ИНТРИГА Стр.9

Какие события 2019-го напомнят о себе в скором времени

АКЦЕНТ Стр.5

Насколько этот год был удачным для национальной валюты

МНЕНИЕ Стр.7

Мурат Кошенов, заместитель главы Halyk Bank

КАПИТАЛ

№45 (691)

ИЗДАЕТСЯ С 2005 ГОДА

// ЧЕТВЕРГ, 26 ДЕКАБРЯ, 2019

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

Как менялась позиция Казахстана в рейтингах
страница 6

Рекордный год для рынка платежных карт
страница 3

Хорошие новости сектора жилой недвижимости
страница 8

Внимание!

Уважаемые читатели, следующий номер «Капитал.kz» выйдет 16 января

Мы в сети

kapital.kz

Мотивированное суждение о финансовом секторе

Меруерт Сарсенова

По мнению экспертов Ассоциации финансистов Казахстана, наиболее важным событием уходящего года стало реформирование концепции регулирования финсектора. Так, с начала 2019 года Национальный банк РК перешел на риск-ориентированный надзор (РОН), а в надзорные полномочия регулятора было включено «мотивированное суждение».

«Если раньше надзор базировался на достаточно формальных признаках требований в нормативных актах, в законодательстве, то на текущий момент регулятор получил некую свободу в определении и оценке рисков банков, в том числе в стратегии, корпоративном управлении и подходе к управлению риск-менеджментом», – пояснил корреспонденту «Капитал.kz» заместитель председателя правления Halyk Bank Мурат Кошенов.

Однако, по его словам, из-за присутствующего здесь определенного элемента субъективизма данные изменения были настороженно восприняты финансовым сектором. «Необходимо понять, как данный подход РОН, и особенно в части мотивированного суждения будет применяться на практике. Это мы, наверное, увидим в ближайшее время», – сказал банкир.

Немаловажным событием текущего года стала и смена председателя Национального банка (приход Ерболата Досаева). А также последующее за этим подписание соглашения между Правительством РК и Нацбанком о согласованности фискальной и денежно-кредитной политик. Вместе с этим в 2019 году было озвучено окончательное решение о переезде главного банка страны в столицу.

Еще одним знаковым событием явилось принятие решения о передаче надзорных функций Национального банка РК вновь созданному государственному органу – Агентству по регулированию и развитию финансового рынка (АРРФР), которое начнет свою деятельность с января 2020 года, а также назначение его руководителем Мадины Абылкасымовой.

«Сейчас очень многое зависит от того, какие приоритеты АРРФР для себя выберет, как будет взаимодействовать с Национальным банком, который остается кредитором последней инстанции и источником ресурсов для стабилизации ситуации в финансовом секторе. При этом у нового регулятора появится в какой-то степени новый мандат, чему свидетельствует слово «развитие» в его названии», – отметил банкир Анвар Сайденов.

Одним из ярких событий уходящего года в финансовом секторе можно назвать проводимую в настоящее время оценку качества банковских активов AQR. Предполагается, что она поможет регулятору и рынку оценить текущее положение дел, а также внедрить меры по дальнейшему укреплению и повышению стабильности сектора.

Наряду с этим заместитель главы Halyk Bank Мурат Кошенов не исключает, что последствия AQR могут стать негативными для ряда банков. Из-за чего им может понадобиться докапитализация, либо принятие других мер и требований со стороны регулятора.

«Да, в прессе уже прозвучали некие оценки по поводу докапитализации. На самом деле мне сложно сказать, откуда они взяты, потому что Нацбанк не озвучил в настоящее время никаких результатов. Банки пока сами не понимают, в каком объеме эта информация будет доводиться до них, до рынка, тем более какие из ее элементов станут публичными. Поэтому, я считаю, что на текущий момент это больше спекуляция в части озвученных конкретных цифр», – уверен банкир.

Вместе с тем, по словам финансового консультанта Расула Рысмамбетова, БВУ уже готовятся к подведению итогов AQR, в связи с чем нарастили объем провизий в целом на 28,3%.

«Есть сообщения от международных рейтинговых агентств, что банкам потребуется $1-3 млрд на докапитализацию. Но мое личное мнение, что БВУ не хватает $3-5 млрд, если экономическая ситуация не изменится, а оценки бизнеса останутся на том же уровне», – говорит финансист.

Также в 2019 году продолжился процесс консолидации банков. С целью повышения устойчивости финансового рынка были предприняты меры по оздоровлению АО «Цеснабанк», которые привели к его объединению с АО «First Heartland Bank» в новый финансовый институт АО «First Heartland Jýsan Bank».

[Продолжение на стр. 2]

Цифра номера

3,25 млн тенге

такой должна быть средняя сумма накоплений вкладчика ЕНПФ в 2019 году

Подробнее [Стр.5]

Спикер номера

Ульф Вокурка,

независимый директор, член совета директоров АО «Нурбанк»

Подробнее [Стр.7]

Цитата номера

«Одним из моих основных прогнозов на 2020 год будет рост доминирования биткоина до 85%»,

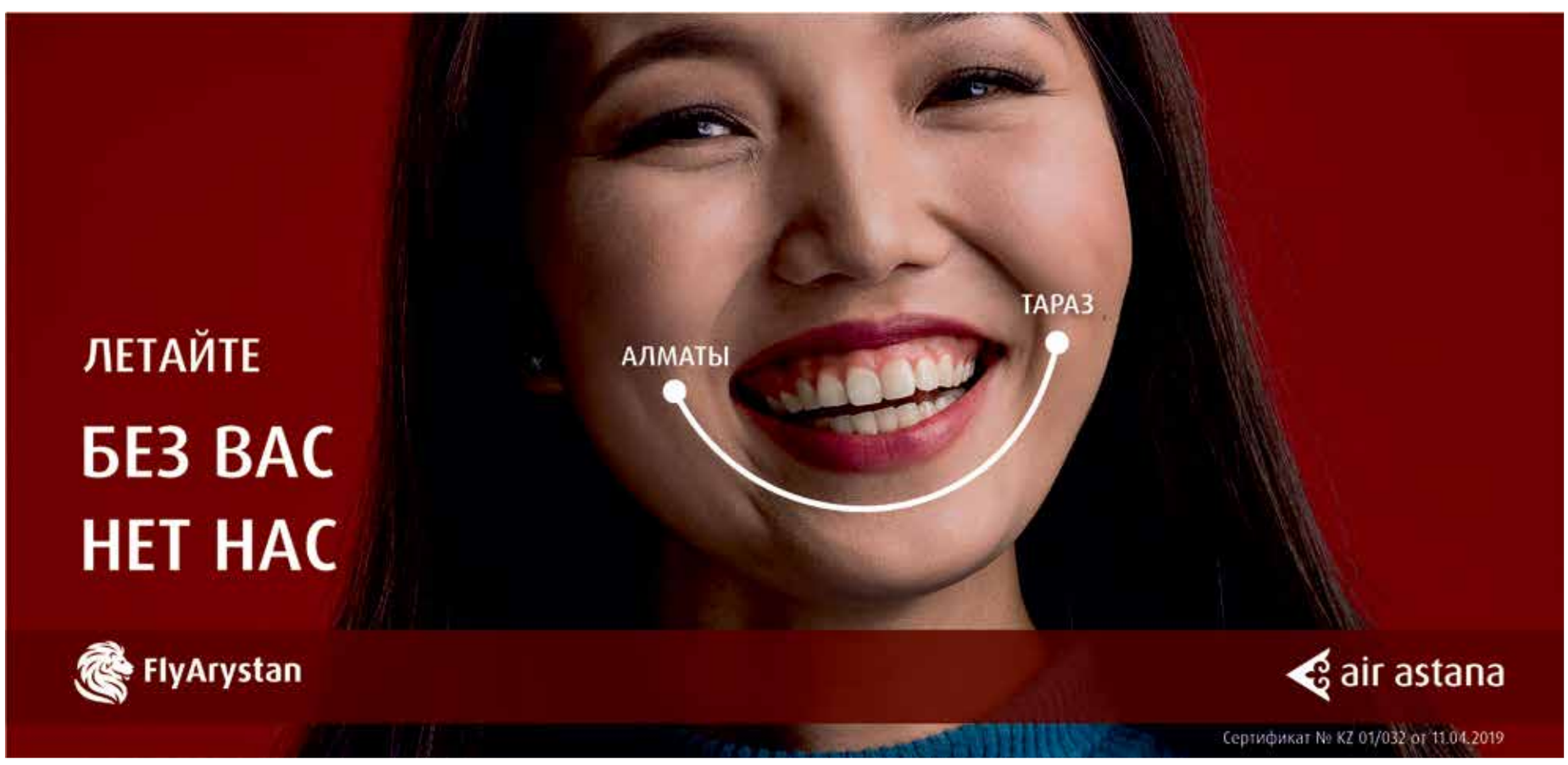
– Том Вейс, криптоаналитик

Подробнее [Стр.9]

Бренд

Немецкий бренд спортивной одежды Puma, входящий в список лидеров этого бизнеса, появился благодаря соперничеству двух братьев

Подробнее [Стр.11]



КАДРОВЫЕ ПЕРЕСТАНОВКИ И НАЗНАЧЕНИЯ

АРКЕН АРЫСТАНОВ

\+ Чрезвычайный и Полномочный Посол Республики Казахстан в Республике Сингапур назначен Чрезвычайным и Полномочным Послом Республики Казахстан в Новой Зеландии по совместительству

АРКЕН УТЕНОВ

\+ назначен ответственным секретарем Министерства иностранных дел РК

БИДЖУ НАИР

\+ назначен генеральным директором АО «АрселорМиттал Темиртау»

БУЛБУЛ ЕЛЕУСИНОВА

\+ назначена руководителем управления координации занятости и социальных программ Актюбинской области

ГАБИДУЛЛА ОСПАНКУЛОВ

\+ назначен вице-министром информации и общественного развития РК

ЕРЛАН БАЙЖАНОВ

\+ Чрезвычайный и Полномочный Посол Республики Казахстан в Социалистической Республике Вьетнам назначен Чрезвычайным и Полномочным Послом Республики Казахстан в Королевстве Камбоджа, Лаосской Народно-Демократической Республике по совместительству

ЖУМАБАЙ КАРАГАЕВ

\+ назначен вице-министром энергетики РК

ИГОРЬ КОЛОМЕЙСКИЙ

\- исключен из состава совета директоров ДБ АО «Сбербанк России»

ИРИНА ЛЮБАРСКАЯ

\+ назначена руководителем управления по инспекции труда Карагандинской области

МАРГУЛАН БАЙМУХАН

\+ освобожден от должности Чрезвычайного и Полномочного Посла Республики Казахстан в Республике Польша и назначен заместителем министра иностранных дел РК

МУРАТ ЖУРЕБЕКОВ

\+ назначен первым вице-министром энергетики РК

НУРЛАН СЕЙТИМОВ

\+ освобожден от должности ответственного секретаря Министерства иностранных дел РК и назначен Чрезвычайным и Полномочным Послом Республики Казахстан в Эстонской Республике

НУРЛЫБЕК КАБДЫКАПАРОВ

\+ назначен директором филиала НАО «Фонд социального медицинского страхования» по Алматы

РОМАН ВАСИЛЕНКО

\+ освобожден от должности заместителя министра иностранных дел РК и назначен Чрезвычайным и Полномочным Послом Республики Казахстан в Словацкой Республике

РУСЛАН БАЙМИШЕВ

\+ назначен вице-министром индустрии и инфраструктурного развития РК

РУСТАМ БАЙЖАНОВ

\+ назначен руководителем управления информатизации, оказания государственных услуг и архивов Карагандинской области

САЛТАНАТ ТОМПИЕВА

\+ назначена заместителем председателя Комитета гражданской авиации (КГА) Министерства индустрии и инфраструктурного развития РК

ТЛЕУХАН АБИЛДАЕВ

\+ назначен руководителем управления общественного здоровья Алматы

В преддверии 2020 года Фонд гарантирования жилищного строительства запустил новый продукт

Целью создания фонда является обеспечение стабильности и эффективности системы гарантирования долевого участия в жилищном строительстве, защиты прав и законных интересов дольщиков при наступлении гарантийного случая, а также стимулирование рынка долевого жилищного строительства.

«Главная миссия Фонда – обеспечить жильем население страны путем развития долевого жилищного строительства. Мы стремимся повысить уровень доверия населения к Фонду, обеспечивая при этом решение задач государства в сфере гарантирования долевого жилищного строительства», – разъяснили в Фонде.

Теперь не только застройщик, но и участники долевого строительства смогут получить гарантию от Фонда гарантирования жилищного строительства. Что это за продукт и в каких случаях дольщики могут воспользоваться гарантией, рассказала директор департамента учета договоров и статистики ФГЖС Алима Сейтказиева.

Основной деятельностью ФГЖС является предоставление гарантий на завершение жилищного строительства в случаях, когда застройщик не может завершить строительство объекта самостоятельно. То есть Фонд гарантирует дольщикам, что объект, который имеет гарантию, обязательно будет завершен и дольщик гарантированно получит свое жилье. При получении гарантии на завершение строительства застройщик сталкивается с основной проблемой – быстрая реализация долей как источник финансирования для строительства. В этой связи Фондом проведена работа по созданию нового продукта.

«Фонд предоставляет гарантию по кредиту дольщика, желающего приобрести долю в объекте, строящемся под гарантию Фонда на завершение строительства. Как известно, приобретение жилья на начальном этапе строительства по стоимости дешевле, чем стоимость уже готового жилья. Наш продукт в первую очередь предназначен для обеспечения доступности жилья для населения, а также активизации жилищного строительства», – отметила Алима Сейтказиева.

Доступность также обеспечивается тем, что при наличии гарантии Фонда не требуется дополнительный залог, достаточно лишь иметь в качестве первоначального взноса 20% от стоимости жилья. Самое главное – дольщик должен выбрать квартиру в жилом комплексе, который прогарантирован Фондом.

«Отмечаем, что гарантия Фонда по кредиту дольщика действует только в период строительства объекта до момента его ввода в эксплуатацию. Как только объект будет введен в эксплуатацию, готовое жилье может стать твердым залогом для банка на оставшийся срок ипотеки», – пояснила представитель ФГЖС.

Стоит отметить, что благодаря новому продукту дольщик, при наличии соответствующего дохода может приобрести жилье стоимостью до 60 млн тенге.

«При первоначальном взносе 20% и максимальной сумме кредита 50 млн тенге дольщик может позволить себе приобрести долю за 60 млн тенге. Но здесь нужно учитывать, что у Фонда и у банков есть требования, которым дольщику необходимо соответствовать. Условия нового продукта отработаны с тремя банками, один банк уже поддержал данный продукт», – уточнила Алима Сейтказиева.

Сегодня продукт вызывает повышенный интерес среди всех банков второго уровня, застройщиков и дольщиков.

Фото: Пресс-служба Фонда гарантирования жилищного строительства

Мотивированное суждение о финансовом секторе

[Начало на стр. 1]

«Год начался со спасения Цеснабанка. Государство в лице Фонда проблемных кредитов Минфина выкупило у него проблемные активы на сумму 236 млрд тенге. К чести банка надо отметить, что он не упал и сейчас активно работает над реструктуризацией проблемных займов, привлек инвесторов и развивает свой корпоративный бизнес, который практически обнулился в конце 2018 года – начале 2019», – заметил Расул Рысмамбетов.

Вместе с тем в текущем году продолжается процедура присоединения АО «AsiaCredit Bank», АО «Capital Bank Kazakhstan» к АО «Tengri Bank».

«Не знаю, смогут ли банки довести начатое до конца, но вне зависимости от результатов этой работы – даже их совокупные активы не представляют рисков для системы в целом», – отметил финансовый консультант.

При этом, по последним отчетным данным, опубликованным Национальным банком РК, совокупные банковские активы с начала года выросли на 4,6%, в том числе кредитный портфель увеличился на 3,8%. Самый быстрый рост 24% был зафиксирован в розничном секторе, главным образом благодаря потребительским кредитам.

Однако роль банков в здоровом функционировании экономики страны растет не только за счет кредитования. Как сообщили в Ассоциации финансистов Казахстана, доля безналичных транзакций в общем объеме операций (безналичная оплата плюс снятие в банкоматах) выросла в октябре текущего года до 53%. Таким образом, объем безналичных платежей впервые превысил объем снятия наличности в банкоматах.

Стоит отметить, что в этом году крупные изменения произошли и в правовом регулировании деятельности микрофинансовых организаций. Так, в связи с принятием Закона «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты РК по вопросам регулирования и развития финансового рынка и микрофинансовой деятельности» с 1 января 2020 года ранее нерегулируемые участники финансового рынка попадут в сферу регулирования нового надзорного органа.

«Основная суть данного закона сводится к объединению под общим «зонтом» нерегулируемых Национальным банком РК субъектов кредитного рынка – кредитные товарищества, ломбарды и так называемые онлайн-кредиторы, предоставляющие займы посредством интернета. Оказание нерегулируемые кредиторы будут обязаны пройти учетную регистрацию в Национальном банке РК, а их деятельность будет находиться под регулированием и надзором Агентства по регулированию и развитию финансового рынка», – рассказал директор ОЮЛ «Ассоциация микрофинансовых организаций Казахстана» Ербол Омарханов.

Помимо этого, в текущем году были приняты меры по ограничению роста отдельных сегментов потребительских кредитов с повышенным уровнем риска посредством контроля долговой нагрузки по беззалоговым продуктам, а также законодательные изменения, запрещающие начисление штрафов и пеней после 90 дней просрочки по таким продуктам.

«Если раньше долговая нагрузка по беззалоговым кредитам считалась просто как максимальная долговая нагрузка 50% от доходов, то есть сумма всех платежей по кредиту, включая предстоящий платеж и сумму просроченного кредита, должна была составлять не более 50% от дохода заемщика, сейчас эти требования сохранились, но при этом возник запрет на кредитование для заемщиков, доход которых ниже величины прожиточного минимума», – объяснила исполнительный директор ТОО «Первое кредитное бюро» Асем Нургалиева.

Кроме того, указом главы государства группе, которая относится к социально уязвимым слоям населения (СУСН), было возмещено по 300 тыс. тенге на объем кредитной задолженности, не превышающей 3 млн тенге.

Также было произведено полное списание пеней и штрафов по беззалоговым кредитам физических лиц, выдаваемым на потребительские цели. «Речь шла о списании пеней, штрафов, неустойки, которые сложились у заемщиков по состоянию на 1 июля 2019 года. После указа президента о погашении задолженности определенной категории граждан по состоянию на 1 июня и прощении пени по беззалоговым кредитам по состоянию на 1 июля», – отметила Асем Нургалиева.

Среди значимых событий нельзя не упомянуть, что в начале года вкладчики Банка Астаны, Qazaq Banki и Эксимбанка получили возможность вернуть свои сбережения. С гарантией по депозитам на практике столкнулись 286 тыс. физических лиц. «Работа с вкладчиками этих банков и банками-агентами Евразийским банком и Банком ВТБ (Казахстан) стала для нашей организации самым важным опытом 2019 года», – сообщили в Казахстанском фонде гарантирования депозитов.

В текущем году КФГД возместил вкладчикам трех банков депозиты на общую сумму 57 млрд тенге, остаток обязательств перед ними составил 1% от первоначальной суммы.

Помимо всего сказанного, стоит добавить, что с 1 сентября 2019 года заработала новая методика рыночного регулирования процентных ставок по вкладам населения в национальной валюте. «Теперь рост или снижение максимальных рекомендуемых ставок по депозитам формирует банковский сектор, ориентируясь на текущую денежно-кредитную политику Национального банка, свои бизнес-модели и потребности в привлечении ресурсов», – пояснили в КФГД.

Завершился отбор в президентский молодежный кадровый резерв

На портале pkrezerv.kz опубликован список 300 казахстанцев, зачисленных в президентский молодежный кадровый резерв. Как отметила председатель Агентства по делам государственной службы Анар Жаилганова, в его состав вошли и специалисты, которые работают в зарубежных компаниях. «Это в основном зарубежные IT-компании… Я думаю, что на сегодняшний день эти профессии очень востребованы. Учитывая, что мы ведем программу «Цифровой Казахстан». Поэтому, я думаю, именно в данной сфере эти ребята сослужат очень хорошую службу», – сказала Анар Жаилганова. Наибольшее количество кандидатов, подавших документы на участие в отборе, было представлено из Нур-Султана (1 379 человек), Алматы (493 человека) и Шымкента (380 человек). Анар Жаилганова считает этот факт объективным. «Думаю, во всем мире так, что столица всегда является интеллектуальным центром. Но это ни в коем случае не умаляет и другие наши регионы, в числе 300 человек есть ребята и из сельской местности», – добавила она. Анар Жаилганова напомнила, что в кадровом резерве кандидат может состоять в течение 5 лет. «С самого начала мы им говорили, что мы не обязуемся трудоустроить всех сразу», – напомнила она. По ее словам, сейчас в этом направлении проводится аналитическая работа. «Анализируем ситуацию, где есть вакансии и где по своей компетенции данный кандидат подходит на позицию. В первом квартале 2020 года, возможно, уже первые назначения пойдут. Эту работу мы будем проводить не торопясь, очень объективно, мягко и справедливо», – заверила Анар Жаилганова. **(inform.kz)**

Управление картами: что надо знать о картах и счетах

Мадина Касымова

Уходящий год стал рекордным для рынка платежных карт. По данным Национального Банка РК, число держателей карт выросло на 55%, объем операций с использованием платежных карточек составил 1,2 млрд транзакций на сумму 24,1 трлн тенге – количество транзакций увеличилось на 94,1%, сумма операций – на 52%. На сайте Fingramota.kz эксперты Департамента защиты прав потребителей финансовых услуг Национального Банка Казахстана ответили на основные вопросы, с которыми сталкиваются держатели платежных карточек. Вопросы разделены на две группы – по картам физических лиц и индивидуальных предпринимателей.

