



Заката исторического космодрома «Байконур» не будет



Когда «Доступное жилье-2020» станет реально доступным?



Каныш Тулеушин, вице-министр МИНТ Казахстана

КАПИТАЛ

№44
(376)



// ЧЕТВЕРГ, 13 ДЕКАБРЯ, 2012

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК



Новые методы борьбы с синдромом Бесобы

страница **13**

Алматинцы – самые активные заемщики

страница **3**

Конкуренция на рынке аутсорсинга растет

страница **14**

К Мы в сети kapital.kz



Казахстанских сотовых операторов «глушат»

Виктория Говоркова

Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев недоволен качеством связи в столице республики. Напомним, на совещании по вопросам подготовки и проведения EXPO-2017 в Астане он поручил главе Минтранскома Аскару Жумагалиеву разобраться с сотовыми операторами, предоставляющими плохую связь в столице, передает «Интерфакс-Казахстан». «Если так будут работать сотовые операторы, как сейчас – похабно, не дозвониться нигде ... Разберитесь, Аскар, с этим вопросом. А то опозоримся, будут столько людей приезжать (на EXPO – ИФ-К), и дозвониться нельзя будет», – сказал Нурсултан Назарбаев на совещании.

Вскоре после этого в Минтрансcome состоялось совещание с операторами сотовой связи. На нем были озвучены вопросы, которые, по мнению операторов, являются сдерживающим фактором для повышения качества услуг связи. В их числе – установленные на территории КУИС МВД РК подвигатели сигналов мобильной связи, а также существующее ограничение на установку радиоэлектронных средств на зданиях и территориях государственных органов и организаций.

Виноваты «глушилки»

«Проблемы с качеством голоса могут быть вызваны рядом объективных причин. Так, в Астане очень много высотных зданий, которые создают существенные помехи и оказывают негативное влияние на качество связи. Улучшить ситуацию могли бы дополнительные антенны, однако на административных зданиях и государственных учреждениях их установка запрещена», – пояснила «Капитал.kz» Аида

Досаева, директор по корпоративным коммуникациям АО «Кселл».

По ее словам, ухудшает качество сигнала сети и работа глушителей, в частности тех, которые стоят возле Дома министерств. «Обращаем особое внимание на то, что эксплуатация глушителей никак не регламентируется, что приводит к таким негативным последствиям, как полное отсутствие связи. Ежедневно мы получаем

большой поток жалоб от наших абонентов, которые живут в зоне действия таких глушителей и которые не могут воспользоваться своим правом на связь из-за ее блокировки. На это обязательно необходимо обратить внимание и решить данную проблему до начала EXPO-2017», – считает г-жа Досаева.

Продолжение на стр. 61



Цифра номера

44 млн тенге стоила теплодернизация одного многоэтажного жилого дома в Алматы

Подробнее [Стр. 2]

Спикер номера

Азат Перуашев, председатель Демократической партии Казахстана «Ак жол»

Подробнее [Стр. 3]

Цитата номера

«Нужно поощрять передовой опыт энергосбережения на предприятиях», – Николай Радостовец, исполнительный директор Ассоциации горнодобывающих и горно-металлургических предприятий

Подробнее [Стр. 4]

ForteBank

ForteОфис
Сіздің табысыңызды қолдау
Поддержка вашего успеха

www.fortebank.com

АЛМАТЫ – КАЗАНЬ

«Эйр Астана» приглашает посетить Казань на новых комфортабельных авиалайнерах «Эмбраер-190». Мы рады стать Вашим проводником в этот исторический город, который обязательно удивит Вас своим гостеприимством и оставит только приятные впечатления.

Для бронирования и информации посетите www.airastana.com или звоните +7 727 2444477, +7 7172 584477

air astana
в самом сердце Евразии

www.airastana.com

3 рейса в неделю

Лучшая авиакомпания Центральной и Южной Азии, Skytrax World Airline Awards 2012

Спорт

Боксерский клуб Astana Arlans, лидирующий в группе В, в пятницу примет команду Italia Thunder и попытается упрочить свои позиции

Подробнее [Стр. 16]

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

СИЛЫ СПЕЦИАЛЬНОГО НАЗНАЧЕНИЯ

Министерства обороны Казахстана и Соединенных Штатов Америки подписали Пятилетний план сотрудничества на 2013-2017 годы. «В Вашингтоне делегация Министерства обороны РК под руководством заместителя министра обороны генерал-майора Талгата Жанжуменова приняла участие в двусторонних консультациях между оборонными ведомствами РК и США, где стороны подписали Пятилетний план сотрудничества на 2013-2017 годы», – говорится в сообщении. В ведомстве отмечают, что в рамках документа успешно ведется работа в таких областях, как миротворчество, подготовка кадров, оказание технического содействия, развитие системы военного образования и содействие в налаживании контактов с военно-промышленным комплексом США. «В ходе двусторонних консультаций особое внимание было уделено вопросам подготовки сил специального назначения. Стороны сошлись во мнении сформировать программу совместной подготовки и обмена опытом», – сообщили в пресс-службе. Кроме того, Министерство обороны США предложило рассмотреть возможность налаживания сотрудничества в военно-промышленной сфере с управлением вооружения, технологий и логистики при МО США. (bnews.kz)

КАДРОВЫЕ ПЕРЕСТАНОВКИ И НАЗНАЧЕНИЯ

АЛИБЕК АСКАР

назначен генеральным директором Национальной академической библиотеки Республики Казахстан

АЛИБЕК

КУВАНДЫКОВ

назначен ректором РГП «Восточно-Казахстанский государственный университет имени Сарсена Аманжолова»

АЛИЯ БАСПАКОВА

досрочно прекратила полномочия члена совета директоров, независимого директора АО «Страховая компания «Standard»

АНДАРЬ ШУКПУТОВ, АРДАК КАСЫМБЕК, КУРМАНГАЗЫ ИСКАЗИЕВ, ТИМУР БИМАГАМБЕТОВ

избраны членами правления АО «НК «КазМунайГаз»

АНТОН СИЛУАНОВ

избран председателем совета Евразийского банка развития (ЕАБР)

АРМАН АРГИНГАЗИН

назначен управляющим директором и главой инвестиционно-банковского подразделения UBS, базирующегося в Алматы

ГАЛЫМ АМЕРХОДЖАЕВ

досрочно прекратил полномочия члена совета директоров АО «Страховая компания «Standard»

ЖОМАРТ НУРАБАЕВ

избран председателем правления, членом совета директоров АО «Холдинговая группа «АЛМЭКС», членом совета директоров АО «Народный банк Казахстана»

КАЙРАТ САБДЕНОВ

назначен заместителем председателя правления НЭПК «Союз «Атамекен» по вопросам казахстанского содержания и государственных закупок

КАЙРАТ САТЫЛГАНОВ

досрочно прекратил полномочия члена совета директоров АО «Народный банк Казахстана»

НУРЛАН ЖАКУПОВ

назначен исполнительным директором UBS в Казахстане

Изменен механизм программы модернизации ЖКХ

Венера Гайфутдинова

В следующем году в Алматы запланировано отремонтировать порядка 400 многоквартирных жилых домов (МЖД) в рамках реализации «Программы модернизации жилищно-коммунального хозяйства РК на 2011-2020 годы в городе Алматы». «В 2013 году запланировано выделить 1,6 млрд тенге из республиканского бюджета для реализации программы по Алматы», – рассказал Кайрат Нуркадилов, начальник управления жилья и жилищной инспекции города Алматы. На сегодня уже имеются заявки на проведение ремонтных работ по 250 домостроениям. Из них на 50 жилых домов составлены протоколы и утверждена проектно-сметная документация.

За время действия программы по модернизации жилищно-коммунального хозяйства (ЖКХ) было отремонтировано 66 домов. Сегодня в Алматы порядка 8 тыс. МЖД, 4,5 тыс. из которых требуют ремонта, а 1,4 тыс. относятся к аварийно-ветхому жилью и не подлежат ремонту.

Представители управления жилья и жилищной инспекции города Алматы жалуются на низкую популярность программы среди населения.

Дарига Назарбаева, председатель комитета по социально-культурному развитию Мажилиса Парламента РК, со своей стороны посоветовала чиновникам больше рекламировать госпрограмму. «Не хватает информированности населения в этих вопросах, отсюда и сомнения, и недо-

верие порождаются. Поэтому вам нужно обратить большое внимание на широкую разъяснительную неустанную работу – изо дня в день. Вот как порошки стиральные рекламируются в эфире, точно так же жилищная программа должна рекламироваться», – сказала г-жа Назарбаева, обращаясь к главе Агентства по делам строительства и ЖКХ Серику Ножину в рамках парламентских слушаний по вопросу обеспечения населения жильем.

Действительно, отремонтировать всего 66 домов за 2 года в рамках специальной программы в Южно-Казахстанской об-

ласти, где 65% многоквартирного жилого фонда требует ремонта, показатель, мягко говоря, не впечатляющий.

Низкий спрос на эту программу представители управления жилья и жилищной инспекции Алматы объясняют тем, что в 2012 году средства на ремонт жилья были предоставлены под процент, тогда как в 2011 году средства для реализации программы выделялись в виде трансферта. То есть деньги из республиканского бюджета были выделены на беспроцентной основе.

«В этом году нам было предложено по-

лучше 500 млн тенге в виде кредита из республиканского бюджета. Если бы фонд получил эти средства, то взявшим такой кредит у управления жилья и жилищной инспекции на ремонт МЖД гражданам пришлось бы возвращать эти средства с 6,43%-ной надбавкой», – говорит Нурлан Туралиев, заместитель начальника управления жилья и жилищной инспекции города Алматы.

Согласно Бюджетному кодексу РК, выделение местным исполнительным органам в 2012 году кредита на проведение ремонта под 0,1% годовых на 7 лет приводит к не-

обходимости кредитования специализированных уполномоченных организаций под более высокий процент. Ставка вознаграждения соответственно должна будет выплачиваться собственниками квартир. В этой связи граждан, выразивших желание участвовать в программе, согласно вышеуказанным условиям, не оказалось. По данной причине акимат города Алматы отказался от получения средств, выделенных в 2012 году.

По словам г-на Нуркадилова, опыт, который был получен за 2 года реализации

программы, учли и внесли некоторые изменения в механизм реализации программы. Так, в 2013 году для создания кондоминиума вместо 100% согласия всех жильцов требуется согласие 2/3. Был решен вопрос и о том, кто будет платить за технические паспорта дома. Дело в том, что у старых домов технические паспорта не сохранились. На восстановление технических паспортов в 2012 году местные исполнительные органы выделили более 25 млн тенге. За счет этих средств было изготовлено 230 паспортов на объекты кондоминиумов. Кроме того, на следующий год предусмотрены средства на восстановление технических паспортов. В 2011 году с жителей собирали деньги на оформление госакта на землю, в 2013 году государство будет выделять на это средства.

Со следующего года будет также изменен размер предварительного взноса, накапливаемого собственниками помещений. Сумма предварительного взноса была снижена до 3% от сметной стоимости проекта. Ранее этот показатель был равен 15%. Самое главное, что если жители хотят привлечь для работы своих строителей, они могут это сделать. Владельцы квартир вправе выбирать, какой ремонт они хотят сделать, и строительные материалы для проведения этих работ. Более того, один и тот же дом может принимать участие в программе неоднократно, ремонтируя дом по частям. Единственное условие – жильцы должны предоставить сметы на утверждение управлению жилья и жилищной инспекции. Немаловажным является и то, что в 2013 году на проведение программы снова будут выделены целевые трансферты. Это означает, что если в 2013 году на ремонт вашего дома было потрачено 6 млн тенге, то через 7 лет вы должны будете вернуть государству такую же сумму без учета инфляции.

В связи с принятыми изменениями представители управления жилья и жилищной инспекции города Алматы прогнозируют увеличение интереса и спроса на программу модернизации ЖКХ. Г-н Нуркадилов также отметил, что если в 2013 году поступит большое количество заявок на проведение ремонтных работ, то правительство готово пересмотреть выделяемый для модернизации жилья бюджет.

Заката «Байконура» не будет!

Динара Куатова

Казахстан имеет все предпосылки для того, чтобы стать передовой космической державой. В таком контексте звучал доклад главы «Казкосмоса» Талгата Мусабоева о мерах, принимаемых ведомством по развитию новой для страны деятельности, на правительственном часе в мажилисе парламента

Председатель Национального космического агентства также рассказал депутатам о непростых переговорных процессах с Россией и о судьбе РКК «Байконур». На смелые высказывания г-на Мусабоева отреагировали в Москве. Там надеются, что межправительственное соглашение об аренде ракетно-космического комплекса останется в силе до окончания срока его действия. Заявление же руководителя НКА РК о том, что космический комплекс намерены вернуть в юрисдикцию республики задолго до 2050 года, в РФ расценили «личной интерпретацией» переговоров, которые в настоящий момент все еще ведутся.

Закат исторического космодрома «Байконур», который пророчил высокопоставленный источник «Роскосмоса», не будет («Известия» от 8.10.2012). Председатель Национального космического агентства РК Талгат Мусабоев уверяет: «Казахстан имеет все предпосылки развить космическую отрасль. Первый фактор, способствующий этому, – государственные финансовые вливания. К слову, за последние три года из республиканского бюджета на космическую сферу выделено 90 млрд тенге. Второй весомый аргумент – наличие космодрома «Байконур». Он предоставляет РК возможности для участия в производимых с него запусков космических аппаратов, а также позволяет накопить опыт и потенциал в области подготовки и осуществления пусков ракет-носителей, развития собственной производственно-испытательной базы. Веру в успех реализации сложных космических проектов подкрепляет стратегическое партнерство РК с ведущей мировой космической компанией EADS Astrium».

По информации главы «Казкосмоса», сегодня ведомство реализует инвестиционные проекты по созданию космической системы связи и вещания серии KazSat, космической системы дистанционного зондирования земли, сборочно-испытательного комплекса космических



аппаратов и космического ракетного комплекса «Байтерек».

Стоит отметить, что неразглашенный газетой «Известия» высокопоставленный источник из Роскосмоса начало заката исторического космодрома «Байконур» связывал именно с РКК «Байтерек», который должен был стать стартовой позицией для ракеты-носителя «Ангара». По мнению данного источника, вероятность реализации РКК «Байконур» равна нулю. В свою очередь, председатель НКА РК Талгат Мусабоев назвал данный проект одним из неприятных вопросов для Казахстана. Одна из причин возникшей проблемы, считает он, некомпетентность казахстанских специалистов при разработке и подписании межправительственного соглашения между РК и РФ в 2004 году. «В данном соглашении уже в самом тексте заложены мины замедленного действия, которые в данный момент сработали. Во-первых, не было оговорено сроков сдачи в эксплуатацию. Не было цены, которая точно бы определяла стоимость данного РКК. И ни одного риска не лежало на РФ. Все ложилось только на плечи РК», – заявил г-н Мусабоев.

В результате стоимость космического проекта на основе РН «Ангара», заложенная на первоначальном этапе сотрудничества России и Казахстана, выросла в семь раз – с \$223 млн до \$1,7 млрд. «Если бы РФ пошла на финансирование данного проекта хотя бы половиной, тогда имело бы смысл создавать этот РКК на космодроме «Байконур», потому что РФ была бы заинтересована в его использовании в дальнейшем, но таким сапом Роскосмос в прошлом году, не оповестив казахстанских

партнеров, начинает продвижение такого же проекта на космодроме «Восточный», – сказал глава Казкосмоса.

Еще одной причиной того, что Казахстан теперь не желает создавать стартовую позицию для РКК «Ангара» является расположение российского космодрома на одной широте с казахстанским «Байконуром».

В итоге в результате переговоров главы РК и РФ пришли к договоренности о проработке вопроса по созданию РКК «Байтерек», но уже на основе другой экологически чистой ракеты-носителя среднего класса «Зенит». Данная РН создана еще в советском прошлом и фактически функционирует на космодроме «Байконур». Она имеет серьезные возможности глубокой модернизации и доведения ее до статуса ракеты-носителя тяжелого класса и в перспективе до ракеты-носителя сверхтяжелого класса.

«Комплексы уже стоят на космодроме «Байконур», то есть их строить не надо. Сегодня они есть, вся наземная инфраструктура стоит. И это является собственностью РК. В данный момент как раз и прорабатываются вопросы вариантов совместного использования РКК на основе РН «Зенит» на космодроме «Байконур», что является не простым, но возможным делом, чтобы Казахстан наконец-то приступил к настоящей ракетно-космической деятельности на собственном космодроме, тогда как в настоящее время там нет ни одного специального РК, мы ходим вокруг забора и туда войти не можем», – сказал Талгат Мусабоев.

Кроме этого, глава «Казкосмоса» сообщил, что Казахстан намерен вывести

из-под аренды ракетно-космический комплекс «Байконур». «Сегодня глава государства поставил задачу нам и оговорил этот вопрос уже с Путиным, когда договорился проработать вопрос о разработке нового всеобъемлющего договора по комплексу «Байконур», который может подраствивать под собой отход от арендных отношений. То есть мы не говорим, что мы сразу аренду прекращаем. Это невозможно одним махом сделать, а вот частично, поэтапно. Вот это первый этап – то, что мы сегодня докладывали по «Зениту» – это практически правый фланг космодрома «Байконур». (...) Вот если мы из аренды выведем это правое крыло и выйдем туда уже как полноправные участники – это огромный шаг вперед Казахстана. Как раз, таким образом, прорабатывается еще вопрос отхода от арендных отношений по городу Байконур, который может быть взят под юрисдикцию Республики Казахстан, и руководство этого города будет, возможно, передано под юрисдикцию Казахстана. Это все сейчас в стадии проработки. Никагда данный вопрос не прорабатывался», – заявил он.

Между тем высказывание председателя Национального космического агентства РК Талгата Мусабоева, пишет «Коммерсантъ», в российский правительстве трактуют как «личную интерпретацию ведущихся переговоров». Москва, как сообщил глава думского комитета по делам СНГ и связям с соотечественниками Леонид Слущкий, не ожидает преждевременного расторжения двустороннего соглашения об аренде РФ космического комплекса «Байконур».



ТЕНДЕРНЫЕ ГАРАНТИИ

МЕЖДУНАРОДНЫЕ ПЕРЕВОДЫ

ОФОРМЛЕНИЕ ЭКСПОРТНО-ИМПОРТНЫХ КОНТРАКТОВ

БЕСПЛАТНО

*Узнайте детали по бесплатной телефонной линии 7888 (с мобильного) и на сайте www.bankrbk.kz.

Лицензия Комитета по контролю и надзору финансового рынка и финансовых организаций Национального банка РК № 1.1.112 от 13.10.2011 г.

«Гармонизация» ставок НДС с Россией противоречит курсу на поддержку отечественного производства в Казахстане

На прошлой неделе депутаты «Ак жола», устами Азата Перуашева в очередной раз подняли тему поддержки отечественных производителей. На этот раз партию предпринимателей возмутило объявление Евразийской экономической комиссией конкурса по «гармонизации» ставок НДС с соседями по Таможенному союзу.

Казалось бы, мало ли кто какие конкурсы объявляет. Однако совсем недавно, на открытии нынешней парламентской сессии Глава государства дал правительству несколько другое поручение: изучить лучший международный опыт по поддержке отечественных производителей. И если его сопоставить с недавней выволочкой ряду акимов за «деиндустриализацию регионов», можно представить, насколько важное значение придается президентом поддержке производства.

Исторически НДС появился в период первых глобальных кризисов (которые, как известно, были кризисами *перепроизводства*) именно в целях сдерживания промышленного роста. Соответственно, низкая ставка НДС в Казахстане была ориентирована на обратную задачу: поощрение, а не подавление национальной промышленности. На поверку же получается, что заботу казахстанского лидера не разделяют в ЕЭК, где для отечественного бизнеса подготовили сюрприз совсем иного рода.

Однако с таким «сюрпризом» в своем запросе не согласился лидер казахстанских демократов Азат Перуашев. По его словам, процессы гармонизации в Таможенном союзе обоснованы, только если они касаются таможенных тарифов и сферы технического регулирования. А либеральная налоговая система была призвана стать конкурентным преимуществом казахстанских предпринимателей в Таможенном союзе и ЕЭП.

По мнению депутата, в случае утраты существующего баланса конкурентоспособность казахстанской продукции резко снизится даже на территории самого Казахстана. К примеру, казахстанская алкогольная продукция уже практически проиграла борьбу на внутреннем рынке, потому что акцизы подняты до российского уровня. Мы почти перестали выпускать текстиль, остановились сахарные заводы, производители минеральной плиты, никак не оживет кожевенная промышленность.



«Еще раньше нам «выставили флажки» по мясной продукции, в сфере технического регулирования продолжается «молочная война» против казахстанских производителей, причем за наш собственный рынок», — отмечал он в недавнем интервью «Интерфакс-Казахстан».

Тенденцию «подминания» наших экономических интересов российскими иллюстрирует и ситуация с инициативой резкого, примерно трехкратного увеличения акцизов на табачные изделия. При сопоставимой налоговой нагрузке выигрывает тот, у кого меньше себестоимость товара, а себестоимость распределяется на масштаб рынка. И если у российского рынка масштабы в 10-12 раз больше, чем у казахстанских — ясно ведь, у кого появляется конкурентное преимущество.

Напомним, что именно после этого интервью анти-табачники устроили оскорбительный выпад против депутата, причем на его же рабочем месте, попытавшись вручить грязную пепельницу. «Приведенные в моем интервью аргументы настолько явно вырисовывали

экономическую несостоятельность и безграмотность их предложений, что вызвали приступ бессильного раздражения», — заявил тогда депутат.

Если взглянуть на эту проблему шире, то мы увидим, что россияне просто в очередной раз продавливают свои отраслевые интересы в разных сегментах экономики. И самое безрадостное в этой тенденции — то, что перед казахстанской экономикой, вместо индустриального развития, все реально становится перспектива деградации целых отраслей, ее деиндустриализация.

Депутаты «Ак жола» обратили внимание на то, что нашими разработчиками у российской налоговой системы заимствуются только ужесточающие факторы (в виде резкого повышения ставок налогообложения), тогда как примеры более либеральной, чем в Казахстане, практики налогового администрирования — попросту игнорируются. Так, в России давно отменена статья «Лжепредпринимательство»; сроки исковой давности по налоговым спорам сокращены до 3 лет, тогда как в Казахстане — 5 лет и т.д.

«Избыточное налоговое администрирование является скрытой формой дополнительного налогообложения, которое по приведенным примерам у нас, в отличие от России, сохранилось на прежнем уровне», — отметил в этой связи лидер демократической партии.

Азат Перуашев считает, что предложения российских партнеров по гармонизации налоговых ставок преследуют целью поддержать собственных производителей в пике казахстанского. При ставке НДС 18%, в 2010-11 гг. доля НДС в доходах федерального бюджета РФ снизилась почти на два процента, в то время как в Казахстане — напротив, заметно выросла даже при ставке в 12%. Это как нельзя лучше показывает эффективность налогообложения, которое не подавляет, а наоборот — стимулирует деловую активность — настаивают депутаты «Ак жола».

Но в свете поднятой ими проблемы многим отечественным бизнесменам влупо задуматься, как долго продлится эта эффективность, и удастся ли отстоять налоговый суверенитет страны (как и приемлемые ставки НДС) от давления России и Евразийской экономической комиссии. Даже при том, что обозначившаяся тенденция прямо противоречит поручениям президента о поддержке отечественного производства.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

НА ЗЕМЛЕ И В НЕБЕ

Комитет по безопасности полетов Европейской комиссии, состоящий из представителей 27 стран, положительно оценил деятельность казахстанской авиационной администрации, направленную на реформу существующей системы гражданской авиации и приведение ее в соответствие с международными стандартами, сообщает пресс-служба Министерства транспорта и коммуникаций РК. Наряду с этим авиакомпания «Эйр Астана» разрешено включить новые воздушные суда в приложение «В» Правил ЕС, что позволит использовать авиационному перевозчику дополнительные суда для полета в Европу. Если ранее в данное приложение включалось ограниченное количество судов строго по регистрационным номерам, то теперь данный список может расширяться авиакомпаниями без ограничения количества только по типу судов. Напомним, что в последней декаде ноября министерство транспорта и коммуникаций представило в штаб-квартиру Еврокомиссии отчет о проводимой Казахстаном работе по устранению замечаний ИКАО. (bnews.kz)

ТРЕВОЖНЫЙ СИГНАЛ

Депутаты мажилиса парламента, члены комитета палаты по социально-культурному развитию возмущены ситуацией с производством мясомолочной продукции в Казахстане. «Я думаю, что ситуация (с производством мясомолочной продукции) в ближайшее время не изменится, потому что нельзя привозить корову из Аргентины, Австралии или из Германии, если ей в Казахстане не созданы условия для выживания», — сказала депутат Дарига Назарбаева во вторник на заседании комитета, на котором обсуждались проблемы регулирования цен на продукты питания. По словам Назарбаевой, для этого, прежде всего, необходимо обеспечить «профессиональную ветеринарную помощь, кормовую базу, высококвалифицированные кадры, которые обладают современными технологиями и знаниями в этой сфере». «Вот этих трех важных составляющих на сегодня нет. И сколько бы мы коров ни привозили, теплиц ни строили, не будет никакого результата. У нас главное — освоить деньги, построить, привезти, а там — хоть трава не расти, никто за это не отвечает», — поговорила депутат. «Может быть, нам не надо где-то что-то искать. Есть у нас исконно традиционный путь развития нашей экономики. Это всегда было мясо. Мы этим кормились, и многие поколения наших предков выжили благодаря мясу. Сегодня у нас мясо дороже, чем в Америке. Это, конечно, никуда не годится. Мы умеем хорошо выращивать хлеб, пшеницу. У нас есть исторически сложившаяся отрасль сельского хозяйства — мясная и молочная продукция, нужно туда бросить всю энергию», — считает Назарбаева. В свою очередь депутат мажилиса Валихан Бишимбаев заметил, что объемы импорта мяса, мясных изделий, молока и молочной продукции в Казахстане продолжают расти. «Ситуация еще ухудшилась. Это тревожный сигнал. Население наше растет, а своего производства молока у нас нет», — сказал депутат. Более того, отметил он, в Казахстан завозится из других стран «менее качественное замороженное мясо, а продается за рубежом свое, свежее». «Где логика, я здесь не могу понять? Почему мы для себя менее качественное мясо импортируем, и нужно ли придерживаться такой тактики в дальнейшем?» — задался он вопросом. Со своей стороны вице-министр экономического развития и торговли Тимур Жаксылыков на этом же заседании констатировал, что, «к сожалению, пока роста поголовья крупного рогатого скота в Казахстане не наблюдается». «Статистика показывает снижение поголовья КРС, но как коллеги из Минсельхоза объясняют, это произошло по причине проведения переписи — это статистическое снижение, и снижение, в основном, произошло на бумаге, а на самом деле рост есть», — заявил он. («Интерфакс-Казахстан»)

СОКРАТЯТ ЛИ ИМПОРТ?

В ходе расширенного заседания комитета по социально-культурному развитию Мажилиса Парламента РК на тему «О ценах на продукты питания и потребительской корзине» депутаты рекомендовали довести субсидирование сельскохозяйственного производства до 10%. Выступивший с основным докладом депутат Валихан Бишимбаев отметил также, что необходимо создавать крупные сельхозформирования для снижения затрат на производство продовольствия. По мнению депутатов, следует также принимать меры таможенно-тарифного регулирования, направленные на сокращение импорта продовольствия и поддержку отечественного сельхозтоваропроизводителя. По данным РОО «Союз фермеров Казахстана», до 2011 года субсидии всех видов в Казахстане составляли около 2% от стоимости валового продукта сельского хозяйства. В прошлом году Министерство сельского хозяйства объявило о значительном увеличении объемов субсидирования — почти в 3 раза. В Беларуси объем субсидирования находится на уровне 18%, в России — 7%. («Казинформ»)

КАКОЙ ОН: ЛУЧШИЙ ТОВАР?

Претенденты на соискание премии «Алтын сапа», которая состоится 25 декабря 2012 года, будут выявлены в ходе республиканского конкурса-выставки «Лучший товар Казахстана», который стартует в Астане в выставочном комплексе «Корме». По итогам выставки конкурсная комиссия утвердит победителей по трем номинациям: «Лучшие товары производственного назначения», «Лучшие продовольственные товары» и «Лучшие товары для населения». В каждой номинации будут определены три дипломанта — I, II и III степени. Почти половина участников конкурса «Лучший товар Казахстана» создана в рамках «Карты индустриализации». Об этом сказал заместитель руководителя Администрации Президента РК Бауржан Баубек. «Глава государства сделал все для развития нашего бизнеса в стране. Примечательна цифра, что из 135 проектов, которые сегодня участвуют от регионов, почти 50% — это те проекты, которые создаются в рамках «Карты индустриализации», — отметил он. («Казинформ»)

Алматинцы – самые активные заемщики

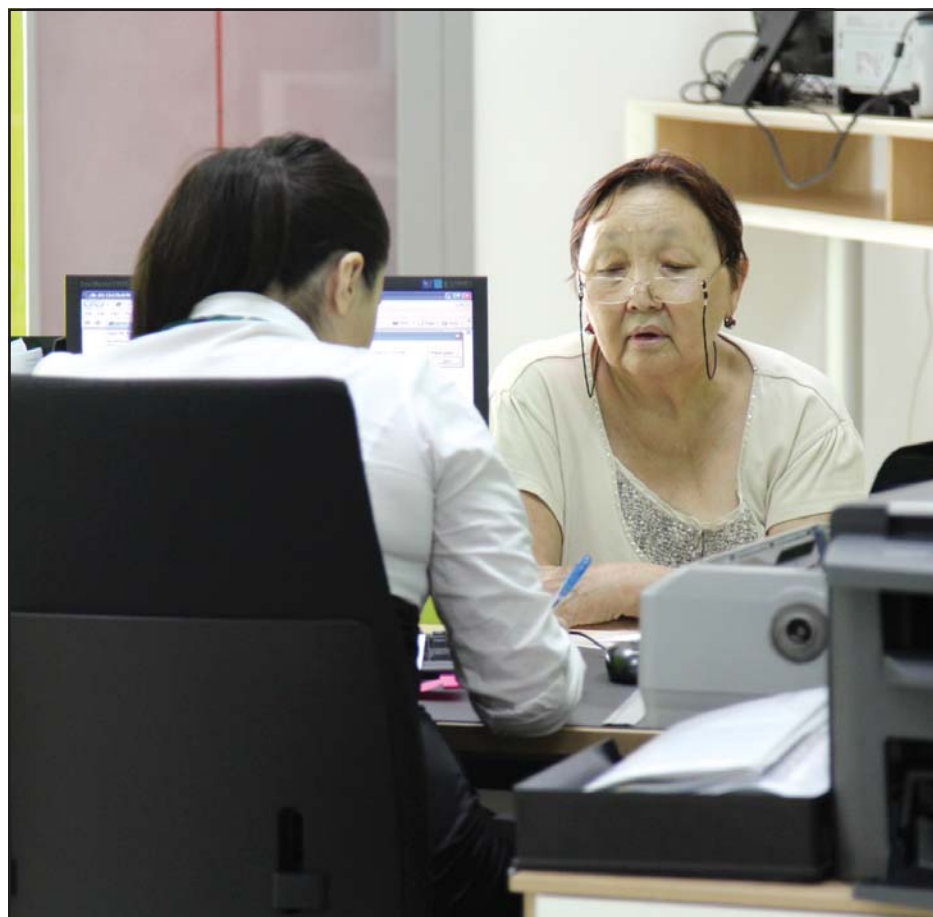
Артем Борисов

Доля кредитов, выданных алматинцам, в общем кредитном портфеле в октябре 2012 года, согласно данным Национального банка РК, превысила 51%. Так, объем кредитов, выданных в октябре 2012 года, превысил в Алматы 306 млрд тенге. При этом доля краткосрочных кредитов преобладает — 74,2%. Ссуды на длительные сроки пользуются меньшим спросом. Их доля в общем кредитном портфеле Алматы составила 25,8%. Всего кредитов на срок менее года в южной столице было выдано на сумму 227,2 млрд тенге.

Второе место по объему выданных кредитов в октябре 2012 года закрепилось за Астаной — 74 млрд тенге. В столице также предпочитают не рисковать и брать краткосрочные займы. По сравнению с Алматы в Астане соотношение между краткосрочными и долгосрочными кредитами менее разительно. Например, в столице доля краткосрочных кредитов составляет 55,2%, против 74,2% в южной столице.

Третью строчку по объему выданных займов в октябре текущего года заняла Карагандинская область — 30,2 млрд тенге. В отличие от Алматы и Астаны, в Карагандинской области делают ставку на долгосрочные кредиты. Объем займов, выданных на длительные сроки, превысил 15 млрд тенге (52%). Краткосрочных ссуд было выдано на сумму 14,5 млрд тенге.

Отметим, что согласно расчетам Национального банка РК, долгосрочными кредитами признаются ссуды, выданные на срок более 1 года.



По данным, опубликованным на сайте Zakon.kz со ссылкой на официальный сайт премьер-министра РК, на экономику города приходится 18% всего ВВП Казахстана.

Алматы достиг роста объемов промышленной продукции с 1,4 млрд тенге в 1993 году до 430,4 млрд тенге в 2010 году, а всего за годы независимости выпущено продукции почти на 3 трлн тенге. 2011 год также был успешным. В прошлом году рост промышленного производства составил 15%. Об этом в феврале текущего года на отчетной встрече с населением по итогам 2011 года заявил аким Алматы Ахметжан Есимов.

На город приходится 8% инвестиций по стране. В целом, с 1998 года объем инвестиций в капитальное строительство по городу вырос в 6,8 раза, чему способствовала реализация крупных инвестиционных проектов в области жилищного строительства.

Вместе с тем основа экономики Алматы — малый и средний бизнес. За 1 квартал 2012 года количество активных субъектов малого и среднего бизнеса в Алматы увеличилось на 28,8% по сравнению с тем же периодом 2011 года.

