



АТФБанк создал уникальный для рынка финансовый супермаркет



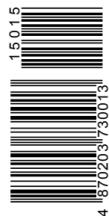
Рейтинг самых надежных казахстанских банков



Глава государства озвучил планы по развитию страны

КАПИТАЛ

№15
(487)



ИЗДАЕТСЯ С 2005 ГОДА

// ЧЕТВЕРГ, 30 АПРЕЛЯ, 2015

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

Новые возможности для казахстанских производителей

страница **9**

Эксперт назвал условия продажи электроэнергии в Китай

страница **7**

Удобные условия по депозитам дают банкам преимущества

страница **3**

Казахстан снова в элите мирового хоккея

страница **12**

«Астана» потеряла лидерство в премьер-лиге

страница **13**

К Мы в сети
kapital.kz



Казахстанский бизнес получил международное признание



Айгуль Айтпаева

Отечественные бизнесмены начинают все громче заявлять о себе на международной арене. Одна из самых известных казахстанских компаний Hyundai Auto Kazakhstan, входящая в состав КМК «Астана Моторс», была удостоена премии «Лучший дистрибьютор региона СНГ и Восточной Европы» за прошедший 2014 год. Награждение прошло 21 апреля 2015 года в Дубае в рамках Глобальной Дистрибьюторской Конвенции Hyundai Motor Company.

Напомним, что корейский автопром во главе с маркой Hyundai официально начал завоевание нашего отечественного рынка еще в 2003 году. Однако за период с 2003 по 2010 год спрос на модельный ряд автомобилей Hyundai был далек от нынешнего уровня. Корейский бренд никто не воспринимал как серьезного конкурента немецким, японским и американским концернам. В 2005 году компания объявила о новой стратегии, направленной на усовершенствование имиджа. Hyundai запускает в производство новые модели, которые получают признание у потребителей. Стоит отметить, что важную роль в этом сыграл приход нового глав-

ного дизайнера Томаса Бюркле, который до этого работал в концерне BMW. Кроме того, Hyundai открывал новые заводы в США, Китае и т.д., тем самым помогая укрепиться своей технике на новых рынках. На протяжении последних нескольких лет с 2011 года Hyundai демонстрирует рекордные результаты продаж автомобилей в Казахстане, и с каждым годом объем продаж автомобилей Hyundai в Казахстане растет. Например, по итогам 2014 года реализовано 14 103 единицы. В минувшем году ведущий корейский автобренд занял 9% официального авторынка республики, а в январе-марте 2015 года – уже 13% и занимает первое место среди глобальных автобрендов. В этом году в РК планируется продать 15 000 автомобилей Hyundai. «Планы текущего года по реализации свыше 15000 единиц отражают наши новые, вполне подтвержденные амбиции компании Hyundai и «Астана Моторс», – отмечает президент «Астана Моторс» Нурлан Смагулов. Hyundai Motor Company верит в большой потенциал отечественного авторынка. Недаром казахстанская компания была удостоена высоких премий уже не раз: в 2011 году – кубка «Прорыв года», в 2012, 2013, 2014 гг. – наград

«Лучший дистрибьютор региона СНГ и Восточной Европы».

«Самая высокая награда за проделанную работу – это востребованность автомобиля Hyundai на казахстанском рынке и удовлетворенность наших клиентов. Я уверен, что эта премия принесет нам еще большую уверенность в своих силах и новых достижениях, и это не последняя награда для компании, впереди у нас большие перспективы», – заявил Нурлан Смагулов. Премию «За высочайшие результаты по итогам 2014 года среди стран СНГ и Восточной Европы» ему вручил вице-председатель Hyundai Motor Company господин Euisun Chung (Юсан Чанг).

На сегодняшний день разветвленная дилерская сеть компании Hyundai Auto Kazakhstan насчитывает 19 дилерских центров по всему Казахстану. Дистрибьютор Hyundai Auto Kazakhstan в составе КМК «Астана Моторс» в июне прошлого года порадовал казахстанцев открытием трех новых автоцентров в Астане, Алматы и Костаная по стандартам GDSI, аналогов которым пока нет в СНГ и Восточной Европе. Формат GDSI – это уникальные, экологически дружественные (eco-friendly) дилерские центры, построенные по инновационным стандартам Hyundai Motor Company.

Цифра номера

10 МЛН ТЕНГЕ

теперь будет составлять гарантия по тенговым депозитам

Подробнее [Стр. 2]

Спикер номера

Батыр Маханбетажиев,
главный директор по стратегическому управлению АО «Казахтелеком»

Подробнее [Стр. 7]

Цитата номера

«Без развитого фондового рынка не построить передовую экономику»,
– глава ИК «Фридом Финанс» Тимур Турлов

Подробнее [Стр. 6]

Спорт

«Кайрат»
спустя два года вновь стал победителем Кубка УЕФА по футзалу

Подробнее [Стр. 14]

В САМОМ СЕРДЦЕ ЕВРАЗИИ

ПОБЕДА НАД РАССТОЯНИЕМ

АЛМАТЫ *9 990 ₸ АСТАНА

АЛМАТЫ / АСТАНА – ШЫМКЕНТ	*11 990 ₸
АЛМАТЫ – УСТЬ-КАМЕНОГОРСК	*11 990 ₸
АСТАНА – УРАЛЬСК	*15 990 ₸
АЛМАТЫ – АҚТАУ / АТЫРАУ	*16 990 ₸

air astana

Весь Казахстан от *8 990 ₸

Полный список маршрутов на сайте www.airastana.com

*Цены указаны в одну сторону, все сборы включены.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ВВП США ПО ИТОГАМ
I КВАРТАЛА ВЫРОС

Рост ВВП США по итогам I квартала текущего года составил только 0,2%. Об этом сообщает Бюро экономического анализа Министерства торговли США. Экономисты ожидали, что рост составит около 1%. Аналитики связывают низкие показатели роста американской экономики с дополнительными расходами американских энергетических компаний, которые страдают от низких цен на нефть. Дополнительным фактором стало сокращение потребительских расходов. Более того, критики продолжают давить на Федеральную резервную систему (ФРС) за проводимую денежно-кредитную политику. (Banki.ru)

В МАРТЕ

ЭКОНОМИКА РОССИИ
СОКРАТИЛАСЬ НА 1%

Российский ВВП без учета сезонного и календарного факторов сократился в марте по отношению к февралю на 1% и к соответствующему периоду 2014 года – на 3,4%. Об этом говорится в мониторинге «Текущей ситуации в экономике Российской Федерации по итогам I квартала 2015 года», опубликованном на сайте МЭР. В целом, по оценкам МЭР, экономика России за I квартал 2015 года снизилась на 2,2% (без учета сезонного фактора). (Banki.ru)

КАДРОВЫЕ
ПЕРЕСТАНОВКИ
И НАЗНАЧЕНИЯ

КАРИМ МАСИМОВ

назначен премьер-министром Республики Казахстан

АЛМАС КОСУНОВ

прекратил полномочия члена правительства АО «НАК «Казатомпром»

БЕРИК АРЫН

Чрезвычайный и Полномочный Посол Республики Казахстан в Арабской Республике Египет назначен Чрезвычайным и Полномочным Послом Республики Казахстан в Алжирской Народно-Демократической Республике, Республике Тунис по совместительству

ГУЛНАР КУЛУШЕВА

назначена начальником управления здравоохранения Акмолинской области

ЕРЖАН КАЗЫХАНОВ

Чрезвычайный и Полномочный Посол Республики Казахстан в Соединенном Королевстве Великобритании и Северной Ирландии назначен Чрезвычайным и Полномочным Послом Республики Казахстан в Ирландии, Республике Исландия по совместительству

ЕРЛАН МАСАЛИМОВ

назначен начальником управления здравоохранения Жамбылской области

МАРАТ ЕСЕНБАЕВ

Чрезвычайный и Полномочный Посол Республики Казахстан в Королевстве Таиланд назначен Чрезвычайным и Полномочным Послом Республики Казахстан в Республике Союз Мьянма по совместительству

МУХТАР ТЛЕУБЕРДИ

Чрезвычайный и Полномочный Посол Республики Казахстан в Швейцарской Конфедерации назначен Чрезвычайным и Полномочным Послом Республики Казахстан при Суверенном Военном Орденом Госпитальеров святого Иоанна Иерусалимского, Родоса и Мальты по совместительству

ЛЮБОВЬ НИ,
ОЛЕГ ДЫМОВ

назначены заместителями председателя Ассамблеи народа Казахстана

САКЕН СЕЙФУЛЛИН

избран членом совета директоров, независимым директором АО ДБ «Альфа-Банк»

■ Финансовый супермаркет для бизнеса

Вероника Герман

Как оказаться в шорт-листе казахстанских банков и что он дает для бизнеса – задаются вопросом предприниматели. Банкиры со своей стороны обещают быстрый доступ компаний-клиентов к краткосрочной ликвидности и существенную экономию по банковскому обслуживанию.

Для фининституты компании это давно уже не способ получить доход, а возможность развивать партнерские отношения. Их дружелюбность и готовность идти навстречу своим клиентам требуют и от компаний взаимности. Например, чем чаще бизнесмен проводит свои операции в одном банке, тем больше получает скингов и скидок. Борьба за хорошего клиента продолжается. Как в этом свете работают банки, в интервью «Капитал.kz» рассказала Олеся Имашева, Исполнительный директор АО «АТФБанк».

– Олеся Сеиловна, в последние несколько лет казахстанские банкиры развивают не только кредитование, но и операционные услуги. Так называемый транзакционный банкинг очень популярен за рубежом. Как он развивается в Казахстане?

– По большому счету, транзакционный банкинг – это далеко не новое направление на рынке банковских услуг Казахстана. Все, что не связано с кредитами, то есть ведение и обслуживание счетов, переводные операции в тенге и валюте, кассовые операции, конверсионные операции и даже те операции, которые наши клиенты делают в режиме online, не приходя в отделение, – все это называется транзакционным банкингом.

Это направление было всегда, но в последние годы банки уделяют особое внимание операционному обслуживанию юридических лиц. Да, для юридического лица очень важно получить кредит для развития бизнеса, но кроме этого, ему еще очень важно получить качественное обслуживание этого кредита, провести массу операций от открытия и ведения счета до переводных и конверсионных операций. И здесь наш клиент также нуждается в банке как в партнере.

Со своей стороны банк должен не просто оказать эти услуги, а фактически стать для каждого клиента персональным менеджером, советовать, рекомендовать как выгоднее и проще провести те или иные операции. Мы называем это партнерскими отношениями и стремимся к такому формату взаимодействия с клиентами. К примеру, мы рекомендуем своим клиентам проводить операции в первой половине дня – это позволяет им сэкономить деньги при оплате комиссий банка. И чем выгоднее для клиента услуга, получаемая в банке, тем более эффективнее и успешнее развивается его бизнес, соответственно, выше уровень взаимовыгодного сотрудничества между банком и клиентом. То есть мы понимаем, насколько важно, чтобы персональный менеджер счета мог качественно проконсультировать клиента, рассчитать его расходы и предложить альтернативу, исходя из конкретных потребностей бизнеса.

Даже если наш клиент будет сидеть в дорогом кресле в красивом офисе, но не будет понимать специфику того или иного продукта, он будет потерян для банка, а банк будет потерян для него. Те, кто утверждают, что банк делает свой бизнес сам, совершенно не правы. Банк не может существовать отдельно от своего клиента, равно как и клиент отдельно от банка. Это две составляющие единого механизма успешного бизнеса.

– Вы говорите о партнерских отношениях, но о них твердят все банки страны... Какие конкретно инструменты вы предлагаете своим клиентам, насколько, по-вашему, АТФБанк чувствует потребности своего клиента?

– Изучением новых тенденций и выявлением потребностей клиентов я лично занимаюсь уже много лет и хочу сказать, что «вкус» наших клиентов постоянно меняется. Но при этом всегда работает один принцип: если клиент пришел в первый раз в банк и ему что-то не понравилось, скажем, он не получил грамотной консультации или не решил свой вопрос, он больше в этот банк не придет. Поэтому мы очень трепетно относимся к функционалу наших менеджеров счета. Ведь банк – партнер не только когда он выдал кредит, но и когда клиент работает над тем, чтобы получить доход, а банк берет на себя задачу адекватного сопровождения необходимых для этого операций.

В транзакционном банкинге у АТФБанка есть особенность, которая выделяет нас на рынке банковских услуг, – отделение формата «Центр обслуживания бизнеса» в городе Алматы. Буквально месяц назад данный проект был запущен в пилотном режиме и в настоящий момент является уникальным. В его основу заложен принцип работы крупных торгово-развлекательных центров, когда посетитель, придя фактически в одно место, может получить максимальное количество услуг.



Мы решили сделать нечто похожее в банковской сфере и предложить своим клиентам больше услуг и больше возможностей, сконцентрированных в одном месте. Поэтому в Центре обслуживания бизнеса помимо стандартных банковских услуг мы предлагаем бесплатные юридические, бухгалтерские консультации, а также нотариальные услуги. Эти три направления являются наиболее необходимыми для предпринимателей.

Другими словами, в нашем офисе клиент может получить консультацию по процессам регистрации, закрытия и перерегистрации юридического лица/индивидуального предпринимателя, получить консультацию по своей бухгалтерской отчетности и вопросам налогообложения, а также совершить необходимые нотариальные действия. Мы поняли, что это нужно малому и среднему бизнесу и полагаем, что именно такой формат отделений внесет весомый вклад в поддержание клиентов нашего банка.

– Такие дополнительные опции существуют только на российском рынке. Имеется ли какой-нибудь feedback от клиентов по этому проекту?

– Быть на передовой и создавать что-то с нуля всегда нелегко, требуется не только внедрить, но и объяснить людям для чего мы это сделали. Центр обслуживания работает месяц, но обратную связь мы получивали практически сразу. Полагаю, что это будет иметь резонанс среди менеджеров компаний. В планах у нас внедрить такие центры и в других регионах страны.

– Я так понимаю: сервис играет важную роль, но не решающую. Какое место в этих отношениях занимает лояльность к клиенту?

– На наш взгляд, любая лояльность со стороны банков должна проявляться в виде конкретных цифр. Сегодня в вопросе ценообразования для клиента мы выстраиваем ставку исходя из приносимых клиентом доходов в совокупности. Иначе говоря, чем дольше он с нами, чем больше он проводит у нас операций, тем он более понятен для нас и тем больше мы готовы предоставить ему особые условия.

Сейчас мы разрабатываем своеобразный рейтинг клиентов. Исходя из него, мы готовим сетку лояльности, которая, конечно же, выльется в ценообразование, скидки, дополнительные предложения.

– О насущном... В последние несколько месяцев вопрос тенговой ликвидности и недостатка фондирования для бизнеса номер один. Предприниматели жалуются, что денег нет. Как в настоящее время обстоит ситуация?

– Сразу могу вам сказать, что проблем с ликвидностью в нашем банке нет. При этом в конце прошлого года и в марте текущего года мы получили дополнительное фон-

дирование и поучаствовали в новых программах по линии «ДАМУ» и БРК. И, по большому счету, благодаря donorству государства и льготным программам кредитования казахстанские производственники получили поддержку в период некоторой неопределенности, который возник на рынке. Наш банк не приостанавливал кредитование ни по линии госпрограмм, ни за счет собственных средств.

Более того, мы сейчас продолжаем улучшать нашу линейку кредитных продуктов. Мы хотим, чтобы время работало на наших клиентов. Пусть даже это звучит немного шаблонно, главное, чтобы наши клиенты могли удовлетворить свою потребность в быстром получении кредитных средств. Для этого мы разработали специальный подход, который позволяет принять решение по кредиту в сумме до 30 млн тенге всего за 4 дня с момента предоставления клиентом полного пакета документов. Мы апробировали уже данный механизм в Алматы и смело можем сказать, что у нас это действительно получается. Буквально на днях данную программу мы запустили еще в 6 регионах Казахстана.

Дополнительно мы провели оптимизацию бизнес-процесса кредитования, что позволило сократить срок до 21 дня с момента подачи клиентом полного пакета документов до фактической выдачи кредита. По нашим подсчетам, это вполне достижимые сроки. Учитывая, что у нас есть успешный опыт сокращения времени открытия текущего счета с 1-2 дней до 1-1,5 часов, я думаю, мы придем к этому показателю.

– К вопросу о госпрограммах. Участвует ли АТФБанк в них? Имеются ли какие-то истории успеха ваших клиентов?

– Госпрограммы вносят огромный вклад в развитие МСБ, поэтому мы, безусловно, участвуем в них. Надо сказать, что с 2008 года АТФБанк является одним из крупнейших операторов государственных программ. За время их реализации банк получил и освоил порядка 50 млрд тенге. АТФБанк входит в топ-5 банков по программе «ДКБ – 2020» по количеству проектов. Всего за время реализации данной программы было одобрено порядка 500 проектов.

Мы участвуем во всех программах фонда «ДАМУ». Недавно мы получили награду «Дебют года-2014» в рамках инструмента частичного гарантирования займов. Программ очень много. Мы принимали участие во втором и третьем траншах стабилизационной программы, в таких программах: «Даму-Регионы», «Даму-Регионы III», «Женское предпринимательство», программы поддержки МСБ и предпринимательской деятельности, Программа Банка развития Казахстана по финансированию субъектов крупного бизнеса. Банк также участвует в государственных программах по поддержке сельского хозяйства: «Агробизнес-2020», программе субсидирования ставки вознаграждения по кредитам/лизингу.

В целом я хочу сказать, что АТФБанк не просто оператор госпрограмм, а активный участник. Мы получаем и своевременно осваиваем достаточно большие суммы. Причем по всем нашим программам охват субъектов у нас большой. То есть нельзя сказать, что банк выдает только крупные кредиты какому-то ограниченному числу предпринимателей. Мы стараемся очень сбалансированно подходить к вопросу освоения.

Что касается историй успеха, конечно, среди наших клиентов есть много предприятий, которые к настоящему времени смогли качественно развить свой бизнес. Например, в их числе крупнейший производитель колбасных изделий в Астане. За счет средств, полученных в нашем банке в рамках госпрограммы, он планирует завершить строительство нового цеха по производству колбасных изделий до конца года. А это, соответственно, новые рабочие места и развитие производства made in Kazakhstan.

Еще один наш клиент имеет сертификат о КЗ содержания до 90,2%. За счет кредитных средств он расширяет производство металлопродукции и является ее поставщиком для целого ряда казахстанских компаний. Более того, в ближайших планах этой производственной компании выход на российский рынок и рынки других стран СНГ. И таких примеров у нас много.

– В рамках госпрограмм очень много финансовых институтов. Олеся Сеиловна, как вы считаете, на что в первую очередь обращают внимание менеджеры компаний?

– Я часто задумываюсь над этим вопросом. Банков на рынке действительно много, продукты часто практически идентичны. Чем выделиться на этом поле? Да, сегодня все фининституты дружелюбны и открыты, но, на мой взгляд, это далеко не определяющий фактор. Самое важное – это сотрудники, готовые и способные качественно проконсультировать клиента. Я думаю, что клиенты среднего бизнеса зачастую выбирают банк из-за долгосрочных партнерских отношений с банком и уровня сервиса. Для клиентов малого бизнеса гораздо важнее скорость и удобство. Но все это делают люди, поэтому АТФБанк уделяет большое внимание их обучению.

■ Свершилось!

Гарантия по тенговым депозитам повышена до 10 млн тенге

Антон Жданов

На этой неделе в Казахстане наконец повышена максимальная сумма гарантийного возмещения по депозитам в тенге до 10 млн тенге. Споры об этом начались еще в прошлом году. Отметим, что с начала этого года отток депозитов физических лиц составил 3,2%

«В соответствии с законом максимальная сумма гарантийного возмещения по депозитам физических лиц, размещенных в банках-участниках системы обязательного гарантирования депозитов, в национальной валюте увеличена с 5 млн тенге до 10 млн тенге. В целях обеспечения приоритета национальной валюты над иностранной максимальной размер гарантийного возмещения по депозитам в иностранной валюте оставлен на прежнем уровне – не более 5 млн тенге», – говорится в сообщении фонда.

Таким образом, поясняет ведомство, в случае принудительной ликвидации банка-участника Казахстанский фонд гарантирования депозитов выплатит депозиторам – физическим лицам по гарантируемому депозитам гарантийное возмещение в сумме не более 10 млн тенге по депозитам в национальной валюте и не более 5 млн тенге по депозитам в иностранной валюте на одного вкладчика по одному банку-участнику.

Закон также предусматривает, что если депозитор имеет несколько гарантируемых депозитов, различных по видам и валюте, в одном банке-участнике, Казахстанский фонд гарантирования депозитов выплачивает по ним совокупное гарантийное возмещение в сумме, не превышающей 10 млн тенге.



Все 37 банков второго уровня РК за исключением исламского банка являются участниками системы обязательного гарантирования депозитов.

«В целях обеспечения стабильности финансовой системы, поддержания доверия к казахстанской банковской системе, а также защиты прав и законных интересов депозиторов Казахстанский фонд гарантирования депозитов гарантирует все депозиты физических лиц, размещенные в банках-участниках, то есть гарантирует

возврат денег на всех банковских счетах физических лиц, размещенных в банках-участниках, гарантируемых в полном объеме. Таким образом, Казахстанский фонд гарантирования депозитов имеет все необходимые ресурсы для выполнения своих функций, предусмотренных законом.

Предыдущее повышение суммы гарантирования было осенью 2008 года в момент начала глобального финансового кризиса. Тогда было принято увеличить ее с 700 тыс. тенге до 1 млн тенге. Но позже для предотвращения оттока депозитов из банков потолок был временно поднят до 5 млн тенге. Мера была временная, и предполагалось, что будет сохранена до января 2012 года.

Тогда заместитель председателя Национального банка Данияр Акишев отметил: «Действующий закон предполагает, что до января 2012 года действует норма гарантирования в пять миллионов тенге. Дальше она снижается до 1 млн тенге. Соответственно, если будет принято решение о том, чтобы либо сохранить эту норму, либо каким-то образом пересмотреть, необходимо будет менять закон... Мы за сохранение действующей нормы».

Летом 2011 года Нацбанк принял решение о закреплении суммы гарантирования на уровне 5 млн тенге на неограниченное время. В июне прошлого года депутат мажилиса парламента Жуматай Алиев предложил изменить условия гарантирования вкладов физических лиц и увеличить втрое сумму возмещения депозитов.

«Как известно, в случае ликвидации банков Казахстанский фонд гарантирования депозитов возместит только сумму вклада без начисленного вознаграждения не более 5 миллионов тенге. Для повышения доверия вкладчиков необходимо больше гарантий возвратности. В связи с чем требуется пересмотреть условия гарантирования и увеличить сумму возмещения для начала хотя бы до 15 млн тенге», – отметил тогда Алиев.

Напомним, в декабре 2014 года совместным заявлением правительства РК и Нацбанка отмечалось, что в целях стимулирования сбережений в тенге будет увеличена гарантируемая вкладчиком сумма выплаты АО «Казахстанский фонд гарантирования депозитов» по депозитам в тенге с 5 млн тенге до 10 млн тенге с увеличением его капитализации.

А 27 апреля президент Республики Казахстан Нурсултан Назарбаев подписал Закон РК «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам страхования и исламского финансирования».

Связь нового поколения

Олег Ни

В апреле мобильный оператор АЛТЕЛ подключил к своей сети 2-миллионного абонента. Впрочем, на этом останавливаться компания не намерена и собирается расти дальше. Не только количественно, но и качественно. О стратегии развития компании нам рассказала Главный Коммерческий Директор АО «АЛТЕЛ» Ирина Савина.

- Прошел всего неполный год с момента запуска услуг GSM от АЛТЕЛ и уже два миллиона абонентов. В чем секрет такого успеха?

- Абоненты все больше пользуются мобильным интернетом, растет и интерес к услугам 4G. Нашим существующим и новым пользователям не нужно привыкать к сервисам передачи данных, подключаясь к АЛТЕЛ, они просто увеличивают скорость доступа в интернет на своих смартфонах или роутерах. Важно и то, что на казахстанском рынке растут количество LTE-смартфонов и спрос на них, поскольку их стоимость снижается. Все это, плюс наша, осмелюсь сказать, революционная тарифная политика, а также вера всей команды АЛТЕЛ в успех и поддержка «Казахтелекома», и сделали возможным ошеломительный результат первого года эксплуатации первой в Казахстане мультитехнологической сети 4G/3G/2G.

- Ваши, как вы сами назвали, революционные тарифные планы позволяют абонентам пользоваться интернетом, отправлять СМС и звонить бесплатно. В чем «собака зарыта»?

- Еще на старте мы заявили, что на наших тарифах абонент платит только за доступ в интернет, а «голос» и СМС он получает бесплатно. Нам важно было предложить рынку новый подход в формировании тарифов и одновременно дать нашим абонентам то, что наиболее актуально. Но главным нашим преимуществом был и остается 4G-интернет, что в совокупности с практически безлимитными голосовыми и СМС-сервисами является идеальным решением для владельцев смартфонов.

- С увеличением абонентской базы увеличилась нагрузка на сеть, а с нею – количество жалоб абонентов. Как АЛТЕЛ намерен справиться с этой проблемой?

- Действительно, количество абонентов АЛТЕЛ и потребляемый ими трафик растут практически экспоненциально. Специалистами нашей технической



службы проводится постоянный мониторинг и оптимизация сети в наиболее загруженных местах, в 2015 году запланирована и осуществляется программа строительства дополнительных сайтов базовых станций для расширения емкости сети. При этом строительству данных сайтов отдан наивысший приоритет.

- Несмотря на то, что в рекламных сообщениях АЛТЕЛ дает безлимитный интернет, на деле абоненты получают урезание скорости. Почему?

- Абоненты привыкли к тому, что модель тарифного плана передачи данных, предлагаемая другими операторами, строится на предоставлении объема трафика, после исчерпания которого услуга либо предоставляется, либо скорость превентивно снижается до очень низких пороговых значений 128 или даже 64 кбит/с. У АЛТЕЛ трафик действительно не ограничен. Но для защиты нашей основной массы абонентов от так называемых «неконтролируемых качалщиков» мы используем приоритизацию трафика – QoS (quality of service). Под QoS понимается способность

сетевой инфраструктуры управлять перегрузками, особенно в часы наибольшей нагрузки, давая приоритет в сохранении скорости тем абонентам, которые не превысили порогового значения.

- В прессе и социальных сетях не утихают споры по поводу лицензии 4G только для группы АО «Казахтелеком», в которую входит АЛТЕЛ, что, по мнению других операторов сотовой связи, сдерживает развитие новых технологий в Казахстане. Можете прокомментировать?

- В первую очередь хочу подчеркнуть, что АЛТЕЛ – единственный национальный оператор сотовой связи в Казахстане, 100%-ная «дочка» АО «Казахтелеком». Во все времена, а тем более кризисные, государства в первую очередь направляют свои усилия на поддержку отечественных производителей, чтобы отдала от вложенных в развитие национальных компаний средств оставалась в распоряжении государства и способствовала наращиванию его экономического потенциала. Отсюда – создание новых рабочих мест, реализация социальных программ, поддержка малоимущих и социально незащищенных слоев населения. АО «Казахтелеком» несет значительную социальную нагрузку, выполняя программы и задачи государства по обеспечению малых сельских населенных пунктов как голой сетью, так и услугами ШПД. Думаю, что в большей степени именно поэтому лицензия на технологию четвертого поколения была в первую очередь предоставлена АО «Казахтелеком».

С другой стороны, насколько я знаю, другие операторы еще не в полной мере выполнили свои обязательства по покрытию территории страны 3G, в то время как Казахстаном и АЛТЕЛ в рамках совместного проекта по строительству сети LTE полностью оправдали оказанное нашей группе компаний доверие, всего за два года обеспечив покрытие LTE во всех населенных пунктах численностью 50 тыс. человек и более.

- И последний вопрос. вы приехали из Беларуси, каковы ваши впечатления от Казахстана?

- Да, я родом из Беларуси, но к Казахстану имею непосредственное отношение, поскольку моя бабушка и родственники по линии отца из Алматы. После освобождения Минска в 1944 году дедушка, пройдя всю войну, остался восстанавливать разрушенный город, и семья переехала к нему. Так что, приехав сюда по приглашению АЛТЕЛ два года назад, я ощущаю себя как на второй Родине. Считаю казахом одной из самых красивых и образованных наций в мире, а людей, с которыми мне довелось здесь познакомиться и работать, – уникальными в самом лучшем понимании этого слова. Страна, которая видит, где и какой ей быть в 2050 году, заслуживает самого искреннего восхищения!

