общим объемом инвестиций на сумму \$276 млн уже реализуется и будет завершен к 2017 году. Второй находится на стадии проектирования», – отметил Имангали Тасмагамбетов.

Еще одно приоритетное направление в городской экономике – инновационная индустриализация.

В реализации этой задачи главная роль принадлежит созданному по инициативе

президента и успешно функционирующему сегодня Индустриальному парку, где обеспечены все технические условия для полноценной работы инвесторов.

На данный момент на его территории реализуется 49 проектов с общим объемом инвестиций 180 млрд тенге, которые занимают 90% полезной площади парка. 19 проектов уже успешно работают, одно предприятие запущено в марте текущего года, и 4 предприятия планируется запустить до конца 2014 года. Остальные 25 проектов находятся на стадии строительства и оформления земельного участка.

В целом, производственный запуск всех заявленных проектов Индустриального парка планируется до конца 2016 года.

В свою очередь расширение индустриально-инновационной зоны столицы заметно повысило инвестиционную активность. Только по итогам первого квартала 2014 года по сравнению с аналогичным периодом 2013 года объемы инвестиций увеличились на 8,2% и составили 70,2 млрд тенге.

В вопросах дальнейшего развития города приоритетными являются вопросы инфраструктурного обеспечения. Главное здесь – создание стратегического запаса энергоресурсов для устойчивого роста города. Для этого в столице реализуется ряд крупных инвестиционных проектов.

Сейчас в энергетической политике города акцент перемещается на решение вопросов обеспечения доставки тепло- и энергоресурсов до потребителей, что требует активизации строительства и реконструкции магистральных сетей. В Астане реализуется комплексный план по энергосбережению на 2013-2015 годы.

Аким отметил, что по всем сферам жизнедеятельности Астаны сохраняются достаточно высокие темпы, заложенные президентом страны еще в начале строительства столицы и поддерживаемые им все эти годы. Сейчас по каждому из этих направлений есть приоритеты и реальные планы по их реализации.

«В среднесрочной перспективе вся наша работа подчинена целям предстоящей всемирной выставки ЭКСПО-2017. В свете вашего нынешнего Послания народу страны, где Астане придано стратегическое значение, предстоит большая работа по обеспечению ее дальнейшего устойчивого развития», – подчеркнул Имангали Тасмагамбетов.

Более 200 свежих новостей каждый день и еще 22 раздела

**NUR.KZ**  
КАЗАХСТАНСКИЙ ПОРТАЛ



## НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

### В 2013 ГОДУ В РК БЫЛО УВОЛЕНО БОЛЕЕ 100 ЧИНОВНИКОВ

В Казахстане по представлению дисциплинарных советов в 2013 году потеряли должности более 100 чиновников. Об этом сообщил председатель Агентства РК по делам государственной службы Аликхан Байменов, передает КазТАГ. По словам Байменова, произошли изменения в законодательстве в «лучшую сторону». «До прошлых лет изменений аким, либо руководитель департамента мог отвечать на рекомендации советов, а мог и не отвечать. Мы в 2013 году впервые установили срок, в течение которого рекомендация диссовета должна рассматриваться», – отметил председатель агентства. Как уточнил Байменов, согласно законодательству, дисциплинарное взыскание накладывается тем человеком, который назначает на должность. «Диссовет дает рекомендацию. В принципе, аким района может и не согласиться с рекомендацией. Сотрудники госагентства должны тогда использовать правовые механизмы для доказательств. Но впервые мы заложили обязательность рассмотрения в какой-то срок. В 2013 году агентство получило полномочия по координации деятельности дисциплинарной комиссии госорганов», – заключил глава агентства. По информации Байменова, в 2014 году корпус «А» был сформирован, 540 человек назначены, средний возраст чиновников составляет около 46 лет. (kapital.kz)

### В РК ПРИВАТИЗИРУЮТ ДО 700 ГОСУЧРЕЖДЕНИЙ

В Казахстане планируется приватизация 782 организаций квазигосударственного сектора. Об этом на пресс-конференции в Службе центральных коммуникаций сообщил министр экономики и бюджетного планирования РК Ерболат Досаев. «В целом по республике предлагается передать в конкурентную среду 782 организации квазигосударственного сектора и реорганизовать или ликвидировать 380. Из 782 приватизированных организаций, без учета местных исполнительных органов в 2014 году будет выведена 101 организация, в 2015 – 50. Это организации республиканской собственности квазигосударственного сектора», – сообщил министр. При этом из перечня активов, входящих в структуру национальных холдингов и компаний, предлагается передать в конкурентную среду 163 актива, в том числе по фонду «Самрук-Казына» 106 профильных активов, по холдингу «Байтерек» – 15, «Казатро» – 32, «Парасат» – 8, «Зерде» – 2. «Кроме того, предложено ликвидировать 60 компаний, реорганизовать 28 организаций, входящих в структуру национальных холдингов. В результате такой реструктуризации количество компаний в национальных холдингах сократится на 36% – это 270 организаций и составит всего 464 организации», – отметил Ерболат Досаев. (kapital.kz)

### ПОСТАМАТЫ УСТАНОВЯТ В АСТАНЕ, АЛМАТЫ И КАРАГАНДЕ

АО «Казпочта» в пилотном режиме установит 18 постаматов в Астане, Алматы и Караганде в 2014 году, сообщил председатель правления АО «Казпочта» Асхат Бейсенбаев. «Во второй половине 2014 года АО «Казпочта» открывает новый проект – постаматы. Это прямой аналог банкоматов, где вместо наличных денег вы можете получить посылки, причем сделать это можно будет круглосуточно. Первые 18 постаматов в пилотном режиме будут поставлены в Астане (шесть постаматов), Алматы (десять) и в Караганде (два)», – сказал Бейсенбаев на брифинге в Службе центральных коммуникаций. По его информации, также для организации контроля и эффективного управления автотранспортными средствами до конца 2014 года АО «Казпочта» планирует внедрить систему мониторинга транспортных средств (GPS/ГЛОНАСС) и начать строительство почтово-логистического терминала в международном центре приграничного сотрудничества «Хоргос». (ИА «Новости-Казахстан»)

### В АЛМАТЫ ВЫДАНЫ ПЕРВЫЕ 50 РАЗРЕШЕНИЙ ИММИГРАНТАМ

10 декабря 2013 года главой государства подписан закон «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты по вопросам трудовой миграции», которым установлен упрощенный порядок выдачи разрешений иностранным гражданам для работы у физических лиц. «Закон направлен на упрощение порядка получения такого разрешения, что будет способствовать легализации трудовых мигрантов. Действие закона распространяется на граждан стран, с которыми Республикой Казахстан заключены соглашения о безвизовом порядке въезда и пребывания, предусматривающие возможность пребывания в Республике Казахстан без виз сроком не менее трех месяцев. Под эти условия подпадают граждане стран СНГ (в том числе основных стран-доноров) трудовой миграции – Узбекистана, Кыргызстана и Таджикистана), кроме Туркменистана», – сообщил заместитель начальника управления миграционной полиции ДВД города Алматы майор полиции Айдын Бельгийбаев. При этом в ДВД отметили, что разрешения выдаются иностранцам только для работы у физических лиц для обеспечения их личных потребностей (ремонт или строительство дома, предоставление услуг няни, садовника, повара или других домашних работников). А иностранцы, работающие у физических лиц, разрешения получают без учета ограничений по квоте на привлечение иностранной рабочей силы, что распространяется на других иностранных работников. (Kazakhstan Today)

# ■ Георгий Шабанов: «Казахстан стал вторым по значимости рынком в СНГ»

Данияр Молдабеков

В кинобизнесе происходят заметные изменения. Не в последнюю очередь это касается дистрибуции: все большее значение обретает интернет, а DVD формат перестает приносить ощутимые дивиденды. Георгий Шабанов, кинопродюсер, генеральный директор российской дистрибуторской компании All Media, в интервью деловому еженедельнику «Капитал.kz» рассказал о рисках, о том, почему голливудские студии не согласятся на санкции против России, а также назвал причины, которые сделали Казахстан вторым по значимости кинорынком в СНГ.

**- Компания All Media является дистрибутором контента для всех платформ на территории России и СНГ (кинотеатральный прокат, ТВ, интернет, DVD, BluRay, мобильные устройства). Какому из этих сегментов вы все-таки уделяете больше внимания?**

- Сразу отмечу, что DVD – вымирающий формат, а все остальное нам интересно в равной степени. Правда, все-таки, я бы отдельно выделил интернет. Там очень часто появляются интересные проекты, причем как «самодельные», так и профессиональные. Самый, пожалуй, яркий пример – это американский сериал «Карточный домик», он был снят и транслируется на интернет-канале Netflix. Создатели сразу выложили 12 первых серий, одним махом. Вот такое направление сейчас будет активно развиваться – не просто сериалы, а сериалы для интернета, которые там и транслируются. Это новая ниша в бизнесе, нам это интересно.

Если говорить о других направлениях, то каждая ниша, каждый отдельный проект имеют свою специфику дистрибуции. Например, фильм «Кухня в Париже» – для него главной формой дистрибуции является кинопрокат. Основные усилия мы прилагаем в этом направлении, здесь можно заработать много денег, вообще же, кино такой бизнес – либо очень много, либо полный провал.

Для ТВ-продукта, например, источник дохода – это телевидение (реклама). Есть мини-сериалы скетчового формата, они лучше всего идут в интернете. Сейчас, когда есть планшеты, iPad, люди предпочитают смотреть короткие видео – кино или большой сериал на планшете не посмотришь, – поэтому малый жанр тоже весьма популярен. Именно это наша компания собирает развивая с особым рвением.

**- По какому принципу вы выбираете себе партнеров из иностранных компаний?**

- Как это происходит? В году бывает 3-4 больших кинорынка, в частности в мае, совсем скоро, будет большой Каннский кинорынок. Как правило, дистрибуторам заранее присылывают всю информацию – какие фильмы есть в наличии и т.д. И делается выбор. Кинобизнес – один из самых рискованных бизнесов, предугадать успех не так просто. Например, мы купили независимый мультфильм из ЮАР, называется «Замбезия», трудно было предсказать его прокатную судьбу. Но в итоге в России фильм собрал \$5,6 млн, и это только в кинопрокате. На остальных носителях где-то



\$1 млн. Для такого жанра, как независимый мультфильм, это весьма недурно.

**- Конкуренция среди дистрибуторов, насколько мы знаем, очень велика. Вообще их, кажется, гораздо больше, чем производителей – киностудий – почему так?**

- Да, конкуренция очень большая. Компании уходят, постоянно появляются новые. Почему мы этим занимаемся? Это ведь очень интересно, понимаете. Здесь не так много денег, как кажется, но кино захватывает. Если ты пришел в этот бизнес, то из него очень трудно выйти. Но вы не правы, что производства больше, чем дистрибуторов. Здесь такие же правила, как везде, и рынок может поглотить ровно столько, сколько может. Если возникают лишние компании, то они уходят. Мы вот остаемся.

**- И с какой долей на рынке вы остаетесь?**

- Наша компания существует три года, в прошлом и позапрошлом году мы не занимаем ничего. В этом – зайдем, по всем прогнозам. Правда, признаюсь, мы не

рассчитываем на большую долю, потому что у нас только десять проектов. Но думаю, что наши российские проекты будут очень успешны. Мы рассчитываем, что, как минимум, один из них попадет в топ-5 сборов. В частности, фильм, который мы представляем в Казахстане, «Кухня в Париже», я думаю, должен всех удивить.

**- По каким критериям вы выбираете фильмы, как проходит процесс выбора?**

- Мы покупаем фильм на стадии сценария. Много зависит от студии, с которой мы работаем. Например, Weinstein Company это не студия мейджор, но это компания, которая производит очень хорошее кино. То есть с ними трудно прогадать. Если вы помните, то братья Вайнштейн создали, ныне, увы, не действующую студию Miramax. Там снимались лучшие фильмы 90-х – Квентин Тарантино там начинал. Так что это гарант успеха. Конечно, в той мере, насколько уместно такое слово в столь рискованном бизнесе, как кинобизнес.

Недавно за очень большие деньги (к сожалению, я не могу озвучить сумму) мы купили у Weinstein проект Тима Бертона

«Большие глаза». Думаю, что фильм обречен на успех – культовый режиссер и оscarоносный Кристоф Вальц в главной роли. Фильм выйдет в ноябре, мы его с нетерпением ждем.

**- Вы работаете с крупными западными компаниями. Не боитесь, что санкции против РФ могут коснуться вашего бизнеса? Вообще, возможно ли это? Если не напрямую, то косвенно.**

- Нет, я думаю, они не рискнут ударить по этому направлению. Россия занимает очень заметное место в области дистрибуции, американские студии зарабатывают на нашем рынке очень большие деньги. Так что я сомневаюсь в таком развитии событий. Напротив, может случиться так, что наше правительство может в ответ на американские санкции ввести квоты в области кинопроката. Такую политику, кстати, проводит Франция. Признание, таких разговоров очень много. Если заговорили, то, мне кажется, что-то должно быть сделано.