В Алматы неуклонно растет спрос на потребительском рынке. Все вместе взятое свидетельствует о том, что южная столица — один из крупнейших в Казахстане заемщиков.

Очевидно, в ближайшие годы город не потеряет статус финансового и делового центра Казахстана. То есть спрос на кредиты будет расти и в дальнейшем. Согласно сообщению пресс-службы Нацбанка РК, в 4-м квартале 2012 года половина казахстанских банков прогнозирует дальнейший рост спроса со стороны бизнеса на кредиты.

«Половина казахстанских банков прогнозирует дальнейший рост спроса со стороны бизнеса на кредиты, усиление конкуренции, и как следствие, смягчение условий кредитования банками корпоративного сектора по срокам, суммам и процентным ставкам», — говорится в сообщении.

* Акции надежней денег *

Подарочные сертификаты

на акции великих компаний



FREEDOM
finance

+7.727.323.15.55

г. Алматы, пр-т Аль-Фараби, д. 17, БЦ «Нурлы Тау», 4Б, оф. 104

Профессиональный участник рынка ценных бумаг РК. Свидетельство о регистрации №67-1910-01-Ф-л (ИУ), выданное БУ ДЮ г. Алматы. Лицензия профессионального участника рынка ценных бумаг 077-13561-100000 на осуществление брокерской деятельности, выданной ФСПР РК. Реклама.

Реструктуризация БТА: остались только формальности

Анна Видянова

Процесс реструктуризации БТА Банка близок к благополучному финалу. На минувшей неделе кредиторы банка одобрили ключевой документ – план реструктуризации. Аналитики положительно оценивают достигнутые договоренности, но предупреждают: ощутимый эффект для банка будет виден не сразу, а по прошествии некоторого времени

5 декабря на собрании кредиторов в Алматы был одобрен план реструктуризации задолженности БТА Банка на сумму 1,611 трлн тенге (\$10,9 млрд). По информации банка, за одобрение плана проголосовали кредиторы, имеющие требования на сумму 1,511 трлн тенге (\$10,2 млрд), что составляет 93,8% от всех требований. Этого большинства более чем достаточно: как гласит Закон «О банках и банковской деятельности в РК», план реструктуризации должен быть одобрен кредиторами, на долю которых приходится не менее двух третей (то есть 66,7%) от общей суммы обязательств банка, подлежащих реструктуризации. Ранее, 3 декабря, план реструктуризации был одобрен акционерами БТА большинством в 99,4%, включая одобрение 89,5% проголосовавших держателей глобальных депозитарных расписок (GDR).

В результате реструктуризации задолженность БТА Банка будет сокращена примерно с \$11 млрд до \$3,3 млрд, включая депозиты ФНБ «Самрук-Казына», а срок погашения данного долга будет продлен на период от 3 до 12 лет. Сокращение долга будет достигнуто за счет аннулирования или реструктуризации всех непогашенных требований к банку. В качестве компенсации кредиторы, в зависимости от характера их требований, получат деньги,

акции банка (или GDR), а также новые выпущенные облигации. Кроме того, кредиторы возобновят банку кредитную линию по торговому финансированию (RCTFF), увеличив срок ее действия и период доступности.

Планируется, что после реструктуризации коэффициент достаточности капитала первого уровня БТА будет восстановлен до показателя, превышающего 10% по нормативам Базель II.

Ерик Балапанов, председатель правления БТА Банка, так прокомментировал одобрение плана реструктуризации: «Мы рады, что наша масштабная работа, проводимая на протяжении последних нескольких месяцев, привела к успешным результатам на внеочередном общем собрании акционеров и собрании кредиторов. План реструктуризации является результатом совместных усилий руководства банка и комитета кредиторов, и подавляющее большинство заинтересованных лиц проголосовало в его пользу. Мы бы хотели выразить искреннюю признательность правительству Республики Казахстан, Национальному банку РК и КФН, нашему основному акционеру – АО «ФНБ «Самрук-Казына», а также всем нашим консультантам, чей опыт и профессионализм оказались бесценными для банка в процессе реструктуризации. Мы бы также хотели поблагодарить всех наших клиентов и партнеров за их постоянную и решительную поддержку банка».

В тот же день, когда кредиторы БТА голосовали за одобрение плана реструктуризации, состоялась онлайн-конференция главы Нацбанка Григория Марченко, в ходе которой он дал свою оценку этому событию. «Самое главное, что реструктуризация прошла успешно, – сказал председатель Нацбанка. – Это решение принято подавляющим большинством голосов. Общий долг банка сокращается до \$3,3 млрд, удлиняются сроки. В целом результаты позитивные: вторая реструктуризация БТА Банка была успешно завершена, и ожидания хорошие».

Опрошенные нами эксперты рынка единодушны во мнении: решению о про-

ведении реструктуризации не было альтернативы. «Безусловно, в том положении, в котором оказался банк, и, учитывая масштабы его бизнеса, реструктуризация была просто необходима», – считает Екатерина Кондрашова, аналитик независимого аналитического агентства «Инвесткафе». «Обслуживание такого долга – почти \$11 млрд – сводит на нет все усилия банка добиться стабильного роста выручки, прибыли, рентабельности», – вторит коллеге Антон Сороко, аналитик инвестиционного холдинга «ФИНАМ».

По мнению Антона Сороко, снижение долговой нагрузки БТА Банка положительно повлияет на его финансовые показатели. «Как показывает практика реструктурированных ранее Темірбанка и Альянс Банка, БТА Банку можно рассчитывать на снижение доли неработающих займов, в частности за счет наращивания объема ссудного портфеля», – рассуждает эксперт. В свою очередь Екатерина Кондрашова предупреждает: сиюминутных результатов от реструктуризации ждать не стоит. «Необходимо, – считает она, – чтобы прошел определенный период после реструктуризации долга БТА, и вот уже тогда можно будет делать первые выводы об эффективности этой меры».

При этом аналитики убеждены, что уже сам факт одобрения кредиторами плана реструктуризации ускорит процесс очистки баланса БТА от «токсичных» займов. В этой связи стоит упомянуть, что недавно совет директоров БТА принял решение о создании дочерней организации, предназначенной для приобретения сомнительных и безнадежных активов, находящихся в ссудном портфеле банка. Планируется, что фактическая передача проблемных активов под управление этой специальной «дочки» состоится после завершения реструктуризации, получения соответствующего разрешения Нацбанка и окончания всех юридических процедур, связанных с регистрацией «дочки».

Отдельного внимания заслуживает вклад фонда «Самрук-Казына» в реструктуризацию долга БТА. Согласно одобренному плану, «Самрук-Казына» конверти-

рует в капитал БТА свои размещенные в банке депозиты на сумму \$1,2 млрд. Кроме того, госфонд предоставит банку заем в размере \$1,592 млрд (выраженный в тенге), субординированный по отношению к новым облигациям и RCTFF. По завершении реструктуризации доля «Самрук-Казыны» в акционерном капитале банка вырастет до 97% с нынешних 81,48%.

Эксперты позитивно оценивают увеличение доли госфонда в капитале банка. «Наращивание основным акционером своей доли – это в данном случае необходимый шаг, являющийся частью процесса реструктуризации. Мы не думаем, что западные инвесторы отрицательно воспримут эту инициативу. После того как реструктуризация поможет банку поправить свое финансовое положение, госфонд будет постепенно выходить из капитала банка, привлекая других акционеров», – считает г-жа Кондрашова.

В «Инвесткафе» отмечают, что кредитный рейтинг БТА Банка может быть повышен после того, как реструктуризация начнет приносить первые положительные плоды. «Это может произойти не раньше чем через полгода-год. Государству для ускорения процесса повышения кредитных рейтингов следует постоянно отслеживать финансовое состояние БТА Банка и довольно оперативно реагировать на возможные изменения», – говорят аналитики компании. Также в «Инвесткафе» считают, что улучшение финансовой ситуации в БТА не будет свидетельствовать об улучшении состояния всего банковского сектора страны. Аналитики компании придерживаются мнения, что другим банкам тоже необходимо работать над повышением качества своих кредитных портфелей. «Рентабельность всего банковского сектора Казахстана, с учетом потерь БТА Банка, на сегодняшний день отрицательная. Самой главной проблемой сектора по-прежнему остается значительный объем просроченных кредитов в корпоративном и строительном секторах. Проблемные суды составляют довольно значительную долю – более 37% кредитного портфеля казахстанских банков», – резюмировали в компании.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ПРИБЫЛЬ

В 6,6 МЛРД ТЕНГЕ

В Sberbank Investment Research оценили показатели «Казкоммерцбанка» за третий квартал текущего года. Как сообщили деловому порталу Kapital.kz в компании, динамика доходов ККБ оказалась немного лучше, чем ожидалось, благодаря ощутимому росту маржи. Вместе с тем, отмечается, что реального прогресса с точки зрения качества активов не наблюдается – доля просроченных и реструктурированных ссуд в третьем квартале даже выросла в связи с перекрестными дефолтами в рамках обслуживаемых «Казкоммерцбанком» холдинговых структур. Ожидания руководства с точки зрения прибыли по итогам 2012 года остались более или менее прежними. При этом сейчас менеджмент прогнозирует более умеренные темпы роста кредитования по итогам года – около 2-3%. В Sberbank Investment Research по-прежнему нейтрально оценивают перспективы роста котировок «Казкоммерцбанка». По мнению экспертов, рост может начаться лишь после того как банк продемонстрирует реальные результаты расчисти баланса и более высокие темпы роста кредитного портфеля. Сейчас акции «Казкоммерцбанка» котированы вблизи рекордных минимумов. Однако это довольно спекулятивный инструмент, а информации для объективной оценки его капитала очень мало, отмечают финансисты. Чистая прибыль ККБ по итогам третьего квартала составила 6,6 млрд тенге – это приблизительно на 15% меньше, чем прогнозировали в Sberbank Investment Research. (kapital.kz)

«СОМНИТЕЛЬНЫЕ»

АКТИВЫ

Казахстанский коммерческий «Нурбанк» осуществил продажу безнадежных и сомнительных активов корпоративного портфеля на сумму более \$300 млн, сообщила пресс-служба банка. «На сегодняшний день продано сомнительных и безнадежных активов на сумму 47,3 млрд тенге. Речь идет о займах с просрочкой более 90 дней, обеспечением менее 50% и отсутствием покрытия по основному долгу. Продажа осуществлена путем заключения договоров об уступке прав требований между банком и управляющими компаниями», – говорится в пресс-релизе. Руководство банка решило продать долги корпоративного блока коллекторам и вывести проблемные активы за пределы консолидированного баланса банка. «Особенность нашего пути заключается в том, что: во-первых, коллекторские компании не являются нашими дочерними организациями. Во-вторых, у вышеуказанных компаний, согласно условиям договора, отсутствует возможность возврата плохих активов обратно в банк. Это четко прописано в контракте. И, наконец, в-третьих, мы продаем плохие кредиты с дисконтом, но за реальный кэш, так называемый «true sale». Насколько я знаю, такого в нашей стране по корпоративному портфелю в таких объемах еще никто не делал», – отметил заместитель председателя правления банка Рауан Даукенов. (kapital.kz)

«БТА» СКАЗАЛ,

«БТА» ВЫПЛАТИЛ!

АО «БТА Страхование» произвело выплату страхового возмещения по договору обязательного экологического страхования в сумме 5 501 200 тенге. В процессе бурения скважины произошла авария на территории Жарканы. В результате сверхнормативного сброса загрязняющих веществ на рельеф местности территория загрязненных земель составила около 16 тыс. м², объем сброшенных на рельеф местности загрязненных вод – более 4 756 м³. Согласно предписанию, страхователь обязан возместить ущерб за сверхнормативные выбросы в атмосферу, допущенные при аварии на скважине. Компания «БТА Страхование» осуществила выплату страхователю для возмещения за экономический ущерб, причиненный в результате аварийного загрязнения окружающей среды, в размере 5 501 200 тенге. «Страховые выплаты являются показателем того, как компания исполняет свои обязательства перед клиентами при наступлении страховых случаев. За 10 месяцев 2012 года наша компания уже выплатила своим клиентам 2 182 090 тыс. тенге компенсаций, подтвердив тем самым силу своих обязательств и действенность механизмов страхования», – комментирует председатель правления АО «БТА Страхование» Лаврентьев. – По сравнению с аналогичным периодом прошлого года размер выплат нашей компанией вырос на 90%». АО «БТА Страхование» входит в тройку лидеров страхового рынка по объему капитала и четверку крупнейших страховых компаний в перечне активов. В 2011 году компания успешно завершила процесс слияния с двумя страховыми компаниями «БТА Зарбота» и «Атланта Полис». АО «БТА Страхование» обладает сбалансированным портфелем страховых услуг, штатом высококвалифицированных сотрудников, отлаженной системой экспертизы и оценки рисков и ущерба. На сегодня компания обладает лицензиями на осуществление страховой деятельности на 25 классах страхования, а также деятельности по перестрахованию. Региональная сеть компании представлена 17 филиалами, точки продаж функционируют в 24 городах Республики Казахстан. Штат компании – 401 человек, агентская сеть – более 600 агентов. На протяжении всего срока существования компания отвечает запросам современного рынка, что подтверждается наградами и признанием делового сообщества. В копилке наград компании: международная награда «Лучшая страховая компания 2011 года» по версии международного журнала World Finance Magazine, Лондон (Великобритания), международная награда «Лучшее предприятие» (Ассамблея европейского бизнеса, Оксфорд). Также компания сертифицирована ISO 9001:2008. По состоянию на 1 ноября 2012 года активы АО «БТА Страхование» составляют 27 652 420 тыс. тенге. Страховые резервы на 01.11.12 года по сравнению с прошлым годом увеличились на 13% и составили 4 066 525 тыс. тенге. Собственный капитал составил 22 933 941 тыс. тенге, уставный капитал – 3 352 955 тыс. тенге. Совокупный сбор брутто-премий за 10 месяцев 2012 года составил 4 533 933 тыс. тенге, сбор нетто-премий – 3 264 000 тыс. тенге. (kapital.kz)

Единая валюта ЕврАзЭС. Хорошо, но сложно

Андрей Кириллов

Глава Национального банка РК Григорий Марченко вновь высказался по поводу единой валюты ЕврАзЭС, назвав данный процесс сложным и требующим много времени

В начале декабря в ходе конференции на портале ProFinance.kz глава Национального банка РК (Нацбанк) Григорий Марченко назвал процесс создания единой валюты в рамках ЕврАзЭС очень непростым, вопросом долгосрочной перспективы. «Опыт Евросоюза, который шел к единой валюте десятки лет, показывает, что создание единой валюты группы стран – это долгий и сложный процесс», – отметил г-н Марченко.

По его словам, на сегодняшний момент экономики государств ЕврАзЭС существенно различаются по структуре, уровню развития, макропоказателям, обеспеченности природными ресурсами и т.д. Сближение данных стран в отношении экономических показателей, финансовой, законодательной сферы требует длительного времени. «Введение единой валюты – вершина интеграции и гармонизации денежных систем государств-участников. Это сократит транзакционные издержки, ослабит валютные риски, упростит взаимные расчеты между странами, будет способствовать росту взаимной торговли, стимулированию общего рынка инвестиций и облегчению условий для миграции рабочей силы. Словом, валютный союз, согласно классике экономической теории, является одним из высших уровней интеграции участников объединения и имеет свои преимущества», – сказал он.

Существенные потери

Например, в условиях отсутствия единой валюты гражданам Казахстана, чтобы поехать в Россию и некоторое время там находиться, вынужден конвертировать казахстанские тенге в российские рубли.

Во вторник, 4 декабря, 1 российский рубль стоил 4,88 тенге. И тот гражданин Казахстана, который поменял тенге на



рубли во вторник по вышеуказанному курсу, проиграл, так как через шесть дней, 10 декабря, 1 российский рубль стоит уже 4,86 тенге. Вроде потери небольшие, и с ними можно смириться. Однако если такие операции делать 30-40 раз в год, то суммарные потери окажутся ощутимыми.

При этом обменные пункты сначала конвертируют казахстанские тенге в доллары или евро, и только потом – в российские рубли. То есть практически граждане Казахстана платят за двойную операцию.

Гражданину Казахстана нужно конвертировать валюту, выезжая в Кыргызстан, Беларусь, Таджикистан (другие страны члены ЕврАзЭС), Узбекистан (который вышел из ЕврАзЭС), Армению, Молдову и Украину (страны-наблюдатели ЕврАзЭС).

В такой же ситуации находятся граждане других членов ЕврАзЭС, национальные валюты которых действуют лишь на их территории.

Но более существенные потери несут компании, которые конвертируют сотни тысяч, миллионы тенге.

До единой валюты еще далеко

Противоречия между странами бывшего СССР настолько глубоки, что любые интеграционные идеи проходят с большим скрипом. К примеру, соглашение о сотрудничестве в области организации интегрированного валютного рынка, которое недавно подписали Беларусь, Россия, Казахстан, Армения, Кыргызстан и Таджикистан. Согласно документу, на территории стран-участниц соглашения можно будет совершать обменные валютные операции напрямую без промежуточного пересчета на доллары или евро. Против этой идеи выступила Украина. Она пока не собирается проводить расчетные операции с другими странами СНГ в их национальных валютах.

Напомним, соглашение о сотрудничестве в области организации интегриро-

ванного валютного рынка подписано в начале декабря на саммите СНГ в Ашхабаде.

Отказ Украина попыталась обставить корректно. Уполномоченный кабинета министров по вопросам сотрудничества с Россией, странами СНГ и ЕврАзЭС Валерий Мунтян сказал, что соглашение не было подписано из-за возражений Нацбанка. «Если нам передадут документы, мы, конечно, будем их технически реализовывать», – заявил г-н Мунтян, ранее сказавший, что Нацбанк Украины в разработке соглашения участия не принимал.

Казахстан «за»

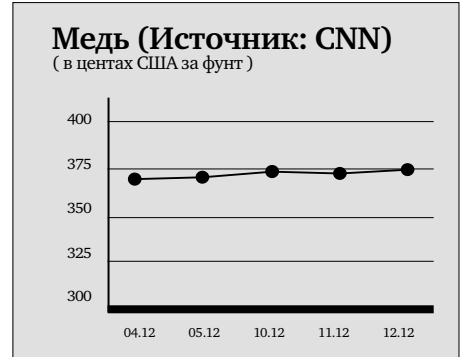
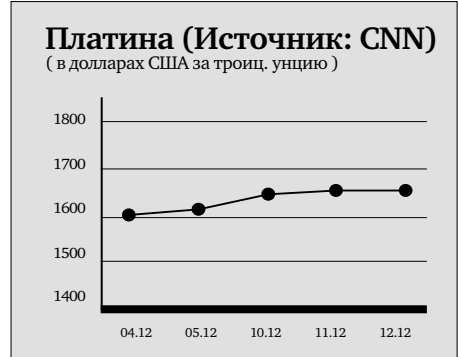
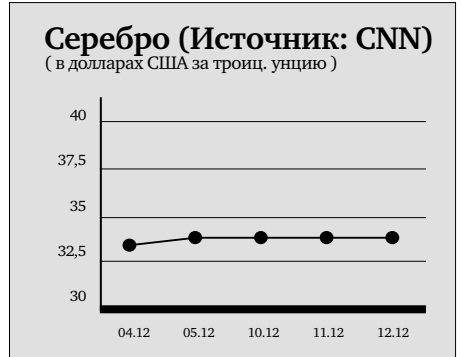
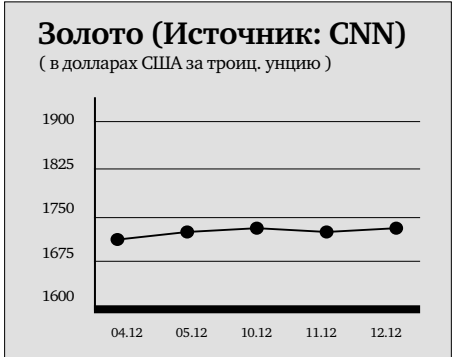
Еще в марте 2009 года на втором Астанинском экономическом форуме президент РК Нурсултан Назарбаев предлагал ввести единую валюту на территории ЕврАзЭС. По форме она должна была стать единой межгосударственной безналичной расчетно-платежной единицей. «Сегодня у стран ЕврАзЭС есть все основания, чтобы снизить кризисную нагрузку генетически дефектной мировой валюты на экономики наших стран: внутри интеграционного объединения может быть введена своя собственная единая межгосударственная наднациональная безналичная расчетно-платежная единица», – сказал Нурсултан Назарбаев.

По мнению главы Казахстана, курс такой валюты не должен зависеть от колебания мировых валют. «Новая валютная система, не ломая уже сложившихся валютных систем, позволит вести стабильное долгосрочное инфраструктурное инвестирование и оперативные текущие трансакции», – считает президент.

Такая валюта, полагает Нурсултан Назарбаев, «должна обеспечить устойчивые ритмичные безналичные трансакции между государствами, юридическими и физическими лицами внутри и между странами ЕврАзЭС», а эмитироваться она должна исключительно в интересах стран ЕврАзЭС и мирового сообщества.

По его мнению, такая электронно-расчетная единица могла бы называться, например, «евраз» или «евразия».

Казахстан вошел в Таможенный союз, и именно через это интеграционное объединение выйти на единую валюту, скорее всего, удастся быстрее.



Ориентир на перспективу

Достигнутый успех или недоделанная работа?

Виктор Климов

В этом году исполнилось 15 лет с момента принятия стратегии «Казахстан-2030». За это время республика успешно модернизировала экономику, государственное управление, социальную и политическую систему общества. Об этом «Капитал.kz» рассказала Гульнур Рахматулина, старший аналитик Агентства по исследованию рентабельности инвестиций.

«Наличие и последовательная реализация четкой программы развития способствовали успешной интеграции Казахстана в мировое сообщество. Серьезным подтверждением этому стали председательство в ОБСЕ и утверждение генеральной ассамблеи Международного бюро выставок Астаны местом проведения специализированной выставки EXPO-2017. Это свидетельствует о признании страны надежным партнером в решении глобальных проблем», – считает г-жа Рахматулина.

По каждому из приоритетов стратегии – национальная безопасность, внутриполитическая стабильность и консолидация общества, экономический рост, здоровье, образование и благополучие граждан, энергетические ресурсы, инфраструктура, профессиональное государство – сегодня Казахстан успешно продвигается.

«В части укрепления национальной безопасности – республика проводит конструктивную внешнюю политику, укрепляя доверительные и равноправные отношения с соседями: Россией, Китаем и странами Центральной Азии. Важнейшим приоритетом международной политики остается развитие сотрудничества с Еврозоюзом и США», – говорит г-жа Рахматулина.

По ее словам, Казахстан демонстрирует устойчивые темпы и экономического роста. Благодаря антикризисной программе, принятой в 2008 году, удалось не только значительно снизить негативные последствия мирового финансового кризиса, но и реализовать социальные программы по повышению заработной платы работникам бюджетной сферы.

«В области здравоохранения и образования – реализуется программа «100 школ, 100 больниц», создаются технологически оснащенные медицинские центры, открываются учебные заведения для одаренных детей. В стране принимаются меры по формированию благоприятного инвестиционного климата. Это стало важным фактором динамичного развития многих отраслей реального сектора. В частности, за период независимости в Казахстан привлечено более \$160 млрд», – поясняет специалист.

В сфере энергетики – особо динамично развивается нефтегазовый сектор, являющийся локомотивом экономики Казахстана. В соответствии со стратегическим планом министерства нефти и газа на 2011-2015 годы в стране ожидается увеличение объемов добычи нефти и газового конденсата. В 2015 году этот показатель составит 95 млн тонн, что на 19,2% больше в сравнении с показателями 2010 года.

«Увеличение добычи нефти станет возможным с интенсификацией разработки месторождений Тенгиз и Карачаганак, а также началом реализации проекта на месторождении Кашаган. В перспективе республика планирует войти в десятку крупнейших экспортеров углеводородного сырья в мире с показателем добычи нефти к 2020 году на уровне 140 млн тонн. В связи с этим актуальное значение приобретает развитие экспортных маршрутов Казахстана и нефтегазотранспортной инфраструктуры», – убеждена старший аналитик Агентства по исследованию рентабельности инвестиций.

Сегодня основные действующие экспортные нефтепроводы – Атырау – Са-



мара, Каспийский трубопроводный консорциум, Атырау – Алашанькоу. Их общая экспортная мощность составляет около 58 млн тонн нефти в год. Кроме того, в октябре 2009 года завершена реализация 2-го этапа проекта нефтепровода Казахстан – Китай, когда был построен и пущен в эксплуатацию нефтепровод на участке Кенкияк – Кумколь, пропускной способностью 10 млн тонн в год и возможностью расширения до 20 млн.

«Для полного завершения системы Казахстан – Китай планируется реверс и расширение нефтепровода Кенкияк – Атырау, реконструкция нефтепровода Кумколь – Атырау. Реализация этих проектов, безусловно, будет способствовать развитию транзитного и экспортного потенциалов страны», – полагает г-жа Рахматулина.

По ее мнению, несмотря на реализацию стратегии «Казахстан – 2030», сохраняются определенные трудности. Во-первых, не решена задача повышения качества экономического роста. Как известно, экспортные поступления формируются исключительно за счет поставок углеводородного сырья на мировые рынки, а это делает отечественную экономику наиболее уязвимой от их конъюнктуры. Во-вторых, оставляют желать лучшего и тенденции развития села.

«К сожалению, весьма низким остается уровень жизни населения в сельской местности. А этому приоритету в стратегии уделялось большое внимание. Нереализованным также остается потенциал развития сельхозпроизводства и перерабатывающей промышленности. Наблюдаются тенденции деградации многих сельхозрегионов и высокого уровня безработицы среди сельского населения», – объясняет эксперт.

Освоение бюджетных средств – одна из серьезных проблем, препятствующих динамичному развитию экономики республики. Из года в год происходит задержка с выделением бюджетных средств для реализации тех или иных программ и проектов. В связи с чем необходимо в срочном порядке решать задачи по совершенствованию бюджетного процесса.

«Самые злободневные вопросы – борьба с коррупцией и бюрократизацией госаппарата. Это серьезная преграда для развития бизнеса в республике. В целом, стратегия

«Казахстан-2030» – верно заданный тренд в социально-экономическом и политическом развитии государства», – подытожила Гульнур Рахматулина.

Свое мнение «Капитал.kz» выразил и Олег Егоров, главный научный сотрудник Института экономики при Министерстве образования и науки РК. «В течение истекших 15 лет в стране произошли заметные преобразования. Они коснулись горнодобывающих отраслей, машиностроения, транспортного комплекса, инфраструктурных производств. Особо необходимо сказать о значительном увеличении потенциала нефтегазодобывающей промышленности», – говорит г-н Егоров.

По его словам, в целях достижения результатов, запланированных в стратегии «Казахстан – 2030», приняты многочисленные программы, направленные на решение наиболее важных проблем развития экономики страны. Однако многие из них так и остались нереализованными.

«В их числе программа, направленная на индустриально-технологическое развитие. Обозначенные в ней ориентиры так и не были достигнуты, что в еще большей степени увеличило разрыв Казахстана с развитыми странами мира. В результате провала этой программы была принята новая – Программа форсированного индустриально-инновационного развития. И в ней снова обозначены направления и конкретные проекты, очень приблизительно связанные с инновационными направлениями развития», – поясняет г-н Егоров.

Отметив, что казахстанская экономика получает импульс в своем развитии за счет нефтедобывающей отрасли, но она развивается в том же русле, что и 15 лет назад. Сегодня вопросы модернизации нефтеперерабатывающих заводов практически не решаются. В результате внутренний рынок так и использует отечественное топливо низкого качества, а автобензин завозится в Казахстан из соседних стран.

«Развитие перерабатывающего сектора сдерживают установившиеся на мировом рынке высокие цены на сырую нефть. Другая причина, возможно, кроется в недостаточно обоснованном выборе партнеров при реализации проектов нового строительства. Чем иначе можно объяснить тот факт, что о строительстве перво-

го интегрированного нефтехимического комплекса мы слышим с 2005 года? В других странах подобные объекты вводятся в течение 3 лет», – сетует главный научный сотрудник Института экономики при Министерстве образования и науки РК.

Олег Егоров уверен: степень эффективности реализации стратегии «Казахстан – 2030» непосредственно связана с необходимостью осуществления надлежащего контроля за наиболее важными для экономики страны проектами, достижением прозрачности использования инвестиций, а также выбором тех проектов, которые могут реально изменить структуру экономики в направлении увеличения доли обрабатывающего сектора.

В свою очередь Олеся Халабузарь, директор Центра социально-политических исследований, считает, что бюрократизм и некомпетентность чиновников самым негативным образом сказываются на реализации стратегии «Казахстан – 2030».

«Задачи, поставленные в стратегии, реально выполняются лишь на 30%. Чиновники тормозят выполнение всей программы, делают ее условно и не понимают ее стратегической важности. На мой взгляд, контроль за исполнением должен осуществляться общественными комитетами, но с участием государственных структур. Сейчас все проверяется по бумагам, цифрам, бюджетам, а не по конкретно проделанной работе. А потому о качестве выполнения этих программ говорить пока особо не приходится», – сказала г-жа Халабузарь.

По ее мнению, в реализации стратегии «Казахстан – 2030» необходимо также задействовать потенциал маслихатов и неправительственных организаций, у которых есть наработанный багаж знаний, умений и навыков, позволяющих более эффективно реализовать многие программы.

«Сегодня вся система держится на авторитете Нурсултана Назарбаева. Чиновничий аппарат не понимает, куда страна должна идти или не хочет понять, к чему ведет его безответственная, а иногда и коррупционная работа.

Без коррупции у стратегии есть все шансы для успешной реализации, но здесь нужна жесткая политическая воля», – заключила директор Центра социально-политических исследований.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

«ПЕРВИЧКА»

ДОРОЖЕ

На рынке первичного жилья Астаны представлено около 65 строящихся жилищных комплексов (без учета ЖК относящихся к вторичному рынку, то есть уже сданных в эксплуатацию). Об этом деловому portalу Kapital.kz сообщили в аналитическом центре kn.kz – сайта казахстанской недвижимости. Как отмечает источник, цены в жилых комплексах, от положительно зарекомендовавших себя застройщиков на порядок выше цен от малоизвестных строительных фирм. Аналитики подчеркивают, что новое строительство является первичным жильем только в том случае, если оно участвует в сделке впервые, то есть продается от застройщиков. Каждый месяц на рынке жилой недвижимости Астаны к продаже представлено в среднем 4,5 тыс. квартир. Из них около 400 объектов относится к сегменту первичного жилья, то есть продается впервые. Остальные объекты считаются вторичным жильем, но, тем не менее, тоже являются новостройками. Отсюда и разница цен первичного и вторичного жилья, отмечают аналитики ресурса Kn.kz. Стоимость вторичного жилья в столице практически в полтора раза выше цены предложения в сегменте первичного рынка. Для сравнения: в ноябре 2012 года средняя цена по городу вторичного жилья составила \$1 тыс. 800 за 1 кв. метр. Цена первичного жилья за тот же период равна \$1 тыс. 300 за единицу площади. На вторичном рынке Астаны цены варьируются от \$600 за кв. м, до \$4 тыс. 500, за кв. м. В сегменте первичного жилья диапазон цен начинается с \$600 за кв. м, до \$3 тыс. за кв. м. При этом цена предложения квартир эконом-класса в ноябре текущего года составила 1 тыс. \$240 за кв. м, цена класса комфорт – \$1 тыс. 300 кв. м. В Астане жилье комфорт-класса представлено в ограниченном предложении, так как при определении его чаще всего относят к классу эконом. Предложение жилья эконом-класса составляет 44%, комфорт-класса – 3% от общего объема предложения. Максимальные цены представлены в бизнес- и элит-классе в среднем – \$1 тыс. 400 и \$1 тыс. 560 за 1 кв. м соответственно. Основными факторами, позволяющими отнести жилье к бизнес-классу, являются удачное месторасположение, огороженная территория, развитая инфраструктура района, удобная транспортная развязка, инженерные технологии, комплектность архитектурных сооружений и другие характеристики. Предложение жилья бизнес-класса составляет 48% от общего объема предложения. Объем предложения элит-класса относительно общего количества квартир, выставленных на продажу, составил в ноябре 6%. (kapital.kz)

«ПРАЗДНИЧНЫЙ»

БЮДЖЕТ

Исследовательский центр компании HeadHunter (hh.kz) провел опрос среди 109 казахстанских компаний и выяснил, что большая часть работодателей организует корпоративный Новый год для своих сотрудников. Больше половины (56%) отечественных компаний, принявших участие в анкетировании, с численностью штата до 50 сотрудников; пятая часть (20%) – 50-100 человек, 12% – 100-200 сотрудников. Среди работодателей 7% – крупные компании с количеством персонала от 500 человек и выше. В 37% организаций HR-подразделение является ответственным за проведение новогоднего торжества для коллектива. Сотрудники административно-хозяйственных отделов проводят корпоративы в 36% компаний. И лишь 5% работодателей указали, что департаменты маркетинга и PR готовят Новый год для всех сотрудников. Свыше 30% HR-подразделений казахстанских компаний закладывают в новогодний бюджет от 300 тыс. до 500 тыс. тенге. Чем больше штат сотрудников работодателя, тем значительнее суммы «праздничного» бюджета. Лишь 9% компаний с персоналом до 50 человек могут позволить себе от одного до полутора миллионов тенге на Новый год. Основной бюджет таких компаний (64%) – 300-500 тыс. тенге. В то же время пятая часть компаний (20%), в которых трудятся 100-200 человек, обходятся «новогодним» бюджетом, равным до 300 тысяч тенге. Заранее готовятся к проведению корпоративного праздника лишь 6% подразделений управления персоналом. Большинство HR-специалистов (58%) приступают к организации корпоратива в ноябре. На последний месяц подготовительные работы по новогоднему празднику оставляют 11% казахстанских компаний (департаментов по персоналу). (kapital.kz)

КОНТРОЛЬ ЗА КАЧЕСТВОМ

Законопроект «О государственных услугах» представил на рассмотрение правительства министр экономического развития и торговли РК Ерболат Досаев. Об этом передает корреспондент делового portalа Kapital.kz. По словам Ерболата Досаева, в новом законопроекте определены понятия «государственная услуга», «услугополучатель», «поставщик государственной услуги». Также в представленном документе установлены требования к разработке реестра, стандартов и регламентов госуслуг. Реестр будет утверждаться правительством и представлять собой классифицированный перечень госуслуг с указанием услугополучателей, услугодателей, поставщиков, формы оказания услуг, их платности или бесплатности. Классификация также будет определяться правительством. Кроме того, законопроектом предлагается децентрализовать полномочия правительства по утверждению стандартов госуслуг. Стоит отметить, в проекте предусматривается трехуровневый процесс обжалования, согласно которому получатель услуг может обращаться в адрес поставщика, услугодателя и уполномоченного органа по оценке и контролю за качеством оказания услуг (Агентство по делам государственной службы). Срок рассмотрения жалобы поставщиком и услугодателем составит не более 5 дней, Агентством по делам государственной службы – не более 15 рабочих дней. Также будет введен общественный мониторинг, который будет проводиться аккредитованными некоммерческими организациями. (kapital.kz)

Научитесь экономить!