Банки вынуждены креативить

Георгий Федоров, «Инсайт Медиа»

Казахстанские банки создают все более удобные депозиты для своих клиентов. Дополнительные опции и маркетинговые акции – единственные преимущества, которые остались у банкиров, поскольку ставки по вкладам на рынке практически идентичны. Компания «Инсайт Медиа» специально для «Капитал.kz» провела исследование рынка депозитов Казахстана.

Казахстанские банки выровняли свои депозитные предложения под практически одинаковые ставки и сроки вкладов. Но конкуренция за вкладчика ушла в сторону дополнительных преимуществ для клиента: одни банки проводят розыгрыши, другие дарят бесплатные карты, третьи вообще вместе с депозитом продают целый набор услуг. В Казахстане, по данным Нацбанка РК, всего 10 банков (с учетом двух слияний – «Альянс – Темир – Forte» и «Казком – БТА» – за исключением государственного Жилстройсбербанка) имеют депозитные портфели физлиц объемом свыше 100 млрд тенге. Были проанализированы крупнейшие по объему розничных депозитов казахстанские банки на основе информации на официальных сайтах банков и сведениях, предоставленных в call-center. Для объективности анализа вклады «до востребования» в расчет не берутся – сравнение проводится по вкладам с максимальной ставкой.

Одинаковая ставка – разные сроки

Лишь Казком среди рассматриваемых банков предлагает депозиты с максимальной номинальной ставкой в тенге ниже 10%. В продуктовой линейке остальных банков на максимальных сроках вклада (чаще всего 24-36 мес.) есть хотя бы по одному предложению с номинальной ставкой вознаграждения 10%.

Ставки в иностранной валюте у банков не превышают 3% годовых. Примерно половина рассматриваемых банков – Евразийский, ЦентрКредит, Сбербанк, Цеснабанк и присоединяемый к Казкому БТА – предлагают помимо евро и доллара российские рубли как валюту вклада.

Одинаковая ставка. Одинаковые гарантии по сохранности сбережений от КФГД,

Практически одинаковые сроки. В чем тогда конкурировать банкам за вкладчика? Во-первых, в минимальной сумме вклада.

Наименьшие суммы для открытия депозита в тенге – в Казком и БТА (от 3 тыс. тенге), Евразийском и Сбербанке (от 7 тыс. тенге). Однако депозит Казкома с минимальным неснимаемым остатком 3 тыс. тенге («Инновационный») можно только пополнять, а частичные изъятия не предусмотрены. По пенсионному вкладу Халык банка минимальная сумма – 2 тыс. тенге. По некоторым депозитам минимальная сумма вклада не указана (предполагается, что ограничения нет). Чаще всего в крупнейших по вкладам физлиц банках минимальная сумма депозита составляет 15 тыс. тенге.

Вторым – и основным – инструментом для конкуренции являются дополнительные выгоды от депозита. В этом вопросе банки проявляют себя наиболее интересно. В call-центре Народного банка на вопрос о дополнительных услугах или бонусах к депозиту ответили однозначно: таковых нет. В Казком – аналогичная ситуация.

На сайте ForteBank указан всего один депозитный продукт, но дополнительных преимуществ, даже после звонка в call-центр, выявлено не было. В Kaspi схожее предложение: один депозитный продукт без дополнительных преимуществ.

В БЦК к депозиту дополнительные бонусы появляются только с суммы вклада не менее 500 тыс. тенге: таким вкладчикам банк дарит на первый год карту Visa Classic, которую, впрочем, со второго года придется оплачивать (4500 тенге в год). Для вкладчиков с суммой от 1,5 млн тенге на один год бесплатно предоставляется карта уровня Gold. Со второго года – карту придется содержать самостоятельно (около 22 тыс. тенге в год).

АТФБанк к депозиту, если верить контакт-центру, бесплатно выдает карту Visa Classic. Евразийский банк делает ставку на выдачу карт Visa Classic бесплатно на весь срок действия депозита, или карты уровня Gold на первый год. Цеснабанк не предложил дополнительных преимуществ к депозиту, а BankRBK в качестве преимуществ указал мультивалютность вклада и бесплатную карту на первый год обслуживания.

О дополнительных бонусах к депозитам Сбербанка не удалось найти информации ни на сайте банка, ни узнать в лабиринтах автоинформатора call-центра.

Подводные камни

Часто у вкладчиков возникают «сюрпризы» при досрочном расторжении депозитного договора. Часть банков пересчитывает проценты в меньшую сторону, часть – выдает проценты за каждый день, что деньги пролежали в банке.

В Казком при досрочном закрытии депозита менее месяца проценты не начисляются, свыше месяца, но раньше срока, начисляется вознаграждение за срок, который деньги провели в банке, однако оно рассчитывается по половине действующей ставки. Иначе говоря, вкладчик при такой ситуации получит половину положенных процентов.

В Халык банке заверили, что при досрочном расторжении менее месяца – проценты не начисляются вообще (еще и комиссия удерживается), а что произойдет с процентами при досрочном закрытии депозита свыше 1 месяца – осталось неизвестным. В call-центре банка заверили, что вкладчик получит проценты за весь срок, который деньги пролежали на депозите, а на сайте банка формулировка следующая: «Ранее начисленное и капитализированное вознаграждение полностью отчисляется, и производится начисление вознаграждения на сумму вклада по ставке, установленной уполномоченным органом банка».

В ForteBank вознаграждение начисляется по основной ставке вклада за фактический срок хранения при досрочном расторжении, при условии, что деньги провели в банке хотя бы неделю. В call-центре отметили, что депозиты, открытые в уже несуществующих Альянс банке или Темирбанке, могут иметь в договоре иные условия досрочного расторжения. В Kaspi при досрочном расторжении заплатят проценты за фактически проведенное время вклада в банке.

Банк Центр Кредит при досрочном расторжении вкладов меньше чем за месяц проценты не начисляет, свыше месяца – за фактическое количество дней.

Цеснабанк разработал целую «сетку» санкций при досрочном расторжении де-

позита. На вклад, открытый на 3 месяца и досрочном расторжении до 1 месяца, проценты не выплачиваются, свыше 1 месяца, но до истечения срока договора, проценты начисляются за фактическое время хранения денег на депозите по ставке, указанной в договоре. При досрочном расторжении вклада, открытого на 6 месяцев, до истечения хотя бы 3 месяцев вознаграждение не выплачивается, свыше 3 месяцев – за фактическое время, проведенное деньгами на депозите, по действующей ставке. При досрочном расторжении депозита, открытого на срок от 13 до 18 месяцев, до истечения 6 месяцев проценты не начисляются, а при досрочном расторжении вклада сроком 36 месяцев до истечения 12 месяцев также не начисляются проценты. За досрочное расторжение таких вкладов позже 6 и 12 месяцев, соответственно, вознаграждение начисляется за фактический срок вклада.

Сбербанк в описании условий вкладов в случае досрочного расторжения договора обещает возможность получить вознаграждение за фактически проведенное время вклада в банке.

В АТФБанке по депозитам вознаграждение при досрочном расторжении до 1 месяца не выплачивается, как сказано в описании условий на сайте. В call-центре уточнили, что по депозиту под 11% при досрочном расторжении вознаграждение не выплачивается – только основная сумма вклада, а при досрочном расторжении другого срочного депозита ставка годовых будет пересчитана по 0,5% годовых.

В Евразийском банке вкладчик может сохранить накопленные проценты при досрочном расторжении депозитного договора. Как объяснили в call-центре банка, при закрытии текущего депозита менее чем через 6 месяцев, ставка вознаграждения будет пересчитана за минусом 2% годовых (то есть при номинальной ставке по договору в 10% вкладчик получит обратно свои деньги с процентами, пересчитанными по 8% годовых). Если вклад досрочно закрыт в период с 6 до 18 месяцев, то ставка пересчитывается за минусом 1,5% годовых, свыше 18 месяцев – за минусом 1% годовых.

В BankRBK сообщили, что вознаграждение при досрочном закрытии до 1 месяца не выплачивается вообще.

КАПИТАЛ.KZ

ЦЕНТР ДЕЛОВОЙ ИНФОРМАЦИИ

популярное за неделю

S&P ПОДТВЕРДИЛО РЕЙТИНГ «КАЗТРАНСОЙЛА»

Рейтинговое агентство S&P подтвердило долгосрочный кредитный рейтинг АО «КазТрансОйл» (КТО) на уровне «BB+»: прогноз – «негативный». Подтверждение рейтингов отражает мнение агентства о сохраняющейся «высокой» вероятности предоставления КТО своевременной и достаточной экстренной поддержки правительством РК, а также оценку характеристик собственной кредитоспособности (stand-alone credit profile – S&P) КТО на уровне «bb+». S&P считает КТО «стратегически значимой» дочкой» группы КМТ. Такой статус компании поддерживает ее положением КТО как основного оператора нефтепроводов, который транспортирует более 53% нефти в стране. КТО играет «очень важную» роль для правительства страны, а также имеет «прочные» (хотя и опосредованные) связи с государством. Предполагается, что КТО, скорее всего, получит экстренную поддержку напрямую от государства (а не от материнской компании). Так, кредитный рейтинг КТО основан на характеристиках ее собственной кредитоспособности и учитывает надбавку за счет возможной поддержки от государства. Оценка S&P КТО определяется «примемлемым» профилем бизнес-рисков, «умеренным» профилем финансовых рисков и негативной оценкой по модификатору «финансовая политика». Компанию характеризуют сильная рыночная позиция, ограниченная конкуренция со стороны железнодорожного и танкерного транспорта, обусловленная отсутствием выхода к морю, удаленностью от Каспийского моря, а также низкой стоимостью трубопроводной транспортировки нефти. (kapital.kz)

ПРИБЫЛЬ FORTEBANK СОСТАВИЛА 169,2 МЛРД ТЕНГЕ

Объединенный ForteBank в 2014 году получил прибыль 169,2 млрд тенге. Свыше 86,8% процентных доходов банка составляют доходы от кредитов – 48,6 млрд тенге. Половина процентных расходов приходится на затраты по текущим счетам и депозитам клиентов – 21,0 млрд тенге. Чистый процентный доход банка в 2014 году составил 15,3 млрд тенге. На конец 2014 года объем активов составил 909,2 млрд тенге. Наибольшую долю активов составляют кредиты – 61,7% активов. Практически половина кредитного портфеля банка представлена займами компаний – 42,1%. Незначительная часть, а именно 3,9%, ипотечного портфеля представлена просроченными займами на срок менее 30 дней, 2,5% – просроченными на 30-89 дней, 2,9% – с просрочкой на 90-179 дней, 4,5% – на срок 180-360 дней, 26,7% – на срок более 360 дней. Качество портфеля автокредитов хуже ипотечного. Так, 0,4% автокредитов просрочены на срок менее 30 дней, 0,2% просрочены на 30-89 дней, 0,6% просрочены на 90-179 дней, 1,3% – на 180-360 дней, 83,1% – на срок свыше 360 дней. Обязательства банка достигли 754,5 млрд тенге. В структуре обязательств банка более половины занимают средства клиентов, размещенные на текущих счетах и депозитах, – 68%. Банк закрыл 2014 год с капиталом 154,7 млрд тенге. (kapital.kz)

ПРИБЫЛЬ АТФБАНКА ВЫРОСЛА В 1,9 РАЗА

Чистая прибыль АТФБанка за год увеличилась в 1,9 раза. В 2014 году прибыль банка составила 3,4 млрд тенге, в 2013 году – 1,8 млрд тенге. Процентные доходы банка за год выросли на 10,5%. Банк нарастил процентные расходы на 5,4%. За год активы банка увеличились на 7,8%. На конец 2013 года объем активов банка составил 912,4 млрд тенге, на конец 2014 года – 984,2 млрд тенге. Наибольшую долю активов банка составляют кредиты, выданные клиентам – 66,0% активов. По сравнению с 2013 годом объем займов увеличился на 16,3% – до 649,7 млрд тенге. Кредитный портфель банка преимущественно корпоративный – 82,6%. В структуре кредитов юридических лиц 75,8% приходится на крупные предприятия, 24,2% – на МСБ. Розничный портфель больше ориентирован на потребительские кредиты – 57,8%. Менее зависим кредитный портфель физических лиц от ипотечных займов – 41,0%. Доля активов, сконцентрированных в денежных средствах и их эквиваленте, на конец 2014 года составляла 15,2% активов. За год объем активов, сконцентрированных в денежных средствах и их эквиваленте, снизился на 25,1% – до 149,7 млрд тенге. Обязательства банка увеличились на 8,1%. В обязательствах более половины занимают средства клиентов, размещенные на текущих счетах и депозитах, – 77,7%. Банк докапитализировался на 3,2 млрд тенге – до 77,4 млрд тенге. (kapital.kz)

ДОЛГОСРОЧНЫЙ РЕЙТИНГ ЕВРАЗИЙСКОГО БАНКА ПОНИЖЕН

Рейтинговое агентство Moody's Investors Service понизило долгосрочный рейтинг Евразийского банка до «B2». «Агентство снизило долгосрочные рейтинги по депозитам и необеспеченному долгу эмитента с B1 до B2, а также понизило базовую оценку кредитоспособности банка с b1 до b2. Moody's снизило рейтинг банка по субординированному долгу в местной валюте с B2 до B3. Рейтинговый прогноз по долгосрочным депозитам глобального уровня и необеспеченному долгу изменены с «негативного» на «стабильный». Moody's также отозвало по деловым причинам прогноз по субординированному долгу банка», – указывается в сообщении. Главным фактором для снижения долгосрочных рейтингов банка является ухудшение показателей финансового состояния, в особенности уменьшение уровня достаточности капитала. «Общий уровень достаточности капитала, согласно регуляторным требованиям, упал до 11,7% в конце 2014 года с 15,9% на конец 2013 года. (KaspiAT)

Облигации KAZKOM на бирже по 3% < 8,5%
Тебе решать * в долларах



CALL CENTER 8.800.080.31.31
звонок бесплатный

Как изменится Казахстан после выборов

Глава государства озвучил планы по развитию страны

Антон Жданов

Вчера Нурсултан Назарбаев принес присягу народу страны после победы на выборах, состоявшихся в воскресенье. По их итогам действующий глава государства набрал 97,7%, 1,6% казахстанцев отдали свои голоса за Тургуна Сыздыкова, 0,7% – за Абельгази Кусаинова.

Всего в Казахстане, по данным Центральной избирательной комиссии страны, проголосовало 95,22% электората. Эти выборы, по словам Нурсултана Назарбаева, войдут в историю как самые массовые.

«Казахстанцы оказали мне великое доверие, еще раз призвав служить родине», – отметил президент. «Для меня нет ничего выше доверия народа и нет большего счастья, как оправдать это великое доверие, поэтому во имя светлого будущего Казахстана я готов к любым вызовам. Только что, согласно Конституции страны, я дал присягу моему народу, ее слова я сегодня впервые произнес накануне самого светлого праздника – Дня единства народа. Силу, единство нашего общества наглядно показали состоявшиеся выборы. Я благодарен всем и нашему народу», – подчеркнул Нурсултан Назарбаев. Он отметил, что Казахстан продемонстрировал всему миру силу, единство, крепкую сплоченность народа.

Глава государства озвучил, как будет развиваться страна в период его следующего президентского срока.

Государственная политика

Новым, третьим этапом государственного строительства в Казахстане, по словам президента, станет «Мәңгілік ел». «Первые годы обретения независимости мы строили основы современного государства. Это был первый этап нашего государственного строительства. Затем, укрепившись, мы проделали путь к состоявшемуся государству. Это был второй этап. Сейчас начинаются великие реформы. Мы прокладываем путь «Мәңгілік ел», – сказал глава государства после инаугурации в среду. По его словам, ценности «Мәңгілік ел» программируют благополучное будущее страны. В связи с этим необходимо укреплять общую гражданскую идентичность ради единства, сплоченности нашей страны.

Предложенные президентом 5 институциональных реформ должны сделать работу государственного аппарата прозрачной и подотчетной. «Государство должно стать компактным. Больше полномочий делегировать негосударственному сектору и на места. План реформ, представленных нами, позволит, во-первых, обеспечить гражданам безопасность в неспокойном мире, а во-вторых, – инклюзивную всеобъемлющую модернизацию», – уточнил глава государства.

По его словам, планируется увеличение доли среднего класса как опоры стабильности. «Развить бизнес, сохранить его и помочь стране стать государством с преобладающими средними доходами жителями», – отметил президент, добавив, что надо развивать единый внутренний рынок, сбалансированное развитие всех регионов.

«Буквально с завтрашнего дня мы приступим к осуществлению этих реформ и созданию специальной комиссии. Данные преобразования очень серьезные, поэтому мандат доверия, предоставленный населением, очень важен для их реализации», – добавил Нурсултан Назарбаев.

В самое ближайшее время будет создана Национальная комиссия по модернизации при президенте страны, отметил глава государства. Ее миссия будет заключаться в управлении поэтапной реализации пяти реформ и координации действий государственных органов, бизнес-сектора и гражданского общества. При Национальной комиссии будет действовать международный консультативный совет в составе авторитетных казахстанских и иностранных экспертов.

«На первом заседании комиссии я представлю план нации – 100 конкретных шагов дальнейшего государственного строительства, которые объяснят, что мы собираемся делать по пяти реформам», – подчеркнул Нурсултан Назарбаев. «100 шагов», по его словам, – это ответ на глобальные и внутренние вызовы и одновременно план по вхождению в 30 развитых государств в новых исторических условиях.

«Осуществление реформ – общенациональная задача номер один на предстоящие 10, может быть, 15 лет. Индустриальная программа тоже охватывает этот период. Я назвал этот план реформ планом нации, потому что реформы требуют непосредственного участия каждого гражданина Казахстана», – сказал он.

В то же время президент назвал вызовы, которые стоят перед страной. «Нашему дальнейшему развитию продолжают угрожать 5 новых внешних вызовов. Первое. Это кризис мирового порядка, нарастание общей неопределенности, мировая

система безопасности испытывается на прочность конфликтами нового типа на мировой арене, появляются новые системные игроки, использующие экстремизм и насилие», – сказал президент.

«Второй вызов – продолжается турбулентность мировой экономики, санкционные, валютные и торговые войны обостряют проблемы во всех странах мира. Третье – процесс изменения климата ведет к разным катаклизмам во всем мире, которые мы наблюдаем», – добавил он. Четвертый вызов в Центральной Азии, по его словам, возможность того, что регион будет затронут новыми линиями мировых разломов.

«Пятый вызов – кризис глобального порядка, нестабильность мировой экономики ставит под вопрос международную координацию по борьбе с этими вызовами», – заключил он.

мировых финансовых институтов, а также около 100 транснациональных компаний», – считает глава государства.

Еще одним приоритетом Нурсултан Назарбаев считает реализацию государственной программы «Нурлы жол», предусматривающую развитие транспортной инфраструктуры страны и повышение роли Казахстана в качестве транзитного моста между Европой и Азией.

Президент отметил, что резких колебаний курсов валют не будет. «Ничего не будет после выборов такого резкого. Как работали, так и будем работать. Никаких предостережений нет, я уже предупреждал. Уже казахстанцы меня знают: если что-нибудь такое намечается, я сам скажу и скажу, как надо от этого защититься, уберечься. Было колебание в связи с российским рублем, поскольку у нас большая

курс, как за рубежом, будет свободно плавающим, реагировать на конъюнктуру, реагировать на соседние валюты, с которыми мы работаем», – подчеркнул Нурсултан Назарбаев.

Внешнеполитические отношения
Как и ожидалось, страна не изменит политического курса после выборов. Президент подтвердил это, отметив, что внешняя политика Казахстана строится на принципах многовекторности и сбалансированности.

«Казахстан, пользуясь оказываемым доверием, продолжает усилия по установлению мира и выступает посредником между конфликтующими сторонами в различных регионах. Как вам известно, мы это делали по иранской проблеме, намерены помогать и по Сирии. Вместе с тем я продолжаю прикладывать усилия по урегулированию конфликта в Украине», – сообщил глава государства.

При этом приоритетом для Казахстана, по его словам, остаются рынки России и Китая. «Мы – страна, которая находится внутри материка, не имеет выхода к морю. Поэтому, прежде всего, наш приоритет – соседние Россия и Китайская Народная Республика. Это огромные рынки для нашей страны, мы их используем в полной мере. С Россией у нас взаимодействие ведется в рамках ЕАЭС, с Китаем мы работаем в направлении возрождения Великого шелкового пути», – заявил президент Казахстана.

Кроме того, подчеркнул глава государства, «мы имеем самый большой товарооборот с Европейским союзом. В конце прошлого года я подписал документ о завершении переговоров по проекту Соглашения о расширенном партнерстве и сотрудничестве РК и ЕС. Поэтому сотрудничество с Евросоюзом остается в числе приоритетов».

Казахстан поддерживал и поддерживает добрые отношения с исламским миром. «Укрепляем взаимодействие с государствами, с которыми мы торгуем. Очень важный инфраструктурный проект для нас – это железная дорога из Казахстана через Туркменистан и Иран к Персидскому заливу, что открывает нам сотрудничество с Индией, Пакистаном, арабскими странами. Посредством подобной интеграции мы выходим на крупные рынки, поэтому такую политику мы не собираемся менять», – заявил президент РК.

Отношения с США также будут последовательно развиваться, сообщил президент в ходе своего выступления. «Кроме того, мы усиливаем сотрудничество с государствами Юго-Восточной Азии, в частности, с Кореей», – добавил он.

РЕЗУЛЬТАТЫ ВЫБОРОВ

ИТОГОВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ВЫБОРОВ НА ПОСТ ПРЕЗИДЕНТА РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН



НУРСУЛТАН НАЗАРБАЕВ
97.7%

ИСТОЧНИК: ЦИК РК



Экономика

По словам президента, Казахстан намерен построить экономику, не зависящую от природных ресурсов, которыми обладает страна.

«В первую очередь мы продолжим реализацию осуществляемого курса, который был поддержан народом. Мы намерены построить экономику, не зависящую от природных ресурсов, которыми обладает страна. В настоящее время завершена первая пятилетка индустриализации, в рамках которой было построено около 800 новых предприятий. Сейчас мы приступаем ко второй пятилетке. У нас есть полная уверенность в своих силах и поддержка

торговля, большая связь. Сейчас, как видите, это стабильно. Никаких таких планов не намечается, и я не вижу условий для этого», – заявил глава государства.

По его словам, сейчас ведется работа по установлению плавающего валютного курса. Для этого, в свою очередь, в экономике страны должны быть созданы соответствующие условия.

«Мы работаем над свободно плавающим курсом тенге, так называемое таргетирование. Но это сложный вопрос, и это мы решаем вместе с Международным валютным фондом. Они оказывают нам технические консультации. Это будет происходить не ранее чем через 5 лет, когда

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ОТДЫХ В ТУРЦИИ МОЖЕТ ПОДЕШЕВЕТЬ

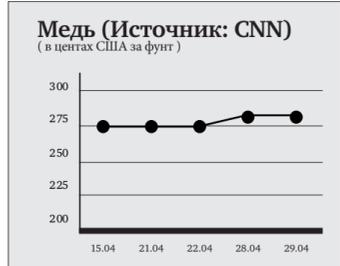
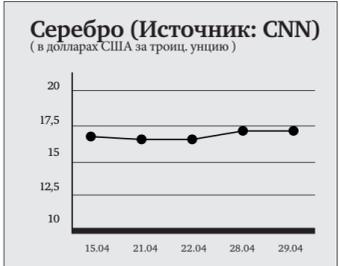
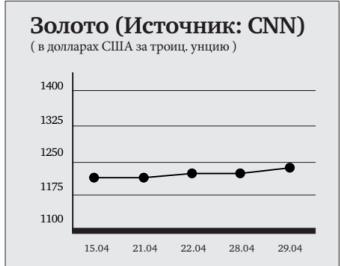
Из-за прогнозируемого спада турпотока из России турецкие отели готовы предоставить казахстанским туроператорам большие скидки. «Да, это так, отели снижают цены, при этом делают это заранее, и туристы получают хорошие цены на туры. Только делают это не все отели», – говорит Салтанат Омарова, коммерческий директор туроператора «КазТур». Правда, она обратила внимание на то, что некоторые отели дают хорошую скидку, немного заполняют свои номера, а затем отменяют ранее предоставленные специальные цены. «Поэтому туристам важно знать, что если они нашли какой-то выгодный тур, лучше долго не раздумывать и выкупать его. Это будет специфика этого сезона», – говорит она. Количество казахстанцев, желающих отдохнуть в Турции этим летом, вряд ли существенно уменьшится по сравнению с предыдущими периодами, отмечают в пресс-службе TRAVELSYSTEM. Поэтому по данным этого туроператора, отели пока не спешат предоставлять специальные цены, «но мы продолжаем вести переговоры с турецкими партнерами и надеемся, что этот вопрос будет решен положительно и в нашу пользу», – отмечают в компании. По другому популярному среди казахстанцев направлению – отдыху на озере Иссык-Куль прогнозы на предстоящий сезон не такие оптимистичные. Значительного снижения цен и увеличения количества желающих отдохнуть там туристы скорее всего не будут, несмотря на вступление Кыргызстана в ЕАЭС и отмену границ. «На самом деле отменена только процедура таможенного досмотра, а процедура перехода границы осталась такой же. Не думаю, что только из-за этого спрос повысится. На мой взгляд, все будет зависеть от погоды на курорте, если будет хорошее благоприятное лето, то спрос повысится, если нет, то может остаться таким же. Мы планируем выпустить в этом году свой туроператорский продукт по Иссык-Кулю, посмотрим, как это все получится», – рассказывает Салтанат Омарова. В связи с кризисными ожиданиями отдыха в ближайшем зарубежье, а это Кыргызстан, Грузия, станет более популярным. «Отмена границ в случае с Кыргызстаном и введение прямых рейсов из Астаны в случае Тбилиси могут благоприятно отразиться на росте популярности этих направлений, однако, не считаем, что увеличение количества отдыхающих по этим маршрутам будет значительным – например, визовый режим никогда не был серьезным препятствием для наших туристов», – поясняют в TRAVELSYSTEM. В целом, в предстоящем туристском сезоне эксперты прогнозируют спад рынка. «Однако этого может не произойти в связи с удешевлением туров за рубежом из-за спада потока российских туристов. По идее казахстанцам будет выгодно пользоваться этими скидками», – отмечает Салтанат Омарова. Причиной такого проседания рынка, в первую очередь, стала девальвация прошлого года. (Соб.инф)

ПО ФАКТУ ПОЖАРА В АДЕМЕ ЗАВЕДЕНО ДВА ДЕЛА

Полиция Алматы по факту пожара в торговом центре «Адем» возбудила два уголовных дела. Об этом центру деловой информации Kapital.kz сообщили в пресс-службе ДВД Алматы. «Вышеуказанный факт был зарегистрирован в едином реестре досудебного расследования сразу по двум статьям Уголовного кодекса страны: ст. 292 ч. 2 УК РК – нарушение требований пожарной безопасности и ст. 204 УК РК – неосторожное уничтожение или повреждение чужого имущества», – говорится в сообщении пресс-службы. Расследование принято производством Следственным управлением ДВД города Алматы. Назначены соответствующие экспертизы. Как установлено, погибших и травмированных в результате пожара нет. По сведениям ДЧС города, предварительная площадь пожара в ТЦ «Адем» составила 25 тыс. квадратных метров. На месте были задействованы 536 человек, более 100 единиц техники, 200 военнослужащих, два водовоза и одна бригада СМП Алматы. Полностью локализовать пожар удалось лишь в 06:35 27 апреля. (Соб.инф)

ЯНУКОВИЧ И АЗАРОВ БЕЗ ПЕНСИЙ

Бывшие президент и премьер-министр Украины Виктор Янукович и Николай Азаров не получают пенсии в своей стране, т. к. не обратились в управление украинского Пенсионного фонда. Об этом заявил министр социальной политики Павел Розенко в эфире украинского «5 канала». «Более того, насколько мне известно, часть этих VIP-пенсионеров, в частности, Виктор Пшонка (экс-генпрокурор Украины – Ред.), была зарегистрирована на территории города Донецка и не прошла перерегистрацию на территории Украины», – добавил министр, слова которого приводит Интерфакс-Украина. Их пенсионные выплаты заморожены, отметил он. «Если они обратятся за социальными выплатами, мы будем изучать законность таких выплат на территории Украины», – сказал Розенко. Напомним, 22 февраля 2014 года депутаты Верховной рады Украины проголосовали за отставку президента Виктора Януковича и назначили досрочные выборы на 25 мая 2014 года, в ходе которых был избран миллиардер Петр Порошенко. Янукович в ходе пресс-конференции в Ростове-на-Дону 28 февраля объяснил, что он нигде не бегал, а вынужден был уехать в Россию из соображений безопасности. Николай Азаров возглавлял правительство Украины с марта 2010 по январь 2014 года. В разгар массовых протестов на площади Независимости в Киеве он подал в отставку 28 января 2014 года «с целью создать возможности для общественно-политического компромисса» и покинул страну. Из Австрии в связи с санкциями ЕС, введенными против него и других представителей команды Януковича, он уже через месяц переехал в Россию. Генеральная прокуратура Украины арестовала почти 35 млрд гривен на счетах Виктора Януковича и некоторых бывших чиновников, а также открыла в их отношении более 30 уголовных дел. Впоследствии ГПУ не обнаружила за границей счетов Януковича. (rosbalt.ru)



НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

ПРИОРИТЕТ РК – СОСЕДНИЕ РОССИЯ И КНР

Приоритетом для Казахстана являются рынки России и Китая, об этом сообщил Нурсултан Назарбаев в ходе пресс-конференции по итогам президентских выборов. «Казахстан проводит многовекторную внешнюю политику. Мы – страна, которая находится внутри материка, не имеет выхода к морю. Поэтому, прежде всего, наш приоритет – соседние Россия и Китай. Это огромные рынки для нашей страны, мы их используем в полной мере. С РФ у нас взаимодействие ведется в рамках ЕАЭС, с Китаем мы работаем в направлении возрождения Великого шелкового пути», – заявил президент Казахстана. Кроме того, подчеркнул глава государства, «мы имеем самый большой товарооборот с Европейским союзом. В конце прошлого года я подписал документ о завершении переговоров по проекту Соглашения о расширенном партнерстве и сотрудничестве РК и ЕС. Поэтому сотрудничество с Евросоюзом остается в числе приоритетов». Также, по словам президента, Казахстан поддерживает очень хорошие отношения с исламским миром. (Kapital.kz)

ИТАЛИЯ НЕ ПОДДЕРЖИТ САНКЦИИ ПРОТИВ РОССИИ

Правительство Италии выступает против продления режима санкций в отношении России. Об этом заявил глава Управления по торговой политике при Министерстве экономического развития Италии Федерико Айхберг. «Италия с февраля ясно и четко дает понять, что совет министров не станет голосовать за продление санкций. Мы верим в Россию, в процветающую страну и надежного партнера», – заявил Айхберг. Это заявление было сделано в рамках конференции, которая прошла в Милане, организованной ассоциацией итальянских промышленников Assolombarda и организацией по продвижению итальянского бизнеса в России Confindustria Russia. Стоит отметить, что количество стран в ЕС, которые выступают против продления антироссийских санкций, довольно значительно. (vestifinance.ru)

АЗЕРБАЙДЖАН – КУЛЬТУРНЫЙ МОСТ МЕЖДУ ЕВРОПОЙ И АЗИЕЙ

На протяжении веков наша страна была местом, где соединяются цивилизации, Азербайджан – природно-географический мост между Европой и Азией, сейчас он превратился в культурный мост между Европой и Азией. Об этом заявил президент Азербайджанской Республики Ильхам Алиев. В Азербайджане, по его словам, в условиях толерантности живут различные этнические и религиозные представители, Азербайджан превратился в международный центр мультикультурализма, и в следующем месяце мы проведем в связи с этим важное мероприятие. По его словам, за годы независимости Азербайджан достиг больших успехов: «Перед нами стояла задача перехода из плановой экономики на рыночную, из однопартийной системы в многопартийную, из тоталитарного режима в демократический. Сегодня в Азербайджане построено свободное общество, продолжаются политические преобразования». (AZE.az)

ТАМОЖНЯ КР ГОТОВА К ВХОЖДЕНИЮ В ЕАЭС

В конце апреля в Кыргызстане под руководством директора департамента таможенной инфраструктуры ЕЭК Владимира Скибы была проведена предварительная оценка системы таможенного контроля. В ходе проведения предварительной оценки комиссия посетила пункты пропуска «Торугарт» и «Иркештам», аэропорты «Манас» и «Ош», где проверила прохождение их оснащения техническими средствами таможенного контроля и средствами вычислительной техники. Все необходимое оборудование было поставлено в рамках соглашения между правительствами РФ и Кыргызстана об оказании технического содействия республике в рамках процессов присоединения к ЕАЭС. (Kabarlar)

ГРАЖДАНЕ СНГ ПЕРЕВЕЛИ ИЗ РОССИИ БОЛЕЕ \$21 МЛРД

Центробанк РФ опубликовал данные об объемах личных переводов из России в страны СНГ по итогам 2014 года. Первое место занимает Узбекистан (\$5,8 млрд), второе – Таджикистан (\$3,7 млрд), затем идут Кыргызстан (\$2,2), Украина (\$2,2 млрд), Молдова (\$1,9 млрд), Армения (\$1,8 млрд), Азербайджан (\$1,4 млрд) и Казахстан (\$0,46 млрд). Всего за 2014 год из Российской Федерации в страны СНГ был перечислен \$21,4 млрд (по итогам 2013 года этот показатель составлял \$24,8 млрд. («Новости Азербайджана»)

Тимур Турлов: «Без развитого фондового рынка не построить передовую экономику»

Анна Видянова

Фондовый рынок Казахстана в силу исторических и вполне объективных причин пока практически не развивается. Его низкая капитализация, ограниченный круг инструментов и низкий уровень доверия пока тормозят приток новых инвесторов. Впрочем, по мнению главы ИК «Фридом Финанс» Тимура Турлова, оживить рынок вполне по силам не только государству, но и брокерам. В интервью «Капитал.kz» брокер рассказал, почему выгоднее держать средства в облигациях, а не на депозите, акции каких голубых фишек скоро можно будет купить на KASE и почему нужно стимулировать размещение компаний с большой капитализацией.

Тимур Русланович, ваша компания участвовала в размещении акций энергомонополиста KEGOC в рамках «Народного IPO». Как вы оцениваете эту госпрограмму, насколько она оживила KASE?

Программа «Народное IPO» была огромным вызовом для всех: для инфраструктуры, для организаторов данной программы и это был вызов для нас как для крупнейших участников. Наша компания за месяц открыла такое количество счетов, объем которых побил все рекорды за предыдущие периоды. Безусловно, за время реализации программы мы приложили грандиозные усилия для того, чтобы справиться с потоком клиентов и успешно разместить бумаги эмитента. Считаю, что с задачей первичного размещения KEGOC успешно справились все участники: и ФНБ «Самрук-Казына», и KEGOC, и брокеры.

Если посмотреть на структуру заявок по акциям KEGOC, то каких больше: на покупку или продажу?

К сожалению, то, что происходило на вторичном рынке KASE после того, как бумага энергомонополиста разместилась, – это отражение парадигмы о том, что все, кто хотел купить акции KEGOC, купил их на первичном рынке в процессе размещения через IPO. То есть в итоге на выходе в условиях не самой благоприятной внешней конъюнктуры денежного рынка и боязни девальвации тенге мы получили своеобразный рынок продавца. Желательно, чтобы остались те клиенты, которые считают для себя выгодным продолжать покупать бумагу и на открытом рынке. В случае с IPO «КазТрансОйл» покупателями этой бумаги являлись пенсионные фонды.

Единственный пенсионный фонд (ЕНПФ), по какому-то не совсем понятным нам причинам, повел себя предельно осторожно. Госфонд не посчитал нужным покупать какие-то крупные пакеты КТО или KEGOC. Сейчас акции KEGOC продают в основном небольшие инвесторы, у которых нет ошутимого опыта в инвестировании, они не до конца понимают всю ценность этого актива и перспективы его роста. Мы постоянно общаемся с нашими клиентами, объясняем им причины поведения бумаг на KASE. Помимо этого, наша компания пытается развивать вторичный рынок. Например, с момента размещения акций KEGOC мы купили акции этого эмитента на \$2 млн.

По вашим оценкам, насколько акции KEGOC могут подорожать?

Наш базовый прогноз относительно роста котировок – порядка 740 тенге за акцию. Цена на бумагу энергомонополиста может вырасти даже в два раза по сравнению с текущей.

Если посмотреть на рынок, присутствуют ли среди инвесторов все еще девальвационные ожидания? Спала ли уже напряженность?

Мы фиксируем снижение напряженности на рынке. Между тем можно будет наблюдать определенную долю волнений, связанную в первую очередь с ожиданиями наших клиентов после выборов президента. Политический сезон заканчивается и, если мы не увидим каких-либо громких отставок, назначений или изменений валютной политики в горизонте 1-2-х месяцев, то, скорее всего, рынок осознает текущие уровни котировок и доверие начнет возвращаться. Высока вероятность того, что денежная политика останется прежней. Если тенге и будет терять свои позиции, то он будет ослабевать постепенно, медленнее, чем на 6-8% в год. Такой сценарий сделает невыгодным продажу тенге и скачку долларов.

Разделяете ли вы мнение, что без развития фондового рынка не будет развиваться реальная экономика?

Перед государством стоят две задачи, которые мы разделяем. Во-первых, в рамках той стратегии, которую утверждал президент и исходя из которой строится вся политическая жизнь страны, Казахстан должен войти в число наиболее развитых стран. В список наиболее развитых стран можно попасть только имея развитый финансовый рынок. С другой стороны, перед огромным количеством казахстанцев остается открытый вопрос: зачем в Казахстане иметь фондовый рынок? Большинство людей не совсем понимают, какая взаимосвязь между развитой экономикой и нормальным развитым фондовым рынком. Нормальный фондовый рынок нужен как раз для того, чтобы сберечь, в том числе накопленные от



экспорта сырья, могли конвертироваться и направляться и в несырьевые сектора экономики. То есть экономике нужны инструменты для привлечения акционерного капитала в новые проекты. В Казахстане есть не только мегапроекты и национальные чемпионы в виде огромных компаний, таких как «Казхымис», «КазМунайГаз», но и небольшие игроки. Сейчас в очередной раз обсуждается вопрос о том, что существует достаточное количество мелких горнорудных проектов, разработка которых может быть экономически целесообразна. Таких проектов сотни, из них несколько десятков имеет смысл финансировать. Большинство этих проектов необходимо не долговое финансирование, а инвестиции, акционерный капитал. Например, банк готов предоставить финансирование только в том случае, когда компания выходит на определенные объемы добычи и у нее появляется стабильная выручка и прибыль. Между тем, когда компания имеет подтвержденные запасы по месторождениям и только начинает налаживать производство, банки не готовы выдавать ей кредиты. Собственники таких проектов также испытывают недостаток ресурсов для того, чтобы поддержать свой бизнес. В итоге сотни проектов по всей стране замораживаются из-за отсутствия акционерного финансирования. В настоящее время на рынке больше нет инвестиционного бума, который был в 2007 году, когда инвесторы предоставляли средства на все подряд и всем подряд. Сейчас банки проводят существенно более взвешенную политику. К тому же специализированных фондов, которые могли бы профинансировать проекты на начальной стадии развития, очень мало. Нужно понимать, что каждый проект проходит разные стадии своего развития. На определенном этапе ему может потребоваться долговой капитал, на другом – акционерный. Казахстанцы должны иметь возможность вложить часть своих средств в проекты на разных стадиях развития. Поэтому очень важен тот президент, который мы создали. Так, бумаги небольшой горнорудной компании «БАСТ», которая была выведена нами на IPO на KASE, стали одними из наиболее ликвидных бумаг на бирже.

По какой цене сейчас торгуются акции «БАСТ»?

Бумаги «БАСТ» продаются на бирже примерно на уровне 28 500 тенге. Акции этой компании находятся во второй категории ликвидности. Далее они могут попасть в первую категорию, если с ними будут зафиксированы активные торги. За счет IPO «БАСТ» было привлечено финансирование на сумму более \$2 млн. Нашей компании удалось создать прецедент, который показывает, что на KASE можно привлекать капитал и в реальные средние проекты. Казахстанский фондовый рынок пока не готов к мультимиллионным размещениям. За счет привлечения средств для «БАСТ» мы помогли компании расширить производство, дофинансировать постройку фабрики. У «БАСТ» уже есть выстроенная цепочка по продажам своей продукции, запасы руды почти на \$2,5 млрд. Когда компания будет пройдены все бизнес-циклы финансирования, ее стоимость через 2-3 года может достигнуть \$70 млн. Не исключено, что данный проект станет интересен стратегическому инвестору. Сейчас компания на бирже оценивается примерно в \$30 млн. IPO «БАСТ» может стать историей успеха для инвесторов. Размещение «БАСТ» привлекло огромное внимание как со стороны частных инвесторов, так и со стороны крупных и средних компаний, работающих в совершенно разных секторах. Через год опыт «БАСТ» может породить подобные последующие размещения, в которых мы намерены поучаствовать. Горнорудный сектор очень понятен казахстанским инвесторам – это отрасль, которая требует докапитализации.

Поступали ли к вам уже предложения по выводу на IPO компаний с небольшой капитализацией? Какие это игроки?

Сейчас мы рассматриваем порядка 3-4 предложений от игроков горнорудного сектора, капитализация которых составляет от \$20-40 млн. Вполне допускаем, что до конца года на KASE будет выведено 1-2 компании. Также мы готовим к выводу на IPO достаточно крупную казахстанскую компанию. Этот игрок задействован в несырьевом секторе, его капитализация в 20 раз превышает капитал «БАСТ», достигает примерно \$440 млн. Скорее всего, размещение произойдет в осенне-зимнем сезоне, осенью начнется подписка.

Как вы думаете, какие компании из реального сектора могут провести IPO на KASE?

В одном из интервью основатель купонного скидочного сервиса Chocoflife. me заявил, что в ближайшем будущем его компания готовится выйти на IPO. Такие компании могли бы быть капитализированы на KASE, для них открыта дверь на бирже, инвесторы заинтересовались бы подобными размещениями. Фондовому рынку РК интересны уже состоявшиеся эмитенты с ошутимой растущей выручкой и компании, которые являются лидерами в своих секторах.

В 2014 году вы вывели на листинг KASE Bank of America и облигации ВТБ. Насколько интересны оказались эти проекты для инвесторов?

Размещение Bank of America было сигнальным для рынка. Это был первый неспонсируемый листинг иностранной ценной бумаги среди стран СНГ. Эмитент вообще не принимал никакого участия в данном листинге. Сейчас акции Bank of America можно приобрести в Америке, Франции, России и Казахстане. Размещение бумаг банка в РК было организовано даже раньше, чем в России. Сейчас мы работаем над тем, чтобы вывести на KASE крупнейший американский биржевой фонд ETF SPY. Это фонд, который имеет портфель акций, входящий в индекс S&P-500. В дальнейшем наша компания намерена предложить казахстанцам линейку западных фондов, которые обращаются на западных биржах, активы которых достигают десятки миллионов долларов. Гражданам РК при покупке акций иностранных эмитентов сейчас приходится открывать счета за рубежом, и эти средства порой трудно вернуть обратно.

Какие прогнозы по котировкам Bank of America вы можете дать?

Это абсолютно долларовой актив, который на KASE можно приобрести за тенге. Этот инструмент по определению защищен от любых валютных рисков. Цена бумаг Bank of America всегда будет соответствовать их цене в долларах на Нью-Йоркской фондовой бирже. И совершенно не важно, сколько будет стоить тенге к доллару. Вложив средства в бумаги банка сейчас, инвесторы в перспективе отобьют свои вложения и заработают.

Больше заявок на покупку или продажу?

Сейчас на KASE бумаги Bank of America больше покупают, чем продают. Эти акции сегодня находятся в первом классе ликвидности, то есть они имеют очень низкий спред, их легко купить и продать. Но чтобы торги по бумагам банка и другим акциям проходили более активно, на

Остановимся на облигациях ВТБ...

Облигации ВТБ, которые мы вывели на KASE, – это был первый листинг российской бумаги, первый опыт продуктивного взаимоотношения между Центральными депозитариями России и Казахстана. Сейчас облигации ВТБ – это единственный рублевый актив, которым можно с легкостью торговать на KASE. Доходность облигаций составляла порядка 12,5% годовых в рублях. Те инвесторы, которые приобрели облигации ВТБ в момент их размещения на KASE, могли не только заработать за счет купона, но и за счет колебаний рубля. То есть за счет роста курса российской валюты инвесторы получили прибыль в тенговом выражении.

Вернемся к IPO. Насколько затратной оказалась данная программа для вашей компании?

Мы потратили порядка \$2 млн на поддержку этой программы: проведение семинаров, рекламу, открытие офисов. Офисы были запущены в 12 городах Казахстана. Наша компания одна из немногих, которая достаточно много вкладывает в развитие финансовой культуры. Большинство шагов, которые мы совершаем, не приносит прибыли, но закладывают основу для развития фондового рынка.

Несомненно, что российские компании, работая в Казахстане, не только формируют конкуренцию, но и пополняют местные бюджеты за счет налогов. На какую сумму вы оплатили налогов?

В нашей компании было создано около 110 рабочих мест, в месяц мы платим более 9 млн тенге налогов. В прошлом году мы заплатили корпоративный подоходный налог в сумме 27,3 млн тенге. Мы пытаемся вести бизнес максимально прозрачно, исполняя все законы.

Какие продукты планируете запустить?

В первую очередь мы намерены предложить казахстанским инвесторам российские акции. У Алматы есть определенные амбиции по созданию регионального финансового центра. Поэтому наша компания планирует разместить на KASE известные голубые фишки: «Норильский никель», «Сбербанк», «Газпром».

Планируем также на казахстанской площадке предложить инвесторам долларové облигации коммерческих банков РК. Сейчас на бирже долларové облигации Казкома предлагаются с купоном 8,5% годовых, доходность по валютным вкладам не превышает 3% годовых. То есть спред в 5,5% дает возможность больше заработать на облигациях, чем на депозите. Многие не понимают такой инструмент, как облигация, и поэтому мы организуем бесплатные семинары, чтобы донести возможности такого инструмента. К тому же раз в полгода банк выплачивает купон. Долговой рынок является ликвидным, облигации всегда можно кому-то перепродать и в отличие от депозита не потерять накопленный доход.

Будет ли оговариваться минимальный пакет?

По облигациям Казкома сумма сделки не должна быть менее \$1 тыс. Наша компания имеет возможность приобретать облигации на международном рынке с минимальным лотом \$100 тыс. и предлагать их инвесторам на KASE по \$1 тыс. Крупный лот для многих инвесторов закрывает рынок облигаций. Никто бы не продал облигации с таким низким порогом, а мы готовы это сделать. Это еще один шаг в стимулировании развития биржи.

КASE инвесторам должен быть предложен более широкий выбор инструментов.

К 2017 году акционерная стоимость «Казахтелекома» может увеличиться на треть

Олег Ни

Под напад АО «Казахтелеком» объявило о запуске программы трансформации «Эрлеу». Она направлена на обеспечение ее долгосрочного успеха и укрепления лидерства на рынке. В ее основу заложены три важных принципа: клиентоориентированность, эффективность и скорость внедрения инноваций. Акцент сделан не только на повышение эффективности компании в целом – исполнение ключевых инициатив дает возможность для самореализации сотрудников, их профессионального роста, укрепления доверия внутри команды.

Напомним, Глава государства Н.А. Назарбаев поручил АО «Самрук-Казына» разработать программу трансформации бизнеса – затем соответствующие поручения получили дочерние компании фонда, в их числе и «Казахтелеком». Для ее разработки были привлечены специалисты всемирно известной компании, предоставляющей услуги в области управленческого консалтинга, – McKinsey & Company.

О том, что уже сделано в рамках программы за год в интервью деловому еженедельнику «Капитал.kz» рассказал главный директор по стратегическому управлению АО «Казахтелеком» Батыр Маханбетажиев.

– Расскажите об основных направлениях программы трансформации «Эрлеу». Можно ли уже говорить об итогах первого года программы трансформации?

– Программа трансформации «Казахтелекома» направлена на достижение стратегических целей. Во-первых, повысить качество услуг и сервиса до уровня лучших мировых практик и расширить линейку продуктов. Во-вторых, пересмотреть наши внутренние процессы, оптимизировать их и ускорить – это также немаловажная задача «Эрлеу».

В результате трансформации в перспективе мы ожидаем рост капитализации компании – процесс будет приносить результаты в этом направлении планомерно, в течение 7 лет.

Все проекты, или, как мы называем, «инициативы» в рамках программы «Эрлеу» разделены на четыре блока.

Первый блок – «Супермаркет услуг для всей семьи» – во главе угла ставит клиента и его потребности. В данный блок стратегических инициатив входят три направления. Первое – дифференциация предложений клиентам по сегментам. Второе – развитие каналов и усиление службы продаж. Третье – управление оттоком. В рамках данного блока мы уже начали продвижение пакетных предложений, которые полностью удовлетворяют потребностям всех членов семьи в коммуникациях, получении и распространении информации, обучении, развлечениях, совершении покупок в онлайн-магазинах. Мы предлагаем физическим лицам услугу широкополосного доступа к интернету со скоростью до 120 Мб/с до конечного абонента, услуги цифрового телевидения, в том числе в формате HD, а также сервисы «Видео по запросу», «iD TV online» и другие предложения, сопутствующие услуге. На протяжении двух десятков лет обеспечиваем для физических и юридических лиц услуги фиксированной телефонной связи. Дочерняя компания «Алтел» предоставляет услуги сотовой связи, скоростного мобильного доступа к интернету по стандарту связи четвертого поколения. Все эти услуги собраны в рамках инициативы «Супермаркет услуг для всей семьи».

В 2014 году все показатели по этим блокам сложились лучше, чем мы изначально планировали.

По блоку инициатив «Интегрированный оператор» проводится совместная работа с «Алтел» с тем, чтобы добиться синергетического эффекта за счет тесного сотрудничества и интеграции. В прошлом году мы запустили совместную услугу «Универсальный номер», преимущества которой уже оценили тысячи наших абонентов. Поясню: эта услуга включает городской и



мобильный телефон на одной сим-карте, неограниченные звонки на городские номера на всей территории республики и внутри сети «Алтел», а также мобильный интернет нового поколения от фиксированного объема до безлимитного трафика на выбор абонента. Кроме того, единая техподдержка по всем услугам, включенным в пакет, и единый счет на оплату по окончании периода делают предложение уникальным на рынке Казахстана и удобным для абонентов. Совместная работа приносит ощутимые достижения: за прошлый год средняя выручка от одного абонента, количество абонентов «Алтел» и ее доходы показали рост выше планов.

Также хочу отметить, что недавно компания «Алтел» сообщила о достижении важного показателя в истории компании и развитии технологии LTE в стране – уже 2 миллиона человек являются ее абонентами.

Инициатива «Эффективная бизнес-модель» касается наших внутренних процессов и структуры. В рамках нее мы занимаемся повышением организационной эффективности, оптимизацией процессов управления сетями и обслуживания, ИТ-инфраструктуры, процессов снабжения, управления недвижимостью, а также совершенствованием инвестиционного процесса.

Цели инициативы – повысить эффективность организации, процессов и укрепить корпоративную культуру. Кроме того, в ее рамках мы планируем улучшить организационную эффективность в целом, то есть повысить эффективность клиентских процессов, оптимизировать процессы управления сетями и обслуживания сетей, а также ИТ-инфраструктуру, процессы снабжения, управления недвижимостью, внедрять практики lean – бережливых производственных процессов, устранить дублирование ролей.

По направлению «Информационный фундамент казахстанского бизнеса» мы планируем расширить продуктовой линейки и предоставление комплексных решений для различных типов корпоративных клиентов,

переход от продуктового подхода к клиенто- и сегментоориентированному, развитие операторского бизнеса.

В результате выполнения вышеперечисленных инициатив все заинтересованные стороны получают выгоды: для государства это гарантия исполнения социальных и стратегических проектов, надежная телекоммуникационная инфраструктура, для акционеров – увеличение стоимости пакета акций и дивидендов, эффективное использование капитала. Клиентам предоставляются более качественные услуги по более низким ценам. Как видите, эффект затрагивает всех участников процесса.

– Есть ли какие-то конкретные показатели, свидетельствующие об эффективности программы?

– Показатели, конечно же, есть, но нельзя сказать, что они отличаются от обычных бизнес-индикаторов. Отмечу, что благодаря развитию услуг цифрового телевидения, ИТ-продуктов, перевыполнению плана по услугам мобильной связи, а также оптимизации затрат выполнены задачи «Казахтелекома» по получению чистой и операционной прибыли за прошлый год.

– Какие предложения, инициированные в рамках этой программы, реализуются сложнее всего? По каким направлениям вашей бизнес-модели программа работает наиболее эффективно?

– Нельзя выделить определенные «сложные» блоки. Реализация каждой инициативы в зависимости от ее цели, задач, плана реализации, требующихся ресурсов занимает разное время. Программа в целом долгосрочная, она направлена на достижение стратегических целей. Но мы также предусмотрели ряд так называемых «быстрых побед», под ними мы имеем в виду такие проекты, которые в достаточно короткие сроки дают осязаемый эффект, и мы уже видим результаты. Благодаря правильному планированию и грамотному проектному управлению мы наладили эффективную работу.

– Расскажите о том, как вы работаете с персоналом? В одном из своих интервью вы говорили о том, что в «Казахтелекоме» внедрена система рейтинга персонала. Она приносит свои плоды?

– Да, каждый сотрудник нашей компании при участии непосредственного руководителя ставит для себя цели на предстоящий квартал. По его завершении руководитель оценивает, насколько работник выполнил свои цели. Оценки ставятся от А до Е, где А – самая высшая оценка, а Е – низшая. Если сотрудник получает оценки А, В или С, ему выплачивается премия, но это требует высокой вовлеченности в рабочий процесс и результатов в рамках функционала сверх ожидаемых, контроль линейных руководителей.

В той или иной вариации подобная система оценки существует во многих крупных компаниях мира. Во-первых, она позволяет мотивировать сотрудника как материально, так и нематериально – когда человек видит перед собой конкретные задачи, ему легче работать и добиваться результатов. Во-вторых, она помогает руководству видеть вклад сотрудника в результаты деятельности подразделения и всей компании в целом, что очень удобно.

– На какие цифры, показатели планируется выйти через 5 лет?

– Мы планируем, что к 2017 году акционерная стоимость «Казахтелекома» может увеличиться на треть, а к 2022-му – в два раза в результате реализации программы трансформации «Эрлеу».

Но, пожалуй, важнее то, что «Казахтелеком», приняв вызовы времени, будет готов предложить своим клиентам новые качественные продукты и услуги, став более клиентоориентированной и инновационной компанией.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

В ЕАЭС ВВЕДУТ ПАРАЛЛЕЛЬНЫЙ ИМПОРТ

Параллельный импорт в Евразийском экономическом союзе может быть введен в отношении автокомплектующих и лекарств. Как сообщили в ЕЭК, «член Коллегии (министр) по экономике и финансовой политике ЕЭК Тимур Сулейменов отметил, что в настоящее время в странах союза активно обсуждается вопрос возможного введения параллельного импорта в отношении отдельных категорий товаров. Речь идет прежде всего об автомобильных комплектующих и фармацевтических препаратах». Участники заседания представили позиции по данному вопросу. Беларусь, Казахстан и Россия поддержали предложение ЕЭК сохранить в договоре о ЕАЭС в качестве базового региональный принцип исчерпания права на товарный знак, но с возможностью установления изъятий по ограниченным категориям товаров. В свою очередь Армения выступает за постепенное введение международного принципа исчерпания права. Вопрос введения изъятий в отношении некоторых категорий товаров не может быть решен в отдельно взятом государстве союза, поскольку он выходит за рамки национальной компетенции и регулируется положениями договора о ЕАЭС. (БелТА)

ПРОИЗВОДСТВО СТАЛИ В СНГ СНИЗИЛОСЬ

Согласно данным, опубликованным Всемирной ассоциацией производителей стали (World Steel), производство стали в СНГ снизилось на 9,6% в течение марта в годовом исчислении. Общий объем производства неафинированной стали в Беларуси вырос на 3% в марте этого года до 232 тыс. тонн по сравнению с 225 тыс. тонн марта 2014 года. Казахстан произвел 344 тыс. тонн стали, что говорит о значительном росте, на 15,1%, по сравнению с 299 тыс. тонн продукции, достигнутой в течение марта прошлого года. Общий объем производства неафинированной стали в России вырос незначительно, на 0,2%, до 5988 тыс. тонн в марте этого года по сравнению с 5 978 тыс. тонн марта прошлого года. В марте был отмечен резкий спад производства стали на Украине. Кроме того, производство стали Узбекистана сократилось на 2,4% в течение месяца. Молдова так же значительно снизила выход стали по сравнению с предыдущим годом. Накопительные данные по производству стали за первые три месяца в 2015 году по сравнению с тем же периодом 2014 года: Беларусь – 646 тыс. тонн (+16,8%), Казахстан – 804 тыс. тонн (-4,8%), Молдова – 40 тыс. тонн (-44,2%), Россия – 17976 тыс. тонн (+4,5%), Украина – 5153 тыс. тонн (-31,5%), Узбекистан 171 тыс. тонн (-3,3%). («Азовпрометал»)

ХИМКОМПЛЕКС НАЧНУТ СТРОИТЬ В ЭТОМ ГОДУ

Компания «ЕвроХим» планирует приступить к строительству химического комплекса по производству минеральных удобрений в Жамбылской области в текущем году. Реализацию проекта обсудил министр по инвестициям и развитию РК Асет Исекешев и генеральный директор АО «МХК «ЕвроХим» Дмитрий Стрежнев. Строительство химического комплекса планируется закончить в 2018 году. Химический комплекс будет производить 300 тыс. тонн НРК удобрений; 600 тыс. тонн сульфата калия; 660 тыс. тонн дикальция фосфата; 1 200 тыс. тонн гипса; 390 тыс. тонн хлорида кальция и 120 тыс. тонн сульфата магния. В ходе реализации проекта планируется создать до 2 тыс. рабочих мест. На сегодняшний день общие инвестиции в проект составили около \$150 млн. В целом проект реализуется в запланированные сроки и в соответствии с Дорожной картой, разработанной в 2012 году. (Kapital.kz)

ПРОДУКЦИЮ КОКСУСКОГО САХАРНОГО ЗАВОДА ПЛАНИРУЕТСЯ ЭКСПОРТИРОВАТЬ

Аким Алматинской области Амандык Баталов посетил Коксуский сахарный завод и ознакомился с состоянием предприятия. «Алматинская область – аграрный регион. У нас всегда выращивалась сахарная свекла. С целью исполнения поручения главы государства мы встретились с руководством объединения «Казахстанский союз пшеницы». В ходе встречи велись переговоры о запуске Коксуского сахарного завода в октябре текущего года и переработке сахарной свеклы», – сообщил Амандык Баталов. Для реализации этой задачи, по словам акима, выбраны пять свеклосеющих районов области. В планах – вырастить свеклу на 4 тыс. га земли. «Первый урожай мы планируем переработать на Коксуском сахарном заводе. Полученная продукция обеспечит и жителей области, и даст возможность выйти на экспорт. Чтобы добиться таких результатов, мы оказываем аграриям всестороннюю помощь, обеспечиваем качественными семенами и сельскохозяйственной техникой, поддерживаем в получении субсидий. В этом году на выращивание сахарной свеклы для нашей области выделено 240 млн тенге субсидий», – сказал глава региона. (Kapital.kz)

Объединяющая сила энергии

Эксперт назвал условия продажи электроэнергии в Китай

Елена Тумашова

Казахстан, Россия и Китай могли бы создать общий электроэнергетический рынок для торговли ресурсами – трем странам необходимо подготовить совместный стратегический документ «Энергетический пояс Евразии», где будут определены долгосрочные приоритеты сотрудничества. Такую точку зрения высказали представители международного дискуссионного клуба «Валдай» в своем аналитическом докладе «Создание Центральной Евразии».