**- Как это скажется на вашем бизнесе?**

- Нам придется уделять больше внимания локальному контенту. Мы, кстати, уже этим занимаемся. Вот наш первый отечественный проект мы и представляем в Алматы. Я рассчитываю, что в следующем году в нашем портфеле соотношение будет 40% на 60% в пользу зарубежного контента, но это уже значительный прогресс. А примерно к 2016 году цифры будут такими же, но уже в пользу местного продукта. Причем мы уделяем внимание теме совместного производства, co-production. Казахстан в этом смысле сейчас очень важен для нас, мы хотим развивать совместные проекты. У вас интересный рынок. К тому же сейчас Украина, по известным причинам, выпала из поля интересов в этой сфере. Так что сейчас Казахстан стал вторым по значимости рынком в СНГ. К примеру, фильм «Остров везения» – это проект наших партнеров, – собрал в Казахстане больше \$1 млн. Это было довольно удивительно, в хорошем смысле.

**- Вы сказали, что это очень рискованный бизнес. Но в чем, если говорить именно о дистрибуции и прокате, состоят основные риски?**

- У всех свои рецепты, но мы большое внимание уделяем маркетингу. Собственно, потому мы сюда и приехали – правильно подать наш фильм. Кино может быть очень хорошим, получать награды на фестивалях, признание критиков, но наша цель – зарабатывать. Для этого необходимо правильно рекламировать фильм. Причем каждый требует индивидуального подхода, поточный метод здесь неуместен. Необходимо быть честным со своим зрителем. Не стоит строить рекламную кампанию так, чтобы она не соответствовала духу фильма. Нельзя в рекламе обещать одно, а фильм в итоге окажется совсем другим. Хотя, конечно, надо иметь в виду, что если кино не понравится зрителю, то маркетинг действует только на первых порах. Скажем так, сборы первой недели – это результат рекламной кампании. Дальше все уже зависит от реакции зрителя, от социальных сетей. А это определяется только качеством самого кино.

# ■ Пэре Фальк: «Работники должны занимать свое место, как на шахматной доске»

Данияр Молдабеков

Нанять хорошего сотрудника и не прогадать – каждый работодатель имеет такую цель. При этом психологические тесты, которые в идеале должны здесь помочь, не пользуются особой популярностью. Одним из таких направлений стал тест по системе Thomas. В чем причина небольшого спроса казахстанских компаний на подобные предложения и почему ситуацию стоит исправить, основатель компании SLG Thomas International Пэре Фальк рассказал в интервью деловому еженедельнику «Капитал.kz».

**- Для чего необходима ваша программа? Как ее принимают в Казахстане?**

- Система Thomas предполагает более 20 различных отчетов – на выявление лучшей команды, лидерской компетенции, на определение характера человека на работе, под давлением и т.д. Иными словами, наша система дает понимание того, где человек будет эффективнее, исходя из его темперамента. Это необходимо бизнесу (крупным компаниям), если они хотят сформировать эффективную команду.

В Казахстане наша система пока еще не так распространена, как на Западе. Например, в Швеции порядка 97% компаний крупного и среднего бизнеса пользуются этой системой, в Казахстане же всего 3%. Сейчас только около 1 тыс. кандидатов в Казахстане прошли наш тест.

**- Вы занимаетесь только популяризацией теста?**

- Нет, помимо того, как сотрудники той или иной компании его пройдут, мы даем свои полные и точные рекомендации к развитию личностного потенциала и лидерских компетенций. Советуем, в какую сторону сотруднику лучше развиваться. Предоставляем программу развития. Тест

помогает понять, как нужно управлять развитием и мотивировать своих сотрудников.

**- Зачем это компаниям?**

- Это повышает эффективность сотрудников, а значит, результаты самой компании. Работники должны занимать свое место, как на шахматной доске. Исходя из теста Thomas, можно понять, какую должность лучше занимать тому или иному сотруднику. Естественно, если человек себя чувствует комфортнее на определенной позиции, то это выгодно для всей компании. Кроме того, наш тест помогает при найме сотрудников, а не только правильно сформировать команду из существующего коллектива.

**- Эта система применима только для крупного и среднего бизнеса?**

- Да, в основном. Там большее число сотрудников, вопрос лучшего подбора команды стоит острее.

**- Есть ли какие-то сферы бизнеса, где эта система работает лучше?**

- Разделение есть, но по другому принципу. Мы работаем более чем в 150 странах, и многое зависит от специфики региона, и в первую очередь от наших агентов, которые продают тест Thomas. Отраслевой специфики нет. В правильном подборе команды нуждается любая компания, вне зависимости от рода деятельности.

**- В каких регионах вы занимаете большую долю рынка? Где вы наиболее активны, и какое место в этом занимает Казахстан?**

- Более активны в Западной Европе, конечно. На самом деле есть большая разница между рынками Западной Европы и Восточной. Она заключается в понимании самой системы. В качестве примера я использую Россию и Польшу. По этим

двум странам я и делаю вывод, готовы ли другие страны региона к новшествам в данной области, в частности это касается и Казахстана. И я вижу потенциал у казахстанского рынка.

**- В чем заключается эта разница между регионами?**

- Ну, смотрите, на примере России, где мы работаем уже 15 лет. Поначалу там не было никакого интереса к системе Thomas. Персонал нанимался и увольнялся без объяснения причин, очень легко. В значительной мере это упиралось в законодательство, конечно. В Западной Европе уволить сотрудника очень непросто. Но, тем не менее, ситуация в странах СНГ меняется. Зарплата растет, законы меняются. Вместе с этим спрос на нашу систему в России растет – удваивается, утраивается с каждым годом. Правда, только в крупных городах. В Казахстане же, как я говорил, нашим тестом пользуется мало компаний, около 3%, но я думаю, ситуация изменится, как это произошло в России.

**- Когда же произойдут эти изменения?**

- Это в первую очередь зависит от законодательной базы. Наш тест помогает правильно подобрать персонал, верно? Особо остро этот вопрос стоит в тех странах, где сотрудника очень трудно уволить. Где предусмотрены значительные финансовые издержки при увольнении. Работодатель, находясь в такой ситуации, вынужден подбирать сотрудника с особым вниманием, чтобы ему потом не пришлось его увольнять, потому что, как я сказал, это крайне не выгодно. В Казахстане, насколько я знаю, законодательство в этом плане не такое жесткое, как в Западной Европе. Так что закон здесь играет определяющую роль. С другой стороны, я читал мастер-классы (лекцию) в Алматы и могу в какой-

то мере судить об отношении самих людей к этому вопросу. Аудитория, слушавшая мой мастер-класс, в данном вопросе поделилась 50 на 50. Кто-то имеет старый взгляд на эту тему, а кто-то понимает, что необходимо мотивировать своих сотрудников, давать им работать на тех позициях, на которых они лучше себя проявят.

**- Когда вы поняли, что бизнес стал нуждаться в подобном рода программах? Ведь люди столетиями обходились без системы Thomas. Есть ли другие факторы, кроме законодательства, которые привели к появлению таких тестов?**

- Здесь я поделюсь личным опытом. Я долгие годы работал в компании Ikea. Долгие годы, да и сегодня тоже, я являюсь тренером по менеджменту и продажам. Но раньше меня мучил вопрос, тех ли людей я учу? То ли я им даю? Мне хотелось лучше узнать их личность, каждого индивидуально. Тогда я бы мог направлять свои усилия с тем, чтобы мой ученик лучше понимал черты своего характера. Это, в свою очередь, должно было активизировать его способности, сделать из него хорошего продавца. Я понял, что самое главное – это индивидуальный подход в работе с персоналом. Каждый человек должен соответствовать своей должности, иметь определенные черты характера.

**- По вашему мнению, один тест дает понимание о личности другого человека в полном объеме?**

- О его личных (профессиональных) качествах, разумеется. Это даст понимание того, на какой позиции сотрудник будет работать лучше всего на данный момент. Правда, подобные тесты рекомендуются проходить хотя бы раз в год, чтобы увидеть изменения, которые произошли в человеке. То есть эта программа рассчитана и на перспективу.

EUR/USD	1.3527	▼ 1,13%	USD/JPY	100,9851	▼ 1.65%	USD/CHF	0,9015	▲ 0,49%	USD/CNY	6.0610	▲ 0,19%	USD/RUR	35,4502	▲ 2,3%
---------	--------	---------	---------	----------	---------	---------	--------	---------	---------	--------	---------	---------	---------	--------

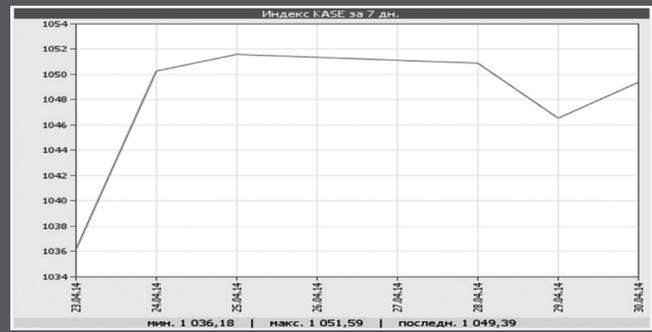
Изменение в процентах за неделю

Рынки

Dow	WTI	Shanghai	eRTS
▼	▲	▼	▼
-0.41%	0.37%	-0.60%	-2.31%

eRTS – вечерняя сессия; Shanghai Composite – текущая сессия

Индекс KASE



Фондовый рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
MMBB	1,309	-2.29%	-3.5%	-12%	-13%
PTC	1,132	-2.31%	-4.4%	-16%	-22%
S&P	1,868	-0.51%	-0.3%	3%	1%
DJIA	16,351	-0.41%	-0.3%	2%	-1%
NASDAQ	4,307	-0.63%	-1.0%	3%	4%
DAX	9,308	0.46%	-2.9%	-2%	-3%
FTSE	6,686	-0.06%	-2.0%	0%	-1%
Hang Seng*	21,917	-1.59%	-1.7%	1%	-4%
Shanghai*	1,989	-0.60%	-3.4%	-5%	-5%
Nikkei-225*	14,894	-2.17%	3.4%	3%	-7%
S&P фьюч.*	1,863	-0.10%	-0.3%	3%	2%

\* Данные по состоянию на 08:32 МСК

Товарный рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
Brent	108.0	0.37%	-0.9%	0%	-3%
WTI	100.0	-1.08%	-3.2%	0%	1%
Золото	1,349	0.69%	1.1%	4%	13%
Серебро	20.8	0.13%	-1.5%	3%	7%
Никель	15,516	0.62%	2.6%	10%	10%
Медь	6,492	-2.54%	-8.4%	9%	-12%

Информация предоставлена директором Представительства компании БКС в Казахстане Мариной Пягай

# Новинки законотворчества

Владимир Плошай

**Представляем вашему вниманию обзор нормативных правовых актов Республики Казахстан за последние две недели. Среди них отметим Закон Республики Казахстан от 17 апреля 2014 года № 194-V «О дорожном движении», сопутствующий ему Закон, которым внесены изменения и дополнения в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам дорожного движения**

**Краткие характеристики законов**

Закон РК «О дорожном движении» направлен на установление правовых основ и общих условий функционирования дорожного движения и обеспечения его безопасности в Казахстане. Он запрещает водителям садиться в автомобиль инспектора во избежание коррупционных правонарушений. Также документ освобождает от прохождения обязательного техосмотра транспортные средства, которые используются для перевозки пассажиров и «возраст» которых не превышает 4 лет, включая год выпуска, а также имеющие помимо места водителя не более 8 мест для сидения и при этом не используемые в предпринимательской деятельности в сфере автотранспорта.

Кроме того, из закона исключено понятие «агрессивная езда». И это логично, так как в Кодексе об административных правонарушениях уже есть ответственность за нарушение правил дорожного движения. Следует отметить, что создается единый понятийный аппарат, увязанный с международной терминологией, устанавливаются основные права и обязанности участников движения.

Наряду с закреплением компетенции уполномоченных органов по обеспечению безопасности дорожного движения предусмотрены основные права и обязанности их сотрудников. А также вводится аудит безопасности дорожного движения, система управления рисками.

Необходимо отметить, что законом предусматривается введение водительских прав нового образца, которые будут иметь 7

1. Нарушение физическими лицами правил подготовки водителей транспортных средств – влечет штраф в размере десяти месячных расчетных показателей.
2. Действия, предусмотренные частью первой настоящей статьи, совершенные повторно в течение года после наложения административного взыскания, – влекут лишение квалификационного свидетельства.
3. Нарушение учебными организациями по подготовке водителей транспортных средств правил подготовки водителей транспортных средств – влечет штраф на индивидуальных предпринимателей, юридических лиц, являющихся субъектами малого или среднего предпринимательства, в размере пятидесяти, на юридических лиц, являющихся субъектами крупного предпринимательства, – в размере ста месячных расчетных показателей.
4. Действия, предусмотренные частью третьей настоящей статьи, совершенные повторно в течение года после наложения административного взыскания, – влекут штраф на индивидуальных предпринимателей, юридических лиц, являющихся субъектами малого или среднего предпринимательства, в размере ста, на юридических лиц, являющихся субъектами крупного предпринимательства, – в размере ста пятидесяти месячных расчетных показателей с исключением из реестра учебных организаций по подготовке водителей транспортных средств.