Арман Карин

Глава государства считает, что экономии воды и электроэнергии можно добиться исключительно за счет повышения стоимости коммунальных услуг. В противном случае и вода, и электроэнергия могут стать для страны хроническим дефицитом

Такой сигнал обществу президент РК Нурсултан Назарбаев подал недавно во время своего выступления на встрече с активом Карагандинской области. «Мы не должны потреблять энергию, как сейчас. У нас все горит, мы не экономим свет, потому что у нас дешевое электричество. Телевизоры работают круглыми сутками. У нас вода рекой течет, тогда как в Казахстане наблюдается дефицит питьевой воды», – сказал он.

«Если мы будем продолжать так расточительно относиться к ресурсам, то мы не сможем ремонтировать электростанции, не сможем менять трубы, и все остановится», – предупредил он.

«В Казахстане мы будем поднимать стоимость на коммунальные услуги. Поэтому населению надо ставить счетчики», – добавил президент.

Дешевое электричество

Сегодня физические лица платят государству примерно 0,1 цента за один киловатт. Так, например, в Дании, где почти нет своих топливных запасов и гидроэнергии для производства энергии, платят в среднем около 0,36 цента за киловатт, получая самую дорогую электроэнергию среди европейских стран. В Германии платят около 0,33 цента за один киловатт.



Кипр находится на третьем месте рейтинга, производя электроэнергию преимущественно из мазута и страдающая от повышения цен на «черное золото». Замыкают пятерку стран с самыми высокими тарифами Бельгия и Швеция, где тарифы составляют соответственно 0,26 и 0,25 цента за один киловатт.

Однако даже если власти поднимут тарифы в три раза и доведут до европейского уровня, ситуация практически не изменится.

В середине октября КазТАГ со ссылкой на председателя Агентства РК по защите конкуренции (АЭК) Габидулла Абдрахимова сообщил, что электростанции обоснованно направляют прибыль, полученную в результате повышения тарифов, на дивиденды учредителям и на банковские депозиты.

«Электростанциинеобоснованно направляют высокие объемы финансовых средств, полученные в результате повышения тари-

фов, на выплату дивидендов учредителям. Также в тарифы включают расходы, не связанные с производством электроэнергии. Отдельные электростанции хранят денежные средства, полученные в результате повышения тарифов, в депозитах в банках», – сказал Габидулла Абдрахимов. И таких моментов довольно много.

Поэтому еще не факт, что сверхприбыль, полученная за счет трехкратного увеличения тарифов, пойдет на модернизацию электростанций.

Дефицит воды

Причем население является далеко не первым в списке потребителей воды в Казахстане. Так, в интервью газете «Казахстанская правда» председатель Комитета по водным ресурсам Министерства сельского хозяйства РК Анарбек Орманов отметил, что водопотребление экономики составляет в среднем 32,5 кубикометра в год. По его словам, самый крупный по-

требитель – сельское хозяйство (75%). Больше половины этого объема используется в Арало-Сырдарьинском бассейне – 53%, то есть там, где традиционно развито орошаемое земледелие.

Крупнейшие промышленные потребители воды – объекты Иртышского бассейна – 38%, Нура-Сарьсуйского – 29%, Урало-Каспийского – 21%, то есть индустриально развитые регионы страны.

Коммунально-бытовой сектор использует всего около 5% вод. Потребители не ценят получаемую воду: тогда как в развитых государствах усредненное водопотребление на орошаемых землях не превышает 5-7 тыс. кубических метров на гектар за сезон, говорит г-н Орманов, у нашего производителя расход составляет от 13 до 17 тыс., а при выращивании риса он доходит до 26 тыс. кубометров на гектар.

Еще один пример. В тех же развитых государствах на кубометр поливной воды получают 2-8 кг продукции, а у нас – от 400 до 800 грамм.

Выход один – поднять тарифы!

В сентябре 2011 года в ходе заседания правительства тогда еще первый заместитель премьер-министра РК Серик Ахметов заметил, что тарифы на воду в Казахстане надо поднимать в разы.

Потом, уже в начале октября премьер поручил Агентству по регулированию естественных монополий (АРЕМ), другим центральным госорганам рассмотреть вопрос и внести предложение о введении предельных тарифов на воду. Это та же схема, которую Казахстан использует при регулировании цен на электроэнергию.

По сути, во время встречи с активом Карагандинской области Нурсултан Назарбаев заявил, что экономии воды и электроэнергии можно добиться исключительно за счет повышения стоимости коммунальных услуг. В противном случае и вода, и электроэнергия могут стать для страны хроническим дефицитом.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

КРЕДИТОРЫ ПОКИДАЮТ СТРОЙКУ

В октябре строительный сектор потерял по кредитному портфелю еще 9 млрд тенге, подсчитал Ranking.kz. Годовой минус составил уже 140 млрд тенге. Строительство, некогда мучающая точка роста всего кредитного рынка, утрачивает доверие банкиров. За последний год доля сектора в корпоративных кредитах сократилась с 24% до 20%. Перспектив остановить отток кредитных ресурсов практически нет. Строительство продолжает съедать активы. Каждый третий кредит с просроченной задолженностью. За последний год доля просроченных кредитов подскочила с 29% до 35% процентов. Сумма строительных займов неопределенной судьбой превышает 3 млрд долларов. Это больше, чем весь объем выданных кредитов Южно-Казахстанской и Западно-Казахстанской областям. Если вычсть просрочку и посмотреть на отраслевой расклад по работающим кредитам, строительство опустилось до весьма скромной доли в 16,6% (потеря отраслевого масштаба за октябрь 2011-2012 с 22,4% до 16,6%). В чистом весе годовой отток работающих кредитов в строительстве составил 184,5 млрд тенге. На фоне последних событий неопределенности строительной просрочки возросла. Основная масса плохих кредитов зарыта в презентации жилищных комплексов Алматы. Южная столица просрочила банкам кредиты на сумму в 1,5 трлн тенге. (kapital.kz)

РАСХОДЫ ПОД КОНТРОЛЕМ «НАЛОГОВИКОВ»

С 1 января 2013 года владельцы всех мелких торговых точек должны оборудовать их специальными устройствами для приема платежей через платежные карточки. Как пояснил начальник управления налоговых апелляций и разъяснений налогового департамента по Алматы Ерганау Нурбаев, это касается всех мелких магазинов и ларьков, где продают хлеб, сигареты, одежду, обувь, оказывают какие-то мелкие услуги. «Законом РК «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам противодействия легализации (отмыванию) доходов, полученных незаконным путем, и финансированию терроризма и обналичивания денег» от 21 июня этого года внесены изменения и дополнения в статью 11 закона «О платежах и переводах денег», в соответствии с которыми индивидуальные предприниматели или юридические лица обязаны обеспечить установку в местах осуществления своей деятельности оборудования, предназначенного для приема платежей с использованием платежных карточек, а также принимать платежи с использованием платежных карточек», – сообщил Нурбаев. Устанавливается такое оборудование на основании договора с обслуживающим банком или организацией, осуществляющей отдельные виды банковских операций. И если покупатель за товар или услугу расплатится платежной карточкой, то данная оплата повторно через кассовый аппарат уже не проводится. Вместе с тем ограничена сумма, которую теперь можно расплатиться наличными, она не должна превышать 1 тыс. месячных расчетных показателей (МРП равен 1618 тенге). Назвать это новшеством нельзя, уточнил глава управления, так как закон о введении платежей через платежные карточки был принят еще в 1998 году. «С 2004 года постановлением правительства были утверждены 17 категорий торговых и обслуживающих организаций, обязанных принимать платежи с использованием платежных карточек при осуществлении торговых операций. Данное постановление имеет силу и на сегодняшний день», – сказал Нурбаев. Сейчас готовится новое постановление правительства, которое точно укажет, каких конкретно предпринимателей касается установка данного оборудования. «В Алматы она коснется порядка 70-80% предпринимателей, относящихся к малому и среднему бизнесу. Это порядка 65 тыс. человек, все они должны оборудовать свои торговые точки специальным оборудованием до конца года», – пояснил глава управления. Те же, кто по каким-либо причинам это не делает, подвергнутся штрафам. Индивидуальным предпринимателям в данном случае грозит штраф размере 40 МРП, юридическим лицам, относящимся к субъектам малого или среднего предпринимательства, – 60 МРП, субъектам крупного предпринимательства – 80 МРП. Хватит ли проверяющих на такое количество предприятий? Как сказали в департаменте, проследить это будет несложно благодаря проводимым операциям через банки. Обустраивать платежными терминалами пока не коснется предпринимателей, осуществляющих оптовую и розничную торговлю продукцией рыболовства и сельскохозяйственной продукцией и собственного производства, а также торгующих через выносные прилавки, автолавки, палатки, киоски, контейнеры и на территории торговых рынков, находящихся в местах отсутствия сети телекоммуникаций общего пользования. Но с 2014 года обязавшись такими устройства будут обязаны и они. «Расплачиваться платежными карточками – общепринятая мировая практика. Мы, таким образом, приближаемся к цивилизованным странам, где наличными практически не расплачиваются. С одной стороны, будет определенный контроль за расходами покупателя и тех, кто оказывает услуги. А с другой – уменьшится теневая оборот денег», – считают в налоговом департаменте. Как известно, в Казахстане к 2017 году собираются ввести всеобщее декларирование доходов и имущества, а расплата через банковские карты позволит налоговикам контролировать наши расходы. «Если вы потратили на свои нужды 5 млн тенге, а в декларации укажете, что ваши доходы составили 1 млн, естественно, мы будем спрашивать, где вы взяли остальные 4 млн тенге», – пояснил Нурбаев. Все это, надеются налоговики, будет стимулировать безналичные расчеты в стране, что, в свою очередь, сузит сферу теневой экономики, обезопасит граждан от криминальных посягательств и благоприятно скажется на имидже страны. (forbes.kz)

Каньш Тулеушин: «Инновационная активность в стране растет»

Мариям Бижикеева

Согласно данным Министерства индустрии и новых технологий РК, на сегодня инновационная активность страны составляет 7,1%. В 2008 году этот показатель был на уровне 4%. Для сравнения можно отметить, что в России инновационная активность составляет 10%. Какие факторы способствовали росту данного показателя в Казахстане и что предстоит сделать министерству в следующем году «Капитал.kz» рассказал вице-министр индустрии и новых технологий Каньш Тулеушин.

– Каньш Аманбаевич, из каких показателей рассчитывается инновационная активность?

– Инновационная активность – это число предприятий, разрабатывающих и внедряющих технологии, от общего числа предприятий в Казахстане. Сейчас данный показатель в стране растет за счет реализации Государственной программы по форсированному индустриально-инновационному развитию. В странах Европы данный показатель достигает до 50%, но там включаются дополнительные параметры. Поэтому мы пригласили специалистов с евро-ста, и они поняли, что при нашей постсоветской методике мы многие параметры просто не учитываем. Предварительно по их методике наша активность составляет до 40%. С принятием с 2014 года методики евро-ста у нас будет резкий скачок по данному показателю.

– По последним данным, Казахстан поднялся в рейтинге развития инноваций?

– По международному рейтингу мы поднялись на 51 строчку. Были на 72 месте и, сразу минуя 21 позицию, мы поднялись на 51 место. Мы выросли на 13 позиций по показателям развития инноваций, на 32 позиции по технологической готовности, на 9 позиций по инновационному потенциалу. И благодаря этим международным индикаторам мы из страны с переходным уровнем перескочили один уровень и перешли в категорию таких стран, как РФ, Латвия, Польша, Венгрия. Это категория стран, которая базируется и развивается за счет эффективного управления ресурсами и драйвером у которых являются инновации.

– Инновации – это всегда не дешево. Какая сумма выделена на развитие науки и технологий в текущем году?

– В текущем году на развитие науки и технологий в Казахстане выделено около 94 млрд тенге: 48 млрд тенге через министерство образования и науки, 4,5 млрд тенге – Министерством индустрии и новых технологий и 42 млрд тенге от «Самрук Казына». В 2010 году на развитие выделялось около 30 млрд тенге. Но нам прежде всего надо создать научную массу, научные лаборатории, подготовить новые кадры и докторов наук. Считаю, что именно на это надо сейчас сделать акцент в рамках увеличения финансирования на науку. При этом хотел бы отметить, что в рамках финансирования инновационных проектов главным критерием министерства индустрии и новых технологий является соучастие бизнеса. Даже грант на промышленные исследования выдается не ученым, а бизнесмену, понимаем, что он уже потратился на промышленные исследования и мы только покрываем его затраты. Этим мы стимулируем бизнес-среду вкладываться в исследования, как это происходит и в международной практике. То есть на сегодня по всем проектам идет государственно-частное партнерство.

– Какой вопрос остается актуальным для работы с бизнесом?

– Самый актуальный для нас вопрос – система регулирования бизнеса. Мы должны облегчить условия его открытия и ведения. Казахстан сейчас уже поднимается в мировых рейтингах по условиям для бизнеса. По факту могу отметить, что сокращается количество лицензий, разрешительных процедур, количество дней, для того чтобы создать бизнес. Сейчас меняются механизмы финансирования, увеличивается его объем, совершенствуется система закупок. Но надо эту работу дальше совершенствовать, особенно в системе технического регулирования. Для инноватора очень важно, чтобы у него был спрос в будущем и любой ученый смог реализовать задуманное, а страна получать прибыль.

– Как влияет на развитие инновационных технологий вхождение Казахстана в ТС?

– Таможенный союз стал очень хорошим подспорьем хотя бы потому, что увеличилось число потребителей. То есть это уже не 16, а порядка 150 млн человек. Соответственно это увеличение покупательского спроса и рынка. Вместе с тем министерство работает над упрощением норм и требований по развитию инновационных технологий между тремя странами, что позволит в последующем обеспечить проведение единой политики развития инновационных технологий и доступ к инструментам поддержки инновационной деятельности наших соседей. Так, уже сегодня начато активное сотрудничество между парком инновационных технологий (Алматы) и Сколково (Москва), проводятся выездные ознакомительные и рабочие встречи, в рамках которых прорабатываются вопросы совместного финансирования инновационных проектов и технологий, обмена опытом и т.д.

– Какое событие в уходящем году стало самым значимым?

– Прежде всего следует сказать, что 9 января 2012 года был принят Закон «О господдержке индустриально-инновационной деятельности». Он позволил внедрить в Казахстане систему технологического



прогнозирования для определения технологий, которые необходимо реализовать в ближайшие 10-15 лет. Это важно, потому что, понимая ограниченность ресурсов, нам нужно знать, какие конкретно технологические задачи надо решать в промышленности с помощью инноваций и технологий. Первый форсайт мы уже провели совместно с корейским институтом. В итоге мы определили критически важные для страны технологии, и по каждой из них будет разрабатываться целевая технологическая программа по 7 приоритетным отраслям. К примеру, в таких, как: ГМК, машиностроение, энергетика, нефтегазовая отрасль, АПК, ИКТ и химическая промышленность. В этом же году мы создали Совет по технологической политике при премьер-министре РК, на котором были одобрены итоги технологического прогнозирования и дан старт к разработке десяти пилотных целевых технологических программ в этом году.

– Какие горизонты открыл принятый закон?

– В соответствии с законом перечень видов инновационных грантов увеличился до 9, при этом были четко определены цели, условия и размеры выделяемых средств.

Большая часть инновационных грантов переориентирована на отечественных бизнесменов, нацеленных на повышение своей производительности труда за счет внедрения инновационных решений. Например, грант на проведение промышленных исследований выделяется предпринятиям, реализующим собственные программы исследований, нацеленным на улучшение осуществляемых ими производственных процессов и/или характеристик выпускаемых товаров или оказываемых услуг.

Грамотно разработанный проект и мониторинг за реализацией проекта становится залогом успеха любого инвестиционного проекта.

В то же время данная услуга является довольно затратной. Поэтому, когда речь идет о реализации средних и крупных инвестиционных проектов, связанных с трансфертом передовых технологий (строительство новых заводов или полная модернизация действующих производств), казахстанский бизнесмен может получить грант на привлечение консалтинговых, проектных и инженеринговых организаций. Изучение лучшей мировой практики показало, что с помощью внедрения системы «Кайдзен», ЛИИ-технологий, технологий АСУ, ERP, проведения энергоаудита и др. можно добиться повышения производительности труда на 7-20% без значительных затрат со стороны предприятия. Поэтому грант на внедрение управленческих и производственных технологий стал еще одним инструментом поддержки предприятий, стремящихся увеличить свою эффективность.

Параллельно с системой поддержки инновационно-активных предприятий программа предусматривает поддержку самостоятельных инноваторов, пытающихся превратить свои научные идеи в успешно действующий бизнес. Прошедшие отбор молодые компании, нацеленные на выпуск новых инновацион-

ных продуктов или оказание инновационных услуг, будут поддерживаться за счет средств гранта в течение 2-3 лет. В случае если идеи и разработанные на их основе технологии могут быть проданы за рубежом, государство готово предоставить грант на патентование в международных патентных организациях.

Новая линейка инновационных грантов охватывает всю цепочку создания и внедрения инноваций.

– Насколько я знаю, закон затрагивает и интересы недропользователей?

– В законе предусмотрены обязательства недропользователя об отчислении 1% от совокупного годового дохода на НИОКР. То есть наша задача привлечь к развитию инноваций и наши крупные предприятия, чтобы финансирование осуществлялось не только за счет государства. В результате сегодня предприятия уже начинают прорабатывать создание инновационных центров и вопросы финансирования определенных научных проектов. Раньше у нас этого не было. Я думаю, что с этой нормой закона мы выйдем на новый рост показателей по инвестициям частного сектора в научные исследования и инновации.

– Есть уже примеры успешных проектов?

– Необходимо отметить, что в 2010-2011 годах было предоставлено 166 инновационных грантов, из которых наиболее успешные это: ТОО «Кайнар АКБ», получившее в 2010 году инновационный грант на приобретение технологий по проекту «Автоматизированная разделка отработанных аккумуляторов для получения товарной продукции», а также ТОО «Kazakhstan Computer Graphics», получившее в 2011 году инновационный грант на приобретение технологий по проекту «Трансферт передовой цифровой технологии производства 3D-анимации персонажей и объектов в реальном режиме времени с использованием оптической системы захвата и оцифровки движения Vicon Motion Systems (UK)». Интересен проект ТОО «KazKaучук» по производству новых материалов – активной резиновой крошки и шлангов подземного кабельного опрессования по инновационной технологии.

– Много слышно о целевых технологических программах. Что эти программы собой представляют?

– В первую очередь это программа, во главу угла которой ставится технологическая задача, то есть какие крупные вызовы и проблемы в промышленности, сельском хозяйстве и других приоритетных отраслях нужно решить с помощью технологий. Теперь стоит задача принять ряд мер, чтобы этой технологией и связанной с ней компетенцией мы обладали сами. При этом программа будет предусматривать не просто реализацию какого-то одного проекта. Это также подготовка необходимого количества научных кадров для работы по определенной технологии в конкретных вузах, в том числе и зарубежных. Во-вторых, – это создание самой лабораторной, научно-исследовательской инфраструктуры на территории Казахстана. Это критически важно, чтобы компе-

тенция была сформирована здесь. Третье – это проведение самих исследований в данной области, четвертое – это обязательное участие бизнеса, с которым бы разделяли затраты и риски и ставили совместные задачи.

– Вы могли бы привести пример разрабатываемой целевой технологической программы?

– В текущем году мы совместно с отраслевыми экспертами разработали 10 целевых технологических программ. К примеру, по «облачным» и мобильным технологиям. Во-первых, по ним совместно с холдингом «Зерде» мы разрабатываем целевую технологическую программу. Во-вторых, для развития информационных технологий (ИТ) будет создан целый ИТ-кластер в парке инновационных технологий в Алматы. То есть здесь будут базироваться бизнес-инкубатор для поддержки стартап-проектов в области ИТ, лаборатория и два вуза – КБТУ с подразделением по информационным технологиям, международный университет ИТ, который работает в партнерстве с американским университетом Карнеги Мелон. В этом кластере будут совмещены научная, образовательная и бизнес-среда.

Еще одним примером является развитие технологий в области химии и нефтехимии, в частности, совместно с Объединенной химической компанией, мы готовим ЦТП по технологиям получения продукции из полимеров и эластомеров, а также по технологиям разработки катализаторов. В рамках данных ЦТП планируется строительство R&D центров в Атырау и в парке инновационных технологий в Алматы, на которых будут проводиться научно-исследовательские работы с привлечением отечественной науки – КБТУ, Институт химических наук им. Бектурова, Институт органического катализа и электрохимии им. Д.В. Сокольского и другие. Кроме того, предусматривается привлечение иностранного технологического партнера LG Chem.

– Каковы особенности схемы приема заявок по инновационным грантам?

– Процедуры предоставления грантов улучшены. Во-первых, все инновационные гранты будут предоставляться в рамках, определенных правительством приоритетных направлений (ранее заявитель мог получить грант на проект в любой сфере деятельности). Во-вторых, государство будет предоставлять инновационные гранты на условиях софинансирования и возмещения затрат на реализацию проекта, что повысит ответственность заявителей за успешность реализации проекта, снизит вероятность нецелевого использования бюджетных средств. В-третьих, на законодательном уровне закреплена обязанность привлечения для оценки заявок независимых зарубежных экспертов. В-четвертых, если раньше заявки принимались лишь один раз в год в течение 1 месяца после опубликования объявления о начале конкурса, то теперь прием заявок идет практически круглый год. В-пятых, впервые процесс предоставления грантов жестко не связан с бюджетным годом – средства, не выданные грантополучателям до 31 декабря, переходят на следующий год – следовательно, финансирование грантовой программ не прерывается и осуществляется 12 месяцев в году. Вместе с тем мы систематизировали подход к развитию инновационной инфраструктуры и разработали единую концепцию развития, к примеру, технопарков. Мы их большую часть вывели на безубыточность и сейчас выстроили правильную систему технологического бизнес-инкубирования (БИ). БИ позволяет покрывать первичные затраты инноваторов, которые обращаются в технопарк, связанные с разработкой бизнес-планов, концепцией своей идеи, финансовыми расчетами, юридическими консультациями, а затем обращаться в фининституты за финансированием своего проекта. Предоставление услуг БИ осуществляется с 2010 года, и на сегодняшний день профинансировано 76 проектов, из которых можно отметить такие проекты, как «Бездомное производство металла «Тараз – процесс» заявителя Тлеугабдула С.М., реализованный через ТОО «Технопарк КазНТУ им. Сатпаева» и «Внедрение инновационной системы биллинга для сетей Wi-Fi «Open Wi-Fi» (2010 год) заявителя ТОО «The One Capital», реализованный через ТОО «Региональный технопарк в Астане».

– Какая работа проводится по Парку инновационных технологий?

– На сегодня мы разрабатываем отдельный закон по Парку инновационных технологий в Алматы. Мы уверены, что он позволит нам облегчить и ускорить процесс развития парка. Сейчас здесь зарегистрированы 144 компании, из них 50 активно работают на территории парка, а другие ждут своей очереди, потому что первую очередь (14 га) мы полностью заполнили. Мы разрабатываем и проект строительства второй очереди парка, которое должно начаться уже в следующем году. У нас появятся новые площадки, лаборатории, производственные модули, куда можно размещать желающих. То есть можно сказать, что бизнес поверил в парк. На базе парка они получают все виды налоговых льгот, готовую инфраструктуру, очень дешево арендную ставку по офисным помещениям. Кроме того, на сегодня в Казахстане работает 8 технопарков, 4 конструкторских бюро, 15 офисов коммерциализации при вузах и научно-исследовательских институтах, 6 венчурных фондов. Также работают 2 центра международных трансфертных технологий в Корее и Франции, которые реализуют около 20 совместных проектов как на территории Казахстана, так и на территории их стран. Создан новый центр трансферта технологий с Норвегией, которым начата работа по отбору проектов для реализации.

Запад боится демпинга со стороны ТС

Андрей Кириллов

Евросоюз, США и Украина отгородились от Таможенного союза ограничительными мерами. В большей степени они боятся демпинга со стороны России, Казахстана и Беларуси. Казахстан, нарастив объемы торговли с Россией и Беларусью, одновременно может потерять часть американского, европейского и украинского рынков

В начале декабря российская газета «РБК daily» сообщила, что Евросоюз, США и Украина ввели больше всех в мире ограничительных мер против товаров из Таможенного союза (ТС). Газета ссылается на материалы Евразийской экономической комиссии, согласно которым США и ЕС ввели против товаров из ТС по 18 ограничительных мер, Украина – 16.

Так, в США применяют антидемпинговые меры в отношении товаров химической и металлургической промышленности из России и Беларуси, а также экономические санкции в отношении товаров из Беларуси. В ЕС запрещают ввозить из Таможенного союза шкуры некоторых зверей, ограничивают ввоз труб, зерна, текстиля.

На Украине также введен целый ряд антидемпинговых пошлин в отношении импортных товаров из России, Беларуси и Казахстана – например, по метанолу и стеклу.

ЕС, США и Украина входят в число основных торговых партнеров Таможенного союза. Так, по данным Федеральной таможенной службы России, на долю ЕС в январе-сентябре 2012 года приходилось 48,8% всего товарооборота России с другими странами, на США – 3,4%, на Украину – 5,5%.

Что может потерять Казахстан

О том, что европейский рынок важен Казахстану, свидетельствует статистика. ЕС является крупнейшим торговым партнером Казахстана, на долю которого приходится почти 49% внешней торговли Казахстана. Кроме того, ЕС является крупнейшим инвестором Казахстана с долей более 60% прямых иностранных инвестиций, поступающих в РК от европейских компаний.

В июле, чтобы избежать ограничительных мер со стороны ЕС, Казахстан инициировал третий раунд переговоров между ЕС и Казахстаном по новому усиленному соглашению о партнерстве и сотрудничестве (СПС).



Новый документ заменит действующее соглашение, являющееся основой для партнерства ЕС и Казахстана. Соглашение было подписано в 1995 и вступило в силу в 1999 году.

Переговоры были начаты еще в июне 2011 года. Второе заседание проходило в Брюсселе 24-25 мая 2012 года. Ныне действующее СПС остается в силе до заключения нового усиленного соглашения.

«Новое усиленное соглашение должно обеспечить необходимые рамки для усиления политического диалога и сотрудничества в сфере внутренних дел и правосудия, способствовать взаимной торговле и увеличению инвестиций и еще более укрепить существующие хорошие отношения между ЕС и Казахстаном», – говорится в сообщении ИА «Новости Казахстана» со ссылкой на пресс-службу представительства Европейской комиссии в Казахстане.

Казахстан также действует в американском направлении. Как сообщил в конце ноября 2012 года Tengrinews.kz со ссылкой на секретариат министра Казахстана по делам экономической интеграции, Казахстан и США создадут двустороннюю комиссию по торговле и инвестициям.

«С целью укрепления двусторонней торговли и привлечения американских инвестиций в несырьевые секторы казахстанской экономики по итогам встречи

было принято решение о создании между Казахстаном и США двусторонней комиссии по торговле и инвестициям», – сообщили тогда в секретариате.

Если все эти попытки казахстанских властей сработают, то эффект от ограничительных мер может оказаться минимальным. Хотя в это верится с трудом.

Почему Запад пошел на ограничительные меры?

Уже сегодня Россия готова предложить зерно на 20-30 долларов за тонну дешевле, чем Австралия. Страны Юго-Восточной Азии, куда традиционно грузили пшеницу Австралия, теперь отдадут предпочтение аналогичному по качеству, но более дешевому российскому зерну.

Президент аналитической компании Advanced Market Concepts Дэрил Холандэй в своих комментариях AgroPages.Ru заметил: «Россия предлагает рынку свою пшеницу по демпинговым ценам, что угрожает серьезными потерями американским экспортерам. При таком уровне цен я не вижу никакого повода для оптимизма среди наших производителей».

Россия за июль 2012 года экспортировала 2,38 млн тонн зерна, что стало рекордом за всю новейшую историю. Выгоду при этом получают экспортеры, а не производители, так как внутренняя цена падает. Между тем Запад может не бояться, что

доля России на газовом рынке ЕС увеличится. Виною тому неуклонное падение спроса на российский газ в Европе. Доля «Газпрома» на европейском рынке, начиная с 2009 года, постепенно снижается. И все потому, что играет большую роль сланцевый газ, из-за чего многие европейские потребители уже просят скидки на цену российского газа.

Еще один фактор – борьба с монополизмом. С 2011 года Еврокомиссия объявила «Газпрому» политическую и судебную войну. Сначала в европейских офисах компании прошла беспрецедентная выемка документов. А в августе 2012 года Брюссель начал масштабное антимонопольное расследование. Отдельные национальные компании действуют через суды – в первых числах октября о намерении отсудить у «Газпрома» в Стокгольмском арбитраже почти 2 млрд евро объявила литовская Lietuvos dujos.

Такие же меры могут ожидать Казахстан, если он постарается монополизировать европейский нефтяной рынок.

Понятно, что ТС активизировал торговлю внутри зоны. Однако Казахстану необходимо учитывать другой фактор: возможное снижение торговли с самыми активными партнерами России – США и ЕС. Только при условии соблюдения данного паритета Казахстан может выиграть.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

KAZSAT-3 ЗАПУСТЯТ В 2013 ГОДУ

Загруженность второго казахстанского спутника KazSat-2, запущенного в июле прошлого года и предназначенного для телевизионного вещания и передачи данных в системе спутниковой связи на территории Казахстана, стран Центральной Азии и центральной части России, в настоящее время не превышает 50%, сообщил председатель Национального космического агентства (Казкосмос) Талгат Мусабаяев. «В рамках проекта создания космической системы связи и вещания более года назад введен в эксплуатацию спутник KazSat-2. Услуги по аренде спутникового ресурса предоставляются девяти телекоммуникационным компаниям Казахстана, это порядка 46% загрузки ресурса спутника», – сказал Мусабаяев, выступая на «правительственном часе» в мажилисе (нижняя палата) парламента. Первый казахстанский спутник KazSat-1, изготовленный российским Центром имени Хруничева, был запущен с космодрома Байконур в июне 2006 года. Однако в 2008 году спутник был потерян. По официальной версии, возникли проблемы в работе системы управления космическим аппаратом. Глава Казкосмоса неоднократно пояснял, что Астана подошла к строительству второго спутника с осторожностью, после неудачи с KazSat-1. Третий KazSat Казахстан планирует запустить в конце 2013 – начале 2014 года. (ИА «Новости-Казахстан»)

ИНТЕРНЕТ-УСТОЙЧИВЫЕ СТРАНЫ

Компания Renesys, специализирующаяся на исследованиях в области телекоммуникаций, сетей, безопасности данных и интернета, опубликовала исследование, в котором рассказывается, какие страны легче всего отключить от интернета. Согласно представленным данным, Казахстан попал в список стран, которые «отрезать» от интернета достаточно сложно. При этом стоит заметить, что наш ближайший сосед, Россия, оказалась в списке «Устойчивых». О том, насколько трудно перекрыть доступ к Всемирной паутине, исследователи задумались после недавних событий в Сирии – все 84 блока IP-адресов стали недоступными и страна оказалась отключена от интернета. В Renesys задались вопросом, насколько быстро можно полностью перекрыть доступ к интернету целой стране, и подсчитали число провайдеров, имеющих доступ к зарубежным каналам в каждой из стран. Выводы делались на основе их количества – если провайдеров один или два, то отключить страну от интернета легко; если их меньше десятка, риск остается высоким; в странах с несколькими десятками провайдеров риск низкий или сведен к минимуму. В результате аналитики представили 4 списка: серьезный риск (1-2 провайдера) – тут оказались Узбекистан, Туркменистан, Ливия, Алжир, Сирия, Тунис. Всего – 61 страна. Значительный риск (меньше 10 провайдеров) – 72 страны: Арабские Эмираты, Армения, Беларусь, Египет, Нидерланды, Франция, Германия, Украина. Исследователи представили карту мира, на которой страны окрашены в соответствии с тем, к какой степени риска, с точки зрения отключения интернета, они относятся. «Мы подготовили списки (по результатам нашего собственного взгляда на глобальные таблицы маршрутизации) всех внутренних провайдеров в каждой стране, которые имеют прямое соединение (видимое в маршрутизации) с иностранными провайдерами», – так пояснили опубликованный отчет представители Renesys. Отмечается, что в некоторых странах международный доступ к данным и телекоммуникационным услугам в значительной степени регулируется. Как правило, там присутствуют одна или две компании, имеющие лицензии на передачу трафика «от внешнего мира», которые и являются посредниками для всех остальных. С полным основанием большинство стран за последние десятилетия постепенно перешли к разнообразию в своей интернет-инфраструктуре. Иногда это происходит само по себе, как побочный эффект экономического роста и рыночных отношений, говорят аналитики. (profit.kz)

Откуда Казахстан берет дизтопливо для Узбекистана?