По блокировке платежной карточки или банковского счета физического лица

Может ли банк заблокировать карточку или карт-счет физического лица, и в каких случаях в соответствии с действующим законодательством он может это сделать?

Под блокированием платежной карточки понимается полный или частичный запрет на осуществление операций с использованием платежной карточки, в том числе на оплату товаров и снятие денег.

Пунктом 80 Правил № 205 (Правила выпуска платежных карточек, а также требований к деятельности по обслуживанию операций с их использованием на территории Республики Казахстан, утвержденные постановлением Правления Национального Банка Республики Казахстан от 31 августа 2016 года № 205) установлены случаи, при которых эмитент блокирует платежную карточку, в частности:

- при получении уведомления от держателя платежной карточки об утере, краже или несанкционированном использовании платежной карточки;
- при неисполнении держателем платежной карточки договора о выдаче платежной карточки;
- при несоблюдении внутреннего документа пользования платежной карточкой, предусмотренного договором между эмитентом и держателем платежной карточки.

При этом условия блокирования платежной карточки оговариваются в договоре о ее выпуске.

Следует учесть, что в законодательстве нет отдельного понятия «карточный счет», и платежная карточка является инструментом доступа к обычному банковскому счету ее держателя. При этом банковский счет открывается клиенту при его обращении в банк.

К тому же, согласно статье 27 Закона о платежах (Закон Республики Казахстан «О платежах и платежных системах») на банковский счет клиента могут быть наложены ограничения в виде приостановления расходных операций, временного ограничения распоряжения имуществом, а также наложен арест на деньги, находящиеся на банковском счете.

Ограничение на проведение расходных операций может быть наложено на основании соответствующих решений (распоряжений) уполномоченных государственных органов или должностных лиц (при неуплате налогов, ведении следственных работ, наличии подозрений на мошенические операции и др.) либо информации КФМ МФ РК (Комитет финансового мониторинга Министерства финансов Республики Казахстан) об организациях и физических лицах, включенных в перечень организаций и лиц, связанных с финансированием терроризма и экстремизма.

Арест может быть наложен судами на основании судебных актов и судебными исполнителями на основании постановлений судебных исполнителей, санкционированных прокурором, в порядке, предусмотренном уголовно-процессуальным законодательством Республики Казахстан и Законом об исполнительном производстве (Закон Республики Казахстан «Об исполнительном производстве и статусе судебных исполнителей»).

Обращаем внимание, что понятие «блокирование» в рамках казахстанского законодательства используется только в отношении платежных карточек.

Обязан ли банк уведомлять об этом владельца банковского счета, платежной карточки и указывать причины ограничения?

Взаимоотношения банка и клиента в части направления уведомлений о наложении каких-либо ограничений на его банковский счет регулируются договорными отношениями. В связи с чем порядок, способы и случаи направления соответствующих уведомлений банком клиенту оговариваются в договоре о выпуске платежной карточки.

Является ли, например, судебное решение (алименты, обязательства перед третьими лицами), неуплата налогов, просрочка платежей по кредиту в этом же банке основанием для блокировки счета и/или карты?

Да, данные случаи могут послужить основанием для наложения ограничений на проведение расходных операций по банковскому счету (см. ответ на первый вопрос данного блока).

Относительно наложения ограничений на банковский счет при наличии у клиента просроченной задолженности по банковскому займу сообщаем, что предусмотренный банковским законодательством механизм взыскания задолженности заемщика в целом не предусматривает приостановления расходных операций по счету.

Так, в соответствии со статьей 32 Закона о платежах для взыскания просроченной задолженности по займу в соответствии с заключенным договором займа, соглашением об открытии кредитной линии или иным документом, подтверждающим факт заемной операции либо выдачи гарантии, допускается использование банками платежного требования.

При этом исполнение платежного требования должно быть осуществлено в пределах пятидесяти процентов от суммы денег, находящейся на банковском счете клиента, и (или) от каждой суммы денег, поступающей в последующем на его текущий счет, не дожидаясь поступления всей суммы, указанной в платежном требовании. При этом сумма денег, сохраняемая на текущем счете физического лица, должна быть не менее размера прожиточного минимума, установленного на соответствующий финансовый год Законом о республиканском бюджете.

Таким образом, является возможным проведение расходных операций по счету в рамках оставшейся на счете суммы денег.

Отличается ли в этом смысле зарплатная карточка (карт-счет) от обычной?

Зарплатная платежная карточка идентична обычной платежной карточке.

В связи с чем блокировка зарплатной платежной карточки может быть осуществлена в соответствии с условиями блокирования платежной карточки, установленными в договоре о ее выпуске. Приостановление расходных операций по банковскому счету или арест денег, находящихся на счете, осуществляется в соответствии с нормами, установленными законодательством, на основании соответствующих решений и (или) распоряжений уполномоченных государственных органов или должностных лиц о приостановлении расходных операций по банковскому счету клиента или актов о наложении ареста (см. ответ на первый вопрос данного блока).

Может ли банк заблокировать какую-то конкретную транзакцию, и на каких основаниях?

Да, может, к примеру, при прохождении по платежной карточке сомнительной, подозрительной операции (транзакции). С целью предотвращения несанкционированных (мошеннических) операций с карточкой банком могут быть установлены системные ограничения на отдельные виды операций (транзакций) по карточке. Условия установления ограничений на отдельные виды операций (транзакций) по карточке, а также порядок их снятия отражаются в договоре по выпуску платежной карточки.

Кроме того, нормами Закона о ПОД/ФТ установлено, что банки в целях предупреждения и пресечения фактов легализации (отмывания) доходов, полученных преступным путем, и финансирования терроризма, обязаны при признании операции в качестве подозрительной незамедлительно сообщить в КФМ МФ РК о такой операции до ее проведения. КФМ МФ РК, получив сообщение о подозрительной операции, вправе приостановить такую операцию в случае, если она на момент получения информации еще не совершена.

При этом, если клиенты банка – организация или физическое лицо – включены в перечень организаций и лиц, связанных с финансированием терроризма и экстремизма, банки обязаны незамедлительно приостановить расходные операции по банковским счетам такой организации или физического лица.

Правомерно ли ограничение операций по картам во фродоопасных странах, и как эти вопросы должны решаться в соответствии с нормативными правовыми актами Национального Банка РК?

Да, подобные ограничения могут применяться банками в целях защиты денег клиентов от несанкционированных доступов и предотвращения мошеннических операций по платежным карточкам. Как правило, большинство банков устанавливают ограничения на осуществление карточных операций на территории стран с повышенным риском мошенничества с использованием платежных карточек.

Вместе с тем, при планировании поездки в страну, которая имеется в Списке фродоопасных стран, клиентам необходимо предварительно уведомить обслуживающий банк и изменить соответствующие ограничения.

Если заблокирована карта, то всегда ли в таком случае блокируется банковский счет или в каких-то случаях можно им пользоваться?

В случае блокировки платежной карточки операция по банковскому счету, привязанному к данной платежной карточке, может быть проведена через кассу в отделении банка-эмитента. При этом необходимо предъявить документ, удостоверяющий личность.

Что делать, если банк заблокировал карточку или банковский счет, куда обращаться (зависит ли это от причины блокировки)?

Для получения информации о причинах блокировки клиенту необходимо обратиться в банк/службу поддержки банка. В случае ограничения распоряжения деньгами, находящимися на банковском счете клиента, на основании соответствующих актов/решений/распоряжений уполномоченных государственных органов или должностных лиц, для получения необходимых разъяснений следует обращаться непосредственно в соответствующий уполномоченный государственный орган или к должностному лицу.

Можно ли разблокировать платежную карточку самостоятельно, например, в своем личном кабинете на сайте банка?

Да, если платежная карточка была заблокирована клиентом самостоятельно, то ее разблокирование может быть осуществлено клиентом самостоятельно в личном кабинете на интернет-ресурсе банка.

По блокировке счета индивидуального предпринимателя

Может ли индивидуальный предприниматель пользоваться при ведении бизнеса своей картой, открытой как частному лицу? Не является ли это нарушением, и какие могут быть санкции, если это нарушение?

Так как платежная карточка является инструментом доступа к банковскому счету, открытие индивидуальным предпринимателем (далее – ИП) платежной карточки осуществляется в соответствии с требованиями законодательства по открытию банковских счетов для ИП.

К примеру, для открытия банковского счета физическому лицу достаточно представления в банк документа, удостоверяющего личность. Тогда как индивидуальному предпринимателю необходимо представить определенный перечень документов.

Какие основания есть для блокировки банком счета индивидуального предпринимателя?

Как было отмечено ранее, на банковский счет может быть наложено ограничение в виде приостановления расходных операций по счету или наложен арест на деньги, находящиеся на банковском счете.

Наложение ареста на деньги, находящиеся на банковском счете, осуществляется на основании соответствующих решений уполномоченных государственных органов, должностных лиц или судебных исполнителей, обладающих правом наложения ареста на деньги клиента.

Временное ограничение на распоряжение деньгами, находящимися на банковских счетах, а также приостановление расходных операций по банковским счетам осуществляется на основании соответствующих решений, распоряжений уполномоченных государственных органов или должностных лиц, обладающих правом приостановления расходных операций по банковскому счету.

Обязан ли банк уведомлять об этом владельца счета и указывать мотивацию ограничения?

Взаимоотношения банка и клиента регулируются договорными отношениями. Поэтому порядок, способы и случаи направления соответствующих уведомлений банком клиенту оговариваются в договоре о выпуске платежной карточки.

Какие транзакции индивидуального предпринимателя могут считаться сомнительными и подлежать блокировке банком?

Правительством Республики Казахстан утверждены признаки определения подозрительной (сомнительной) операции. Данные признаки одинаковы для всех участников финансового рынка.

Решение о признании операции в качестве подозрительной принимается банками в соответствии с правилами внутреннего контроля. При этом приостановление операции осуществляется на основании решения КФМ МФ РК по итогам рассмотрения соответствующего сообщения от банка, как от субъекта финансового мониторинга.

Что делать, если доступ к финансам в банке полностью перекрыт, а надо проводить платежи (налоги, оплата поставщикам сырья и т.д.)?

На сегодняшний день в рамках законодательства о платежах предусмотрена возможность проведения платежей в бюджет без открытия банковского счета.

Если блокируется по каким-то причинам платежная карта, есть ли возможность проводить операции в отделении банка или из личного кабинета на сайте?

Как было отмечено раньше, в случае блокировки платежной карточки держателем могут быть проведены операции по банковскому счету в отделениях банков-эмитентов.

Возможности проведения операций через личный интернет-кабинет держателя платежной карточки определяются на основании договоров предоставления платежных услуг. На практике, в частности при блокировании платежной карточки, ограничивается доступ к онлайн-операциям с банковским счетом заблокированной платежной карточки.

В каких случаях и на какой срок могут вводиться временные блокировки карты, счета? Происходит ли их разблокировка автоматически или необходимо выполнить какие-то формальности (заявление, пояснительная записка, предоставление каких-то документов)?

Блокировка платежной карточки осуществляется по мере выявления рисков и на основании предусмотренных в законодательстве и договоре о выпуске платежной карточки условий. Разблокировка платежной карточки осуществляется по мере урегулирования проблем, послуживших основанием для ее блокировки.

В случае блокировании платежной карточки по причине утери либо кражи ее разблокировка может быть осуществлена на основании заявления ее держателя. Сегодня банками в основном проводятся удаленные мероприятия по идентификации держателя.

При блокировании платежной карточки по инициативе банка ее разблокировка осуществляется в порядке, предусмотренном банковскими внутренними правилами.

Сроки приостановления расходных операций по банковскому счету или наложения ареста на деньги на банковском счете зависят от сроков, установленных уполномоченными органами и (или) лицами. Временное ограничение и распоряжение деньгами на банковском счете накладывается в соответствии со сроками, установленными Уголовно-процессуальным кодексом Республики Казахстан.

Как убедиться, что банк был прав и его действия по блокировке счета были законными?

При блокировке платежной карточки банком либо приостановлении расходных операций по банковому счету банками должны быть представлены разъяснения по запросу их владельцев. В случае наличия сомнений в законности действий банка клиент имеет право обратиться за защитой прав в соответствующие структуры, в том числе в Национальный банк или судебные органы.

Если блокировка была необоснованной, какую ответственность несет банк, учитывая материальные и репутационные потери клиента – индивидуального предпринимателя?

Кодексом Республики Казахстан об административных правонарушениях предусмотрена ответственность банков за отказ в проведении платежей клиентов по необоснованным причинам. Вместе с тем, в случае нарушения банком договорных отношений и нанесения ущерба, клиенты могут обратиться в суд.

Выпуск платежных карт в Казахстане осуществляют 22 коммерческих банка и АО «Казпочта». По данным Национального Банка РК, общее количество эмитированных и распространенных платежных карточек составило 31,2 млн штук, действовали 91,1 тыс. торговых предприятий, принимающих к оплате платежные карточки. При этом сеть их обслуживания представлена 11,7 тыс. банкоматами и 163 тыс. POS-терминалами.

По данным на IV квартал текущего года, на территории Казахстана функционируют 17 платежных систем, в том числе платежные системы Национального Банка, системы денежных переводов и системы платежных карточек.

За десять месяцев уходящего года общий объем отправленных через международные системы денежных переводов денег составил 2,4 млн тенге, а переводов – на сумму 577,0 млрд тенге. Увеличение объема переводов денег в сравнении с аналогичным периодом 2018 года составило 2,7%. Из общего объема отправленных переводов за пределы Казахстана направлено 92,0% от общего количества (2,2 млн транзакций) и 93,7% от общей суммы (540,4 млрд тенге) транзакций.

По Казахстану через системы денежных переводов проведено 8% от общего количества (0,2 млн транзакций) и 6,3% от общей суммы (36,6 млрд тенге). Из-за рубежа через международные системы денежных переводов было получено 1,4 млн транзакций на сумму 290,2 млрд тенге.

По данным Национального Банка РК по состоянию на IV квартал 2019 года

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

КОМПАНИИ СЭЗ «ПАВЛОДАР» НАРАЩИВАЮТ ЭКСПОРТ

Объем продукции, произведенной в специальной экономической зоне (СЭЗ) «Павлодар» в 2019 году, уже перевалил за 43,4 млрд тенге. Аким Павлодарской области Булат Бакаев посетил несколько предприятий СЭЗ и принял участие во встрече, посвященной итогам 2019 года. Об этом сообщили в пресс-службе акима. По словам управляющего СЭЗ «Павлодар» Альбека Несипбекова, в этом году на территории спецзоны произвели продукции на 43,4 млрд тенге. Это в 1,6 раза больше, чем в 2018 году, когда резиденты СЭЗ выпустили товаров на 27 млрд тенге. «В этом году экспортировано продукции на 16 млрд тенге, что в 1,3 раза больше, чем в прошлом году. Налоговые поступления также увеличились в 1,4 раза и составили 2,2 млрд тенге. На 1 бюджетный тенге было привлечено 12,5 тенге «снижен инвестиций», – сказал Альбек Несипбеков. На сегодняшний день в специальной экономической зоне «Павлодар» реализовано 38 проектов на 283 млрд тенге. 10 предприятий работают, строительство еще 10 продолжается. В 2020 году начнется реализация еще 7 проектов, 11 проектов – на стадии разработки. «В 10 действующих проектов было инвестировано 76 млрд тенге, 18 млрд из которых – это иностранные инвестиции. Было создано 1670 рабочих мест. По сравнению с прошлым годом количество рабочих мест увеличилось на 220 единиц», – сообщил глава СЭЗ «Павлодар». Специальная экономическая зона «Павлодар» занимает площадь в 1200 гектаров. Сегодня используется только 360 гектаров. **(kapital.kz)**

В АКТЮБИНСКОЙ ОБЛАСТИ ЗАПУСТИЛИ ВЕТРОПАРК

Первый иностранный ветропарк для Казахстана и первый в регионе проект в сфере возобновляемых источников энергии реализовали итальянские инвесторы в Актюбинской области, об этом сообщили в пресс-службе «KAZAKH INVEST». Строительство ветровой электростанции мощностью 48 МВт стартовало в декабре прошлого года. Ежегодно здесь планируют генерировать порядка 200 ГВт/ч. Стоимость проекта составляет около $100 млн. По словам специалистов, реализация проекта позволит сократить выбросы углекислого газа в атмосферу на более чем 172 тыс. тонн в год. Как отмечают представители компании, в период строительства было задействовано 480 работников и 14 казахстанских строительных компаний. Кроме того, планируется создать до 15 новых высококвалифицированных рабочих мест. В ближайшие несколько лет компания намерена реализовать несколько проектов в сфере ВИЭ на территории Казахстана. Так, в сентябре текущего года «Эни» выиграла аукцион на дополнительные 48 МВт для реализации проекта расширения запускаемой ветровой электростанции, а в ноябре инвесторы были признаны победителем аукциона на 50 МВт для реализации проекта строительства солнечной электростанции (СЭС) в Туркестанской области. Запуск проектов планируется в ближайшие годы. **(kapital.kz)**

100 ПРЕДПРИЯТИЙ РК ВЫВЕДУТ НА ALIBABA

В Казахстане запущена программа «Школа интернет-экспортера». Ее цель – развитие и увеличение количества казахстанских товаропроизводителей на международных электронных торговых площадках, таких как Alibaba.com, eBay.com и др. Об этом на брифинге в Службе центральных коммуникаций сообщил министр торговли и интеграции Бахыт Султанов. «Мы провели работу с Alibaba, вместе с НПП отобрали 50 предприятий, которым помогаем выйти на онлайн-площадку, для этого выделены ресурсы. Мы помогли купить соответствующие сертификаты в Alibaba. С января следующего года 50 предприятий будут выведены на международную платформу со статусом «Золотой поставщик», а 6 компаний уже представлены на eBay и Etsy», – сказал министр. До конца следующего года еще 50 компаний будут выведены на платформу Alibaba. «Это позволит нам создать на этой площадке казахстанский павильон. 100 золотых сертификатов помогут сформировать пул, достаточный для того, чтобы была представлена большая страна в виде конкретного павильона», – пояснил Бахыт Султанов. **(kapital.kz)**

ДЛЯ АЛМАТЫ РАЗРАБАТЫВАЮТ «ТЕПЛОВУЮ КАРТУ»

Для предпринимателей Алматы разрабатывают «тепловую карту». Об этом на брифинге сообщил руководитель управления предпринимательства и инвестиций акимата города Еркебулан Оразалин. «Нами разрабатывается так называемая «тепловая карта», которая позволит бизнесу или инвестору на базе одного портала воспользоваться информацией о локации для магазина или точки общепита. Мы берем современные технологии на вооружение, и «тепловая карта» станет одним из инструментов для бизнеса», – рассказал глава управления. Еркебулан Оразалин добавил, что сервис разрабатывается в рамках Делового совета, который был реорганизован несколько месяцев назад. «Деловой совет – это 30 крупных бизнесменов города и страны, который ранее заседал 2-3 раза в год, предлагая свои рекомендации. Они, как представители бизнес-среды, подсказывали руководству города в каком направлении стоит двигаться. При этом многие из бизнесменов активно представляют отдельные отрасли в НПП «Атамекен», интересы МСБ в торговле и сфере услуг», – напомнил Еркебулан Оразалин. Теперь на базе Делового совета созданы 9 отраслевых комитетов. «Идея заключается в том, чтобы максимально вовлечь в процесс принятия решений бизнес-партнеров, которые имеют большой опыт», – считает он. **(kapital.kz)**

Праздник для счастливой семьи

Айнагуль Елубаева

«Жилстройсбербанк Казахстана» (ЖССБК) смело можно назвать финансовым институтом социальной направленности. Даже открытие нового центрального офиса в столице, который расположен по ул. Р. Кошкарбаева,26, напротив мечети «Хазрет Султан», прошло не в привычном формате деловой церемонии, а новогоднего утренника для детей, чьи родители стали участниками программы «Бақытты отбасы». Отметим, в стране благодаря этой программе новоселье уже отметили более 4 тыс. семей.

«Когда мы думали над программой открытия, решили сделать новогоднюю елку для детей, которые заселились в собственные квартиры благодаря президентской программе «Бақытты отбасы». В Нур-Султане по данному направлению мы профинансировали более 700 семей. Это семьи, которые стояли в очереди на жилье, у них никогда не было собственной квартиры. Это их первая квартира. Поэтому родители четырех-пятилетних детей откликнулись и пришли получить наши новогодние подарки. Мы думаем, что это наш самый преданный клиент на продукте: ребенок, который помнит, как он ходил на елку в Жилстройсбербанк, который помнит слова мамы о том, что «наша первая квартира появилась благодаря Жилстройсбербанку», этот человек будет привязан к нашему банку, тоже станет его клиентом», – подчеркнула председатель правления ЖССБК Ляззат Ибрагимова.