**Статья 464-3. Нарушение законодательства Республики Казахстан в сфере дорожного движения**

1. Невыполнение профессиональными объединениями по подготовке водителей транспортных средств обязанностей, предусмотренных Законом Республики Казахстан «О дорожном движении», – влечет штраф на профессиональные объединения по подготовке водителей транспортных средств в размере ста месячных расчетных показателей.
2. Неисполнение и (или) ненадлежащее исполнение профессиональными объединениями письменного предписания уполномоченного органа по обеспечению безопасности дорожного движения об устранении нарушения законности в установленный срок – влекут штраф в размере ста пятидесяти месячных расчетных показателей с приостановлением свидетельства об аккредитации профессионального объединения по подготовке водителей транспортных средств.



категорий и 6 подкатегорий. Новое водительское удостоверение будет выдаваться людям, впервые их получающим, и тем, кто хочет заменить. Существующие водительские удостоверения будут действовать до истечения их срока действия, то есть 10 лет.

Действующее взыскание в виде административного ареста на 15 суток за вождение автомобиля в нетрезвом состоянии и лишение права управления транспортными средствами сроком на 10 лет за повторное совершение этих же действий после истечения срока административного взыскания усилено и заменено на административный арест на 30 суток и лишение права управления транспортными средствами сроком на 15 лет.

Внесены изменения, предусматривающие исключение госорганов из установления повышенных размеров ставок госпошлины за выдачу государственных регистрационных номерных знаков, при этом предусмотрена только госпошлина в размере 280%.

Впервые в Казахстане будут регистрировать все транспортные средства, которые могут развивать скорость свыше 50 километров в час - это мопеды, квадроциклы, мотоциклы. К управлению таким транспортом будут допущены граждане республики, достигшие 16 лет. Существующие водительские удостоверения будут действовать до срока их окончания.

Усиливается ответственность практически по всем составам правонарушений в области дорожного движения. Но, вместе с тем, в проекте закона прописано, снижение размера штрафа на 50% в случае его уплаты на месте совершения административного правонарушения, либо в течение суток с момента его наложения, в случае его уплаты в течение 7 дней на 30%.

Также вводится административная ответственность за нарушение правил стоянки, остановки, в местах, отведенных для инвалидов. С принятием закона, водитель, трижды уличенный в разговоре по мобильному телефону при управлении автомобилем, будет лишаться права управления на полгода.

**Закон «О дорожном движении» вводится в действие по истечении 6 месяцев после дня его первого официального опубликования. Опубликован в официальной печати 19 апреля 2014 года.**

Целями Закона Республики Казахстан от 17 апреля 2014 года № 194-V «О дорожном движении», сопутствующий ему Закон, которым внесены изменения и дополнения в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам дорожного движения следующие: создание фундаментальной законодательной основы для правового регулирования всех базовых вопросов, связанных с дорожным движением, в том числе вытекающих из международных обязательств; создание единого понятийного аппарата в сфере дорожного движения; более качественное установление полномочий государственных органов в сфере организации и обеспечения безопасности дорожного движения; установление основных прав и обязанностей участников дорожного движения, в том числе норм как ограничивающих права и свободы граждан, так и защищающих права.

**Штрафы увеличили**

Особо следует отметить изменения, внесенные в Кодекс об административных правонарушениях. Штрафы значительно увеличили. Так, согласно статье 461-1 КоАП, Пользование водителем при управлении транспортным средством телефоном либо радиостанцией – влечет штраф в размере пяти месячных расчетных показателей. Действие, предусмотренное частью первой настоящей статьи, совершенное повторно в течение года после наложения административного взыскания, – влечет штраф в размере десяти месячных расчетных показателей (а не семи, как раньше).

Кодекс дополнен новыми статьями: 464-2 и 464-3 следующего содержания:

«Статья 464-2. Нарушение правил подготовки водителей транспортных средств

3. Неустранение причин, по которым уполномоченный орган по обеспечению безопасности дорожного движения приостановил действие свидетельства об аккредитации профессионального объединения по подготовке водителей транспортных средств, – влечет лишение свидетельства об аккредитации профессиональных объединений по подготовке водителей транспортных средств.

4. Нарушение профессиональным объединением по подготовке водителей транспортных средств требований Закона Республики Казахстан «О дорожном движении», являющихся основаниями для лишения свидетельства об аккредитации, влечет лишение свидетельства об аккредитации профессиональных объединений по подготовке водителей транспортных средств.

5. Невыполнение учебной организацией по подготовке водителей транспортных средств обязанностей, предусмотренных Законом Республики Казахстан «О дорожном движении», – влечет штраф на учебную организацию по подготовке водителей транспортных средств в размере ста месячных расчетных показателей.

6. Те же действия, совершенные повторно в течение года после наложения административного взыскания, – влекут штраф на учебную организацию по подготовке водителей транспортных средств в размере двухсот месячных расчетных показателей с исключением из реестра учебных организаций по подготовке водителей транспортных средств.

7. Неисполнение учебной организацией по подготовке водителей транспортных средств письменного предписания уполномоченного органа по обеспечению безопасности дорожного движения об устранении нарушения законности в установленный срок – влечет штраф на учебную организацию по подготовке водителей транспортных средств в размере ста месячных расчетных показателей.

В соответствии со статьей 462 КоАП превышение водителями транспортных средств установленной скорости движения транспортного средства на величину от десяти до двадцати километров в час – влечет штраф в размере десяти месячных расчетных показателей (раньше пяти). Превышение установленной скорости движения транспортного средства на величину более сорока километров в час – влечет штраф в размере тридцати месячных расчетных показателей (раньше 15).

Теперь в соответствии со статьей 469 невыполнение водителем обязанностей, предусмотренных законодательством Республики Казахстан о дорожном движении, в связи с дорожно-транспортным происшествием, участником которого он является, за исключением случаев, предусмотренных частью второй настоящей статьи, – влечет штраф в размере пяти месячных расчетных показателей. Оставление водителем в нарушение правил дорожного движения места дорожно-транспортного происшествия, участником которого он является, – влечет лишение права управления транспортными средствами на срок один год. Те же действия, совершенные лицом, не имеющим либо лишенным права управления транспортными средствами, – влекут штраф в размере ста месячных расчетных показателей либо административный арест на сорок пять суток.

(А раньше оставление лицом, управляющим транспортным средством, в нарушение установленных правил дорожного движения места дорожно-транспортного происшествия, участником которого он является, не имеющее признаков уголовного наказания деяния, – влечет лишение права управления транспортным средством на срок один год).

Изменения внесены также в Земельный, Бюджетный, Трудовой, Налоговый кодексы

Закон от 17 апреля 2014 года № 195-V «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам дорожного движения» вводится в действие по истечении шести месяцев после дня его первого официального опубликования, опубликован 19 апреля 2014 года, за исключением некоторых пунктов, которые вводятся в действие по истечении десяти календарных дней после дня его первого официального опубликования.

## Официальные курсы валют

Данные на 1 мая 2014 года

Источник: Национальный банк Республики Казахстан

1 АВСТРАЛИЙСКИЙ ДОЛЛАР	AUD / KZT	168.97	▲
1 АНГЛИЙСКИЙ ФУНТ СТЕРЛИНГОВ	GBP / KZT	306.17	▲
1 БЕЛОРУССКИЙ РУБЛЬ	BYR / KZT	1.83	
1 БРАЗИЛЬСКИЙ РЕАЛ	BRL / KZT	81.43	▼
1 ДИРХАМ ОАЭ	AED/ KZT	49.57	▲
1 ДОЛЛАР США	USD / KZT	182.06	▲
1 ЕВРО	EUR / KZT	251.68	▼
1 КАНАДСКИЙ ДОЛЛАР	CAD / KZT	166.14	▲
1 КИТАЙСКИЙ ЮАНЬ	CNY / KZT	29.09	▼
1 КЫРГЫЗСКИЙ СОМ	KGS / KZT	3.37	▼
1 КУВЕЙТСКИЙ ДИНАР	KWD/ KZT	647.67	▲
1 ЛИТОВСКИЙ ЛИТ	LTL / KZT	72.93	▼
1 ПОЛЬСКИЙ ЗЛОТЫЙ	PLN/ KZT	59.94	▼
1 РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ	RUB / KZT	5.10	
1 РИЯЛ САУДОВСКОЙ АРАВИИ	SAR / KZT	48.54	
1 СИНГАПУРСКИЙ ДОЛЛАР	SGD / KZT	144.95	▼
1 ТУРЕЦКАЯ ЛИРА	TRY / KZT	86.06	▲
1 УЗБЕКСКИЙ СУМ	UZS / KZT	8.01	▼
1 УКРАИНСКАЯ ГРИВНА	UAH / KZT	15.83	▲
1 ШВЕДСКАЯ КРОНА	SEK/ KZT	27.78	▼
1 ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК	CHF / KZT	206.37	▼
100 ЮЖНОКОРЕЙСКИХ ВОН	KRW / KZT	17.63	▼
1 ЯПОНСКАЯ ИЕНА	JPY / KZT	1.78	▲

ГИГГЗ НАЧИНАЕТ  
С ПОБЕДЫ

Матч 36-го тура английской премьер-лиги между «Манчестер Юнайтед» и «Норвичем» завершился крупной победой манкунианцев, сообщает Championat.com. Счет встречи, прошедшей в субботу, 26 апреля, на стадионе «Олд Траффорд», составил 4:0. По два гола в ворота гостей забил Уэйн Руни и Хуан Мата. Эта игра стала первой для легенды клуба Райана Гиггза в качестве исполняющего обязанности главного тренера. В таблице английского первенства «Манчестер Юнайтед» с 60 очками занимает седьмое место, а «Норвич», набравший 32 очка, располагается на 17-й строчке. Во вторник, 22 апреля, английский футбольный клуб «Манчестер Юнайтед» объявил об отставке главного тренера Дэвида Мойеса. Шотландец не продержался в клубе и года, хотя его контракт был рассчитан на шесть лет. До конца сезона командой будет руководить Райан Гиггз, ставший всего 21-м тренером за 124-летнюю историю клуба. (lenta.ru)

СЫГРАЮТ, НО НЕ  
В КАЗАНИ

Товарищеский матч сборных России и Словакии перенесен из Казани в Санкт-Петербург. Встреча пройдет 26 мая на стадионе «Петровский». Об этом сообщает официальный сайт Российского футбольного союза (РФС). В сообщении РФС уточняется, что перенос игры связан с тем, что на арене в Санкт-Петербурге хороший газон. В каком состоянии находится поле в Казани, не уточняется. В Казани игра должна была состояться на новом стадионе «Казань-Арена», который построили к Универсиаде 2013 года. Планировалось, что осенью 2013 года на арену переедет футбольный клуб «Рубин», но по различным причинам переезд был перенесен на начало сезона-2014/15. Товарищеский матч со Словакией пройдет в рамках подготовки сборной России к чемпионату мира. Также россияне до вылета в Бразилию сыграют с Норвегией (31 мая в Осло) и Марокко (6 июня в Москве). Первую игру на мировом первенстве российская команда проведет 18 июня с Южной Кореей. 22 июня состоится матч Россия – Бельгия, а через четыре дня россиянам предстоит встреча с Алжиром. (lenta.ru)

ЗАЯВЛЕНИЕ  
КОМБАРОВА

Защитник московского футбольного клуба «Спартак» Кирилл Комбаров заявил, что некоторым его одноклубникам стоит «оторвать» голову. Об этом сообщает «Газета.ру». Таким образом Комбаров отреагировал на безобразную, по мнению футболиста, игру своих партнеров во встрече чемпионата России с краснодарской «Кубанью». «Вроде играли неплохо, были моменты. Но опять случились детские ошибки. Да это даже не ошибки! Люди просто не бегут назад! За это даже не знаю, что надо делать. Только голову, наверное, оторвать!», – заявил защитник «Спартанка». Говоря о собственных действиях на поле, Комбаров заявил, что пытался обострить игру. «Как можно меньше старался играть назад, потому что ее у нас и так достаточно», – добавил защитник. Игра 27-го тура премьер-лиги между «Спартаком» и «Кубанью» прошла вечером 28 апреля на московском стадионе «Локомотив» и завершилась победой гостей со счетом 2:0. Дублем в составе краснодарцев отличился Ивелин Попов. После этого поражения красно-белые лишились шансов на медали чемпионата России. (lenta.ru)

«ЛАДА» ПРИНЯТА  
В КХЛ

Тольяттинский хоккейный клуб «Лада» принят в КХЛ. Дебют команды случится уже в следующем сезоне. Соответствующее решение, как сообщает официальный сайт «Лады», было принято на заседании правления КХЛ, которое прошло 30 апреля. «Лада» станет 31-м клубом в КХЛ. Помимо тольяттинской команды в новом сезоне в лиге дебютирует финский «Йокерит» и Сочинские Леопарды. Клуб из Самарской области выступал в двух первых сезонах КХЛ. В 2010 году «Лада» была исключена из лиги из-за перебоев финансирования. С того времени команда выступала в Высшей хоккейной лиге (ВХЛ). В 1990-е годы «Лада» дважды выигрывала чемпионат России (в 1994 и 1996 годах). В 1997 году клуб стал победителем Кубка европейских чемпионов. (lenta.ru)



## Полшага сделано

Боксерский клуб Astana Arlans на пути к финалу WSB одолел команду Azerbaijan Baku Fires

Данияр Балахметов

Боксеры клуба Astana Arlans, одолев на своем ринге Azerbaijan Baku Fires, на полшага приблизились к финалу сезона Всемирной серии бокса (WSB). Победа над азербайджанским клубом не была легкой. Подопечные Сергея Корчинского добились минимального перевеса и, можно сказать, обеспечили себе задел перед ответным поединком, который состоится 3 мая в Азербайджане.