Арман Карин

Тот факт, что Узбекистан увеличил импорт казахстанского дизельного топлива в январе-октябре 2012 года в 10 раз по сравнению с аналогичным периодом 2011 года, свидетельствует об усилении дефицита ГСМ в соседней стране

Как сообщил на прошлой неделе сайт АО «КазМунайГаз», Узбекистан увеличил импорт казахстанского дизельного топлива в январе-октябре текущего года до 47,2 тыс. тонн, на \$31,1 млн, что в 10 раз больше, чем за аналогичный период 2011 года по количеству и в 13 раз больше по стоимости.

Другими крупнейшими покупателями казахстанского дизтоплива стали Финляндия – 39,9 тыс. тонн на \$32,1 млн, Нидерланды – 32,2 тыс. тонн на \$22,2 млн, Кыргызстан – 14,5 тыс. тонн на \$8,9 млн, Литва – 5 тыс. тонн на \$3,8 млн и Афганистан – 5 тыс. тонн на \$4,4 млн.

В целом Казахстан за 10 месяцев экспортировал 146,9 тыс. тонн дизтоплива на \$104,6 млн.

Дефицит ГСМ стал хроническим

Прошлой зимой для Узбекистана выдалась довольно суровая. Из-за хронического дефицита ГСМ правительство поручило администрации Ташкентской области подготовить список свыше 500 предприятий и организаций всех форм собственности, включая хлебозаводы, которым в осенне-зимний период 2011-2012 года настоятельно рекомендуется перевести производство природного газа на альтернативные виды энергии в виде угля или дров.

В ноябре текущего года дефицит ГСМ вновь обострился. По сообщениям узбекских СМИ, на автозаправочных станциях Ташкента вновь острая нехватка ГСМ. Дефицит обусловлен ожидаемым повышением цен на бензин, газ и дизельное топливо. СМИ констатируют, что дизельного топлива в свободной продаже на АЗС не только Ташкента, но и всей республики практически нет с конца августа 2012 года.

По мнению независимых экспертов, дефицит автомобильного топлива связан также с нехваткой сырья, то есть сырой нефти. Ее внутренние запасы незначительны и не могут удовлетворить нужды республики. В связи с тем, что в последние годы экспортеры нефти снижают поставки в Узбекистан, нефтезаводы страны работают не на полную мощность. Даже, несом-



тря на то, что огромное количество транспорта переведено на потребление газа, дефицит бензина и дизтоплива в стране остается острым.

Такая же ситуация с ГСМ была в 2009, 2010 годах. Так что дефицит ГСМ стал для Узбекистана хроническим.

Откуда Узбекистан получает дизтопливо

В середине ноября 2011 года в казахстанских СМИ опубликован аналитический обзор Института политических решений. Согласно документу, Казахстан за 20 лет сократил производство топливных материалов на 5 млн тонн при увеличении нефтедобычи втрое.

Эксперты отмечают, что подобного топливного кризиса, который наблюдался летом и осенью 2011 года, не случалось за всю историю независимого Казахстана. Автомобильный бензин и дизельное топливо за 9 месяцев подорожали на 32%. В ряде городов это повлекло повышение цен на продовольствие.

Причем производство ГСМ не растет, строятся только нефтепроводы. Несмотря на то, что суммарный объем капиталовложений в нефтегазовый комплекс республики превысил \$100 млрд, строятся лишь трубопроводы, по которым нефть уходит за рубеж, отметили аналитики ИПР.

Рост производства дизтоплива произойдет не раньше 2015 года, когда будет сдан комплекс глубокой переработки нефти на Атырауском нефтеперерабатывающем заводе (АНПЗ).

Основные монтажные работы на подготовленной строительной площадке комплекса начнутся в марте 2013 года, а

а также повысится надежность эксплуатации технологического оборудования завода при повышении его сбалансированной мощности. В принципе, Казахстан не обеспечивает себя дизельным топливом. Часть топлива он производит на своих НПЗ, часть – закрывает за счет импорта, в основном из России.

Как сообщили в конце октября текущего года агентство «Интерфакс-Казахстан» в АО «КазМунайГаз – Переработка и Маркетинг», в январе-сентябре 2012 года Шымкентский НПЗ увеличил переработку нефти на 1,2% – до почти 4 млн тонн. По данным компании, производство дизтоплива снизилось на 2,5% – до 1 млн 68,4 тыс. тонн.

Павлодарский НПЗ постоянно страдает от недопоставок российской нефти, и на Атырауском НПЗ производство дизтоплива не растет.

Понять, откуда Казахстан берет объемы дизтоплива, необходимы Узбекистану, сложно. Источник в министерстве нефти и газа лишь сказал Reuters, что Казахстан при экспорте дизтоплива не будет выбирать квотируемые правительствами объемы.

в 2015 году комплекс будет введен в эксплуатацию.

Благодаря вводу проекта в строй в Казахстане значительно вырастет производство керосина и дизельного топлива,

InterPress ih

АНГЛИЙСКИЙ ДЛЯ ВСЕХ!

Сеть языковых центров в Казахстане:

Алматы (6 школ): +7 727 315 25 25
 Астана (2 школы): +7 7172 77 95 23
 Караганда (2 школы): +7 7212 50 49 50
 Шымкент (1 школа): +7 7252 21 09 21

www.ih.kz

ЧТО СПАСЕТ ЭКОНОМИКУ?

Рост заработной платы в мире не поспевает за ростом производительности труда и остается гораздо ниже докризисного. В 2011 году зарплата в мире в целом выросла всего на 1,2%. В 2007 году оплата труда в глобальном масштабе за год повысилась на 3%. Об этом говорится в новом докладе Международной организации труда (МОТ) «Заработная плата в мире в 2011-2012 гг.». Его авторы предупреждают, что низкие доходы населения обернутся снижением спроса и, как следствие, будут тормозить экономический рост. Эксперты обращают внимание на проблему роста неравенства в оплате труда и на низкий уровень минимальной зарплаты. «Этот доклад ясно показывает, что во многих странах кризис оказал сильное воздействие на заработную плату и, соответственно, на трудящихся», – заявил генеральный директор МОТ Гай Райдер. В Восточной Европе и в Центральной Азии кризис привел к снижению темпов роста заработной платы в 2009 году с 14% в 2007 году до 3% в 2009, затем она стала повышаться, но все еще остается сравнительно низкой. В докладе, сообщает центр новостей ООН, обращается внимание на уровень разрыва в заработной плате трудящихся в разных странах мира. Так, работник сектора обрабатывающей промышленности на Филиппинах приносит домой \$1,4 за каждый час работы, в Бразилии – менее \$5,5, в Греции – \$13, в США – \$23 и в Дании – почти \$35. (kapital.kz)

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

33 КВАДРАТНЫХ МЕТРА

В 2013 году Фонд недвижимости «Самрук-Казына» (ФНСК), в рамках программы «Доступное жилье – 2020», планирует начать строительство 527 тыс. кв. метров (21 проект). Об этом заявил председатель правления ФНСК Болат Палымбетов на заседании мажлиса парламента, сообщает пресс-служба фонда. Общая стоимость данных проектов оценивается порядка 77 млрд тенге. Проекты будут реализовываться в следующих городах: Астана, Алматы, Караганда, Шымкент, Кызылорда, Актау, Атырау, Кокшетау, Семей и Тараз. Фонд недвижимости реализует жилье двумя способами: прямая продажа и аренда с выкупом. Стоимость квадратного метра через прямую продажу составит не более 180 тыс. тенге в Астане, Алматы, Актау, Атырау и не более 144 тыс. тенге в регионах. При аренде с правом выкупа ежемесячная арендная плата составит порядка 1,6 тыс. тенге за квадратный метр, в регионах 1279 тенге за один квадратный метр в месяц при сроке аренды 15 лет. К примеру, однокомнатную квартиру площадью 33 кв. метра можно купить менее чем за \$40 тыс. Планируется, что подача заявок будет осуществляться через интернет за три месяца до ввода новостройки в эксплуатацию. По мнению председателя правления фонда недвижимости Болат Палымбетова, это позволит избежать человеческого фактора при распределении жилья, что, в свою очередь, повысит доверие населения к реализуемым программам. «Желающие подать заявку на приобретение квартиры получают возможность через интернет выбрать интересующий город, жилой комплекс, тип квартиры», – отметил Палымбетов. При приеме заявки автоматически получит порядковый номер и будет зафиксировано время ее регистрации. Свою очередь заявитель сможет увидеть на сайте сразу после регистрации заявки. Основными участниками программы станут граждане Казахстана в возрасте от 25 до 55 лет, имеющие семью из 2-3 человек и постоянное место работы, не имеющие жилья в требуемом регионе и крупных кредитов, ежемесячный доход семьи из двух человек должен быть не менее 84 394 тенге (для регионов). (zakon.kz)

ПРОДУКТЫ ДЕШЕВЕЮТ, УСЛУГИ ДОРОЖАЮТ

В ноябре текущего года по городу Астана изменились цены на некоторые продукты питания и тарифы на услуги. Так, из продуктов питания снизилась цена на сахар на 1,1%. Из овощей – морковь подешевела на 5,6%, лук репчатый – на 3,2%, свекла – на 0,6%, сообщает Департамент статистики Астаны. По данным ведомства, в ноябре тарифы на жилищно-коммунальные услуги увеличились на 7,3%, из них на горячую воду – на 31,7%, отопление центральное – на 9,0% в связи с введением дифференцированного подсчета тарифа и переходом на зимний период. (astana.kz)

В ОТВЕТЕ ЗА БЕЗОПАСНОСТЬ

В Алматы назрели вопросы по обеспечению безопасности тех, кто связан с хранением и оборотом денег, а также обслуживающего персонала. Об этом деловому порталу Kapital.kz сообщили в пресс-службе Департамента внутренних дел города. Самыми распространенными видами преступлений являются разбойные нападения и кражи, а также мошенничества. В связи с этим Департамент внутренних дел разработал ряд мер, противостоящих преступным посяблениям. Заместитель начальника Управления криминальной полиции Канат Сарымсаков отметил, что анализ совершенных преступлений свидетельствует о незначительном росте этого вида преступлений. «Несмотря на ежегодные рабочие встречи с представителями АГФ Национального банка, банков второго уровня и обменных пунктов валюты, курирующих вопросы безопасности, все еще есть проблемные ситуации, которые требуют эффективного решения», – сообщил Канат Сарымсаков. В то же время, по информации полиции, с начала года в Алматы в отношении банков второго уровня и клиентов пунктов обмена валюты совершено 7 разбойных нападений и 18 краж. Большая часть этих преступлений была раскрыта в кратчайшие сроки. Пик пришелся на период с апреля по июль. Особенно участились разбойные нападения и кражи в отношении клиентов расчетно-кассовых отделов ведущих банков страны. «По всем фактам преступники словно действовали по одному сценарию: заходили в помещения расчетно-кассовых отделов, осуществляли наблюдение за клиентами, получившими крупные денежные средства, сопровождали их и в последующем совершали нападение», – пояснил он. В большинстве расчетно-кассовых отделов видеонаблюдение сконцентрировано на входе и на кассах, а прилегающие территории (улицы, места парковки автотранспорта) не охвачены видеонаблюдением, в результате чего невозможно отследить пути отхода преступников, отметил полковник Сарымсаков. Во время встреч с представителями банков полицейские посоветовали руководителям финансовых учреждений более ответственно подойти к вопросу подбора кадров. По его словам, в практике имеют место факты соучастия в преступлениях действующих или бывших сотрудников банков, пунктов обмена валют и охраняемых организаций. Канат Сарымсаков подчеркнул, что работа по предупреждению и пресечению преступности носит комплексный характер. «Думаю, все присутствующие понимают, что полиция не в состоянии обеспечить физическую охрану всех обменных пунктов валют, АЗС, торговых предприятий, филиалов банков и других объектов», – сказал он. В этой связи Канат Сарымсаков призвал руководителей и представителей малого и среднего бизнеса принять все возможные меры по технической укреплению объектов, обеспечению физической охраны, широко применительно средств видеонаблюдения с охватом близлежащих территорий, автоматизированных систем сигнализации. Также он отметил необходимость использовать средства видеонаблюдения с высокой разрешающей способностью и высоким качеством записи информации. (kapital.kz)

Средние банки быстрее увеличивают рекламный бюджет, чем крупные

Анна Видянова

За год банки незначительно увеличили бюджеты на свое продвижение – на 1,2%. Так, крупные игроки банковского рынка урезают свои расходы на рекламу, средние напротив, наращивают их. Если за год крупнейшие фининституты сжали затраты на рекламу более чем на 20%, банки-среднячки увеличили инвестиции в рекламу более чем в 1,5 раза

Средние банки увеличивают расходы на рекламу

В первую тройку банков, которые за год в значительной степени увеличили инвестиции в рекламу, вошли АО ДБ «Сбербанк», АО «Цеснабанк» и АО «Евразийский банк». Так, лидером по объему прироста рекламного бюджета стал «Сбербанк». За год фининститут увеличил инвестиции в рекламу в 1,7 раза. В январе-сентябре 2012 года «Сбербанк» инвестировал в продвижение свыше 281 млн тенге против 159 млн тенге в аналогичном периоде 2011 года. За год «Сбербанк» сместился с девятой строчки рейтинга по объему инвестиций в рекламу на восьмую. В то же время доля затрат на рекламу «Сбербанка» в общезайствственных расходах за год практически не изменилась и немного превысила 11%. Отметим, что материнский банк казахстанского «Сбербанка» потратил на рекламу в первом полугодии 2012 года в разы больше своей «дочки» – 2 464 млн рублей (12 073 млн тенге). Российский «Сбербанк» занял первую строчку по инвестициям в рекламу в рейтинге банков России в первом полугодии 2012 года.

По сравнению с докризисным периодом казахстанская «дочка» российского «Сбербанка» увеличила затраты на рекламу в 4,3 раза. Так, если рекламный бюджет «Сбербанка» в январе-сентябре 2006 года не превышал 64 млн тенге, то за тот же период 2012 года банк вложил в продвижение 281,4 млн тенге. Такой значительный прирост инвестиций «Сбербанка» понятен. Именно в докризисном 2006 году российский головной «Сбербанк» приобрел 99,99% акций АО «Техакбанк», и постепенно российский игрок должен был завоевывать клиентов в Казахстане. «Сбербанк» стал активно осваивать казахстанский рынок, предлагая выгодные условия по продуктам и услугам. Отметим, Техакбанк до покупки его «Сбербанком» не входил даже в 10-ку банков по активам, а его капитализация не превышала 5 млрд тенге. В настоящее время собственный капитал «Сбербанка» зашкаливает за 87 млрд тенге.

По сравнению с январем-сентябром 2011 года расходы на рекламу «Цеснабанка» выросли на 46% и за 9 месяцев текущего года достигли 319,2 млн тенге. Банк



мер, в январе-сентябре 2006 года банк потратил на рекламу 510,9 млн тенге.

АО «АТФбанк» за год увеличило расходы на рекламу лишь на 2,2%. Банк не спешит инвестировать огромные средства в продвижение. Как и в прошлом году, «АТФбанк» среди топ-10 банков по активам оказался на десятом месте по затратам на продвижение. В январе-сентябре 2011 года «АТФбанк» вложил в рекламу 142,2 млн тенге, за тот же период 2012 года – 145,4 млн тенге. За год банк даже снизил долю затрат на рекламу в своих общезайствственных расходах с 4,4% до 3,9%.

Несмотря на то, что за год АО «Kaspi bank» ужал свои рекламные бюджеты на 0,4%, банк является лидером по инвестициям в рекламу. В январе-сентябре 2012 года Kaspi bank вложил в рекламу более 804,4 млн тенге против 807,3 млн тенге за тот же период 2011 года. Отметим, что банк удерживает лидерство по затратам на рекламу второй год подряд. При этом доля затрат на рекламу в общезайствственных расходах за три квартала 2012 года составила 16,4%.

«Казкоммерцбанк» по сравнению с январем-сентябром 2011 года также урезал свой рекламный бюджет – на 17,3%. В то же время Казком второй год удерживается в тройке ведущих рекламодателей. В январе-сентябре 2012 года банк занял третью строчку рейтинга по затратам на рекламу с объемом 633 млн тенге. Отметим, за год банк более чем в два раза снизил долю затрат на рекламу в общезайствственных расходах – с 18,9% до 8%.

на рекламу» различные затраты. В связи с этим, как говорят банкиры, структуры рекламного бюджета банков могут немного отличаться. Соответственно различия будут и в финансовых показателях, характеризующих объем расходов на рекламные цели.

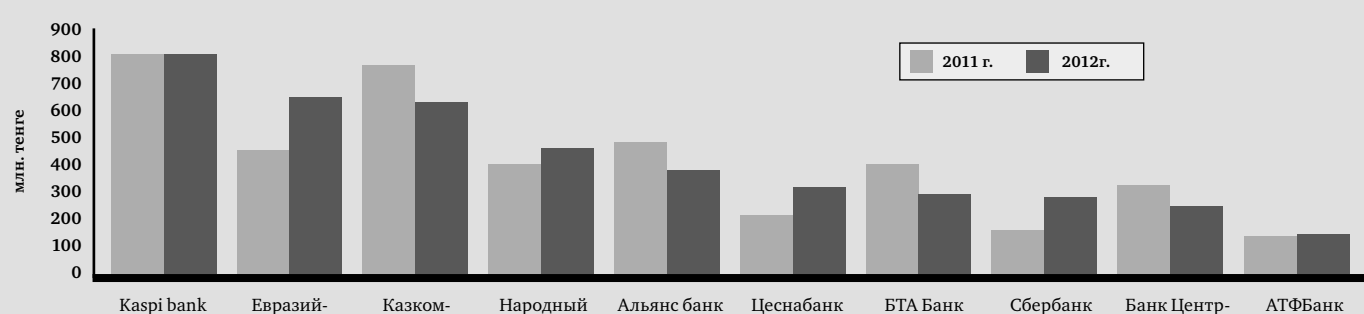
Бюджеты российских банков растут быстрее

В январе-сентябре 2012 года топ-10 казахстанских банков, лидирующих по активам, потратили на рекламу 4,2 млрд тенге, в аналогичном периоде 2011 года – 4,1 млрд тенге. Так, за год банки незначительно увеличили бюджеты на свое продвижение – на 1,2%.

Рекламные бюджеты российских банков растут в разы быстрее их казахстанских коллег. Российский банковский сектор в первом полугодии 2012 года потратил на рекламу 17,5 млрд рублей (85,7 млрд тенге), что почти вдвое превышает расходы банков на рекламу за тот же период 2011 года. Тогда они составили 8,6 млрд рублей (42,1 млрд тенге), сообщает газета «Коммерсант».

По данным OMD Media Direction, которые приводит издание, доля расходов на продвижение депозитов в рекламных бюджетах российских банков значительно выросла. Она составила 16% против 6% в аналогичном периоде прошлого года. При этом доля других продуктов практически не изменилась. В то же время доля рекламы кредитных карт снизилась с 19% до 16%, ипотеки – с 8% до 5%.

Рейтинг банков по затратам на рекламу, за январь-сентябрь 2012 г. и их динамика



Источник: была взята первая десятка банков по активам согласно данным Комитета по контролю и надзору финансового рынка и финансовых организаций на 1 ноября 2012. Данные по расходам банков на рекламу были взяты из квартальной отчетности банков

занял вторую строчку по уровню годового прироста рекламного бюджета. За год «Цеснабанк» сместил АО «БТА Банк» с шестой строчки на седьмую по уровню затрат на рекламу. Несмотря на значительный годовой прирост затрат на продвижение, «Цеснабанк» второй год продолжает удерживать долю затрат в общезайствственных расходах на уровне 13%.

«Евразийский банк» по сравнению с тремя кварталами 2011 года увеличил затраты на рекламу на 41,7%. Если в январе-сентябре прошлого года инвестиции на рекламные цели составили 461 млн тенге, то за тот же период 2012 года они превысили 653,4 млн тенге. Отметим, что «Евразийский банк» является лидером среди первой десятки банков по доле затрат на рекламу в общезайствственных расходах – 19,9%. При этом фининститут зафиксировался на второй строчке по объему рекламного бюджета, сместив АО «Казкоммерцбанк» на третью позицию.

«Евразийский банк» – один из немногих банков первой десятки, кто по сравнению с докризисным периодом увеличил свои расходы на продвижение. Банк в январе-сентябре 2012 года потратил в 2,4 раза больше на рекламные цели, нежели за тот же период 2006 года.

За год «Народный банк» также нарастил свои рекламные расходы, увеличив их на 13,6%. Если за три квартала 2011 года бюджет банка на продвижение едва превышал 403,8 млн тенге, то в январе-сентябре 2012 года банк потратил 458,8 млн тенге. В то же время, несмотря на то, что «Народный банк» вошел в пятерку по объемам затрат на рекламу, фининститут продолжает придерживаться консервативной политики. Так, доля бюджета банка на рекламные цели в общезайствственных расходах второй год не превышает 5%. По сравнению с докризисным периодом «Народный банк» незначительно снизил свои затраты на продвижение – на 10%. Напри-

по сравнению с докризисным периодом Казком увеличил затраты на рекламные цели. Банк потратил в январе-сентябре 2012 года практически в 2 раза больше на рекламу, чем за тот же период 2006 года.

АО «Альянс банк» за год пришлось снизить затраты на рекламные цели на 20,9%. Банк на протяжении второго года входит в топ-5 банков по затратам на рекламу. Но если в январе-сентябре 2011 года «Альянс банк» находился на третьем месте по затратам на рекламу, в 2012 году банк оказался на пятой строчке. За три квартала 2011 года банк направил на рекламные цели 482,9 млн тенге, в 2012 году – 382,2 млн тенге. По сравнению с докризисным январем-сентябром 2006 года «Альянс банк» сжал затраты на рекламу в 2 раза.

АО «Банк ЦентрКредит» за год также сократило инвестиции в продвижение на 24%. Но если в январе-сентябре 2011 года фининститут по объему рекламного бюджета находился на седьмом месте, в 2012 году банк переместился на девятое. За три квартала 2011 года банк вложил в продвижение 324 млн тенге, за тот же период 2012 – 246,2 млн тенге. По словам Асель Дурбаевой, начальника отдела рекламы и PR «Банка ЦентрКредит», в 2013 году банк планирует увеличить инвестиции в рекламу. Как сообщила г-жа Дурбаева, это связано с тем, что «Банку ЦентрКредит» исполняется 25 лет и часть средств рекламного бюджета будет направлена на размещение сообщений по случаю юбилея.

За год «БТА Банк» сократил свои бюджеты практически на треть. Если в январе-сентябре прошлого года он потратил на рекламу 401,6 млн тенге, то за тот же период 2012 года – 292,6 млн тенге. Несмотря на тенденцию на понижение, по объему рекламного бюджета «БТА Банк» за год переместился лишь на одну строчку вниз – с шестой на седьмую.

Впрочем, как отмечают банки, каждый из них может включать в статью «расходы

на рекламу» различные затраты. В связи с этим, как говорят банкиры, структуры рекламного бюджета банков могут немного отличаться. Соответственно различия будут и в финансовых показателях, характеризующих объем расходов на рекламные цели.

В первом полугодии 2012 года «Альянс банк» занял четвертое место по количеству выходов на радио. В том же периоде прошлого года банк был на восьмой позиции по объему затрат, направленных на ротацию на радио и размещение на наружных носителях. В первом полугодии 2011 года, согласно данным TNS Gallup Media Asia, рекламный бюджет банка, предусмотренный на размещение роликов на радио, превысил \$243,5 тыс. Бюджет «Альянс банка» в январе-июне прошлого года, предусматривающий размещение на наружных носителях по Алматы, составил \$462,6 тыс.

«Евразийский банк» в январе-июне 2012 года занял седьмую строчку в рейтинге рекламодателей по количеству выходов на радио, «Сбербанк» – девятой. В первом полугодии прошлого года эти банки не входили ни в один рейтинг топ-10 рекламодателей ни по одной площадке размещения.

Помимо сотовых операторов, активными рекламодателями являются магазины бытовой и компьютерной техники. Так же как и операторы связи, они делают ставку на ротацию на радио и на размещение на наружных носителях. Самыми активными рекламодателями среди таких компаний на радио в первом полугодии 2012 года стали Sulpak Electronics, Alser Computers, «Планета электроники». Так, Sulpak занял шестое место по количеству выходов на радио, Alser Computers – восьмое, «Планета электроники» – десятое.

Отметим, что «Казкоммерцбанк» и «БТА Банк» в первом полугодии 2012 года не вошли в топ-10 рекламодателей по размещению ни на одной из площадок. А за тот же период 2011 года эти банки активно размещались в печатной прессе. Рекламный бюджет Казкома в январе-июне 2011 года, направленный на размещение в печатных СМИ, составил \$268,9 тыс., «БТА Банка» – \$217,2 тыс.

Отметим, что TNS Gallup Media Asia не размещает в открытом доступе информацию по ведущим рекламодателям в интернет-пространстве.

В настоящее время банки активнее размещают свои ролики на радио, нежели на других площадках. Согласно данным

«Банки слабо идут в печатные СМИ»

В настоящее время банки активнее размещают свои ролики на радио, нежели на других площадках. Согласно данным

TNS Gallup Media Asia, среди топ-10 рекламодателей в первом полугодии 2012 года банки были замечены лишь на радио. Так, по данным компании в январе-июне текущего года в первую десятку рекламодателей по количеству выходов на радио вошли четыре банка. Это «Банк ЦентрКредит», «Альянс банк», «Евразийский банк» и «Сбербанк». «Банк ЦентрКредит» занял третью строчку по количеству выходов на радио, хотя в 2011 году он был вторым по объему рекламного бюджета. «Банк ЦентрКредит» обошли лишь сотовые операторы. Они на протяжении второго года не опускаются ниже пятого места по количеству размещений на радио и по наружной рекламе. Так, в январе-июне 2012 года первое место по количеству размещений на радио занял «КаР-Тел» (бренд Beeline), второе – Tele2 Kazakhstan. А в рейтинге по количеству размещений на алмагитном рынке наружной рекламы второе место занял Kcell, «КаР-Тел» переместился на третью позицию, а Tele2 – на шестую.

В то же время начальник отдела рекламы и PR «Банка ЦентрКредит» обращает внимание на то, что банк в 2012 году решил ограничить размещение на ТВ и в печатных СМИ. «За последние год-полтора банк увеличил свое присутствие в интернете. Это анимационная и контекстная реклама. Биорборды по Алматы банк выбирает по принципу их расположения и размера. Что касается ТВ и печатных СМИ, то в этом году «Банк ЦентрКредит» выдержал паузу в связи с высокими ценами на размещение на данных площадках. Хотим определить для себя оптимальное соотношение затрат и эффективности», – поделилась Асель Дурбаева. Относительно планов «Банка ЦентрКредит» г-жа Дурбаева сообщила, что в 2013 году он не планирует кардинальных изменений в отношении рекламной политики. Однако спикер отметила, что «Банк ЦентрКредит» рассматривает вариант включения ТВ в список своих каналов продвижения.

Впрочем, по данным TNS Gallup Media Asia, в первом полугодии 2011 года «Банк ЦентрКредит» был активным рекламодателем и на рынке наружной рекламы. В прошлом году он занял десятую строчку по бюджету, предусмотренному на размещение на наружных носителях Алматы – а именно \$405,3 тыс.

В первом полугодии 2012 года «Альянс банк» занял четвертое место по количеству выходов на радио. В том же периоде прошлого года банк был на восьмой позиции по объему затрат, направленных на ротацию на радио и размещение на наружных носителях. В первом полугодии 2011 года, согласно данным TNS Gallup Media Asia, рекламный бюджет банка, предусмотренный на размещение роликов на радио, превысил \$243,5 тыс. Бюджет «Альянс банка» в январе-июне прошлого года, предусматривающий размещение на наружных носителях по Алматы, составил \$462,6 тыс.

«Евразийский банк» в январе-июне 2012 года занял седьмую строчку в рейтинге рекламодателей по количеству выходов на радио, «Сбербанк» – девятой. В первом полугодии прошлого года эти банки не входили ни в один рейтинг топ-10 рекламодателей ни по одной площадке размещения.

Помимо сотовых операторов, активными рекламодателями являются магазины бытовой и компьютерной техники. Так же как и операторы связи, они делают ставку на ротацию на радио и на размещение на наружных носителях. Самыми активными рекламодателями среди таких компаний на радио в первом полугодии 2012 года стали Sulpak Electronics, Alser Computers, «Планета электроники». Так, Sulpak занял шестое место по количеству выходов на радио, Alser Computers – восьмое, «Планета электроники» – десятое.

Отметим, что «Казкоммерцбанк» и «БТА Банк» в первом полугодии 2012 года не вошли в топ-10 рекламодателей по размещению ни на одной из площадок. А за тот же период 2011 года эти банки активно размещались в печатной прессе. Рекламный бюджет Казкома в январе-июне 2011 года, направленный на размещение в печатных СМИ, составил \$268,9 тыс., «БТА Банка» – \$217,2 тыс.

Отметим, что TNS Gallup Media Asia не размещает в открытом доступе информацию по ведущим рекламодателям в интернет-пространстве.

Анализ структуры выданных кредитов по банкам второго уровня

Информация по всем показателям результатов программ Фонда «Даму»

В период с 01.01.2012 по 01.11.2012
По данным www.damu.kz



НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

А ТЫ ТАКОЙ НАРОДНЫЙ

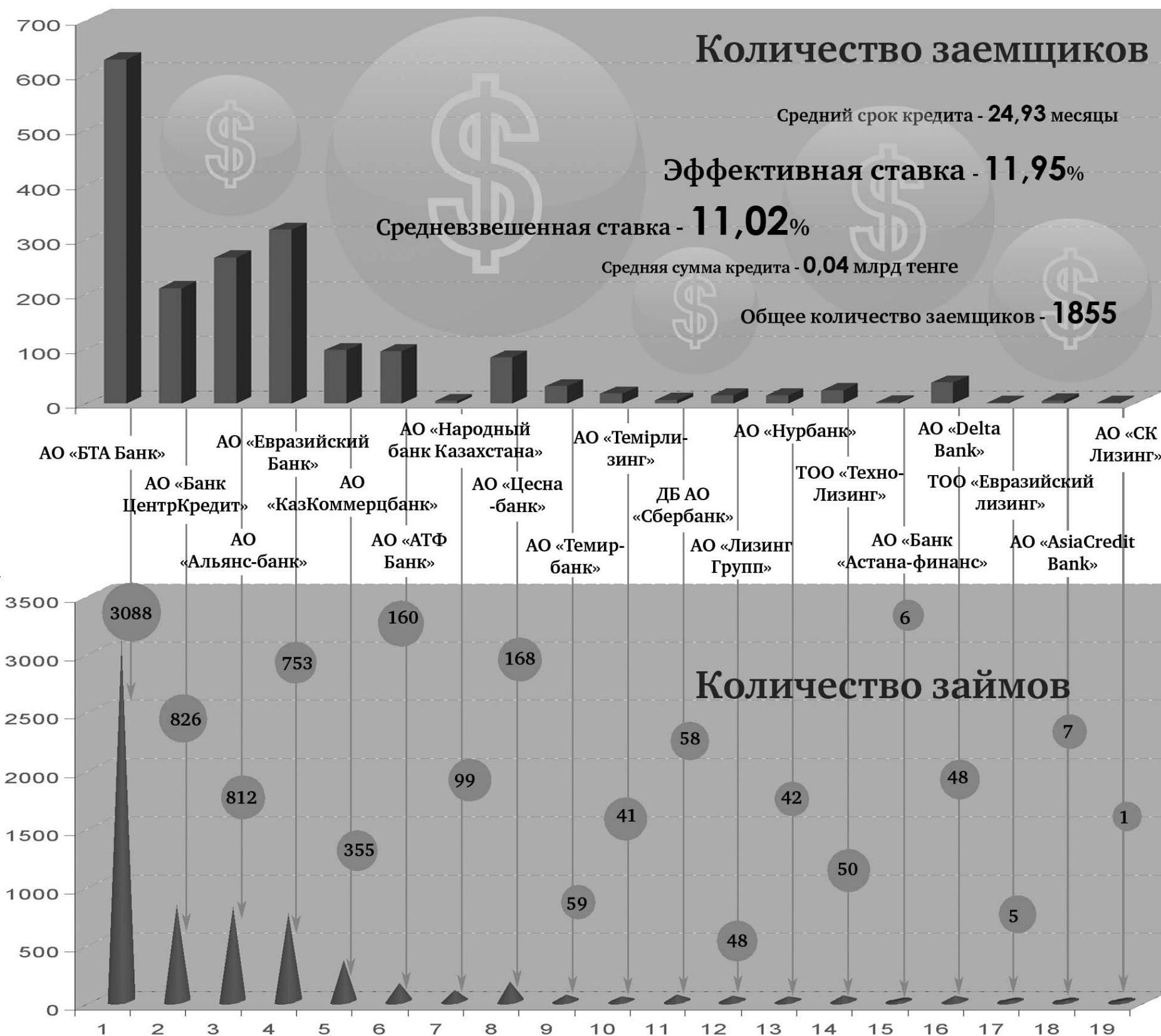
В преддверии «Народного IPO» ФНБ «Самрук-Казына» для «Казпочты», в целях проведения модернизации сети, обучения сотрудников и изготовления рекламной продукции (флайеров, билбордов и стендов), было выделено 177 млн тенге. Об этом в интервью корреспонденту рассказал председатель правления АО «Казпочта» Аркен Арыстанов. Также он рассказал о работе, проведенной «Казпочтой» накануне «Народного IPO», и о затраченных средствах. «Было проведено 2 семинара среди работников «Казпочты», в основном для районных, областных центров. Затем было изготовлено более 200 тыс флайеров, которые были розданы среди населения. Была организована разъяснительная работа среди потенциальных инвесторов, мы участвовали в «круглых столах», организованных во время роуд-шоу компании КТО, а также акиматами совместно с НДП «Нур-Отан» и Ассамблеей народа Казахстана. Мы проводили постоянные рейды по проверкам готовности нашей сети», – прокомментировал председатель правления. Арыстанов отметил, что для бесперебойной работы по реализации программы было протестировано программное обеспечение и было закуплено дополнительное оборудование по ксерокопированию, сканированию документов, проведено обучение по программному обеспечению «брокер», также прошли переговоры с центральным депозитарием и Казахской фондовой биржей по взаимодействию. «Постоянно проводились выезды в регионы совместно с работниками ФНБ «Самрук-Казына» по разъяснению и по проверке готовности сети. Потом был создан штаб на уровне республики и на уровне каждого областного филиала. В целом, я считаю, организационная работа была проведена на хорошем уровне», – говорит он. В заключение Аркен Арыстанов добавил, что в связи с размещением акций других национальных компаний таких расходов уже не будет, и дальше работать будет легче, поскольку первый опыт уже пройден. (bnews.kz)

ЮКО НЕ ОТСТАЕТ

В Южно-Казахстанской области за 3 года объем валового регионального продукта увеличился вдвое. Ожидается, что по итогам текущего года он составит 1,7 трлн тенге. Высоких показателей добивается область в реализации государственных программ, что способствует укреплению экономики региона, сообщает пресс-служба аппарата акима ЮКО. В первые годы реализации программы форсированного индустриально-экономического развития в ЮКО осуществлено 7 проектов. В прошлом году реализовано 24, в этом запускается 29 проектов. Всего в Карту индустриализации включено 114 проектов. Их реализация позволит создать свыше 15 тыс. рабочих мест. Если говорить о выполнении программ «Дорожная карта бизнеса – 2020», «Занятость – 2020», то за последние годы в области открылось более 90 тыс. рабочих мест. Свыше 60% из них заняты молодежью. Число малообеспеченных граждан сократилось с 24 тыс. до 14 тыс. человек, или снизилось на 70%. (Kazakhstan Today)

ЭВОЛЮЦИЯ ПРОГРАММЫ

Председатель правления фонда развития предпринимательства «Даму» Лязат Ибрагимова рассказала о направлениях, на которых фондом будет сделан акцент в следующем году. «Программа не стоит на месте, она постоянно эволюционирует. Например, 2010 год условно мы называли годом субсидирования, поскольку наша основная задача заключалась в том, чтобы казахстанский бизнес поверил в реальность, возможность, мобильность этих инструментов. Мы работали, в основном, над привлечением казахстанских компаний в Дорожную карту бизнеса», – сказала г-жа Ибрагимова. На сегодняшний день, по ее словам, данная задача решена. Ежемесячно фондом по всему Казахстану заключается до 30 договоров субсидирования. «Если в прошлом году к 1 января мы подошли с отметкой 1,5 тысячи договоров, то сейчас уже их количество составляет порядка 2,5 тысяч», – отметила глава ФРП «Даму». В 2011 году в фонде также решалась задача по привлечению предпринимателей, а 2012 год был назван «годом гарантирования». «Нам было очень важно, чтобы предприниматели, которые испытывают недостаток залогового обеспечения, могли обращаться в государственный институт за поддержкой и получать гарантию перед банком второго уровня. Поэтому в апреле 2012 года были внесены изменения», – сказала Ибрагимова. Во-первых, изменился формат системы гарантирования. Были выделены экспресс-гарантии для начинающих предпринимателей. Если сумма кредита составляет до 20 млн тенге, то фонд может прогарантировать до 70% от суммы. «Была введена экспресс-гарантия для действующих предприятий суммой до 60 млн тенге для того, чтобы очень сильно снизить сроки рассмотрения», – сказала председатель фонда. Сейчас по двум видам экспресс-гарантий сроки рассмотрения достигают пяти рабочих дней. «Результат налицо – в течение этого года мы одобрили 120 проектов, и, можно сказать, что с этой задачей частично справляемся», – отметила Ибрагимова. «Изменения в апреле позволили значительно увеличить количество предпринимателей, которые принимают участие в ДКБ», – добавила глава «Даму». Вместе с тем в апреле были приняты изменения и дополнения об участии в программе лизинговых компаний. В случае, если у компании недостаточно залогового обеспечения, и она берет оборудование в лизинг, то договоры об участии в лизинге также включаются в программу. Наряду с этим были внесены изменения в рамках 4-го направления, в части сервисной поддержки малого и среднего бизнеса. «Мы видим там очень большой потенциал. И 2013 год мы условно назвали «годом повышения компетенции». Уже сейчас начата работа, во всех регионах мы открываем центры обслуживания предпринимателей», – сказала Ибрагимова. (bnews.kz)



НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

КОМУ ЭТО ВЫГОДНО?