В Казахстане по программе «Бақытты отбасы» выдано 4 053 займа, на рассмотрении находится еще 741 заявка.

«Большинство открывали депозиты раньше. Но так как первоначальный взнос был небольшой – один или полтора миллиона тенге, то многим из них дали жилищные сертификаты от акимата, и, соответственно, они смогли сразу стать новоселами», – пояснила глава банка.

Одна из участниц программы – Ляззат Каракойшина. В течение 20 лет они с мужем и 5 детьми ютились в общежитии в комнате площадью 13 квадратных метров. «Сейчас наконец-то у нас появилась собственная квартира, которая записана на мою фамилию и останется нашим детям! Первоначальный взнос мы закрыли жилищным сертификатом от акимата на сумму 1 млн тенге, еще 500 тыс. мы получили по благотворительной акции. Нам как раз надо было внести 1,5 млн тенге. И 20 дней назад мы заселились в новую двухкомнатную квартиру площадью 68,5 квадратов. Мы убедились, что программа «Бақытты отбасы» – самый доступный вариант покупки жилья для уязвимых категорий людей», – поделилась своей радостью клиентка банка.

На данный момент в ЖССБК открыты 180 тыс. детских депозитов. Ляззат Ибрагимова анонсировала также, что в первом квартале 2020 года в банке появится обновленный вид детского депозита – «Арнау». «Это депозит, по которому если вы будете копить на ребёнка большой период времени, то кредит сможете получить под 2% годовых», – рассказала глава банка.

Говоря об открытии нового центрального офиса, Ляззат Ибрагимова отметила, что самое важное – качество клиентского обслуживания. Если в Нур-Султане живет 1,2 млн человек, получается, что у каждого шестого, включая ребенка и заканчивая пенсионером, есть свой депозит в ЖССБК. «И очень многие СМИ писали о том, что у нас летом были очереди в здании на Сыганаке. Поэтому было принято решение подобрать место, которое было бы очень удобно с точки зрения инфраструктуры, подъездных путей. Конечно, все настаивали, что это должно быть на левом берегу возле ЭКСПО. Но учитывая нашу базу вкладчиков, мы посчитали, что им нужно место, где ходят автобусы, очень удобно подъехать, поэтому выбрали место на правом берегу. Хотя на самом деле оно и между правым и левым берегом», – подчеркнула председатель правления ЖССБК.

До 70 человек увеличили число сотрудников филиала, все усилия будут направлены на то, чтобы избежать очередей.

«У нас есть онлайн-бронирование через сайт. Вы можете записаться и через коллцентр на определенное время к определенному менеджеру. Поэтому многие операции мы переводим сейчас в интернет-банкинг. Это выписка по счету, можно узнать оценочный показатель, постепенно мы ставим себе задачу стать онлайн-банком и будем проводить большую цифровизацию. Но, тем не менее, для нас очень важно, чтобы клиенту было удобно: доехать, зайти, обслуживаться», – пояснила она.

В новом филиале будет детская игровая комната, чтобы клиенты, которые получили по программе «Бақытты отбасы» займы, могли приходить вместе с детьми и на время обслуживания в операционном отделе оставлять их под присмотром. Открыли здесь и фудкорт, увеличили количество посадочных мест в залах ожидания.

«Также будем ставить экраны для того, чтобы сам процесс ожидания был очень легким и интересным. И здесь впервые мы применили дизайн open space. То есть все открыто и прозрачно. Вы можете посмотреть компьютер каждого сотрудника, все, что у него находится на столе. Со второго этажа через стекло можно наблюдать за всеми процессами обслуживания», – поделилась она.

По информации Ляззат Ибрагимовой, в скором времени банк начнет оформлять кредиты на новый объект по улице Улы дала для очередников и участников программы «Нұрлы жер» по формуле «5-20».

«Первоначальный взнос 20%, ставка 5% годовых, но там льготная цена, для вкладчиков – 180 тыс. тенге за квадратный метр. В этом здании скоро будет очень жарко, нам надо успеть до 31 декабря выдать 250 займов», – отметила Ляззат Ибрагимова.

Стал ли год ценным для рынка ценных бумаг

Ксения Бондал

Отечественный фондовый рынок по ускоренным году продолжил поступательное развитие благодаря нескольким значимым событиям. Если рассматривать динамику индекса KASE в этом году, то можно увидеть, что он оказался двойником 2018 года, то есть практически полностью повторил его динамику, такое мнение корреспонденту «Капитал.kz» высказал директор департамента аналитики инвестиционной компании Freedom Finance Ерлан Абдикаримов. «То есть отечественный фондовый рынок второй год находится в боковом движении после значительного роста в 2016 и 2017 годах», – сказал он. Мы также поинтересовались у других профессионалов касательно того, как казахстанский рынок ценных бумаг прожил этот год.

На фондовом рынке было сразу несколько важных событий, считает он. Продолжила свое развитие Astana International Exchange (AIX), которая после IPO «Казатомпрома» в конце 2018 года значительно увеличила число торгуемых инструментов, в основном это были выпуски облигаций. Также были проведены SPO Народного банка и «Казатомпрома».

«Появление второй биржи увеличило общий объем сделок на отечественном фондовом рынке. За 2019 год на AIX прошло на сделки на сумму 38 млрд тенге, что, конечно, все еще гораздо меньше объемов торгов долговых и долевых инструментов на KASE. Но, тем не менее, AIX находится в начале своего пути, и скорее всего мы увидим дальнейшее ее развитие», – сказал Ерлан Абдикаримов.

Кроме того, глава департамента аналитики Freedom Finance отметил включение нескольких американских акций в список KASE по примеру успешного листинга Bank of America, а также листинг ряда валютных суверенных облигаций, благодаря которому у розничных инвесторов появилась возможность покупать такие облигации, обходя высокие минимальные лоты от $100 тыс.

Подтвердившимися ожиданиями года наш собеседник назвал рост бумаг KEGOC, KAZ Minerals, Kcell, и Народного банка. Если Народный банк продолжил рост по финансовым показателям, несмотря на общие проблемы отрасли, то KAZ Minerals просто следовал за ценами на медь и восстановился в первой половине года на фоне глобального роста рынков, пояснил аналитик.

«Kcell начал подтверждать ожидания по синергии операционных расходов после присоединения к «Казахтелекому», а KEGOC подтвердил свой статус «защитной» бумаги. Также подтвердились ожидания по SPO «Казатомпрома» и Народного банка, а монетарная политика (изменение базовой ставки) Нацбанка оказалась вполне предсказуемой», – заметил наш собеседник.

Разочарованием года он назвал ситуацию с акциями «КазТрансОйла», упавшими почти на 27% с начала года. Прогнозы по дивидендам держателям в 150-160 тенге с акции не оправдались из-за того, что компания решила выплачивать их на основе консолидированной чистой прибыли, которая упала из-за девальвации тенге в 2018 году, а не на основе отдельной или имеющихся денежных средств на балансе.

«Также не оправдала ожидания динамика акций «Казахтелекома», которые существенно упали в начале года после новостей о спорах с миноритариями. Кроме того, так и не случились IPO/SPO нескольких крупных государственных компании, а именно по акциям «Казахтелекома», – заключил Ерлан Абдикаримов.

За последние полтора года, которые прошли с момента создания AIX, было сделано три вещи. Во-первых, создана технологическая платформа, которая идентична тем, которые используются более чем на 60 биржах по всему миру. Во-вторых, сформирована специальная нормативно-правовая база, которая знакома иностранным инвесторам, потому что ее используют на других рынках – это юрисдикции так называемого общего английского права. В-третьих, на AIX создана брокерская сеть, в которую включены не только казахстанские брокеры, но и брокеры из России, европейских стран и Китая. Всего этого раньше на казахстанском фондовом рынке не было. С момента первых торгов на AIX прошло чуть больше года, и биржа смогла показать, что выстроенная структура работает.

К значимым событиям фондового рынка 2019 года стоит отнести IPO «Казатомпрома», кросс-листинг компании Polymetal, SPO «Казатомпрома» и Halyk Bank на AIX, считают на бирже. За счет этого было привлечено $216 млн акционерного капитала. Дело в том, что это в несколько раз больше, чем на казахстанском фондовом рынке за последние три года, добавили на бирже МФЦА.

«Вторичное размещение ценных бумаг «Казатомпрома» и Halyk Bank позволило обеспечить полный доступ местных и зарубежных инвесторов к торгам акциями и ГДР банка на одной площадке. Это важная веха в развитии интегрированного рынка капитала Казахстана», – пояснили в AIX.

Что же касается событий отечественного рынка ценных бумаг, которые не случились в этом году, то инвесторы уже на протяжении нескольких лет ждут крупные IPO дочерних компаний «Самрук-Казына», добавили на бирже МФЦА. По объективным причинам эти размещения не состоялись, но сейчас инвесторы обнадежены недавним объявлением по поводу IPO «КазМунайГаза», «Казахтелекома» и «Эйр Астаны» в 2020 году.

«Надо понимать, что биржа не принимает решений за компании о сроках и условиях IPO. Эмитентам приходится учитывать такие факторы, как подходящее время для листинга, цена, которую готовы заплатить инвесторы, существует ли в принципе заинтересованность у инвесторов», – пояснили на бирже МФЦА.

На это влияют, например, торговые войны, ведь Китай задает уровень цен на сырьевые материалы. Также в ближайшие годы ожидается рецессия в мировой экономике, поэтому все указанные факторы нужно учитывать, заключили на бирже.

Пенсионная система: просчитывая стратегию развития

Накопительная пенсионная система постоянно совершенствуется. Между тем есть мнение о необходимости перехода к распределительной пенсионной системе. В интервью корреспонденту «Капитал.kz» заместитель председателя правления Единого накопительного пенсионного фонда Сауле Егеубаева рассказала, почему эта модель не может быть реализована в Казахстане

– Сегодня много говорят о необходимости реформирования пенсионной системы Казахстана. В качестве основной причины указываются низкие накопления граждан. Какую работу проводит ЕНПФ в связи с этим?

– В настоящее время пенсионный фонд в лице первого руководителя входит в состав рабочей группы при Правительстве РК по разработке комплекса мер по дальнейшему совершенствованию пенсионной системы на основе построения долгосрочных актуарных моделей. Предложения, обсуждаемые на рабочей группе, требуют оценки, просчитываются в ЕНПФ.

Актуарные расчеты фонда проводятся на базе моделей, построенных совместно с международными консультантами. Полученные актуарные прогнозы сопоставляются с результатами актуарных расчетов международных организаций (ООН, ОЭСР и т.д.). Актуарии ЕНПФ – опытные сертифицированные специалисты, в том числе получившие специализированное высшее образование в ведущих зарубежных вузах, прошедшие стажировку по актуарному моделированию в Европе. То есть ЕНПФ обладает необходимой компетенцией для проведения комплексных актуарных расчетов по пенсионной системе.

Одной из целей первого этапа расчетов была проверка правильности параметризации накопительной пенсионной системы (НПС), действующей в Казахстане.

Одним из показателей эффективности пенсионных систем в международной практике является коэффициент замещения. Он показывает, какую долю от утраченного трудового заработка будет составлять пенсионный доход при достижении работником пенсионного возраста. По рекомендациям Международной организации труда значение коэффициента должно составлять не ниже 40%. То есть ежемесячная пенсия должна быть не менее 40% от его зарплаты. В странах ОЭСР среднее значение этого показателя составляет 56%, а в странах с передовыми пенсионными системами: на уровне не ниже 70%.

Таким образом, первый этап расчетов предполагал оценку, к какому коэффициенту замещения приводят параметры казахстанской накопительной пенсионной системы.

При ставке обязательных пенсионных взносов (ОПВ) в 10%, которая на сегодняшний день законодательно установлена в Казахстане, к 2040 году ожидаемый среднезвешенный по разным доходным группам населения коэффициент замещения составит 25%, к 2050 – 28,3%, к 2060 – 28,4%.

В расчете применены фактические данные по структуре вкладчиков, регулярности и размерам взносов с учетом демографических трендов на последующие годы, при разных вариантах реального инвестиционного дохода.

Полученные результаты подтверждаются расчетами ОЭСР, которые констатируют, что коэффициент замещения в 30% достигается с вероятностью 95% при ставке пенсионных взносов чуть ниже 13% в течение 40-летнего периода трудовой деятельности.

Чтобы оценить потенциал накопительной пенсионной системы, консервативный расчет прогноза коэффициента замещения был также произведен по условному «идеальному» вкладчику (который осуществляет по 12 взносов ежегодно по ставке 10% в течение 40 лет трудовой деятельности, от 23 до 63 лет). В этом случае коэффициент замещения к выходу на пенсию составил 35,9% (при реальной инвестиционной доходности 0%), 43,9% (при реальной инвестиционной доходности +1%).

Большую роль в достижении высоких пенсионных накоплений играют регулярность, полнота и размер пенсионных взносов. Также важны уровень инвестиционной доходности пенсионных накоплений, их сохранность.

– Можете для наглядности показать эти же расчеты в абсолютных цифрах?

– Да, приведу такой расчет. Накопительная пенсионная система РК запущена с 1998 года. Если взять официальную статистику по средней заработной плате по стране с 1998 года и предположить, что вкладчик всегда получал среднюю заработную плату, наложить реальную полученную инвестиционную доходность за эти годы, 12-тикратную частоту взносов, то уровень его накоплений должен составить к 2019 году – 3 млн 253тыс. тенге. А к завершению трудовой деятельности – 9 млн 094 тыс. тенге в ценах 2019 года (с учетом прогнозных трендов по росту реальной заработной платы, реальной инвестиционной доходности +1%).

Фактическая статистика ЕНПФ подтверждает полученные расчеты. Средние накопления лиц, перечисляющих в фонд ОПВ в течение прошедших 20 лет, составляют для мужчин – 5 млн 130 тыс. тенге, для женщин – 3 млн 884 тыс. тенге. Однако доля вкладчиков, которые непрерывно осуществляли отчисления в течение 15-21 года, составляет около 10%. Эти цифры подтверждают, что нерегулярность взносов является одной из причин невысокого уровня пенсионных накоплений. За 2018 год из 8,7 млн человек занятого населения взносы в ЕНПФ отчисляли 6,4 млн человек и более 2 млн (около 25% занятого населения) не производят взносы в течение года.

Причины нерегулярных пенсионных взносов разные – от неформальной занятости, нерегулярных и низких доходов, низкой информированности до намеренного уклонения от отчисления взносов.

Для обеспечения адекватного коэффициента замещения необходимы меры как стимулирующего, так и административного характера, например, введение обязательных пенсионных взносов для работодателя. Только в этом случае стоит ожидать максимально полного вовлечения населения в накопительную пенсионную систему.

– Есть мнение о необходимости возврата распределительной пенсионной системы. Как вы оцениваете эту позицию?

– Расчеты показывают следующее. При распределительной модели нагрузка по обеспечению выплат пенсий лицам, которые либо не делают, либо делают нерегулярные взносы в фонд, ложится на добросовестных вкладчиков. То есть собранные средства выплачиваются не последним, а перераспределяются (по разным принципам) между текущими пенсионерами.

Такой подход может быть не поддержан населением, с учетом того, что пенсионные накопления перестают рассматриваться как собственность вкладчиков, а подлежат перераспределению. Это показали дискуссии, развернувшиеся вокруг внедрения условно-накопительного компонента, который выступает как накопительный, но имеет элементы перераспределения накоплений в пользу всех оставшихся участников такой системы. Распределительный принцип отчасти может дестимулировать отчисления добросовестных вкладчиков.

Приведу в пример демографические тренды по Казахстану. За последние 28 лет (с 1991 по 2019) самый низкий показатель по продолжительности жизни с рождения в Казахстане был зафиксирован в 1995 году – 58 (!) лет для мужчин, 69,4 лет – для женщин. С 1995 года к 2018 году продолжительность жизни с рождения выросла в нашей стране с 58 до 69 лет для мужчин (на 11 лет), с 69,4 до 77 лет – для женщин (на 7,6 лет).

По данным ООН, начиная с 1950-1955 годов по настоящее время средняя продолжительность жизни в мире с рождения возросла более чем на 10 лет – в европейских странах, странах Северной Америки, на 25 лет – в странах Латинской Америки, почти на 30 лет – в азиатских странах.

Тренд увеличения продолжительности жизни сохранится в мире и в Казахстане. К 2050 году средняя продолжительность жизни с рождения в Казахстане, по прогнозам ЕНПФ, для мужчин составит 78 лет, для женщин – 83,9 лет.

При этом в мире наблюдается тренд снижения показателей рождаемости. В Казахстане также (если анализировать темпы прироста населения) максимальное значение прироста приходится на 2010 год. В дальнейшем наблюдается плавное снижение темпов роста (в абсолютных цифрах количество новорожденных растет, но темпы прироста снижаются). Так, намечаются явные тенденции старения населения в Казахстане. Доля населения старше 60 лет в 1990 году составила 9,6%, в 2000 году – 11,2%, по прогнозу, в 2020 году – 12,2%, в 2050 году – 20,1%.

Соотношение трудоспособного населения (не фактически делающего отчисления!) к лицам старшего возраста снижается в Казахстане, начиная с 2015 года. И в дальнейшем прогнозируется его снижение от 6,45 в 2020 году до 3,5 к 2050 году.

Вспомним, в Казахстане соотношение трудоспособного населения к лицам пожилого возраста заметно снизилось в 1995 году в сравнении с 1990 годом (с 7,84 до 6,39). Причина – резкий отток граждан, выезжающих из Казахстана в эти годы, а также рост числа пожилых людей за счет лиц, родившихся непосредственно перед Великой отечественной войной и не принимавших в ней участия. В 2000 году этот показатель вырос в сравнении с 1995 годом с 6,39 до 6,97 за счет снижения количества лиц, родившихся в годы голода 30-х годов прошлого столетия. Процессы массовых депортаций также видны в изменениях этого показателя.

Таким образом, долгосрочный прогноз снижения показателя соотношения трудоспособного населения к лицам пожилого возраста в Казахстане позволяет сделать вывод о финансовой неустойчивости распределительных систем.

Этот вывод подтверждается мировыми трендами. Во всем мире происходит постепенный поэтапный переход от систем распределительного типа – к системам накопительного типа. Особенно массово в мире стали внедрять накопительные системы с 80-х годов прошлого века.

– Когда можно будет узнать основные выводы и предложения по развитию НПС?

– Предложения рабочей группы будут сформулированы до конца 2019 года. Но это будет далеко не завершение. Возможно даже отправная точка для дальнейших расчетов, уточнения предложений, внесения изменений в законодательство, масштабной разъяснительной работы среди населения.

Что из ожиданий от тенге не сбылось в этом году

Эксперты подвели итоги валютного рынка

Ксения Бондал

Тенге завершает год на достаточно позитивной ноте, единодушно решили опрошенные корреспондентом «Капитал.kz» эксперты. Однако он мог показать еще более позитивные результаты, считают некоторые из них.

Для нацвалюты уходящий год был довольно хорошим, полагает генеральный директор DAMU Capital Management Мурат Кастаев. Цена на нефть держалась в коридоре $55-65 за баррель, периодически поднимаясь выше этой отметки. Тема санкций против России почти полностью ушла с повестки дня, так как США были заняты торговой войной с КНР, ядерной сделкой с КНДР и решали вопрос с выводом войск из Сирии. В результате российский рубль также укрепился, пояснил он.

«Однако, на мой взгляд, действия Нацбанка не позволили тенге укрепляться на протяжении года, иначе справедливый курс доллара был бы в коридоре 360-370 тенге. Удерживая нацвалюту на слабых уровнях, Нацбанк позволил ей накопить значительный резерв прочности, благодаря которому она не ослабла выше 390 тенге, когда осенью была мощная атака на тенге под предлогом снижения цен на нефть, рисков мировой рецессии и новых санкций против РФ», – сказал Мурат Кастаев.

Нацбанк легко отразил атаку, в результате девальвационные ожидания игроков рынка снизились, и закупленные в надежде на рост доллара запасы валюты начали продаваться, пояснил эксперт. К этому прибавился позитив с внешних рынков, и тенге завершает год в коридоре 380-385 за доллар. Удерживая курс, Нацбанк также допустил рекордное укрепление рубля против тенге. В итоге появились перспективы снижения импорта из России, но в то же время риски увеличения инфляции из-за роста цен на импортную продукцию, пояснил Мурат Кастаев. Пока Нацбанк удерживает относительно комфортный баланс и по валютам, и по импорту, и по инфляции, считает наш собеседник.

«Подводя итог, следует отметить, что в 2019 году Нацбанк не позволил тенге укрепиться, хотя для этого были все фундаментальные факторы – и это стало главным несбывшимся ожиданием по отношению к тенге. Однако в то же время он не дал национальной валюте ослабнуть, когда на рынках сгустились тучи, а на казахстанских новостных порталах появились панические прогнозы о курсе доллара 450-500 тенге, и страхи относительно девальвации также не реализовались», – заметил Мурат Кастаев.

Этот год национальная валюта провела на позитивной ноте, согласился со своим коллегой директор департамента управления активами АО «Казкоммерц Секьюритиз» Нурлан Ашинов. У курса тенге не было резких колебаний, то есть движения были достаточно плавными. По данным Нацбанка, тенге начал год с 378,13 тенге за доллар и в течение 11 месяцев то укреплялся, то ослабевал незначительно, в ноябре среднезвешенный курс тенге составил 387,74 тенге за доллар.