Первый полуфинал состоялся 26 апреля в Астане. В весовой категории до 49 кг встретились Темиртас Жусупов и Хамза Наметов. Для двадцатилетнего казахстанца это был третий бой во Всемирной серии бокса. А 21-летний Наметов проводил пятый поединок в WSB. Жусупов достаточно уверенно довел дело до победы. Лишь в двух раундах (3-м и 5-м) один из тройки судей отдавал предпочтение азербайджанцу. Итог поединка – 49:46, 49:46, 50:45, и Жусупов, одолев соперника со счетом 3:0, вывел «Арланов» вперед – 1:0. Следующие два боя, увы, стали триумфальными для гостей.

В весовой категории до 56 кг Мади Шулаков встречался с Гаирбеком Гермахановым. Соперник Шулакова проводил во Всемирной серии бокса пятнадцатый поединок, сам казахстанец во второй раз в рамках этих соревнований вышел на ринг. В итоге Шулаков оставил

за собой третий раунд, а также во второй, четвертой и пятой трехминутках, показав преимущество, все же вынужден был капитулировать – 46:49, 47:48, 49:46. Счет во встрече стал – 1:1.

Асхат Уалиханов в весовой категории 64 кг встречался с Гайбатуллой Гаджиалиевым. И здесь боксер гостей благодаря минимальному преимуществу сумел склонить чашу весов в свою сторону – 50:45, 46:49, 47:48. Азербайджанский клуб благодаря успеху Гаджиалиева вышел вперед – 2:1.

Тем не менее боксеры Astana Arlans сумели собраться в нужный момент. Сначала победу отпраздновал Сергей Деревянченко. Украинский боксер, выступающий в весовой категории до 75 кг, оказался сильнее Солтана Мигитинова. «Арлан» в четвертом раунде добился победы техническим нокаутом и сравнял общий счет встречи – 2:2.

В решающем поединке в весовой категории до 91 кг встречались Василий Левит и Абдулкадир Абдуллаев. Казахстанец уверенно одолел своего оппонента – 49:46, 50:45, 50:45 и установил окончательный счет – 3:2.

Программу ответной встречи откроют боксеры, чей вес не превышает 52 кг. Магомед Абдулхамидов сойдется на ринге с Мирасом Жакуповым. В категории до 60 кг лучшим вывявет Альберт Селимов и Самат Башенов. В следующей категории (до 69 кг) сразятся Евгений Рамашкевич и Данияр Елеусинов.



В предпоследней весовой категории (до 81 кг) будут встречаться легионеры. Белорус Михаил Даухаляевец, защищающий цвета Azerbaijan Baku Fires, будет противостоять хорвату из числа Arlans Хрвое Сепу. Наконец в весовой категории свыше 91 кг Хаджи Муртазаев проведет бой с Русланом Мырзатаевым. Если окончательный результат не будет определен по итогам этих пяти боев, то допол-

нительный поединок между собой проведут боксеры, чей вес составляет не больше 81 кг. В нем сойдутся Теймур Маммадов и Адильбек Ниязымбетов.

В другой полуфинальной встрече боксеры Russian Boxing Team уступили на своем ринге клубу Cuba Demadores – 2:3. Бой состоялся в прошлый четверг в Москве. Ответный поединок пройдет 2 мая в Гаване.

Пике под аккомпанемент  
волынки. Как шотландский  
футбол продолжает  
деградировать

Два года назад шотландские футбольные клубы и высокие чины опрометчиво выставили «Рейнджерс» в четвертый по рангу дивизион из-за финансовых проблем. Но оказалось, что этим ходом все остальные тоже выкопали себе могилы. Спустя год после первой попытки анализа местных реалий стоит снова рассмотреть дела ШПЛ под микроскопом.

Две вещи в шотландском футболе в последнее время оставались стабильными – сила «Селтика» и слабость всех остальных. Надо сказать, что на «Кельтах» отсутствие реальной конкуренции сказало пуще прежнего. Если североирландский «Клифтонвилл» в квалификации Лиги чемпионов удалось обыграть в пешеходном темпе, то два следующих соперника – шведский «Эльфсборг» и «Шахтер» из Караганды – доставили глазевеганцам уйму проблем. Скандинавов подопечные Нила Леннона прошли лишь благодаря голу лучшего игрока сезона Криса Коммонса в домашней встрече, а противостоянию с казахами не дал перейти в овертайм Джеймс Форрест, забивший на второй компенсированной минуте при суммарных 2:2. Неудивительно, что в группе «бело-зеленые» смотрелись весьма кисло, набрав лишь три очка благодаря домашней победе над «Аяксом» – остальные пять встреч чемпион Шотландии проиграл вчистую.

Но «Кельты» хотя бы дотянули в еврокубках до декабря – это уже было своего рода достижением, ибо остальные три полпредра выбыли из борьбы еще летом. Особенно опозорился «Хайберниан». Клуб из Эдинбурга предсказуемо проиграл в гостях 0:2 сильному «Мальме», и казалось, что на «Истер Роуд» случится отыгрыш. Но финальный висток бельгийского рефери Дефьере зафиксировал постыдные 0:7, причем все семь мячей в воро-

та Бена Уильямса забивали разные игроки. Как-то неудивительно, что в чемпионате «Хибз» посыпались настолько, что по итогам первого этапа не попали в шестерку лучших. С точки зрения статистики это легко объяснить импотенцией атаки – если отбросить успехи трио Коллинз-Крей-Хедффернан, то остальные игроки на всех забиты лишь на мяч больше (пятнадцать против четырнадцати). Терри Батчер, не так давно скотливый симпатичную команду в «Инвернессе», успел более-менее наладить

ответную встречу на «Макдайармид Парк» с тем же счетом, выстоял в овертайме и победил в серии пенальти. В чемпионате вроде как получилось сделать недурственный задел, дабы оторваться от седьмого места, но не более того – во втором раунде попадания в еврокубки мечтать не приходится. Разве что «Данди Юнайтед» в финале Кубка Шотландии обыграть удастся. «Абердин» именно таким образом уже гарантировал себе место в Лиге Европы, к слову – «Дон» в финале Кубка лиги одолел «Инвернесс».



игру в обороне после августовского погрома, но ничего больше...

Чуть лучше выступил «Сент-Джонстон». Экс-голкипер сборной Северной Ирландии Томми Райт, сменивший у руля «Святых» товарища и соотечественника Стива Ломаса, продолжал гнуть линию предшественника, и команда смотрелась вроде бы неплохо. Сильный «Русенборг» удалось пройти не без доли фарта благодаря победе в Тронхейме, в Минске был повержен местный одноименный клуб... Но потом удача отвернулась лицом к соперникам – белорусы выиграли

Даже претендовавший на роль второй силы «Мазервелл» вдруг сошел с дистанции. «Подвиги» команды Стюарта Макколлы в России отлично помнят, ибо она попала под каток «Кубани», а на внутренней арене дали о себе знать проблемы в обороне. Лучший после Форрестера вратарь лиги образца сезона 2012/13 Даррен Рэндолф ушел на правах свободного агента в «Бирмингем», его сменил Ли Холлис оказался типичным «ловцом кирпичей», а фарерц Гуннар Нильсен слишком давно не играл не серьезном уровне, дабы вот так сразу стать

## ХАЛК В ТРЕНДЕ

Нападающий питерского футбольного клуба «Зенит» Халк накормил семью бананами. Фотографию с семьей и фруктами Халк выложил в личном инстаграме. Изображение бразилец сопроводил подписью: «За моего брата». Таким образом нападающий «Зенита» выразил поддержку защитнику «Барселоны» и сборной Бразилии Даниэлу Алвесу, в которого во время игры чемпионата Испании бросил банан. Инцидент с участием Алвесы произошел вечером 27 апреля во время игры с «Вильярреалом». На 75-й минуте защитник «Барселоны» собирался подавать угловой. В это время рядом с ним приземлился банан, который Алвес поднял и съел. После игры с «Вильярреалом» Алвес назвал болельщика, который бросил в него банан, отсталым. Даниэл Алвес и Халк вместе выступают за сборную Бразилии. (lenta.ru)

ДАЦЮК НЕ  
СЫГРАЕТ НА ЧМ

Клуб НХЛ «Детройт Ред Уингс» не отпустил нападающего Павла Дацюка в сборную России, которой предстоит сыграть на чемпионате мира в Беларуси, сообщает официальный сайт Федерации хоккея России (ФХР). В клубе объяснили отказ тем, что игроку нужно залечить травму колена. Об этом говорится в письме генерального директора «Детройта» Кена Холланда, которое пришло в ночь на 30 апреля в адрес ФХР. В сообщении, в частности, отмечается, что в ближайшее время клубные врачи определятся, стоит ли делать 35-летнему россиянину операцию или можно ограничиться консервативным лечением. Также стало известно, что «Сент-Луис Блюз» не отпустил в национальную команду нападающего Владимира Тарасенко. Это объясняется тем, что нападающий должен восстановиться после перелома пальца. Дацюк и Тарасенко в составе сборной России приняли участие в Олимпийских играх в Сочи. Нападающий «Детройта» был капитаном национальной команды. (lenta.ru)

КАТАЛОНЦЫ  
ОПРАВДАНЫ

Комитет по бюджетному контролю Профессиональной футбольной лиги Испании (LFP) не выявил нарушения при переходе бразильского футболиста Неймара из бразильского клуба «Сантос» в «Барселону», трансфер которого оценен в 57,1 млн евро. Из них 17,1 млн достались прежнему клубу игрока «Сантосу», а остальные 40 млн евро – компании отца и матери Неймара. На официальном сайте каталонской команды сообщается, что комитет по бюджетному контролю Лиги был собран в прошлую среду, а решение было вынесено в пользу пятизвездного, 23-го апреля. В понедельник на адрес клуба пришло письмо с вердиктом комитета. «В связи с запросом LFP по делу «Барселона» (...), доказательств не регулируемого поведения клуба не выявлено. В результате никаких дальнейших действий по данному вопросу предпринято не будет», – цитирует документ пресс-служба каталонского футбольного клуба. «Барселона» сообщила о переходе Неймара в конце мая 2013 года. Тогда сумма трансфера официально названа не была. В феврале 2014 года судья Национального суда Испании Пабло Рус, основываясь на данных, предоставленных прокурором Хосе Перальсой, выдвинул официальные обвинения в налоговых преступлениях против «Барселонь», которая, по версии обвинения, при трансфере футболиста не заплатила налогов на сумму в 9,1 млн евро. В ответ на выдвинутые обвинения руководство каталонской команды опубликовало заявление, в котором было подчеркнуто, что клуб отрицает факт каких-либо налоговых нарушений при подписании контракта с игроком. «Барселона» всегда выполняет налоговые обязательства и не имеет задолженностей по налогам. С учетом возможного расхождения в оценках точной суммы «Барселона» 24 февраля подала дополнительную налоговую декларацию на 13,550 млн евро», – говорилось в заявлении клуба. Из-за подозрений в уходе от налогов 24 января в отставку ушел президент «Барселонь» Сандро Росель, который подозревается в том, что при трансфере Неймара он присвоил около 40 млн евро. Разбирательство в отношении каталонцев началось в конце 2013 года. В сообщении, распространенном в понедельник, подчеркивается, что руководство «Барселонь» в духе честной игры готово в любой момент предоставить полный пакет документов, необходимых для полного и адекватного расследования по переходу Неймара. (lenta.ru)

Иван Манчев  
sport.ru

**ДЕЛЬ ПЬЕРО  
ПОКИНЕТ  
«СИДНЕЙ»**



Итальянский нападающий австралийского футбольного клуба «Сидней» Алессандро дель Пьеро принял решение покинуть команду после завершения сезона. Игрок, которому в ноябре 2014 года исполнится 40 лет, не собирается завершать карьеру. Он сообщил официальному сайту клуба, что планирует сделать перерыв в выступлениях и подумать о будущем. Дель Пьеро выступал за «Сидней» с 2012 года, провел за команду 48 матчей и забил 24 мяча. В минувшем сезоне он был признан лучшим игроком чемпионата Австралии. В интервью сайту «Сидней» итальянец заявил, что полностью доволен проведенными в Австралии двумя сезонами и поблагодарил болельщиков за поддержку. Алессандро дель Пьеро почти всю карьеру защищал цвета итальянского «Ювентуса». В составе туринского клуба нападающий шесть раз становился чемпионом страны, а также победителем серии В в сезоне 2006/2007. Один раз завоевывал Кубок и четыре раза Суперкубок Италии, по разу выиграл Лигу чемпионов и Суперкубок УЕФА. Всего за «Ювентус» форвард провел 705 официальных матчей и забил 289 мячей. В составе сборной Италии дель Пьеро становился чемпионом мира в 2006 году и вице-чемпионом Европы в 2000 году. (lenta.ru)