После вступления в ВТО для казахстанских производителей выгода будет больше, чем ущерба, в том числе по той причине, что уровень импортных пошлин в Казахстане после вступления во Всемирную торговую организацию станет выше, чем раньше. Об этом сообщил вице-министр экономического развития и торговли РК Тимур Жаксылыков. «Вступление в ВТО не означает отмену импортных таможенных пошлин и свободный доступ на внутренний рынок Казахстана для иностранных товаров», – сказал Жаксылыков. По его словам, в рамках переговоров по вступлению в ВТО обсуждается некоторый уровень либерализации внешнеторгового режима, что является условием для членства в данной организации. При этом данная либерализация будет проведена там, где это не будет мешать правительству решать задачи по развитию и диверсификации экономики. Вице-министр обратил внимание на пару факторов, которые отразятся на конечном уровне тарифных обязательств Казахстана. «Первое, на сегодня Казахстан уже завершил двусторонние переговоры по уровням импортных таможенных пошлин и сформирован свой перечень тарифных обязательств Казахстана», – сказал Жаксылыков. – Следует отметить, что среднее значение сводного перечня (7,9%) выше среднего значения импортных пошлин, которые Казахстан применял до формирования Таможенного союза и Единого таможенного тарифа ТС (6,2%). При этом, как он подчеркнул, являясь членом Таможенного союза, Казахстан, как и другие члены организации, обязан применять единые импортные таможенные пошлины в отношении товаров из третьих стран, что является обязательным условием полноценного функционирования Таможенного союза. «Следует отметить, что в результате анализа в правительстве и уполномоченные органы – министерства здравоохранения, индустрии и новых технологий по решению выявленных проблем и устранению барьеров.

К 2015 ГОДУ – В ЕВРАЗИЙСКИЙ СОЮЗ

Совокупный ВВП в странах Единого экономического пространства (Россия, Беларусь, Казахстан) в 2012 году вырастет почти на 4%, заявила член коллегии Евразийской экономической комиссии (ЕЭК) Татьяна Валова, выступая в Минске на форуме европейской и азиатских медиа. «Темпы роста нашего общего ВВП в этом году могут составить около 4%, что существенно выше, чем в Европе и Америке», – сказала Валова, подчеркнув, что высокие темпы экономического роста данного интеграционного объединения свидетельствуют о его высокой конкурентоспособности. Она также обратила внимание на то, что за последние два года объем взаимной торговли стран ЕЭП увеличился практически в 2 раза. При этом Валова особо отметила наиболее высокие темпы роста взаимной торговли Беларуси и Казахстана. «Гораздо быстрее интеграция оказывает влияние на торговлю Беларуси и Казахстана, которые ранее были разделены двумя государственными границами – их взаимная торговля выросла в 2,3 раза», – сказала член ЕЭК. В качестве одного из ключевых показателей интеграционных процессов она также выделила «конкуренцию администраций за бизнесменов». «В итоге у нас у всех начинает повышаться конкурентоспособность», – сказала Валова, уезжая повышение рейтингов стран ЕЭП в Doing Business именно с процессами интеграции. Валова заявила, что «1 января 2015 года нам действительно удастся создать Евразийский экономический союз, сейчас ведется большая подготовительная работа». При этом член коллегии ЕЭК призвала масс-медиа трех стран пристально освещать интеграционные процессы, в том числе и с негативной, критической точки зрения. По ее словам, это важно для выработки обоснованной и сбалансированной тактики создания экономического союза. «Важнейшее мерило интеграционных процессов – это как себя чувствуют граждане наших стран», – отметила она. («Интерфакс-Казахстан»)

РЕКОРД ПОСТАВЛЕН

Павлодарский НХЗ Казахстана вышел на рекордный уровень переработки – 17 тыс. тонн переработки в сутки. Об этом Trend сообщил генеральный директор АО ПНХЗ Шухрат Данбай. «Если в сентябре и октябре текущего года суточная норма переработки нефти на заводе была на уровне 16, 5 тыс. тонн, то сейчас она поднялась до 17 тыс. тонн в сутки. Это рекордный показатель», – сказал Шухрат Данбай. По его словам, до конца текущего года Павлодарский НХЗ намерен переработать 5 млн тонн нефти. По словам гендиректора, роста объемов переработки удалось достигнуть за счет улучшения технологического процесса, а также за счет восстановления гарантированных поставок сырья из соседней России. Павлодарский НХЗ выпускает бензин, дизельное и реактивное топливо, мазут, газ, нефтяной битум, кокс и серу. Проектная мощность завода составляет 7,5 млн тонн нефти в год, глубина переработки – около 85%. Завод ориентирован на западносибирскую нефть. Акционерами ПНХЗ являются ТОО «Refinery Company RT» («дочка» АО «КазМунайГаз» – переработка и маркетинг) – 58% и ФНБ «Самрук-Казына» – 42%. (kapital.kz)

Фармацевтам предлагают устранить барьеры

Артем Борисов

Попытки устранить барьеры станут успешными, если заставить аптечную сеть продавать отечественные лекарства, повысить зарплату врачам и наладить строгий контроль за их деятельностью

Недавно пресс-служба Агентства РК по защите конкуренции (АЭК) представила результаты анализа и оценки состояния конкурентной среды на товарных рынках фармацевтической и медицинской отраслей. По итогам проведенного анализа выявлены некоторые проблемы на рынках фармацевтической и медицинской отраслей, влияющие на развитие конкуренции.

Так, среди них были обозначены отсутствие в законодательстве Республики Казахстан понятия и четких критериев определения взаимозаменяемости лекарственных средств, влияние отдельных случаев некорректного взаимодействия врачебного сообщества с фармацевтическими компаниями на развитие конкуренции при реализации лекарственных средств.

В рамках анализа агентством был проведен опрос сотрудников порядка 700 аптек и выявлены барьеры для входа на рынок розничной реализации лекарственных средств.

По результатам анализа агентством будут направлены предложения в правительство и уполномоченные органы – министерства здравоохранения, индустрии и новых технологий по решению выявленных проблем и устранению барьеров.

Аптекам выгодно продавать импортные препараты

Кстати, отсутствие в казахстанском законодательстве понятия и четких критериев определения взаимозаменяемости лекарственных средств позволяет государственным заказчикам создавать барьеры для входа на рынок лекарственных препаратов, особенно казахстанских, а также ведет к ущемлению прав пациентов, которым навязываются аналогичные, но более дорогие лекарства.

И все потому, что аптекам выгоднее продавать более дорогие импортные медикаменты, чем более дешевые, но аналогичные отечественные.

Однако эта тенденция характерна не только для Казахстана. Та же самая картина наблюдается в России и Беларуси. Так, в сентябре 2012 года информационная компания «БелаПАН» привела мнение заместителя министра здравоохранения Беларуси Геннадия Годовальникова, заявившего на семинаре в Минске о том, что белорусским аптекам невыгодно про-

давать отечественные лекарства. По его словам, на одном из недавних совещаний представители аптечной отрасли открыто заявили, что продажа белорусских лекарств не дает им зарабатывать деньги и получать желаемый экономический эффект: импортные лекарства примерно в четыре раза дороже белорусских. Поэтому во многих частных аптеках белорусских лекарств практически нет.

Рынок у нас растущий. По расчетам аналитической компании Vi-ORTIS Group Consulting, до 2014 года ожидается рост на 7-11%. При этом несколько отечественных предприятий выпускают значительную долю казахстанских препаратов. На долю 5 наиболее крупных заводов приходится более 85% всех выпускаемых лекарств в денежном выражении. Вместе с тем из-за неинтересованности аптечной сети продавать отечественные лекарства сегодня 90% рынка удерживается препаратами иностранного производства.

Каждый должен заниматься своим делом

Безусловно, конкуренция сильно страдает, если в процессе покупки лекарств са-

мое активное участие принимают врачи. Именно они рекомендуют своим пациентам приобретать лекарства в той или иной аптеке. Это и ведет к росту потребления одних лекарств, одновременно к неустойчивости других.

Между тем президент Ассоциации семейных врачей, профессор Дамиля Нугманова рассказала еженедельной информационной газете «Диапазон» (Актобе), почему врачи выписывают дорогие и часто бесполезное лекарство. При этом она сначала пояснила, откуда дорогие импортные лекарства берутся и почему врачи их выписывают. По мнению г-жи Нугмановой, во всем СНГ трудно внедрять доказательную медицину. «Это стремительно развивающаяся направление в медицине, и основывается оно на том, что все методы диагностики, лечения, профилактики, все лекарственные препараты должны пройти проверку на достоверность, эффективность и безопасность. В мире есть центры, занимающиеся поиском этих доказательств и оценкой качества исследований, которые проводились по тем или иным лекарственным препаратам. Сосредоточе-

на доказательная медицина в западных развитых странах – Великобритании, Канаде, Австралии, Голландии, Бельгии, США, скандинавских странах. У нас же, к сожалению, используется очень много лекарств и методов лечения недоказанных», – сетует она.

Врачи вступают в сговор с фармацевтическими компаниями и выписывают определенные лекарства из-за низкой зарплаты. «К сожалению, такое встречается, это уголовно наказуемое дело, мы предупреждаем врачей, но контролировать это трудно. Я считаю: чтобы врач не унижался до продажи собственной чести и совести, нужно ему достойно платить. В Польше, например, ВВП страны такой же, как и в Казахстане, а мой коллега-профессор получает в 4 раза больше меня, в Литве ВВП ниже нашего, а зарплата у врачей тоже выше», – подчеркнула Дамиля Нугманова.

Однако простое повышение зарплаты ничего не даст. Необходимо одновременно наладить жесткий онлайн-контроль за их деятельностью, чтобы в случае необходимости компетентная врачебная комиссия могла дать оценку их работы.



Чтобы убрать посредников, нужно сделать тендеры прозрачными

Андрей Кириллов

Среди проблем, которые влияют на развитие фармацевтической отрасли – присутствие большого числа оптовиков-посредников на рынке реализации лекарственных средств, а также неразвитость конкуренции фармацевтического рынка в сельской местности.

Чтобы устранить большое количество оптовиков-посредников, необходимо сделать закуп медицинских препаратов централизованным и прозрачным. Без этого условия единый дистрибьютор, созданный для централизованного закупа лекарств, может превратиться в очередного монополиста.

Убрать посредников

Власти уже давно озаботились присутствием на фармацевтическом рынке большого количества оптовых посредников.

Поэтому еще в феврале 2009 года Правительство РК создало компанию «СК-Фармация» в структуре АО «Фонд национального благосостояния «Самрук-Казына». Этот единый оператор должен был сделать закуп лекарств для аптечной сети централизованным.

С одной стороны, в конце 2011 года власти, подытоживая деятельность «СК-Фармация», отметили, что единая система дистрибуции доказала свою эффективность. Она, по мнению властей, исключила лишние звенья посредников, что привело к экономии бюджетных средств. За весь период работы единого дистрибьютора было сэкономлено порядка \$65 млн.

С другой стороны, как показывает мониторинг АЭК, лишние звенья в виде посредников-оптовиков остались. А раз они остались, то эффективность «СК-Фармация» оказалась невысокой.

Чтобы понять, почему так сложно убрать с рынка оптовиков-посредников, нужно сначала понять, почему они вообще появились.

Ранее существовавшая в Казахстане система обеспечения лекарственными средствами, изделиями медицинского назначения в рамках гарантированного объема бесплатной медицинской помощи представляла собой децентрализованный механизм. Так, на республиканском уровне закупались только 20% препаратов по социально-значимым заболеваниям, к которым относятся диабет, онкологические патологии, туберкулез. Также в централизованном закупе были вакцины.

При этом основная часть затрат, а это 60%, приходилась на приобретение лекарств регионами, а 20% составлял прямой закуп организаций здравоохранения.



То есть каждый из 16 регионов закупал лекарства самостоятельно, а отдельные больницы еще приобретали препараты по своему усмотрению.

Такая децентрализованная система имела свои слабые стороны, которые снижали эффективность и качество медицинской помощи населению. Поскольку закуп не был консолидирован, объемы маленькие, то на такой рынок компаниям-производителям было невыгодно выходить. И в этот период расцвела сеть посредников.

То есть, несмотря на единую систему дистрибуции, определенное количество посредников все равно останется. В том или ином качестве, но останется. Главная задача единого дистрибьютора – сделать так, чтобы их количество не увеличивалось.

Позитивные моменты

Однако есть на фармрынке и позитивные моменты. Как отметил в интервью изданию «Время» Сыздык Баймуханов, председатель правления ТОО «СК-Фармация», «сейчас многие участники фармацевтического рынка убедились в преимуществе единой системы дистрибуции, главные из которых – прозрачные процедуры закупа лекарственных средств, создающие атмосферу открытой конкурентной борьбы».

По его словам, до внедрения системы единой дистрибуции в конкурсах на госзакуп участвовали две-три компании. То есть конкуренция носила зачастую символический характер. «После образования «СК-Фармация» ситуация изменилась: сейчас в тендерных процедурах по закупке лекарств участвуют около 60 компаний, среди которых немало прямых производителей», – отметил Сыздык Баймуханов.

Совсем скоро, когда Казахстан вступит во Всемирную торговую организацию, конкуренция на фармацевтическом рынке еще больше усилится. С одной стороны, единый оператор по закупке лекарств будет иметь дело непосредственно с крупными производителями лекарств, с другой стороны, отечественное производство лекарств может обанкротиться, если не выдержит конкуренции.

Единственный способ устранить посредников – сделать их бизнес невыгодным, для чего необходимо идти по пути укрупнения заказов, что и делается в Казахстане посредством внедрения единого дистрибьютора. Но чтобы оператор не превратился в монополиста, необходимо обеспечить прозрачность процедур закупа медикаментов. И это – самая главная задача госорганов, отвечающих за конкуренцию на фармацевтическом рынке.

«Доступное жилье – 2020»: доступно ли?



Динара Куатова (Астана)

Спрос на жилье в Казахстане в разы превышает предложение. Степень доступности квадратных метров с каждым годом снижается, а количество нуждающихся в них неуклонно растет

В госагентстве по делам строительства констатируют – в нынешнем году жилищной потребности заявило на 34% граждан больше, чем в прошлом. В собственной «крыше» сегодня нуждаются около 200 тысяч человек, и это только по официальным данным. В предстоящем году начинается реализацию утвержденная правительством государственная программа «Доступное жилье – 2020». Окажется ли она эффективной в решении наболевшего «квартирного вопроса»? По мнению депутатов нижней палаты парламента, новый проект имеет множество недоработок. На слушаниях в законодательном органе мажилисмены указали разработчикам на ряд допущенных упущений.

Ситуация на рынке недвижимости сегодня складывается далеко не в пользу большинства казахстанцев. Средняя стоимость кв. м в областном центре составляет в среднем 110 тыс. тенге, в столице и городах Алматы, Атырау, Актау кв. м оцени-

вается в 180 тыс. тенге. И только четверть трудоспособного населения в стране имеет возможность самостоятельно решать жилищные проблемы. Остальной же части граждан правительство предлагает воспользоваться государственной программой «Доступное жилье – 2020».

По словам заместителя премьер-министра РК Крымбека Кушербаева, на реализацию программы из республиканского бюджета планируется направить 2,2 трлн тенге (\$14,6 млрд). За счет всех источников финансирования за восемь лет действия программы в республике намерены возвести 60 млн кв. м жилья, модернизировать 35 млн кв. м вторичного жилья, увеличить долю производства строительных материалов на внутреннем рынке и довести его с 65% до 90%. Свои жилищные условия смогут улучшить около миллиона семей.

Сбивать цены на рынке недвижимости в стране планируют стимулированием строительства жилья эконом-класса. Для чего в Казахстане создадут домостроительные комбинаты, упразднят затраты на подключение к инженерным сетям. Но при этом меры по удешевлению кв. м не должны сказываться на качестве и главное – на безопасности домов. Как заметил заместитель главы правительства, в Казахстане необходимо улучшить качество проектирования, которое в настоящее время оставляет желать лучшего. «В цепочке заказчик-проектировщик-госприемка не определена роль заказчика. В итоге мы

имеем вопиющие случаи, когда, например, школы проектируют без инженерных сетей, больницу без пищеблока. Потом, естественно, происходит удорожание проекта», – продолжает г-н Кушербаев.

Бороться с недобросовестными застройщиками, по его словам, правительство собирается решительно. «В первую очередь Агентством по делам строительства и ЖКХ создаются белый и черный списки проектировщиков и застройщиков. Проектно-строительные компании, допустившие нарушения в сторону требований, будут лишаться своих лицензий», – сообщил Крымбек Кушербаев.

Программа предполагает и рост объемов строительства арендного жилья для очередников. С 2014 года в Казахстане намечено построить 275 тыс. кв. метров жилья или 4500 квартир ежегодно, что вдвое больше нынешних показателей. В связи с чем в текущем году на это направление финансирование увеличено в два раза – с 10 млрд тенге до 20 млрд тенге.

Особой популярностью среди населения пользуется система жилищных строительных сбережений. Казахстанцев, желающих участвовать в программе по линии АО «Жилстройсбербанк», в разы больше объемов возводимого жилья. Об этом на парламентских слушаниях сообщила председатель правления АО «ЖССБ» Нурбуби Наурызбаева.

«На строящиеся в настоящее время 7 883 квартиры поступило около 12 тыс.

заявлений от желающих приобрести эти квартиры. То есть спрос на данное жилье превышает предложение по стране в 1,5 раза, а в городах Алматы, Астана – в 2 раза», – сообщила г-жа Наурызбаева.

Также председатель правления АО «Жилстройсбербанк» отметила, что не достигнуты запланированные объемы по вводу жилья, предусмотренные программой. Так, по соглашениям с местными исполнительными органами 1 декабря ожидается ввод в эксплуатацию 62 домов на 3 840 квартир общей площадью 251 тыс. кв. м. Однако фактически введено в эксплуатацию 25 домов на 1 573 квартиры общей площадью 108 тыс. кв. м.

По мнению депутатов нижней палаты парламента, новый проект имеет множество недоработок. На слушаниях в законодательном органе депутат Мажилиса Парламента РК Майра Айсина указала разработчикам на ряд упущений. Главный недостаток в жилищном проекте, отметила она, кроется в несоответствии тактических действий центральных, уполномоченных и местных органов заявленной стратегической цели государства.

«Конечно, сложно без системных планов мероприятий по реализации жилищных программ, без конкретных целевых индикаторов, без четкого алгоритма достижения целей, без анализа недостатков и путей их устранения успешно решать столь непростую задачу. Закономерное следствие – ряд программ реализован, а главная проблема осталась. Доступность жилья для основной массы экономически активного населения оказалась недоступной», – сказала депутат мажилиса парламента. Во-первых, считает г-жа Айсина, правительству необходимо разработать конкретный план по реализации данной программы, включающий пошаговые меры, с четкими сроками и с указанием конкретных ответственных лиц. Во-вторых, продолжает депутат, в программе нет единого фундамента, а ее направления действуют обособленно. Также Майра Айсина отметила, что правительству нужно максимально сократить количество звеньев в прохождении средств, четко расписать ответственность тех, кто участвует в данной программе. По самым оптимистичным расчетам финансовые потери по пути до генеральных подрядчиков достигают 25% от стоимости строительства, что компенсируется за счет экономии на производственном процессе. «Это значит – понижается качество жилья. Получается, что не правительство, выделяя государственные средства, определяет основные параметры, а зачастую, различные организации, созданные для реализации программы, диктуют условия», – заявила депутат.

Полномасштабная программа «Доступное жилье – 2020» оказалась недоступной в сельских населенных пунктах. Мажилисмен Николай Логутков обратил внимание на то, что в отдаленных уголках страны решение жилищных вопросов зачастую относят к второстепенной важности.

«Анализ по областям на 1 ноября текущего года показал, что местные власти основную массу финансовых ресурсов инженерных коммуникаций направляют на многоэтажное строительство городских образований. При этом в АДС ЖКХ нет оперативных данных в разрезе регионов, сколько денег выделено на инфраструктуру сельских населенных пунктов для подготовки площадок», – заявил г-н Логутков.

Положение усугубляется отсутствием генплана, сообщил парламентарий, из-за чего люди не могут приобретать земельные участки под индивидуальное жилищное строительство в сельской местности. Таким образом, считает он, в республике практически останавливается развитие сельских территорий.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ЗАДЕРЖАЛИ 194 РЕЙСА

В Министерстве транспорта и коммуникаций Казахстана отметили, что авиакомпаниям необходимо уделить особое внимание своевременному оповещению пассажиров о задержках или отмене рейсов, передает корреспондент со ссылкой на пресс-службу ведомства. В ведомстве провели оперативное совещание из-за недавних массовых задержек авиарейсов. Согласно данным Комитета гражданской авиации, за последнюю неделю в Астане и Алматы было задержано 194 рейса авиакомпаний Air Astana и SCAT. Главной причиной этого были неблагоприятные погодные условия. Отмечается, что авиакомпаниями было указано на недоработки по своевременному оповещению пассажиров, оперативному предоставлению информации о причинах и предполагаемому времени задержек, отмены рейсов. Авиакомпаниям было поручено усилить работу в этих направлениях, улучшить взаимодействие с аэропортовыми службами для решения оперативных вопросов, а также обеспечить наличие резервных бортов и членов экипажей в пунктах перелета. Кроме того, авиаперевозчиком было поручено проработать вопрос сотрудничества с другими авиакомпаниями, в частности, с зарубежными партнерами по перевозке пассажиров на основе «интерлайн»-соглашений. Эта система позволит вывозить пассажиров одной авиакомпанией самолетом другой. (tengrinews.kz)

«ЧЕРНЫЕ» И «БЕЛЫЕ» СПИСКИ

В Казахстане создается список недобросовестных застройщиков, сообщил заместитель премьер-министра республики Крымбек Кушербаев. «Создаются «белый» и «черный» списки проектировщиков и застройщиков. Проектно-строительные компании, допустившие нарушения установленных требований, будут лишаться своих лицензий», – сказал он на парламентских слушаниях в пятницу в Астане. При этом он отметил, что бесконечно удешевлять строительство жилья эконом-класса и соответствовать качеству невозможно. «В целях удешевления стоимости квадратного метра жилья ведется работа по организации домостроительных комбинатов. Упразднены затраты на подключение к инженерным сетям и приняты другие меры. Но удешевлять до бесконечности тоже невозможно. Мы не должны забывать о требованиях безопасности возводимого жилья», – отметил Кушербаев. Вместе с тем, по его словам, нужно учитывать, что в Казахстане «низкое качество проектирования». «В итоге мы имеем вопиющий случай, когда, например, школу проектируют без инженерных сетей, больницу – без пищеблока, потом, естественно, происходит удорожание проектов», – посетовал Кушербаев. «Боле того, в обществе много нареканий и на качество строительных работ», – продолжил он. – Есть случаи, когда в новых домах не только текут крыши, не работают водопровод и канализация, но и с нарушением правил возводятся несущие конструкции. Ценой таких технологических нарушений может быть не только безопасность, но и жизнь людей». «Новый порядок в этом вопросе – задача соответствующих центральных исполнительных органов, и это мы будем делать самым решительным образом», – подчеркнул заместитель премьера. (Интерфакс-Казахстан)

СТЕКЛЯНЫЙ КЛАСТЕР В РК

Завод по производству листового стекла будет построен в Актобе, сообщил аким Актобинской области Архимед Мухамбетов. «В апреле следующего года начнется строительство завода. И за 14 месяцев должны завод построить, будут применяться немецкие и китайские технологии», – сказал он, выступая на VII сессии областного маслихата. Специальная рабочая группа при Правительстве Казахстана под руководством премьер-министра Серика Ахметова приняла решение о строительстве завода листового стекла в Актобе. Ранее Правительство Казахстана рассматривало два региона базирования будущего завода и, со временем, стеклянного кластера – Актобинская и Кызылординская области. Заместитель начальника областного управления предпринимательства и промышленности Актобинской области Багжан Тлегунов рассказал, что данный завод будет строить компания «Актобе айнек», учредителями которой являются ТОО «Казстройстекло» и социально-предпринимательская корпорация «Актобе». «Определено место размещения завода, начаты работы по проведению соответствующей инфраструктуры, ведется подготовительная работа. Необходимо отметить, что для реализации данного проекта у нас имеется хорошая минерально-сырьевая база – Мугдожарское месторождение кварцевых песков. Исследования независимых европейских экспертов показали, что сырье высококачественное, запасов хватит на длительные время», – добавил он. (Интерфакс-Казахстан)

ПОДДЕРЖКА ДЛЯ ФЕРМЕРОВ

Государственные субсидии по линии животноводства в Костанайскую область в этом году направлены в размере 3 млрд 978 млн 489 тыс. тенге. Из них, по данным областного управления сельского хозяйства, уже выплачено около 68%. Об этом пишет сборник ИА «Казах-Зерно». Большую долю субсидий определили на повышение продуктивности и качества продукции животноводства. В этом направлении выделено 1 млрд 757 млн тенге. На поддержку племенного животноводства направлено 1 млрд 731 млн тенге. Меньшая часть выделенных государственных средств, а именно приблизительно 462 млн тенге, пошла на сохранность маточного поголовья. Сроки завершения выплат обозначены на конец декабря. На сегодня костанайские фермеры получили в общем объеме 2 млрд 744 млн тенге. Напомним, в прошлом году костанайским животноводам из государственного бюджета было выдано около 1 млрд 400 млн тенге. Нынешние субсидии превзошли прошлогодний показатель практически в 2,5 раза, уточнили в управлении. (ИА «Казах-Зерно»)

Новые методы борьбы с синдромом Бесобы

Венера Гайфутдинова

В Казахстане в течение следующих 10 лет ожидается небывалый по объемам рост жилищного строительства. Однако, по мнению Кумара Мусаева, генерального директора ТОО «Береке-КАБ», это не повлечет позитивных перемен. «Рост строительства приведет к растущей волне «халтуры», мы рискуем получить вместо комфорта трущобы», – заявил г-н Мусаев в ходе «круглого стола» на тему «Качество строительства жилья: синдром Бесобы», проводимого Институтом политических решений.

Для улучшения ситуации с качеством жилья, которое строят в нашей стране, г-н Мусаев предлагает ввести независимую экспертизу всего жилого фонда. Внедрение этой экспертизы должно дать обязательный допуск СМИ к спискам замечаний строительных аудиторов и технадзора, создать систему обязательного двойного контроля всех государственных проектов как силами аккредитованных компаний, которые занимаются строительным аудитом, так и департаментом государственного архитектурно-строительного контроля и лицензирования (ГАСК). Кроме этого, предлагается аккредитовать компании, занимающиеся строительным аудитом, соответственно международным стандартам, войти в международные профессиональные саморегулируемые организации, создать государственный реестр добросовестных, опытных (не менее 3 сданных объектов) строительных компаний и допускать к строительным тендерам только компании из реестра.

Основная работа в схеме, предложенной г-ном Мусаевым, ложится на плечи независимых строительных аудиторов, которых в мировой практике нанимают инвестор.

В результате внедрения работы независимого строительного аудитора, по уверениям г-на Мусаева, инвестор получает возможность быть в курсе всего, что происходит на строительной площадке, подрядчик строит «как надо», а не «как хочет», соответственно, у финконтролеров нет за-

мечаний или вопросов по проекту, а бюджет экономится примерно на 15%.

Но Сергей Лазарев, директор представительства АО «Фонд недвижимости «Самрук-Казына» в Алматы, настаивает на том, что у нас уже действуют нормативные документы, регулирующие качество жилья, и ничего нового придумывать в настоящее время нельзя. «Точное их исполнение – это гарантия качества строительства», – говорит г-н Лазарев.



Фондом недвижимости, по его словам, делается все возможное для осуществления качественного строительства. Так, например, с момента поступления в фонд заявки застройщика начинается осуществляться проверка финансово-хозяйственной деятельности застройщика за три предыдущих года. Затем производится запрос сведений о введенных в эксплуатацию объектах жилищного строительства и анализ исполнения застройщиком обязательств по ним.

Кроме того, выступая в своих проектах инвестором с долей обычно 80%, фонд взял на себя дополнительные функции по обеспечению финансирования строительства, по предотвращению вывода денег из проекта. Для этого открывается специальный счет в банке второго уровня, заключается трехстороннее соглашение «застройщик-фонд-банк». Расходование денежных средств с данного счета производится только с письменного разрешения

бы приостановить строительство, если обнаружатся какие-либо нарушения. В функции супервайзера входит проверка количества и качества поступающих строительных материалов, участие в подписании актов на скрытые работы и контроль за соблюдением технологии производства работ.

Еще одна мера, применяемая фондом недвижимости, – это удержание на начальном этапе 3% от сметной стоимости работ, которые фондом выплачиваются застройщику только по истечении 1 года после ввода объекта в эксплуатацию. «Это обычная для нормального заказчика мера. Если в процессе эксплуатации здания будут обнаружены какие-то нарушения, и застройщик по разным причинам не желает их устранять, эти деньги в безоговорочном порядке используются на их устранение путем найма другой организации», – рассказал г-н Лазарев.

Кумар Мусаев признает, что правительством была проделана большая работа. Создано Агентство РК по делам строительства и ЖКХ, ГАСК передан от акиматов в агентство, внедрена персональная ответственность технадзора, подготовлена большая социально-направленная жилищная программа, аналогов которой нет в СНГ. Однако он подчеркивает, что «принципы контроля качества, которые работают сегодня, заложенные в жилищные программы, неудовлетворительны». Подтверждением слов эксперта, являются многочисленные случаи некачественного строительства. Одним из наиболее ярких примеров такого строительства является рухнувший в апреле 2012 года жилой комплекс «Бесоба» в Караганде.

