



Госзакупки больше не будут «зоной комфорта» для МСБ



ОПЕК хочет вернуться «к историческому паритету»



Как открыть кофейню. Интервью с Канатом Джетписовым

КАПИТАЛ

№40
(512)



ИЗДАЕТСЯ С 2005 ГОДА



// ЧЕТВЕРГ, 19 НОЯБРЯ, 2015

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

Заработал внутренний MNP оператора «Кселл»

страница 2

В Беларуси грянула депозитная реформа

страница 7

Ретейлеры ищут новые ниши в странах ЕАЭС

страница 8

SCAT успешно прошла аудит IOSA

страница 8

«Барыс» одержал 6 побед подряд в КХЛ

страница 11

Мы в сети
kapital.kz



В бюджет заложен позитивный сценарий

Кабмин и депутаты решили идти от лучшего к худшему, а не наоборот



Валерий Сурганов

В Мажилисе Парламента РК был одобрен долгожданный законопроект «О республиканском бюджете на 2016-2018 годы». Главный финансовый документ страны на грядущие три года вернется в атмосфере экономической нестабильности, когда цены на нефть упали, а доллар взлетел вверх. Тем не менее одобренный бюджет все равно получился достаточно оптимистичным и позитивным, а социальная сфера, которую в условиях кризиса можно было смело рассматривать как мишень для секвестирования, успешно его избежала. Мало того, приросла в расходах на нее по сравнению с настоящим годом.

Социалка прирастает доходами

Как заявила председатель Комитета по финансам и бюджету Мажилиса Парламента Гульжан Карагузова, при базовом сценарии прогноза цена на нефть в новом финансовом документе страны на 2016-2017 годы заложена на уровне \$40. В 2018 году бюджет закладывает «оптимистический» сценарий в \$50 за баррель нефти.

Как ранее отмечал министр национальной экономики Ерболат Досаев, прогноз социально-экономического развития

страны уточнен с учетом изменения расчетного курса доллара США с 250 до 300 тенге.

При этом среднегодовой рост экономики в 2016-2020 годы, то есть с запасом на два года после бюджетной трехлетки, прогнозируется как сдержанно-положительный – 3,0%.

Уровень годовой инфляции определен в коридоре 6,0-8,0% на первые два бюджетных года и постепенно расширяется к третьему – с 5,0 до 7,0% в 2018 году. После бюджетной трехлетки до 2020 года правительство и Комитет по финансам и бюджету мажилиса предполагают снижение инфляции до уровня 3,0% с 4,0%.

Размер гарантированного трансферта из Национального фонда на 2016-2018 годы определен в сумме 2 300 млрд тенге ежегодно.

Между тем, по словам Гульжан Карагусовой, финансовые возможности бюджета только на 2016 год сократились более чем на 850 млрд тенге по сравнению с утвержденными параметрами бюджета на 2015-2017 годы.

Основным инструментом поддержки реального сектора экономики будет являться государственная программа инфраструктурного развития «Нурлы жол», на реализацию которой в проекте бюджета предусмотрено 1 241,5 млрд тенге, в том

числе только на 2016 год цена вопроса составит 491,5 млрд тенге.

Причем расходы на социально-экономический блок на удивление будут расти. Например, на социальную сферу – 6 527 млрд тенге, из них на 2016 год – 1 879 млрд тенге с ростом на 244,6 млрд тенге по сравнению с текущим годом.

Затраты на здравоохранение составят 2 136,4 млрд тенге, из которых в 2016 году – 679 млрд тенге с ростом на 33,8 млрд тенге по сравнению с нынешним годом.

На индустриально-инновационное развитие и промышленную инфраструктуру будет израсходовано 112,7 млрд тенге. В следующем 2016 году на эти цели уйдет 40,7 млрд тенге. Что касается сельского хозяйства, то на его развитие потратят 551,0 млрд тенге, из которых 193,3 млрд тенге уйдут в отрасль в будущем году.

Экспорт и импорт тоже в позитиве

В свою очередь министр национальной экономики Ерболат Досаев дополнил Гульжан Карагузову, заявив, что реальный рост экономики на среднесрочную перспективу сохранен на ранее одобренном уровне и составит в 2016 году – 2,1%, в 2017 году – 3,6%, в 2018 году – 2,9%, в 2019 году – 3,0% и в 2020 году – 3,2%.