**ЭНРИКЕ  
В «БАРСЕЛОНУ»**



Новым главным тренером испанского футбольного клуба «Барселона» станет Луис Энрике, который в настоящее время работает в «Сельте». Об этом сообщает сайт каталонского телеканала Sport3. Руководство каталонского клуба выбрало Энрике, поскольку он играл и начал тренерскую карьеру в «Барселоне». Из-за этого к тренеру хорошо относятся болельщики. Так, в нынешнем сезоне фанаты каталонского клуба скандировали имя Энрике во время домашнего матча с «Сельтой». По информации Sport.es, «Барселона» пыталась договориться с Энрике перед началом сезона-2013/14. Однако тренер отказался, поскольку незадолго до этого подписал контракт с «Сельтой». Сейчас «Барселону» тренирует Херард Мартино, который хочет уйти после текущего сезона и вернуться в Аргентину. В нынешнем сезоне «Барселона» выиграла Суперкубок Испании. В Лиге чемпионов клуб прекратил борьбу в 1/4 финала, уступив в двух играх мадридскому «Атлетико». За три тура до финиша Примеры каталонцы занимают второе место в турнирной таблице, отставая от «Атлетико» на четыре очка. Энрике играл за «Барселону» в 1996 по 2004 год, после чего объявил о завершении карьеры. В 2008 году испанец вернулся в каталонский клуб, возглавив второй состав команды. После в сезоне-2011/12 Энрике тренировал итальянскую «Рому». (lenta.ru)

**ОТКАЗ ХАРИНА**



Бывший вратарь «Челси» и сборной России Дмитрий Харин отказался от участия на чемпионате мира 1994 года в США. Об этом сообщает «Интерфакс». Про этот случай в своей книге рассказал организатор договорных матчей сингапурец Радж Перумал. Книга Перумала поступила в продажу 28 апреля. По словам автора, он предлагал Харину 60 тысяч долларов за сдачу матча на мундиале. О какой именно встрече идет речь, не сообщается. Сингапурец рассказал, что Харин не был заинтересован во взятке. На чемпионате мира по футболу в США Харин сыграл в двух стартовых матчах группового турнира против Бразилии (0:2) и Швеции (1:3). В третьей игре с Камеруном (6:1) ворота сборной защищал Станислав Черчесов. На родине голкипер выступал за московские «Торпедо», «Динамо» и ЦСКА. За рубежом защищал цвета английских «Челси» и «Хорнчерч», а также шотландского «Селтика». Уилсон Радж Перумал считается членом преступного синдиката, который занимается организацией договорных матчей на клубном и международном уровне. В 2011 году он был осужден в Сингапуре и сейчас находится в тюрьме города Вантаа. (lenta.ru)



**Караганда ликует**

Хоккейный клуб «Сарыарка» стал победителем Кубка Братины

Данияр Балахметов  
Фото: prosportskz.kz

Карагандинский клуб «Сарыарка» говоря без преувеличения вписал свое имя в историю казахстанского хоккея. Клуб из угольной столицы страны завоевал Кубок Братины. В финальной серии плей-офф ВХЛ был повержен тюменский «Рубин». Команды потребовалось провести шесть матчей для выявления победителя. В течение десяти дней, с 18 по 28 апреля карагандинцы и тюменцы играли до четырех побед.

Стоит отметить, что в серии чаще весов качалась в разные стороны. Первый матч за позашаповой неделе в пятницу, 18 апреля «Сарыарка» уступила в Тюмени со счетом 3:1. Однако на следующий день счет в серии сравнялся. Карагандинцы разгромили своих соперников со

счетом 4:0. Следующий поединок команды провели 22 апреля в Караганде, «Сарыарка» в овертайме сумела сломить сопротивление гостей – 3:2. А 23 апреля в матче, который был сыгран опять же в Караганде, «Рубину» удалось выиграть (4:2) и сравнять счет в серии – 2:2.

Решающими в противостоянии стали игры 26 и 28 апреля. В субботу Рубин проиграл дома – 1:3, что позволило карагандинцам приблизиться к трофею. А в понедельник «Сарыарка» на своем льду триумфально закончила серию, победив со счетом 2:1. Уже на третьей минуте поединка Сергей Елизаров вывел карагандинскую дружину вперед, а спустя 10 минут Александр Незнамов восстановил равновесие. Незадолго до окончания второго периода «Сарыарка» вновь вышла вперед благодаря шайбе, заброшенной Владиславом Лучкиным.

Это взятие ворот стало победным для «Сарыарки». Общий счет противостояния – 4:2.

Триумф казахстанского клуба в ВХЛ был отмечен главой государства Нурсултаном Назарбаевым. Президент страны поздравил руководство и игроков «Сарыарки» с высоким достижением и пожелал команде новых успехов.

«Сарыарка» стала первым нероссийским клубом, завоевавшим этот трофей. В прошлом сезоне карагандинцы сумели победить в регулярном первенстве ВХЛ, установив рекорд (23 победы подряд). А в финальной серии турнира уступили нефтекамскому «Торосу» со счетом 3:4. Дебют команды в турнире состоялся в конце 2012 года.

Этот сезон «Сарыарка» проводила под руководством словацкого наставника Душана Грегора, сумевшего привнести в игру команды

новые краски. При Грегоре команда продемонстрировала ряд впечатляющих результатов. Пусть в этом сезоне в «регулярке» карагандинцы и не стали победителями, но все же сумели завершить дистанцию в четверке сильнейших. «Сарыарка», набрав 95 очков, заняла четвертое место, забросив в ворота соперников 155 шайб, став самой результативной командой в регулярном первенстве. К примеру, победитель «регулярки» «Торос» набрал 100 баллов и забросил 121 шайбу.

В серии плей-офф «Сарыарка» выступила очень уверенно. На пути к финалу карагандинцы одолели «Динамо» из Балашихи – 4:1, затем не встретили сопротивления со стороны краснодарской «Кубани» – 4:0, а в полуфинале дружина Грегора одолела «Торос» со счетом 4:0, попутно расквитавшись с ними за прошлогоднее поражение.

**Горький опыт Фрэнсиса Дрейка.  
Почему Англия провалится  
на чемпионате мира**

За полтора месяца до старта чемпионата мира начинает появляться ясность касательно перспектив некоторых сборных. Например, в группе D вторым неудачником после скромной Коста-Рики наверняка станет английская команда, не впечатляющая на фоне Уругвая и Италии. Стоит разбираться в причинах вероятного провала.

Легендарному пирату Фрэнсису Дрейку удача сопутствовала часто, но не всегда. Однажды, если верить легенде, его экспедиция недалеко от берегов Панамы наткнулась на несколько испанских торговых кораблей. Улов у восточного побережья Тихого океана был настолько внушительным, что все награбленное верные подданные британской королевы не вывезли бы даже за несколько заходов. Кто-то увидит в этом везение – не каждый раз на червя поймашь сома, а кто-то, наоборот, посетует на то, что уйму ценного груза пришлось топить.

Спустя пять с лишним веков англичанам не придется отчаиваться по поводу упущенной добычи, ибо доброй охоты ничто не предвещает. Есть ощущение, что родоначальники самой популярной игры с мячом останутся с носом, даже если ни разу не проигрывают – помните, как все сложилось на Евро-2004 в группе со Швецией, Данией и Италией? Тогда «Скуадра» осталась третьей лишней, имея меньше забитых мячей при тех же пяти очках, что и северяне. Но сейчас и финалист последнего чемпионата Европы, и действующий чемпион Южной Америки могут действовать против подопечных Роя Ходжсона с позиции силы. Почему? На это есть несколько причин.

Во-первых, не стоит забывать о том, что Англии уже который раз сопутствует удача в отборочном цикле. То немотивированные шведы возьмут и прихлопнут поляков, как было в 1999-м, то Бекхэм спасет игру с греками и отправит в стыки будущего финалиста ЧМ Германию... На сей раз, по всем законам жанра первое место должна была занимать Украина. Но старт отбора после ничьей на «Уэмбли» испортили совершенно бездарные тренеры Баль и Заваров (их счастье, что не средние века на дворе – тогда инквизиция за такую ересь и сжечь могла бы), а затем Михаил Фоменко вынужден был действовать по принципу «используй то, что под рукой, и не ищи себе другое». «Си-



не-желтые», тем не менее, в прошлом году несли всех по кочкам, и англичане на «Олимпийском» вполне могли получить заслуженную «баранку», но ставка Фоменко на недоразумение по фамилии Зоуля гарантировало нулевую ничью и спасло «Трех львов» от попадания в стыки. Удалось бы справиться в плей-офф отбора с гипотетическими французами? Хороший вопрос, на который конкретного ответа нет...

Во-вторых, именно нынешний сезон по странной иронии судьбы получается худшим в карьере Джо Харта. У должности основного вратаря сборной Англии после жезлового и непробиваемого Питера Шилтона карма по умолчанию плоховата, но все чаще выходит так, что ведущие голкиперы именно перед крупными турнирами начинают систематически пороть горячку. «Манчестер Сити» по потерянному очкам в чемпионской гонке нынче отстает от «Ливерпуля» на три пункта, и если «Голубые» все-таки не удастся финишировать первой, то виновник будет очевиден. Из-за промахов Джо в прошлом году «Сити» не раз оставался у разбитого корыта, и Мануэлю Пеллегрини даже приходилось

ставить в ворота Костела Пантимиона во избежание дальнейших коллизий. Альтернатив на бумаге хватает, но на деле ни Форстер, ни Руди попросту не пользуются доверием Ходжсона.

В-третьих, спустя полвека после победы на домашнем чемпионате мира у Англии не оказалось действительно забивных нападающих. Да, в Джеффри Херста тогда тоже никто не верил, а заменивший Джимми Гривза форвард «Вест Хэма» взял и выстрелил, но сейчас и выстреливать-то почти никому! Руни в сборной все чаще и чаще играет едва ли не полузащитника, Старридж только раскошегариивается (пожалуй, разве что на Дэни и стоит надеяться), Родригес смолчался и выбыл до конца года, Ламберт может попросту не потянуть столь высокий уровень, а Уэлбек... О недочке из «Манчестер Юнайтед» упоминалось так часто, что повторяться не хочется. Кое-кому легче забыть «ударом скорпиона» с линии штрафной, чем закатить мяч с метра в пустые ворота. Зайес нет не то что Херста, а даже Майкла Оуэна версии 2.0. Разве что Старридж вдруг переживет превращение в духе Тото Склиаччи.

Наконец, сам главный тренер

стал до боли предсказуем. Прагматичность Ходжсона была достойна похвалы, когда речь шла о скромных финнах или о «Вест Бромвиче», превратившемся под руководством Роя из команды-лифта в твердого середняка. Но когда на кону действительно большие ставки, он скорее скажет «пасс», чем начнет блефовать или идти ва-банк – риск попросту не в его стиле. А рисковать придется, и не раз! Уровень сборной Англии уже не настолько высок, чтобы считать ее безоговорочным фаворитом. Но главная беда в том, что болельщики не привыкли к провалам – последний выход из группы имел место на Евро-2000, но поражение от румын было скорее трагической случайностью, а настоящее падение лицом в грязь случилось на Евро-92 при Грэме Тэйлоре.

Пожоже, что нынешнее поколение английских фанов увидит не только должжаданное чемпионство «Ливерпуля», но и невиданный доселе облом родной сборной на мундиале. Во всяком случае, нет никаких предпосылок для того, чтобы избежать неудачного конца.

Иван Манчев  
sport.ru

**ЯГРА СЫГРАЕТ  
В МИНСКЕ**

Нападающий Яромир Ягр решил сыграть за сборную Чехии на майском чемпионате мира по хоккею. Об этом сообщает сайт Hokej.cz. Форвард «Нью-Джерси Девилс» в ближайшее время присоединится к партнерам по национальной сборной. На вопрос, сможет ли 42-летний Ягр принять участие в последнем перед мировым первенством этапе Евротура, главный тренер чешской команды Владимир Ружичка ответил затруднился. В нынешнем сезоне клуб Ягра не смог попасть в розыгрыш Кубка Стэнли. Сам форвард в 82 матчах регулярного чемпионата НХЛ забросил 24 шайбы и отдал 43 голевых передач. На мировом первенстве в Беларуси сборная Чехии сыграет в группе А с командами Швеции, Канады, Словакии, Норвегии, Дании, Франции и Италии. Для форварда предстоящий турнир станет девятым в карьере. Со сборной Чехии Ягр выиграл золотые медали на чемпионатах мира 2005-го и 2010 года. В составе национальной команды хоккеист также выиграл награду высшего достоинства на Олимпиаде 1998 года в Нагано и «бронзу» на Играх-2006 в Турине. (lenta.ru)



**ФХР РАСШИРЯЕТСЯ**

Федерация хоккея Севастополя включена в состав Федерации хоккея России (ФХР). Такое решение принято на заседании совета ФХР, которое прошло 29 апреля в Москве. Об этом сообщает официальный сайт ФХР. «История нашей федерации насчитывает пять лет. Мы работаем в сложных условиях, порой в непонимании развития хоккея в южном регионе, но достижения у нас есть: четыре взрослых любительских команды, ДЮСШ 90 человек годов рождения от 2001 до 2008», – заявил президент севавтопольской федерации Александр Галкин. Агентство «Р-Спорт» добавляет, что любительские команды из Севастополя не принимали участия в турнирах под эгидой Федерации хоккея Украины. Детско-юношеская школа в Севастополе называется «Грифон». Включение Федерации хоккея Севастополя в ряды ФХР стало возможно после вхождения в состав России Севастополя и Крыма на правах субъектов федерации. Этому предшествовал референдум, на котором подавляющее большинство жителей города и полуострова поддержали присоединение к России. (lenta.ru)