Но Аскар Тутубаев, начальник управления государственного архитектурно-строительного контроля Алматы, уверен, что схема дирекции представительства фонда недвижимости «Самрук-Казына» – идеальная модель, которая действительно имеет прикладной характер. «Это четко, удобно и, так скажем, применительно к нашему законодательству. Тот порядок, который предложил Кумар Мусаев, действительно можно принять к сведению, но законодательно он пока ничем не подкреплен», – заключил г-н Тутубаев.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

ЭЛИКСИР МОЛОДОСТИ НАЙДЕН

Казахстан вошел в 50 ведущих стран мира, где возможно получение уникальных процедур молодости. Alfa Cosmo представляет встречу с ученым мирового уровня, разработчиком революционных методов омоложения доктором Филиппом Аллушем (Франция). Сегодня «молодость» становится неотъемлемым атрибутом внешнего успеха. За последние 10 лет количество сороколетних мужчин и женщин в СНГ, активно стремящихся к внешности «без возраста», увеличилось в 10 раз (3% – 2000 год, 30% – 2010 год – данные Национального альянса дерматологов и косметологов РФ). А молодое поколение вообще не намерено стареть: первое применение процедур красоты начинается уже в 25 лет. Правда, как и многое в мире прогресса, революционные концепты омоложения сначала доступны только самой обеспеченной аудитории. Методы омоложения от знаменитой в мировой косметологии фамилии Аллуш за последние 40 лет покорили уже почти всех королев и монархов, голливудских звезд, президентов стран и бизнес-элиты мира. Они в корне изменили мировую концепцию эстетической медицины. Ее новая цель – остановить изменения, связанные со старением, и поддерживать «молодость» без применения скальпеля. Именно это демонстрируют результаты уникальных методик научной лаборатории Biologique Recherche (BR), основанной знаменитыми учеными семьи Аллуш. Революционные средства и технологии марки BR замедляют механизмы старения и усиливают способность клеток кожи к обновлению. С каждым годом эффективность средств возрастает все больше. В основе результативности BR лежат только натуральные природные компоненты и уникальные техники массажа. В списке тех, кто не стесняется упоминаний о том, что является почитателем марки BR, – Бред Питт и Анджелина Джоли, семья Бекхемов, Мишель Обама, Мадонна, Елизавета II, Дженнифер Лопес, Мерил Стрип, Джон Гальяно и другие мегаселебрити мира. Сегодня новой вершиной научных разработок BR становится эксклюзивная программа «Наше Соцште». Впервые в мире BR создает личные средства и технологии для каждого клиента на текущее состояние его кожи. Первичная диагностика и дальнейшее создание индивидуальных косметических средств в программе «Наше Соцште» проводятся самим доктором Филиппом Аллушем. Именно с «Наше Соцште» Филипп Аллуш прибыл в центр Alfa Cosmo, роскошь сервиса и технологий мировой эстетической медицины, который является участником мировых конгрессов красоты, получивший в 2012 году статус Посольства красоты от компании Biologique Recherche. Бренд BR основан в 1970 году талантливыми супругами химиком-биологом Иваном Аллушем и кинезотерапевтом (лечение движением) Жозет Аллуш. В предместье Парижа в городе Сюрен расположены научная лаборатория BR и завод, производящий косметические средства в ограниченном количестве из-за максимального сохранения свежести уникальных растительных ингредиентов. Компоненты, лежащие в основе мирового патента формул BR, добываются путем холодного отжима (максимальное сохранение свойств) из природных веществ, собираемых в экологически чистых местах планеты. Лимитированные номерные версии некоторых эксклюзивных косметологических средств BR подчинены жизненному циклу редких природных веществ. (Соб.инф.)

ДЕНЕЖНЫХ ПРЕМИЙ НЕ БУДЕТ!

Согласно опросу, проведенному деловым порталом Kapital.kz, около 58,9% респондентов сообщили, что в их компаниях не практикуется выплата бонусов и премий по итогам года. Свыше 14,5% опрошенных ожидают, что некоторые сотрудники все же получат бонусы. Около 12,7% респондентов подтвердили, что в их компаниях ежегодно выплачиваются «13 зарплату». При этом 8,6% опрошенных отметили, что по итогам года работодатель начисляет им премии. Порядка 5,1% респондентов заявили, что им выплачивают премии по окончании проектов, а не к концу года. Между тем, по мнению работающих россиян, ожидающих выплаты годового бонуса (28%), хороший работодатель всегда найдет возможность финансово поощрить работников по итогам года, сообщает портал Superjob. 40% россиян огорченно констатируют, что у них в компаниях не бывает годовых премий, поэтому и рассчитывать на такой предновогодний сюрприз от работодателя не приходится. По причине нестабильного финансового положения компании на премию не рассчитывают 13% опрошенных. Представители российских компаний – менеджеры по персоналу видят ситуацию несколько иначе. Поощрить специалистов за вклад в развитие бизнеса намерены 39% работодателей РФ. (Kapital.kz)

НОЧНЫЕ РЕЙДЫ

В Алматы ряд рейдов дорожной полиции направлен на выявление и пресечение использования стробоскопов и других загромождающих элементов на транспортных средствах, отрицательно влияющих на безопасность дорожного движения и создающих условия для совершения дорожно-транспортных происшествий, сообщает пресс-служба ДВД города. «Зачастую незаконное использование стробоскопов практикуется среди молодых автолюбителей, которые устанавливают их за бампер. Оборудованию специальными световыми и звуковыми сигналами подлежат лишь транспорт оперативных и специальных служб. Их самовольная установка является нарушением», – говорит заместитель начальника управления дорожной полиции ДВД Алматы, полковник Турыскан Маткулов. Напомним, с 7 по 14 декабря в Алматы проходит профилактическая акция «Стробоскоп», в рамках которой работа дорожных полицейских ориентирована на выявление и пресечение фактов использования таких средств на автомобилях горожан. Целенаправленные рейды усиливаются в ночное время суток. Не остаются без внимания и другие грубые нарушения Правил дорожного движения. Так, в настоящее время пресечено около 2000 нарушений ПДД РК, из них 10 – за использование стробоскопов. («Казинформ»)

Конкуренция на рынке аутсорсинга в Казахстане растет

Ирина Лукичева

Многие казахстанские эксперты констатируют, что рынок услуг аутсорсинга в Казахстане пока развит не очень хорошо. «Среди локальных потребителей существует еще определенное недоверие к компаниям, предоставляющим разнообразие сервисов», – рассказала Наталья Курочки, управляющий директор Antal Kazakhstan.

Основными клиентами провайдеров аутсорсинговых услуг пока являются иностранные компании. Они уже хорошо знакомы с подобным видом бизнеса и могут легко оценить его преимущества для оптимизации работы в конкретных условиях. По мнению спикера, спрос со стороны иностранных компаний стимулирует рост предложения. «В связи с образованием Таможенного союза на рынок услуг Казахстана уже вышли некоторые российские компании, в связи с чем существенно возросла конкуренция. В следующем году она только усилится», – отмечает г-жа Курочки.

И это не удивительно, ведь аутсорсинг – это удобный инструмент для бизнеса. «Я считаю, что на аутсорсинг может быть передано преобладающее число бизнес-процессов компании, вплоть до производственных. Аутсорсинг позволяет лишить множество проблем компании, получая дополнительные возможности для освоения рынка», – считает Андрей Антипов, директор ТОО «Temir-Project».

Согласно исследованию, которое провел кадровый холдинг АНКОР среди руководителей различного уровня, наиболее популярными функциями, которые компании передают на аутсорсинг, являются HR, IT и бухгалтерский учет. Если говорить об HR-аутсорсинге, то наиболее известным направлением является рекрутмент. Однако



услуга HR-аутсорсинга гораздо обширнее и включает в себя не только подбор персонала, но и такие услуги, как развитие персонала, формирование кадрового резерва, ведение кадрового делопроизводства, расчет заработной платы и компенсаций, налоговая отчетность.

Только 53% респондентов подтвердили, что их компании используют привлеченный персонал, предоставленный кадровыми агентствами. Причем 67% пользуются услугами предоставления персонала на долгосрочные проекты, а 46% компаний пользуются услугами аутсорсинга для предоставления персонала на краткосрочные проекты, 15% пользуются услугой по оформлению персонала в штат провайдера.

Среди преимуществ аутсорсинга 57% участников опроса выделяют оптимизацию и ускорение процессов, 51% – экономии собственных ресурсов, 29% – аутсорсинг привлекает другими факторами.

Например, тем, что на краткосрочные проекты не нужно принимать сотрудников в штат, а также экономией времени и снижением рисков для компании. 21% видит в аутсорсинге возможности для повышения эффективности бизнеса.

Исследование также показало, что основной причиной низкой популярности служит отсутствие нужных поставщиков данных услуг на рынке. Однако, даже при наличии таковых, 76% респондентов не стали бы передавать в аутсорсинг бизнес-процессы и услуги. Они отмечают самостоятельность в решении данных вопросов, и только 5% объясняют это политикой компании, неудачным опытом, а также спецификой производственных процессов.

«Может показаться, что услуги аутсорсинга – финансово затратное решение. Но это обусловлено тем, что сравнивая стоимость услуг аутсорсинга с затратами на штатных сотрудников, компании счи-

тают только видимые расходы – заработную плату, – отмечает Валерия Шевелева, директор кадрового холдинга АНКОР в Казахстане. – Однако существует и львиная доля невидимых расходов, таких как организация рабочего места, обеспечение офисной техникой, расходы на интернет, телефонию, подбор и обучение».

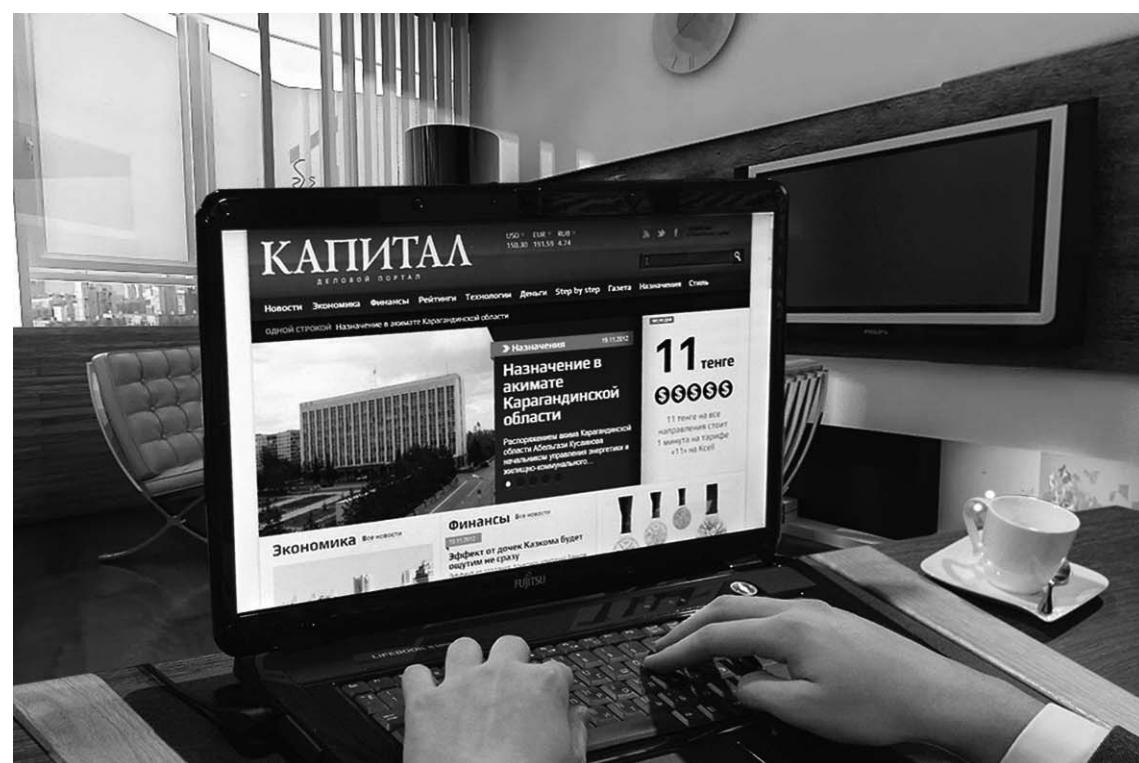
Казахстанские эксперты полагают, что далеко не все компании могут четко оценить достоинство и недостатки аутсорсинга. По мнению г-жи Курочки, для предпочтительнее еще не понятно, что дороже, а что дешевле, так как лишь немногие из них задаются вопросом о долгосрочной перспективе и могут просчитать отложенную выгоду. С другой стороны, многие провайдеры пока оказывают услуги на «очень посредственном уровне».

«Недостаточная развитость аутсорсинга обусловлена, вероятнее всего, не стоимостью услуг внешнего управления (хотя нередко они бывают достаточно дорогими), а другими причинами», – считает Андрей Антипов. В первую очередь, это нежелание компаний открывать посторонним (неаффилированным) людям секреты своего бизнеса. «Конечно, это следствие непрозрачности нашего рынка. К сожалению, по-прежнему существует неравный доступ к различного рода ресурсам, что обуславливает «псевдоконкуренность» рынка», – говорит он.

По прогнозам казахстанских экспертов в области консалтинга, развитие аутсорсинга будет происходить вместе с ростом общей культуры бизнеса, когда компании станут доверять друг другу, верить в порядочность и профессионализм партнеров. Это означает, что сами руководители компаний на практике поймут преимущества передачи части своего бизнеса сторонним профессионалам, увидев эффективность аутсорсинга.

Топ-10 по желаемым и планируемым подаркам казахстанцами

По результатам исследования АО «Хоум Кредит Банк», проводившегося в ноябре 2012 года



К

Мы в сети Kapital.kz

EUR/USD	1.3000	▼ 0.74%	USD/JPY	82,84	▲ 1.13%	GBP/USD	1.6108	▲ 0.00%	USD/CHF	0.9322	▲ 0.59%	EUR/GBP	0.8071	▼ 0.75%
---------	--------	---------	---------	-------	---------	---------	--------	---------	---------	--------	---------	---------	--------	---------

Изменение в процентах с 5.12 - 12.12.2012

Рынки

Dow	WTI	Shanghai	eRTS
▲	▲	▼	▲
0.60%	0.23%	-0.13%	0.18%

eRTS – вечерняя сессия; Shanghai Composite – текущая сессия

Фондовый рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
MMBB	1448	0.05%	2.6%	3%	3%
PTC	1485	0.25%	2.8%	6%	7%
S&P	1428	0.65%	1.5%	3%	14%
DJIA	13248	0.60%	2.3%	3%	8%
NASDAQ	3022	1.18%	0.9%	4%	16%
DAX	7590	0.78%	2.1%	6%	29%
FTSE	5925	0.06%	1.0%	3%	6%
Hang Seng*	22442	0.53%	2.4%	4%	21%
Shanghai*	2072	-0.13%	5.0%	0%	-6%
Nikkei-225*	9591	0.69%	1.0%	9%	13%
S&P фьюч.*	1430	-0.13%	1.8%	4%	16%

* текущая сессия

Товарный рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
Brent	107.9	0.97%	-1.6%	-1%	0%
WTI	85.8	0.27%	-3.1%	0%	-13%
Urals	106.6	1.09%	-1.4%	-1%	1%
Золото	1710	-0.15%	0.8%	-1%	9%
Никель	17734	0.11%	1.7%	11%	-5%
Медь	8075	-0.42%	0.8%	7%	6%
Аллюминий	2100	-0.64%	0.8%	11%	6%
Сталь (г/к эксп.)	533	0.0%	0.0%	4%	-8%

Денежный и долговой рынки

	Значение	1D	1W	1M	YTD
EUR/USD	1.301	0.49%	-0.7%	2%	0%
USD/RUB	30.71	-0.07%	-0.5%	-3%	-4%
EUR/RUB	39.90	0.42%	-1.1%	-1%	-4%
	Цена	Купон	YTM, %	1D	
Россия-30	127.3	7.50%	2.70%	-0.03	
UST-10	99.7	1.63%	1.65%	0.04	
Спред			105	-7	
Bund-10	101.6	1.50%	1.32%	0.01	

Официальные курсы валют

Данные на 13 декабря 2012 года
Источник: Национальный банк Республики Казахстан

1 АВСТРАЛИЙСКИЙ ДОЛЛАР	AUD / KZT	158.63	▲
1 АНГЛИЙСКИЙ ФУНТ СТЕРЛИНГОВ	GBP / KZT	242.57	▲
1 БЕЛОРУССКИЙ РУБЛЬ	BYR / KZT	0.02	
1 ДИРХАМ ОАЭ	AED / KZT	40.97	▲
1 ДОЛЛАР США	USD / KZT	150.46	▲
1 ЕВРО	EUR / KZT	195.69	▲
1 КАНАДСКИЙ ДОЛЛАР	CAD / KZT	152.66	▲
1 КИТАЙСКИЙ ЮАНЬ	CNY / KZT	24.07	
1 КУВЕЙТСКИЙ ДИНАР	KWD / KZT	534.87	▲
1 КЫРГЫЗСКИЙ СОМ	KGS / KZT	3.17	
1 ЛАТВИЙСКИЙ ЛАТ	LVL / KZT	281.39	▲
1 ЛИТОВСКИЙ ЛИТ	LTL / KZT	56.69	▲
1 ПОЛЬСКИЙ ЗЛОТЫЙ	PLN / KZT	47.82	▲
1 РИЯЛ САУДОВСКОЙ АРАВИИ	SAR / KZT	40.12	▲
1 РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ	RUB / KZT	4.90	
1 СИНГАПУРСКИЙ ДОЛЛАР	SGD / KZT	123.17	▲
1 ТУРЕЦКАЯ ЛИРА	TRY / KZT	84.60	▲
1 УЗБЕКСКИЙ СУМ	UZS / KZT	0.08	
1 УКРАИНСКАЯ ГРИВНА	UAH / KZT	18.62	▲
1 ШВЕДСКАЯ КРОНА	SEK / KZT	22.71	▲
1 ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК	CHF / KZT	161.46	▲
100 ЮЖНОКОРЕЙСКИХ ВОН	KRW / KZT	14.00	▲
1 ЯПОНСКАЯ ИЕНА	JPY / KZT	1.82	▼

Предстоящая неделя в мире: много событий в преддверии рождественских каникул

Опасения по поводу бюджета США умерили оптимизм. Рынки в последнее время пребывают в состоянии игры с нулевой суммой: бесплодность переговоров по вопросу дефицита бюджета США и связанные с этим опасения были компенсированы выходом в целом высоких макроэкономических показателей в Штатах и Китае. В частности, росту оптимизма в начале этой недели поспособствовал выход в пятницу лучших, чем ожидалось, данных по занятости в США и хорошей макроэкономической статистики в Китае в минувшие выходные. Некоторые опасения вызывала более высокая, чем ожидалось, инфляция в Китае, но сейчас для рынков важнее, как мы полагаем, показатели промышленного производства и розничных продаж, которые также оказались выше прогнозов. Таким образом, контекст, в котором предстоит работать в начале этой недели, несколько улучшился, хотя рост мировых рынков будет умеренным, а американские бюджетные проблемы будут все время отвлекать внимание инвесторов. До тех пор пока не будут устранены риски негативного влияния этого фактора на темпы экономического роста в 2013 году, настрой рынка останется нестабильным.

Основные события конца недели. В четверг состоится саммит ЕС, принятие окончательного решения по вопросу оказания финансовой помощи Греции, размещение гособлигаций Италии и Испании и выход ноябрьских данных по розничным продажам в США. Сюрпризы, разумеется, возможны, и ввиду фактора неизвестности большинство инвесторов, вероятно, вновь займут выжидательную позицию, а с началом в первой половине следующей недели сезона отпусков и вовсе сведут активность до минимума. Мы оставляем краткосрочный тактический индикатор в левой части оптимистической зоны, поскольку считаем, что умеренный положительный импульс, заданный рынком, сохранится, особенно на развивающихся рынках, чему будут способствовать положительная ситуация в Китае и продолжающийся приток средств в розничные фонды GEM. На прошлой неделе инвестиции в активы

этой категории превысили \$3 млрд, причем эта сумма была практически полностью вложена в сбалансированные фонды развивающихся рынков и китайские стратегические фонды. Общий приток средств на рынки GEM с начала года, таким образом, достиг \$20 млрд.

Прогноз по рынку нефти: Саудовская Аравия сбивает цену
Ближневосточный статус-кво и укрепление доллара привели к снижению цен на нефть. На прошлой неделе цена нефти впервые с начала ноября показала отрицательную недельную динамику. Обусловлено это в основном небольшим укреплением доллара и сохранением статус-кво на Ближнем Востоке. Между ХАМАС и Израилем установилось перемирие, сирийский конфликт перерос в стадию рутинного кровопролития – впрочем, он по-прежнему оказывает незначительное влияние на работу нефтяных маршрутов и несет небольшой риск обострения ситуации в остальных странах региона. Безусловно, ситуация может в любой момент измениться, но в данный момент нефтетрейдеры не без удовольствия отпустят цены, позволяя им снизиться до \$100 за баррель – уровня, на который ориентируются страны ОПЕК. В прошлую пятницу цена Brent упала на \$4,3 – до \$107 за баррель.

В понедельник на торгах в Азии баррель Brent подорожал на \$0,5 после публикации положительных макроэкономических данных в Китае. Саудовская Аравия попытается понизить цену до \$100 за баррель. Еще одной причиной, объясняющей нежелание трейдеров повышать цены на нефть на прошлой неделе, помимо отсутствия обострения на Ближнем Востоке, стал запланированный на эту неделю саммит ОПЕК: как ожидается, представители стран-участниц, в особенности министр нефтяной промышленности Саудовской Аравии, в ходе встречи попытаются добиться понижения средней цены Brent до \$100 за баррель. Саудовские власти регулярно напоминают как о высоком на настоящий момент объеме предложения нефти, так и об угрозах за-

медления экономического роста, которые кроют в себе продолжительные периоды высоких цен на нефть. Напомним, весной саудовский министр сумел добиться сокращения цены со \$120 до менее чем \$100/барр. на фоне возобновившихся опасений относительно роста мировой экономики. С тех пор премия за риск в цене возросла, чему способствовало обострение конфликтов в Сирии, Иране и на границе Израиля и палестинских территорий.

Теперь у саудовского королевства появилась еще один шанс добиться снижения цены. Причины, по которым \$100 за баррель – предпочтительный ориентир для Саудовской Аравии и ряда менее крупных производителей, входящих в ОПЕК, следующие:

высокая цена нефти может привести к замедлению экономического роста и сокращению спроса, причем восстанавливаться он будет медленно;

дороговизна нефти стимулирует инвестиции в развитие добычи нефти из нетрадиционных источников (например, канадских битуминозных песков и сланцев в США);

снижение цены нефти будет способствовать замедлению темпов роста добычи в Ираке и станет причиной усиления экономического давления на Иран, что, вероятно, ускорит процесс столь желанных политических изменений в стране;

бюджет Саудовской Аравии сводится без дефицита при цене нефти в \$100 за баррель, и сохранение цены выше этого уровня для страны более предпочтительно, чем повышенный риск обвала котировок в 2014 году.

Изменения объема добычи нефти не ожидается. План добычи по итогам предстоящей встречи, вероятно, останется без изменений. Возможные темы обсуждения: планы Ирака удвоить добычу в течение следующих трех-пяти лет и решение проблемы растущей конкуренции с нетрадиционной нефтью и сланцевым газом.

Информация предоставлена Sberbank Investment Research

Новинки законодательства

Владимир Плошай

Вашему вниманию предлагается краткий обзор опубликованных за неделю нормативных правовых актов. Среди них отметим постановление правительства о переносе дня отдыха, а также приказ министра индустрии и новых технологий, касающийся неправительственных стандартов

31 декабря казахстанцы будут отдыхать

Согласно постановлению Правительства Республики Казахстан от 4 декабря 2012 года № 1538, в целях создания благоприятных условий для отдыха трудящихся и рационального использования рабочего времени в декабре 2012 года:

1. Перенесен день отдыха с субботы 29 декабря на понедельник 31 декабря 2012 года.
2. Предоставлено право организациям, которые обеспечены трудовыми, материальными и финансовыми ресурсами для

выпуска необходимой продукции, оказания услуг, включая финансовые, а также ввода в действие объектов строительства, производить по согласованию с профсоюзными организациями работу 31 декабря 2012 года.

Работа в указанный день компенсируется в соответствии с действующим законодательством Республики Казахстан.

Таким образом, казахстанцы, работающие по пятидневному рабочему графику, на праздники будут отдыхать 4 дня: 30, 31 декабря 2012 года и 1, 2 января 2013 года.

Неправительственные стандарты

Приказом заместителя премьер-министра Республики Казахстан – министра индустрии и новых технологий Республики Казахстан от 28 сентября 2012 года № 344 утверждены Правила разработки, обеспечения консенсуса, утверждения, учета, регистрации, обозначения, изменения, отмены, актуализации, хранения, издания, распространения, соблюдения авторских прав разработчика и введения в действие неправительственных стандартов

Правила разработки, обеспечения консенсуса, утверждения, учета, регистра-

ции, обозначения, изменения, отмены, актуализации, хранения, издания, распространения, соблюдения авторских прав разработчика и введения в действие неправительственных стандартов устанавливает порядок разработки, обеспечения консенсуса, утверждения, учета, регистрации, обозначения, изменения, отмены, актуализации, хранения, издания, распространения, соблюдения авторских прав разработчика и введения в действие неправительственных стандартов.

Разработка стандартов включает следующие этапы:

- 1) организация разработки стандарта;
- 2) разработка первой редакции проекта стандарта;
- 3) разработка второй редакции.

Разработчик публикует уведомление в СМИ о начале разработки стандарта с указанием даты первого заседания консенсусного органа.

В течение 60 (шестьдесят) календарных дней с момента публикации уведомления разработчик формирует консенсусный орган и утверждает его положение.

Консенсусный орган в течение 18 (восемнадцать) месяцев с даты формирования разрабатывает первую редакцию проекта стандарта и пояснительную записку к нему.

Настоящий приказ вводится в действие по истечении 21 календарного дня со дня его первого официального опубликования. Опубликован в официальной печати 8 декабря 2012 года.

Обзор рынков Товарной биржи «ЕТС»

Наименование	Значение	Изменение
СПОТ-рынок*		
Пшеница	T 45 067	8%
Цемент	T 15 837,04	10,8%
Срочный рынок*		
W3-11.12	T 40 500	0.00%
GOLDZ-12.12	\$ 1708	0.24%
ZROL-10.12	\$ 107,95	-1.67%
ZRAG-12.12	\$ 33,01	-0.45%

Данные www.ets.kz, 11.12.2012г.

Аналитика срочного рынка	Аналитика СПОТ-рынка
Во вторник, 11 декабря, на мировых рынках были отмечены осторожно позитивные настроения, вследствие чего на Товарной Бирже «ЕТС» в нефтяном сегменте наблюдалось разнонаправленное движение котировок при минимальной волатильности. Фьючерсы на нефть марки Brent с поставкой в феврале потеряли 1.67% закрывшись на отметке \$107,95 за баррель. Котировки драгоценных металлов двигались разнонаправленно. Цены на золото с поставкой в феврале прибавили 0.24% до уровня \$1708 за тройскую унцию. Котировки серебра упали на 0.45% до отметки \$33.01 за тройскую унцию	За данную торговую сессию на бирже ЕТС прошли торги по пшенице составив в денежном выражении более чем 22 млрд. тенге, общим оборотом в 498 120 тонн. Не смотря на напряженные фундаментальные факторы рынки упали за счет спекулятивных операций других игроков. На международной арене Египет закупил 115,000 т американской пшеницы у негосударственных компаний. Южная Корея только что запустила тендер на закупку 210,000 т кукурузы и 70,000 т фуражной пшеницы. Тем временем в Аргентине по-прежнему идут дожди, в результате чего в этом году страна может экспортировать лишь 4.5 млн. т пшеницы против 6 млн. т прогнозируемых. Более того, похоже, что качество пшеницы ухудшится. Согласно данным министерства сельского хозяйства и продовольствия, посевные площади под рапс этой осенью на 7.01% меньше прошлогодних, которые составили 1.49 га. Тем временем посевные площади под озимую пшеницу увеличились на 2.8% и составили 4.96 млн. га. Ожидается, что площади под озимый ячмень увеличатся на 9.7%, составив 1.09 млн. га. Объем товарооборота по цементу за предыдущую неделю составил 2 487 тонн на сумму более чем 41 млн. тенге. Средневзвешенная цена на цемент за неделю составила 14 292,53 тенге за тонну, продемонстрировав рост на 10,8%

У ДАВИДА БУДЕТ
НОВЫЙ ТРЕНЕР

В команде казахстанского голкипера Давида Лорни сменился главный тренер. Как сообщает сайт клуба, из-за снижения результатов команды в последние 7 недель прежний наставник «Ризеспора» Энгин Корукир был отправлен в отставку. Пока имя нового рулевого турецкой команды не оглашается. Сам Давид так прокомментировал эту новость в Twitter: «Произошла смена тренера в нашей команде. В любом случае спасибо за работу! Особое спасибо тренеру вратарей!» (sports.kz)

ЗАЯВЛЕНИЕ
БЕРДЫЕВА

Главный тренер казанского «Рубина» Курбан Бердыев прокомментировал интерес к своей персоне ряда клубов и сборных стран постсоветского пространства. «Действительно, заинтересованность во мне есть в нескольких бывших союзных республиках, в том числе и в Казахстане. Однако я точно не возглавлю ни клуб, ни сборную, и тем, кто меня приглашает, это известно. Нацелен прежде всего на создание инфраструктуры и на развитие детско-юношеского футбола. С другой стороны, понятно, чем вызваны слухи на этот счет: заканчивается мой контракт с «Рубином», – приводит «Спорт-Экспресс» слова Бердыева. (sovsport.ru)

ПРОСМОТР
ДАРАБАЕВА

Полузащитник «Актобе» Аслан Дарабаев находится на просмотре в «Кайрате». 23-летний хавбек отправился на сборы вместе с алматинским клубом. Ранее воспитанник карагандинского футбола защищал цвета «Шахтера», а затем перешел в «Актобе», в котором провел 3 года. Но так и не став игроком основного состава в дружине Владимира Муханова, Дарабаев решил попробовать свои силы в другой команде. В 2010 году Дарабаев являлся кандидатом на национальную сборную Казахстана. (sports.kz)

«ШАХТЕР»
В ТУРЦИИ

Карагандинский «Шахтер» свой первый учебно-тренировочный сбор, с 9 по 27 декабря 2012 года, проводит в Турции, в городе Анталья. Помимо основного чемпионского состава ФК «Шахтер» на УТС приглашены футболисты из молодежной команды: И. Шацкий, Х. Матаев, А. Сахимов, Т. Жангылышбай, В. Ахмедов и В. Ли. А также приглашены на просмотр ряд футболистов: П. Чесновский, В. Седельников, Жигер Кукеев, Б. Семлер и Д. Тажимбетов. (shahter.kz)

МАЛЬЦЕВ
В «ОРДАБАСЫ»?

Форвард «Иртыша» Глеб Мальцев может перейти в «Ордабасы». 24-летний нападающий павлодарцев рассматривается тренерским штабом шымкентского клуба как возможная замена ушедшему в «Шахтер» Дауренбеку Тажимбетову. Если стороны найдут компромисс в финансовой части, то статный форвард подпишет контракт с «Ордабасы» в ближайшее время. В минувшем сезоне Глеб Мальцев не так часто выходил на поле из-за травмы, и стал автором четырех голов в десяти матчах. В составе сборной Казахстана он провел один матч. (sports.kz)

«Львы» деклассированы



Данияр Балахметов
Фото: flickr.com

Боксерский клуб Astana Arlans в рамках 3-го сезона Всемирной серии бокса в пятницу проведет четвертый поединок в группе В. Противостоят казахстанцам будет чемпион второго сезона клуб Italia Thunder. Впрочем, в группе итальянцы после трех встреч имеют одно поражение. Причем уступили действующие чемпионы на выезде британской команде British Lionhearts с общим счетом 1:4. Эти самые «львы» на прошлой неделе гостили в Алматы, и потерпели в субботу сокрушительное поражение от казахстанской команды. Необходимо отметить, что до этой встречи и Astana Arlans, и British Lionhearts после двух побед в двух встречах лидировали в группе. Британская команда, к слову, является дебютантом Всемирной серии бокса, однако, несмотря на это, в преддверии сезона «львы» недвусмысленно давали понять, что не прочь сохodu заявить о себе уже в ближайшее время, собрав под своими знаменами известных британских боксеров, а также нескольких легионеров, два из которых, марокканец Мохаммед Арджау и швед Бабакар Камара, прибыли в Казахстан. Остальные трое, Джамаль Яфаи, Джош Тэйлор и Астон Браун, представляли Великобританию.

В первом бою в весе до 54 кг встречались Мирас Жакупов и Джамаль Яфаи. Для британца это был дебют во Всемирной серии бокса. Тогда как Жакупов дебютировал еще в первой встрече с «Украинскими атаманами». Незадолго до этого боя состоялся церемония передачи официального кубка лучшего боксера WSB про-

шлого сезона бойцу Astana Arlans Сергею Деревянченко. Украинский боксер получил почетный приз из рук супервайзера встречи, поляка Адама Кушера. Не дал угаснуть хорошему настроению казахстанских любителей бокса и Мирас Жакупов, который очень активно начал бой. Британец также без особой разведки ринулся в бой. Жакупов превосходил своего оппонента практически во всем, хорошо работая ногами и умел, уклоняясь от его ударов, при этом точно нанося свои. Подобным образом казахстанец действовал на всем протяжении боя. В итоге Жакупов вышел победителем во всех пяти раундах. Единогласные решения рефери подтвердили превосходство казахстанца (50:45, 50:45, 50:45).

Второй бой в весе до 61 кг свел между собой Ержана Мусафирова и Джоша Тэйлора. Британец, так же как и его одноклубник Джамаль Яфаи, дебютировал во Всемирной серии. Однако для Мусафирова этот поединок отнюдь не становился легким, ввиду того что Тэйлор идет на первых ролях в своем весе в Великобритании, показывая весьма стабильные результаты. Как и ожидалось, бой между этими боксерами получился весьма упорным и захватывающим. Британец имел преимущество в росте, хотя это не носило решающего значения в плане достижения конечного результата. Уступив в первом и четвертом раундах, Мусафирова все же склонил чашу весов в свою сторону, обеспечив клубу комфортное преимущество (2:0).