[Продолжение на стр. 3]

Цифра номера

100 дней Байбека.

С чего начал свою деятельность новый градоначальник

Подробнее [Стр. 2]

Спикеры номера

Саян Хамитжанов, президент футбольного клуба «Астана»

Подробнее [Стр. 10]

Цитата номера

«Я и сама еще не привыкла к новому курсу», – Умут Шаяхметова, председатель правления Народного банка РК

Подробнее [Стр. 5]

Спорт

Стали известны все участники Евро-2016

Подробнее [Стр. 11]

В САМОМ СЕРДЦЕ ЕВРАЗИИ

ПУТЕШЕСТВУЙТЕ БЕЗ ОГРАНИЧЕНИЙ

Теперь Вы можете провозить до 30кг бесплатного багажа на маршрутах из Алматы и Астаны в Дубай и обратно.

air astana

airastana.com

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ПОШЛИНА ПРОТИВ КИТАЙСКОГО ДЕМПИНГА

Коллегия Евразийской экономической комиссии приняла решение ввести антидемпинговую пошлину на китайские шины для грузовых автомобилей, автобусов, тракторов, самосвалов, прицепов и полуприцепов, говорится в сообщении комиссии. Ставка антидемпинговой пошлины составит от 14,7% до 35,3% от таможенной стоимости. По данным комиссии, за анализируемый период (с 1 января 2011 года по 30 июня 2014 года) общий объем импорта грузовых шин в страну ЭАЭС вырос на 9,2%, в то же время объем импорта грузовых шин из КНР увеличился на 27,1%. Цена на китайские грузовые шины на протяжении всего анализируемого периода была существенно ниже цен на аналогичные шины из третьих стран. Демпинговая мера китайских производителей составила от 14,7% до 35,3%, - отмечают в ЕЭК. «При этом условиях жесткой ценовой конкуренции с демпинговым импортом из КНР предприятия стран ЭАЭС в анализируемый период были вынуждены снизить цену (на 3,9%) при росте себестоимости (на 4,8%). В результате прибыли удалось в 10 раз, рентабельность продаж - на 8,1 процентного пункта, объем инвестиций сократился в 3 раза», - говорится в сообщении. Решение вступает в силу по истечении 30 календарных дней с даты его официального опубликования. (Интерфакс)

Внутренний МНР «Кселл» - перевод номеров между Kcell и Activ

Виктория Говорова

С минувшего понедельника мобильный оператор «Кселл» запустил внутреннюю МНР, это значит, что абоненты компании могут менять бренд внутри компании - переходить с Kcell в activ или с activ в Kcell, сохраняя свой номер баланса.

Процедура перевода очень проста и занимает от 8 до 20 минут. Для этого необходимо прийти в любой Kcell Center или «Кселл Стоу», имея при себе удостоверение личности и предварительно номер, который зарегистрирован и на нем нет задолженности.

По словам Арги Отса, главного исполнительного директора АО «Кселл», вносить такую услугу внутри компании предложили сами абоненты. «Запуск этой услуги полностью соответствует ожиданиям наших абонентов, которые сами предложили нам такую идею - сделать возможный переход между этими двумя брендами. Нам осталось только воплотить ее в реальность», - говорит главный исполнительный директор АО «Кселл» Арги Отс.

Они из основных отличий двух брендов - это система оплаты: pre-raid (предоплата) или авансовая форма обслуживания) и post-raid (кредитная форма обслуживания). Когда абонент вводит услугу, в личном кабинете приходятся счета - это кредитная форма. Если человек сначала перечисляет определенную сумму на счет и только после этого получает возможность пользоваться услугой, это авансовая форма обслуживания. История развития телекоммуникационной отрасли в мире показывает, что предоплата форма более распространена на развивающихся рынках, а в странах с высоким уровнем жизни более распространена кредитная форма обслуживания.

Кредитную форму обслуживания абоненты выбирают корпоративные клиенты. «Физические лица, которые являются абонентами Kcell, также получили возможность перейти на эту форму оплаты».



К примеру, недавно, по словам Марата Джилибаева, директора департамента обслуживания и продаж АО «Кселл», была запущена линейка тарифов - «Премиум», «Стандарт» и «Бизнес», которые позволяют реализовать возможности post-raid в полной мере.