«При этом он не поднимался выше 390 тенге. Что касается настроений населения, то, как это бывает чаще всего, оно ожидало более серьезного ослабления, что было вызвано не какими-то фундаментальными факторами, а скорее недоверием к нацвалюте», – сказал Нурлан Ашинов.

Стабильность курса тенге к доллару – позитивный фактор как для казахстанцев, так и для отечественного бизнеса. Российский рубль в начале года стоил 5,65 тенге, а в ноябре уже 6,07 тенге. Ослабление курса тенге по отношению к российской валюте связано с активным кэрри-трейдингом в РФ со стороны иностранных спекулянтов, а также с привлекательностью российских активов, заключил наш собеседник.

С экономической точки зрения серьезных структурных изменений в 2019 году не происходило, заметил в свою очередь независимый эксперт Павел Афанасьев. Текущий счет платежного баланса складывался с более ощутимым дефицитом преимущественно из-за сокращения торгового баланса, где в первую очередь наблюдалось увеличение импорта, во вторую – некоторое сокращение экспорта.

«Относительная устойчивость тенге по отношению к доллару в течение года способствовала усилению импорта. В остальном ситуация в экономике с точки зрения платежного баланса имеет все те же характерные черты – высокий импорт, отрицательный баланс первичных доходов (выплаты нерезидентам) и баланс услуг, а также не компенсирующий в полной мере дефицит текущего счета притоков обязательств извне по финансовому счету», – отметил эксперт.

В результате перечисленных тенденций появилось давление на резервные активы Нацбанка. 2019-й завершается с базовой ставкой в размере 9,25%, то есть на том же уровне ставка была год назад. В отношении общей ликвидности в системе Павел Афанасьев отметил, что отрицательное сальдо по операциям Нацбанка за год увеличилось практически на треть, что подчеркивает ее концентрацию на коротких сроках и ограничивающий характер денежно-кредитной политики.

«Риски более долгосрочного характера по-прежнему присутствуют, а это значит, что ждать каких-либо сверхоптимистичных экономических результатов в ближайшей перспективе не стоит. В последнем решении по базовой ставке Нацбанк признал «слабо сдерживающие» денежно-кредитные условия, что обусловлено как раз таки ощутимым дефицитом текущего счета», – добавил аналитик.

Денежный рынок периодически немного «температурил», это можно было наблюдать по соответствующим скачкам волатильности, как на репо, так и на валютных свопах, которыми привлекаются «счастливые» держатели валютных пассивов, продолжил он.

«Но в целом сильных ударов по курсу тенге в течение года не наблюдалось. Только в очередной раз хочется все-таки напомнить, что устойчивая валюта не является самоцелью, а выступает инструментом, с помощью которого балансируют на пути «прирастающая» рыночная экономика», – заключил Павел Афанасьев.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

АНАЛИТИКИ ПРОГНОЗИРУЮТ ОСЛАБЛЕНИЕ ДОЛЛАРА

Курс доллара может немного снизиться в следующем году, полагают аналитики Deutsche Bank, Goldman Sachs, Bank of New York Mellon, Black Rock; согласно консенсус-прогнозу аналитиков, составленному Bloomberg, курс евро вырастет с нынешних $1,1 до $1,16 к концу 2020 года: 2019-й прошел под знаком боязни глобальной рецессии, что стимулировало приток средств в доллар и номинированные в нем активы, но беспокойство по поводу ситуации в мировой экономике уменьшается, а Федеральная резервная система США (ФРС) не планирует менять процентные ставки. Когда опасения инвесторов по поводу мировой экономики уменьшаются и они предпочитают более рискованные активы, курс доллара обычно снижается: по прогнозам Goldman Sachs, евро в конце следующего года будет торговаться на уровне $1,15. Deutsche Bank прогнозирует, что евро укрепится до $1,2 к концу 2020 года в связи с возможным ускорением мировой экономики. Аналитики Bank of America отмечают, что в течение года ситуация может сильно измениться — многое будет зависеть от развития торгового конфликта Вашингтона и Пекина, а к весне внимание инвесторов начнут привлекать предстоящие президентские выборы в США, с которыми связано больше отрицательных факторов для экономики, чем положительных. Курс китайской валюты, как ожидается, будет колебаться около 7 юаней за доллар. **(banki.ru)**

ОБЪЕМ ДЕНЕЖНЫХ ПЕРЕВОДОВ СОКРАТИЛСЯ

Объем денежных переводов через СДП на территории РК за год сократился на 41,5%: с 62,6 млрд до 36,6 млрд тенге за январь-октябрь 2019 года. Годом ранее рост объема переводов через СДП на территории РК показал рост в 3,2 раза. Количество транзакций за январь-октябрь 2019 года составило 192 тыс. — на 24,5% меньше, чем в прошлом году. В итоге средний чек одного перевода сократился с 246,2 тыс. до 190,8 тыс. тенге. Среди систем международных денежных переводов на территории РК наибольший объем переводов приходится на систему «Золотая корона»: 14,2 млрд тенге, что, впрочем, на 34,6% меньше, чем в прошлом году. Второе место с большим отрывом от лидера занимает Faster: 2 млрд тенге, на 17,6% меньше, чем годом ранее; третье — Western Union: 1,5 млрд тенге, на 30,7% меньше, чем за январь-октябрь 2018 года. Рост объема переводов показали лишь Contact (на 2,5%, до 1 млрд тенге) и MoneyGram (в 14,5 раза, до 101,5 млн тенге). По количеству транзакций лидирует также «Золотая корона» (36,2 тыс.), Faster (11,5 тыс.) и Western Union (6,7 тыс.). Единственная система из топ-3, показавшая рост количества транзакций — Western Union: плюс 9,8%. Рост также показали Contact (на 11,1%) и MoneyGram (в 15 раз). Наибольший средний чек одного перевода через СДП на территории РК ожидаемо приходится на «Золотую корону»: 393 тыс. тенге (годом ранее — 176,8 тыс. тенге). На второй строчке MoneyGram с чеком в 337,2 тыс. тенге (годом ранее — 350 тыс. тенге), на третьей — Contact: 271,9 тыс. тенге (годом ранее — 294,7 тыс. тенге). **(ranking.kz)**

5,5 МЛРД ТЕНГЕ НА ЛЬГОТНОЕ АВТОКРЕДИТОВАНИЕ

Банк развития Казахстана направил банкам второго уровня дополнительно 5,5 млрд тенге для финансирования Программы льготного автокредитования, об этом сообщили в пресс-службе банка. Коммерческие банки получили финансовые средства в следующих объемах: АО «Народный банк Казахстана» – 2 млрд тенге, ДБ АО «Сбербанк» – 1,5 млрд тенге, ДО АО «Банк ВТБ» (Казахстан) – 2 млрд тенге. В октябре 2019 года БРК направил на программу 14,5 млрд тенге. Тогда транш был распределен между АО «Народный банк Казахстана» (4 млрд тенге), ДБ АО «Сбербанк» (7,5 млрд тенге) и ДО АО «Банк ВТБ» (Казахстан) (3 млрд тенге). На эти цели БРК через выпуск облигаций осуществил заимствование на 20 млрд тенге у Казахстанского фонда устойчивости в соответствии с постановлением правления Нацбанка. Таким образом, с 2015 года БРК на финансирование Программы льготного автокредитования направил пять траншей финансовых средств на 62 млрд тенге: два транша из Национального фонда на 26 млрд тенге в 2015-2016 годах, два транша из республиканского бюджета на 16 млрд тенге в 2018-2019 годах, один транш с участием средств Национального банка в лице КФУ – 20 млрд тенге. **(kapital.kz)**

ПРОДАЖИ ДОЛЛАРОВ ПРЕВЫСИЛИ 1,6 ТРЛН ТЕНГЕ

Нетто-продажи долларов США обменными пунктами в октябре 2019 года составили 182,2 млрд тенге – на 20,8% больше, чем в прошлом месяце, и на 50,9% больше по сравнению с октябрем 2018 года. В целом за январь-октябрь 2019 года «чистые» продажи составили 1,6 трлн тенге — на 44,2% больше, чем за аналогичный период годом ранее. Положительные нетто-продажи американской валюты в октябре текущего года зафиксированы во всех регионах РК. Максимальный объем нетто-продаж в октябре приходится на Алматы: 69 млрд тенге (+20,1% за месяц). На втором месте Шымкент: 32,2 млрд тенге (+9,4%). Замыкает тройку лидеров Атырауская область: 13,4 млрд тенге (+21,3%). Наибольший рост «чистых» продаж за месяц наблюдался в Нур-Султане: в 2,6 раза, до 11,6 млрд тенге. Количество обменных пунктов за год сократилось на 1,8%, до 2,6 тыс. Их них 1,7 тыс. — обменные пункты банков (−2,4%), а 900 принадлежат небанковским юрлицам (−0,4%). **(finprom.kz)**

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

В СД ГОСКОМПАНИЙ ВОЙДУТ ОБЩЕСТВЕННИКИ

В Казахстане надо повышать эффективность и оптимизировать квазигосударственный сектор. Об этом Касым-Жомарт Токаев сказал, выступая на втором заседании Национального совета общественного доверия. Глава государства поддержал идею ввести в составы советов директоров социально значимых предприятий квазигосударственного сектора представителей гражданского общества. «По итогам обсуждения с членами совета правительством подготовлено решение касательно участия общественников в этой работе. Они касаются перечня предприятий, статуса общественных деятелей, процедуры отбора кандидатур и так далее. Правительству предстоит провести все необходимые процедуры отбора и внести кандидатуры на согласование до 1 марта 2020 года», – поручил Касым-Жомарт Токаев. Ранее в Послании народу Казахстана президент поручил сократить количество предприятий квазигоссектора и их зачастую раздутых штатов. Теперь необходимо снизить экономическую вовлеченность действующих госпредприятий в конкурентные рынки, отметил глава государства. **(kapital.kz)**

ОДОБРЕНО 830 ПРОЕКТОВ

По программе льготного кредитования отраслей «экономики простых вещей» одобрено 830 проектов на сумму 206 млрд тенге. Об этом на заседании правительства сообщил председатель НПП «Атамекен» Абай Мырзахметов. В сфере обрабатывающей промышленности и секторе услуг одобрено 172 проекта, 79 проектов — в переработке АПК, 579 — в производстве АПК. Из них 707 проектов получили кредит на расширение и модернизацию, 123 — на новые предприятия. На рассмотрении в банках второго уровня находятся проекты на 212 млрд тенге. Для совершенствования программы льготного кредитования Проектным офисом правительства предложено увеличить срок кредита на инвестиционные цели с 7 до 10 лет. Это поддержит крупные проекты с длительным сроком окупаемости и позволит им выйти на стадию доходности. Кроме того, предусматривается расширение перечня товаров для кредитования, установление встречных обязательств для бизнеса в зависимости от целей кредита (увеличение рабочих мест, объема производства, налоговых поступлений, роста дохода), кредитование на цели пополнения оборотных средств до 100% в сфере пищевой промышленности, участие в Программе БРК для финансирования проектов в сфере туризма. **(kapital.kz)**

В РК ПОЯВИТСЯ ЦЕНТР ЛИФТОВОГО ХОЗЯЙСТВА

Корейская компания OfeCo., Ltd планирует реализовать проект по строительству Центра для индустрии лифтов в Казахстане. Об этом стало известно на встрече председателя комитета Индустриального развития и промышленной безопасности Каната Бантова с генеральным директором компании Хам Ен-Чхером, сообщили в пресс-службе министерства индустрии и инфраструктурного развития. «Южнокорейская компания выразила готовность сотрудничества по строительству лифтового центра, который будет заниматься вопросами трансфера технологий постпродажного управления, обслуживанием, обеспечением строительного оборудования, развитием технологий, обеспечением безопасности продукции, исследованиями и разработками, проведением обучающих семинаров и тренингов», – указывается в сообщении ведомства. Генеральный директор компании Хам Ен-Чхер отметил, что в случае заинтересованности и поддержке казахстанской стороны OfeCo., Ltd готова проработать вопрос привлечения инвестиций в размере $7-8 млн для реализации Elevator-Center. **(kapital.kz)**

■ На Мойнакской ГЭС планируют увеличить выработку на 100 млн кВт/ч

В декабре предприятие перевыполнило среднегодовой план

Высоконапорная Мойнакская ГЭС, обеспечивающая энергией Алматинскую, Жамбылскую, Кызылординскую и Туркестанскую области, перевыполнила план производства. На предприятии планируется увеличить выработку на 100 млн кВт/ч. Об этом сообщает пресс-служба АО «Самрук-Энерго».

«К середине декабря Мойнакская ГЭС досрочно выполнила годовой план по выработке электроэнергии. По состоянию на 19 декабря выработка МГЭС составила 924,2 млн кВт/ч при годовом плане 906,0 млн кВт/ч», – сообщили в национальной компании.

При сегодняшней проектной среднегодовой выработке электрической энергии предприятия в 1,027 млрд кВт/ч планируется увеличение выработки станции на 100 млн кВт/ч в этом. Этого намечено добиться за счет переброски части стока реки Кенсу в Бестюбинское водохранилище.

Примечательно, что сегодня на Мойнакской ГЭС один из лучших показателей среди действующих гидроэлектростанций в мире по расходу воды на выработку 1 МВт мощности – 0,25 м3/с. Для сравнения: удельный расход самой крупной ГЭС Казахстана, Шульбинской на р. Иртыш, равен 5 м3/с/МВт, а Шардаринской ГЭС на р. Сырдарья в Туркестанской области – 7,5 м3/с/МВт. На станции установлены гидроагрегаты последней модификации, имеющие высокие технические параметры и эффективность.

В целом с момента введения Мойнакской ГЭС в эксплуатацию, с 2012 года, выработано 7 195 млн кВт/ч электроэнергии. В первые годы функционирования мощность объекта оценивалась в 300 МВт.

К слову, Мойнакская гидроэлектростанция была построена по Государственной программе форсированного индустриально-инновационного развития и в соответствии с Программой развития электроэнергетики РК до 2030 года. Объект расположен на реке Шарын в Райымбекском районе Алматинской области. Проект запускался с целью создания маневренного источника электроэнергии для поставки в дефицитную южную зону РК электроэнергии и мощности, а также для покрытия суточной и недельной неравномерности нагрузки Алматинской энергосистемы.

Проектирование и строительство основных объектов станции осуществлялось с участием Китайской международной корпорации водного хозяйства и энергетики (CWE). В здании ГЭС установлены гидротурбины производства Andritz Hydro (Австрия), а гидрогенераторы собраны на заводе г. Харбин (КНР).

Для улучшения водного режима реки в нижнем бьефе Мойнакской ГЭС построен гидроузел с водохранилищем-контрегулятором суточного регулирования стока.

Станция имеет важное значение для Казахстана. Она содействует покрытию увеличивающегося спроса на электроэнергию в южном регионе страны. Мойнакская ГЭС служит для обеспечения эффективной выработки пиковой электроэнергии и выдачи мощности для регулирования и устойчивой работы энергосистемы страны.

Уникальные возможности станции выделяют ее не только в ряду генерирующих мощностей энергетического холдинга «Самрук-Энерго», но и из всех действующих электростанций республики. О чем свидетельствуют особенные технологические характеристики проекта. Мойнакская ГЭС на реке Шарын стала первой в Казахстане и в СНГ высоконапорной гидроэлектростанцией деривационного типа с перепадом высот 500 метров между уровнем водохранилища и расположением гидроагрегатов.

■ Двойной эффект

Партнерство «Самрук-Энерго» и USAID повышает энергоэффективность предприятий

Снизить вредные выбросы в атмосферу, повысить энергоэффективность и внести вклад в устойчивость экономики – сотрудничество АО «Самрук-Энерго» и Агентства США по международному развитию (USAID) решает ключевые задачи, стоящие перед энергетическим холдингом.

В 2018 году «Самрук-Энерго» и USAID подписали соглашение, в рамках которого агентство оказывает содействие в повышении энергоэффективности генерирующих предприятий акционерного общества.

Партнерство USAID с «Самрук-Энерго» реализуется в контексте региональной программы «Энергия будущего» по оказанию поддержки в ускоренном переходе пяти стран Центральной Азии к рентабельной, низкоуглеродной и устойчивой экономике. Главный инструмент перехода повышение уровня использования возобновляемых источников энергии и рост энергоэффективности.

В ходе реализации программы «Энергия будущего» зарубежные эксперты обследовали и разработали бизнес-план по рациональному использованию энергоресурсов на ТЭЦ-1, ТЭЦ-2, ТЭЦ-3 АО «Алматинские электрические станции».

Результаты проведенной работы специалисты USAID представили на этой неделе на встрече в АО «Самрук-Энерго», организованной департаментом «Производственная эффективность».

По информации сторон, в рамках проекта разработано 26 мероприятий по повышению энергоэффективности, 9 из них определены в качестве приоритетных.

Продолжение нашими партнерами мероприятия по повышению энергоэффективности могут обеспечить снижение годового потребления электроэнергии более чем на 6 595 тыс. кВт/ч, а природного газа – в размере 2 052 тыс. н.м3, а также около 7 тыс. тонн угля. Это позволит значительно снизить потребление топлива на ТЭЦ и существенно сократит выбросы в атмосферу, – прокомментировал результаты директор департамента «Производственная эффективность» Владимир Асташов.

По расчетам экспертов, предложенные USAID меры в рамках программы «Энергия будущего» позволят ТЭЦ снизить объемы выбросов, например, двуокиси серы (SO2) – на 1 908 тонн, окиси углерода (CO) – на 25 тонн, пыли – на 1 366 тонн, двуокиси углерода (CO2) – на 184 653 тонн, метана (CH4) – на 3 тонны, окислов азота (NOx) – на 864 тонны.

Подчеркнем, для каждого из мероприятий определен конкретный срок возврата вложенных инвестиций, который составляет от одного года до 7,5 лет. А реализация всего инвестиционного портфеля, по расчетам специалистов, окупается за 4,5 года.

Данный фактор, акцентируют эксперты, свидетельствует об экономической привлекательности проектов по повышению энергоэффективности на трех ТЭЦ АО «Алматинские электрические станции».

При этом уменьшение эмиссии загрязняющих веществ ТЭЦ приведет к ежегодной экономии платы за выбросы в сумме более 52,347 млн тенге, а также будет способствовать улучшению экологической обстановки в Алматы.

Компания «Алматинские электрические станции» намерена внести предложенные программой USAID «Энергия будущего» пункты в разрабатываемый План мероприятий по итогам энергоаудита.

Таким образом будет продолжена политика энергосбережения, энергоэффективности ТЭЦ и снижения экологического воздействия на окружающую среду мегаполиса.

■ Казахстан в топах

Мариям Бижикеева

В уходящем году Казахстан стал более конкурентоспособным, поднялся на три позиции в мировом рейтинге ведения бизнеса, обогнал Россию и США в списке самых безопасных и подвижных 50-ку самых могущественных стран. Плюс ко всему Казахстан входит в топ-10 государств с быстрорастущей стоимостью национального бренда – на 41,9% и за год поднялся на 7 строчек в списке 100 дорогих нацбрендов.

Стоимость отечественного национального бренда, по данным Brand Finance, больше, чем у некоторых европейских стран: Португалии, Румынии, Венгрии, Словакии и других. Достижением за год аналитики называют и подъем в рейтинге «100 национальных брендов» с 51 места до 44, где Казахстан расположился между Новой Зеландией и Ираном.

Авторы исследования уверены, что бренд страны оказывает важное влияние как на ее репутацию и самоидентификацию, так и на способность государства конкурировать и развиваться в мировой экономике. При расчете нацбрендов учитывались экономические, демографические и политические факторы, в том числе и инвестиционные показатели, туристическая привлекательность и динамика экономического роста стран. Не без внимания остались и показатели по производству, потреблению и экспорту национальных товаров и услуг, а также человеческий капитал.

Хорошо там, где мы есть

Но традиционно важными для анализа инвестиционной привлекательности страны считаются такие рейтинги, как Индекс легкости ведения бизнеса The Ease of Doing Business Index от Всемирного банка и Индекс глобальной конкурентоспособности The Global Competitiveness Index от Всемирного экономического форума.

«Оба рейтинга составляются ежегодно на основании определенного набора показателей, оценивающих регуляторные условия открытия и ведения бизнеса в первом случае. Во втором учитываются способность страны эффективно распоряжаться своими ресурсами в целом и уровень производительности ее ресурсов в сравнении с другими странами мира», – считает руководитель лаборатории евразийских исследований Института исследования развивающихся рынков при Московской школе управления СКОЛКОВО Гаухар Нургалиева.

В рейтинге ведения бизнеса в 2019 году Казахстан поднялся на 3 пункта и занял 25 место из 190 государств. При этом за последние два года страна сумела подняться на 11 пунктов. Авторы измеряли административные условия и барьеры бизнес-климата в Казахстане. Но в планах у отечественного кабинета министров повышение позиций РК в рейтинге Doing Business с целью оказаться в списке 20 первых стран. Кроме того, в глобальном рейтинге самых конкурентоспособных стран Казахстан поднялся на 4 позиции в сравнении с 2018 годом и занимает 55 место из 140.