**ПОПАЛСЯ  
НА ДОПИНГЕ**

Хоккеист сборной Латвии Ральф Фрейбергс, выступавший на Олимпийских играх 2014 года в Сочи, пойман на допинге. Об этом сообщает официальный сайт Международного олимпийского комитета (МОК). Фрейбергс сдал пробу, давшую положительный результат, через три дня после матча 1/4 финала олимпийского турнира с Канадой. Ему грозит двухлетняя дисквалификация. Также хоккеист, выступавший за команду Университета Боулинг-Грин, должен вернуть диплом участника Олимпийских игр. Ранее на допинге попался партнер Фрейбергса по сборной Виталий Павлов. В его организме были обнаружены следы запрещенного метилгексанамин. Помимо Фрейбергса и Павлова во время Игр-2014 положительные пробы сдали немецкая биатлонистка Эви Захенбахер-Штеле, украинская лыжница Марина Лисогор, итальянский бобслеист Уильям Фруллани и австрийский лыжник Йоханнес Дюрр. (lenta.ru)



**ШАГ МЕЙУЭЗЕРА**

Американец Флойд Мейуэзер, которого многие считают лучшим боксером мира вне зависимости от весовой категории, заявил о своем желании купить клуб НБА «Лос-Анджелес Клипперс». Об этом сообщает ESPN. По словам боксера, он хочет привлечь к сделке своих друзей-миллиардеров. «Надеюсь, это не просто разговоры, и мы сможем сделать это (выкупить клуб)», – сказал Мейуэзер. Нынешний владелец «Клипперс» Дональд Стерлинг пожизненно дисквалифицирован и оштрафован на \$2,5 млн за расизм. Клуб сменил владельца, если за такое решение проголосуют владельцы других 29 клубов НБА. Скандал вокруг Стерлинга возник после того, как СМИ опубликовали запись его разговора, в котором он, в частности, просит свою подругу не фотографироваться с чернокожими. С осуждением Стерлинга выступил, например, президент США Барак Обама. (lenta.ru)

МОЖЕМ СЫГРАТЬ  
С ИЗРАИЛЕМ

Национальная сборная Казахстана по футболу после товарищеского матча против команды Венгрии, который состоится 7 июня, скорее всего, сыграет со сборной Израиля. Об этом корреспонденту нашего издания сообщил не официальный источник. По данным, на прошедшем в Астане Конгрессе УЕФА между руководителями Федерации футбола Казахстана и Израиля была достигнута принципиальная устная договоренность. Тем не менее пока ни одна из сторон об этом не объявила официально. Напомним, что в конце прошлого года было объявлено о том, что главный тренер нашей сборной чех Мирослав Беранек покинет свой пост. На его место был приглашен именитый российский специалист Юрий Красножан. Под его руководством команда Казахстана уже успела провести один поединок. В роли соперника выступила сборная Литвы. Встреча завершилась со счетом 1:1. Единственный мяч за Казахстан забил капитан костанайского «Тобола» Нурбол Жумаскалиев. (сoб.инф)

«АКТОБЕ» В  
ПОИСКЕ СПОНСОРА

Лидер чемпионата Казахстана по футболу клуб «Актобе» в данный момент ищет спонсора. Об этом сообщает сайт телеканала «Астана». «Спонсором мы ищем. На официальном сайте у нас. Спонсорский пакет готов на данное время. И письмом выходили на многие организации. Но пока не нашли спонсора», — приводит слова директора «Актобе» Шарипа Бихамбетовой сайт телеканала. Напомним, что совсем недавно сообщалось о том, что государственное учреждение «Управление физической культуры и спорта Актобинской области» выделило всего 540 млн тенге актобинскому клубу на «Услуги по подготовке и участию футбольной команды в соревнованиях, проводимых Федерацией футбола Казахстана по футболу 2014 года, и участие в соревнованиях УЕФА в сезоне 2014-2015 гг. за Актобинскую область». Об этом говорилось на сайте goszakup.gov.kz. В последнем матче «Актобе» в Астане обыграл футбольный клуб «Астана» со счетом 2:1 и стал лидером турнирной таблицы. А в прошлом сезоне команда Владимира Никитенко и вовсе стала чемпионом страны. Теперь актобинский клуб будет защищать честь страны в Лиге чемпионов УЕФА — самом престижном клубном европейском турнире. (сoб.инф)

ЧАВЕС ДАЛ  
СОГЛАСИЕ

Экс-чемпион мира в среднем весе 28-летний мексиканец Хулио Сезар Чавес-младший (48-1-1, 32 KO) заявил, что готов драться с чемпионом мира в среднем весе по версиям WBA и IBO 32-летним казахстанцем Геннадием Головкиным (29-0, 26 KO), но при одном условии. По словам Чавеса-младшего, он подпишет контракт на бой с Головкиным при условии, что его соглашение с компанией Top Rank при этом не будет автоматически пролонгировано. По словам мексиканца, он хочет стать свободным агентом. «Ситуация такая, что они хотят продлить контракт, но я не собираюсь ничего продлевать. Я готов подписаться на бой (с Головкиным), но затем я хочу стать свободным агентом. Я буду драться с ним без каких-либо пролонгаций. Я хочу справедливого отношения к себе», — цитирует Чавеса-младшего BoxingScene.com. «Я был очень удивлен, узнав, что Боб Арум (глава Top Rank) уполномочил людей в Мексике сблизиться с моим отцом, моей семьей, чтобы попытаться убедить меня продлить контракт. Это не сработало, и я считаю, что это было не профессионально. Есть другие бойцы, которым Top Rank гарантирует намного больше денег, чем мне. Подавать в суд, как Майки Гарсия, я не буду, я просто хочу честной сделки», — добавил мексиканец. Главная претензия Чавеса-младшего к Top Rank заключается в деньгах. По мнению мексиканца, он зарабатывает меньше, чем мог бы. Но стоит отметить, что Чавес, который никогда не был близок к статусу одного из сильнейших боксеров мира, является одним из самых высокооплачиваемых боксеров современности. За три последних боя он заработал около десяти миллионов долларов. Ожидается, что бой Головкин — Чавес состоится 19 июля на крытой арене «Форум» (Forum) в Лос-Анджелесе и пройдет во втором среднем весе. Таким образом, казахстанский боксер, для которого этот поединок станет 30-м на профессиональном ринге, не будет рисковать своими титулами. (vesti.kz)

## ■ На пороге Лиссабона

Во вторник и среду состоялись ответные матчи 1/2 финала Лиги чемпионов



Вячеслав Селезнев

Лига чемпионов нынешнего сезона близится к своему логическому завершению. Во вторник определился первый финалист турнира. В среду стал известен второй участник решающего поединка. К сожалению, из-за позднего окончания поединка «Челси» — «Атлетико» в обзор не попал. Но то, что произошло в ночь со вторника на среду, возможно, затмит событийный ряд в Лондоне.

Встречи «Реала» и «Баварии» можно отнести к одним из принципиальных в Европе. За последние годы команды не раз пересекались на разных стадиях турнира, и нередко противостояния проходили в драматичной и бескомпромиссной борьбе. Последняя перед нынешней битвой дуэль в апреле 2012 года закончилась победой мюнхенского клуба. Тогда «Бавария» победила в серии пенальти, а промахи в составе «Реала» допустили Криштиану Роналду и Серхио Рамос, причем последний отправил мяч гораздо выше ворот, что стало причиной огромного количества ироничных фотографий и комиксов в интернете. И тем символическое, что оба футболиста во вторник,

по сути, похоронили «Баварию», заставив сложить ее полномочия действующего обладателя трофея.

После первого матча на «Сантьяго Бернабеу», где «Реал» добился минимальной победы со счетом 1:0, закономерно было ожидать борьбы во втором поединке, где шансы в принципе были равны. Стоит отметить, что на стороне «Баварии» была статистика личных встреч. Тем не менее все это было уже не столь важно по прошествии девяти минут игры. «Реал» просто уничтожил оппонента на глазах его публики. Иного определения произошедшему придумать невозможно. «Бавария» по привычке начала поединок, но пытаясь захватить инициативу и установить контроль над мячом. «Реал» согласился на стартовый натиск соперника и на старте поединка уповал на молниеносные контратаки.

Между тем равенство в счете продержалось недолго. На 16-й минуте Серхио Рамос первый раз отличился в матче, и уже по сумме двух встреч «Реал» повел со счетом 2:0. Теперь у «Баварии» возникла необходимость трижды забить в ворота Икера Касильяса, притом, что пропускать уже было нельзя.

Однако спустя четыре минуты Рамос удвоил преимущество своей команды и крайне усилил жизнь дружинке Гвардиолы.

На 34-й минуте матча Криштиану Роналду с подачи Гарета Бэйла переиграл Мануэля Нойера и по сути решил все вопросы относительно победителя пары. Даже самые закорефаные оптимисты и преданные фанаты «Баварии» вряд ли могли поверить в то, что команда преобразится и отыграет такое отставание.

Во втором тайме мюнхенцы продолжили планомерную осаду подступов владений Касильяса. Но делали это крайне прямолинейно и незамысловато. Правда, в одном из эпизодов на 53-й минуте удар Алабы с близкого расстояния пришелся в голову Рамосу. Последовавшие за этим угловые дивиденды «Баварии» не принесли. Время стремительно таяло, и надежды даже на то, чтобы сократить отставание, становились призрачными. Тем более что «Бавария» в таком разобранном состоянии выглядела беспомощно, тут стоило констатировать обратное, «Реал» скорее мог развить преимущество. Интрига в матче была убита еще в первом тайме, и открытым оста-

вался вопрос относительно того, сможет ли «Бавария» хотя бы раз огорчить соперника. В итоге под самый конец матча Криштиану Роналду поставил жирную точку, деклассировав грозного соперника, который некоторое время назад казался непобедимым и неуязвимым. Португалец эффектно пробил под подрывнувшей «стенкой», Нойер даже не шелохнулся. «Реал» впервые с 2002 года попал в финал Лиги чемпионов, и испанский клуб имеет шанс выиграть десятый трофей. К сожалению, в решающем матче не сможет сыграть Хаби Алонсо, получивший желтую карточку на 38-й минуте игры (у него перебор карточек). А «Бавария» встала в один ряд с клубами, которым не суждено отстоять звание лучшей команды Европы.

В четверг состоятся ответные полуфиналы второго по значимости турнира Старого света. «Валенсия» в испанском дерби примет на своем поле «Севилью». Первый матч этих команд закончился победой «Севильи» — 2:0. А «Ювентус» по пути к домашнему финалу встретится на своем поле с «Бенфикой». В первом матче в Лиссабоне «Старая сеньора» уступила со счетом 2:1.

■ Повторения  
не случилось

Алматинский футзальный клуб «Кайрат» не сумел отстоять звание лучшей команды Европы



Данияр Балахметов

Финал четырех Кубка УЕФА по футболу, состоявшийся в Баку в прошлой неделе, стал для «Кайрата» несчастливим. Команда Кака не только не смогла повторить прошлогодний успех, но и оказалась вне числа призеров, заняв четвертое место. При этом алматинцы не выглядели как статисты и аутсайдеры.

В полуфинале подопечным Кака в прошлый четверг выпала возможность сыграть с московским «Динамо», над которым была одержана победа в прошлом году в Тбилиси. Поражение в Финале четырех прошлого года динамовцы наверняка еще не забыли, и поэтому были преисполнены желанием взять реванш. Встреча «Кайрат» — «Динамо» прошла в острой борьбе и изобилвала множеством опасных моментов. При этом «Кайрат» по многим показателям превзошел соперника. В частности, алматинский клуб нанес 35 ударов, тогда

как «Динамо» било 21 раз. При этом в створ ворот у «Кайрата» пришлось 10 выстрелов, а у «Динамо» — 7. Дважды игроки «Кайрата» попадали в каркас. Динамовцы по этому показателю не преуспели. Помимо этого подопечные Кака подали 9 угловых против двух динамовских. Несмотря на обилие моментов, в первом тайме забитых голов зафиксировано не было. Первая половина матча ознаменовалась большим количеством стыков и жесткой игрой обеих команд. И, несмотря на это, судейская бригада во главе с англичанином Марком Биркеттом вынесла одно предупреждение. Единственным наказанным оказался игрок «Кайрата» Жоан.

А основные моменты состоялись во втором тайме. На 25-й минуте поединка игрок «Динамо» Нандо открыл счет в поединке. Однако спустя пять минут Барон вернул интригу в противостояние — 1:1. Но незадолго до окончания матча Фернандино вывел «Динамо» вле-

ред и, как оказалось, позднее обеспечил своему клубу выход в финал Кубка УЕФА. После матча главный тренер «Кайрата» Кака посетовал на большое количество моментов, которые «Кайрат» не реализовал. Между тем рулевой алматинцев поблагодарил «Динамо» за игру и сказал, что москвичи прекрасно себя проявили.

Фернандино — автор победного гола — отметил игру «Кайрата», сказав, что алматинцы были на высоте, и победа далась «Динамо» с трудом.