Третья встреча субботнего вечера проходила в весе до 73 кг. Боксер Astana Arlans израильтянин Константин Снигур встречался с

британцем Астоном Брауном, который в последний момент заменил француза Адриана Вастина. В этом поединке Снигур, проводящий первый бой за казахстанскую команду, мог снять все вопросы о победителе встречи. Надо сказать, израильтянин хорошо контролировал ход боя, попеременно атакуя или вынуждая соперника, у которого мало что получалось в атаке, на более активные действия. В итоге Снигур одержал победу в поединке (49:46, 50:45, 48:47), позволив своей команде стать недосыгаемой для соперников в этой встрече (3:0).

Четвертый бой вечера в весе до 85 кг свел между собой дебютантов Всемирной серии бокса эстонца Айнара Карисона (Astana Arlans), который также дебютировал на профессиональном уровне, и Бабакара Камара, шведского легионера британской команды.

Этот поединок, в отличие от остальных, отличался крайней осторожностью. Лишь в третьем раунде соперники поняли, что пора рисковать. При этом преимущество и инициатива были на стороне эстонца, который несколько раз нашел слабые места у темнокожего представителя Швеции. В итоге Карлсон отпраздновал победу, что (48:47, 48:47, 49:46) и довело преимущество в счете своей команды над гостями до угрожающей разницы – 4:0.

Завершал встречу поединок в весе свыше 91 кг. Где сошлись хорват Филипп Хргович (Astana Arlans) и марокканец Мохаммед Арджау. По сути, исход боя между этими боксерами в общекомандном зачете ничего не решал. Однако на более соперников это не сказалося. Более высокий и легкий хорват спокойно и уверенно вел поеди-

нок, работая с дальней дистанции и не подпуская к себе марокканца, у которого все же были редкие попадания. В конечном итоге Хргович довел встречу до логического завершения, записав на свой счет уверенную победу над упорным соперником (50:45, 50:45, 50:45). Astana Arlans, добившись победы, единолично возглавила группу В. Упрочить положение можно уже завтра во встрече с итальянцами. Между тем, поединок с итальянцами по нескольким обстоятельствам является для казахстанской команды принципиальным. Во-первых, своей бывшей команде будет противостоять нынешний тренер «Арланов» Сергей Корчинский, который два сезона находился в тренерском штабе итальянского клуба. Не менее интригующей выглядит и фигура Сергея Деревянченко, который ранее выступал в составе будущего соперника казахстанской команды. А в последнем сезоне Всемирной серии добился в ее составе победы. Украинец в весе до 73 кг сразится с французским легионером «Итальянских громов» Мишелем Таваресом. А начнут встречу в весе до 54 кг Бабадад Алимбеков и итальянец Даниэле Лимоне.

В весе до 61 кг будут встречаться ирландский легионер «Арланов» Эрик Мартин Donovan и сербский легионер итальянского клуба Бранимир Станкович. В весе до 85 кг сойдутся узбекский боксер Astana Arlans Рамжон Ахмедов и алжирский легионер Italia Thunder Абдельхафид Беншабла. Наконец, в супертяжелом весе, свыше 91 кг, отношения выяснят боксер «Арланов» Михай Нистор из Румынии и французский легионер гостей Тони Йюка.

В третий раз

Вячеслав Селезнев

В минувшее воскресенье состоялось торжественное открытие городских соревнований по баскетболу «Школьной лиги ККМ», сам турнир стартовал 24 ноября. Нынешний сезон стал третьим по счету, проходящим под патронажем Национальной федерации баскетбола РК и компании «Капитал Менеджмент» (ККМ). В начавшемся сезоне участие в турнире принимают тридцать пять команд, представляющих более чем пятьдесят школ Алматы. Всего команды разыграют четыре комплекта наград в четырех группах, в числе которых: девушки 1996-1998 годов рождения, а также юноши 2000-2001, 1998-1999, 1995-1997 годов рождения.

Турнир продлится до конца мая 2012 года. В рамках открытия лиги был сыгран матч между лидерами прошлого сезона командами

Magic Foxes и «Дорожник». И эта встреча оправдала все ожидания. На площадке шла бескомпромиссная борьба, а эмоции порой били через край, и иногда казалось, что это вовсе не матч школьных команд, а встреча профессионалов. И по признанию главного судьи соревнований, эта игра была под стать финалу. Также в этот день состоялся поединок между тренером школы лиги и ветераном казахстанского баскетбола. В эксклюзивном интервью «Капитал.kz» Олег Севергин, вице-президент Национальной федерации баскетбола Казахстана, отметил старание организаторов турнира, которые третий год подряд проводят школьную лигу. Также, по словам г-на Севергина, еще одним положительным фактором является постоянное увеличение числа команд. «Если этот турнир будет регулярно разыгрываться в дальнейшем, то мы планируем

охватить порядка 40% школ Алматы для участия в лиге», – заявил Олег Севергин. Помимо этого, вице-президент Национальной федерации баскетбола Казахстана обратил внимание на возросший уровень турнира. «Если в самом первом розыгрыше школьной лиги мы зачастую видели в основном ребят, имеющих минимальные представления о баскетболе, вследствие чего уровень показываемой игры был не таким высоким, то теперь картина совсем иная. Общий уровень турнира, несомненно, возрос. Многие игроки, из тех, кто принимал участие в предыдущих турнирах, заметно прибавили в индивидуальных качествах, что положительным образом сказалось и на командной игре», – отметил Олег Севергин. Помимо этого, вице-президент федерации рассказал и о том, в каких регионах проводится школьная лига, а также о будущих планах федерации

совместно с организаторами турнира. «Помимо Алматы, подобный турнир проходит в Астане, Актау и Атырау. А со следующего года в планах организовать уже республиканский финал», – заявил г-н Севергин.

Не обошел вниманием стабильное существование турнира и директор школьной лиги Жомарт Асенканов. «Я как организатор очень рад тому, что школьная лига идет уже третий сезон кряду. Когда мы только начинали, было весьма тревожно за дальнейшую судьбу турнира. Но как показало время, турнир вполне жизнеспособен и с каждым годом вызывает все больший интерес среди школьников, в этой связи мы думаем о последующих розыгрышах», – сказал г-н Асенканов. Кроме того, директор школьной лиги выразил мнение об уровне турнира: «Если в первый и во второй годы школьники в основном только вникали и понимали суть баскетбола, при этом действуя по олимпийскому принципу – главное не победа, а участие, то теперь можно констатировать высокий уровень игры команд и колоссальную заряженность на борьбу».



«КАЙРАТ» НА УТС

В минувшее воскресенье наша команда приземлилась у берегов Средиземного моря, где под руководством нового главного тренера Владимира Вайсса проведет двухнедельные сборы. Разместились футболисты в живописном поселке Кадрие, что с турецкого переводится «сияющая звезда Анталы». И это поэтическое название точно определяет море, солнце, леса, площадки для гольфа, футбольные поля, 5-тизвездочные отели с торговым рынком. Даже в зимнее время сюда едут туристы. И маленький населенный пункт никогда не бывает без гостей. Кроме футболистов «Кайрата» в Анталю прибыли и другие команды с постсоветского пространства. В их числе есть наши «Шахтер» и «Тобол». Не исключено, что алматинцы проведут несколько товарищеских игр с ними. Сразу после ужина состоялось знакомство нового главного тренера со своими коллегами из основной и дублирующей команды, а также с футболистами, приехавшими на сборы. Коллективу наставника представил спортивный директор клуба Рафаэль Гарибан, после чего слово взял сам словацкий специалист. – Я буду строить свои отношения со всеми на доверии, – сказал Владимир Вайсс. – Но это не значит, что кому-то буду давать поблажку. Всем, даже тем, у кого есть контракт, надо доказывать свою состоятельность. Контракт далеко не гарантирует ему место в составе. Если есть люди, которые не хотят работать со мной по полной программе, лучше сразу скажите. Держать никого не будем. Уже в этом году мы будем ставить определенные задачи. Место «Кайрата» в турнирной таблице не десятое. Это легендарный клуб, который на протяжении десятков лет выступал в высшей лиге советского футбола. И имел большой авторитет. Но в последние годы команда сдала позиции в Казахстане. Поэтому я призван помочь коллективу вернуться на самые высокие рубежи. Прежде чем принять решение, я много думал. Но меня в первую очередь устроили те условия, которые создаются в клубе. Это делается во благо будущего команды. Немаловажным стал и фактор амбициозности руководителей. Они хотят видеть команду, которая бы выступала на европейском уровне. (fckairat.kz)

БАЛТИЕВ
ПОКИДАЕТ
«КАЙРАТ»

Завершивший карьеру игрока Руслан Балтиеv не займет пост главы селекционного отдела ФК «Кайрат». Ожидается, что бывший капитан команды останется в системе родного клуба, и со следующего года продолжит приносить пользу в качестве селекционера, но стороны решили не продлевать отношения. Теперь на эту должность приглашен специалист из Италии, ранее работавший в Серии С2. 34-летний Балтиеv в минувшем сезоне из-за травмы бедра почти не играл в составе «Кайрата». Официально о решении завершить карьеру он не объявлял, но выходил на поле Руслан более не намерен. Напомним, что Балтиеv является рекордсменом сборной Казахстана по сыгранным матчам, проведя за нее 73 встречи. (sports.kz)

ДАЛЬШЕ
БЕЗ ЛУКИ

Баскетбольный клуб «Астана» расторнул контракт с сербским легионером Лукой Дрча. Договор с 25-летним сербским игроком был рассчитан на один год, однако стороны договорились о досрочном расторжении контракта по обоюдному согласию. Лука Дрча пришел в «Астану» в середине прошлого сезона. Он принял участие в 10 матчах Единой лиги ВТБ, в среднем за игру набирал 5 очков, в 19-ти играх Национальной лиги Республики Казахстан он набирал по 8 очков соответственно. В составе «Астаны» Дрча стал обладателем Кубка Казахстана 2012 года и чемпионом Национальной лиги Казахстана сезона 2011/2012. Наследок Лука Дрча поблагодарил администрацию клуба, игроков, тренерский состав и руководство клуба за предоставленные условия, за доверие и пожелал команде удачи, успехов и новых красивых побед. «Я буду переживать за «Астану» и склеить за выступлением команды», – сказал в заключение Лука. В свою очередь баскетбольный клуб «Астана» также благодарит Луку за его работу и искренне желает ему крепкого здоровья, дальнейших успехов в спорте и карьерного роста. (bcastana.kz)



**ВТОРАЯ ПОПЫТКА
«ГЕФЕСТА»**



Карагандинский «Гефест» намерен в следующем сезоне вновь попробовать свои силы в турнире 1 лиги чемпионата Казахстана по футболу. Напомним, что в 2009/2011 годах этот клуб уже участвовал в соревнованиях второго по силе дивизиона главного казахстанского национального футбольного турнира. В 2011 году «Гефест» не закончил чемпионат страны из-за скандала, связанного с возникшим противостоянием футболистов и руководства клуба. Как один из победителей 2 лиги чемпионата Казахстана-2012, «Гефест» обратился в ФФК с просьбой о включении его в состав участников чемпионата страны в 1 лиге на следующий сезон. Данный вопрос будет рассмотрен на ближайшем заседании исполкома Федерации футбола Казахстана. (sports.kz)

**ГЕТЕРИЕВ
НА ТРАНСФЕРЕ**



Тренерский штаб «Алании» по итогам осенней части чемпионата выставил на трансфер группу игроков. В их числе оказался и полузащитник Владикавказского клуба Казбек Гетериев, который выступает в составе «Красно-желтых» с 2011 года. В футболке «Алании» заигранный за национальную сборную Казахстана хавбек появлялся на поле в чемпионатах России 15 раз. (sports.kz)

**НОВОЕ МЕСТО
ФОМИЧЕВА**



Новым главным тренером футбольного клуба «Восток» будет назначен известный казахстанский специалист Владимир Фомичев. О том, как закончились переговоры с футбольным клубом «Восток», Владимир Фомичев рассказал корреспонденту интернет-портала «Sports.kz». – Договорились о сотрудничестве, можно считать, что уже являюсь главным тренером «Востока», осталось только организационные моменты решить, и в понедельник или вторник будет подписан контракт. 15 декабря отправимся на учебно-тренировочные сборы в Узбекистан, там и будет проведена селекционная работа. (sports.kz)

ГОЛОСА ЗА ЭРИЧА



Официальный сайт «Астаны» подвел итоги очередного опроса на своей страничке. На этот раз пресс-служба клуба выясняла – кого же наши посетители считают лучшим легионером команды в завершившемся сезоне. По итогам недельного голосования лучшим легионером «Астаны» признан голкипер Ненад Эрич. Любимец столичной публики уже второй сезон стабильно выступает в клубе. Летом, перед открытием дозаявочного окна, мы проводили опрос, какие линии необходимо укрепить, и меньше всего голосов набрала вратарская линия. В этом случае мнения специалистов и болельщиков совпадают – последний рубеж обороны в команде самый стабильный, где уверенно играет Ненад Эрич. Второе место в опросе занял игрок сборной Центрально-Африканской Республики Фокис Кетевоама. Еще один любимец столичных фанатов. Фокис обладает великолепной техникой, отличным дриблингом, хорошим видением поля и владеет отменным пасом. Не случайно Кетевоама стал лучшим ассистентом в команде, на его счету 8 голевых передач. Причем дважды он ассистировал своим партнерам в финале Кубка Казахстана и внес большой вклад в завоевание почетного титула. Замкнул тройку сильнейших легионеров в опросе черногорский полузащитник Дамир Кояшевич. Непросто Дамиру пришлось в первое время своего пребывания в «Астане». Своей работой на тренировках и в матчах ему пришлось отвоевывать место в основном составе у лучшего игрока Казахстана 2011 года Улана Конишбаева. И Кояшевичу удалось стать одним из ведущих игроков в команде. Во второй половине сезона он сумел забить четыре мяча в ворота соперников и отдал две голевые передачи. (fca.kz)

Затишье перед бурей

Данияр Балахметов
Фото: hcbarys.kz

В континентальной хоккейной лиге наступил очередной перерыв, связанный с участием сборных в различных турнирах. Последний матч регулярного первенства был сыгран в воскресенье между минским и рижским «Динамо». В этой встрече минчане одержали минимальную победу со счетом 2:1. А за два дня до поединка с рижанами представители Беларуси сражались в Астане с «Барысом». О той игре минчане наверняка захотели забыть побыстрее, и это не мудрено в свете разгрома, который им был учинен.

Уже на второй минуте пятничной игры «Барыс» усилиями Максима Спиридонова вышел вперед, используя передачу Брэндона Боченски. При этом минчане были в меньшинстве. В неполном составе вскоре оказались и астанчане. Тогда то «Динамо» и реализовало большинство. Случилось это на 4-й минуте поединка. А автором гола стал Янне Нискаала, забросивший шайбу после передачи Джо Павелски. Однако равенство в счете продержалось 10 минут. Вторую шайбу «Барыса» в первом периоде забросил лучший защитник ноября в КХЛ Виктор Хедман. Ассистентом шведу выступил Андрей Гаврилин. Результат первой двадцатиминутки и стал своего рода предзнаменованием разгрома. А основные события матча развернулись во втором периоде. Незадолго до окончания второй минуты периода Брэндон Боченски увеличил преимущество «Барыса», воспользовавшись ответной любовью Максима Спиридонова. Буквально тут же Дмитрий Мелешко сократил отставание в счете, переиграв Виталия Еремеева, и к разочарованию минчан, эта шайба стала последней для них в игре. Теперь забивали исключительно игроки «Барыса». До конца периода астанчане отличились еще трижды. На 30-й минуте результативный бросок удался Роману Савченко, которому ассистировал Константин Руденко. А спустя 3 минуты сам Руденко уже с передачи Дмитрия Уппера зажег свою фамилию на табло. Наконец, на 38-й минуте Талгат Жайлауов с передачи Федора Полищука забросил шестую шайбу своей команды, в это время минчане, кстати, находились в меньшинстве.

А полный разгром хоккейного клуба из столицы Беларуси случился в третьем периоде, после того как на 48-й минуте Найджел Доус совершил «контрольный выстрел». В итоге 7:2, Минск повержен. А если присовокупить сюда и победу «Барыса», которая состоялась 5 декабря над «Северсталью», то вырисовывается вполне благоприятная картина. Тогда астанчане на своем льду отправили три безответные шайбы в ворота череповецкого клуба. В принципе «Барысу» по силам и 19 декабря, в день возобновления регулярного первенства взять очки в гостевом поединке с рижским «Динамо». Тем более что в этом сезоне астанчане громил клуб



из столицы Латвии со счетом 5:0. Произошло это 15 октября в Астане. Помимо встречи с рижанами до нового года у «Барыса» намечается весьма плотный график. Так, 21 декабря астанчане на выезде сразятся с донецким «Донбассом». А выездная серия астанчан закончится в Москве, где 23 декабря «Барыс» сыграет со «Спартаком».

Заканчивая год подопечные Владимира Крикунова будут тремя домашними поединками. 26 декабря астанчане примут мытищин-

ский «Атлант». 28 октября «Барыс» сыграет с ярославским «Локомотивом». Наконец 30 декабря «Барыс» будет принимать нижегородское «Торпедо».

Из перечисленных шести соперников астанчан лишь «Локомотив» располагается в верхней части таблицы регулярного чемпионата. Ярославцы сейчас там занимают шестую строчку. При этом в Западной конференции они идут на втором месте и возглавляют дивизион Тарасова. Остальные пять команд

располагаются ниже «Барыса», идущего в регулярном первенстве на двенадцатом месте. Ближе всех к астанчанам находится «Донбасс», оказавшийся на шестнадцатой строчке в регулярном первенстве. В Западной конференции украинский клуб идет на восьмом месте, а в дивизионе Боброва на пятом.

Следом за «Донбассом» в регулярном первенстве и Западной конференции расположилось «Торпедо». При этом нижегородцы в дивизионе Тарасова находятся на четвертой строчке.

Куда хуже дела обстоят у «Атланта» и «Спартак». Мытищинцы занимают двадцать второе место в регулярном первенстве. А в Западной конференции они сейчас двенадцатые. В дивизионе Тарасова «Атлант» идет на предпоследнем, шестом месте. А на последнем месте в этом дивизионе находится московский «Спартак». В Западной конференции москвичи также идут последними. И лишь в общей таблице регулярного первенства москвичи пребывают на предпоследней, двадцать пятой строчке, опережая лишь екатеринбургский «Автомобилист». К слову, ближайший соперник «Барыса», рижское «Динамо», тоже не блещет турнирными показателями. Латвийцы в регулярном первенстве занимают двадцать четвертую строчку. В Западной конференции они предпоследние и последние в дивизионе Боброва.

А лидирует в регулярном первенстве московское «Динамо». Москвичи в последних семи встречах одержали шесть побед. В последнем перед паузой матче динамовцы в увлекательном поединке одолели на выезде московский ЦСКА со счетом 6:4. Также в лидирующую тройку регулярного первенства КХЛ входят казанский «Ак Барс» и омский «Авангард», которому «Барыс» уступил в конце ноября.



**Высокий полет
«Сарыарки»**



Вячеслав Селезнев
Фото: kazzinc-torpedo.kz

Высшей хоккейной лиге (ВХЛ), в отличие от старшего собрата (КХЛ), перерыв не предусмотрен, разве что турнирная интенсивность несколько снижена. Однако у двух казахстанских команд образовалась пауза в 11 дней. Один из этих клубов, «Сарыарка», к радости отечественных любителей хоккея, продолжает возглавлять лигу. Карагандинцы на протяжении 15 матчей не проигрывают (с 27 октября), и, по всей видимости, на достигнутом не остановятся. А вот хоккеисты «Казинк-Торпедо», выдав серию из четырех побед, затем забуксовали, проиграв два раза в трех предыдущих поединках, причем в последней встрече, состоявшейся 8 декабря, устькаменогорцы уступили на выезде «Сарыарке»

со счетом 3:0. В казахстанском дерби победу карагандинцам в каждом из периодов обеспечили точные броски Дмитрия Цибина, Ильи Малюшкина и Александра Швецова. Проиграли устькаменогорцы и 4 декабря, на выезде «Южному Уралу» со счетом 2:0. Между этими играми торпедовцы 6 декабря в гостях расправились с челябинским «Чelmetom» – 5:2. В этой встрече в составе устькаменогорцев отличился Антон Петров, Артем Токарев, Константин Савенков, Александр Шин и Евгений Рымарев.

Что же касается «Сарыарки», то карагандинцы, помимо победы над «Казинк-Торпедо», также одержали важные домашние победы над красносарским «Соколом» и клубом «Ермак» из Ангарска. Обе победы дали карагандинцам нелегко. В первой встрече 4 декабря против «Со-

кола» «Сарыарка» после первого периода уступала со счетом 0:1. Во втором периоде Семен Кокуев восстановил равновесие, но гости усилиями Вячеслава Каравдина вновь вышли вперед. И лишь точные броски Александра Швецова и Дмитрия Цыбина подвели черту под вторым периодом – 3:2. В завершающей двадцатиминутке гости нашли силы сравнять счет. Но точный бросок Ильи Малюшкина позволил «Сарыарке» добиться победы в основное время.

В следующем матче, состоявшемся 6 декабря, карагандинцы, забросив в первом периоде две шайбы, по сути, решили исход всего поединка. Отличились Михаил Махо и Семен Кокуев. Сибиряки лишь в третьем периоде сумели огорчить вратаря «Сарыарки» Дениса Франскевича. А сделал это Максим Юшков. Стоит

отметить бескомпромиссный характер встречи, вследствие чего на площадке было много борьбы, в том числе проходившей не по правилам. Как итог, хоккеисты «Сарыарки» в общей сложности были наказаны десятью минутами штрафного времени. А игроки «Ермака» оставались в неполном составе восемь раз, набрав в общей сложности двадцать четыре минуты штрафа. Особо отличился среди штрафников игрок гостей Савва Селезнев, который в середине второго периода был удален на 10 минут за оскорбление судей и неспортивное поведение.

До конца года «Сарыарка» проведет три поединка. 19 декабря карагандинцы на выезде сразятся с саратовским «Кристаллом». Через два дня после этого «Сарыарка» встретится также на выезде с «Дизелем» из Пензы. А 23 декабря клуб из угольной столицы Казахстана проведет матч в Воронеже против местного «Бурана». Сейчас «Буран» занимает восьмое место, «Дизель» – тринадцатое, а «Кристалл» идет на двадцать пятой позиции в числе двадцати семи команд Высшей хоккейной лиги.

А вот «Казинк-Торпедо», в отличие от карагандинцев, до окончания этого года осталось сыграть четыре поединка, причем все на родном льду. Ближайший из них пройдет 19 декабря против тюменского «Рубина» – основного конкурента «Сарыарки». Сейчас «Рубин» идет на втором месте с 70-ю очками, на два пункта отставая от карагандинцев. Стоит ли говорить о том, какую услугу «Сарыарке» в случае положительного исхода в этой встрече могут оказать устькаменогорцы, которые, впрочем, должны закладывать на то, что в ближайшей домашней серии можно поправить и свое турнирное положение. Сейчас «Казинк-Торпедо» идет на четырнадцатом месте, имея пятьдесят одно очко. Помимо встречи с «Рубином», устькаменогорцы проведут матч с курганским клубом «Зауралье», который состоится 22 декабря. Через два дня после этого восточноказахстанцы сразятся со «Спутником» из Нижнего Тагила. А последний матч в этом году «Казинк-Торпедо» проведет 26 декабря против красноярского «Сокола».

**САДУОВ
ВОЗГЛАВИЛ
«АСТАНУ-1964»**

10 декабря отечественный специалист подписал контракт со столичным клубом, сообщает пресс-служба ФК «Астана-1964». Напомним, что это второе пришествие Ойрата Садуова в столичный коллектив – в сезоне 2011 года Ойрат Батаевич уже тренировал «желто-синую» дружину. Стоит отметить, что Ойрат Садуов имеет богатый тренерский опыт. В свое время новый рулевой «Астаны-1964» возглавлял такие команды, как: «Есиль-Богатырь» (Петропавловск), «Тараз» и «Иртыш» (Павлодар). Работал главным тренером молодежной сборной Казахстана. (sports.kz)



ПРИЕДУТ ЛИ?

По данным популярной белорусской газеты «Прессбол», сразу три игрока из этой страны могут в текущее межсезонье пополнить состав павлодарского «Иртыша». Речь идет о полузащитниках Михаиле Афанасьеве (1986, «Динамо» Минск), Дмитрии Комаровском (1986, «Шахтер» Солигорск) и форварде Леониде Ковеле (1986, «Минск»). Все они имеют опыт выступлений в составе национальной сборной Беларуси, причем Комаровский отыграл в ее составе 3 поединка в минувшем сезоне. (sports.kz)



ВИЧЮС ЛУЧШИЙ

На официальном сайте футбольного клуба «Шахтер» закончилось голосование по определению лучшего легионера команды прошедшего сезона. По итогам голосования представляем вашему вниманию 5-ку лучших легионеров, по мнению болельщиков. Лучшим легионером команды в сезоне-2012 стал полузащитник «горняков» и сборной Литвы Гедиминас Вичюс. Этот год для Вичюса знаменательный – он стал лучшим бомбардиром команды с семью забитыми мячами. Второе почетное место в голосовании занял легионер из Колумбии Роджер Каныас. В голосовании Каныас долго лидировал, но на финише чемпионата Гедиминас Вичюс сумел опередить товарища по амплу. Роджер Каныас в 4-м туре премьер-лиги отменился хет-триком в ворота талдыкорганского «Жетысу». И так полюбилась Роджеру семиреченская команда, что в первой четвертьфинальной игре Кубка РК в Талдыкоргане Каныас тоже отменился забитым голом. Каныас единственный в составе «горняков», кто принимал участие во всех 26 играх премьер-лиги. На третьем и четвертом местах расположились защитники «Шахтера» из Боснии и Герцеговины Алдин Джидич и Никола Василевич соответственно. Оборона «Шахтера» в сезоне-2012 был одной из лучших в премьер-лиге. Пятое место занял нападающий «Шахтера» и молодежной сборной Латвии Эдуард Вишняков. Эдуард пополнил состав «горняков» после первого круга чемпионата, и стал одним из ключевых игроков карагандинской команды. Его победный гол в ворота шымкентского «Ордабасы» в 20-м туре премьер-лиги тому доказательство. (shahter.kz)



НАГРАДА ДЛЯ ФФК

На минувшей неделе в Риме состоялась ежегодная церемония награждения лауреатов за «Лучший маркетинговый проект года» в рамках научно-практической программы UEFA-KISS (Knowledge information and sharing scenario). Глава отдела маркетинга и коммерции Федерации футбола Казахстана Галина Годжук представила вниманию компетентного жюри, в составе которого были не только функционеры UEFA, но и представители ведущих европейских спортивных маркетинговых агентств, спонсорский проект развития детско-юношеского футбола «Кока-кола былгари доп». Проект ФФК был высоко оценен жюри и признан лучшим в номинации «Лучшая программа – 2012». (ffk.kz)



ЛАУРЕАТЫ
«ТАРАЗА»

Мирослав Лечич стал лучшим игроком «Тараза» в XX чемпионате Казахстана, сообщает официальный сайт клуба. На официальном сайте «Тараза» в течение месяца продолжалось голосование. За это время свое мнение высказали 1868 болельщика. В результате абсолютное большинство голосов (670 голосов) было отдано в пользу сербского легионера Мирослава Лечича, который в среднем забивал по одному голу в каждом третьем матче. Всего на его счету семь взятых ворот соперника. Правда, Лечич отличался лишь в домашних играх, за что областная газета «Знамя труда» прозвала серба «домашним бомбардиром». Интересный факт, связанный с семью голами: четвертый год подряд, после того, как «Тараз» сумел вернуться в премьер-лигу после годичного отсутствия, все наши лучшие бомбардиры останавливаются на отметке семь мячей (2009 год, Епурану – 7 голов; 2010 год, М. Йованович – 7 голов; 2011 год, Н. Йованович – 7 голов; 2012 год, Лечич – 7 голов). Вторым, по мнению проголосовавших болельщиков, стал Бауыжан Исламхан, за которого отдано почти в два раза меньше голосов (274), но это не значит, что молодого таланта меньше любят. Скорее всего, это потому, что за него болел более старшее поколение, которое безразлично относится к всемирной паутине. На третьем месте зрительских симпатий расположился еще один легионер – сенегалец Абдулла Диакате. За него проголосовало 165 человек. Далее с большим отрывом следуют Обиора Одиата (58 голосов) и Эдуард Сергиенко (57). После них расположились экс-игрок павлодарского «Иртыша» Константин Заречный (37 голосов) и пользующийся популярностью у тараских болельщиков Елдос Ахметов (35 голосов). За показавшегося самоотверженную игру Андрея Шабаяева болельщики команды отдали 25 голосов. По одинаковому количеству голосов (24) зарекомендовали себя полузащитники: серб Огнен Красич и лимитчик Шерхан Бауыржан, они делят девятую строчку. Среди всех молодых игроков «Тараза» двадцатилетний Шерхан на третьем месте. По мнению 19-ти человек, Андрей Цветков вошел в первую десятку лучших игроков команды, а Ерсин Мехмедович открывает вторую (18 голосов). У нашего капитана Александра Кучмы, так же как и у сербского легионера Ивана Перича, который теоретически в следующем году может получить казахстанское гражданство, как проживший в нашей стране более пяти лет, по 16 голосов. За дебютировавшего в этом году воспитанника жамбылского футбола Максата Амирханова и начинавшего сезон в кокшетауском «Окжетпесе», затем перешедшего летом к нам Артема Кирьятьева проголосовали по 8 раз. Вячеслав Соболев, принявший решение перейти в другую команду, и еще один подающий надежды лимитчик «Тараза» Ардак Карпык заработали 6 голосов. На один голос меньше у вчерашнего лимитчика – Берика Айтбаева. В следующем году он не будет попадать под лимитный возраст, но тренерский штаб видит в нем хорошего игрока, умеющего играть одинаково хорошо на нескольких позициях. Два брата Евстигнеевых Виталий и Дмитрий, а также хорватский легионер Невен Вукман и покинувший наш футбольный клуб Мурат Суомагамбетов – 4 голоса. Наименьшее количество голосов (3) болельщики команды проголосовали за Мадияра Муминова, которому удалось забить один из самых красивых голов за «Тараз» в ворота «Ордабасы». (fctaraz.kz)

КИТКА В ПОДМОГУ



На прошлой неделе в офисе ФК «Кайрат» тренерскому составу клуба были представлены новый главный тренер Владимир Вайсс и его помощник Борис Китка, словацкий специалист, известный по работе с Владимиром Вайссом в сборной Словакии. Борис Китка родился 16 августа 1970 года в Чехословакии. В бытность футболистом выступал в таких словацких клубах, как «Слован» (1990 – 1992 гг.), «Спартак Трнава» (1992 – 1993 гг.), «Интер» (1993 – 1994 гг.), «Банник Хорна Нитра» (1994 – 1997 гг.) и в австрийском клубе «SV Ried» (1997 – 2000 гг.). С 2007 по 2008 гг. тренировал брatisлавский «Слован», после чего приступил к работе со сборной Словакии. Контракт с помощником Владимира Вайсса рассчитан на три года. – Рад, что Владимир Вайсс и руководство «Кайрата» пригласили меня в Казахстан, – сказал г-н Китка во время встречи с тренерами ФК «Кайрат». – Для меня это новый опыт и возможность проявить себя на тренерском поприще за рубежом. Сделав все, чтобы моя новая команда прогрессировала изо дня в день. Тем более у этого клуба, как мне рассказали, такая славная история. (fckairat.kz)

С соперниками определились



Данияр Балахметов

На прошлой неделе юношеские сборные страны U-17 и U-19 узнали своих соперников по ближайшим отборочным турнирам чемпионата Европы 2014 года. Сборная, составленная из игроков не старше семнадцати лет, попала в группу под номером 12, где встретится с командами Дании, Швейцарии и Австрии. Предыдущую отборочную кампанию к Евро-2013, находясь под руководством чешского специалиста Павла Травника, сборная Казахстана, играя в компании команд Израиля, Турции и Хорватии, провалила. Все три матча, проведенные в Хорватии, казахстанцы проиграли с общим счетом 2:11 и заняли последнее место. В ближайшем отборочном турнире U-17 будет выступать под руководством другого иностранного тренера, украинца Константина Фролова.

Финальная часть турнира состоится на Мальте в 2014 году, соответственно сборная этой

страны освобождена от участия в отборочной кампании, в первой части которой сыграют 52 из 54-х сборных УЕФА. По две лучшие команды из тринадцати групп вместе с лучшей сборной, занявшей третье место, а также лидер рейтинга сборная Германии весной 2014 года разыграют семь путевок на Мальту.

Помимо группы №12, куда жребий отправил сборную Казахстана, за право сыграть на Евро-2014 также поспорят еще 48 команд в двенадцати оставшихся квартетах. В группе номер 1 жребий свел сборные Беларуси, Румынии, Дании и Албании. В следующем по порядку квартете №2 сыграют команды Италии, Швеции, Украины и Литвы. В группе под номером 3 отношения выяснят сборные Чехии, Франции, Израиля и Лихтенштейна. Команды Шотландии, Венгрии, Словении и Уэльса будут вести борьбу в группе 4. В 5-й отборочной группе сразятся Хорватия, Португалия, Босния и Герцеговина, а также Черногория.

Сборные Греции, Сербии, Эстонии и Андорры волею жребия определены в группу под номером 6. В 7-й группе, помимо дебютанта сборной Гибралтара, также сыграют Англия, Ирландия и Армения. Команды Норвегии, Испании, Кипра и Молдовы определены в квартет под номером 8. В следующей по номеру группе сильнейшие будут выявлены в компании Северной Ирландии, Турции, Латвии и Люксембурга. Сборная России наряду с командами Азербайджана, Исландии и Словакии обосновалась в группе под номером 10. Квартет под номером 11 вместил в себя сборные Голландии, Грузии, Сан-Марино и Фарерских островов. Наконец в группе под номером 13 сыграют команды Бельгии, Польши, Болгарии и Македонии. Хозяева мини-турниров и даты их проведения будут определены позже.