Инвесторов действительно интересует, насколько здорова финансовая система страны и какие перспективы у ее экономики, подчеркивает Гаухар Нургалиева. Показатели страновых, или политических рисков, уровня коррупции и качества государственного управления (Good Governance) занимают первые строчки рассматриваемых ими факторов. Стабильность политических режимов и компетентное государственное управление обеспечивают предсказуемость регуляторной среды и преемственность ранее достигнутых договоренностей с инвесторами. Показатели верховенства закона (Rule of Law), беспристрастность судов и степени предоставляемой защиты инвесторам – одни из наиболее важных аспектов.

В современном мире корпорации также стали больше уделять внимания вопросам экологических требований и социальным аспектам в стране инвестирования. Инвесторам стало важно понимать уровень требуемой ответственности компаний в этих вопросах в стране пребывания. Сугубо экономические понятия, такие как конкурентные цены на ресурсы и прочие факторы производства по-прежнему имеют сильный эффект притяжения для инвесторов.

«Для инвесторов важны рейтинги и показатели, повышающие предсказуемость и прозрачность деловой среды в стране инвестирования. Они помогают им сравнить условия в данной стране с альтернативными пунктами назначения потенциальных или осуществленных капиталовложений, – говорит руководитель лаборатории евразийских исследований Института исследования развивающихся рынков при Московской школе управления СКОЛКОВО.

За кем могущество в мире?

Казахстан в уходящем году вошел в список самых могущественных стран мира, заняв позицию почти в середине рейтинга – 43 строчку из 80 государств. Для определения положения в рейтинге американские аналитики BAV Group и университета Пенсильвании оценивали военную мощь стран, данные о ВВП, доминирование на политической арене, в мире и в СМИ, а также участие в международных альянсах. Авторы рейтинга отмечают, что список основан на опросе, в котором приняли участие более 20 000 человек из четырех регионов 80 государств. На лидирующей позиции здесь оказались США, чья экономика была признана сильнейшей, а военный бюджет – самым большим. Второе место аналитики присвоили России, а третье – Китаю.

При этом в рейтинге самых безопасных стран мира Казахстан обошел Россию и США. Республика расположилась на 44-й строке рейтинга, опередив участников СНГ. В рейтинге страна находится приблизительно в середине списка, уступив немного прибалтийским республикам. Журнал Global Finance, опубликовавший рейтинг самых безопасных стран мира из 128 государств, назвал и главные критерии, по которым определялись позиции участников: возможности возникновения военных конфликтов, природных и техногенных катастроф. Также внимательно изучались угрозы для безопасности граждан и уровень экономического развития. Ближе всех в списке к республике оказалась Молдова – 46 место. Грузия на 49 строчке, Армения на 62-й, Таджикистан – на 68-й, Азербайджан – на 71-й, Кыргызстан занимает 89 позицию, а Россия и Украина – 108 и 116 строчки соответственно.

Наращивая обороты

Для повышения позиций в рейтингах важно использовать простую стратегию: усиливать свои ключевые конкурентные преимущества, а также сокращать разрыв по параметрам, которые являются слабыми сторонами. Для Казахстана такие направления, как стимулирование предпринимательства и создание нового бизнеса, развитие технологических компетенций и стимулирование инноваций, усиление финансового сектора как важного фактора развития экономики, требуют особого внимания. Здесь еще сохраняется большой разрыв с другими странами.

«Снижение административных барьеров является необходимым, но не достаточным условием для устойчивого роста экономики. С учетом новых возможностей развития транзитного потенциала также важно сконцентрироваться на международной конкурентоспособности транспортно-логистического сектора, сейчас Казахстан занимает 71 место из 160 стран в специализированном рейтинге», – отмечает Алексей Праздничных, партнер Strategy Partners, куратор исследований The World Economic Forum (WEF) в России и СНГ.

Сегодня, в свою очередь отмечает Гаухар Нургалиева, в западной научной среде принято разделять элиты на тех, кто создает ценность (value creation), и тех, кто просто получает выгоду от существующих активов (rent seekers). Увеличение доходов за счет сырья – это уже устаревшая модель. В настоящее время намного важнее создавать новые предприятия, отрасли, технологии. «Новая эпоха – это те, кто умеет создавать реальную ценность. По сути, увеличивать пирог для всех. Поэтому нам, как стране, должны быть более важны рейтинги, которые сравнивают уровень человеческого развития, системы науки и образования в государстве, вопросы социальной защищенности и повышения качества жизни населения. Уверена, что в этих вопросах Казахстану есть над чем работать», – отметила руководитель лаборатории евразийских исследований Института исследования развивающихся рынков при Московской школе управления СКОЛКОВО.

Место в рейтингах – не самоцель, резюмируют эксперты, – это инструмент для выбора приоритетов и фокуса государственной политики. Они помогают понять проблемы и это первый важный шаг для поиска решений и приложения усилий.

■ Что послужит триггером для развития банковского сектора в 2020 году

Заместитель председателя правления Halyk Bank Мурат Кошенов об основных трендах рынка

Меруерт Сарсенова

О том, какие факторы повлияли на развитие банковского сектора в 2019 году и что ожидает клиентов БВУ в ближайшей перспективе в интервью корреспонденту «Капитал.kz» рассказал заместитель председателя правления АО «Народный Банк Казахстана» Мурат Кошенов.

– Мурат Узакбаевич, какие значимые события в сфере банковского регулирования вы бы отметили в текущем году?

– Во-первых, я бы отметил введение с 1 января 2019 года риск-ориентированного надзора (РОН), основными задачами которого являются раннее выявление и предотвращение рисков, поддержание финансовой устойчивости и своевременное принятие корректирующих мер со стороны регулятора. Вместе с тем его подход основан на «мотивированном суждении», сформированном путем количественного и качественного анализа деятельности банков.

Второе большое событие для банковского сектора – это оценка качества активов AQR, начавшаяся в августе текущего года и находящаяся уже в стадии завершения. Однако уже возникает вопрос, насколько результаты этой проверки формально перенесутся в нормативную регуляторную практику, то есть будут ли они сформированы в соответствии с достаточно формальными процедурами, предусмотренными в рамках AQR, либо адаптированы к специфике местного рынка.

Эти два вопроса особенно актуальны в свете создания нового Агентства по регулированию и развитию финансового рынка. Учитывая, что в его названии есть слово «развитие» хочется верить, что будущий регулятор подойдет к данным моментам достаточно взвешенно.

– По вашему мнению, какие основные факторы в 2019 году повлияли на развитие банковского сектора?

– Я бы сказал, что основное влияние на него оказал в целом экономический рост, который в III квартале текущего года составил порядка 4,6%. (Стоит обратить внимание, что такая динамика в последний раз наблюдалась в 2014 году, когда цена на нефть составляла практически $100 за баррель). Если посмотреть на структуру самого показателя роста, то она сложилась преимущественно из таких отраслей, как внутренняя (оптовая и розничная) торговля (рост за 10 месяцев в размере 7,5%) и сфера строительства (свыше 12%). Значительное влияние пришлось и со стороны увеличения государственных расходов в среднем на 20% по отношению к прошлому году, в том числе за счет расходов на соцобеспечение через АСП и рост заработных плат. Также хотелось бы отметить существенный рост инвестиций в основной капитал, который был сконцентрирован в таких секторах, как добывающая промышленность и жилищное строительство. Мы также видим большие инвестиции в ряд крупных инфраструктурных проектов. Тем не менее со стороны наших заемщиков мы не наблюдаем массового спроса на небольшие инвестиционные проекты.

– Получается, что сейчас основная доля кредитного портфеля приходится все-таки на корпоративный бизнес. В таком случае, какие возможности для клиентов этого сегмента Halyk Bank предоставит в следующем году, выйдет ли перечень услуг банка за рамки традиционных?

– Хотелось бы подчеркнуть, что мы являемся не только крупнейшим банком в Казахстане, но и представляем собой крупную финансовую группу и соответственно всегда имеем возможность предложить нашим клиентам наиболее широкий спектр финансовых услуг. Как вы правильно отметили, это не только традиционное кредитование, но еще и предоставление различных транзакционных услуг.

На данном рынке позиция Halyk Bank усиливается еще и тем, что у нас самые высокие рейтинги среди казахстанских БВУ (по недавней оценке Fitch, банку присвоен рейтинг «BB+», прогноз – «Позитивный»). Такой уровень рейтинга позволяет клиентам широко использовать наши гарантии в своих взаимоотношениях с контрагентами как внутри Казахстана, так и за его пределами.

Что касается непосредственно корпоративных клиентов, то в следующем году мы будем продолжать развивать для них разные онлайн-решения, например, по кэш-менеджменту, который позволяет оптимизировать работу по финансированию филиалов или дочерних организаций, а также оптимизировать их денежную позицию.

Подобного рода сервисы будут увеличиваться в нашем приложении, в частности станут доступны услуга предоставления заявок на выпуск гарантий в онлайн-режиме, получение траншей в рамках кредитных линий и так далее. В этом направлении на следующий год перед нами стоит много задач.

– Как вы считаете, произойдет ли усиление конкуренции на рынке и каких направлений бизнеса оно коснется?

– После того как мы увидим результаты AQR, то поймем, как они повлияют в целом на конкурентную среду в банковском секторе.

Тем не менее, я предполагаю, что в следующем году все-таки усилится конкуренция в розничном направлении и секторе МСБ.

Также в конце следующего года по условиям договора о вступлении Казахстана в ВТО иностранные банки смогут открывать у нас свои филиалы. И здесь сложно сказать, в каком региональном разрезе данный интерес будет проявляться, возможно, будет интерес со стороны российских или китайских игроков. Может быть, это будут банки, которые уже работают в Казахстане и захотят увеличить свое присутствие здесь дополнительно через открытие филиала.

– Что послужит триггером для развития банковского сектора в предстоящем году?

– Те тенденции в части регулирования и экономические факторы, о которых я ранее говорил, на мой взгляд, уже заложили определенную базу для развития банковского сектора.

Помимо этого, я полагаю, что ряд банков выйдет на рынок с новыми интересными решениями в части онлайн-предложений, и это коснется не только сферы финансирования, но и других нефинансовых услуг.

■ Ульф Вокурка: По завершению AQR все 14 банков продолжат работать

Меруерт Сарсенова

Подводя итоги работы финансового рынка в уходящем году, нельзя не отметить одно из значимых событий для банковского сектора Казахстана – проведение оценки качества банковских активов. И хотя AQR еще не завершен, у Национального банка уже есть четкое понимание проблем в секторе, и он намерен подписать с каждым банком-участником план корректирующих мер в первых месяцах следующего года. Однако дальнейшие действия Нацбанка в данном направлении будут скоординированы с новым ведомством – Агентством по развитию и регулированию финансового рынка, которое начнет работать в первых числах 2020 года. О том, как будет развиваться банковский сектор страны и какие факторы окажут влияние на него в интервью корреспонденту «Капитал.kz» рассказал независимый директор, член СД АО «Нурбанк» Ульф Вокурка.

– Ульф, давайте поговорим о предварительных результатах оценки качества банковских активов.

– С первой недели декабря Национальный банк Казахстана уже уведомил 14 банков, участвующих в AQR, о предварительных результатах проверки. Однако до конца текущего года они еще будут обсуждаться, но пока только в двусторонном порядке. Можно сказать, что с этого момента банки вступили в так называемый период прозрачности и транспарентности. Тем не менее в январе следующего года мы ожидаем, что регулятор уже открыто опубликует в обобщенной форме окончательные итоги данного проекта.

– Вы сказали, что результаты до конца года будут обсуждаться, то есть банки второго уровня и регулятор должны прийти все-таки к какому-то консенсусу?

– Разумеется, необходимо прийти к единому видению. Ведь задача AQR – обнаружить нарушение стандартов международной отчетности и пруденциальных нормативов для того, чтобы потом их грамотно устранить. Возможно, отдельные банки предпримут какие-то действия собственными силами, в том числе и задействованием акционеров, другие просто внесут поправки в кредитную или залоговую политику и т. п. Также я не исключаю, что некоторым из них понадобится внешняя поддержка. Однако подчеркну, что цель AQR не в выявлении кого-то принудительно закрыть или объединить, поэтому полагаю, что по завершению проверки все банки-участники продолжат работать дальше, но уже более прозрачно и стабильно.

И давайте будем называть их просто коммерческими банками. А то банки второго уровня в моем понимании звучит, будто банки второго сорта (смеется).

– Насколько оправдана помощь государства банкам, как в свое время ее оказали Цеснабанку и Казкому?

– Я работал в упомянутых вами банках, и ни для кого не секрет, что за последние годы они получили значительные суммы в виде господдержки, помимо денежных вливаний со стороны уходящих и новых акционеров. Как известно, в итоге первый был выкуплен, второй сменил учредителя и слился с другим банком. Вместе с тем я считаю, что помощь со стороны государства в целом была оправдана. Особенно когда речь шла о финансовых институтах, обслуживающих не только большую часть населения, но и значимые для экономики страны компании и предприятия, в том числе из госсектора, которые держали там крупные депозиты на счетах. В случае приостановления деятельности этих банков последние понесли бы неоправимый урон.

Кроме того, поддержка банкам была оказана в интересах всей финансовой системы, ведь если один из крупных участников по той или иной причине выпадает из игры, то он непроизвольно становится триггером цепной реакции и может спровоцировать сбой процесса межбанковских расчетов.

– Но ведь проблемная задолженность не может образоваться неожиданно и на пустом месте?

– Дело в том, что банки по сути пытаются ограничить свои убытки тем, что реализуют залоги, привлекают к ответственности заемщиков и гарантов, пытаясь закрыть пробелы, которые возникают в связи с неплатежеспособностью таких клиентов. Параллельно они формируют резервы на обесценение активов. Но эти резервы обычно образовываются за счет другого более успешного бизнеса. И когда банк списывает проблемный кредит за баланс, тем самым он теряет эти резервы, а значит – снижает прибыльность своего дела. Что на фоне жесткой конкуренции для крупных игроков – было недопустимо.

Погрешность банков в прошлом как раз состояла в том, что они не только в недостаточном объеме формировали резервы, но и в момент, когда понимали, что кредит безнадежный и подлежит списанию, проводили скрытую реструктуризацию, показывая регулятору, что у них все хорошо, то есть заемщик «жив».

– Нельзя не отметить, что в 2011 году Агентство по регулированию и надзору финансового рынка и финансовых организаций (АФН) было упразднено. Со следующего года, мы знаем, что его вернут, но уже как Агентство по регулированию и развитию финансового рынка. По вашему мнению, с чем это связано?

– Вы сказали, АФН было в свое время упразднено, но я бы переформулировал по-другому – его функции плавно перешли в Национальный банк. Хотя, как оказалось, это решение не было оптимальным. Возможно, на тот момент оно имело свое оправдание – сделать политику центрального банка более согласованной, объединив традиционные функции банка-кредитора последней инстанции, который занимается вопросами денежно-кредитного обращения, стабильности внешнего обменного курса и сдерживания роста инфляции с функциями регуляторного органа, который в этой ситуации одновременно следит за деятельностью финансовых институтов.

И сегодня, когда Нацбанк перешел уже на политику инфляционного таргетирования и свободное плавание национальной валюты, а банки стали применять у себя новейшие стандарты финотчетности, внедряя более эффективные методы управления рисками, над ними должен появится отдельный надзорный орган, который нейтрально и в интересах всей системы, в том числе потребителей финансовых услуг, будет устанавливать единые для всех правила.

– На ваш взгляд, чем новое АРРФР будет отличаться от прежнего АФН?

– Тем, что усложнит сокращение наличности (смеется). А если серьезно, то я не ожидаю, что по содержанию возникнет большая разница между предыдущим и нынешним агентством. Конечно, многое будет зависеть от политики руководства и его персонального состава. Тем не менее назначение Мадины Абылкасымовой на должность председателя АРРФР, на мой взгляд, является положительным моментом, так как у нее уже сложился опыт трудовой деятельности и в правительстве, и в Нацбанке.

При этом я ожидаю, что план работы нового агентства будет выстроен с учетом предложений всех заинтересованных сторон, так как без активного участия банков, страховых, инвестиционных, брокерских и других попадавших под регулирование компаний будет трудно или практически невозможно развивать финансовые рынки.

В этой связи я надеюсь, что в ближайшее время глава АРРФР пригласит представителей Ассоциации финансистов Казахстана, чтобы выслушать их экспертные мнения по поводу тех важных и срочных вопросов, которые сегодня возникают перед ними.

Я считаю, что взаимодействие между регулятором и субъектами регулирования станет гораздо плодотворнее и эффективнее, если на начальных этапах достигнуть консенсуса в интересах всей системы.

– Передав надзорные функции новому агентству, не попадет ли Национальный банк под политическое влияние правительства?

– Я думаю, что переезд Нацбанка в Нур-Султан – это логичный шаг, и центральный банк все-таки должен находиться в столице. Между тем я предполагаю, что переедет не весь его аппарат, а только то подразделения, которые формируют денежно-кредитную политику (ДКП), являющуюся, с одной стороны, частью общей политики правительства, а с другой – отдельно сформированной независимой ветвкой.

На мой взгляд, влияние будет скорее не со стороны правительства, а со стороны президента, потому что все крупные политические решения в стране с президентской формой правления должны приниматься и согласовываться с главой государства.

– Глава государства уже поручил Нацбанку разработать Стратегию денежно-кредитной политики на 3 года. По вашему мнению, насколько это целесообразно?

– Сложно сказать. Потому что практически невозможно на 10 лет вперед определить денежно-кредитную политику, ведь она должна экономически реагировать на события, складывающиеся под воздействием внутренних и внешних факторов на рынке, которые в свою очередь не могут быть подвластны ни одному правительственному органу, тем более подвергаться прогнозированию.

Поэтому идея 10-летней ДКП – это, наверное, какая-то концепция, куда мы намереваемся двигаться дальше. Однако исполнение такой политики, скорее всего, будет осуществляться гибко и на краткосрочной основе, например, ежеквартально.

Но даже если такой документ сейчас разрабатывается или утверждается высшими органами государства, на мой взгляд, более значимое событие для банковского рынка – это ежемесячная пресс-конференция председателя Национального банка о сохранении или изменении базовой ставки.

– Каковы ваши видения по поводу базовой ставки?