В документе отмечается, что тема общего рынка электроэнергетики особенно перспективна среди других тем сотрудничества на пространстве Центральной Евразии: «Большая зона покрытия, большое число генерирующих мощностей и их сопряженность обеспечивают более эффективный рынок. Если к этому прибавить решение проблемы зимнего и летнего энергоснабжения в Центральной Азии за счет поддержки гидроэнергетики атомной энергией, то перспектива выглядит крайне оптимистичной». Аналитики полагают, что уже на нынешнем этапе необходимо проработать возможность подключения к этому общему рынку запада Китая, где проживает 22 млн человек. А в перспективе можно ставить вопрос о создании кольцевой энергосистемы Центральной Евразии, включающей Сибирь, Казахстан, страны Центральной Азии и западные районы Китая.

Реальность на двоих

Говоря о потенциальном энергетическом треугольнике «Россия – Казахстан – Китай», Андрей Листовский, генеральный директор Фонда энергетического развития, отмечает, что две его стороны – Россия и Казахстан – уже сейчас сотрудничают в электроэнергетике. «Поскольку у наших стран действительно очень серьезные технологические связи, особенно большой энергомощ, который работает через Экибастуз, то перетоки идут в обе стороны: ночью в основном Россия покупает у Казахстана, днем Казахстан покупает у России пики, ваши станции работают в «базе». Сейчас Россия Казахстану системные услуги не продает, каким-то образом межправительственными соглашениями это регулируется», – поясняет эксперт. Отметим, что, по данным группы

«Интер РАО», российского энергетического холдинга, экспорт электроэнергии из России в 2014 году составил 14,0 ТВтч, из них на Казахстан пришлось 12%, импорт в Россию составил 3,5 ТВтч, из Казахстана было получено 89%.

Андрей Листовский считает, что с точки зрения оборота энергии между Россией и Казахстаном плюсы от создания общего рынка получают обе стороны. «Всем будет проще и планировать свою деятельность и зарабатывать деньги – у вас есть большое

результат потенциального союзника Андрей Листовский. Он напоминает, что Россия пытается сработать с соседом на Дальнем Востоке, в Амурской области, по угольной генерации. Вопрос упирается в цену продажи в Китай, которая пока не устраивает Россию. Другой пример – попытки «Интер РАО» заключить долгосрочные соглашения с КНР. «Под объемами китайцы подписываются, а под ценами – нет, поскольку считают, что экономический потенциал Китая позволяет сбивать цены чуть ли не

ниже, об этом можно будет говорить тогда, когда Казахстан расширит узкое место в электроэнергетике – усилит сети между севером и югом страны. «На севере Казахстан производит много электроэнергии, но для перебрасывания ее на юг не хватает сетей, их проходимость недостаточна. Для экспорта этого много. Если связь между севером и югом усилить, то можно было бы выработку из Экибастузского узла гнать на Китай. Плюс частично перекрывать российский выработкой. И также решать этот вопрос за счет установки атомной станции строительства которой в планах Казахстана есть», – подчеркивает спикер.

Отметим, что о продаже казахстанской электроэнергии в Поднебесную говорил в январе этого года министр энергетики Владимир Школьник: Казахстан рассматривает вопрос расширения экспортного потенциала за счет строительства линий постоянного тока от Экибастуза до подстанции Хами в СУАР напряжением плюс-минус 700 кВ. «Переговоры в этом направлении уже начались», – отметил министр, охарактеризовав этот процесс, идущий на самом высоком уровне, тяжелым.

Перспективы туманны

Если же говорить о кольцевой энергосистеме Центральной Евразии, в которую, как предполагается, войдут Сибирь, Казахстан, страны Центральной Азии и западные районы Китая, то, как напоминает Андрей Листовский, идею закольцовывать юг и восток в свое время высказывал еще Анатолий Чубайс. «Это глобальная идея. Она требует огромных инвестиций, сопоставимых со строительством нескольких атомных блоков. Я в нее верю, но слабо, поскольку пока спрос не позволяет окупать такие большие инвестиции», – комментирует спикер. Пока, по его словам, есть локальные дефицитные энергозоны – не очень избыточный юг Казахстана, для обеспечения которого еще нужно найти энергию, север Китая. «Спрос на подобные перетоки электроэнергии на севере Китая пока не очень большой. Этот регион только развивается, и он представляет собой гористую местность, там нет большого объема потребления и идет только приграничная торговля. Я не вижу, как будут окупаться такие инвестиции, поэтому говорить о закольцовке пока рано», – заключает спикер.



количество дешевых станций на угле, а у нас есть пиковые мощности, которые вам нужны. Технологические связи есть, генерация работает, запасы топлива большие. Почему бы не проработать совместно?» – подтождивает спикер.

Непростой Китай

Если между Казахстаном и Россией энергетический потенциал виден уже сейчас, то с подключением Китая к партнерству все гораздо сложнее. Экспорт электроэнергии в эту страну – вопрос сложный и политический, и экономический. «Китай – непростой партнер и очень жесткий переговорщик, на то, чтобы договориться с ним по цене, могут уйти годы, а то и десятилетия», – характе-

до нуля», – рассказывает спикер. Поэтому, считает он, утверждать, что продажа электроэнергии в Китай будет процветать, – это значит иметь завышенные ожидания. Хотя в целом заинтересованность со стороны Китая в таком сотрудничестве есть.

«России при всем ее потенциале очень трудно работать с Китаем и по электроэнергии, и, к слову, по газу. Было подписано много разных соглашений, меморандумов. Но пока, насколько я знаю, торговля идет только в пределах 1 ГВт. Этого недостаточно, потому что в России энергии в разы больше. У Казахстана тоже», – отмечает аналитик.

Что касается поставок казахстанской электроэнергии в Китай, то, по его мне-

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

В РК СОСТАВЛЕН РЕЙТИНГ РЕГИОНОВ ПО УРОВНЮ РАЗВИТИЯ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ

Эксперты Республиканского центра развития здравоохранения (РЦРЗ) оценили деятельность управлений здравоохранения во всех 14 регионах республики, а также городах Астане и Алматы. Первое место в рейтинге заняла Атырауская область, причем в прошлом рейтинге эта область была на 13-м месте. На втором – Северо-Казахстанская область, на третьем – город Алматы. Вслед за лидерами идут Костанайская область, Восточно-Казахстанская, Жамбылская области. Седьмое место рейтинга занимает Карагандинская область, на восьмом – Павлодарская область, на девятом – Кызылординская область. Городу Астане составители рейтинга отвели 10-ю строчку. Ниже столицы в списке оказались Акмолинская, Актюбинская, Алматинская области. Замыкают список Мангистауская, Южно-Казахстанская и Западно-Казахстанская области. Оценка проводилась с помощью индикаторов по приоритетным направлениям развития здравоохранения. Это такие показатели, как продолжительность жизни, смертность от травм, несчастных случаев и отравлений, ДТП, туберкулеза, болезней системы кровообращения. (Пресс-служба РЦРЗ)

ИНОСТРАННЫЕ БАНКИ ЗА 6 ЛЕТ УВЕЛИЧИЛИ ЗАЙМЫ В 8,5 РАЗА

По итогам февраля 2015 года совокупный портфель кредитов группы инобанков превысил полтора триллиона тенге. В группу иностранных банков (с доминирующим участием более 90% в капитале) входят 13 фининститутов. За период 2015/02-2010/02 их совокупный удельный вес на кредитном рынке увеличился с 2% до 11%. Доля проблемных долгов в иностранных банках остается низкой, всего 10% от портфеля (февраль 2015). Для сравнения: уровень просрочки на рынке – 29%. Объем работающих кредитов (без учета кредитов с просроченной задолженностью) группы банков составил 1,4 трлн тенге – это 14% от всего объема «чистых» займов БВУ. Доля работающих кредитов по всему рынку – 71% (февраль 2015). Основу группы иностранных игроков формирует четверка российских банков. Их совокупный кредитный портфель за февраль 2015-2010 вырос в 10 раз, до 1,37 трлн тенге. Доля российских дочек на кредитном рынке за 6 лет увеличилась с 1,4% до 9,7%. Самый крупный иностранный банк – Сбербанк (100% акций принадлежит ОАО «Сбербанк России»). На втором месте – Альфа-банк (контролируется ОАО «Альфа-банк», Россия), кредитный портфель банка составил 158,8 млрд тенге против 137,9 млрд в феврале 2014 года. Далее идет банк ВТБ (единственный акционер ОАО «Банк ВТБ», Россия) с судным портфелем в 113,8 млрд тенге. Сокращение за год (февраль 2015-2014) на 2,2 млрд тенге. (ranking.kz)

КМГ И SCHNEIDER ELECTRIC СОЗДАЮТ СОВМЕСТНОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ

Национальная компания «КазМунайГаз» (КМГ) в лице дочерней организации KMG Systems&Services и компания Schneider Electric создали совместное предприятие – ТОО «KMG Automation». Совместное предприятие планирует разрабатывать и реализовывать проекты по автоматизации технологических процессов мирового уровня для различных отраслей промышленности Казахстана и в первую очередь нефтегазового комплекса. Основной задачей новой компании будет развитие местного кадрового потенциала и развертывание локальной сборки систем в Казахстане в области промышленной автоматизации, программно-обеспечения и управления энергией. Как ожидается, KMG Automation обеспечит отечественную промышленность передовыми решениями по повышению эффективности и безопасности производства. Совместное предприятие включает в себя бизнес-подразделение «Промышленная автоматизация» компании Schneider Electric в Казахстане и будет предоставлять продукты и решения под торговыми марками Foxboro, Triconex, SimSci, Avantis и Wonderware на правах эксклюзива в нефтегазовой отрасли РК. СП позволит создать более 150 высококвалифицированных рабочих мест. Планируется, что к третьему году работы как минимум 90% сотрудников предприятия будут составлять граждане РК. Головной офис KMG Automation будет располагаться в городе Атырау. (Пресс-служба Schneider Electric)

ПАВЛОДАРСКАЯ ОБЛАСТЬ ЛИДИРУЕТ ПО ВЛОЖЕНИЮ ИНВЕСТИЦИЙ

Почти 60% всех инвестиционных кредитов в обрабатывающую промышленность страны были направлены в Павлодарскую область. За I квартал 2015-2014 года инвестиции в основной капитал в регионе за счет банковских займов выросли в 15 раз, до 11,3 млрд тенге. В области реализуется масштабный инвестиционный проект в обрабатывающем секторе – модернизация Павлодарского нефтеперерабатывающего завода (ПНПЗ). Общая стоимость – 1,2 млрд долларов (около 223 млрд тенге). Финансирование в основном осуществляется за счет клубного займа японских банков. Кроме того, 25% средств выделило АО «Банк Развития Казахстана» (БРК). Соответствующее соглашение между банком и АО «КазМунайГаз-переработка и маркетинг» (инициатор проекта, владеет 100% ПНПЗ) было подписано в январе 2015 г. Срок кредитования – 10 лет, валюта – тенге. (ranking.kz)

Дом с видом на Бурабай

Ольга Ли

VI Group презентовал проект коттеджной деревянной застройки в Щучинско-Боровской курортной зоне. Borogovoe Country Club – так называется коттеджный массив на берегу Щучьего озера, проект которого был успешно презентован в прошлом году главе государства Нурсултану Назарбаеву. К реализации его строительства приступила компания VI Group совместно с «Верным капиталом».

«Borogovoe Country Club запланирован в живописном месте Акмолинской области, на берегу озера Щучье, – рассказывает Айдын Рахимбаев, глава VI Group. – Здесь, на территории 60 гектаров планируется возведение двух районов деревянной коттеджной застройки».

Около 380 домов Borogovoe Country Club расположатся севернее и южнее отеля Rixos. Первая очередь проекта представляет коттеджи премиум-класса, построенные на 6 гектарах. Естественный рельеф местности и расположение коттеджей в шахматном порядке позволят сформировать удобные площадки для домов с террасами с велико-



лепным видом на окружающие красоты Борового.

«Все имеющиеся на территории проекта деревья во время строительства будут аккуратно пересажены и максимально оставлены на придомовых участках», – отмечает Айдын Рахимбаев.

Дома Borogovoe Country Club – это преимущественно одноэтажные дома из клееного бруса – высококачественного и экологически чистого строительного материала. Коттеджи из бруса имеют множество преимуществ перед другими видами построек. Прежде всего, это очень

красивые дома. Брус – привлекательный для любого человека материал, ведь все мы находим дерево теплым, уютным и «домашним». Но главное, что дает коттеджное строительство из бруса, – это удивительный микроклимат внутри дома. Дерево – природный, полезный для физического и духовного здоровья человека материал. Кроме того, многие породы дерева обладают дополнительными полезными свойствами.

Из преимуществ проекта Borogovoe Country Club можно также назвать: привлекательное месторасположение в одном из живописных районов Казахстана, продуманную сервис-службу и развитую инфраструктуру района.

Близкое расположение к отелю Rixos, казино Cashville и гольф-клубу – приятный бонус для будущих жителей Borogovoe Country Club, ведь он предполагает предоставление специальных выгодных условий на их посещение. Также одной из особенностей проживания в коттеджном массиве станут сервисные услуги консьерж-службы Rixos, в которую входит уборка дома и частной территории, доставка продуктов, кейтеринг, услуги транспорта и химчистки.

Основная задача проекта Borogovoe Country Club – гармонично вписать поселок в окружающую среду, с одной стороны, и туристическую инфраструктуру курортной зоны, с другой. Начало строительства Borogovoe Country Club запланировано на лето 2015 года.

Трудности перевоза

Железнодорожные грузоперевозки остаются главной составляющей отечественной логистики

Адина Байкинова

Казахстанскому потребителю доставить товары обходится в несколько раз дороже, чем европейскому. Одна из причин этого – неэффективность транспортно-логистической системы, качество отечественных дорог, а иногда и вовсе их отсутствие. Достаточно непростые отношения сложились между логистическими операторами, производителями и импортерами. Заняв прочные позиции в бизнес-процессах компаний-клиентов, операторы все еще страдают от неразвитой логистики в стране. Для самих компаний первоочередной задачей остается снижение логистических издержек в конечной стоимости продукции. Несмотря на то, что Казахстан еще в 2009 году подписал международную конвенцию об упрощении и гармонизации таможенных процедур (Киотская конвенция), являющуюся наиболее значимым международно-правовым документом в области таможенного дела, ситуация на рынке остается плачевной.

Не Китай и не ЕС

Как мы писали ранее («Капитал.kz» от 15 января 2014 года), показатель логистических издержек в конечной стоимости продукта для стран Таможенного союза доходит до 35% и остается стабильно высоким при условии, что этот же показатель в среднем мировом значении находится на уровне 10-11%. Эта же цифра фигурирует в показателях стран Евросоюза, США и Канады. Ближайший к Казахстану сосед – Китай, площадь которого в 3,5 раза больше, чем у Казахстана, показывает 14% итоговых логистических издержек конечной стоимости. Не самая радужная ситуация обстоит и с долей логистики в ВВП страны. Так, перевозки в Казахстане формируют около 6% от ВВП. В среднем в странах – участниках ТС этот показатель составляет до 12%, а в странах Евросоюза – 25% от ВВП.

«Казахстан удален от основных мировых рынков. По этой причине экономика Казахстана отличается высокой грузоемкостью. Более 80% грузоперевозок приходится на сухопутный транспорт. Мировая торговля развивается высокими темпами в течение последних двух десятилетий. Ежегодный товарооборот между Европой и Азией составляет на данном этапе около \$400 млрд, к 2015 году он может достичь \$1 трлн», – говорит Сабур Кулышов, исполнительный директор по транспортной логистике союза транспортных и логистических организаций и ассоциаций KAZLOGISTICS.

В местной транспортно-логистической системе доминирующая роль отводится железнодорожным перевозкам и фактической монополии госучастника рынка – КТЖ. Архаичности в ситуации вносит организация доставки грузов, когда сами владельцы прибегают к услугам нескольких подрядчиков для одного маршрута, вследствие чего цена за доставку также возрастает.

«В железнодорожном транспорте перевозочная деятельность регулируется государством в части ценообразования, параметров услуг и контрактных условий, что не отвечает современным требованиям диверсифицированного рынка транспортно-логистических услуг», – считает Кулышов.

С учетом того, что местный рынок меньше российского, отечественным операторам предстоит долгий путь в формировании конкурентоспособного рынка, способного выдержать значительный рост объемов товарооборота как внутри страны, так и на транзитных направлениях.

По железу

В прошлом году в Казахстане транспортом перевезено 3,6 млн тонн грузов, что на 3,7% выше, чем за аналогичный период прошлого года. Такую оценку дает комитет по статистике МНЭ РК. Грузооборот при этом составил 487,4 млрд ткм (-1,2% по сравнению с 2013 годом). Доля перевозок железнодорожным транспортом составляет практически 44%, следом идут автомобильные перевозки – 32%.

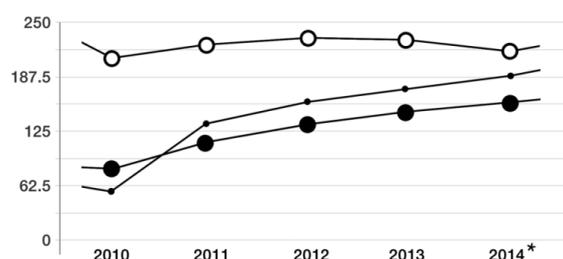
В структуре объема перевезенных грузов 86,2% принадлежит автомобильному транспорту, железнодорожному – 7,5%, трубопроводу – 6%. Незначительная доля принадлежит воздушному и морскому транспорту – 0,14%.

«В транспортной системе Казахстана железнодорожному транспорту принадлежит ведущая роль. Большие расстояния транспортировки, сравнительно дешевые

ПОКАЗАТЕЛИ ГРУЗООБОРОТА В РК

○ - ЖЕЛЕЗНАЯ ДОРОГА ● - АВТОМОБИЛЬНЫЙ ТРАНСПОРТ
● - ТРУБОПРОВОД | МЛРД ТКМ

ЖЕЛЕЗНАЯ ДОРОГА САМАЯ ЭФФЕКТИВНАЯ

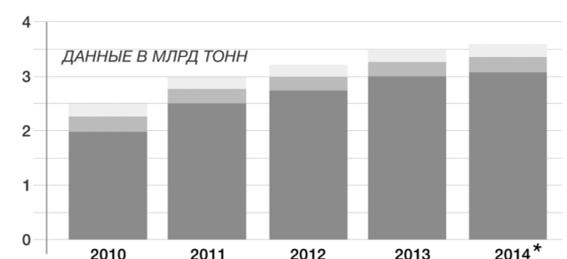


* - ОПЕРАТИВНЫЕ ДАННЫЕ ИСТОЧНИК: КОМИТЕТ ПО СТАТИСТИКЕ МНЭ РК

ОБЪЕМ ПЕРЕВОЗОК ГРУЗОВ, БАГАЖА И ГРУЗОБАГАЖА

■ - АВТОМОБИЛЬНЫЙ ПУТЬ ■ - ЖЕЛЕЗНАЯ ДОРОГА ■ - ПРОЧИЕ

БОЛЬШЕ ВСЕГО ПЕРЕВОЗЯТ АВТОМОБИЛЬНЫМ ТРАНСПОРТОМ

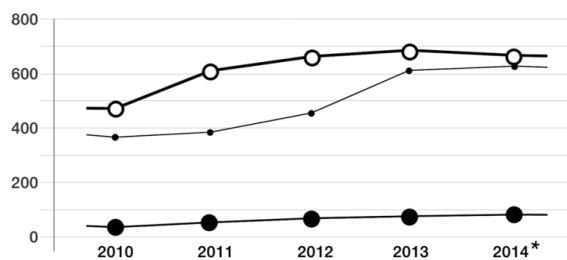


* - ОПЕРАТИВНЫЕ ДАННЫЕ ИСТОЧНИК: КОМИТЕТ ПО СТАТИСТИКЕ МНЭ РК

ДОХОДЫ ОТ ПЕРЕВОЗОК ГРУЗОВ, БАГАЖА, ГРУЗОБАГАЖА

○ - ЖЕЛЕЗНАЯ ДОРОГА ● - АВТОМОБИЛЬНЫЙ ТРАНСПОРТ
● - ТРУБОПРОВОД | МЛРД ТЕНГЕ

ЖЕЛЕЗНЫЙ ПУТЬ НАИБОЛЕЕ ДОХОДНЫЙ



* - ОПЕРАТИВНЫЕ ДАННЫЕ ИСТОЧНИК: КОМИТЕТ ПО СТАТИСТИКЕ МНЭ РК

тарифы на перевозки пассажиров и грузов делают железнодорожный транспорт наиболее востребованным со стороны пользователей», – говорится в отчете «Транспорт в РК» комитета по статистике МНЭ РК.

По видам грузов, перевезенных железнодорожниками, основными остаются каменный уголь – 36,8%, нефтяные грузы – 11,6% и железная, марганцевая руда – 10,5%.

В одни руки

Причиной слабой развитости логистики отечественного рынка сами игроки называют мононаправленность услуг, предоставляемых операторами, так как большинство компаний по перевозке узконаправлены и специализируются на определенной отрасли, будь то транспортировка или складирование. В то время как в странах Запада практикуются комплексные меры по доставке грузов, исходя из всей цепочки.

«На наш взгляд, уровень развитости логистических операторов в Казахстане слабо развит. Есть крупные логистические центры, которых у нас в стране можно на пальцах пересчитать. В основном это ком-

пании, занимающиеся той или иной сферой в цепи доставки, но не практикующие логистические услуги целиком», – подтверждает сами игроки рынка, добавляя, что на рынке транспортно-экспедиторских услуг очень большое количество компаний, но выбирает всегда клиент.

Либо он пользуется услугами крупных компаний, которые оказывают транспортно-экспедиторские услуги дорожке, которые зарекомендовали себя на рынке, с лучшим качеством, машины оснащены GPS-оборудованием, добавляют спикеры. «К тому же такие компании предоставляют дополнительные услуги в виде упаковки, хранения, таможенного оформления грузов и страхования. У них есть свой автопарк, склады, филиалы или представительства в разных регионах Казахстана. Второй вариант, когда клиенты прибегают к услугам мелких ИП, цены которых существенно ниже, но без гарантии надежности. В таком случае получатель не может быть уверен, что груз придет вовремя», – говорят игроки.

Местные производители привыкли сами заниматься транспортировкой грузов, кроме тех, которые они не могут доставить без помощи контрагента.

Большая часть компаний, занятых в этой сфере, сконцентрированы в крупных городах. В связи с чем у клиентов складывается мнение, что если компания не работает в столице, то она не воспринимается как серьезный игрок на рынке. Такое положение дел разительно отличается от казахстанский, так и рынок логистических услуг в странах ТС в целом от, скажем, европейского или американского, где большая часть услуг отдана под аутсорсинг. Такая структура позволяет сделать цепочку движения товара максимально прозрачной для оператора, а клиент, в свою очередь, получает больше возможностей для сокращения издержек на транспортировку.

Сабур Кулышов, ссылаясь на данные Всемирного банка, утверждает, что основные издержки и, соответственно, низкий показатель в международной торговле формируются за счет высокотратной логистики, куда входят в том числе и процедуры оформления разрешительных документов, и их большой перечень, состояние инфраструктуры, процедура обработки грузов в терминалах и другие транспортные издержки.

«Все это влияет на время, стоимость и качество услуг, что, в конечном счете, приводит к сдерживанию торговли и, соответственно, к поиску грузоотправителями более благоприятных условий транспортировки», – утверждает он.

Спикер полагает, что решить эти проблемы удастся за счет устранения или минимизации ограничений, разрешительной системы и вмешательства государственных органов в хозяйственную деятельность субъектов транспортно-логистического рынка при осуществлении ценовой и маркетинговой политики. Формирование стандартов качества и контрактных условий предоставления услуг необходимо довести до мирового уровня.

Логистика остается одной из немногих областей экономики, которая смогла приспособиться к новому режиму ЕАЭС и найти для себя положительные моменты. Договор о создании Евразийского экономического союза открыл большие возможности для транспортной сферы, основным его моментом является тарифная политика ставок между странами транзита, поскольку логистический бизнес не ограничивается логистикой на территории одной страны. Одним из таких факторов стал доступ к морю, так как в рамках ЕАЭС предоставляется возможность развития международных морских перевозок через выход на Черное и Балтийское моря. Что же касается девальвации рубля, это событие также сыграло на руку операторам, так как девальвация стимулировала рынок.

«Люди стали покупать товары в России – начиная от продуктов питания, бытовой техники и заканчивая автомобилями. Особенно жители, живущие в приграничных городах с РФ. Пошел большой грузопоток со стороны России. После чего Правительство РК «зашевелилось», так как продажи упали в Казахстане», – дает свою оценку происходящего один из игроков.

Использование эффективного, но фактически не развитого у нас воздушного транспорта могло бы существенно облегчить ситуацию на логистическом рынке страны. Однако воздушный транспорт становится все менее конкурентоспособным из-за ограничений, накладываемых на аэропорты в части возможности получать дополнительные доходы от непрофильных видов деятельности, таких как сдача площадей в аренду или сопутствующих услуг. При этом на аэропорты налагается ответственность за развитие и поддержание взлетно-посадочных полос, к слову сказать, одного из самых дорогих объектов инфраструктуры аэропорта, при заданных нормах доходности. Все эти факторы вынуждают аэропорты увеличивать стоимость собственных услуг для авиакомпаний, что в целом сдерживает развитие рынка авиационных услуг.

Требуют переман

Структура казахстанского логистического рынка вряд ли сильно поменяется, даже в условиях евразийской интеграции. Рынку прогнозируют рост в виде стандартных 10-15% в год, и этот рост будет сопровождаться как качественными, так и количественными изменениями в виде новых, предположительно, крупных иностранных игроков и отсеиванием тех, для кого логистика не является основной специализацией. Опыт показывает, что экономический рост, коего стоить ожидать в будущем, приведет к росту объемов товарооборота и, как следствие, увеличения грузовых потоков на внутренних и внешних транзитных направлениях.