Согласно проведенным внутри компании исследованиям абонентской базы, часть абонентов актив по своему профилю больше соответствует духу Kcell. Они мобильны, много разговаривают, потребляют гигабайты интернета, путешествуют - это те абоненты, которым удобна кредитная форма обслуживания. Кредитная система обслуживания в Kcell может привлечь многих абонентов актив, которые хотят быть все время на связи, не задумываясь о пополнении баланса.

По словам Марата Джилибаева, к бренду Kcell очень высок уровень лояльности клиентов. «Луг моего фактора. Для кого-то это имидж, для кого-то составляющая престижа, возможность быть причастным к префиксу 701». Это разные нематериальные вещи», - говорит он. Среди прикладных вещей - возможность получить кредитное обслу-

жование и возможность находиться в ронутине, не задумываясь о балансе. С 16 ноября абоненты компании могут также перейти с Kcell в актив, при таком переходе им предлагается единовременный бонус в размере 1500 единиц для звонков и мобильного интернета, который действует 30 дней с момента перехода. Кроме того, компания «Кселл» запустила дополнительные информационные ресурсы, чтобы клиенты компании могли получить там подробную информацию об условиях перехода. Это сайт www.mnр.kz и бесплатная горячая линия 5151. Мобильный оператор также готов к запуску МНР. «Мы готовы к этому запуску. Я не могу вам раскрыть все карты. Но наши коллеги из В2В-департамента готовы к тому, чтобы быть готовыми к приему тех абонентов, которые захотят перейти к нам», - отметил Марат Джилибаев.

Еще одним фактором являются условия использования МНР. В ряде стран Центральной Азии перевод услуги перенос номера между мобильными операторами в начале 2016 года. Услуга переносности номера, возможно, усилит конкуренцию среди сотовых операторов,

жизнание и возможность находиться в ронутине, не задумываясь о балансе. С 16 ноября абоненты компании могут также перейти с Kcell в актив, при таком переходе им предлагается единовременный бонус в размере 1500 единиц для звонков и мобильного интернета, который действует 30 дней с момента перехода. Кроме того, компания «Кселл» запустила дополнительные информационные ресурсы, чтобы клиенты компании могли получить там подробную информацию об условиях перехода. Это сайт www.mnр.kz и бесплатная горячая линия 5151. Мобильный оператор также готов к запуску МНР. «Мы готовы к этому запуску. Я не могу вам раскрыть все карты. Но наши коллеги из В2В-департамента готовы к тому, чтобы быть готовыми к приему тех абонентов, которые захотят перейти к нам», - отметил Марат Джилибаев.

Еще одним фактором являются условия использования МНР. В ряде стран Центральной Азии перевод услуги перенос номера между мобильными операторами в начале 2016 года. Услуга переносности номера, возможно, усилит конкуренцию среди сотовых операторов,

жизнание и возможность находиться в ронутине, не задумываясь о балансе. С 16 ноября абоненты компании могут также перейти с Kcell в актив, при таком переходе им предлагается единовременный бонус в размере 1500 единиц для звонков и мобильного интернета, который действует 30 дней с момента перехода. Кроме того, компания «Кселл» запустила дополнительные информационные ресурсы, чтобы клиенты компании могли получить там подробную информацию об условиях перехода. Это сайт www.mnр.kz и бесплатная горячая линия 5151. Мобильный оператор также готов к запуску МНР. «Мы готовы к этому запуску. Я не могу вам раскрыть все карты. Но наши коллеги из В2В-департамента готовы к тому, чтобы быть готовыми к приему тех абонентов, которые захотят перейти к нам», - отметил Марат Джилибаев.

КАДРОВЫЕ ПЕРЕСТАНОВКИ И НАЗНАЧЕНИЯ

АЙДАР АРИФХАНОВ

назначен вице-министром национальной экономики РК

АМЕРХАН РАХИМЖАНОВ

назначен ответственным секретарем Министерства образования и науки РК

АСЫЛХАН ДЖУЛХАН АСУБАНШЕВ

переведен с должности заместителя председателя правления на должность исполнительного директора АО «Казахстан Газгаз»

БАЙРАМ ВАЛИЕВ

избран членом совета директоров АО Банк ВТБ

БАУРЖАН БиШЕНОВ

прекратил полномочия члена правления АО «Казахстан Газгаз»

ЕЛЖАН БИРТАНОВ

назначен вице-министром здравоохранения и социального развития РК

КАЙРАТ БЕКЕНОВ

назначен председателем правления СПК «Актобе»