– Я считаю, что сегодня базовая ставка находится на оптимальном уровне. Но надеюсь, что Нацбанк в следующем году вставки вертеть к генеральной тенденции – не снижению. Так как в настоящее время 27 года после серии снижения из-за спежая за водителями и домогательств. В декабре издание The Wall Street Journal писало, что с начала ноября 2019 года Трэвис Каланик продал более чем 90% своей доли в Uber за $2,5 млрд. По данным Business Insider, у Трэвиса Каланика осталось 5,8 млн акций; до начала продажи бумаг их было 22,6 млн. Он начал избавляться от акций компании в начале ноября, после того как истек шестимесячный срок запрета на продажу акций для основателей Uber с момента IPO, проведенного в мае 2019 года. Неизвестно, почему Трэвис Каланик продает так много акций компании, которую он основал. По словам источников WSJ, он долгое время испытывал разочарование по поводу нынешней управленческой команды Uber, а также действий инвесторов. Сейчас среди проектов Трэвиса Каланика – стартап CloudKitchens, который строит и сдает в аренду ресторанам помещения для «облачных» кухонь, работающих только на доставку. В ноябре компания привлекла $400 млн при оценке в $5 млрд, говорили источники WSJ. **(vc.ru)**

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

МИРОВЫЕ

НАЧАТО РАССЛЕДОВАНИЕ В ОТНОШЕНИИ BMW

Комиссия по ценным бумагам и биржам США (SEC) начала расследование в отношении немецкого автопроизводителя BMW, пишут Bloomberg и The Wall Street Journal со ссылкой на представителя компании. «С нами связалась SEC, мы будем полностью сотрудничать по их расследованию», — сообщил он WSJ. SEC выяснает, мог ли BMW искусственно завышать данные о своих продажах в США, уточняют издания. Речь идет о практике, когда дилеры регистрируют автомобили компании как проданные, хотя фактически этого еще не произошло. Bloomberg со ссылкой на собственные расследования добавляет, что BMW платит «надбавки» своим дилерам на протяжении многих лет. Как отмечает WSJ, в сентябре Fiat Chrysler согласилась выплатить $40 млн по аналогичным обвинениям. В результате компания пересмотрела свои отчеты, свидетельствующие о росте продаж автомобилей на протяжении 75 месяцев подряд. Выяснилось, что на самом деле успешная серия прервалась в сентябре 2013 года, на три года раньше, чем утверждала компания. Bloomberg отмечает, что в США BMW борется с Daimler за лидерство в сегменте премиальных автомобилей. В ноябре немецкий концерн продал в США более 31 тыс. автомобилей. Еврокомиссия также ведет свое расследование в отношении BMW. Ведомство подозревает BMW, Volkswagen и Daimler в нарушении антимонопольного законодательства и картельном сговоре. BMW заложил на выплату возможного штрафа 1 млрд евро. **(rbc.ru)**

BOEING СМЕНИЛ РУКОВОДСТВО

Совет директоров американской корпорации объявил о смене руководства, сообщив об отставке генерального директора Денниса Мюленбурга, возглавлявшего Boeing с 2015 года. В заявлении компании отмечается, что Деннис Мюленбург «ушел в отставку с должностей генерального директора и директора совета директоров». Временно исполняющим обязанности гендиректора Boeing вместо него назначен финансовый директор компании Дэвид Калхун. Совет директоров Boeing также отметил, что решение о смене руководства «было необходимо для восстановления доверия к компании». Инвесторы с оптимизмом отреагировали на данные новости: в ходе торгов на Нью-Йоркской фондовой бирже акции Boeing выросли на 2,8%. Американская корпорация в течение 2019 года пыталась преодолеть один из наиболее серьезных кризисов в своей истории, который разгорелся после двух авиакатастроф самолетов Boeing 737 Max в Индонезии и Эфиопии, унесших жизни 346 человек. Помимо явных проблем с функционированием систем управления Boeing 737 Max, кризис также продемонстрировал непрозрачность и потенциальную коррупционную составляющую процесса сертификации самолетов в США, которые были допущены к полетам, несмотря на сообщения о проблемах на стадии производства. **(vestifinance.ru)**

TENCENT НАМЕРЕНА ИНВЕСТИРОВАТЬ В ЕВРОПУ

Китайский интернет-гигант Tencent Holdings Ltd планирует со следующего года увеличить инвестиции в развитие бизнеса в Европе, в особенности в Германии, заявил Ли Шивэй, глава европейского подразделения Tencent, специализирующегося на облачных решениях. «В 2020 году мы будем инвестировать в Европу более $10 млрд, примерно треть из этого – в Германию», – сказал Ли Шивэй в интервью немецкой газете Handelsblatt. По его словам, Германия является важнейшим рынком для Tencent за пределами Китая, и компания рассчитывает расширить здесь свое присутствие. Пока в офисе Tencent во Франкфурте работает лишь 20 человек, отметил Ли Шивэй. В ближайшие три-четыре года Tencent планирует создать около 3 тыс. новых рабочих мест в Европе, преимущественно в Германии, но также во Франции и Великобритании. Акции Tencent подорожали на 0,7% по итогам торгов в Гонконге в понедельник, с начала года их стоимость выросла на 20,3%. **(interfax.kz)**

ТРЭВИС КАЛАНИК ПОКИНЕТ СОВЕТ ДИРЕКТОРОВ UBER

Соучредитель и бывший гендиректор такси-сервиса Uber Трэвис Каланик с 31 декабря 2019 года покинет совет директоров компании, сообщили в Uber. «Uber была частью моей жизни на протяжении последних десяти лет. В конце десятилетия, когда компания стала гигантской, мне кажется, что настал подходящий момент сосредоточиться на своих текущих деловых и благотворительных занятиях», – приводятся слова Трэвиса Каланика в сообщении. Он ушел с поста гендиректора Uber в июне 2017 года после серии скандалов из-за слежки за водителями и домогательств. В декабре издание The Wall Street Journal писало, что с начала ноября 2019 года Трэвис Каланик продал более чем 90% своей доли в Uber за $2,5 млрд. По данным Business Insider, у Трэвиса Каланика осталось 5,8 млн акций; до начала продажи бумаг их было 22,6 млн. Он начал избавляться от акций компании в начале ноября, после того как истек шестимесячный срок запрета на продажу акций для основателей Uber с момента IPO, проведенного в мае 2019 года. Неизвестно, почему Трэвис Каланик продает так много акций компании, которую он основал. По словам источников WSJ, он долгое время испытывал разочарование по поводу нынешней управленческой команды Uber, а также действий инвесторов. Сейчас среди проектов Трэвиса Каланика – стартап CloudKitchens, который строит и сдает в аренду ресторанам помещения для «облачных» кухонь, работающих только на доставку. В ноябре компания привлекла $400 млн при оценке в $5 млрд, говорили источники WSJ. **(vc.ru)**

Массовые спекулятивные сделки на рынке недвижимости исчезают

Анна Видянова

Этот год ознаменовался активной реализацией ипотечных госпрограмм. За счет этого оживился как первичный, так и вторичный рынок недвижимости. Однако казахстанцы продолжают завышать цены на свои квартиры в среднем на 20%, считают опрошенные корреспондентом «Капитал.kz» эксперты. Они также рассказали о том, какие тенденции в этом году наблюдались на рынке жилой недвижимости.

Ермек Мусрепов, Президент Казахстанской федерации недвижимости

На протяжении всего 2019 года на рынке прослеживалась высокая активность по заключению сделок купли-продажи жилья. Этот тренд появился за счет внедрения новых ипотечных госпрограмм с субсидированными ставками вознаграждения. Также запущено несколько госпрограмм, стимулирующих выдачу ипотеки социально уязвимым слоям населения. Самыми активными регионами по количеству заключенных сделок стали Нур-Султан, Алматы, Шымкент, Атырау и региональные центры.

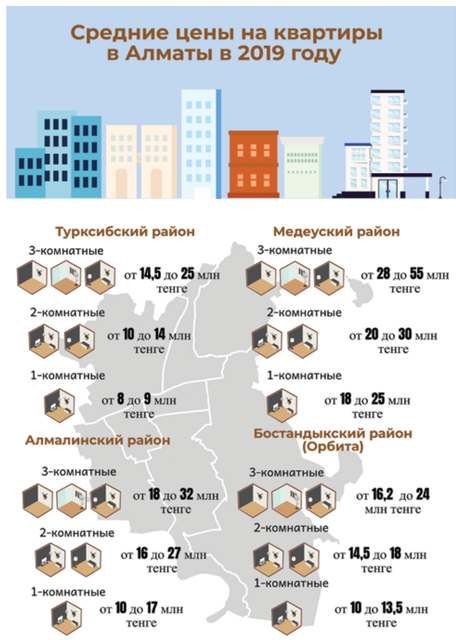
По нашим оценкам, с начала года спрос на жилую недвижимость в Казахстане увеличился на треть. На вторичном рынке самыми востребованными были квартиры стоимостью до 25 млн тенге.

В целом жилую недвижимость можно разделить на четыре категории. Первая категория – жилье элиткласса с площадью не менее 100-150 кв. м. Вторая – жилкомплексы бизнес-класса с площадью до 150 кв. м. Средняя площадь объектов третьего класса – комфорт составляет до 100 кв. м (в среднем от 80-100 кв. м). Четвертая категория недвижимости, экономкласса, подразумевает площадь объекта в размере от 30-65 кв. м. Естественно, большой популярностью пользуется четвертая категория. Нельзя четко обозначить, на какие квартиры снизился спрос в этом году, но можно отметить, что невысоким спросом пользуются квартиры площадью от 150 кв. м, они доступны лишь небольшому сегменту казахстанцев.

Средняя стоимость квадратного метра жилья экономкласса в Казахстане составляет 200-250 тыс. тенге за квадрат, бизнес-класса и «комфорта» – не превышает 335-400 тыс. тенге за кв. По нашим оценкам, в сравнении с 2018 годом реальная стоимость квадратного метра снизилась на 10-15%. Подразумевается та цена, по которой заключались сделки.

Если 10-13 лет назад некоторые казахстанцы приобретали квартиры, делали там ремонт и перепродавали с наценкой, то в этом году ситуация меняется – таких сделок единицы. Повторюсь, рынок находится в состоянии коррекции, реальные цены, по которым заключаются сделки с недвижимостью, снижаются.

В последние 3-5 лет наблюдается заметное снижение стоимости квадратного метра в частных домах. Особенно это касается домов премиум-класса, где стоимость квадратного метра находилась на уровне $5 тыс. за квадрат. В этом же году были ситуации, когда такие объекты не могли реализовать и по $1 тыс. за квадрат. По нашим оценкам, в среднем цена квадратного метра в них снизилась почти в два раза. Частные дома уже не так востребованы, как раньше, потому что выгоднее приобретать квартиры, так как им нужно уделять меньше внимания, сил и времени. К тому же дома зачастую находятся на окраине городов, вдали от места работы их владельцев. Сейчас большую часть времени люди проводят в черте города, поэтому им как раз здесь удобнее покупать квартиру.



Лариса Степаненко, Президент Объединенной ассоциации риелторов Казахстана

Еще пару лет назад на первичном рынке недвижимости не было такой активности, как в этом году – рынок оживился, наблюдался стойкий спрос на новостройки. Этому способствовало развитие ипотечных госпрограмм, условия по которым весьма привлекательны для заемщиков. По нашим оценкам, с начала года объем сделок как с первичной, так и с вторичной недвижимостью увеличился примерно на 20%.

В этом году за счет госпрограммы «Баспана Хит» также активизировался и вторичный рынок. Если говорить о трендах, по-прежнему высоким спросом пользуются однокомнатные и двухкомнатные квартиры. В основном такие квартиры приобретаются для сдачи их в аренду, особенно в Нур-Султане и Алматы. Из года в год самыми востребованными в столице являются Есильский район, район Байконур и Алматинский. В Алматы в топ-3 районов, где наблюдается наибольший спрос на жилую недвижимость, входят Бостандыкский, Алмалинский и Медеуский. За счет развивающейся инфраструктуры набирает популярность спрос на жилье в Ауэзовском районе мегаполиса.

Если говорить о ценах на жилую недвижимость, то зачастую казахстанцы корректируют их в соответствии с курсом доллара. Если американская валюта укреплялась, то автоматически соразмерно этому начинало дорожать и жилье. В этом году доллар доходил до 390 тенге, и владельцы квартир, частных домов стали повышать цены на жилые объекты. Но когда доллар терял свои позиции, никто из них не корректировал цены в сторону понижения. В результате у многих создалось впечатление, что на рынке якобы наблюдается рост цен на квадратные метры. А по сути на рынке происходила некая манипуляция с ценами, связанная с колебаниями или даже с незначительной корректировкой курса. Поэтому покупатели недвижимости старались напрямую связаться с владельцами недвижимости или риелторскими агентствами, чтобы все-таки узнать реальную цену жилого объекта.

Приведу в пример Россию, там при формировании цены на недвижимость не ориентируются на иностранную валюту. Все сделки по жилым объектам обсуждаются и заключаются только в рублях, поэтому рынок РФ так не лихорадит, как в Казахстане.

В 2019 году, как и в 2018-м, средняя комиссия за услуги риелторов составляла 1% от суммы сделки, в Алматы – не менее $1 тыс. Уточню, комиссия зависит и от объема работы риелтора. Между тем в каждом регионе есть свои особенности по размеру комиссий. Члены нашей ассоциации придерживаются единого тарифа при установлении своих комиссий. Например, в Караганде минимальная комиссия риелторов, членов нашей ассоциации, составляет 300 тыс. тенге, в Кокшетау – 200-250 тыс. тенге. Но, повторюсь, размер комиссии зависит от объема работ риелтора. Все-таки пока на рынке остались риелторы, которые демпингуют по комиссиям – они не являются членами нашей ассоциации.

В основном казахстанцы, выставляя квартиры или частные дома на продажу, переоценивают свои объекты. Наценка на недвижимость может доходить до 20%. Зачастую продавцы жилых объектов аргументируют свою высокую наценку тем, что они готовы сбросить цену, торгуясь с покупателем. Поэтому суммы, по которым проходят сделки, ощутимо отличаются от тех, которые размещены на сайтах. За счет фейковых, завышенных цен у некоторых аналитиков, оценщиков складывается мнение, что цены на недвижимость растут. Достаточно редки случаи, когда продавцы недвижимости прислушиваются к оценочному мнению, риелторов, оценщиков и снижают свои цены. Чаще всего все-таки переоцененная недвижимость выходит на рынок.

Биткоин готов поглотить рынок криптовалют

Дмитрий Чепелев

Прошедшая неделя позитивным образом сказалась на стоимости Bitcoin (BTC), позволив ему полностью отыграть недавнее падение. Однако нельзя сказать то же самое про Ripple (XRP) и Ethereum (ETH), которые повели себя подобно второсортным альткоинам, не восстановились после падения рынка и тем самым существенно потеряли в стоимости по отношению к «первой криптовалюте». Принимая во внимание такое поведение двух крупнейших после Bitcoin (BTC) криптоактивов, прогнозы аналитика Тома Вейса касательно того, что в 2020 году доминирование «цифрового золота» приблизится к 85%, кажутся вполне жизнеспособными. Однако инвесторам, ставящим на альткоины, рано расстраиваться, ведь существуют и альтернативные мнения. Аналитик Бенджамин Коуэн, на основании технического анализа, считает, что в ближайшие несколько лет будет иметь место новый пузырь альткоинов, во время которого их совокупная стоимость может достичь $11 млрд. При реализации данного сценария стоимость «первой криптовалюты», по словам аналитика, достигнет $141000, однако его доля сократится до 23% против 69% в настоящий момент.

Тем временем, несмотря на бегство партнеров и недовольную позицию регуляторов, Libra Association опубликовала следующую часть своей дорожной карты. Из документа следует, что разработка большинства функций основной сети уже завершена. «В данный момент мы сосредоточены над работой над полным набором документации архитектуры протокола Libra и шлифуем внешние API при участии сообщества», – отметили в команде проекта. Член совета директоров ассоциации Патрик Эллис поделился информацией о том, что основную сеть планируют запустить в 2020 году. «Однако на данном этапе у нас нет четкой стратегии по выходу на рынок», – подчеркнул он.

За прошедшую неделю общая капитализация криптовалютного рынка упала на 7,66%. На утро среды, 25 декабря 2019 года, она составила $182 млрд против $182 млрд на конец прошлого семидневного периода.

Сравнение изменения **стоимости топ-3 криптовалют** за неделю

(с 18 по 25 декабря 2019 г.)

Топ-**3** криптовалют	18 дек **2019 г.**	25 дек **2019 г.**	Изменение **в %**
1. Bitcoin **(BTC)**	$**6759**	$**7303**	**8,11**%
2. Ethereum **(ETH)**	$**128,13**	$**129,12**	**0,77**%
3. Ripple **(XRP)**	$**0,195**	$**0,191**	**-2,05**%
Общая кап-ция (млрд)	$**182**	$**192,8**	**5,93**%

1. Bitcoin (BTC). Цена на «цифровое золото», опустившаяся в течение прошлого отчетного периода до семимесячного минимума, полностью отыграла падение. Уже в начале прошедшего семидневного отрезка криптовалюта выросла с $6759 до $7375. Более того, стоит отметить, что максимальная цена, которая была достигнута Bitcoin (BTC) за неделю, составила $7590, однако закрепиться на этой отметке «первая криптовалюта» так и не сумела, закончив неделю на отметке чуть выше $7300. Линии сопротивления, при рыночных показателях, зафиксированных на конец отчетного периода, вероятней всего будут находиться на отметках $7500 и $8000.

Тем временем известный криптоаналитик Том Вейс поделился своим видением относительно Bitcoin (BTC) на 2020 год. Он считает, что «цифровое золото» в скором будущем укрепит свое доминирование на криптовалютном рынке. «Одним из моих основных прогнозов на 2020 год будет рост доминирования биткоина до 85%», – отметил он. Аналитик добавил, что за 2019 год доля Bitcoin (BTC) на криптовалютном рынке выросла с 50% до почти 70% и резюмировал, что в грядущем году данный процесс не замедлится, тем самым приведя к смерти большинство «альткоинов».

На утро среды, 25 декабря 2019 года, цена Bitcoin (BTC) составила $7307. За прошедшую неделю стоимость «первой криптовалюты» разочарованием. Ripple (XRP), подобно Ethereum (ETH), не смог восстановиться после недавнего падения. Более того, он продемонстрировал отрицательную динамику, потеряв более 2%. На цену актива даже не смог повлиять анонс о том, что Ripple Labs успешно завершила очередной раунд инвестиций, получив $200 млн и нарастив капитализацию компании до $10 млрд. Основными инвесторами, вложившими средства в рамках прошедшего раунда, стали Tetragon и SBI Holdings. По заявлению представителей Ripple, средства будут направлены на привлечение новых клиентов, в частности банков и операторов денежных переводов, к использованию токена XRP в трансграничных переводах.

«Мы находимся в отличном финансовом положении для имплементации нашего видения. В то время как другие представители блокчейн-пространства замедлили рост или даже свернулись, мы набрали ход и являемся одним из лидеров индустрии в 2019 году», – заявил Брод Гарлингхауз, являющийся CEO Ripple.

На утро среды, 25 декабря 2019 года, стоимость Ripple (XRP) составила $0,191. Стоимость криптовалюты по итогам прошедшего семидневного периода опустилась на 2,05%. Доля Ripple в общей капитализации криптовалютного рынка за неделю снизилась на 0,34 процентных пункта и составила 4,3%.

Три важных события 2019 года, которые еще напомнят о себе

Андрей Чеботарев, аналитик международной инвестиционной компании EXANTE в Казахстане

Списание кредитов, внимание президента к денежно-кредитной и курсовой политикам, а также «сингапурская болезнь» – три события, которые произошли в этом году, но определят очень многое в следующем

Списание кредитов

Казахстан действительно социальное государство. Только в Казахстане из всех стран постсоветского пространства валютным ипотечникам компенсировали разницу после девальвации национальной валюты. Только в Казахстане разработаны жилищные программы, которые позволяют получить ипотеку под 2%, а в следующем году обещают эти программы расширить. И только в Казахстане списывают беззаловые потребительские кредиты и не запрещают людям, которым списали, обращаться за новыми.

Списание кредитов – это отличная новость для тех, кому их списали, и для банков, которые даже не надеялись часть из этих кредитов вернуть назад. При этом важно помнить, что списали беззаловые потребительские кредиты, а это купленные айфоны и новые плазмы, проведенные свадьбы. Тем, кому списали, не запретили брать новые займы, и рост потребительских кредитов во втором полугодии только усилился. Часть людей, вероятно, надеются, что новые кредиты тоже не придется возвращать. На рост пузыря на рынке потребительского кредитования обращает внимание и Всемирный банк. Во всей этой истории кажется, что мы видели первое и, хочется верить, последнее списание. В следующем году, если ничего не изменится с ужесточением требований к выдаче потребительских кредитов, которое должно вступить в силу с нового года, то нас могут ждать беззаловые потребительские кредиты, информационные поводы с просьбами о новом списании. Почему это так важно? Списав абсолютно все кредиты без разбора – тем, кто их платил, кто нет, кто мог платить, но не хотел, кто хотел, но не мог – государство, к сожалению, подало знак, что такое возможно. Можно взять в кредит новый телефон, не платить по кредиту и потом его просто спишут.

Внимание президента

С лета этого года Президент Казахстана Касым-Жомарт Токаев системно обращает внимание Национального банка на то, что денежно-кредитная и курсовая политики нуждаются в восстановлении доверия со стороны бизнеса и населения. В итоге это привело к позитивным изменениям – глава государства поручил разработать Единый реестр внешнего долга Казахстана, чтобы прекратить спекуляции на этой теме. Кроме того, он дал указание Национальному банку предоставлять публичные данные по обмену валют. С 1 января 2020 года Нацбанк будет ежемесячно, ежеквартально предоставлять эту информацию. Также будет опубликован график обменного курса, принята стратегия денежно-кредитной политики. Это очень важные шаги по возвращению доверия к действиям регулятора, которые будут продолжены и в следующем году. Почему это так важно? Высокое доверие способно смягчить проблему непоследовательности действий в рамках денежно-кредитной политики во времени и, как следствие, поддерживать более низкие инфляционные ожидания. Повышенная транспарентность и хорошая коммуникационная политика улучшают доверие к денежным властям и повышают эффективность денежно-кредитной политики. Регулятор, которому доверяет общество, может более гибко реагировать на шоки. И наконец – Нацбанк при низком доверии вынужден проводить более жесткую денежно-кредитную политику.

«Сингапурская болезнь»

Сломать все и построить заново – очень красивая и привлекательная стратегия. В этом году впервые прозвучало желание некоторых экспертов полностью изменить пенсионную модель Казахстана и за основу взять сингапурский вариант. Эта история развивается, и шанс, что ее начнут реализовывать, к сожалению, не нулевой. Изменение пенсионной модели по сингапурскому сценарию потребует налоговой реформы – введения прогрессивной шкалы подоходного налога и оптимизации остальных налогов и сборов, реформы страховой системы здравоохранения – так как предполагает объединение всех фондов в один и реформу самого пенсионного фонда. Такая огромная работа может затянуться на годы, в течение которых текущая работа проводиться не будет. Хотя на самом деле для более эффективной работы ЕНПФ в части инвестирования достаточно сделать лишь две вещи – соблюдать коридор инфляции, желательно от 2 до 4%, а также изменить инвестиционную декларацию фонда и перестать вкладывать пенсионные активы, главная цель которых сохранность, в эфемерные цели развития отечественной экономики или фондового рынка. Почему это так важно? Желание все сломать и построить заново с нуля «все правильно» очень соблазнительно, но не стоит ему поддаваться. Увеличение эффективности пенсионной модели Казахстана лежит не в плоскости выбора между чилийским или сингапурским вариантами, а в правильном управлении активами и доверии к финансовой системе в целом.

Фонд «Даму» предупреждает о мошенничестве

АО «Фонд развития предпринимательства «Даму» предупреждает предпринимателей Казахстана об активизации телефонных мошенников, которые представляются работниками или представителями Фонда «Даму». Мошенники общаются с клиентами Фонда, получившими финансовую поддержку в виде субсидирования или гарантирования. Предлагают им инвестировать денежные средства в акции, облигации и другие ценные бумаги, которые гарантируют прибыль.

Сообщаем, что Фонд «Даму» не осуществляет подобные сделки. Просим не поддаваться на уловки мошенников.