Соперником москвичей по финалу стала испанская «Барселона», которая в полуфинале с трудом одолела азербайджанский «Араз». Испанцы сумели обыграть хозяев лишь в серии пенальти. А сама игра до последних минут держала зрителей в напряжении. «Араз» первым вышел вперед — на третьей минуте отличился бывший игрок «Кайрата» Рафал. Однако еще до перерыва (12-я минута) Игор сравнял счет. А во втором тайме

положение хозяев стало катастрофическим после того как дубль на свой счет на 22-й и 27-й минутах записал игрок «Барсы» Айкардо. А на 28-й минуте игрок «Араза» Фабиано сократил разницу в счете. Тем не менее результат устраивал «Барселону». И когда казалось, что испанцы оформят выход в финал в основное время, «Араз» сумел сравнять счет. За 15 секунд до окончания матча гол забил Фолья — 3:3.

В дополнительное время обе команды обменялись голами. Причем «Барселона» снова вышла вперед. А «Араз» сравнял счет. К сожалению для местных болельщиков, которых во дворце спорта «Серхедчи» было большинство, удача в серии пенальти улыбнулась испанской команде — 4:2. «Араз» отправился в утешительный финал разыгрывать «Бронзу» в противостоянии с «Кайратом». А «Барселона» настраивалась на финал.

В субботу обе встречи порадовали зрителей большим количеством голов. Всего их в матче за третье место и в финале было забито 17.

В матче за «бронзу» «Кайрат» и «Араз» устроили настоящую голевую перестрелку. Каспийское дерби получилось драматичным и бескомпромиссным. Оба клуба проявили упорство и забили на двоих десять голов.

В первом тайме алматинцы сумели обеспечить себе существенное преимущество, отправив в ворота хозяев площадки два безответных гола. На 16-й минуте отличился Барон, а на 18-й Фумаса. Однако во втором тайме, в течение минуты (27-я и 28-я) «Араз» нивелировал перевес «Кайрата». Отличился Амадеу и Фолья — 2:2. Между этими голами состоялось удаление вратаря «Кайрата» Игиты.

Тем не менее алматинцы на 30-й минуте вышли вперед. Отличился Кафе. Но «Араз» не унимался и вновь сравнял счет. На 32-й минуте удача улыбнулась Фолье. Однако спустя две минуты азербайджанский клуб вновь оказался в роли отыгрывающихся после того, как гол забил Фумаса. К сожалению, в отрезке с 37-й по 39-ю минуты игрокам «Араза» удалось оформить три взятия ворот и установить окончательный счет — 6:4. Азербайджанский клуб во второй раз в своей истории завоевал бронзовые награды Кубка УЕФА.

Не менее жарко было и в финале. В основное время «Динамо» и «Барселона» победителя не выявили — 2:2. А вот в дополнительные два тайма испанскому клубу удалось забить три гола и победить — 5:2. Свой триумф каталонцы посвятили памяти Тито Вилановы, который ушел из жизни 25 апреля.

КУЛШИНБАЕВ  
УШЕЛ В ОТСТАВКУ

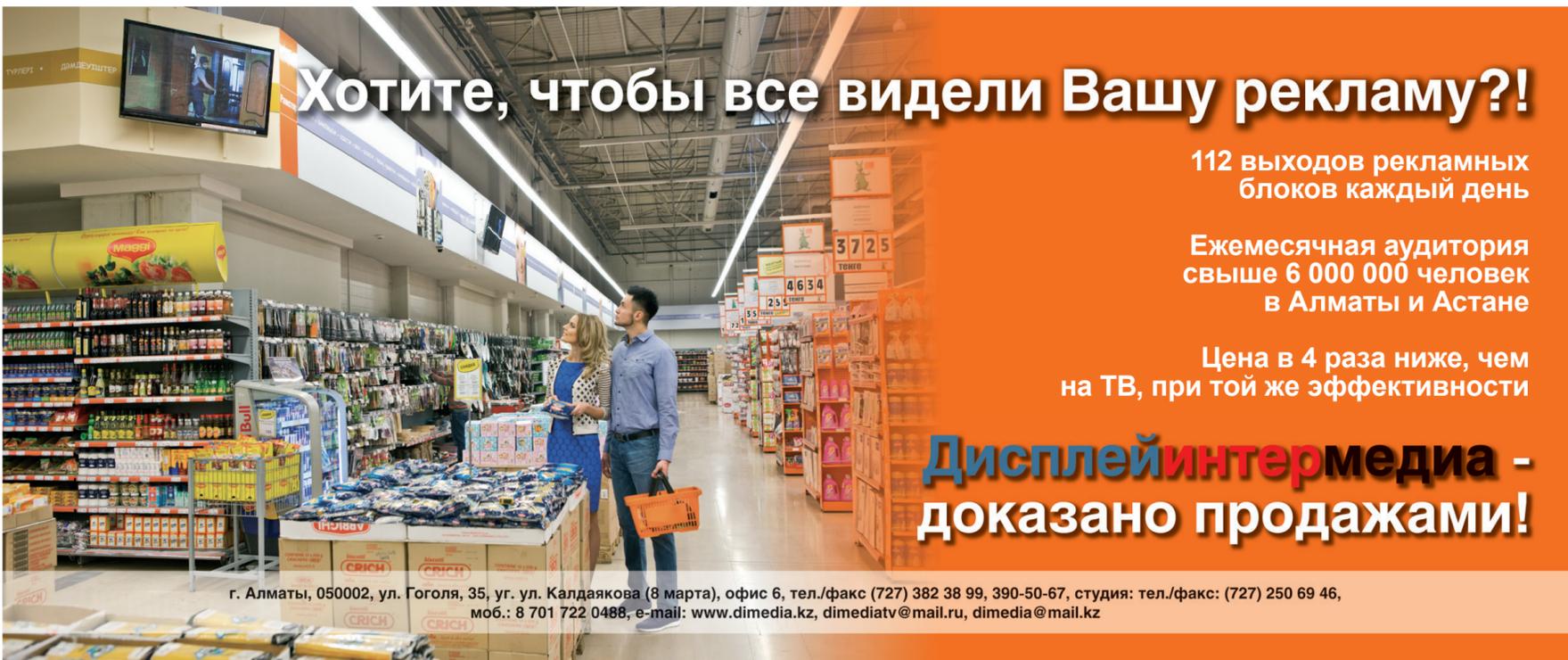
Как сообщили в пресс-службе семейского «Спартак», руководство клуба приняло отставку главного тренера Алмаса Кулшинбаева. Команду покинет только главный тренер — остальные представители тренерского штаба продолжат работу в клубе. Сейчас ведутся поиски нового главного тренера для «Спартак». (sports.kz)

НИ ОЗВУЧИЛ  
МЕДАЛЬНЫЙ  
ПЛАН

Сборной Казахстана по тяжелой атлетике поставили задачу выиграть три золотые медали на Азиатских играх и чемпионате мира в Алматы. «На чемпионате Казахстана посмотрели всех кандидатов на участие в Азиатских играх и чемпионате мира», — сказал Ни. — Мы отобрали два состава, которые будут готовиться к двум главным турнирам. 19-20 июля проведем окончательную прикидку и определим окончательный состав на Азию и мировое первенство. Сделаем это либо на турнире памяти Анатолия Храпато, либо на месте дислокации сборной. Нам поставили задачу выиграть по три золотые награды на Азиаде и чемпионате мира. Главная сложность — интервал между двумя соревнованиями один месяц, а требования у нас высокие». Также специалист рассказал о том, как будет формироваться состав на два главных старта года: «Приоритет у нас отдан Азиатским играм, так как они проходят раз в четыре года, своего рода малая Олимпиада. Но в то же время мы учитываем мировое первенство, которое будет не только лицензионным, но и пройдет в Алматы. Поэтому разделим сильнейших на два состава. Самые сильные поедут на Азиаду, а те, кто не отберется в Корею, и олимпийские чемпионы Ильин, Манеза, Подобедова и Чиншаню, скорее всего, примут участие в чемпионате мира». Кроме того, Ни рассказал о молодых, о подготовке команды: «Чемпионат Казахстана пропустили только олимпийские чемпионы и призеры прошлогоднего чемпионата мира. Также сделали исключение для Анны Нурмухамбетовой — в прошлом году после того, как она выиграла чемпионат Азии, травмировалась и пропустила чемпионат мира. Она работала по индивидуальной программе, сейчас восстанавливается, и мы ее тоже включим в расширенный состав сборной. Для всех штангистов распишем план подготовки, чтобы подвести каждый состав на пик формы к нужному соревнованию». Добавим, что расширенный состав сборной Казахстана включает около 30 штангистов, которые были отобраны по итогам завершившегося в Талдыкоргане чемпионата страны. Азиатские игры состоятся в корейском Инчхоне с 19 сентября по 4 октября. Чемпионат мира в Алматы пройдет с 4 по 16 ноября. (prosporkz.kz)

БЫЧЕНОК  
О ЧЕМПИОНАТЕ  
КАЗАХСТАНА

Экс-игрок алматинского «Кайрата» Александр Быченко рассказал о финансовых условиях в чемпионате Казахстана по футболу, сообщает Football.by. «Средняя зарплата игроков в чемпионате Казахстана такая: кто выше — 20 тысяч, середина — 15, ниже — 10. Говорить, есть и гораздо больше? Я никуда в контракты не заглядывал. Но ведь ясно, что Брессан туда не на 10 тысяч поехал. А то, что Казахстан привлекает лишь деньгами, неправда. Там серьезно развивают футбол. Вот у «Кайрата» новый стадион на 30 тысяч, база, все условия... Да и нигде нет провалов с инфраструктурой. Только одно неудобство: есть города, где летом температура плюс 40 — тяжело играть... Остальное — плюсы. И зарплату никогда не задерживали даже на день. Хотя порой до меня доходили слухи про задолженности у других клубов, но и они впоследствии были погашены. Еще там сильно развит балканский вектор. Например, у сербов зарплат чуть ниже: при прочих равных белорус не поедет, а он — да. И, как мне кажется, на казахстанском поле работает больше сербских; а в наших агентствах и уровень футбола довольно высок — непростое туда уехать. Зачастую надо иметь опыт выступлений в сборной, иначе амбициозное руководство скажет тренеру: зачем нам не сборник из Беларуси, если у нас свои парни есть? Плюс на такие деньги можно звать хороших легионеров — Казахстан уже не подстраивается, а сам диктует условия. Это раньше, как мне рассказывал Саха Чапка, два дня на поездах добывались на выездной матч. А мы в «Кайрате» на чартере летали», — приводит слова Быченко издание. Напомним, что 28-летний белорусский футболист выступал за «Кайрат» в 2012 году, проведя в составе алматинцев всего семь игр. (vesti.kz)



**Хотите, чтобы все видели Вашу рекламу?!**

112 выходов рекламных блоков каждый день

Ежемесячная аудитория свыше 6 000 000 человек в Алматы и Астане

Цена в 4 раза ниже, чем на ТВ, при той же эффективности

**Дисплейинтермедиа - доказано продажами!**

г. Алматы, 050002, ул. Гоголя, 35, уг. ул. Калдаякова (8 марта), офис 6, тел./факс (727) 382 38 99, 390-50-67, студия: тел./факс: (727) 250 69 46, моб.: 8 701 722 0488, e-mail: www.dimedia.kz, dimediatv@mail.ru, dimedia@mail.kz

# Менеджмент жизни

Тяхмина Кибирова

«Можно всякое говорить про герцогиню, но свой стиль у нее был. Она наняла декоратора, отфэншила всю квартиру...». Эта фраза из фильма «Волк с Уолл-стрит», повествующего о начале новой жизни с новой дамой сердца, напоминает о том, что герой кинокартины живет и процветает в период, когда в США становится популярной даосская практика. По упрощенной американской версии достаточно поделить пространство на зоны здоровья, богатства, любви, детей, карьеры, славы, расставить те или иные предметы интерьера по секторам, активизировать зоны амулетами и ждать счастья.

В действительности фэншуй – это искусство, состоящее из многих метафизических школ. Дословно иероглиф фэншуй переводится как ветер, который символизирует время, опыт и перемены, а также вода – деньги, средства, источник жизни. Упоминания о фэншуй встречаются в документах, которым три тысячи лет. Значит, само искусство зародилось гораздо раньше, учитывая, что в документах зафиксированы знания, накопленные годами.

Елена Ли – профессиональный специалист по фэншуй, выпускница Академии китайской метафизики. Практикует и консультирует в Казахстане уже седьмой год. Своими знаниями Елена согласилась поделиться с читателями делового еженедельника «Капитал.kz».

- С конца XIX века Запад все чаще обращается к восточным духовным практикам. И если сначала это был интерес, увлечение, экзотика либо научные исследования пытливых умов, то с годами общество стало все-таки воспринимать восточную философию. Почему мы наблюдаем такую переоценку ценностей?

- В погоне за материальными благами западная культура ушла от реальности, создав искусственный мир потребления. Большинство восточных практик и течений, в свою очередь, построено на природных учениях. Восток обращается к истокам, практикует

ственных потребностей, которые усложняют человеку жизнь. Поэтому такие практики как фэншуй, йога, медитации помогают людям быть здоровее, счастливее и успешнее.

- Каждый год зоны удачи меняются. И что же, выходит нам, подобно китайским императорам, каждый год переезжать в новый офис или делать перестановку?

- Одна из школ метафизики практикует годовые смены энергий. Их можно применять из общих оснований и использовать удачу года, особенно если нет возможности для кардинальных перемен в помещении.

ность восприятия всего нового и необычного, не отсекает их сразу, как неприемлемое, а расширить свой горизонт взглядов.