КАНЬБЕК ЖУМАШЕВ

назначен секретарем партии «Нур Отан»

МАКСИМ КОРЖОВ

прекратил полномочия члена совета директоров АО Банк ВТБ

РУСТАМ КАРАГОЙШИН

избран заместителем председателя правления АО «Казахстан Газгаз»

УЛАН САРКУЛОВ

назначен начальником управления по государственному закупкам Акмолинской области

ХАМИТ ХАЖИЕВ

досрочно прекратил полномочия члена совета директоров АО «Казахстан Газгаз»

Глаз акима Байбека

С чего начал свою деятельность новый градоначальник

Елена Тумаилова

Традиционный для подведения первых итогов стодневный рубез аким Алматы Бауржан Байбек перешагнул 17 ноября. Работа в системе министерства иностранных дел, в Администрации президента, на высоком посту в партии, учеба по программе «Болашак», амгантизм - корнями эти факты, возможно, акцентировали внимание на персоне нового градоначальника и его деятельности.

Деловой еженедельник «Капитал.kz» задает вопросы акиму и получает на них назначения и попытка сложить пазл: каким Бауржан Байбек увидел город и каким руководителем он сам предстал перед горожанами - через его поручения, инициативы, действия.

Контролировать цены, исключить спекуляцию

Деятельность на посту руководителя мегаполиса Бауржан Байбек начал с «тяжелых» темы - ликвидация последствий селя, сошедшего в бассейне реки Каргалы 23 июля. Градоначальник дал ряд поручений: восстановить инфраструктуру в пострадавших районах; выдать деньги на извоз; выплату социальных пособий пострадавшим. Как сообщили в акимате Алматы, возмещение получили жители Алтынского и Наурызбайского районов. 175 млн тенге. Работа в системе министерства иностранных дел, в Администрации президента, на высоком посту в партии, учеба по программе «Болашак», амгантизм - корнями эти факты, возможно, акцентировали внимание на персоне нового градоначальника и его деятельности.

Еще один важный аспект - это стране нужны физики, химики, математики, биологи, и пожелал школьникам «учиться, учиться и ничего не бояться», быть патриотами и интеллектуальными людьми. «Еще один важный аспект - это стране нужны физики, химики, математики, биологи, и пожелал школьникам «учиться, учиться и ничего не бояться», быть патриотами и интеллектуальными людьми. «Еще один важный аспект - это стране нужны физики, химики, математики, биологи, и пожелал школьникам «учиться, учиться и ничего не бояться», быть патриотами и интеллектуальными людьми.

В акимате Алматы сообщили: для мониторинга цен и сдерживания инфляционных ожиданий в городе будут введены дополнительные меры по стабилизации цен на основные социально значимые продовольственные товары и услуги в Алматы. Бауржан Байбек также поручил провести всепогодную работу на основных торговых рынках («Зеленый базар», «Сары-Арка», магазин «Беккер и Ко), для того чтобы проинформировать потребителей о текущих рыночных ценах на основные товары народного потребления. После на специальном совещании аким поручил всем соответствующим городским службам контролировать цены и исключить инфляционные ожидания.

В акимате Алматы сообщили: для мониторинга цен и сдерживания инфляционных ожиданий в городе будут введены дополнительные меры по стабилизации цен на основные социально значимые продовольственные товары и услуги в Алматы. Бауржан Байбек также поручил провести всепогодную работу на основных торговых рынках («Зеленый базар», «Сары-Арка», магазин «Беккер и Ко), для того чтобы проинформировать потребителей о текущих рыночных ценах на основные товары народного потребления. После на специальном совещании аким поручил всем соответствующим городским службам контролировать цены и исключить инфляционные ожидания.



Общественный транспорт: не силой, а выгодой

Существенное количество инициатив Бауржана Байбека, как оказалось, связано с транспортной системой мегаполиса. На окраинах города необходимо создать парковки, где инородные граждане будут оставлять своих двухколесных и пересаживая на городской транспорт. «Для жителей городов, это 250 тысяч автомобилей, которые каждый день заезжают и выезжают. Мы должны и сей разобраться. Надо понять, кто из них ездит на свое рабочее место, а кто - чтобы заработать. Если кто-то работает в центре, он должен оставлять свой автомобиль у метро. Мы должны создать условия, показать выгоду», - высказал мнение градоначальник.