«Уже сейчас отечественные игроки осуществляют как малотоннажные, так и крупнотоннажные перевозки. Все эти факты, позволяя надеяться на то, что наши компании смогут быть конкурентоспособными в борьбе за ошутимую долю доходов в этом сегменте рынка евразийского региона», – заверяет Кулышов.

Для казахстанских производителей открываются новые возможности

Олег Ни

В последнее время различные эксперты высказывают мнения по поводу будущего экономики Казахстана с учетом внешних факторов, в том числе и связанных с Россией, влияющих на казахстанское производство и сбыт. Возможно, в своей пессимистичной оценке эксперты по-прежнему правы, но, когда дело касается правдивого анализа масштабных событий, затрагивающих бизнес, лучше самого бизнеса никто не скажет. Казахстанские бизнесмены считают, что в сложившейся ситуации кто-то видит большие шансы, кто-то уже пытается извлечь пользу, а кто-то просто уходит с рынка, поскольку конкуренция с зарубежными производителями не дает спасительной надежды на существование. Хорошо это или плохо? Это реальная жизнь, и мало что в ней зависит от мнения экспертов.

В то же время мы идем по пути интеграции. Создан единый экономический союз, который дает нам преимущество в первую очередь при оценке инвестиционной привлекательности. Сегодня инвесторы, принимая решения в пользу той или иной страны, руководствуются масштабами производства и сбыта в рамках не

только Казахстана, но и ЕАЭС. Наличие объединенного рынка, работающего по одним правилам, делает его выгодным и, соответственно, привлекательным для инвесторов.

В целом основным торговым партнером Казахстана в рамках ЕАЭС является Россия. За последние 10 лет ситуация в торговле поменялась, изменилась качественная структура экспорта в Россию. Наша страна стала больше экспортировать обработанные товары – если в 2005 году доля сырьевых товаров составляла 60%, то в 2014 году сырьевая составляющая снизилась до 49%. Есть еще такой пример: в 2008 году экспорт в Россию был сконцентрирован на 13 товарах, а по итогам 2014 года на 25 товарных позициях – это свидетельствует о расширении экспортной номенклатуры поставок в Россию.

Конечно, ситуация на рынке России в последнее время вносит свои коррективы, и сейчас мы видим сокращение и спроса, и товарооборота. Такая ситуация сегодня происходит по всему миру, мировая экономика движется неуверенными темпами, экономический рост замедляется. Эксперты Всемирного банка снизили прогнозы темпов роста мировой экономики с 4% до 3,3%. Учитывая это, бизнесу необходимо своевременно адаптироваться к новым реалиям, и выиграет тот, кто это делает быстрее.

Сегодня перед нами стоит нелегкая задача – сохранение и наращивание объемов экспорта. Для этого в целях финансирования экспортеров правительство выделило 35 млрд тенге. АО «KAZNEX INVEST» создает сеть зарубежных представительств, в текущем году будут открыты офисы в Новосибирске и Тегеране. Но, несмотря на усилия государства, есть внешние условия, влияющие на торговлю страны, которые не подлежат изменению и их надо принять как должное. Своевременная переориентация объемов экспорта с сужающихся рынков сбыта является своего рода возможностью для казахстанских производителей. При этом выбор рынков для переориентации с положительной динамикой спроса ограничен в силу высоких транспортных затрат. Надо стремиться увеличить присутствие казахстанских товаров на рынках РФ, стран ЦА и Кавказа с текущей 2%-ной доли до 4%, это +6 млрд долларов США.

Задача государства – помочь бизнесу вовремя сориентироваться и оказать максимальную поддержку, а задача бизнеса – мобилизоваться, выдержать конкуренцию и смотреть в будущее с оптимизмом.

Ограничить, нельзя расширить

Аманжол Сагындыков

То, что власти пытаются ограничить участие государства в предпринимательской деятельности, хорошо. Бизнес вздохнет свободно, станет производить большую долю ВВП, будет развиваться, тем самым диверсифицируя казахстанскую экономику.

Совсем недавно президент Казахстана Нурсултан Назарбаев подписал Закон РК «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам ограничения участия государства в предпринимательской деятельности», направленный на ограничение и сокращение участия государства в предпринимательской деятельности.

Главная цель – сокращение доли участия государства в тех сферах экономики, где присутствует бизнес, что будет способствовать развитию конкуренции и созданию благоприятных условий для субъектов частного предпринимательства в целом.

Как ранее информировал министр национальной экономики Ерболат Досаев, при разработке законопроекта выработаны четкие критерии создания госкомпаний и их дочерних структур только в тех случаях, когда отсутствует иная возможность обеспечения национальной безопасности, обороноспособности государства или защиты интересов общества.

По словам министра, при этом государству запрещается создание и участие в организациях, относящихся к субъектам малого предпринимательства в соответствии с Законом РК «О частном предпринимательстве».

Также он отметил, что реализация будет осуществлена в рамках законов «О конкуренции» и «О государственном имуществе» с помощью следующих мер: введение жесткого ограничения в создании новых госпредприятий и дочерних компаний; приватизация госкомпаний, не соответствующих устанавливаемым определяющим принципам по ограничению участия государства; усиление компетенций антимонопольного органа.

Кроме того, законопроектом вводится норма, закрепляющая проведение антимонопольным органом ежегодного анализа товарных рынков на предмет выявления нецелесообразного присутствия государства в предпринимательской среде.

Также законопроектом вводится норма, предусматривающая обязательную ликвидацию предприятий и юридических лиц со 100-процентным государственным участием, отчуждение доли участия государства, в случае их не приватизации в течение двух лет с момента принятия такого решения.

На фоне российского кризиса...

Если смотреть на намерения властей максимально объективно, то нужно признать верность этой стратегии. Это более всего очевидно, когда сравниваешь ситуацию в Казахстане с процессами, которые проходят в России.

По большому счету, в России, обремененной санкциями со стороны Запада, идет процесс самоликвидации малого и среднего бизнеса. В основном из-за того, что кредитный портфель МСБ существенно сокращается. Главное, к чему привели санкции, – это почти полное отсутствие доступа российских банков к ликвидности. Не имея возможности рефинансирования, они, естественно, будут снижать свою кредитную активность. И еще не факт, что сегодня она на самом низком уровне.

Так, управляющий директор рейтингового агентства RAEX («Эксперт РА») Павел Самиев, выступая на конференции «Финансы растущему бизнесу», спрогнозировал сокращение кредитного портфеля МСБ в 2015 году на уровне от 10 до 15% в зависимости от того, какой сценарий будет реализован в экономике.

Но российские власти озабочены тем, чтобы поддержать крупный бизнес.

Так, еще в середине сентября 2014 года правительство РФ приняло решение о выделении средств из Фонда национального благосостояния «Роснефти» и НОВАТЭКу. Таким образом, власти готовы «распечатать» кризисную «подушку безопасности» российской экономики сразу на 60%.

В ноябре российские СМИ сообщили, что «Газпром», не договорившись об авансе с китайской стороны на строительство газопровода «Сила Сибири», может занять денег в Фонде национального благосостояния. Проект строительства трубы вполне подходит под цели финансирования за счет средств ФНБ. Этот вопрос тогда тоже прорабатывался.

На фоне снижения кредитования МСБ и роста господдержки крупных компаний

сти государства в предпринимательской сфере, они дают больше экономической свободы бизнесу, тем самым создавая реальные драйверы экономического роста.

Вроде и деньги у бизнеса появились. Как сообщил недавно Ranking.kz, за год (февраль 2014-го – февраль 2015-го) инвестиции в обрабатывающую промышленность выросли на 18%, до 78,1 млрд тенге. Причем 57% – это собственные средства бизнеса.

Больше всего инвестиций в обрабатывающую промышленность привлекла Павлодарская область – 33,2 млрд тенге. Она же лидирует и по темпам годового роста – в 2,8 раза. На втором месте – Южно-Казахстанская область (в 2,5 раза, до 4,7 млрд тенге), на третьем – Алматы (в 2 раза, до 2,4 млрд тенге).

Отсюда и рост вклада МСБ в ВВП Казахстана.

В начале марта 2015 года заместитель председателя правления Национальной палаты предпринимателей Казахстана Юлия Якумбаева сообщила, что доля МСБ в ВВП Казахстана по итогам 2014 года достигла 24%.

«Только за прошлый год у нас увеличилось количество малого и среднего бизнеса в ВВП с 19% до 24%. Это очень хорошие цифры», – заявила Якумбаева в рамках саммита CFO Idea Exchange & Networking Event.

С другой стороны, власти тоже не сидят сложа руки. По словам Якумбаевой, в Казахстане существует порядка 20 программ в сфере господдержки МСБ.

Единственной большой проблемой для представителей сектора МСБ может стать широкомасштабная интервенция со стороны их российских коллег на казахстанский рынок. В силу санкций и резкого падения курса российского рубля продукция российских производителей стала дешевле, она мощным потоком пошла в Казахстан, тем самым поставив казахстанский МСБ в довольно сложное положение.

Уже в текущем году между Казахстаном и Россией возникли большие проблемы. Казахстан стал в одностороннем порядке изымать из торговых сетей российские товары под предлогом их несоответствия санитарно-эпидемиологическим нормам. В ответ Россия ввела запрет на продажу некоторой казахстанской продукции в ряде регионов страны.

Стороны старательно избегают формулировок типа «торговая война», но фактически она началась. Весь опыт существования Казахстана в Таможенном союзе, когда Россия в одностороннем порядке препятствовала казахстанскому экспорту на российский рынок и вместе с тем активно способствовала выходу российского экспорта на казахстанский рынок, свидетельствует о больших проблемах именно в сфере торговли.

Если, ограничив участие государства в предпринимательской сфере, Казахстан сможет развивать МСБ, увеличивать его долю в ВВП, тем самым диверсифицировав экономику, то это станет небольшим, но успешным казахстанским достижением. А большое, как правило, начинается с малого...



«Мы рассматриваем два сценария развития: согласно базовому, который более оптимистичен, падение по объему портфеля составит 10%, просрочка будет в районе 11-12%. По более негативному сценарию падение составит 14-15% и просрочка также будет в районе 14-15%», – заявил Самиев.

Он отметил, что ограничениями роста кредитования малого и среднего бизнеса в 2015 году станут замедление экономики, ориентация банков на кредитование крупного бизнеса и высокая стоимость заемных ресурсов.

«Этот рынок в большей степени, чем другие сегменты, нуждается в господдержке; хотелось бы, ничего не нарушая, увеличить эффективность существующей системы оказания поддержки бизнесу», – сказал Самиев.

может сложиться ситуация, когда малый и средний бизнес в России начнет «умирать».

Ведь понятно, что экономический кризис сильнее всего бьет по слабым. Если говорить о населении, то больше всего от его последствий страдают малообеспеченные. Если о бизнесе – то малый. А о том, что кризис уже пришел, свидетельствует председатель правительства РФ Дмитрий Медведев. Недавно он признал, что Россия уже потеряла от санкций \$25 млрд, а в течение 2015 года может потерять еще \$75 млрд.

На фоне роста неплатежей по кредитам следующими в очереди за господдержкой могут оказаться крупные банки. Так что до МСБ руки могут и не дойти.

Воспользоваться моментом?

Что же касается стратегии казахстанских властей, то она верная. Ограничив уча-

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

В АСТАНЕ ЛЕГАЛИЗОВАНЫ ОБЪЕКТЫ НА 8 МЛН ТЕНГЕ

По состоянию на 27 апреля 2015 года в Астане легализовано 1763 объекта на сумму 8 699 676 тенге. «Согласно данным Департамента государственных доходов г. Астаны на 27 апреля 2015 года, по легализации имущества, находящегося на территории РК, в комиссии при местных исполнительных органах г. Астаны поступило 1978 заявлений на легализацию имущества на общую сумму 33 129 685,6 тыс. тенге: 2539 жилых объектов на сумму 16 279 712 тыс. тенге; 2833 нежилых объекта на сумму 16 392 025 тыс. тенге, в том числе 317 коммерческих объектов на 12 282 668 тыс. тенге; 5 долей участия в юридических лицах на сумму 457 949 тыс. тенге», – говорится в сообщении. Легализовано 1763 объекта на сумму 8 699 676 тыс. тенге. На сегодняшний день по легализации имущества, находящегося за пределами РК, в органы государственных доходов по г. Астане заявлений не поступало. Напомним, что срок подачи документов для предъявления имущества (кроме денег) к легализации будет продолжаться до 30 ноября 2015 года. Легализация имущества – это процедура признания государством прав на имущество, выведенное из законного экономического оборота в целях сокрытия доходов и не оформленное в соответствии с законодательством Республики Казахстан либо оформленное на ненадлежащее лицо, которое выступает собственником имущества, приобретенного на доходы субъекта легализации, в целях сокрытия полученных доходов. (astana.gov.kz)

БЕЛАРУСИ ПРЕДРЕКАЮТ СТАГНАЦИЮ И БЕЗРАБОТИЦУ

Экономику Беларуси в ближайшие два года ожидает стагнация, прогнозируют эксперты Всемирного банка (ВБ). Население потеряет в доходах, уровень жизни будет падать, а безработица – расти. Исправить ситуацию способны структурные реформы, если правительство приступит к их осуществлению незамедлительно. В Минске Всемирный банк представил «Макроэкономический обзор для Республики Беларусь». По мнению экспертов этой организации, в нынешнем году ВВП Беларуси сократится на 3,5%. Продолжится стагнация и в следующем году – снижение составит 1%. «Только в 2017 году мы ожидаем возвращения белорусской экономики на траекторию роста», – заявил в ходе презентации старший экономист ВБ Руслан Плонтовский. Ослабление экономики «создает давление на реальную заработную плату и может привести к росту безработицы, тем самым создавая риски повышения уровня бедности», – полагают эксперты ВБ. Косвенно причиной белорусских экономических проблем является Россия. Представители ВБ в качестве основных преград роста видят падение экономики основного торгового партнера, то есть РФ, и падение цен на нефть. Что касается зависимости Беларуси, которая не является нефтедобывающей страной, от цен на нефть, то причина в том, что страна перерабатывает много российской нефти. Продукты нефтепереработки составляют одну шестую часть промышленного выпуска и более трети белорусского экспорта. (ng.ru)

АКЦИИ TWITTER РУХНУЛИ ПОСЛЕ УТЕЧКИ ДАННЫХ ИЗ ОТЧЕТА

Акции Twitter подешевели более чем на 18% после публикации отчетности за первый квартал, которой предшествовала утечка данных о более низких доходах за первый квартал 2015 года, чем ожидалось. Публикация квартального отчета сопровождалась скандальной ситуацией: раньше всех они появились в твиттере компании Selerity. В частности, опубликованными стали сведения о доходах компании, которые оказались ниже ожиданий: почти 436 млн долларов против ожидаемых 450-456 млн долларов. Компания Twitter заявила об утечке и сообщила, что направила Нью-Йоркской фондовой бирже письмо с просьбой приостановить торги в связи с утечкой. Кроме того, компания пообещала провести расследование инцидента. На официальном сайте Twitter была опубликована отчетность за первый квартал 2015 года. Позже Selerity сообщила, что данные о квартальной отчетности Twitter были получены с официального сайта компании, при этом не было «ни утечки, ни взлома». По состоянию на 23:25 мск акции Twitter упали на 18,18%, до 42,27 доллара. (РБК)

КУРОРТЫ РОССИИ ОСВОЯТ СИСТЕМУ ВСЕ ВКЛЮЧЕНО

В отелях Сочи, Анапы и Геленджика вводится система обслуживания «все включено». Об этом в среду, 29 апреля, пишет газета «Известия» со ссылкой на вице-президента Российского союза туриндустрии (РСТ) Юрия Барзыкина. На новый сервис перешли около 10 процентов отелей, то есть от 20 до 40 гостиниц в каждом из перечисленных городов. Стоимость одного дня пребывания в трехзвездочных апартаментах на условиях «все включено» составляет около 3,5 тысячи рублей на человека, пишет портал. Барзыкин пояснил, что нововведение должно позволить привлечь на российские курорты любителей отдыхать в Турции и Египте. «По качеству наш сервис не хуже зарубежного», – заявил представитель РСТ. В ряде отелей предлагается трехразовое питание, и практически везде на пребывание детей предоставляется скидка в 50 процентов цены. По оценке РСТ, этим летом на российских курортах отдохнет около 41,5 млн туристов. (lenta.ru)

ESHELON KZ Qualifier
30 АПРЕЛЯ 2015
Алматы

ЛУЧШИЕ СТАРТАПЫ КАЗАХСТАНА ПОБОРЮТСЯ ЗА МЕСТО НА ESHELON ASIA SUMMIT 2015

KIMEP, пр. Абая 4, New Academic Building
№ 204, г. Алматы, Казахстан

По всем информационным вопросам:
Бахыткуль Журкабаева
моб.: +7 701 720 58 11
e-mail: b.zhurkabayeva@gmail.com

АСТАНИНСКИЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ФОРУМ 2015

21-22 МАЯ
ИНФРАСТРУКТУРА:
ДРАЙВЕР УСТОЙЧИВОГО РОСТА ЭКОНОМИКИ

ВАЖНЕЙШИМИ ПЛОЩАДКАМИ ФОРУМА СТАНУТ:

- Пленарное заседание
- Глобальная экономика: актуальные проблемы современной повестки дня
- Инвестиционный форум «Invest in Kazakhstan»
- Форум лидеров Азии и Европы
- Возрождение Великого Шелкового пути: новые экономические перспективы
- Векторы развития Евразийской интеграции в глобальном контексте

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

ШАГ НАВСТРЕЧУ!

Завершился первый этап республиканского фестиваля творчества детей с ограниченными возможностями «Жұлдызай-2015». Первый отборочный тур фестиваля детского творчества «Жұлдызай-2015» стартовал 6 апреля и проходил в 16 городах Казахстана. В нем приняли участие около 8 000 детей, которые представили свои номера в шести номинациях: хореография, вокальное исполнение, инструментальное исполнение, жестовое исполнение песни, изобразительное искусство и декоративно-прикладное искусство. Представленный фейерверк талантов фестиваля оценили члены жюри, заслуженные деятели искусства РК и звезды казахстанской эстрады, среди которых группа «Жігіттер», Али Окапов и Макпал Исабекова. Все ребята, а это более 300 человек, прошедшие в первый тур, приглашены в Астану, на второй этап фестиваля, итогом которого станет торжественный гала-концерт, который состоится 1 июня в центральном концертном зале столицы «Казахстан». Добавим, что в этом году ежегодный фестиваль детского творчества «Жұлдызай» – 10-й по счету и проходит как всегда под патронажем одноименного благотворительного корпоративного фонда компании VI Group, основной целью которого является материальная и медицинская помощь детям-инвалидам, а также их социальная адаптация. (Соб.инф.)

МАРАФОН В АСТАНЕ

«Эйр Астана» совместно с Британо-Казахским обществом (BKS) проводит 13 сентября 2015 года марафон в Астане на дистанцию 21 и 42 км. BKS ежегодно при поддержке «Эйр Астана» проводит забеги, начиная с 2009 года, на улицах и в парках Астаны, Алматы и Лондона. Идея проведения марафона в Астане возникла у директора BKS Гаухар Брэмли-Фентон после полумарафона в Лондоне в 2008 году, в котором участвовали сотрудники авиакомпании. После забегов на короткие расстояния наконец было решено провести в 2015 году первый полный марафон в Астане. «Год за годом данный проект набирал обороты, и в результате в этом году мы рады организовать марафон на максимальную дистанцию. Участники могут выбрать дистанцию на 5, 10, 21 и 42 км; забеги будут профессионально организованы на закрытых трассах и на протяжении всех дистанций будут установлены приборы, точно фиксирующие время», – сообщила г-жа Брэмли-Фентон. Кроме казахстанских бегунов организаторы ожидают большое количество участников из других стран. «Эйр Астана» выполняет прямые рейсы из Астаны в Лондон, Париж, Франкфурт, Стамбул, Абу-Даби, Москву, Санкт-Петербург, Омск, Екатеринбург, Новосибирск, Ташкент, Бишкек, Урумчи и Пекин, помимо стыковочных перелетов из других стран через Алматы. Авиакомпания предлагает привлекательные туристические пакеты для международных бегунов и партнеров, желающих участвовать в марафоне. Пакеты предусматривают перелет, размещение в отеле, включая завтрак, вступительный взнос, трансфер и обзорную экскурсию. «Это событие дает возможность продвигать Астану как международное направление, аналогично другим городам по всему миру, которые также проводят спортивные мероприятия. Мы надеемся, что участники марафона прибудут в Астану, воспользовавшись нашей маршрутной сетью, и убедятся, что столица – исключительное место для спортивных состязаний, а также по достоинству оценят сервис, удостоенный 4 звезд международного агентства Skytrax», – прокомментировал вице-президент «Эйр Астана» по продажам в Казахстане и за рубежом Ричард Леджер. (Соб.инф.)

\$163 МЛН – НА ПОДДЕРЖКУ СМИ В ИНТЕРНЕТЕ

Google направит \$163 млн (150 млн евро) европейским новостным изданиям и стартапам в сфере журналистики в течение трех ближайших лет. Как сообщает BBC, компания подписала соответствующие соглашения с некоторыми издательскими домами. Средства из фонда Google Digital News Initiative, а также консультации представителей Google должны помочь этим изданиям научиться больше зарабатывать в интернете, в том числе за счет усовершенствования новостных предложений, продвижения рекламы, использования данных аналитиков и применения paywall. Компания также пообещала проводить тренинги для интернет-журналистов в Париже, Гамбурге и Лондоне и оплатить исследования о том, как клиенты СМИ потребляют новостную информацию. Проект Google поддержали британские издания Financial Times и Guardian, испанская El Pais и германская Die Zeit. В списке участников отсутствуют издания News Corp Руперта Мердока и берлинской группы Axel Springer. BBC отмечает, что к проекту не присоединились издания, которые раньше критиковали Google. Интернет-компания, впрочем, отмечает, что готова принять в проект и их. Ранее аналогичный фонд Google создаст в 2013 году для урегулирования конфликта французских СМИ, которые оспаривали право интернет-гиганта публиковать в открытом доступе Google News заголовки и фрагменты текстов их новостей. (vedomosti.ru)

APPLE СТАВИТ НОВЫЕ РЕКОРДЫ

Выручка Apple за первые три месяца текущего года составила \$58,01 млрд, сообщает ТАСС со ссылкой на данные отчета компании за II финансовый квартал, который завершился 28 марта. Это является рекордом в истории компании и на 27% превышает показатели за аналогичный период прошлого года. Чистый доход Apple за указанный период составил \$13,57 млрд по сравнению с \$10,22 млрд за первые три месяца 2014 года. «Столь впечатляющие показатели квартала во многом стали результатом мощного спроса в нынешнем году на смартфоны iPhone 6 на внутреннем рынке Китая», – отметил аналитик службы JMP Securities LLC Алекс Гауна. Доход на акцию Apple составил \$2,33. Это больше, нежели предсказывали независимые специалисты – \$2,16. Apple также объявила, что размеры свободной наличности на ее счетах выросли до \$194 млрд. (vedomosti.ru)

Кайрат Улыбеков: «Кризис – это когда непрофессионал занимается не своим делом»

Адина Байкинова

Казалось бы, кризис – не самое благоприятное время для ресторанный бизнеса и уж тем более не самый лучший момент для открытия нового ресторана, но Кайрат Улыбеков доказывает обратное. Казахский ресторатор, владелец ресторанный сети ProService Restaurants Corp, впервые за весь свой двадцатилетний опыт в отечественном бизнесе согласился дать интервью деловому изданию «Капитал.kz», в котором поделился собственным видением состояния ресторанный рынка в Казахстане, а также рассказал, как выжить в столь непростые для этого бизнеса времена

– Как получилось, что вы пришли в ресторанный бизнес?

– После окончания транспортной академии мне пришлось подрабатывать в качестве бармена. Я попал на обучение знаменитого тогда московского ресторатора Маршака, который в свое время был администратором у Брежнева. Москвичи на тот момент открывали рестораны в Казахстане и обучали весь местный персонал. На момент становления ресторанный дела в Казахстане его уровень был несколько низок, что персонал не знал, какие сорта кофе существуют, что есть различные сорта вин. Обучение происходило по ходу дела, и в один из дней Маршак сказал, что в ближайшие 20 лет в Казахстане не будет ни одного приличного заведения. Мне стало очень обидно, и я дал себе слово, что открою качественное заведение и докажу, что он был не прав. Вскоре обещание, которое я дал себе, превратилось в мою мечту. После обучения я стал работать в качестве бармена, постепенно развиваясь в этой области, учился у других рестораторов.

Прежде чем открыть свой собственный ресторан, я проработал наемным сотрудником в 19 ресторанах. В кризисное время, в 2004 году, когда мне было 30, я открыл свой первый ресторан премиум-класса GQ. Все мои друзья посчитали, что это безумие, так как в этот период рестораны, наоборот, закрывались и игроки уходили с рынка. Но я посчитал, что только в кризис можно найти хороших сотрудников, не звезд, а тех, кто реально готов работать. Родители не сразу оценили то, чем я занимаюсь. Родным я сказал, что открыл чебуречную, и когда отец в первый раз зашел в GQ, то сказал: «Красивая чебуречная». После этого родители стали больше понимать то, чем я занимаюсь.

– С какими трудностями сталкиваются рестораторы при открытии заведения?

– В Казахстане есть большая проблема ментальности, она давит. Мне не уважаем официантов и другой обслуживающий персонал. Когда я пришел работать в качестве официанта, мне было стыдно выйти в зал, я стеснялся, что меня увидят и подумают: «У него мама педагог, папа инженер-энергетик, а сын стал официантом?» Что скажут родители? Был барьер, который мне удалось перейти спустя месяц. Уже по истечении времени, когда я стал работать в других ресторанах, набираться опыта, мне стало легче. Было много разных ресторанов, в основном иностранных. Меня валили на экзаменах при сдаче меню и сервиса, говорили, что из меня не выйдет хороший ресторатор. Меня это подстегивало еще больше! Но, несмотря на то, я продолжал путь к своей мечте!

– Насколько легко найти подходящий персонал для ресторана, учитывая местный трудовой рынок?

– По-моему, в стране мало хороших кадров для ресторанный дела. В кризис 2008 года, в период прошлой девальвации определенная часть ресторанов закрылась, и пока что есть из кого выбирать. Сегодня на одно место в хорошем ресторане приходится до пяти кандидатов, и это радует. Многие рестораторы сходятся во мнении, что обучать свой персонал нелегко, так как сотрудники все равно рано или поздно уйдут в другое место, где им предложат большую заработную плату. У меня на этот счет другие соображения. Ф считают, что в свой персонал нужно вкладываться. Только так можно получить отдачу, обратную связь.

– Некоторые рестораторы отмечали, что у нас появилось больше российских поваров из-за падения курса рубля в России. Какое влияние ситуация с девальвацией рубля оказала на местный ресторанный рынок?

– Да, из-за девальвации, которая случилась в России в конце прошлого года, можно было наблюдать, как большой поток российских поваров, да и вообще ресторанный персонал в целом, хлынул на казахстанский рынок в поисках работы. Часть из них нашла свое место у нас, другой части пришлось вернуться в Россию. Тут нужно учитывать один важный момент: у россиян другая ментальность. Да, они работают четко, слаженно, по графику, а такой подход не всегда работает у нас. В персонале из России нет восточной гибкости, которая присуща местному контингенту.

– А что касается уровня зарплат? Готовы ли местные рестораны платить больше иностранным или российским сотрудникам?

– Нет, я не думаю, что кто-то станет платить больше российскому повару. Сей-



час зарплата у местного повара и, скажем, повара из Москвы, одинаковая. Раньше зарплата москвичей была в три-четыре раза выше, чем у местных. Они казались идеальными кандидатами, способными раскрутить ресторан. Однако реальность показывает обратное.

В бой не идут любители

– Насколько трудно работать в кризисное время? Легко ли найти персонал, место, клиентов?

– Кризис – это когда непрофессионал занимается не своим делом. У такого человека нет ни моральной, ни финансовой, ни какой-либо другой ответственности перед своим делом. Если такому ресторатору доверить мероприятие и он его провалит, с него нельзя будет ничего спросить. Он тебе просто ответит, что у него не получилось, и разведет руками.

У нас в стране очень сложно найти хорошего повара и персонал в принципе. Например, если повар отработал на одном месте в течение двух-трех лет, его там хвалили, то он считает себя звездой. В Европе повар считается хорошим только тогда, когда проработает на одном месте 10-12 лет, у нас же достаточно пары лет, чтобы он зазвездился. Это и не удивительно, ведь отечественному ресторатору бизнесу всего лет 18-20. Отсюда и такое отношение. В Европе есть преемственность и есть история, а Казахстан только пишет эту историю.