- Агрейд головы?

- Да. Как правило, такие перемены происходят очень быстро после профессионального фэншуй-аудита. Он подробно описывает для человека периоды статичности и пик успеха, определяет, своим ли делом занимается человек, дает советы по организации пространства и точные рекомендации по улучшению фэншуй дома и офиса.

- Для процветания в делах необходим фэншуй непосредственно для хозяина или для офиса?

- Приоритет – это удача владельца. Он влияет на удачу сотрудников. Вообще человек привлекает к себе людей, которые являются его отражением. Если в нем есть пораженческие мысли, усталость, лень или страх – то и люди вокруг него будут собираться точно такие же. А если владелец, руководитель активный, уверенный в себе, позитивный – то это немедленно отражается и на его помощниках и сотрудниках. Наше мышление – это поток. Качество потока притягивает подобное качество.

- В каких странах особенно развит фэншуй для бизнеса?

- В первую очередь в странах Юго-Восточной Азии. Законы фэншуй там также естественны, как и



Елена Ли: В понимании большинства людей фэншуй – это символические изображения монет, денежных жаб и рыб. Однако, по иерархии Школа предметного фэншуй стоит на уровне начальных знаний. Когда-то искусством фэншуй владела исключительно мастера, приближенные к императору. Знания были использованы для обустройства городов, расчета благоприятного времени для начала войн, введения новых законов и внедрения новаторских идей в науку и культуру Китая. Простым людям было запрещено использовать фэншуй. За нарушение правил им грозила смертная казнь. Для императоров фэншуй рассчитывался с Натальной карты Бацзы, Школы Звезд Сань Юань и военного искусства Ци Мен Дун Цзя. Бацзы позволяло императору предвидеть периоды удачи, свои сильные и слабые стороны. Карта направлений позволяла определить самые благоприятные комнаты во дворце, с момента созревания периодов удачи (с 4-5 лет). Каждый день, следуя энергетическим потокам, император переезжал в другую комнату. По окончании круга переселений он возвращался в свою первую комнату. К этому времени ему было 16 лет. Ци Мен – наука о направлениях, времени и потоках. Она рассчитывала день и направление атаки, выбор места для боя, для судебного разбирательства или начала войны.

умеренность и отказ от излишества материальных удовольствий. Только так мы можем познать настоящий вкус жизни, природную красоту и естественные потребности, где духовное и физическое начало взаимоуравновешены. Поэтому современное общество во всем мире стремится использовать экологически чистые материалы и продукты. Это естественное желание быть приближенным к природе, любоваться ее дарами и принимать их.

Единение с природой, гармония в мыслях и чувствах, экология пространства внешнего и духовного – вот что такое фэншуй. В наше время существует много иску-

- Каковы основные принципы действия фэншуй для привлечения удачи в делах, процветания, прибыли?

- Принципы фэншуй для удачи работают на сто процентов, если человек применяет их полностью. К примеру, ситуация со шкафом. Если выбросить все старые вещи и купить новые – обновится не только ваш гардероб, но и энергия. Изменится ваш образ, изменится вы. А теперь представьте, что вы пытаетесь втиснуть новые вещи туда, где лежат старые. Много новых вещей не поместится, и вскоре они затеряются среди старья. Поэтому в первую очередь необходимо поменять мышление, обрести способ-

законы природы. Многие крупные компании используют фэншуй, но называют это по-разному: применение исследований, опыт компаний, грамотный дизайн и так далее. К слову, все известные бренды – это следствие хорошего фэншуй. Даже грамотно подобрав цвета компании можно превратить небольшой завод по производству калаш в мирового производителя автошин.

- Если применять фэншуй по отношению к нашей планете, насколько казахстанцам повезло жить в данной конкретной зоне земного шара?

- Любое пространство, отвечающее законам хорошего фэншуй, начинает самостоятельно развиваться и привлекать людей как место проживания. Поэтому все города, растущие естественным образом, обладают хорошим фэншуйем. Для Алматы энергетическую подпитку дают горы и горные реки, которые несут очень много информации и жизненной силы. Цветущие, хорошо растущие деревья, зелень – это первый признак, что в местности хороший фэншуй. Второй признак – это обилие животных, птиц и, конечно, людей. Для Москвы хорошей энергией являются водные источники, реки, вот почему эта местность активна около 1000 лет и продолжает расти и развиваться. Городом с самым лучшим фэншуйем признан Гонконг. Количество мест с хорошим фэншуйем в этом городе составляет 80%. Поэтому его счи-



тают лучшим городом для жизни и процветания.

- Как привлечь и удержать удачу в делах в этом году?

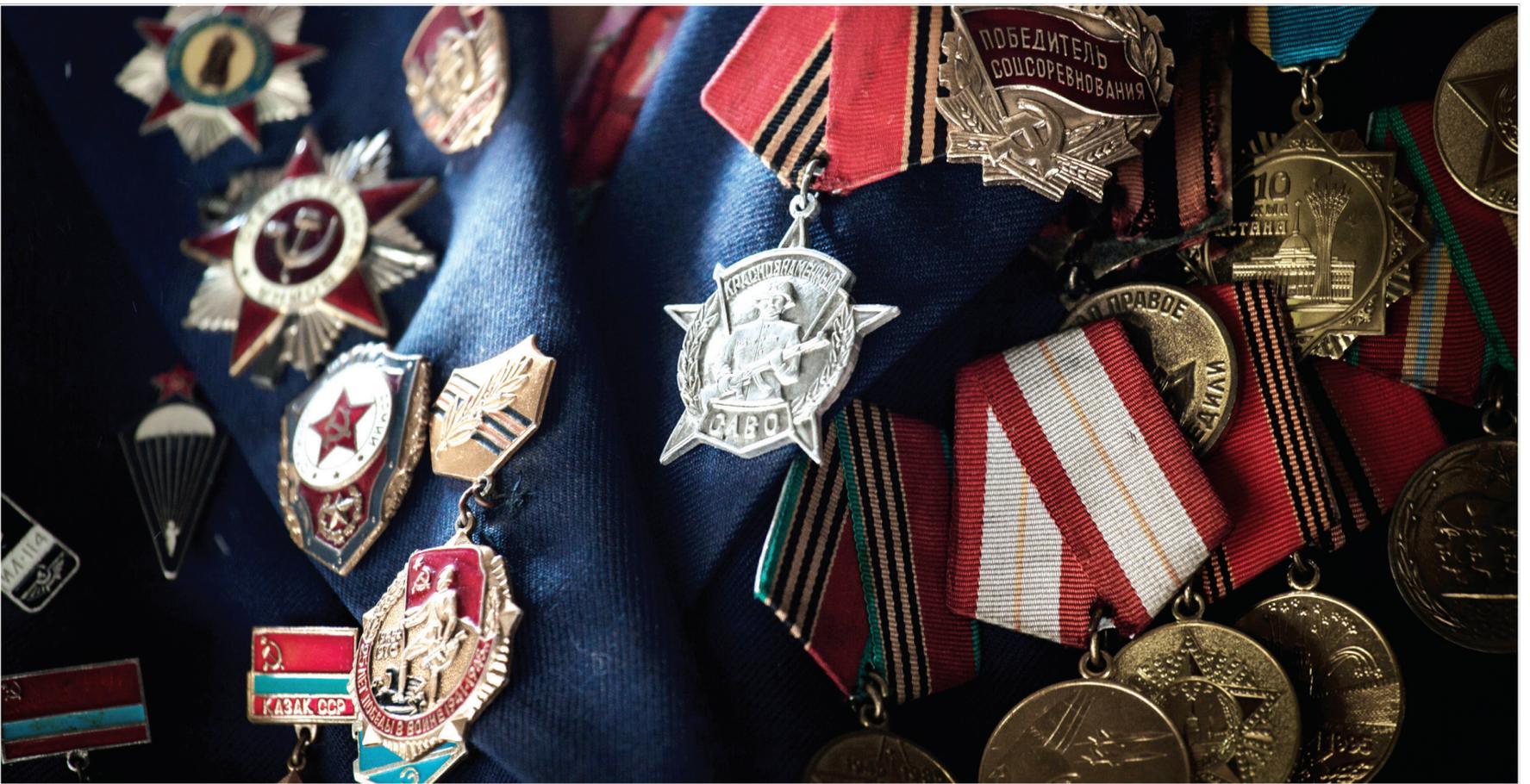
- Для деловой удачи в этом году есть три сектора для активации – юг, север и запад. Если ваш вход выпадает на эти сектора – усильте их денежными символами, поставьте цветы в вазе либо держите специальные монеты или настоящие

денеги в этом секторе. Полезно проводить встречи, вести переговоры и составлять договоры именно в этих секторах.

И помните – взаимодействие двух величин – ветра и воды превращает пустыни в города, а цивилизации – в пыль. Поэтому фэншуй исследует причины и потоки действий, уловив которые можно создать самые лучшие и благоприятные условия для жизни.



**LOVE  
RADIO  
KAZAKHSTAN**



## День победы

Данияр Молдабеков

Есть расхожее мнение, что о ветеранах ВОВ вспоминают лишь в преддверии праздника 9 мая, хотя это не вполне справедливо. В Алматы существуют общественные организации, чьи волонтеры посещают стариков не только в майские дни. Одна из таких организаций – общественный фонд «Совет ветеранов», она оказывает поддержку ветеранам круглый год. Это тем более похвально, если учесть, что ветераны, вопреки засевшему в голове образу, не всегда стоят в орденках около вечного огня.

Например, Валентина Морочко прошла войну от начала до конца, служила радистом, в своем «вагончике» прошла путь от границ Советского

Союза до пригорода Берлина. Училась на переводчика, но война дала другие знания – раны, холод, страх, победу. Интересно, что все это возвращается через годы. С той лишь разницей, что День Победы проходит, а холод, спустя многие годы, возвращается.

Петр Журавлев относится к той категории ветеранов ВОВ, кто на фронт не «попал», а оказался там вполне закономерно. В 1938 году он пошел в армию добровольно. Хотел выучиться на машиниста и оказался в железнодорожных войсках, службу начинал на Дальнем Востоке, в тайге. Однако война перебрала солдата на Запад, в места куда более шумные, чем просторы тайги – царство холода и тишины. Во время войны потерял отца, мать. Причем на

ее похороны Петру Журавлеву удалось попасть с большим трудом. Сначала цензура не пропустила одно из писем сестры, сообщившей о потере, затем он, уже старшина роты, наткнулся на бюрократические проволочки. Отпустили с трудом, по пути на похороны СМЕРШ не дал проходу, просили документы. Впрочем, об этом ветеран говорит не жалуясь, ни одна мышца не дернулась. Вернувшись на фронт, прошел через Варшаву, Ковель, Хельм, Люблин и, наконец, Лансберг – городок в 50 километрах от Берлина. Там был ранен, попал в госпиталь. К тому моменту срок службы Петра Журавлева составил семь лет. «От звонка до звонка. Семь лет», – спокойно говорит ветеран, даже как будто тоскуя о тех «семи годах».



**КАПИТАЛ**  
ИЗДАТЕЛЬСКИЙ ДОМ

Свидетельство  
о постановке  
на учет  
N 12031-Г,

выдано Комитетом информации и архивов,  
Министерства связи и информации Республики  
Казахстан от 03.10.2011 г. Собственник и издатель  
газеты: ТОО «Издательский дом Капитал»  
Газета является членом организации  
«Project Syndicate».

**Виктория Говоркова**,  
главный редактор,  
govorkova@kazmg.kz  
**Евгения Рассохина**,  
проект-менеджер, zhenya@kazmg.kz  
**Айжан Касымалиева**, проект-менеджер,  
aizhan@kazmg.kz  
Отдел дистрибуции – 333-45-45  
**Жаннель Бейсенбаева**,  
руководитель отдела распространения,

**Венера Гайфутдинова**,  
редактор «Индустрия»,  
**Алишер Абдулин**,  
редактор «Спорт»,  
Журналисты: **Олег Ни**, **Ирина Лукичева**, **Данияр  
Молдабеков**, **Вероника Сабитова**, **Анна Видянова**  
Спецкор в Астане: **Динара Куатова**  
Корректор: **Владимир Плошай**  
Верстка: **Рустем Еспаев**  
Фотокор: **Вячеслав Батурич**

Мнение авторов публикаций не обязательно  
отражает мнение редакции.  
Коммерческий департамент – 266-39-39, 333-45-45  
Адрес редакции: Казахстан, 050057,  
г. Алматы, ул. Мынбаева, 53/116  
(ул. Клочкова), офис 401.  
Тел.: +7 (727) 266-73-34, 266-25-12  
Подписной индекс 65009 в каталогах  
АО «Казпочта», ТОО «Евразия пресс»,  
ТОО «Эврика-пресс», ТОО «Капресс»

Ответственность за содержание рекламы  
и объявлений несут рекламодатели.  
Рукописи не возвращаются и не рецензируются.  
При перепечатке ссылка на «Капитал.kz»  
обязательна.  
Официальный сайт: [www.kapital.kz](http://www.kapital.kz)  
Подписано в печать 30.04.2014 г. Заказ N 2354.  
Общий тираж 40000 экз. Разовый тираж 10000 экз.  
Газета отпечатана в типографии: ТОО «РПИК  
«Дәуір», г. Алматы, ул. Калдаякова, 17, тел.: 273-12-04