В случае подобных звонков обращаться по любому из следующих каналов связи, обеспечивающих конфиденциальность:

- электронный адрес: senim@fund.kz;
- телефон доверия: +7(727) 244 82 71;
- единый Call-центр 1408 (звонок бесплатный).

Мировой фактор для Казахстана

Что из геополитического помогло или помешало стране?

Ксения Бондал

Казахстанские эксперты в беседе с корреспондентом «Капитал.kz» назвали важные геополитические события 2019 года, а также рассказали, какие из них повлияли на экономику Казахстана.

Главной мировой политической сенсацией уходящего года директор Центра исследований прикладной экономики (AERC) Жаныбек Айгазин считает избрание Владимира Зеленского президентом Украины. По мнению многих экспертов, Украина является страной с самым ярко выраженным уровнем развития демократии в Европе, заметил он.

«Наиболее злободневной темой на протяжении последних лет были и есть санкции в отношении России, в 2019 году их число достигло 70. Санкции затрудняют приток капитала и технологий в Россию и уменьшают возможности для потенциала роста экономики. Однако РФ в этих условиях выстроила политику защиты внутреннего рынка и продвижения экспорта. Влияние санкций в отношении России на экономику Казахстана происходит через валютное давление на тенге», – ртметил Жаныбек Айгазин.

Он так же упомянул продолжающуюся торговую войну США и Китая, начавшуюся в середине прошлого года, когда страны ввели в отношении друг друга дополнительные таможенные тарифы на $50 млрд. В декабре 2019 года КНР и Штаты заключили еще одно перемирие, американцы утверждают, что Китай обязался увеличить закуп американских товаров на $200 млрд, а США в ответ откажутся от введения новых санкций. Насколько долгим будет перемирие, никто не знает, но из-за этого страдает глобальная экономика, глава МВФ Кристин Лагард в октябре заметила, что по итогам текущего года торговые войны замедлят темпы роста 90% стран мира.

«Импортные пошлины сокращают объемы взаимной торговли США и Китая, соответственно они закупают меньше товаров и сырья у других стран, цены на них снижаются, из-за чего страдают производители в различных государствах, и казахстанские –не исключение», – добавил глава AERC.

Рассуждая о том, какие геополитические ожидания на этот год не оправдались, Жаныбек Айгазин отметил, что обычно инвесторы уверены в стабильности перспектив экономики, и действует рыночная премия за время. Однако с конца мая 2019 года происходит инверсия кривой доходности долга США, когда доходность 3-хмесячных бумаг превысила доходность 10-летних, в этих условиях инвесторы опасаются делать долгосрочные вложения, не веря в радужные перспективы экономики.

«То есть все ждали глобального катаклизма мировой экономики, а этого не произошло. Похоже, парадигма мировой экономики меняется, и твит американского президента может перечеркнуть оптимизм рынков. Новая симметричная информационная парадигма в мировой экономике», – пояснил эксперт.

Также в 2019 году были высокие риски краха режима Николаса Мадуро в Венесуэле из-за народной революции. В стране существует продовольственный дефицит, слабо функционируют институты, гиперинфляция, безработица.

В течение 2019 года не наблюдалось мировых геополитических процессов, которые смогли в значительной мере и бесповоротно отразиться на экономике Казахстана, отметил экономист Олжас Тулеуов. Тем не менее среди произошедших событий по значимости вероятного воздействия на нашу страну можно выделить, конечно же, споры Китая и США, которые при большей эскалации могли снизить торговую активность между Поднебесной и Казахстаном. Однако за 10 месяцев уходящего года экспорт РК в КНР даже вырос по сравнению с прошлым годом на 23%, добавил он.

«Вместе с тем, к числу весомых геополитических событий, которые смогли непосредственно, но ограниченно сказаться на экономических процессах Казахстана, стоит отнести произошедшее летом введение дополнительных американских пошлин на товары из Мексики. При этом причиной повышения пошлин послужил тот факт, что Мексика не уделяла должного внимания вопросам нелегальных мигрантов, которые незаконно проникали на территорию США. На этом фоне курс мексиканского песо против доллара продемонстрировал 3%-ное падение, чем спровоцировал снижение курсов валют других развивающихся стран. В данной связи курс тенге накануне выборов президента Казахстана испытал дополнительное внешнее давление», – сказал Олжас Тулеуов.

Какие мировые события, которых ожидали в этом году, не произошли? По мнению экономиста, в начале года предполагалось, что США продолжат проводить более активную санкционную политику против России, что могло оказать негативное воздействие и на Казахстан.

«Однако американская риторика в части антироссийских санкций существенно ослабла, если не считать мартовские попытки конгрессменов усилить второй пакет санкций «по делу Скрипалей», а также его официальное объявление в начале августа. При этом их воздействие на рынок оказалось довольно символичным», – пояснил Олжас Тулеуов.

Также многие аналитики предполагали, что в этом году все-таки произойдет окончательный выход Великобритании из состава ЕС по сценарию так называемого жесткого Brexit, что могло ощутимо потрясти рынки. Но Brexit, ни жесткого, ни мягкого до сих пор не случилось, добавил он.

Наряду с этим в начале 2019 года в фокусе внимания оказались политические события в Венесуэле, где произошел раскол власти между президентом Николасом Мадуро и лидером оппозиции Хуаном Гуайдо. Тогда ожидалось, что Венесуэла на пороге большой гражданской войны, что негативно скажется на рынке нефти, отношениях России и США, курсе валют развивающихся стран. И эти три фактора были непосредственно связаны с Казахстаном. Однако эскалации внутреннего конфликта в Боливарианской республике не произошло.

Из неожиданностей уходящего года эксперт отметил события в Латинской Америке, которые схожи с теми, что были в 2011 году в арабских странах и получили название «Арабская весна». В Чили, Перу, Эквадоре, Боливии были процессы, которые способствовали возникновению внутриполитического кризиса, в результате которого произошли смена власти и жестокие столкновения протестующих с представителями власти, рассудил наш собеседник.

«Также в Бразилии и Аргентине к власти пришли популисты, что усилило настороженность внешних инвесторов в части проведения в этих странах стабильной и взвешенной экономической политики. Все процессы совместно оказали негативное влияние на курс валюты стран Латинской Америки, спровоцировали повышение американских торговых пошлин на металлическую продукцию Бразилии и Аргентины, а также создали некую неопределенность на мировом рынке цветных металлов», – добавил Олжас Тулеуов.

Ключевые геополитические тренды в 2019 году были связаны с внешней политикой США, Китая и России, считает исполнительный директор Казахстанского совета по международным отношениям Искандер Акылбаев. Растущий градус конфронтации российско-американских отношений на фоне введения новых санкций Белого дома по отношению к России, а также давление США на Китай в сфере торговли, новых технологий и оборонном секторе, влияли на основные международные геополитические и экономические процессы.

«Все это негативно сказывалось на экономической политике крупных мировых держав, тем самым затормаживались международные потоки капитала. Для стран ЦА и Казахстана, в частности, растущая напряженность между тремя геополитическими тяжеловесами, сказывалась на ценах на энергоресурсы и повышала волатильность местных валют», - добавил Искандер Акылбаев.

На этом фоне, дальнейшая экономическая кооперация стран ЦА в рамках ЕАЭС и китайской инициативы «Один пояс, один путь», все чаще рассматривается через призму региональной политики, нежели экономики, заметил он.

«В 2019 году мы видим, что условиях повышающейся геополитической конкуренции, идет политизация экономических связей, которые косвенно и напрямую влияли и будут влиять на принятие экономических решений в Казахстане и в центральноазиатском регионе в целом», - добавил эксперт.

Ближний Восток был в фокусе международного внимания как главный регион нестабильности и рисков в 2019 году.

«На этом фоне, анонс о выводе военного контингента США из Сирии рассматривать как новый формат вовлеченности, что будет внес элемент неопределенности в расчеты основных акторов процесса», - заметил Искандер Акылбаев.

Однако, несмотря на остроту событий, противостояние в стиле proxy на Ближнем Востоке не приобрело открытый характер, сделал он оговорку. Существовала вероятность того, что некоторые страны Ближнего Востока вполне могли перейти красную линию, спровоцировав волну прямых военных действий между странами региона, что в значительной мере снизило бы цены на нефть, усугубив тем самым экономические показатели в мире, и экономики стран Центральной Азии.

Арсен Аскаров

Чем запомнился кабмин Аскара Мамина в 2019 году

Депутаты Мажилиса Парламента Казахстана оценили деятельность правительства в уходящем году. По их мнению, действующий кабинет министров стал ближе к народу, поскольку лучше предыдущих реагировал на просьбы простых казахстанцев. В то же время в мажилисе призывают министров не вносить на рассмотрение «сырые законы», тем более не принимать в новом году поспешных экономических решений с негативным социальным эффектом.

Нынешний кабинет министров во главе с Аскаром Маминым отработал уже почти год с момента своего формирования в феврале 2019 года. На первом же заседании нового правительства Аскар Узакпаевич поставил цель стать правительством реальных дел и действовать на опережение. В частности, была введена должность «социального» вице-премьера. На пост главы Минтруда назначен опытный экс-аким Актюбинской области Бердибек Сапарбаев. Чиновники социального блока совершили «большое турне» по всем регионам Казахстана, выслушали жалобы населения и на их основе внесли свои предложения в кабмин, затем выработали механизмы начисления адресной социальной помощи, расширили меры содействия занятости малообеспеченных и многодетных семей.

В итоге увеличено финансирование строительства и приобретения арендного жилья для малообеспеченных и многодетных семей, внедрен механизм частичного субсидирования первоначального взноса по льготной ипотеке для бюджетников за счет акиматовских жилищных сертификатов, повышены зарплаты работникам бюджетной сферы.

«Мы еженедельно взаимодействуем с правительством Аскара Мамина. Приглашаем министров, которые, возможно, ситуацию по тем или иным вопросам видят по-своему, а депутаты оценивают тоже по-своему. Но в любом случае мы всегда находим какие-то срединные решения в ходе правительственного часа или рабочей группы», – сказал депутат фракции «Нур Отан» Павел Казанцев и добавил, что с точки зрения принятых в этом году законопроектов правительство свой план выполнило.

Одним из лучших решений правительства депутат Павел Казанцев называет законопроект, предусматривающий создание нового лоукостера.

«Запуск лоукостера взбодрил авиационный рынок страны и увеличил количество пассажиров – за счет того, что стали летать люди, которые раньше не могли себе этого позволить. Действующие авиакомпании снизили стоимость своих услуг. Лоукостер дал всей экономике дополнительный глоток кислорода», – уверен он.

С другой стороны, мажилисмен не одобряет поднятие акцизов на бензин, которое запланировано уже на 1 января следующего года.

«Я понимаю, что у правительства есть желание увеличить поступления в бюджет, поскольку 50% уходит на социальную сферу. Но это неправильное решение – искать дополнительный доход за счет простых людей», – полагает Павел Казанцев.

В свою очередь депутат фракции КНПК Жамбыл Ахметбеков дает удовлетворительную оценку работе кабмина. «Резонансные вопросы, прежде всего социального характера, были услышаны в верхах. Сюда входят решение об одноразовых выплатах, отмена налога для предпринимателей, решение социальных проблем среди многодетных матерей», – отметил Жамбыл Ахметбеков.

В то же время депутат-коммунист советует министрам более тщательно прорабатывать предлагаемые законопроекты. По его словам, в уходящем году в парламент поступило огромное количество «сырых» законопроектов, которые были разработаны экспромтом. «В каждом министерстве сидят по сотне людей, а такое ощущение, что законопроекты написаны всего одним человеком, который проучился за границей и слепо копирует иностранный опыт, не учитывая местные реалии и менталитет», – констатировал Жамбыл Ахметбеков.

Депутат фракции «Ак жол» Дания Еспаева отметила позитивные сдвиги в развитии бизнеса в стране, которые произошли за последний год благодаря ключевым решениям правительства.

«В части экономических реформ я бы выделила введение моратория на проверки малого бизнеса, а также освобождение от налогообложения. Это очень своевременный шаг. Второе ключевое решение кабмина касается переноса срока введения 5%-ных обязательных пенсионных взносов работодателей на 2023 год, поскольку к этому бизнес пока не готов. Была реальная угроза нелегальной выплаты заработной платы, что негативно отразится на поступлениях в бюджет», – уверена Дания Еспаева.

Вместе с тем в партии «Ак жол» просят правительство отложить переход на контрольно-кассовые аппараты в стране до 2023 года. Как известно, с 1 января 2020 года предусмотрен переход на обязательное применение онлайн контрольно-кассовых машин (ККМ) с функцией передачи данных индивидуальными предпринимателями (ИП).

«Сегодня к нам поступает много звонков от представителей малого бизнеса с просьбой приостановить применение этих аппаратов до 2023 года. Мелких предпринимателей под угрозой штрафов заставляют покупать эти аппараты у каких-то конкретных поставщиков. Однако о каких онлайн-кассах может идти речь, когда во многих районных центрах страны даже нет интернета! Это само собой несет определенные нарушения прав бизнеса. Ущемленными себя чувствуют простые торговцы на базарах, которые работают в одном торговом ряду с узбеками или кыргызами, которых эти нововведения не касаются», – пояснила Дания Еспаева.

Наряду с этим она озвучила основные задачи, которые стоят перед кабмином в вопросах улучшения бизнес-среды в стране.

«Партия «Ак жол» последние 5-6 лет предлагает правительству рассмотреть вопрос о введении дифференцированных отраслевых ставок НДС для ряда приоритетных отраслей экономики, таких как сельское хозяйство, машиностроение, лёгкая и пищевая промышленность, фармацевтика, жилищное строительство, зеленая энергетика. Если мы хотим, чтобы производители в Казахстане были конкурентоспособными, то нужно ввести НДС», – подчеркнула Дания Еспаева.

Кроме этого, необходимо ввести единый аграрный налог, о котором неоднократно говорилось, принять законопроект о банкротстве физических лиц. По решению президента в этом году списали долги до 300 тыс. тенге всем, кто имеет задолженность по беззалоговым кредитам, напомнила она.

«Однако не факт, что на следующий год эту акцию не придется повторить снова, учитывая, что сегодня 4 млн казахстанцев имеют по несколько миллионов тенге долгов. В итоге каждый год эта проблема будет повторяться, пока мы не примем закон о банкротстве и реабилитации физических лиц», – заключила Дания Еспаева.

Мариям Бижикеева

Египет: «ультра все включено»

Та-кемет или Египет – называют страной двух материков, он узнаваем и любим отечественными туристами. Решив сбежать от зимнего Алматы к солнцу и морю, я выбрала для отдыха Египет не случайно. Во-первых, здесь находятся три пятизвездочных отеля сети Rixos: Rixos Premium Seagate, Rixos Sharm El Sheikh и Rixos Alamein. Во-вторых, самое красивое, по мнению большинства моих друзей и коллег, море – Красное – тоже здесь.

Комфортный отдых для меня, как и для многих казахстанцев, действительно заключается в возможности остановиться в любом из отелей Rixos по всему миру. Две гостиницы из трех имеющихся в Египте, находятся в Шарм-эль-Шейхе, поэтому вопрос с городом пребывания не стоял. Мне, как неискушенному туристу, хотелось безопасно погрузиться в глубины Красного моря, понырять с пирса и увидеть его обитателей во всей красе.

Немаловажными моментами для меня были обустроенный пляж и максимальная близость к нему моего номера в отеле. То есть имело значение наличие даже не первой, а нулевой береговой линии. Мной двигало желание попробовать самый комфортный отдых, какой только может предложить «побережье шейха» или Шарм-эль-Шейх. Мне, как предпочитающему luxury-отдых туристу, все это удалось найти и в Rixos Sharm El Sheikh, и, конечно, в Rixos Premium Seagate. Да, искушение прочувствовать всю палитру гостеприимства отелей Rixos было слишком сильным, чтобы отказаться от возможности пожить в обоих отелях по очереди.

К тому же, как уверили меня менеджеры отелей, у них не просто программа «все включено». Они предлагают больше – «ультра все включено». И, забегая вперед, отмечу, что меня не обманули. Но обо всем по порядку.

Где жить: Rixos Sharm El Sheikh

Прилетели мы в Шарм-эль-Шейх благодаря туроператору Kompas. Он, к слову, предоставляет своим клиентам в Алматы, Нур-Султане и Актобе возможность оказаться в Египте по чартерной программе. Два раза в неделю из этих городов можно комфортно улететь на Красное море и забыть на неделю о зиме на родине.

О том, что это отель категории 5 «звезд» – Делюкс, я, конечно, знала. Да и фотографии номера мне предоставили в период планирования отдыха. Но каждый квадратный метр из 74 имеющихся номера категории Junior Suite был настолько обустроен и одомашнен, что мы приехали как к себе домой. Только вид из окна у нас был на море. Кстати, номеров с видом на море и личным бассейном 10 из 695. С боковым видом на море 23 номера класса Superior. В нашем номере была по-настоящему просторная гостиная с удобным диваном и креслом, большая двуспальная кровать, 32" LCD-телевизор (Sat), вращающийся на 360°, отдельная гардеробная. Главное – это просторная терраса с выходом к собственному бассейну и видом на море.

Где поесть и что выпить?

Сбежать сразу на пляж нам не дали, а предложили поесть после долгого пути. О том, как и сколько раз кормят в Rixos Sharm El Sheikh – повествовать буду отдельно. Но могу отметить, что вас ждут и могут всегда накормить с 7 утра до 11 ночи в основном ресторане Palm и семи ресторанах A la Carte. Кроме того, на территории 5 баров, уголки с мороженым, кондитерская и три столика с закусками. Беспокоиться о детском меню также не стоит. Приготовление его для детей возможно по запросу. И притом, что в ресторане Palm есть уголок детского питания. Свежевыжатый сок на завтрак можно выпить в основном ресторане, а холодные фрукты по сезону подаются на пляже и у бассейна. Бутылочные безалкогольные напитки в основных ресторанах и барах расположены в помещении.

Напитки и продукты являются оригинальными и действительно соответствуют качеству бренда. Так, в Rixos Sharm El Sheikh в концепцию все включено входят 2 вида джина, 3 –пива, 4 – текилы и рома, 5 – текилы и бренди, 7– виски, коньяка и бренди, 8 –вермутов, 11 – водки и 15 – вин. Rixos Premium Seagate с категорией Premium ultra-all inclusive сможет предложить отдыхающим 4 вида пива и игристых вин, 6 – конька и бренди, 9 – текилы, 10 – аперитивов, 18 – ликеров, 21 – вин и 22 – водки.

Рестораны с самыми разнообразными концепциями и меню не оставят гурманов равнодушными. Японская, итальянская, индийская, турецкая, китайская, бразильская и международная кухни удивят даже тех, кто считает себя искушенным любителем необычных блюд. Всех ценителей морепродуктов ждет также отдельный ресторан со свежими и очень профессионально приготовленными меню. Отмечу, что шеф-поварами всех ресторанов являются профессионалы высшей категории, приглашенные из той страны, которую представляет тематика ресторана.

Где жить: Rixos Premium Seagate

Rixos Premium Seagate, открытый в 2016 году, только одной приставкой Premium описывает тот уровень, который заложен в концепцию. Общая площадь территории 253000 квадратных метров вмещает в себя не только номера от Superior Room, Deluxe Room, Premium Room, Swimup Room, Family Room, но и сьюты (Junior Suite, Superior и Executive), виллы и конференц-залы. Например, зал Palm площадью 378 квадратных метров может вместить до 350 человек, а Diamond hall, обустроенный на 830 квадратных метрах, – до 1200 человек.

Как развлечь себя и детей?

Rixy Club – мини-детский сад или специальная детская зона, которая поможет родителям уделить больше времени на свой активный отдых. Да, большую часть детки находятся с родителями на пляже или у бассейнов с подогревом. Но когда им самим становится скучно с родителями, их занимают преподаватели и воспитатели Rixy Club. При составлении программы на день учитываются все пожелания детей от 4 до 12 лет. Здесь постоянно проводятся соревнования, олимпийские и спортивные игры. Кормит детей специально предусмотренный детский шеф-повар, а развлекают их пираты, супергерои, охотники за привидениями и другие любимые ими персонажи сказок и мультфильмов. Предусмотрены зоны для дневного сна, кинотеатра и обучающие классы с развивающими настольными играми. На территории расположены несколько детских аквапарков с подогревом воды в бассейне и мини-спортзоны для активного физического развития.

Водные горки как в Rixos Sharm El Sheikh, так и Rixos Premium Seagate предусмотрены не только для детей, но и для взрослых. Только в одном Rixos Premium Seagate их 10, и на территории аквапарка также расположены горка для скалолазания, картинг для взрослых и подростков, карусель и колесо обозрения.

SPA-зоны также имеются на территории двух отелей, в которых любители как мягкого, так и более насыщенного пара могут отдохнуть и заказать комплексные пакеты spa-услуг. И в Rixos Sharm El Sheikh, и в Rixos Premium Seagate –это Anjana SPA. При этом во втором отеле предусмотрен и только женский SPA. Кому не хватает самоорганизованной активности, смогут как на пляже, так и у бассейна Lagoon и бассейна Entertainment прийти на йогу, пилатес, боччу, аэробику, пляжный волейбол, воркаут, уроки танцев, дартс и водную аэробику. Или просто поиграть в бассейне в водное поло. Вечером гостей гостиниц обязательно ждут на концертной и танцевальной площадках. Артисты из разных стран развлекают гостей гостиниц разнообразными номерами: от цирковых до эстрадных жанров.