Тем не менее, я считаю, что у нас официанты гораздо лучше, чем на Западе. Западные официанты делают все четко, по инструкции, но они холодные. Наши официанты гораздо разговорчивее, теплее, так сказать. Нельзя говорить, что у нас все плохо.

На ресторанный рынок реальность такова, что профессионалов, горячо любящих свое дело, по пальцам пересчитать можно. Часто можно заметить такую картину, когда в ресторанный бизнес приходит спонтанно. У человека есть средства на открытие заведения, но основной его деятельностью могут являться недвижимость, нефть, банковская сфера. Тогда человек решает стать ресторатором по совместительству и открывает какое-нибудь место. Но проблема в том, что этим делом нужно гореть, иначе ничего не получится. Нельзя тратить силы на несколько дел одновременно. Хороший ресторатор полностью отдает себя своему ресторану. Заведение становится его ребенком, которому необходимо внимание.

К тому же нужно понимать, что запросы у людей разные. Кто-то хочет пообщаться, кто-то оценит хорошую кухню, для кого-то важно само место. Молодые люди хотят «зачекиниться» и выкладывать фото из модных мест. Нужно учитывать категории ресторанов. Рестораны класса «А+» и «А» – это фанатские и дорогие места с хорошим расположением в центре города. В такие места чаще всего ходят для того, чтобы, как говорится, себя показать и на других посмотреть, они больше предназначены для каких-либо церемоний и празднеств. Есть рестораны, в которых акцент не делается на меню и еду. Основное внимание уделяется внешней обстановке. Рестораны класса «В+» и «В» – это уже ме-

Под одним небом

– Ваше последнее детище – ресторан «Вечное небо» – достаточно необычный формат для местного рынка. При всех вложениях, в ресторане достаточно низкий средний чек, да и само место находится далеко от центра. Объясните, почему вами был выбран именно такой формат?

– У меня очень много друзей различных национальностей, которые проживают в Казахстане. Когда мы собираемся вместе, то начинаем по-дружески спорить, чья кухня вкуснее или лучше. Однажды спор зашел настолько далеко, что у меня родилась идея открыть ресторан объединенной кухни тюркских народов. Ресторан, который бы рассказывал и делился культурой и кухней тюркоязычных национальностей.

Концепция ресторана «Вечное небо» схожа с политикой нашего президента Нурсултана Назарбаева, которая направлена на то, чтобы в Казахстане в дружбе и согласии проживало более 130 народностей и национальностей.

Мы решили объединить 9 тюркоязычных национальностей в одном ресторане. Цифра девять на тюркском обозначает «небо», поэтому мы назвали ресторан «Вечное небо». У каждой национальности очень много вкусных и интересных блюд, но мы этого не знаем, не ценим, обращая свое внимание на западную кухню. Например, спагетти традиционно принадлежат итальянской кухне, но наши мамы и бабушки тянули из теста лапшу на лагман. Мне было интересно, почему местные рестораторы не открывают заведения с местной кухней, которая нам, по сути, ближе, чем итальянские или какие-либо другие места.

Ресторан кухни тюркоязычных народов «Вечное небо» – народный ресторан. Поэтому мы решили сделать его в современном дизайне, с высоким уровнем сервиса, а самое главное – с демократичными и доступными ценами. В среднем на человека выходит 4400 тенге.

– Сколько времени ушло на открытие, воплощение идеи, поиск персонала?

– Мы искали свою команду для «Вечного неба» в течение двух лет. Проблема заключалась в том, что никто не мог пригласить то, что мы задумали. Местом расположения ресторана мы выбрали помещение, которое находилось напротив центрального входа в парк культуры и отдыха им. Горького. Перед тем как выбрать это место, мы сделали хронометраж посещения парка. С марта по октябрь посещения составили порядка 4,5 млн человек. Как вы думаете, в сезон работы парка у нас в ресторане будут проблемы с посещаемостью?

Большое года ушло на вынашивание самой идеи создания ресторана. Порядка 3 месяцев ушло на выбор названия и столько же на поиск художников и стихов, которыми расписаны стены внутри ресторана. Очень сложно было собрать меню, так как блюд было много и из них нужно было выбрать те, которые попадут в меню. Мы отправляли своих поваров на стажировку в страны Центральной Азии. Например, в Хорезм наши повара ездили, чтобы научиться делать лепешки, часть поваров направили в Ташкент, чтобы они также смогли получить надлежащий опыт.

Очень многое зависит от персонала. Поэтому был жесткий отбор линейного персонала, который работает напрямую с гостями. Например, если официант нахамил гостю, то этот гость больше не придет и еще десятиям друзьям скажет, чтобы они сюда не ходили. Чтобы создать слаженную команду, каждый винтик должен находиться на своем месте.

– Как, по-вашему, будет вести себя рынок дальше?

– Прогнозы вполне оптимистичные. Ресторанов как в Алматы, так и в других городах становится все больше. Культура развивается. Люди путешествуют, видят разные фишки, которые они привозят с собой и внедряют в свои рестораны. Кроме этого, на рынок заходит и иностранные рестораторы, тем самым расширяя нишу, создавая большую конкуренцию. Когда ресторатор становится больше, от этого выигрывают сами гости, так как конкуренция подстегивает владельцев улучшать бизнес и сервис, вкладываясь в него. Я думаю, что в будущем активно будут развиваться такие рестораны, как «Вечное небо», с хорошим интерьером, сервисом и демократичными ценами.

LAFA
NETWORK info.lafanetwork.kz

Наши проекты

Центр деловой информации
www.kapital.kz

Экономика, финансы, рейтинг, технологии – всё, что связано с деньгами, попадает в поле интересов нашей редакции

Официальный сайт
astana.gov.kz

Городские и республиканские новости, виртуальная приемная, справочная информация для жителей Астаны и гостей столицы

Новинки законодательства



ИНСТРУМЕНТ УСПЕШНОГО ПРОФЕССИОНАЛА

www.online.zakon.kz

www.prg.kz

Предпринимательство

Законом РК от 24.04.15 г. № 310-V внесены изменения в некоторые законодательные акты РК по вопросам игорного бизнеса

Изменения внесены в следующие законодательные акты РК:

Гражданский процессуальный кодекс РК от 13.07.99 г. (изменения вносятся в действие по истечении двадцати одного календарного дня после дня его первого официального опубликования - с 20.05.15 г.);

Налоговый кодекс РК от 10.12.08 г. (изменения вносятся с 01.01.16 г.);

Кодекс РК об административных правонарушениях от 05.06.14 г. (изменения вносятся в действие по истечении двадцати одного календарного дня после дня его первого официального опубликования - с 20.05.15 г. и частично по истечении шести месяцев после дня его первого официального опубликования - с 29.11.15 г.);

Закон РК «О рекламе» от 19.12.03 г. (изменения вносятся в действие по истечении двадцати одного календарного дня после дня его первого официального опубликования - с 20.05.15 г.);

Закон РК «Об игорном бизнесе» от 12.01.07 г. (изменения вносятся в действие по истечении двадцати одного календарного дня после дня его первого официального опубликования - с 20.05.15 г., частично по истечении шести месяцев после дня его первого официального опубликования - с 29.11.15 г. и частично по истечении одного месяца после дня его первого официального опубликования - с 29.05.15 г.);

Согласно принятым изменениям в Налоговый кодекс, плательщиками налога на игорный бизнес будут являться только юридические лица, осуществляющие деятельность по оказанию услуг казино, зала игровых автоматов, тотализатора, букмекерской конторы.

Ставка налога на игорный бизнес с единицы объекта налогообложения составляет на:

кассу тотализатора - 150-кратный размер МРП в месяц;

электронную кассу тотализатора - 2 000-кратный размер МРП в месяц;

кассу букмекерской конторы - 150-кратный размер МРП в месяц;

электронную кассу букмекерской конторы - 2 000-кратный размер МРП в месяц.

Изменены административные штрафы за нарушение законодательства РК об игорном бизнесе.

С 20.05.15 г. запрещается реклама электронного казино и интернет-казино.

Изменены понятия, используемые в Законе РК «Об игорном бизнесе» (аппаратно-программный комплекс, оборудованная для организации и проведения пари, интернет-казино, электронного казино, игрового автомата, кассы тотализатора или букмекерской конторы, выигрыша и др.).

Изменены требования к месторасположению игорных заведений и требования, предъявляемые к осуществлению деятельности в сфере игорного бизнеса. Так с 29.11.15 г. в одном казино должно быть установлено не менее тридцати игровых столов, а в зале игровых автоматов - не менее шестидесяти игровых автоматов.

Обязательные резервы для осуществления следующих видов деятельности в сфере игорного бизнеса с 29.05.15 г. устанавливаются:

для казино и залов игровых автоматов - в размере 60 000 МРП;

для букмекерских контор - в размере 40 000 МРП;

для тотализаторов - в размере 10 000 МРП.

Законом Республики Казахстан от 22.04.15 г. № 308-V внесены изменения и дополнения в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам ограничения участия государства в предпринимательской деятельности

вводится в действие по истечении десяти календарных дней после дня его первого официального опубликования - с 05.05.15 г.).

Изменения и дополнения внесены в следующие законодательные акты:

Гражданский кодекс РК (Общая часть) от 27.12.94 г.;

Гражданский кодекс РК (Особенная часть) от 01.07.99 г.;

Гражданский процессуальный кодекс РК от 13.07.99 г.;

Земельный кодекс РК от 20.06.03 г.;

Экологический кодекс РК от 09.01.07 г.;

Кодекс РК от 30.06.10 г. «О таможенном деле в Республике Казахстан»;

Закон РК от 17.04.95 г. «О государственной регистрации юридических лиц и учетной регистрации филиалов и представительств»;

Закон РК от 13.05.03 г. «Об акционерных обществах»;



Закон РК от 31.01.06 г. «О частном предпринимательстве»;

Закон РК от 25.12.08 г. «О конкуренции»;

Закон РК от 02.04.10 г. «Об исполнительном производстве и статусе судебных исполнителей»;

Закон РК от 01.03.11 г. «О государственном имуществе»;

Закон РК от 07.03.14 г. «О реабилитации и банкротстве»;

Закон РК от 29.12.14 г. «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам кардинального улучшения условий для предпринимательской деятельности в Республике Казахстан».

Так, согласно изменениям, внесенным в Гражданский кодекс Республики Казахстан (Общая часть), дочерняя организация не может приобретать акции основной организации, за исключением финансовых организаций, имеющих право владеть акциями основной организации в размере не более десяти процентов от голосующих акций такой организации.

Утвержден Перечень товаров, произведенных на территории свободного склада и реализуемых с данной территории на остальную часть территории РК

Приказом министра по инвестициям и развитию Республики Казахстан от 30 января 2015 года № 99 утверждены перечень товаров, произведенных на территории свободного склада и реализуемых с данной территории на остальную часть территории РК освобождаются от налога на добавленную стоимость

Статьей 49 Закона РК «О введении в действие Кодекса Республики Казахстан «О налогах и других обязательных платежах в бюджет» (Налоговый кодекс) установлено, что обороты по реализации товаров, произведенных на территории свободного склада и реализуемых с данной территории РК освобождаются от НДС при одновременном соответствии следующим условиям:

переработка товара соответствует критериям достаточной переработки, установленным уполномоченным органом в области инвестиций и развития; ИС «Параграф»

товар включен в перечень, установленный уполномоченным органом по инвестициям по согласованию с центральными уполномоченными органами по государственному и бюджетному планированию;

вывоз с территории свободного склада товара, помещенного под таможенную процедуру свободного склада, при завершении указанной процедуры оформлен документами, предусмотренными таможенным законодательством Таможенного союза и (или) Республики Казахстан.

Перечень товаров, произведенных на территории свободного склада и реализу-

емых с данной территории на остальную часть территории РК, обороты по реализации которых освобождаются от налога на добавленную стоимость утверждены приказом Министра по инвестициям и развитию РК от 30 января 2015 года № 99, который вводится в действие со дня его первого официального опубликования - 27 апреля 2015 года, и действует до 1 января 2017 года.

Номенклатура товаров в Перечне определяется по наименованию продукции и кодам единой Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза (ТН ВЭД ЕАЭС) и Классификатора продукции по видам экономической деятельности (КП ВЭД).

Сопроводительная накладная: Правила оформления, получения, выдачи, учета, хранения и представления

Приказом министра финансов Республики Казахстан от 27 февраля 2015 года № 138 утверждены Правила оформления, получения, выдачи, учета, хранения и представления сопроводительных накладных

В соответствии с Законом РК «О государственном регулировании производства и оборота отдельных видов нефтепродуктов» при оптовой и розничной реализации нефтепродуктов, а также экспорте нефтепродуктов необходимо оформление сопроводительных накладных. Сопроводительная накладная - документ, сопровождающий нефтепродукты на всем пути следования от отправителя до получателя, предназначенный для контроля за оборотом нефтепродуктов и необходимым для оформления операций по отпуску и приему нефтепродуктов, а также операций по передаче нефтепродуктов поставщикам нефти.

Правила оформления, получения, выдачи, учета, хранения и представления сопроводительных накладных утверждены приказом Министра финансов РК от 27 февраля 2015 года № 138, который вводится в действие по истечении десяти календарных дней со дня его первого официального опубликования, т.е. с 23 апреля 2015 года.

Сопроводительные накладные в обязательном порядке оформляются при реализации и (или) отпуске, а также при осуществлении операций по транспортировке нефтепродуктов железнодорожным, автомобильным, морским, внутренним водным и воздушным транспортом. Запрещается приобретение и (или) хранение нефтепродуктов без сопроводительных накладных, за исключением случаев хранения импортерами собственных нефтепродуктов.

Оптовые поставщики нефтепродуктов, розничные реализаторы нефтепродуктов, лица, осуществляющие внутреннее перемещение нефтепродуктов, обязаны передавать сопроводительные накладные получателям через транспорт вместе с нефтепродуктами.

При розничной реализации нефтепродуктов с автозаправочной станции сопроводительные накладные не оформляются.

Сопроводительная накладная оформляется в электронном виде посредством интернет-ресурса.

Уполномоченный орган в области оборота нефтепродуктов проводит камеральный контроль на основании деклараций по обороту нефтепродуктов, сопроводительных накладных и данных контрольных приборов учета. В случае осуществления розничной реализации с автозаправочных станций передвижного типа камеральный контроль проводится на основании деклараций по обороту нефтепродуктов и сопроводительных накладных.

Утверждена налоговая учетная политика для налогоплательщиков, применяющих СНР для субъектов малого бизнеса, СНР для крестьянских или фермерских хозяйств

Приказом министра финансов Республики Казахстан от 12 февраля 2015 года № 86 утверждена форма налоговой учетной политики для налогоплательщиков, применяющих специальный налоговый режим для субъектов малого бизнеса, специальный налоговый режим для крестьянских или фермерских хозяйств»

Законом РК от 29 сентября 2014 года № 239-V внесены изменения в пункт 4 статьи 56 Налогового кодекса, согласно которым форму налоговой учетной политики для налогоплательщиков, применяющих специальный налоговый режим для субъектов малого бизнеса, специальный налоговый режим для крестьянских или фермерских хозяйств, утверждает уполномоченный орган. В предыдущей редакции данного пункта Налогового кодекса было сказано, что форма утверждается Правительством Республики Казахстан.

Согласно внесенным изменениям налогоплательщикам при разработке и утверждении налоговой учетной политики в целях налогового учета следует руководствоваться приказом Министра финансов РК от 12 февраля 2015 года № 86, которым утверждена форма налоговой учетной политики для налогоплательщиков, применяющих специальный налоговый режим для субъектов малого бизнеса, специальный налоговый режим для крестьянских или фермерских хозяйств.

Предыдущая редакция формы налоговой учетной политики для налогоплательщиков, применяющих специальный налоговый режим для субъектов малого бизнеса, специальный налоговый режим для крестьянских или фермерских хозяйств была утверждена постановлением Правительства Республики Казахстан от 14 октября 2011 года № 1174.

Приказ вводится в действие по истечении десяти календарных дней после дня его первого официального опубликования, то есть с 28 апреля 2015 года.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ДЛЯ ЕВРОПЫ КИЕВ ОПАСНЕЕ АФИН

Истинную угрозу для Европы представляет Украина, а не Греция, пишет The Financial Times. Как заявляет автор заметки, для геостратегических и долгосрочных экономических интересов наиболее опасен коллапс именно Киева. В таком случае мир получит сигнал о хронической неспособности Брюсселя защищать свои общие интересы, говорится в материале. «Грексит», то есть выход Греции из еврозоны, станет бедствием для самой страны и огромной финансовой и репутационной потерей для ЕС, и Евросоюзу следует попытаться это предотвратить, пишет автор статьи. Однако, отмечает он, «грексит» не разрушит европейский валютный союз, а в долгосрочной перспективе, возможно, даже и укрепит его. Что касается успеха или провала политики Брюсселя в отношении Москвы и Киева, то это может решить судьбу ЕС, добавляется в заметке. По словам автора материала, Украина находится «на грани неплатежеспособности», и стране нужно провести переговоры о реструктуризации долга и получить больше финансовой помощи от ЕС. В статье также подчеркивается, что Украина имеет для ЕС такое же значение, как Германия для США после 1945 года, и у Киева есть правительство, желающее провести реформы. Как заключает автор статьи, для Брюсселя Киев является не только потенциально хорошей инвестицией, но и уникальной возможностью для усиления своей геостратегической роли. (kapital.kz)

В РК МОГУТ ПОЯВИТЬСЯ ВИРТУАЛЬНЫЕ УНИВЕРСИТЕТЫ

В ближайшие 5 лет в Казахстане могут начать работу виртуальные университеты, использующие дистанционные технологии обучения, сообщила руководитель управления содержания и методологии высшего образования Министерства образования и науки РК Бану Нарбекова. «Виртуальные университеты есть и в Европе, и в Америке. В Казахстане дистанционные технологии тоже применяются, очень многие вузы используют их. Но пока университеты классические. Однако в будущем это (виртуальные университеты. - КазТАГ) возможно», - сообщила Б. Нарбекова КазТАГу в кулуарах проходящей в столице Латвии встречи министров образования стран АSEM (форум «Азия-Европа»). «Мы идем наравне с Европой. Информационные технологии набирают обороты. Поэтому вопрос создания виртуальных университетов - это ближайшие пять лет», - сказала она, напоминая, что в Казахстане принята программа развития образования до 2020 года, где тоже заложено внедрение новых технологий в обучение специалистов. Б. Нарбекова также сообщила, что в ходе министерской встречи АSEM обсуждался вопрос использования информационно-коммуникационных технологий в образовании. (kapital.kz)

ОТРАСЛЬ ПРОДАЖ - ЛИДЕР РЫНКА ТРУДА

Лидером спроса на онлайн-рынке труда остается отрасль продаж - 26,1% вакансий в 1 квартале 2015 года приходится на данный сектор, об этом центре трендов информации Kapital.kz сообщили в компании HeadHunter Казахстан. «Всего за первый квартал 2015 года было размещено порядка 40 тыс. вакансий. Если мы сравним показатели количества вакансий в профессиональных областях в 4 квартале 2014 и в 1 квартале 2015, мы увидим, что по-прежнему лидером спроса на онлайн-рынке труда остается отрасль продаж - более четверти предложений работодателей (26,1%) размещены в 1 квартале 2015 именно тут», - говорится в анализе компании. На втором месте профессиональная область «Бухгалтерия, финансы» с показателем 10,7% вакансий от общего числа на hh.kz. Далее «Информационные технологии, интернет, телекоммуникации» - количество предложений в этой отрасли выросло на 0,9%, и она сместилась с третьей на четвертую позицию «Административный персонал». В «Административном персонале» размещена каждая десятая вакансия на сайте, процентный показатель по сравнению с прошлым кварталом не изменился - 10,1%, уточняют эксперты. Компания проанализировала ситуацию на онлайн-рынке труда по итогам первого квартала 2015 года. (kapital.kz)

КАЗАХСТАН - 57-Й В ИНДЕКСЕ «СЧАСТЛИВЫХ СТРАН» МИРА

В индексе счастливых стран (World Happiness Report), опубликованном социологами Колумбийского университета США под эгидой ООН, Казахстан расположился на 57-м месте и набрал в данном рейтинге 5,855 баллов. Узбекистан стоит на самой высокой, 44-й, позиции из стран Центральной Азии. Туркменистан на 70-м месте (5,548 баллов), Кыргызстан - на 77-м месте (5,286) Таджикистан - на 106-м месте (4,786). Напомним, что World Happiness Report сравнивал 158 стран мира по ряду показателей, касающихся уровня благополучия и удовлетворенности жизнью их граждан. Оценка каждой стране выставлялась на основе данных за 2012-2014 годы по ВВП на душу населения при паритете покупательской способности. При этом учитывались также показатели, как уровень социальной поддержки, ожидаемой продолжительности жизни при рождении (данные ВОЗ), персональной свободы, щедрости и филантропии, восприятия коррупции, причины для радости и причины для беспокойства в предшествовавшие опросу дни. Так, самой счастливой страной стала Швейцария (7,587 баллов), за ней - Исландия (7,561), Дания (7,527) и Норвегия (7,522). Самые несчастные - Сирия, Бурundi (Восточная Африка) и Того (Западная Африка). (kapital.kz)

Обзор рынков товарной биржи «ЕТС»

на 27апреля (с 20.04 по 24.04)

Наименование	Значение	Изменение
СПОТ-рынок*		
Пшеница 3 кл. ЕХW	40 000	0.00%

Данные www.ets.kz, 27.04.2015г.

Аналитика СПОТ-рынка

По итогам торгов на АО «Товарная Биржа «ЕТС» за период с 20 по 24 апреля 2015 года:

На секции торговли сельхозпродукцией средневзвешенные цены биржевых сделок за одну метрическую тонну с базисом поставки франко-леватор:

- по пшенице 3 класса - 40 000 тенге;

- по ячменю - 26 500 тенге.

На секции торговли металлами и промышленными товарами средневзвешенные цены на цемент марки Портландцемент 400 D20 за 1 тонну:

- с базисом поставки г. Алматы составила 11 450 тенге (+0,8%);

- с базисом поставки г. Астана - 12 031 тенге (-1,7%);

по регионам: Алматинская область - 14 237 тенге (+14,3%), Карагандинская область - 9 777 тенге (+0,4%), Жамбылская область - 14 540 тенге (-1,7%), Костанайская область - 13 200 тенге (+19,6%), Павлодарская область - 12 830 тенге (+10,6%), Акмолинская область - 12 564 тенге (-4,1%).

ФУТБОЛ ОТОШЕЛ НА ВТОРОЙ ПЛАН



У центрального защитника бельгийского клуба «Локерен» Грегори Мертенса остановилось сердце в ходе матча чемпионата страны против «Генка». Об этом сообщает HLN.be. Бельгийский футболист упал на газон на 25-й минуте встречи. Судья моментально остановил игру и позвал к нему врачей. Матч так и не был доигран. После проведения необходимых реанимационных процедур Мертенса доставили в одну из больниц Генка, где его ввели в состояние искусственной комы. Сейчас медики борются за жизнь футболиста. Клубный врач «Локерена» заявил, что 24-летний игрок вовремя проходил все медицинские обследования и никогда не имел проблем с сердцем. В текущем сезоне Мертенс провел 15 матчей в чемпионате Бельгии и три игры в Лиге Европы. В декабре прошлого года на тренировке молодежной команды баскетбольного ЦСКА после остановки сердца скончался 17-летний Руслан Гаглов. Двумя годами ранее во время матча сердце остановилось у 23-летнего игрока «Болтона» Фабриса Муамбы. Тогда врачам удалось спасти жизнь футболисту. Полузащитник принял решение завершить карьеру. (lenta.ru)

«ЧЕЛСИ» ГОТОВ КУПИТЬ ГРИЗМАННА



«Синие» хотят активировать пункт, прописанный в контракте французского форварда с «Атлетико». Результативная игра Гризмана впечатлила Моуринью, который хочет видеть француза в своей команде. По информации Daily Mail, в контракте форварда есть пункт о выкупе его трансфера за 60 млн евро. «Синие» готовы выплатить необходимую сумму «Атлетико». На футболиста также претендует «Бавария», которая подыскивает замену Франку Рибери. Контракт Гризмана заканчивается в 2020 году, но француз уже сейчас хочет пересмотреть его условия, чтобы увеличить зарплату. В чемпионате Испании 24-летний нападающий сыграл 32 матча, забил 22 гола и выполнил три результативные передачи. (eurosport.ru)

БОЙ БАСКЕТБОЛИСТА И ХОККЕИСТА

Латвийский баскетболист Каспар Камбала и канадский хоккеист Джекеми Яблонски проведут боксерский поединок в Казани. Об этом сообщает официальный сайт «Татнефть-Арены», где состоится бой. Ориентировочная дата – 4 сентября. Оба спортсмена детства увлекаются боксом и параллельно с профильными видами спорта провели несколько боев на ринге. 36-летний Камбала, чей рост составляет 206 сантиметров, а вес – 119 килограммов, провел четыре профессиональных боя, три из них закончились победами, а один завершился вничью. На счету 35-летнего Яблонски, уступающего сопернику 22 сантиметра и 12 килограммов, 201 боксерский поединок, в которых он одержал 200 побед (114 – нокаутом). Форвард латвийского баскетбольного клуба «Баронс» Камбала поиграл в России за казанский УНИКС и красноярский «Енисей», а Яблонски, ныне выступающий за «Онтаро» в Хоккейной лиге Восточного побережья, провел три сезона в подмосковной команде Континентальной хоккейной лиги «Витязь», став одним из рекорсменов по штрафным минутам. (lenta.ru)

БОСНИЧ СОЗНАЛСЯ



Марк Боснич предстанет перед судом. Австралийцу были предъявлены обвинения после того, как в мае 2014 года в Сиднее он сбил на машине велосипедиста. После словесной перепалки пострадавший метнул в машину экс-голкипера «МЮ» некий предмет, после чего Боснич повернул руль и совершил наезд. Во вторник Боснич признался, что умышленно повернул руль в сторону велосипедиста, который после столкновения упал на землю и получил травмы ребер и локтя. Дело будет рассмотрено судом в июне. Боснич выступал в «МЮ» с 1989 по 1991 годы, а также в сезоне-1999/2000. За сборную Австралии вратарь сыграл 17 матчей. (РИА «Новости»)

Краковский трамплин

Сборная Казахстана по хоккею с шайбой вернулась в ТОП-ДИВИЗИОН



Вячеслав Селезнев

Сборная Казахстана по хоккею с шайбой оправдала надежды отечественных болельщиков, вернувшись в топ-дивизион. Команда Андрея Назарова стала безоговорочным победителем турнира в дивизионе I группы А, который прошел в польском Кракове. В прошлую среду в рамках третьего тура казахстанцы одержали самую уверенную победу на турнире, одолев сборную Японии – 7:2. А вот днем позже дружина Назарова провела, пожалуй, самый сложный и напряженный поединок, выиграв у сборной Польши с минимальным перевесом – 3:2. Основные события этого поединка развернулись во втором и третьем периодах. Во втором периоде на 30-й минуте Роман Савченков завершил комбинацию, в которой участвовали Вадим Краснослободцев

и Кевин Даллмэн. Впрочем, поляки вскоре отыгрались. На 36-й минуте Бартоломей Поцеха сравнял счет. Стоит отметить, что казахстанцы в этот момент играли в меньшинстве. Штрафы заработали Алексей Воронцов и Андрей Спиридонов.

Тем не менее через полторы минуты, когда составы уравнились, казахстанцы забросили вторую шайбу. На этот раз отличился удачно Роман Старченко, который воспользовался передачей Константина Руденко. В середине третьей двадцатиминутки поляки вновь сравняли счет. На 49-й минуте Марцин Колуж завершил комбинацию, в которой поучаствовали два Матеуша Ромпковски и Брык. А окончательный результат встречи установил Роман Старченко, отличившийся на 56-й минуте. Благодаря этой победе казахстанцы досрочно оформили выход в топ-дивизион. В борьбе за вторую путевку уверенней всех

чувствовали себя венгерские хоккеисты, обыгравшие в этот день сборную Украины со счетом 4:2, при этом по ходу игры уступая 1:2.

В пятницу перед заключительным туром в Кракове был день отдыха. А в субботу подопечные Назарова завершали турнир поединком против сборной Италии, которая стартовала с двух побед над Польшей и Украиной с одинаковым счетом 2:1, а затем итальянцы потерпели два поражения от команд Венгрии (1:4) и Японии (2:3). В поединке с нашей сборной подопечные Стефана Маира впервые на турнире покинули лед, не забросив ни одной шайбы. Казахстанцы уже на 7-й минуте усилиями Евгения Рымарева вышли вперед. Во втором периоде заброшенных шайб не было. А окончательный результат встречи сложился в третьей двадцатиминутке. На 46-й минуте Талгат Жайлауов с подачи Констан-

Турниры прошедшей недели. Каталонский дубль Кеи Нишикори

Прошедшая турнирная неделя, как и ожидалось, подарила болельщикам множество интересных матчей и неожиданных результатов. В мужском Туре главные события развивались на соревнованиях в Барселоне, но и поединки турнира в Бухаресте не оставили равнодушными любителей тенниса.