Юношеская сборная не старше девятнадцати лет (U-19) в отборочной кампании Евро-2014, который состоится в Венгрии, попала в группу номер 7, где также сыграют

команды Сербии, Австрии и Дании. Помимо этого квартета, на предварительном раунде представлены еще 12 групп. В квартете под номером 1 выступают команды Хорватии, Чехии, Гибралтара и Кипра. В группе 2 предстоит сразиться сборным Румынии, Польши, Армении и Литвы. В следующей по номерации группе отношения выяснят Ирландия, Босния и Герцеговина, Азербайджан и Швеция. В квартете под номером 4 сыграют Бельгия, Франция, Северная Ирландия и Исландия. В группе 5 предстоит встретиться командам Германии, Шотландии, Беларуси и Латвии. В 6-й группе силами померяются сборные Греции, Словакии, Албании и Болгарии. В группе 8 сойдутся команды Норвегии, Португалии, Люксембурга и Сан-Марино. Сборные Швейцарии, Англии, Андорры и Словении поведут борьбу в девятой отборочной группе. А в следующем по порядку квартете жребий свел команды Италии, Дании, Израиля и Лихтенштейна. В этой возрастной категории, так же как и среди семнадцатилетних, команды Голландии и Грузии угодили в одну группу, которая, к слову, обозначена номером 11, как и в отборочной кампании U-17. Помимо голландцев и грузин, в этом квартете сыграют Молдова и Уэльс.

В предпоследней, 12-й группе волею жребия оказались сборные Турции, Черногории, Македонии и Уэльса. Очень интересным выглядит квартет под номером 13, где отношения выяснят команды России и Украины. Также здесь сразятся сборные Эстонии и Мальты. Места проведения мини-турниров и их сроки будут определены позже.

Принцип проведения отборочного турнира для девятнадцатилетних идентичен тому, по которому отбираются в формате U-17. С той лишь разницей, что здесь рейтинг возглавляет сборная Испании, которая уже находится в элитном раунде и ожидает еще 27 сборных. Также по итогам Евро-2014 в Венгрии будут определены команды участницы мирового первенства U-20, которое состоится в 2015 году в Новой Зеландии.

Стоит напомнить, что в отборочном турнире Евро-2013 сборная Казахстана в соперничестве с командами Норвегии, Боснии и Герцеговины, а также Словакии выступила крайне неудачно. В матчах группы 8, состоявшихся на полях Боснии и Герцеговины, наши соотечественники под руководством российского специалиста Михаила Соловьева не набрали ни одного очка, проиграв три встречи с общим счетом 4:15. Теперь у российского специалиста есть хороший шанс улучшить результаты казахстанских юношей.

ВЫСОКИЕ ГОСТИ
ТРЕКА

Во вторник с официальным визитом в связи с проведением объединенного заседания коллегии Счетной палаты Российской Федерации и Счетного комитета Республики Казахстан в Астану прибыл председатель Счетной палаты Российской Федерации Сергей Степашин. В ходе рабочей поездки Степашин совместно с председателем Счетного комитета Республики Казахстан Асланом Мусиным с целью ознакомления посетили республиканский велотрек «Сарыарка», сообщает пресс-служба велотрека. Кали Абишев, директор столичного велотрека, сделал небольшой экскурс по спортивному комплексу для российского гостя, который, в свою очередь, подчеркнул многофункциональность сооружения. – Да, в самом деле трек один из лучших. В Астане, на мой взгляд, вся инфраструктура зданий на высоком уровне, в том числе и спортивные объекты. Меня приятно удивила оснащенность велотрека всеми необходимыми условиями для спортсменов. Редко встречаешь в спортивных комплексах, чтобы все было под рукой – и гостиница и фитнес, и тренажерные залы, – отметил Сергей Степашин. (sports.kz)

СТАБИЛЬНАЯ
ШВЕДОВА

Казахстанская теннисистка Ярослава Шведова сохранила за собой 29 место в еженедельно обновляемом рейтинге Женской теннисной ассоциации (WTA), сообщает в понедельник официальный сайт WTA. По состоянию на 10 декабря Шведова остается лучшей представительницей республики в этом рейтинге, в первую сотню входит также казахстанка Галина Воскобоева, которая осталась по истечении семи дней 82-й. Во второй сотне казахстанка Ксения Первак поднялась со 104 на 103 место, Юлия Путинцева опустилась на строчку – на 107 место, Сесиль Каратанчева осталась на 111 позиции. В третьей сотне Зарина Диас сохраняет 264 место, Анна Данилина потеряла строчку – она 343-я. Возглавляет рейтинг одиночного разряда по-прежнему белоруска Виктория Азаренко, второй идет россиянка Мария Шарарава, третьей – американка Серена Уильямс. В рейтинге парного разряда Шведова осталась 26-й, Воскобоева – 45-й, Первак поднялась с 345-й на 344 позицию, Данилина также отыграла одну строчку и стала 478-й, Залина Хайрудинова опустилась с 505-го на 509 место. Лидируют в рейтинге парного разряда по-прежнему итальянки Сара Эррани и Роберта Винчи, третье место делят чешки Андреа Хлавакова и Люси Храдска. (news.kaz.ru)

ГОЛОВЕШКИН
С «КАЙРАТОМ?»

Нападающий «Иртыша» Виталий Головешкин отправился на сборы вместе с «Кайратом». 23-летний форвард, отыгравший вторую половину прошлого сезона на правах аренды в «Окжетпесе», никак не может закрепиться в родном «Иртыше». Ранее он также пробовал свои силы в «Кайсаре», за который отыграл вторую часть сезона-2011. Но стать твердым игроком основного состава Головешкину так и не удалось. Сейчас Головешкин находится в Турции, на просмотре в «Кайрате». (sports.kz)

WORLD GP-2013
В АЛМАТЫ

Казахстанская федерация волейбола подтвердила техническую заявку на проведение этапа мирового «Гран-при» сезона-2013 в Алматы с 16-18 августа будущего года, сообщает пресс-служба ФВРК. Напомним, что чуть ранее Международная федерация волейбола – FIVB обнародовала календарь предварительного этапа женского мирового «Гран-при» сезона-2013. Один из туров, в третий игровой уик-энд, был отдан Казахстану, и до 13 декабря ФВРК должна была подтвердить свое согласие на проведение этапа. Таким образом, с 16-18 августа 2013 года казахстанские болельщики увидят игру сборных – Бразилии, Кубы и Голландии. Состав участников «Гран-при-2013»: Аргентина, Болгария, Бразилия, Германия, Голландия, Доминиканская Республика, Италия, Казахстан, Китай, Куба, Польша, Пуэрто-Рико, Россия, Сербия, США, Таиланд, Турция, Чехия, Япония, представитель Африки (пока неизвестен). (sports.kz)

Астане – конгресс, сборным – рулевых

Вячеслав Селезнев

Заседание исполнительного комитета Европейского союза за футбольных ассоциаций, состоявшееся на прошлой неделе, стало поистине историческим событием для казахстанского футбола. На нем было принято решение о проведении очередного, 38-го по счету конгресса УЕФА в Астане. Проведение этого мероприятия намечено на март 2014 года. Данное мероприятие проходит ежегодно. В 2013 году конгресс пройдет в Лондоне.

Согласно сложившейся традиции, открытие конгресса УЕФА доверено одному из руководителей государства-организатора мероприятия. В рамках конгресса происходит избрание президента УЕФА и членов исполнительного комитета организации. Также на этом мероприятии принимаются важнейшие организационные, финансовые и иные решения, которые касаются развития континентального футбола. Примечательно то, что Казахстан первым из постсоветских стран, входящих в юрисдикцию организации, получил право принять конгресс УЕФА. По словам Сайна Хамитжанова, первого вице-президента Федерации футбола Казахстана, проведение конгресса УЕФА имеет не только спортивное, имиджевое значение для нашей страны. «У Ка-



захстана будет уникальная возможность привлечь внимание мировой общественности к событию планетарного масштаба! Наша страна продемонстрирует всему миру свою приверженность глобальным интеграционным процессам!» – заявил г-н Хамитжанов.

Также на прошлой неделе состоялось не такие громкие, но, тем не менее, значимые события для отечественного футбола. Юношеская Федерация футбола Казахстана, проведение конгресса УЕФА имеет не только спортивное имиджевое значение для нашей страны. «У Ка-

листит Константин Фролов. А за результаты «молодежки» теперь будет отвечать белорусский специалист Сергей Боровский. Новоявленный рулевой U-21 обладает тренерской категорией PRO, а за его плечами карьера игрока минского «Динамо» (400 матчей, 8 голов), а также участие в составе сборной СССР на чемпионате мира 1982 года в Испании. Помимо этого, заслуженный тренер Беларуси работал в тренерских штабах таких клубов, как «Динамо» Брест, «Каунас», «Шериф». Также Сергей Боровский возглавлял национальную сборную Беларуси. А

среди его воспитанников значатся такие игроки, как Сергей Гуренко, Сергей Штанюк, Петр Качуро и Сергей Рогачев.

У рулевого юношеской сборной послужной список выглядит куда скромнее. Константин Фролов обладает тренерской категорией А. Игрокскую карьеру провел на родине, выступая в одесских командах: «Черноморец», «Динамо» и СКА. В качестве тренера возглавлял дублирующий состав «Черноморца», дважды (2006/07, 2008/09) привел своих подопечных к бронзовым наградам чемпионата.

За счастьем в Квебек

Данияр Балахметов

Завершившийся в канадском Квебеке третий этап Кубка мира по лыжным гонкам для казахстанского спорта стал особенным. В командном спринте победу одержали наши спортсмены Николай Чеботко и Денис Вологта. Казахский дуэт вышел в финал соревнований вслед за россиянами Никитой Кроковым и Алексеем Петуховым.

В самом финале между гонщиками обозначилась колоссальная конкуренция, на разных участках дистанции то и дело возникали завалы. Накал борьбы был крайне

высок, и никто не хотел остаться в аутсайдерах. При этом первые несколько отрезков плотность группы не нарушалась. И лишь незадолго до финиша градус борьбы оказался завышен. В финишной горячке лыжники активно работали локтями, толкали друг друга. Примечательно то, что в числе пострадавших первым оказался наш Денис Вологта.

Однако казахстанец быстро сумел догнать группу. К этому времени российский дуэт в составе Алексея Петухова и Николая Морилова на завершающем круге вырвался в лидеры – воспользовавшись поддержкой своих со-

отечественников в лице Никиты Крокова и Глеба Ретивых. Но в решающий момент Николай Морилов, который не смог поддержать спурт Петухова, возглавлявшего тройку, где также оказались норвежец Эрик Брандсдал и наш Николай Чеботко, сумел вырваться вперед после неприятности, которая приключилась с Денисом Вологтой. Между тем сприкосновение Петухова и шведа Эмилы Йонсона и послужило образованию подобной диспозиции. Швед не красиво перекрывал траекторию и сам же пострадал. Кстати, шведский гонщик в пылу борьбы подпортил выступление и чем-

пиону мира Алексу Харви из Канады.

А решающая стадия наступила на последних двухстах метрах дистанции. Алексей Петухов пошел в отрыв, и, в момент, когда уже победа была близка, Николай Чеботко сумел настичь россиянина, поравнялся с ним, а в финишном створе опередил его на доли секунды и принес нашей стране победу. По окончании гонки у судей еще возникли некоторые сомнения по поводу победителя, но отсмотренный несколько раз фотофиниш беспристрастно определил казахстанцев в качестве триумфаторов заезда.

Янтарный тренд

Взорвать мировой рынок VIP-сувениров решили ювелиры из России и Прибалтики. К традиционному списку – палех, гжель, хохлома – добавят изделия из янтаря. По оценкам экспертов, годовой объем корпоративных подарков только в СНГ превысил \$900 млн за 2011 год. Причем 20% занимает верхний ценовой сегмент

Алина Кириловская

Расширить существующие границы мастерам и бизнесменам помогут раскрученные бренды и уникальные технологии. Но если по первому пункту – это лишь вопрос времени и успешных PR-кампаний, то по второму может развернуться настоящая битва за идеи и методы. Причем не только между прибалтами и россиянами, которых в данной сфере меньшинство. К разделу рынка готовы подключиться даже китайцы!

Кладезь для бизнеса

Инкрустированные янтарем шахматы (от \$1,5 тыс. до \$10 тыс.), мастерски выполненные украшения и аксессуары (от \$20 до \$15 тыс.), декоративные мебельные гарнитуры (стол и четыре стула с янтарными вставками – от \$15 тыс. до \$150 тыс.) – в ювелирных мастерских создадут любой шедевр по вдохновению или на заказ. Разбег цен огромен. Если сами мастера добавляют всего 15-20% к себестоимости

удалось экспортировать в Европу и США 15% товара. Интерес проявили ОАЭ и другие страны Персидского залива.



«Черные» добытчики

Мировая добыча янтаря составляет 500-800 тонн в год. Несмотря на то, что 80% залежей янтаря принадлежат России, там сырье почти не перерабатывается. К тому же, процветают артели нелегальных старателей. К примеру, в 2011 году официально добыто свыше 340 тонн, а экспорт превысил 750 тонн! Следовательно, на долю черных копателей приходится около полумиллиона тонн в год.

По нелегальным каналам «сосновые слезы» утекают в прибалтийские страны по бросовым ценам: \$200-400 за килограмм. Эта схема приносит прибыль и местным жителям – за неделю незаконных раскопок можно заработать несколько тысяч долларов. По дан-



ном информагентства РИА «Новости», в 2010 году в пос. Янтарином арестовали две баржи с сырьем на 15-20 млн евро.

Самым россиянам для удовлетворения творческих амбиций достаточно несколько десятков тонн. При этом весь объем янтарного рынка РФ оценивают в \$25 млн. Иная картина в Польше (500 млн евро), Литве (250 млн евро) и Латвии (320 млн евро). Учитывая, что янтарная индустрия этих стран по большей части зависит от обработки калининградских ископаемых. Вот уже более 10 лет янтарная отрасль Калининградской области, как пишут местные СМИ, «забыта богом и проклята федеральным правительством».

Помимо крупных залежей, янтарь находят в Сибири, на Камчатке, в Голландии, Румынии, Венгрии, Чехии, Германии, Испании, Португалии, Хорватии, Франции, Англии, Швеции и Австралии. Редкий вид обнаружен на Сицилии, в Австрии и на северном

Магические качества янтаря:

- Янтарь – это камень творчества. Он помогает укрепить веру, оптимизм, улучшить спортивную форму, физическую силу и прибавит бодрости.
- Надеть близко к шее, янтарь дает энергетический импульс сонным артериям, очищает весь организм от шлаков.
- Янтарное ожерелье вокруг головы предохраняет от головной боли, улучшает душевное состояние и смягчает неблагоприятное воздействие плохой погоды.
- С помощью янтаря можно якобы обнаружить яд: в бокале возникает радужное мерцание искр, сопровождаемое треском.



В Древней Руси янтарь назывался «илектр» или «илектрон». Возможно, именно горючесть камня послужила поводом для появления легенды про «бел горяч камень Алатырь».

Несмотря на многочисленные открытия и исследования, происхождение янтаря по-прежнему загадка для ученых – что это за деревья, из которых смола выделялась в таком количестве? Почему в числе «инклюзов» больше насекомых, чем растений?

В Древнем Риме небольшое украшение из янтаря могло стоить дороже, чем раб.

Ведь доставка по Янтарному пути тайла в себе немало опасностей.

Римский ученый Плиний Старший был убежден, что янтарные амулеты предохраняют от болезней и душевных расстройств. А церковный реформатор

Мартин Лютер всегда носил в кармане кусок необработанной смолы, которая должна была предотвратить появление камней в почках. В наши дни из янтаря получают витамин D3, янтарную кислоту, антисептическое средство и т.д.

– Балтийский янтарь украшал корону египетского фараона Тутанхамона. Во времена императора Нерона в Риме бушевал янтарный бум. Из застывшей смолы вытаскивали различные предметы роскоши. Тиран посылал кушцов к берегам Балтики, причем не только как за красивым камнем, а еще и как за лечебным веществом. Причем белый янтарь использовался для курения фимиама, а из прозрачного красноватого мастера уже старались выточить шедевры.

– В Китае и Японии особо почитали янтарь вишневого цвета. Камень, напоминающий кровь дракона, носили только члены императорской семьи.

– По традиции шах Ирана всегда носил при себе янтарную бусинку, дабы избежать покусения.

– В Бирме дети в XIX веке носили амулеты в виде лягушек из янтаря (бирмита) для защиты от дурного глаза.

– В Шотландии считали, что ведьм и злых духов отгоняют янтарные бусинки, собранные непременно на красную нить.

– В старые времена в богатых домах России и Польши нянькам, мамкам-кормилицам обязательно надевали на шею тяжелое янтарное ожерелье. Считалось, что оно не только придает матовость и чистоту коже ребенка, но и защитит его «от сглазу» и нечистой силы, не пропустит ничего дурного от кормилицы к ребенку и принесет ему силу и здоровье.

– Янтарь на Востоке издавна применялся как украшение для невест.

– На Руси тоже надевали на невест перед венцом янтарные бусы. Считалось, что янтарь поможет сделать молодую семью счастливой.

Как отличить настоящий янтарь от подделки:

– **Поджечь.** От натурального будет исходить приятный аромат (или вовсе без запаха). Искусственный аналог задымится и запахнет паленой резиной.

– **Поцарапать.** Острым предметом провести по поверхности янтаря. Натуральный даст мелкую крошку, а имитация закрутится стружкой.

– **Утопить.** Натуральный янтарь всплывает в крепко соленой воде.

сти, то предприимчивым дилерам не составляет труда перепродать товар в 10 раз дороже.

На единственном в мире Янтарном комбинате в Калининградской области России килограмм янтаря стоит 600-1100 евро. Одному среднему предпринятию в месяц требуется 50-100 кг «древней смолы», а еще ценные породы древесины, драгоценные и полудрагоценные металлы. Интерес к вещам из «солнечного камня» в мире растет. Как рассказал в интервью «Капитал.kz» владелец частной фабрики «Gintaras» Станислас Маленис, в этом году ему

Разновидности янтаря:

- Сукцинит – наиболее известный и характерный из видов ископаемых смол, именуемых янтарями в узком смысле слова.
- Геданит – восково-желтого цвета.
- Глессит – бурого цвета, непрозрачный.
- Стантиенит – черного цвета, очень хрупкий.
- Боккерит – темный, непрозрачный, упругий.
- Янтарь никогда не носят в серебре, а только – в меди или медных сплавах. Янтарь в чистом виде – в ожерелье и как можно ближе к шее. Красный янтарь больше годится для магии. Хранить янтарь следует в шкапушках или коробочках, но отдельно от любого металла – цепочек, колец, прочих ювелирных украшений – иначе он помутнеет. Очень любит янтарь подставлять свои шлифованные бока солнцу, поэтому по возможности позволяйте ему полежать на прямых солнечных лучах – от этого он будет приобретать свой внутренний, магический свет.

берегу Африки. В средневековой Бирме конкурировала с прибалтийскими месторождениями, но сейчас дает от 100 до 700 кг в год. От общего объема лишь 7% янтаря пригодны для ювелирной обработки, 93% – никому не нужные залежи отвалов. Мировой рынок оценивается в 1,2 млрд евро.

Янтарный China Town

У россиян по-прежнему два вопроса: «кто виноват» (банальное воровство из карьеров)? и «что делать» (как развивать обработку)? Некоторые специалисты считают, что развивать янтарную отрасль в России уже поздно. Сохранить бы то, что еще уцелело. Количество предприятий, занимающихся обработкой янтаря, стремительно сокращается. И пока российские ювелиры переключатся на бирюзу и другие полудрагоценные камни (которые «берут лучше, а цена сырья ниже»), мастера Польши (20% сувенирной продукции), Литвы (8%), Латвии и Китая (70%) разрабатывают новые технологии и дизайнерские идеи. Очевидно, что с недавних пор и китайцы все-раз заинтересовались янтарным бизнесом.

Недолго думая, они предложили угасающим российским предприятиям организовать в «золотоносном» Калининграде совместные фабрики. С последующим экспортом в КНР. Интересно, что и в Поднебесной имеются свои залежи «черного» янтаря. Однако тамшние недра не так щедрты. Учитывая не потухшие амбиции России, Калининград все-таки станет центром обработки и продажи янтаря, с помощью вездесущего Китая.

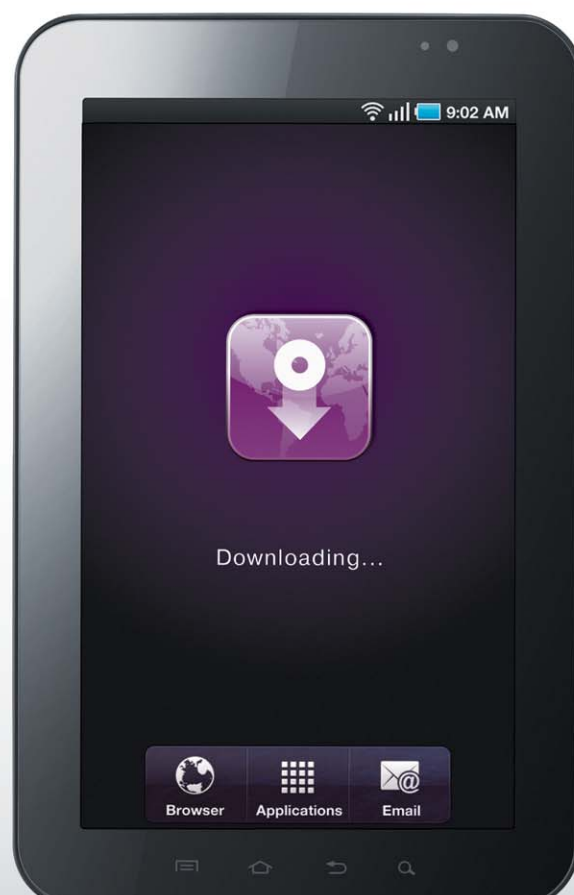
БЕЗЛИМИТНЫЙ ИНТЕРНЕТ*

1990*** ₸

«Планшет»**

*444*2*1*2#☎

* По трафику | ** Услуга доступна для сервиса GPRS с точкой доступа Internet и не может быть использована для интернет-телефонии и в роуминге. | *** Размер абонентской платы, взимаемый автоматически каждые 30 дней. Максимальная скорость доступна до достижения объема 4 GB, остальной трафик предоставляется на скорости до 32 кбит/сек до следующего снятия абонентской платы. Подключение к акционной услуге доступно до 31 января 2013 года.



Подробности: www.kcell.kz, www.activ.kz ☎ 4071

ПАРТНЕР ПРОЕКТА



AUTO.LAFA.KZ

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

HYUNDAI
ОБНОВИЛ СРАЗУ
ДВЕ СВОИ МОДЕЛИ

Компания Hyundai распространила информацию о двух крупных седанах, подвергшихся небольшому фейслифтингу, – Grandeur и Equus. В обоих случаях изменения в салоне оказались заметнее преобразений экстерьера. Так, деботированный на несколько дней раньше Hyundai Grandeur (на родине седан носит название Azega) получил новую решетку радиатора (теперь с вертикальными «струнами»), слегка доработанную головную оптику и легкосплавные колесные диски с новым дизайном. Кроме того, корейцы расширили палитру окраски кузова. Внутри «Грандеура» появилась обновленная мультимедийная система на центральной консоли с большим количеством новых кнопок, а в качестве опции для седана теперь будет доступна камера заднего вида. Силовая линейка осталась прежней – 2,4-литровый четырехцилиндровый Theta II GDI и 3,0-литровый V6 Lambda II GDI, развивающие 201 и 270 л.с. соответственно. Оба мотора все так же будут работать в паре с шестидиапазонным «автоматом». Внешние изменения более крупного Equus тоже не столь радикальны, хотя более заметны, чем у Grandeur: обновленный флагман изобавился от некоторого количества хромированных вставок, приобрел свежую решетку радиатора, слегка видоизмененные бамперы, иные блоки передних и задних фар, а также новые колесные диски. Над внутренним оформлением «Экуса» поработали куда серьезней, и первое, что бросается в глаза – новая передняя панель, теперь уже с непрерывной линией деревянной вставки, разделяющей TFT-LCD-дисплей обновленной мультимедийной системы, и преобразившейся консолью управления климатом на два отдельных блока. Кроме того, изменились дизайн руля и форма селектора восьмискоростного АКПП (последняя стала напоминать джойстик «автомата» BMW). А также корейцы расширили арсенал флагмана дополнительными опциями, такими как: проекционный дисплей, отображающий информацию на лобовом стекле, система слежения за мертвыми зонами. Как и в случае с Grandeur, под капотом Hyundai Equus 2013 модельного года остались прежние моторы. В Казахстане представительский седан официально продается лишь в комплектации Royal S371 с 3,8-литровым V6 мощностью 290 «сил» и стоимостью 14,5 млн тенге (порядка \$95500). Как скоро обновленные Grandeur и Equus появятся на казахстанском рынке, и насколько будут отличаться цены по сравнению с текущими версиями – пока неизвестно.

АНДРЕЙ ЛАВРЕНТЬЕВ
НАГРАЖДЕН
МЕДАЛЬЮ
«АТАМЕКЕН»

Этой наградой Национальная экономическая палата «Союз «Атамекен» отметила компанию Allug Auto за особые заслуги в развитии бизнеса и экономики Казахстана. Как рассказал член президиума «Союза Атамекен», депутат Мажилиса Парламента РК Азат Перуашев, этой наградой отмечаются реальные прорывные проекты. «Один из таких примеров, когда появилась новая отрасль в виде автомобилестроения, это, безусловно, компания Allug Auto, – говорит Азат Перуашев. – Эта компания зарекомендовала себя не только новатором, но и совершила, а бы сказал, революционный прорыв в развитии. Никто не мог и подумать, что всего за 5 лет произойдет такое бурное освоение отечественного автомобильного рынка машинами казахстанской сборки, и компания Allug Auto внесла серьезный вклад в экономику Казахстана, организовав сборку автомобилей корейской марки SsangYong». Говоря об отечественном автопроме в целом, Азат Перуашев отметил, что его развитие приведет к появлению новых секторов экономики, новых укладов и фактически сформирует большой слой технологического мышления, не только с точки зрения продукции, но и с точки зрения готовности к воспроизводству этой продукции, ее продвижению.

NEW FACEL VEGA:
ЕЩЕ ДВА СНИМКА

Французская фирма продолжает интриговать автомобильное сообщество изображениями своей будущей модели NK Coupe. Мы уже неоднократно освещали тему дебютного суперкупе возрождающейся марки Facel Vega – пожалуй, самой удачной попытки французам вернуться в мир топовых авто за весь послевоенный период. На своей страничке на Facebook фирма опубликовала новые изображения своей современной модели. К сожалению, по-прежнему нет никакой технической информации и даже намеков на дату премьеры. Напомним, что автомобили Facel Vega выпускались с 1954 по 1964 год под слоганом «Для тех немногих, кто владеет лучшим». Их владельцами были такие известные личности, как Пабло Пикассо, Ава Гарднер, Ринго Старр, Стirling Moss, Тони Кертис, Морис Трентиньян и другие знаменитости.

Не похожий на себя

Андрей Макаров

Настоящий японский бестселлер Nissan Qashqai второго поколения уже сейчас тестируют на европейских дорогах. Второе поколение будет выглядеть ярко и агрессивно, а также станет более стильным и качественным. Между тем, модель, положившая начало классу компактных городских кроссоверов, со временем сама успела устареть и сморщиться немного скучновато на фоне «шагающих в ногу со временем» таких конкурентов, как Hyundai и KIA.

В «Renault-Nissan» решили кардинально сменить рыночную ориентацию своего концепта Hi-Cross, представленного в этом году на Женевском автосалоне. Внешний вид автомобиля похорошеет, прежде всего, за счет более узкой и стильной передней оптики со светодиодами, прямых линий кузова и выштамповок. Дизайн модели разрабатывается в Лондоне с оглядкой на европейские вкусы. Особое внимание уделено деталям экстерьера, второе поколение совсем не будет похоже на предшественника.

Известно, что второй Qashqai построен по мотивам необычного футуристического концепта Hi-Cross, представленного в этом году на Женевском автосалоне.

Внешний вид автомобиля похорошеет, прежде всего, за счет более узкой и стильной передней оптики со светодиодами, прямых линий кузова и выштамповок. Дизайн модели разрабатывается в Лондоне с оглядкой на европейские вкусы. Особое внимание уделено деталям экстерьера, второе поколение совсем не будет похоже на предшественника.



Интерьер нынешнего поколения получил немало критики как раз по отделке, во второй версии материалы будут мягче, а на центральной консоли установят большой сенсорный монитор. Объем багажника будет достигать 1500 литров.

Кроссовер средней ценовой категории будет оснащаться фирменной системой камер кругового обзора от Infiniti, однозначно облегчающей парковку. Также новое поколение получит навигационную



систему, системы помощи водителю в движении и множество других полезных функций.

Что касается двигателя, то на смену 1,6-литровому атмосфернику мощностью 115 л.с. придет более современный турбомотор объемом 1,2 литра и мощностью 113 л.с., который расходует меньше топлива (4,7 литра на сто км пути по паспорту) при практически равной мощности. Также в линейке появится новый 1,6-литровый турбодизель мощностью 130 л.с. с заявленным расходом 4 литра на 100 км. Как всегда кроссовер будет доступен с передним и полным приводом.

Семиместного Qashqai, к сожалению, больше не будет, так как платформа не может быть растянута до таких размеров, пустующую нишу семиместного кроссовера займет семиместная модификация X-Trail нового поколения. Дизайн модификации также будет выполнен по мотивам концепта Hi-Cross.

Одним словом, в ближайшее время мы увидим несколько иной продукт под прежним названием. Хочется верить, что если новое позиционирование и отразится на цене, то не очень заметно. Ведь автомобиль всегда был в рядах «доступных» для автолюбителей.

Осенью 2013 года на международном автосалоне во Франкфурте состоится мировая премьера второго поколения Nissan Qashqai. О ценах пока говорить очень рано, известно лишь, что новинка появится в начале 2014 года.

Дорогой и еще дороже

Дмитрий Фадеев

За последние десятилетия автомобильная промышленность значительно выросла как в плане качества, технических характеристик, так и в отношении цен. Сегодня можно встретить дорогие суперкары, лимузины, но стоимость немногих из них достигает суммы с 6 цифрами. Хотя и такие авто стоят целого состояния, они оправдывают каждый потраченный на них доллар.

10. Hennessey Venom GT стоимостью \$1 000 000. Двигатель V8 объемом 6,2 л, мощностью 1200 л.с. Разгоняется автомобиль за 2,5 секунды

9. Pagani Huayra стоимостью \$1 300 000. Двойной турбодвигатель «Mercedes-Benz V12» мощностью 700 л.с. Предельная скорость автомобиля – 370 км/час.

8. Maybach Landulet с респектабельной стоимостью \$1 400 000. Помимо двойного турбодвигателя V12 мощностью 543 л.с. автомобиль в избытке начинен самыми роскошными деталями.

7. Aston Martin One 77 стоимостью \$1 400 000. Двигатель V12 объемом 7,3 литра и мощностью 750 л.с. позволяет разогнаться от 0 до 100 км/час за 3,7 секунды.

6. Lamborghini Reventon стоимостью \$1 600 000. Двигатель V12 объемом 6,5 л, позволяющий разогнаться до 100 км/час за 2,9 секунды.

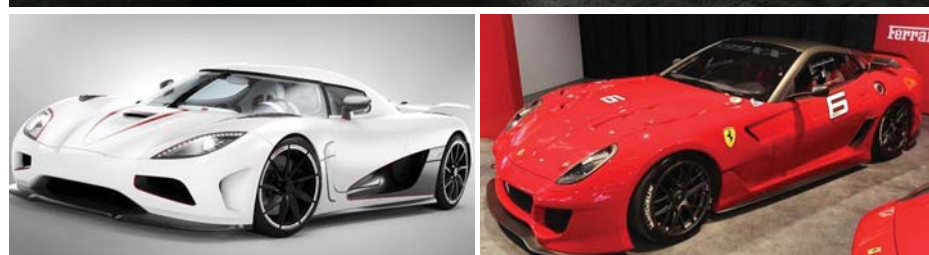
5. Koenigsegg Agera R стоимостью \$1 711 000. Двойной 5-литровый турбодвигатель мощностью 1 115 л.с.

4. Zenvo ST1 стоимостью \$1 800 000. Мощность 7-литрового двигателя V8 с турбонаддувом составляет 1250 лошадиных сил.

3. Ferrari 599XX стоимостью \$2 000 000. Несмотря на отсутствие турбосистем, автомобиль способен разогнаться от 0 до 60 миль в час за 2,9 секунды.

2. Bugatti Veyron SuperSport стоимостью \$2 600 000. 8-литровый двигатель W16 мощностью 1200 л.с. Максимальная скорость автомобиля – 431 км/час.

1. Maybach Exelero стоимостью \$8 000 000. Двигатель V12 объемом 5,9 литра мощностью 700 л.с. в сочетании с использованием самых современных материалов делает автомобиль настоящим шедевром техники и стиля.



SIMPLY CLEVER

ŠKODA



ŠKODA Octavia

Отличная комплектация по отличной цене!

1,6 | АКПП | кондиционер | магнитола | CD | MP3 | ABS | электропакет

от 3 225 000 тг.

АСТАНА: ТЦ "Auto city", (Гарант-2), пр. Богенбая, 73/1,
тел.: 22-69-58, 22-69-66
АЛМАТЫ: ул. Майлина, 240 а, тел.: (727) 2-555-777, 2-579-777
www.skoda-auto.kz www.bipek.kz

БИПЭК АВТО
БИПЭК АВТО Казахстан