Бесспорно, отдых в отеле насыщен и интересен. Но если нужно добавить в него экстрима или романтики, то принимающая компания, а нас встречала Nefer Tours, обязательно поможет вам организовать и сафари-тур, и прогулку на яхте. Мы решили попробовать и первое, и второе. С очень красивой трехпалубной яхте мы поныряли с аквалангами в открытом море, позагорали на палубе, сняли на видео обитателей глубин через иллюминаторы батискафа и покатались на водных горках. Совершенно противоположным по ощущениям оказался сафари-отдых. Решение погонять на квадроциклах по пустыне пришло спонтанно, поэтому наше сафари началось во второй половине дня.

Так как в Шарм-эль-Шейхе после 16:00 солнце идет на закат, то гоняли мы уже по ночной пустыне, и ни разу об этом не пожалели. Экстремальные гонки, ветер в волосах и песок на зубах привели нас, как оказалось, к самому главному – безумно красивому, нависающему прямо над головой звездному небу. Оно было так близко и так ярко блестело бриллиантами звезд, что возвращение на базу затянулось: все очень долго им любовались.

Вылетать обратно в Алматы не хотелось. Мы сознавались себе в этом, когда в день отлета каждую свободную минутку проводили на пляже и на пирсе. Еще день солнца и моря был нам как бальзам, позволив напоследок насладиться ими сполна. Египет ласково принял нас теплыми волнами Красного моря и также нежно и тепло проводил домой. Но мы еще вернемся и обязательно остановимся именно в отелях сети Rixos. Здесь ультра все включено!

ИСТОРИЯ ОДНОГО БРЕНДА

Ксения Бондал

Будь мощным, как PUMA

Немецкий бренд спортивной одежды Puma, входящий в список лидеров этого бизнеса, появился благодаря соперничеству двух братьев. Основатель компании Рудольф Дасслер родился в 1898 году и был старшим сыном в семье обувного мастера и управляющей небольшой прачечной, а младшим был Адольф. В детстве Руди помогал матери в ее работе – развозил чистое белье заказчикам, а повзрослев, устроился на фабрику по производству обуви. Будучи простым мастером на производстве, Рудольф женился на Фридль Штрассер. Когда ему исполнился 31 год, у семейной пары родился первенец Армин, второй ребенок – Герд – появился у них 10 лет спустя. После Первой мировой войны Правительство Германии делало ставку на развитие малого и среднего бизнеса, но кризис мешал немецким компаниям налаживать внешние деловые связи и им приходилось довольствоваться внутренним рынком. Рудольф и Адольф Дасслеры решили следовать тенденции и в 1924 году создали совместную компанию Gebrüder Dassler Schuhfabrik («Обувная фабрика братьев Дасслер»), но разделили обязанности: Адольф создавал обувь, а Рудольф занимался продажами. Кстати, вначале фабрика Дасслеров профилировалась на производстве бутс для футболистов, и они были единственными на рынке, кто этим занимался. В 1925 году Адольф сшил обувь с металлическими шипами, благодаря чему начался новый этап в истории футбола, а на Олимпийских играх 1928 года в Амстердаме большинство немецких спортсменов выступали в кроссовках братьев Дасслер. Это помогло развитию их бизнесу, и за год до Второй мировой войны компания продала более 200 тыс. пар обуви. Ситуация внутри компании была не самой благоприятной – отношения между Рудольфом и Адольфом ухудшались, До сих пор точно неизвестно, что между ними произошло: по одной из версий – камнем преткновения стала политика. Адольф в бедах родной страны винил нацистов, Рудольф же возлагал ответственность за это на войска антигитлеровской коалиции. Однажды Руди вызвали в военную полицию на допрос о его связях с национал-социалистической партией, и он заподозрил, что отношение к этому имеет его младший брат. Адольф так и не смог оправдаться в его глазах. Как бы то ни было, а конфликт между ними был настолько серьезным, что братья решили разделить бизнес – в то время они владели двумя равными по мощности фабриками. Некогда семейное обувное производство превратилось в два отдельно существующих актива. Рудольф назвал свою фабрику RuDa (Руди Дасслер), которую позднее он переименует в Puma, а фабрика Адольфа стала называться Adidas. И вот тогда между ними началась жесткая конкурентная борьба. Видение Рудольфа было таким – атлеты в его обуви должны быть подобны дикой кошке: быстрыми, выносливыми, сильными. Первый логотип Puma появился в 1948 году – это была пума, впрыгивающая в букву D, а торговый знак, который мы все знаем сейчас, был создан 10 лет спустя и появился благодаря дружбе сына Рудольфа Герда Дасслера с карикатуристом Лутцем Бэкесом. Именно ему поручили разработать новый логотип для Puma. Бэкесу предлагали по центу за каждый предмет бренда, проданный с его творением, но он решил просто взять с компании 600 марок, еще он получил пару обуви и спортивную сумку. Лутц мог стать мультимиллионером, если бы согласился получать комиссионные вместо разового платежа. Первой коллекцией обуви, выпущенной под брендом Puma, стали футбольные бутсы Atom. В одном из первых матчей, проходивших после Второй мировой войны, несколько игроков национальной футбольной команды отдали свое предпочтение бутсам Рудольфа. В 1960 году Puma стала первым производителем спортивной обуви, использующим вулканизацию. Через 10 лет компания заключила исторический пакт с Пеле. Армин Дасслер, сын Рудольфа, и его двоюродный брат Хорст Дасслер, сын Адольфа, договорились о том, что во время чемпионата мира по футболу 1970 года Пеле будет вне зоны доступа как для Adidas, так и для Puma. Однако знаменитый бразилец получил $120 тыс. за то, что надел кроссовки Puma, во время игры он остановил рефери с просьбой завязать шнурки, в этот момент камера сфокусировалась на лого Puma.

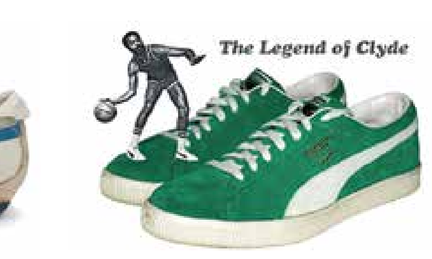
Рудольф Дасслер ушел из жизни в 1974 году, его детище возглавили сыновья, но бизнес у них не заладился. К концу 1980-х продажи Puma существенно упали, потому что покупатели посчитали, что построудольфовская продукция стала неоригинальной, это чуть не привело знаменитый бренд к банкротству. Возродил былую славу компании новый гендиректор – Йохен Зайтц, он привлек к сотрудничеству именитых дизайнеров. Компания расширила ассортимент и одновременно начала усиленно использовать новые технологии, например, Trinomic, которая позволяла существенно снизить ударную нагрузку на пятку при беге. Вместе с компанией Pittard разработан новый на тот момент сорт кожи, отличающийся повышенной легкостью и водоотталкивающими свойствами. Именно из такой кожи шьются элитные бутсы Puma King.

Смена поколений оказалась серьезным испытанием для Puma и Adidas. Объемы продаж падали, Армин и Герд Дасслеры, возглавившие компанию после отца, теряли рынок. Немцев теснили американцы, прежде всего Nike. И Дасслерам-младшим пришлось отказаться от статуса семейной компании. В 1986 году состоялось первичное размещение акций Puma на Франкфуртской фондовой бирже, а спустя три года они продали 72% своих акций швейцарской компании Cosa Lievermann. В 1991 году в компанию пришел новый CEO – 47-летний Йохан Зайтц, его задачей стал возврат бренду утраченных позиций. И он действовал решительно: желая переломить консервативную модель ведения бизнеса, Зайтц выстроил новую стратегию – sport lifestile – когда обувь используется не только для спортивных достижений, но и для активного образа жизни. Такой подход существенно расширил аудиторию компании: Puma стала создавать коллекции для детей, молодежи, людей среднего возраста и для пожилых. К сотрудничеству привлекли модных дизайнеров. В 2000 году Puma совместно с компанией по производству комплектующих частей для автомобилей Sparco и Porshe приступила к разработке обуви и экипировки для пилотов «Формулы-1» и других автогонок. В 2001 году Puma подписала контракт с командой Jordan Grand Prix, а в 2004-м стала поставщиком одежды и обуви для Ferrari. Михаэль Шумахер выступал на трассах Гран-при в облачении от Puma.

В 2009 году в результате дружеского футбольного матча между сотрудниками компаний Adidas и Puma было заключено перемирие после шести десятилетий жесткой конкуренции, и это благоприятно сказалось на имидже компаний. В 2012 году бренд подписал восьмилетний контракт на изготовление экипировки для немецкого футбольного клуба «Боруссия», а вскоре последовала крупнейшая сделка в истории Puma – с английским «Арсеналом».

Согласно финансовой отчетности компании, по итогам 2018 года чистая прибыль Puma составила $17,7 млн.

Магазин братьев Дасслер



Итоги автомобильного года

В последнем выпуске авторубрики за 2019 год мы подведем его итоги по номинациям

Электромобиль года

Porsche Taycan

Долгожданный Porsche Taycan не разочаровал тех, кто его ждал.

Первый серийный электромобиль легендарной немецкой марки сохранил облик концепт-кара Porsche Mission E 2015 года. Силовая структура кузова спортивного седана стальная, а большинство внешних панелей алюминиевые. Общий стиль интерьера выдержан в традициях Porsche, но изобилует дисплеями и виртуальными клавишами. В дополнение к основному багажнику объемом 366 литров спереди имеется отсек на 81 литр.

Taycan базируется на новой электроплатформе, разработанной совместно с Audi. Помимо интегрированной в силовую структуру пола тяговой батареи она отличается плотной компоновкой вспомогательных агрегатов, что позволило освободить подкапотное пространство и понизить центр тяжести.

Porsche Taycan стал первым массовым электромобилем с рабочим напряжением тяговой сети 800 вольт (обычно это 400-480 вольт). Это вдвое сократило время зарядки литий-ионной батареи и уменьшило массу силовой проводки. Синхронные электромоторы переменного тока компактнее, чем привычные асинхронные. Задний мотор приводит колеса через 2-ступенчатый редуктор – вторая, повышающая передача увеличивает максимальную скорость. Также сзади предусмотрен дифференциал с электронной блокировкой.

Пока представлены три версии Taycan – 4S,Turbo и Turbo S. Понятно, что никакого турбонаддува у последних нет – это просто маркетинговый ход. Зато у всех есть по одному мотору на каждой оси, что в сумме дает полный привод. Тяговая батарея с жидкостным охлаждением имеет емкость 79,2-93,4 кВт/ч. Porsche обещает, что батарея выдерживает десять экстремальных разгонов до 100 км/ч или четыре ускорения до 200 км/ч без потери эффективности. Taycan 4S имеет суммарную мощность 530-571 л.с. и проезжает на одной зарядке 407-463 км, TaycanTurbo – 625 л.с. и 450 км, TaycanTurbo S – 761 л.с. и 421 км. Все модификации имеют пневмоподвеску, а Turbo S – полноуправляемое шасси и углерод-керамические тормоза.

Поставки горячей новинки начнутся в середине наступающего года, прием заказов уже открыт. В США за Taycan 4S просят от $104 тыс. (более 40 млн тенге).

Porsche Taycan

Bugatti Chiron SuperSport

Chevrolet Corvette Stingray

Tesla Cybertruck

De Tomaso P72

Land Rover Defender

Рекорд года

300 миль в час на серийном авто

В августе был установлен новый рекорд скорости для «серийных» автомобилей – 490,484 км/ч! Это более 300 миль в час. Честно говоря, в эту цифру, близкую к 500 км/ч, просто сложно поверить… Иные самолеты не летают с такой скоростью!

Рекордсменом стал Bugatti Chiron SuperSport – прототип серийной версии гиперкара. Он был разработан совместно со специалистами по шасси компании Dallara и шинниками из Michelin. Первые помогли снабдить машину адаптивной подвеской с лазерным датчиком, который позволяет автоматически уменьшать дорожный просвет до физически допустимого минимума, а вторые – специальными покрышками, способными выдержать запредельную скорость. Также автомобиль получил удлиненный на 250 мм кузов с новыми аэродинамическими элементами, форсированный до 1600 л.с. двигатель W16 8.0 с четырьмя турбинами (+100 л.с. к стандартной мощности), новую выхлопную систему с выступающими за габариты кузова патрубками и колеса из магниевого сплава. Кроме того, из салона убрали пассажирское кресло и поставили каркас безопасности.

Серийная версия получит название Chiron Super Sport 300+. Она будет отличаться стандартной подвеской, полноценным двухместным салоном и ограниченной максимальной скоростью – 440 км/ч (+20 км/ч относительно обычного Chiron). Но у покупателей Super Sport будет возможность достичь заветные «300+» миль в час: в стоимость гиперкара входит один заезд по треку Эра-Лессен, где был установлен рекорд. Предварительно у автомобиля снимут ограничение скорости и установят в салон каркас безопасности. Chiron Super Sport 300+ будет выпущен тиражом 30 экземпляров по цене 3,5 млн евро.

Полосу подготовил Диаз Абылкасов

Спорткар года

Chevrolet Corvette Stingray

Chevrolet порадовал фанатов восьмым поколением культового спорткара Corvette, с приставкой Stingray. Его принципиальное отличие от предшественника – среднемоторная компоновка (раньше все серийные Corvette были переднемоторными). Соответственно изменились и пропорции – салон теперь сдвинут на 40 см вперед. Но общий корветовский язык дизайна сохранился.

В основе конструкции – алюминиевая пространственная рама, внешние панели – стеклопластиковые. Жесткая крыша по-прежнему снимается (помимо версии тарга представили и купе-родстер). Кокпит сильно преобразился как по дизайну, так и по качеству исполнения. Электронная панель приборов соседствует с большим экраном мультимедиа, а управление трансмиссией кнопочное. Багажников теперь два – спереди и сзади, за моторным отсеком. Оптика – полностью диодная.

И никаких турбомоторов умеренного объема! Corvette сохранил традиционный атмосферный V8 объемом 6.2 л (502 л.с.) в модернизированном виде. Коробка – впервые на модели – роботизированная, 8-скоростная. Подвеска также полностью новая – на двойных рычагах «по кругу». Амортизаторы могут быть адаптивными, а задний дифференциал – с блокировкой. Максимальная скорость новинки – 312 км/ч, время разгона до «сотни» с пакетом Z51 Performance – 3 секунды!

При всем этом Corvette подорожал совсем немного. Если старая модель стоила в США от $55 900, то новая – около $60 000.

Камбэк года

De Tomaso

Летом состоялось знаковое событие – дебют первенца возрожденной итальянской марки De Tomaso. Четыре года назад права на бренд, основанный Алехандро де Томазо в 1959 году, приобрела гонконгская фирма Ideal Team Ventures, и теперь компания De Tomaso Automobili Limited зарегистрирована в Лондоне.

Ее творение называется De Tomaso P72. Индекс отсылает к родстеру De Tomaso P70 1965 года, но куда больше новинка похожа на гоночные прототипы Ferrari серии P 1960-х годов… Как бы там ни было, P72 смотрится до неприличия привлекательно. Суперкар имеет среднемоторную компоновку, углепластиковый монокок и механическую коробку передач с открытым механизмом переключения. Заявленный тираж – 72 экземпляра, цена – в районе 750 тыс. евро, продажи должны начаться в 2020 году.

Хайп года

Tesla Cybertruck

Ни одна новинка 2019 года не вызвала такого резонанса и шквала мемов, как долгожданный электропикап Tesla. Многих Cybertruck шокировал, кого-то озадачил, у кого-то вызвал рвотный рефлекс, а кому-то понравился. Но равнодушным столь радикальный «геометрический» дизайн никого не оставил. Так что Илон Маск в очередной раз добился своей цели. Это подтверждают продажи: Cybertruck почти сходу собрал более 200 тысяч заказов (для этого нужно внести депозит в $100), в том числе и от граждан Казахстана. Начало продаж намечено на конец 2021 года.

Напомним, что помимо экстравагантного дизайна, главными особенностями пикапа Tesla являются несущий кузов из сверхвысокопрочной стали, которая не боится ударов кувалдой и даже выстрелов из пистолета, сверхпрочные плоские стекла, 6-местный салон, автопилот в стандартной комплектации и грузовой отсек с жесткой шторкой с электроприводом и выдвижной аппарелью. Базовая модификация будет иметь один электромотор и задний привод, версия Dual Motor – два электромотора и полный привод, Tri Motor – три электродвигателя (один на передней оси и два на задней). Начальная цена обещана в $39 900.

Внедорожник года

Land Rover Defender

В современном обличии вернулся легендарный Defender. Вот главное, что вам нужно знать о полностью новом поколении британского внедорожника:

- у него несущий кузов и независимая подвеска (пружинная или пневмо);
- он построен на доработанной и усиленной платформе Land Rover Discovery;
- в конструкции кузова широко использован алюминий;
- модель доступна в двух версиях – короткой 3-дверной Defender 90 (длина 4,323 м) и длинной 5-дверной Defender 110 (длина 4,758 м);
- в переднем ряду может быть как два, так и три места; Defender 90 имеет 6 мест, Defender 110 – от 5 до 8 мест;
- - объем багажника Defender 90 – от 397 до 1563 л, у Defender 110 – 231-2380 л;
- - линейка турбомоторов состоит из бензиновых агрегатов 2.0 и 3.0, а также дизелей 2.0 (200-400 л.с.);
- трансмиссия под управлением системы Terrain Response 2 включает постоянный полный привод, понижающую передачу и опционную блокировку заднего дифференциала;
- внедорожник может преодолевать брод глубиной до 900 мм;
- его будут выпускать на заводе JaguarLandRover в Словакии;
- в Англии Defender 90 будет стоить от 40 000 фунтов стерлингов, Defender 110 – от 45 240 фунтов;
- продажи новинки в Казахстане начнутся во второй половине 2020 года.

Событие года

Объединение FCA и PSA

После череды сенсационных новостей (в том числе о слиянии с группой Renault, провал которого смело можно назвать «обломом года») итало-американский концерн Fiat Chrysler Automobiles (FCA) все-таки объединился с другим французским автогигантом, PSA (Peugeot Citroen).

Осенью стороны объявили о подготовке к объединению в международную группу. Новая компания с равноправным участием двух партнеров (50/50) будет образована в Нидерландах, где действует относительно либеральное налоговое законодательство. Новоиспеченный альянс возглавит нынешний президент PSA Карлос Таварес, а директор FCA Джон Элкан станет председателем правления.

Главная цель слияния – унификация и снижение расходов. Хотя партнеры подчеркивают, что о закрытии заводов речи не идет. Объединение позволит упростить компаниям выход на новые рынки: FCA имеет хорошие позиции в Северной и Южной Америке (благодаря маркам Jeep и Ram), а PSA – в Европе. Кроме того, обе компании представлены и во многих других регионах мира. Предполагается, что 80% запланированных мероприятий по взаимодействию будут реализованы за ближайшие четыре года, на что уйдет 2,8 млрд евро.

Образованный альянс станет четвертым по величине мировым автопроизводителем: сейчас общий объем выпуска FCAи PSA достигает 8,7 млн авто в год, доход – 170 млрд евро, а операционная прибыль – 11 млрд евро.

КАПИТАЛ ИЗДАТЕЛЬСКИЙ ДОМ

Свидетельство о постановке на учет N 12031-Г, выдано Комитетом информации и архивов, Министерства связи и информации Республики Казахстан от 03.10.2011 г. Собственник и издатель газеты: ТОО «Издательский дом Капитал» Газета является членом организации “Project Syndicate”.

Асия Агибаева, генеральный директор, главный редактор, assya@kapital.kz
Гульнара Джаныбекова, коммерческий директор, gulnara@musan.kz
Ксения Бондал, выпускающий редактор делового еженедельника «Капитал.kz»
Евгения Емельянова, выпускающий редактор центра деловой информации Kapital.kz

Журналисты: **Анна Видянова, Мария Галушко, Меруерт Сарсенова, Арсен Аскаров, Дмитрий Чепелев, Айнагуль Елюбаева, Диаз Абылкасов, Мариям Бижикеева**
Корректор: **Владимир Плошай**
Верстка: **Рустем Еспаев**
Фотографы: **Владимир Третьяков, Дина Амирханова**

Мнение авторов публикаций не обязательно отражает мнение редакции.
Коммерческий департамент – 224-91-44, 224-91-33
Адрес редакции: Казахстан, 050057, г. Алматы, ул. Мынбаева, 53/116 (уг. Клочкова), офис 401. Тел.: +7 (727) 224-91-31
Подписной индекс 65009 в каталогах АО «Казпочта», ТОО «Евразия пресс», ТОО «Эврика-пресс»

Ответственность за содержание рекламы и объявлений несут рекламодатели.
Рукописи не возвращаются и не рецензируются.
При перепечатке ссылка на «Капитал.kz» обязательна. Официальный сайт: **www.kapital.kz**
Подписано в печать 25.12.2019 г. Заказ N 25011.
Общий тираж 40000 экз. Разовый тираж 10000 экз.
Газета отпечатана в типографии: ТОО «РПИК «Дәуір», г. Алматы, ул. Калдаякова, 17, тел.: 273-12-04