На турнире Barcelona Open Banc Sabadell собрался очень представительный состав участников, который возглавили действующий чемпион Кеи Нишикори и восьмикратный победитель прошлых лет Рафаэль Надаль.

Ожидалось, что именно эти теннисисты сразятся между собой за титул в этом сезоне, однако финал сбился только наполовину. Надаль стартовал с победы над своим соотечественником Николасом Альмагро. Но в матче третьего круга он не справился с Фабио Фоньини, проиграв ему в двух равных партиях.

В отсутствие Надаля на первый план в нижней части сетки вышли еще два испанца – Давид Феррер и проводивший едва ли не лучший турнир в своей карьере, Пабло Андухар. Именно Давид и Пабло в очном поединке разыграли право сыграть в финальном матче, до этого переиграв Филиппа Кольшрайбера и Фабио Фоньини соответственно. Феррер до этого четыре раза получал право сразиться за титул в столице Каталонии, но на этот раз Андухар оказался сильнее.

В финальном матче соревнований Андухару противостоял Кеи Нишикори. В последние два сезона Кеи стремительно прогрессирует и это не могло не сказаться на его выступлениях на грунтовых кортах. В прошлом сезоне японец помимо успешной игры в Барселоне здорово выступил и на «Мастерсе» в Мадриде, дойдя до финала. А в этом году Кеи смог выиграть первый же грунтовый турнир в сезоне.

Решающий поединок соревнований Кеи, по его же словам, провел не лучшим образом. При этом он добился победы в двух партиях, завоевав девятый титул в карьере и второй в текущем сезоне. Первый тест Нишикори сдал на отлично. Сейчас за время грунтового сезона Кеи необходимо защитить рейтинговые очки только за прошлогодний финал в Мадриде, где он не смог доиграть решающий матч из-за травмы. В случае успешного выступления на этом отрезке сезона Кеи сможет обновить свое лучшее достижение в мировом рейтинге, ведь прямо сейчас от идущего на



третьем месте шотландца Энди Маррея его отделяет всего 780 очков.

Отдельно стоило бы отметить выступление россиянина Андрея Рублева, который продолжает заявлять о себе в профессиональном Туре. На этот раз Андрей смог одержать победу над Фернандо Вердаско, но затем все-таки уступил Фоньини.

На соревнованиях BRD Nastase Tîrgu Jiu в Бухаресте звезд первой величины не оказалось, но состав получился очень ровным и определить победителя практически не представлялось возможным.

Первый сеяный француз Жиль Симон в стартовом матче не без труда переиграл серба Янко Типсаревича, а затем уступил испанцу Даниэлю Хименесу-Траверу.

Один из лучших турниров в текущем сезоне провел чех Иржи Веселы, получивший при поспе седьмой номер. В стартовом матче 21-летний спортсмен не без труда переиграл аргентинца Диего Шварцмана, а затем уверенно брал верх над тунисцем Малеком Жазири и хорватом Иво Карловичем.

Однако завоевать второй титул в сезоне Иржи не смог.

На пути чешского спортсмена встал 31-летний испанец Гильермо Гарсия-Лопес. Пятый номер посева достаточно легко прошел стартовые раунды, а в четвертьфинале нанес поражение чемпиону Бухареста 2013 года чеху Лукашу Росолу. В полуфинальном матче Гильермо с огромным трудом переиграл вторую ракетку соревнований француз Гаэля Монфиса, который, к слову, во втором раунде разгромил россиянина Михаила Южного.

Финальный матч прошел в напряженной борьбе, а его исход предопределили более удачные действия Гарсии-Лопеса на тай-брейках. 31-й номер мирового рейтинга одержал свою вторую победу в сезоне и пятую в карьере.

Единственным турниром в календаре WTA на прошлой неделе были соревнования Porsche Tennis Grand Prix в немецком городе Штутгарт. Последние три года этот турнир был вотчиной Марии Шараповой, выигравшей здесь тринадцать матчей подряд. Россиянка приехала защищать свой титул и

тина Савенкова удвоил преимущество казахстанцев. А последнюю шайбу в матче на 54-й минуте забросил Алексей Воронцов – 3:0.

Сборная Казахстана по итогам турнира набрала максимум очков – 15. При этом наши хоккеисты стали самыми результативными в Кракове, забросив 23 шайбы. Вторыми по этому показателю стали хоккеисты сборной Венгрии – 14 шайб. Также дружина Назарова пропустила меньше остальных – 6 шайб. Отличились казахстанцы в индивидуальных номинациях турнира. Так, Роман Старченко был признан самым ценным игроком турнира, став при этом лучшим бомбардиром и форвардом. На его счету 6 очков (4+2) в пяти сыгранных встречах. По показателю полезности (плюс/минус) не было равных защитнику Максиму Семенову. Его показатель составил +9. Старченко в этой номинации расположился следом. У него +8. А самым результативным защитником турнира стал Кевин Даллмэн, набравший в четырех матчах 6 очков (3+3). Старченко, Даллмэн и вратарь Павел Полуэктов оказались также в символической сборной турнира.

Второе место и путевку в топ-дивизион получила сборная Венгрии, которая в последний день обыграла команду Польши со счетом 2:1. Венгры по ходу турнира уступили только казахстанцам и набрали 12 очков. С большим отрывом от них финишировали команды Польши и Японии, набравшие по 6 баллов. На одно очко меньше в итоге оказалось у итальянцев. А абсолютным аутсайдером турнира стала сборная Украины, на счету которой 1 балл. Подопечные Александра Годынюка лишь в одном поединке завершили основное время вничью. Это произошло во встрече с итальянцами, которая, впрочем, была проиграна в овертайме.

Казахстанцы и венгры сыграют на чемпионате мира в 2016 году в топ-дивизионе, который состоится в Москве и Санкт-Петербурге. А в мае этого года элита мирового хоккея соберется в Чехии, где пройдут матчи чемпионата мира.

PORSCHE ЗА ДОЛГИ

Полузащитник московского «Динамо» и сборной Франции по футболу Матье Вальбуэна лишился автомобиля. Судебные приставы отобрали у 31-летнего игрока внедорожник Porsche Cayenne. Об этом сообщает L'Equipe. Экс-хавбек «Марселя» должен был заплатить своему бывшему агенту Кристофу Ютто компенсацию в размере 568 тысяч евро за переход в московское «Динамо», но не сделал этого. Автомобиль был отобран в счет долга. Первая часть суммы должна была быть перечислена не позднее 31 августа 2014 года, вторая – не позднее 31 января 2015-го. Несмотря на официальные уведомления об уплате задолженности, Вальбуэна проигнорировал решение суда. Француз перешел в «Динамо» из «Марселя» летом 2014 года. В текущем сезоне провел 30 матчей, в которых забил четыре мяча и сделал 13 голевых передач. В составе сборной Франции Вальбуэна сыграл 45 поединков, в которых отличился шесть раз. (lenta.ru)



МОНОПОДЫ ПОД ЗАПРЕТОМ

Организаторы «Уимблдона», третьего в сезоне теннисного турнира серии «Большого шлема», запретили зрителям использовать на соревнованиях штативы для селфи. Об этом сообщает The Telegraph. Пункт о запрете внесут во все путеводители, программы и билеты на матчи турнира. Об ответственности за использование штативов в нарушение правил ничего не сообщается. Пресс-секретарь Всеанглийского клуба лаун-тенниса и крокета (AELTC), на кортах которого будут проводиться соревнования, заявил, что запрет связан с тем, что штативы раздражают многих зрителей и мешают с удовольствием наблюдать за матчами. Ранее руководство лондонского футбольного клуба «Тоттенхэм» запретило болельщикам использовать палки для селфи на своем домашнем стадионе «Уайт Харт Лейн». Также штативы запрещены в Национальной галерее Лондона и некоторых других британских музеях. «Уимблдон»-2015 пройдет с 29 июня по 12 июля в Лондоне. (lenta.ru)



ФЕДЕРЕР СЫГРАЛ С БОЛЕЛЬЩИКОМ

14-летний турок заменил на корте профессионального теннисиста Марселя Ильхана. Федерер в преддверии старта на соревнованиях Paribas Istanbul Open провел товарищеский матч с 14-летним болельщиком из Турции на набережной Стамбула. Роджер должен был встретиться с турком Марселем Ильханом, но тот не смог принять участие в матче из-за накладки расписания парного турнира. «Слышал много хорошего о Стамбуле и Турции. Мне всегда хотелось посетить эту страну. Но прежде я видел только фотографии местных пейзажей. Рад, что реальность оказалась куда красивее снимков. Мне очень нравится проводить время в Стамбуле. Надеюсь, что игровая неделя окажется долгой и интересной», – цитирует Федерера официальный сайт ATP. (eurosport.ru)



СПАССЯ ЧУДОМ

Футболист «Кубани» в серьезной аварии, в которую угодили на прошлой неделе, виноват сам. Как сообщает LifeNews, о значительном превышении скорости говорят записи с камер видеонаблюдения, зафиксировавших момент ДТП. На кадрах видно, что принадлежащий футболисту спортивный Nissan GT-R двигался по левой полосе значительно быстрее скорости потока. Затем автомобиль по непонятным пока причинам повело вправо, он вылетел на газон и врезался в бетонную световую опору, буквально срезав ее. Скорость оказалась столь высока, что инерция по инерции продолжила движение, протаранила еще один столб и лишь после этого остановилась. В результате аварии авто в прямом смысле слова превратилось в груду железа, но сам футболист почти не пострадал. «О том, что Ещенко ехал быстрее дозволенного, свидетельствует и стрелка спидометра автомобиля: в момент ДТП ее заклинило на отметке 170 километров в час», – сообщил источник в правоохранительных органах. (eurosport.ru)

Денис Кузнецов
Gotennis.ru

ХЭЙ ПОД ПОДОЗРЕНИЕМ



Бывший чемпион мира в первом тяжелом и в супертяжелом весах Дэвид Хэй задержан в аэропорту Дубая по подозрению в мошенничестве с чеками. Об этом сообщает BoxingScene. «Чек был представлен в банк за четыре дня до полета. Это бюрократическая ошибка, которая должна быть исправлена. Я все объяснил полиции и представил в доказательство все документы. Я не могу понять, как такая ошибка могла произойти», – сказал Хэй. Чек на 341 тыс. фунтов стерлингов был найден у Хэй при досмотре багажа. Британца поместили в камеру в полицейском участке и изъяли у него паспорт. По словам боксера, деньги должны были пойти на оплату финальной части сделки по строительству здания в Дубае, но полицейские усомнились в подлинности платежного документа. В марте Хэй в пятый раз за год заявил о возобновлении профессиональной карьеры. Хэй официально завершил карьеру в 2013 году, хотя последний бой провел летом 2012-го с соотечественником Дерекотом Чисорой. Британец одержал 26 побед в 28 боях при двух поражениях. В 2011 году Хэй по очкам проиграл украинцу Владимиру Кличко, а двумя годами ранее единогласным решением судей победил россиянина Николая Валуева. (lenta.ru)

ПРИЗОВЫЕ ВЫРОСЛИ



Общая сумма призовых выросла на семь процентов по сравнению с предыдущим розыгрышем турнира. Как информирует официальный сайт соревнований, призовой фонд третьего в сезоне турнира «Большого шлема» составит 26,75 млн фунтов стерлингов (около 37 млн евро). Чемпионы турнира в одиночном разряде получат по 1,88 млн фунтов призовых (2,6 млн евро). В прошлом году победители «Уимблдона» Новак Джокович и Петра Квитова заработали по 1,76 млн фунтов (2,45 млн евро). (eurosport.ru)

3,5 МЕСЯЦА ЗА ФАЙЕР



Черногорский болельщик Лука Лазаревич, бросивший файер в голкипера сборной России по футболу Игоря Акинфеева в матче отборочного цикла чемпионата Европы-2016, осужден на 3,5 месяца тюрьмы. Об этом сообщает RTVBN. Также фанат заплатит штраф в размере 750 евро. Ранее 25-летний болельщик, пришедший с повинной в полицию, извинился перед Акинфеевым, сборной России, командой Черногории и всей своей страной. Союз европейских футбольных ассоциаций (УЕФА) засчитал техническое поражение сборной Черногории в матче отборочного цикла чемпионата Европы-2016 с командой России. Также УЕФА наказал черногорскую сборную двумя матчами без зрителей. Российский футбольный союз за поведение своих болельщиков был наказан штрафом в размере 25 тыс. евро. Прошедшая 27 марта игра между Черногорией и Россией была сорвана из-за хулиганского поведения фанатов принимающей команды. На первой минуте матча в голкипера российской сборной Игоря Акинфеева был брошен файер, после чего встреча прервалась на 40 минут, однако затем возобновилась. Во втором тайме при счете 0:0 болельщики вновь стали бросать на поле посторонние предметы, из-за чего судья Дениз Айтекин окончательно прекратил матч. (lenta.ru)

ПОДОЛЬСКИ ХОЧЕТ В «АРСЕНАЛ»

Немецкий футболист не намерен оставаться в Милане после окончания срока аренды. «Мы, итальянцы, не умеем ждать. Не все получается быстро, особенно куда переезжаешь из одной страны в другую, из одного клуба – в другой. Это как раз случай Подольски, которого я считаю отличным игроком и большим профессионалом. Впрочем, ситуация выглядит иначе, если учесть, что он у нас в аренде и хочет вернуться в «Арсенал», – цитирует Манчини Daily Mail. Подольски выступает в «Интер» с января. За это время немец провел за «нерадзурри» 13 матчей. (eurosport.ru)



На вершине троевластие

«Кайрат», «Ордабасы» и «Актобе» лидируют в чемпионате Казахстана

Данияр Балахметов
Фото: kpf.kz

В казахстанской премьер-лиге до окончания первого круга первого этапа осталось провести два тура. В прошедшую субботу состоялись матчи девятого тура, по итогам которого в турнирной таблице произошли изменения. Являвшаяся до этого лидером «Астана» оказалась на четвертой строчке. А на вершине теперь троевластие.

«Кайсар» удивил Игроки «Астаны» совместно с футболистами «Кайсара» преподнесли главную сенсацию тура, которая состоялась в Кызылорде. На девятой минуте поединка Алексей Мулдадаров вывел хозяев поля вперед. Долгое время счет на табло не менялся. И лишь на 70-й минуте поединка игрокам «Астаны» удалось сравнять счет. Очередной гол на свой счет записал серб Неманья Максимович. Однако игроки «Кайсара» играть не бросили и спустя 8 минут усилиями Жасулана Молдакараева забили второй и, как оказалось впоследствии, победный гол. Для «Кайсара» эта победа ста-

ла второй в девяти турах. «Астана» в двух последних матчах пропустила 5 голов, а если брать еще дальше, то в четырех последних поединках в воротах «Астаны» побывало 8 мячей, при этом в четырех матчах столичный клуб набрал всего четыре очка (1 победа, 1 ничья и 2 поражения).

На вершине сразу трое

Осечкой «Астаны» воспользовались сразу три клуба, это «Кайрат», «Ордабасы» и «Актобе». «Кайрат» дома принимал бедствующий карагандинский «Шахтер». Перед началом поединка футболисты юношеской академии ФК «Кайрат», которые в июне примут участие в турнире «Футбол для дружбы» в Берлине, повязали браслеты дружбы отечественным знаменитостям, в числе которых были звезды шоу-бизнеса, спорта и ветераны клуба. Сама встреча завершилась победой алматинцев со счетом 4:0. После первого тайма «Кайрат» имел скромное преимущество – 1:0. Единственный гол в первой половине матча на 10-й минуте после подачи углового забил Жарко Маркович. Исаэль на 57-й минуте увеличил отрыв. А вышедший на

замену Бауыржан Ислахан на 80-й минуте укрепил преимущество «Кайрата». Окончательный итог матча подвел Жерар Гоу, отличившийся на 85-й минуте. Ивуариец отличился в нынешнем сезоне в десятый раз.

«Ордабасы» в минувшем туре одержал выездную победу в Костане. Шымкентцы открыли счет уже на 20-й секунде матча. Отличился легионер из Узбекистана Александр Гейнрих. Серб Александр Симчевич на 19-й минуте забил второй гол «Ордабасы». Форвард «Тобола» Игорь Бугаев на 31-й минуте один мяч отквитал. Однако Иван Божич на 38-й минуте забил третий гол гостей и установил окончательный счет – 3:1.

Весьма непросто пришлось «Актобе», который на выезде играл против кокшетауского «Окжетпеса». Матч состоялся в Астане. Марат Хайруллин на 23-й минуте поединка вывел гостей вперед. Однако Лука Роткович на 46-й минуте сравнял счет. А на 76-й минуте произошел знаменательный эпизод. Дмитрий Сычев забил свой первый гол в Казахстане и вывел «Окжетпес» вперед. Последний раз Сычев забивал в официальных

матчах 11 июля 2013 года, когда ему удалось сделать дубль в составе минского «Динамо». Между тем «Актобе» сумел уйти от поражения. Маркос Пизелли на 83-й минуте счет сравнял. А Данило Неко спустя 4 минуты принес победу гостям – 3:2.

У всех трех клубов по итогам девяти туров набрано по 17 очков. У «Кайрата» на одну победу больше (5), и лучшая разница забитых и пропущенных мячей (+13), тогда как у «Ордабасы» и «Актобе» +6.

«Атырау» догнал «Астану» и первая победа «Жетысу» «Атырау» в минувшем туре играл в Павлодаре против «Иртыша». Первый гол в этой встрече был забит на 57-й минуте. Его автором стал камерунский легионер западно-казахстанского клуба Ги Эссаме. Спустя десять минут неуязвимый Самат Смаков ударом со штрафного восстановил равновесие в счете. Однако Мурат Тлешев на 69-й минуте с пенальти принес победу «Атырау», который по итогам девяти туров набрал 15 очков, столько же, сколько и «Астана».

Первую поеду в нынешнем сезоне сумел одержать «Жетысу». Талдыкорганцы на своем поле одолели разогнавшийся «Тараз». Победный гол на 90-й минуте забил серб Джордж Деспотович. Сейчас у «Жетысу» 6 очков, благодаря чему семиреченский клуб ушел с последнего места, сместив на него «Шахтер», у которого 5 баллов.

В ближайшем воскресенье состоится десятый тур первенства. «Кайсар» в Кызылорде встретится с «Кайратом». «Астана» дома примет «Тобол», а в Шымкенте сыграют «Ордабасы» и «Жетысу». В Таразе одноименный клуб будет играть с «Окжетпесом». Наконец «Актобе» примет «Иртыш», а «Шахтер» отправится на игру в Атырау.

Бои тяжеловесов

Гвардиола сыграет против родной «Барселоны», Анчелотти – против знакомого «Ювентуса», ведь и тренировал, и обыгрывал туринцев. О впечатлениях от жеребьевки Лиги чемпионов, которая в минувшую пятницу свела звездных тяжеловесов со старыми знакомыми.

Слияние чемпионских эпох Испанская и немецкая школы футбола успешно развиваются, совсем недавно праздновали большие победы, и время от времени их представителей полезно сталкивать лбами. Так что «Барселона» попробует выбить «Баварию». У них есть свежая история противостояния – каталонцы разбивали немцев с тренером Гвардиолой во главе, не случайно Хосеп выиграл с родным клубом четырнадцать трофеев. А два года тому назад в полуфинале «Бавария» отомстила сопернику, победив с общим счетом 7:0 по сумме двух матчей. И это унижение испанский клуб точно не забыл. Гвардиола создал прежнюю победную «Барселону», и любопытно, как его бывший напарник Луис Энрике справится с разбором немецкого гранда под руководством коллеги? Ведь ни «Бавария» дважды подряд скучно играть не умеет, ни «Барселона», но обе команды предпочитают контролировать игру. Но и здесь конфликт интересов, значит, ждем бой во всех смыслах и на каждом уровне. У каталонцев невероятная тройка в атаке, у «Баварии» есть кадровые проблемы, но характер тот остался. Да, немцы теперь со странном отношением к отдельным матчам, но и «Шахтер» разнесли, и «драконов» прибили, словно средневековые германские рыцари. Теперь держат путь в Испанию за чемпионской индulgенцией, где их ждет знакомая главному тренеру «Барселоны». Речь о крутой битве – быть может, определяющей в европейском сезоне, и равных соперников. Осталось дождаться и смаковать каждое мгновение.

Как в старые времена Пара «Монако» и «Атлетико», согласитесь, смотрелась бы хуже схватки «Ювентуса» и «Реала». Ведь



даже итальянцев можно заставить атаковать, забив им, что команда Анчелотти сделать в состоянии. Является ли победитель Серии А достойным соперником для мадридцев? Конечно же, ведь можно вспомнить историю – «Ювентус» неплохо сражается с «Реалом», хотя понятно, что победы двенадцатилетней давности на той же стадии Лиги чемпионов накануне новых поединков не на первом плане. Поэтому и задают вопрос, повезло ли «Реалу»? И дело не в том, что эксперты нагло недоценивают итальянского чемпиона. Просто «Ювентус» свежий полуфинальный опыт игры с такими зубастыми, как «Мадрид», получит в прямом эфире, ни в Серии «А», ни по ходу плей-офф с командами с настолько впечатляющими пиковыми возможностями не встречались. Предполагаем в этой паре ставку на результат, «Реалу» будет сложно «расторгнуть» итальянцев и вызвать ответную атакующую реакцию. Зато отсутствие заученных ходов, как в про-

шедшем мадридском дерби, оставляет шанс, что «Ювентус» заставит играть столь же красиво, как умеют в лучший вечер «сливочные». Классические противостояния порой удивляют открытостью, быть может, так будет и в этот раз?

Финальные варианты Осталось четыре сочетания для финала. «Ювентус» против «Барселоны» или «Баварии», или же «Реал» против тех же соперников. У любой пары будет история, и если итальянцы выйдут действующего обладателя трофея, подумают свой статус. Так что УЕФА не прогибает, второй слепой жребий и допускает вторичный испанский финал подряд. Вот только вероятнее «Эль Класико» как дорогой напиток марки, проверенной временем. Да, в свое время невозможно поднадоели встречи испанских грандов. Но поскольку «Реал» теперь не такой, как был совсем недавно по ходу своей невероятной победной серии, а «Барселона» ищет новый стиль,

ощутимо отклоняясь от прежнего поведения, полезная бесформенность и наличие изъянов снова сделают знакомую пару непредсказуемой. А вероятный финал «Ювентуса» против «Баварии», как и встреча немцев с «Реалом», стал бы повторением недавней истории, поэтому как ни крути – получим историческое противостояние, причем яркость имен в данном случае подкреплена результатами. Соплинейшим получился состав полуфиналистов, поэтому нас ждет четыре впечатляющих боя и один десерт в виде финала, в котором не будет варианта с ничьей. «Реал» может первым взять Лигу чемпионов дважды подряд, «Ювентус» – вернуться на самую вершину, а «Барселона» с «Баварией» – доказать, что победы не приедаются. И поскольку на предыдущей стадии не побаловали результативностью – в полуфиналах ждем голов!

Станислав Горин
Soccer.ru

НАВЕСТИЛИ ХАРЛАМОВА ПЕРЕД ВЫЛЕТОМ

Хоккеисты сборной России вместе с тренерским штабом посетили могилу бывшего форварда ЦСКА и сборной СССР Валерия Харламова на Кунцевском кладбище Москвы. Об этом сообщает ТАСС. В мероприятии также приняли участие куратор национальной команды Аркадий Ротенберг, генеральный менеджер Андрей Сафронюв и ветераны хоккея. В среду, 29 апреля, сборная России отправилась на чемпионат мира в Чехию, который пройдет с 1 по 17 мая. Первый матч на турнире россияне проведут 1 мая – в Острове сыграют с норвежцами. Валерий Харламов является двукратным олимпийским чемпионом и восьмикратным чемпионом мира в составе сборной СССР. На клубном уровне выступал за ЦСКА, 11 раз выиграв чемпионат СССР. 27 августа 1981 года Харламов погиб в автокатастрофе в возрасте 33 лет. (lenta.ru)



БОЕВЫЕ НАСТАВНИКИ

Главный тренер «Порту» Хулен Лопетеги и рулевой «Бенфики» Жорже Жезуш едва не подрались после матча между лидерами португальского чемпионата. Встреча между «Бенфикой» и «Порту» прошла в воскресенье и завершилась нулевой ничьей. После игры главный тренер «Бенфики» Жорже Жезуш и рулевой «Порту» Хулен Лопетеги обменялись рукопожатиями и обнялись, после чего испанский тренер что-то долго говорил Жезушу на ухо. Тренер «Бенфики», по его собственным словам, мало что понял из монолога каталонца, но расслышал оскорбительное слово. Также Лопетеги пригрозил Жезушу избить его, если тот еще раз исковеркает фамилию тренера «Порту». На послематчевой пресс-конференции Жезуш заявил, что подобного рода конфликт обычно дело для футбола и предложил не раздувать из инцидента скандал. Ранее на пресс-конференции перед матчем с «Академикой» Жезуш в шутку сказал, что не помнит, как правильно произносить фамилию тренера «Порту». «Лопетеги...ли Лопетеги, иногда путаю». (eurosport.ru)



«РЕАЛ» МОЖЕТ КУПИТЬ ЧИЧАРИТО

Чичарито набрал отличную форму, которая может избавить его от возвращения в «Манчестер Юнайтед». В последних четырех матчах 26-летний форвард забил четыре гола, один из которых вывел «Реал» в полуфинал Лиги чемпионов. Отличная форма Чичарито заставила мадридцев задуматься о выкупе прав на игрока, который арендован у «МЮ». Согласно условиям соглашения с «красными дьяволами», «Реалу» необходимо заплатить за мексиканца 10 млн евро, сообщает AS. Ранее Чичарито уведомил агента о желании остаться на «Сантьяго Бернабеу». (eurosport.ru)



ДЖЕЙМС УДИВИЛ

Баскетболист «Кливленд Кавальерс» Леброн Джеймс забросил мяч в корзину, находясь на другом краю площадки. Об этом сообщается в аккаунте Национальной баскетбольной ассоциации (НБА) в сервисе Vine. Там же размещено видео эпизода. Стоя в углу площадки, Джеймс бросил мяч точно в корзину, находящуюся на противоположной части игрового паркета. Это произошло во время тренировок «Кливленда» перед матчем с «Бостон Селтикс». Шестисекундный ролик привлек большое внимание пользователей социальных сетей. На момент написания материала он был просмотрен более 11 миллионов раз. «Кливленд» сейчас играет в четвертьфинальной серии Восточной конференции НБА с «Бостоном». «Кавальерс» победили в трех матчах серии из трех. Следующая игра состоится в воскресенье, 26 апреля, в 20:00 по московскому времени. Леброн Джеймс регулярно входит в рейтинг богатейших спортсменов планеты. Он четыре раза признавался самым ценным игроком НБА, 10 раз участвовал в Матчах всех звезд ассоциации и дважды побеждал на Олимпиадах (2008, 2012) в составе сборной США по баскетболу. Летом 2014 года американец объявил о возвращении в «Кавальерс», где начинал карьеру в 2003-м. С 2010 года баскетболист выступал за «Майами Хит», в составе которого стал двукратным победителем НБА. (lenta.ru)

РЕЙТИНГ
ШВЕДОВОЙ
И ДИЯС

Казахстанские теннисистки Зарина Дияс и Ярослава Шведова сохранили свои позиции в первой сотне обновленного рейтинга одиночного разряда Женской теннисной ассоциации (WTA). На данный момент Дияс является лучшей представительницей Казахстана в этом рейтинге, занимая 32 строчку, Шведова, также входящая в первую сотню, находится на 56 месте. Во второй сотне со 107-й на 105 строчку поднялась казахстанка Юлия Путинцева. Возглавляет рейтинг одиночного разряда американка Серена Уильямс, на вторую строчку поднялась румынка Симона Халеп, на третью опустилась россиянка Мария Шарипова. В рейтинге парного разряда Шведова осталась 41-й, Дияс во второй сотне сохранила 105 место. В третьей сотне казахстанка Анна Данилина поднялась на три строчки – на 254 место. Возглавляет рейтинг парного разряда представительница Индии Сания Мирза, второе и третье места делят итальянки Сара Эррани и Роберта Винчи. (news.kaz.ru)

СОСТАВ ГОТОВ

Национальная сборная Казахстана 8 мая соберется в Талгаре, где начнется подготовка к товарищескому матчу против сборной Буркина-Фасо. Тренерский штаб сборной Казахстана на сбор вызвал следующих футболистов: Вратари: Логиновский Владимир («Астана»), Покатилов Стас («Актобе»), Цирин Антон («Окжетпес»); Защитники: Ахметов Елдос («Астана»), Абдулин Ренат («Ордабасы»), Бейсебеков Абзал («Астана»), Воротников Илья («Тараз»), Гурман Марк («Кайрат»), Куантаев Еркем («Кайрат»), Логвиненко Юрий («Актобе»), Малый Сергей («Ордабасы»), Суюмбаев Гафуржан («Ордабасы»), Шомко Дмитрий («Астана»); Полузащитники: Джолчиев Бауржан («Астана»), Досмагамбетов Тимур («Тараз»), Жумаханов Санат («Тараз»), Жукон Георгий («Астана»), Исламхан Бауржан («Кайрат»), Конысбаев Улан («Астана»), Луин Станислав («Кайрат»), Мухутдинов Альмир («Тараз»), Муртазаев Роман («Шахтер»), Нургалиев Азат («Ордабасы»), Смаков Самат («Иртыш»); Нападающие: Нусербаев Танат («Астана»), Хижиченко Сергей («Актобе»), Шеткин Алексей («Астана»). Учитываля предстоящие матчи 1/8 Кубка Казахстана и двух туров премьер-лиги, возможен также вызов следующих футболистов: вратари – Сидельников Андрей («Ордабасы»), Эрич Ненад («Астана»), защитник – Мирошниченко Дмитрий («Актобе»), полузащитники – Дарабаев Аслан («Кайрат»), Кожамберды Жакып («Тараз»), Тагыберген Асхат («Актобе») и нападающий – Жангылшбай Токтар («Астана»). Матч национальных сборных Казахстана и Буркина-Фасо пройдет 12 мая на Центральном стадионе Алматы и начнется в 18:00. (kff.kz)

НАДЕЖДЫ ГРИВКО
ОПРАВДАЛИСЬ

Велогонщики казахстанской команды «Астана» надеялись, что справедливость в деле с лицензией Мирового тура для их команды восторжествует, заявил гонщик «Астаны» Андрей Гривко. «Астана» сохранила лицензию Мирового тура в соответствии с решением специальной комиссии после длительных разбирательств. «У нас не было волнения или тревоги. Мы надеялись, что все будет хорошо и что справедливость восторжествует. Мы готовились к гонкам, сезон в разгаре, мы как команда должны показывать результаты. Будет сейчас спокойнее, у журналистов будет меньше поводов писать какие-то непонятные статьи, будут больше писать про команду в плане спорта, в плане результатов, будут писать о победах, о «Тур де Франс», – сказал Гривко корреспонденту «Р-Спорт». В составе «Астаны» выступают несколько титулованных гонщиков, но главной звездой является итальянец Винченцо Нибали, который из-за проблем с лицензией мог лишиться возможности защитить титул победителя «Тур де Франс», выигранный в 2014 году. «Нибали показал в Арденнах свою готовность. У нас вообще команда сильная, много тактических возможностей. У меня в плане «Тур де Франс», где у нас будет команда процентов на восемьдесят той же, что и в прошлом году, и подготовка у нас на 90% та же, следую практические тому же плану, пропущенному графикам, ставшему тогда победным», – добавил Гривко. Впервые вопрос с отзывом лицензии у «Астаны» был поднят в связи с несколькими допинг-случаями в команде, когда Максим и Валентин Илинские дали положительные допинг-пробы. (rsport.ru)

Двукратные

Алматинский «Кайрат» во второй раз в истории одержал победу в Кубке УЕФА

Алишер Абдулин
Фото: Никита Басов

Футзальный «Кайрат» в очередной раз вписал свое имя в историю этого вида спорта, став во второй раз за три года победителем Кубка УЕФА. Подопечные Какаку сумели прийти к поставленной цели, одолев в Лиссабоне сначала российский клуб «Динамо», а затем и испанскую «Барселону».

Столкновение характеров и покер Лео

Накануне турнира руководители клуба, тренерский штаб и игроки выразили мнение о том, что повторить успех сезона 2012/13 «Кайрату» вполне по силам. Воплощать эти тезисы в жизнь игроки алматинского клуба начали в полуфинале с «Диной», который был сыгран в ночь на субботу. Первый тайм матча вышел скудным на голы. За первые 20 минут было зафиксировано всего одно взятие ворот. На 11-й минуте Лео вывел «Кайрат» вперед.

Основные события развернулись во втором тайме, а также в дополнительное время. На 24-й минуте матча самый грозный форвард «Дины» Эскердинья восстановил равновесие. Тем не менее два гола Лео на 36-й и 39-й минутах, казалось, похоронили шансы «Дины» на выход в финал. Однако игроки российского клуба за оставшиеся до окончания основного времени полторы минуты сотворили невозможное. За 51 секунду до финального свистка Эскердинья сократил разницу, а капитан «Дины» Дмитрий Прудников за 15 секунд до конца забил спасительный гол – 3:3. В эти секунды настрой россиян был запредельный, такой, что в одном из тайм-аутов в концовке игры рулевой «Дины» Андрей Юдин в сердцах нелицеприятно выразил о психологическом состоянии игроков «Кайрата». Впрочем, игра все расставила по местам. Упущенный победу буквально на флажке, в овертайме «Кайрат» не стал дарить второго шанса «Дине» и забил еще четыре гола, пропустив всего лишь раз. На 42-й минуте ранее выступавший в лиссабонском «Спортинге» Диваней вывел алматинцев вперед. Больше в первой дополнительной пятиминутке взятый ворот зафиксировано не было. Зато в дебюте заключительного экстра-тайма состоялось сразу два гола «Кайрата». На 46-й минуте Дуглас увеличил разницу. А спустя минуту Лукаян сделал ее угрожающей для «Дины» – 6:3. За две с половиной минуты до конца Дмитрий Прудников во второй раз за матч огорчил Игиту, немного сократив отставание. Однако последнее слово в этом поединке было за игро-



ками «Кайрата». За пару секунд до окончания встречи Лео ударом от своих ворот установил окончательный результат – 7:4, записав на свой счет покер.

Стоит отметить, что по ходу матча игроки «Кайрата» трижды сотрясали каркас ворот, причем дважды это удалось сделать Жоану. Примечательно, что один из выстрелов бразильца мог стать решающим. Однако он проверил конструкцию ворот при счете 3:2 в пользу «Кайрата» и ровно за 20 секунд до спасительного гола Прудникова в основное время.

Становимся неудобными для «Барселоны»

Каталонский клуб пожаловал в Лиссабон в ранге действующего победителя Кубка УЕФА. Представители Испании в сезоне 2011/12 с первой попытки сумели выиграть этот трофей. И были нацелены на очередное завоевание в следующем сезоне, однако эту мечту разрушил «Кайрат», одолевший «сине-гранатовых» в полуфинальном поединке финала четырех в Толлисе. «Кайрат» тогда впервые отпраздновал победу в Кубке УЕФА – «Барселона» довольствовалась

«бронзой». Однако уже по итогам следующего сезона (2013/14) каталонцы вернули себе звание сильнейшего клуба континента. В апреле 2014 года в Баку «Барселона» в решающем матче финала четырех обыграла московское «Динамо» со счетом 5:2.

«Кайрат» тогда занял четвертое место, сначала уступив «Динамо» – 3:4, а в поединке за «бронзу» местному «Аразу» – 4:6.

А уже в ночь на субботу отстаивать титул в Лиссабоне «Барселона» начала в полуфинальном поединке со «Спортингом», который на «МЕО-Арене» поддерживало большинство из 12 тыс. болельщиков, что стало рекордом Кубка УЕФА. Несмотря на это, «Барселона» победила со счетом 5:3 и оформила выход в финал. Лучших обстоятельств для реванша нельзя было придумать. Однако игроки «Кайрата» вышли на матч сверхмобилизованными и сконцентрированными. А на 5-й минуте матча Игита, который зачастую исполнял роль пятого полевого игрока, со средней дистанции проверил своего коллегу Пако Седано. Голкипер «Барселоны» не без труда перевел мяч в крестовину. Через полторы минуты Батерия пробил в каркас ворот Игиты. А на 9-й минуте Дуглас казался, пробил, наверняка, сделал бесполезным присутствие в рамке Седано, однако мяч после его удара угодил в перекладину. Спустя 35 секунд Лин ответил ударом в штангу. А на 14-й минуте игрок алматинцев Умберто не смог переиграть на ленточке ворот Габриэля, который является рекордсменом по количеству участия в финалах Кубка УЕФА (матч с «Кайратом» стал для него седьмым). Впрочем, на 17-й минуте подопечным Какаку удалось открыть счет. Игита верховой передачей со своей половины поля нашел Алешандре, который в касание переправил мяч на Лео, а тот в свою очередь снова в касание снабдил пасом Умберто. Последний с острого угла переиграл Седано – 1:0. «Барселона» могла почти сразу сравнять счет, но удар Батерии с линии ворот вынес Дуглас. «Кайрат» тут же ответил, и ответ пошелся рекордным. Игита бросил в прорыв Лео, который выполнил передачу вдоль ворот, и любимец лиссабонской публики Диваней в падении красивым ударом удвоил головое преимущество алматинцев.

Во втором тайме каталонцам все-таки удалось подобрать ключи к воротам Игиты. На 30-й минуте Саад отквитал один мяч. Но практически сразу «Барса» усложнила свое положение. Серхио Лосано ударил по ногам убегающего к воротам Пако Седано Алешандре, в результате чего получил прямую красную карточку и отправился досматривать матч в раздевалку. А свой клуб он оставил на две минуты в меньшинстве. Игроки «Кайрата» сполна воспользовались такой возможностью. Диваней на 32-й минуте прострелил на Игора, и экс-игрок «Барселоны» не оставил своему бывшему клубу шансов – 3:1. Через полминуты каталонцы усилили Лина забил второй гол, но на большее их не хватило – 3:2. Трофей отправился в Алматы.

MVP ИЗ «АСТАНЫ»

Центровой казахстанского баскетбольного клуба «Астана» Рашид Махалбашич признан самым ценным игроком (MVP) апреля в Единой лиге ВТБ, сообщает Р-Спорт со ссылкой на официальный сайт турнира. «Астана» в апреле одержала три победы в четырех матчах и завоевала право сыграть в плей-офф турнира. Махалбашич в этих встречах в среднем за игру набирал 20,3 очка, делал 8,3 подбора и 2,5 передачи. Кроме Махалбашича, в символическую пятерку по итогам апреля включены Кортни Форстон («Автомобиль»), Нандо де Коло (ЦСКА), Валерий Лиходей (УНИКС) и Элмеддин Киканович («Енисей»). (rsport.ru)

ТАРАЗ ПРИМЕТ
МИРОВОЮ ЛИГУ

По итогам 34-го Всемирного конгресса Международной федерации волейбола, проходившего в Сардинии, Италия, в октябре 2014 года, Федерация волейбола Республики Казахстан была удостоена чести провести один из этапов Мировой лиги по волейболу среди мужских команд, крупнейшего коммерческого соревнования, организуемого ежегодно с 1990 года под эгидой Международной федерации волейбола (FIVB). С 12 по 14 июня Казахстан примет первый тур отборочного этапа XXVI международного турнира Мировой лиги по волейболу. Первый тур пройдет в городе Таразе во Дворце спорта «Тараз-Арена». Второй тур отборочного этапа пройдет в Египте с 19 по 21 июня. Финал третьего тура Мировой лиги состоится в Словакии 3-5 июля. Состав участников и формат турнира были утверждены еще 1 декабря 2013 года на Совете Мировой лиги в Лозанне. В 2015 году в Мировой лиге выступят 32 команды – 8 в первом дивизионе и по 12 во втором и третьем, в то время как в 2014 году приняли участие 28 стран. Это говорит о том, что с каждым годом растет не только количество стран-участниц, но и непосредственное развитие волейбола в этих странах. Команды разделены на три дивизиона в зависимости от положения в мировом рейтинге и текущего соотношения сил в мужском мировом волейболе. Мировая лига, как правило, стартует в конце мая, либо в начале июня и является первым официальным турниром в сезоне национальных сборных. Текущим чемпионом Мировой лиги является сборная США. Казахстан имеет большой опыт проведения Гран-при, а вот Мировую лигу мы не только проводим впервые, но и в первый раз принимаем в ней участие. В своей группе мы сыграем со сборными Испании, Венесуэлы и Египта. (volley.kz)

ГОЛОВКИНА
ВЫДЕЛИЛИ ПЕРЕД
ПАКЬЕО

Не так давно Геннадий Головкин посетил тренировочный зал Wildcard Gym в Лос-Анджелесе, где встретился с чемпионом мира WBO в полусреднем весе Мэнни Пакьяо. Однако, по словам тренера филиппинского боксера Фредди Роуча, Мэнни не до конца осознавал, кем является Головкин в мире бокса на сегодняшний день, сообщает Sports.kz. – Мэнни выиграет этой бой с Мэйуэзером и станет королем мира. Он заслужил репутацию. Но Triple G в данное время – лучший round-for-round боксер на планете. Мэнни не смотрит бокс. Он, конечно же, был велик как обычно, но он не понял, кто перед ним. Головкин – лучший боец, независимо от весовой категории, и он получит шанс доказать это, если когда-нибудь Андре Уорд согласится с ним драться, – заявил Роуч в интервью DailyMail.co.uk. (sports.kz)

МКРТЧЯН МОЖЕТ
ПРОДОЛЖИТЬ
В «ПЮНИКЕ»

Экс-игрок костанайского «Тобола» Карлен Мкртчян может завершить сезон в составе ереванского «Пюника». Об этом на пресс-конференции сообщил вице-президент столичного клуба Карен Арутюнян. По его словам, руководство «Пюника» делает все возможное, чтобы 26-летний футболист, после ухода из казахстанского «Тобола» оставшийся без команды, смог до конца текущего сезона выступить в составе ереванского клуба. (armfootball.com)

Средство от бессонницы.
Почему у Владимира
Кличко нет соперников

В минувший уик-энд состоялось триумфальное возвращение Владимира Кличко, который в дежурной манере защитил титулы.

Очередная победа Кличко ни у кого удивления не вызвала. Даже самые отъявленные кличкофобы питали крайне слабые надежды на то, что небитый Дженнингс все-таки донесет свой кулак до докторской чести, и ему самому не потребуются помощь эскулапов. А весь остальной мир, я уверен, мирно спал, для того чтобы с утра прочитать об очевидном и легко прогнозируемом. Повседневный триумф. Правда, кое-кто назвал победу Владимира трудной. Не сказал бы, что Кличко пришлось изобрести с бандажом выпрыгивать, чтобы остановить наскоки американца.

Брайант Дженнингс приятно удивил – в отличие от многих соперников украинца, он вышел побеждать. Американец точно не

боялся Владимира, о чем сам чемпион заявлял в своих интервью. Более того, Дженнингс в итоге так и не был избит, что говорит о его неплохом уровне. Однако нашел ли он противоядие от джеба Кличко, его быстрых ног и превосходного чувства дистанции? Нет, не нашел. Хотя искал весьма активно. Несколько раз Дженнингс беспечно полагался на правый боковой, но только для того, чтобы Кличко не потерял бдительность, чего с ним не бывало добрых лет 11.

Показалось, что Дженнингс мало работал по корпусу. Хотя и Владимир вблизи шансов ему не давал, связывая соперника в крепких мужских объятиях. Конечно, после поединка Брайант пожаловался на соперника – де он хватал его в клинче. А чего ты хотел? Это профессиональный бокс, малыш. И о том, как умеет грозить Владимиру Кличко он не мог не знать. А совладать с этим спрутом у Дженнингса просто не хватило здоровья.

Отсюда сам собой напрашивается вывод – с Кличко справится только по-настоящему большой и сильный во всех смыслах боксер. Тот же Пулев, пока не оказался перевернут, доставил Владимиру куда больше проблем.

Уже после боя Кличко сказал, что теперь рассчитывает на скорую встречу с обязательным претендентом на его пояс WBO Тайсоном Фьюри. Это, пожалуй, самый интересный персонаж для украинца за последнее время. Высокий, выше Владимира аж на 8 см. С неплохим ударом, агрессивный. Но самое главное, что за свой базар, в общем-то, Фьюри всегда отвечал, побеждая всех соперников, пусть и с переменным успехом. Хотя, конечно, с боксером уровня Владимира Тайсон еще никогда не встречался, и в этом бою ставки точно будут не на него. И скорее всего Тайсон не сдюжит. Но мне видятся его шансы в схватке с чемпионом выше, даже чем у Дженнингса.

Победы Владимира Кличко многим уже просто приелись. И даже те, кто, в общем, ничего против него никогда не имел, сами готовы выскочить в ринг, чтобы хоть как-то пошатнуть позиции украинца. Очень не советую заниматься подобной ерундой. Остаюсь при своем – на данный момент соперников у этого товарища нет даже близко. Есть он и все остальные. Его бои скучны? В этом есть свои преимущества – прекрасное средство от бессонницы. Попробуйте, а вдруг поможет? В поединке с Дженнингсом мы не увидели крови, обмена ударами, нокаутов. Но зато увидели джеб, бесконечные клинчи, иногда точные удары. В этом весь Владимир. Он захотел и построил бой именно таким образом, впрочем, как и всегда. И сбить его с этого пути вряд ли кто-то сможет.

Роман Мазуров
Eurosport.ru



Памяти Батыра

29 апреля в Москве ушел из жизни Батырхан Шукенов, не дожив до своего 53-летия всего 20 дней. Прощание с музыкантом, композитором и певцом, которого любили и чей талант почитали миллионы людей в Казахстане и России, состоится 1 мая в 10.00 в Алматы в Казахской государственной филармонии имени Жамбыла.

Но уже с утра 29 апреля люди в Алматы, Астане и Москве несли цветы, чтобы воздать

дань памяти и почтить имя первого солиста легендарной группы «А-Студио», посла доброй воли ЮНИСЕФ от Казахстана, удивительно искреннего и тонкого музыканта Батырхана Шукенова.

Алматынцы, чей город для Батыра, уроженца Кызылординской области, стал стартовой площадкой и прочным фундаментом для творческого становления, выбрали для места встречи Дворец Республики, на сцену которого он

поднимался, собирая полные залы. Вечером 29 апреля множество людей собралось здесь, чтобы возложить цветы и рукоплескать таланту выдающегося артиста, хором спев его песни, благодаря которым Батырхан Шукенов навсегда останется в памяти своих соотечественников.

Редакция выражает соболезнования родным и близким музыканта.





Любить Париж

Город, который никого не оставит равнодушным

Валентина Нейштет
Фото: Ирина Старовойтова

Солнце начинает заливать своим теплом узкие мощеные улочки города, люди спешат на работу мимо кофеен, из которых веет ароматом свежего кофе и выпечки. Все это Париж. Пожалуй, ни одна другая столица Европы не является такой разноплановой. Этот город как бы спрашивает у тебя: «Отгадай, какой я?» и при этом переливается яркими красками, словно ты смотришь на него сквозь витражные стекла. Для каждого Париж разный. Одни влюбляются в него с первого взгляда, вторые уезжают из города с легким чувством разочарования. Однозначно можно утверждать лишь одно: этот город с многовековой историей и символом в виде башни из железного кружева в центре никого не оставит равнодушным.

Куда пойти?

Пожалуй, самой известной достопримечательностью Парижа остается Эйфелева башня, возвышающаяся на 301 метр над городом. Построенная тогда еще малоизвестным инженером Густавом Эйфелем в качестве входной арки для Всемирной выставки в 1889 году она задумывалась как временное сооружение. Однако, когда пришло время ее сносить (через двадцать лет после выставки), правительство приняло решение ее оставить, так как снос обошелся мэрии дорого. Сегодня билеты на самую узнаваемую архитектурную достопримечательность можно приобрести на официальном сайте либо непосредственно в кассах, расположенных неподалеку. Цена вопроса варьируется от сезона и высоты подъема и может достигать 13,40 евро за человека. Но главным препятствием может стать вовсе не цена, а километровые очереди, в которых придется простоять до 3-4 часов, чтобы попасть внутрь.

Вторым значимым строением является готическая красота Собора Парижской богородицы Нотр-Дам-де-Пари, который порой привлекает туристов даже больше, чем Эйфелева башня. Всему виной, конечно, роман знаменитого Виктора Гюго, прославившего собор в своем произведении о любви к прекрасной танцовщице Эсмеральде. Если обойти собор с правой стороны, то можно увидеть небольшой парк, который зачастую остается незамеченным из-за большого количества туристов на площади вокруг собора. В летнее время собор и парк становятся местом паломничества влюбленных пар, которые решили связать себя узами брака. Собор открыт с утра и до позднего вечера, вход свободный.

Один из самых крупнейших музеев мира – Лувр, расположившийся на площади в более чем 160 тыс. кв. м и вмещающий порядка 6 тыс. экспонатов, – открыт каждый день с 9 до 18 часов. Вход в музей бесплатный в первое воскресенье каждого месяца, а также 14 июля, в другие дни цена посещения составляет 23 евро. Стоит отметить, что при входе в музей повсюду развешены предупреждения о карманниках, которыми, к слову сказать, пугают всех туристов, что небезосновательно. Два года назад музей закрывали из-за бастующих сотрудников Лувра, утверждающих, что размеры банд, промышляющих в музее, достигли угрожающих размеров. Лувр, в силу большого количества туристов, является самым «популярным» местом для карманников. Отметим, что до музея на этом месте была башня, именовавшаяся Лувром (фр. «волк»), где собирались охотники на волков. Со временем место стало столь популярным, что правящий тогда Карл V решил сделать из башни свою ре-

зиденцию, туда же была перенесена государственная казна. Во времена Первой империи место стали именовать музеем Наполеона, а в 1793 году музей впервые открыл свои двери для публики.

Бывшая резиденция французских королей, дворцово-парковый ансамбль Версаль, расположенный в одноименном пригороде Парижа, является своеобразным памятником эпохи короля-солнца Людовика XIV, а также центром туризма. Во времена правления короля-солнца Версаль служил неким образцом загородных резиденций монархов. Версаль открыт с 1 апреля до 31 октября, каждый день, кроме понедельника. Стоимость билета составляет 15 евро, билеты на посещение сада покупаются отдельно.

Национальный центр искусства и культуры, построенный в честь французского президента Жоржа Помпиду, является культурным центром в квартале Бобур – четвертом округе Парижа. Центр был открыт в 1977 году. Особенностью сооружения является тот факт, что все комму-

районе города, что вовсе не мешает туристам посещать его. Но не стоит ограничиваться исключительно «Мулен Руж», так как в Париже существует еще одно, не менее знаменитое кабаре «Лидо», которое находится прямо на Елисейских полях. «Лидо» является одним из самых старых и известных кабаре французской столицы, где впервые появился формат ревию (ужин и шоу), впоследствии распространившийся по всему миру. Именно «Лидо» стало символом ночной жизни Парижа, открыв свои двери в послевоенный 1946 год.

Красивейший католический храм Сакре-Кёр, построенный на горе Монмартр, первоначально подвергся сильной критике при строительстве, так как был построен в честь памяти жертв франко-прусской войны, однако вскоре храм получил поддержку депутатов, и на средства, полученные по общественной подписке, был закончен в 1914 году. Сегодня храм работает с шести утра и до 11 вечера, вход бесплатный.

Выйдя из храма, можно прогуляться по улочкам Монмартра, бывшего пристанища беднейших слоев Парижа – художников и музыкантов – ныне являющегося одним из фешенебельных районов города. Отметим, что всю сувенирную продукцию лучше покупать именно тут, так как цены на нее здесь вполне демократичны, если не сказать умеренны.

Прямо по курсу

Большая часть рейсов до Парижа из Казахстана осуществляется с пересадками. Из десяти выбранных kapital.kz авиакомпаний девять предлагают рейсы до Парижа с остановками. Однако с конца марта текущего года национальный авиаперевозчик Air Astana открыл первый прямой рейс до Парижа из Астаны. Компания осуществляет полеты на комфортабельном самолете Боинг-757 три раза в неделю, кроме того, у компании предоставляет достаточно удобное время стыковки с аэропортом Алматы. Большая часть рейсов до Парижа из Казахстана осуществляется с пересадками. Цена за билеты в оба конца начинается от 89 тыс. тенге, помимо этого, в составленном нами рейтинге эта компания также лидирует по краткости времени полета. Так, рейс из Астаны до Парижа занимает порядка 9 часов. Второй в рейтинге идет Lufthansa с 10 часами полета и пересадкой в аэропорту Франкфурта. Тройку замыкает KLM с 10,5 часами полета и пересадкой в Амстердаме. Дольше всего осуществляют перелет такие компании, как «Трансаэро» и Pegasus с пересадкой в Москве и Стамбуле с общим временем полета в 11 часов и 11.45 соответственно.

AIR ASTANA ЛИДИРУЕТ В РЕЙТИНГЕ

ТОП-10 АВИАПЕРЕВОЗЧИКОВ ПО ПРОДОЛЖИТЕЛЬНОСТИ ПОЛЕТА ДО ПАРИЖА

9 ч. 55 мин.	✈️ Эйр Астана	Пересадки: —
10 ч. 0 мин.	✈️ Lufthansa	Пересадки: Франкфурт
10 ч. 35 мин.	✈️ KLM, Air France	Пересадки: Амстердам
10 ч. 55 мин.	✈️ Аэрофлот	Пересадки: Санкт-Петербург
11 ч. 10 мин.	✈️ Turkish	Пересадки: Стамбул
11 ч. 10 мин.	✈️ British Airways	Пересадки: Лондон
11 ч. 15 мин.	✈️ MAU	Пересадки: Киев
11 ч. 30 мин.	✈️ Трансаэро	Пересадки: Москва
11 ч. 45 мин.	✈️ Pegasus	Пересадки: Стамбул
11 ч. 45 мин.	✈️ CSA, Air France	Пересадки: Прага

никации расположены снаружи здания, построенного по инновационному проекту. Деятельность центра направлена на поддержку современной живописи и искусства. Центр открыт для всех желающих с 11 до девяти вечера, стоимость входа будет зависеть от выставки, она может достигать 14 евро.

Неподалеку от центра Помпиду расположилось знаменитое кабаре «Мулен Руж», оно расположено в 18-м муниципальном округе, в квартале красных фонарей. Кабаре работает каждый вечер, спектакль начинается в девять и одиннадцать часов вечера. Цена вопроса – от 90 до 200 евро за вход. Стоит отметить, что место расположено не в самом благополучном

В САМОМ СЕРДЦЕ ЕВРАЗИИ

ПОБЕДА НАД РАССТОЯНИЕМ

Время объединения поколений для празднования славного прошлого, солидарного настоящего и великого будущего.

air astana

КАПИТАЛ
ИЗДАТЕЛЬСКИЙ ДОМ

Свидетельство о постановке на учет N 12031-Г, выдано Комитетом информации и архивов, Министерства связи и информации Республики Казахстан от 03.10.2011 г. Собственник и издатель газеты: ТОО «Издательский дом Капитал» Газета является членом организации «Project Syndicate».

Виктория Говоркова, главный редактор, govorkova@kapital.kz
Ольга Фоминских, советник главного редактора по финансовой аналитике
Евгения Рассохина, проект-менеджер, zhenya@kazmg.kz
Айжан Касымалиева, проект-менеджер, aizhan@kazmg.kz
Отдел дистрибуции – 333-45-45
Жаннель Бейсенбаева,

руководитель отдела распространения, Алина Байкинова, редактор «Компани и рынки», Алишер Абдулин, редактор «Спорт», Журналисты: Олег Ни, Данияр Молдабеков, Вероника Сабитова, Анна Видянова Спецкор в Астане: Айнагуль Елюбаева Литературный редактор: Елена Ким Корректор: Владимир Плошай Верстка: Рустем Еспаев Фотокор: Вячеслав Батурин

Мнение авторов публикаций не обязательно отражает мнение редакции. Коммерческий департамент – 224-91-55, 224-91-66 Адрес редакции: Казахстан, 050057, г. Алматы, ул. Мынбаева, 53/116 (уг. Ключкова), офис 401. Тел.: +7 (727) 224-91-31 Подписной индекс 65009 в каталогах АО «Казпочта», ТОО «Евразия пресс», ТОО «Эврика-пресс», ТОО «Казпресс»

Ответственность за содержание рекламы и объявлений несет рекламодатель. Рукописи не возвращаются и не рецензируются. При перепечатке ссылка на «Капитал.kz» обязательна. Официальный сайт: www.kapital.kz Подписано в печать 29.04.2015 г. Заказ N 2398. Общий тираж 40000 экз. Разовый тираж 10000 экз. Газета отпечатана в типографии: ТОО «РПИК «Дэуір», г. Алматы, ул. Калдаякова, 17, тел.: 273-12-04