Позже, выступая на IX Гражданском форуме «НПО: к новым преобразованиям», аким вновь поднял этот вопрос: «Наша задача состоит в том, чтобы та часть населения, которая приезжает на работу в Алматы из пяти крупнейших районов Алматынской области, могла приезжать на общественном транспорте. Для этого нужно создать связанный общественный транспорт». Одно из условий воплощения в жизнь идеи - современные, безопасные, экологически чистые автобусы.

В качестве отступления от транспортной темы, но в продолжение проекта программы «Алматы-2020»: во вторник, 17 ноября, Бауржан Байбек на встрече с ректорами, профессорско-преподавательским составом и студентами вузов, где как раз обсуждался документ, сказал, что приоритеты, обозначенные в программе, должны быть в первую очередь адресованы студентам. «Важным шагом в обеспечении качества высшего образования и конкурентоспособности выпускников вузов является дальнейшее развитие инновационных секторов эк-

Этой причине мы не могли улучшить качество наших автобусов и транспорта в целом. Четверть автобусов вообще опасно выводить на маршрут. Вы же видите, что с травмами происходит. Когда мы эту систему выстроим, мы добьемся больших объемов рынка. Надо немного потерпеть, тогда мы всю полученную прибыль направим на развитие транспортной системы, чтобы людям было удобно», - представлял ближайшие будущие задачи.

Аким дал поручение установить в каждом из районных филиалов социальные диспенсеры с водой, скамейки, наладить медицинское и консультационное сопровождение.

С 15 октября организации образования и здравоохранения должны публиковать финансовую отчетность по уже разработанному графику - такую инициативу акима городского округа, будущий председатель городского филиала партии «Нур Отан», озвучил на расширенном заседании Бюро политсовета. Это одна из мер борьбы с коррупцией - обеспечить прозрачность и прозрачность государственных услуг в сфере здравоохранения и образования. В ходе заседания Бауржан Байбек сказал: «На основе переводов мирового парковочного бизнеса мы будем принимать на масштабную административную реформу. Количество служащих сократилось в 8 раз. По поручению Елбасы разработана Программа противодействия коррупции на 2025 год. Система оплаты труда в рамках заседания политсовета партии. Таким образом, на сегодняшний день имеются все инструменты для эффективной борьбы с коррупцией». Аким также отметил, что необходимо обеспечить прозрачность и прозрачность государственных услуг в сфере здравоохранения и образования. В ходе заседания Бауржан Байбек сказал: «На основе переводов мирового парковочного бизнеса мы будем принимать на масштабную административную реформу. Количество служащих сократилось в 8 раз. По поручению Елбасы разработана Программа противодействия коррупции на 2025 год. Система оплаты труда в рамках заседания политсовета партии. Таким образом, на сегодняшний день имеются все инструменты для эффективной борьбы с коррупцией».

Аким также отметил, что необходимо обеспечить прозрачность и прозрачность государственных услуг в сфере здравоохранения и образования. В ходе заседания Бауржан Байбек сказал: «На основе переводов мирового парковочного бизнеса мы будем принимать на масштабную административную реформу. Количество служащих сократилось в 8 раз. По поручению Елбасы разработана Программа противодействия коррупции на 2025 год. Система оплаты труда в рамках заседания политсовета партии. Таким образом, на сегодняшний день имеются все инструменты для эффективной борьбы с коррупцией».

Снег под контроль: камеры на отвалах

10 октября Бауржан Байбек принял участие в общегородском субботнике - в мероприятии в сквере напротив торгового центра «Адам» не только участвовали аким и члены его администрации, но и представители бизнеса. Бауржан Байбек принял участие в общегородском субботнике - в мероприятии в сквере напротив торгового центра «Адам» не только участвовали аким и члены его администрации, но и представители бизнеса.

«Я приехал разобраться с вашими проблемами»

В конце октября Бауржан Байбек посетил - как сообщается, незапланированно -отдел соцазначия Алматинского района. Людям пришло в голову, стоим ли очереди за электронной картой «Омикс», он разъяснил: «Мы должны увидеть цифры, сколько пенсионеров пользуются общественным транспортом. Финансовые отчеты должны быть в полном объеме, и поэтому мы все переводим в цифровой вариант. Я приехал сюда разобраться с вашими проблемами». Аким отметил, что приоритеты, обозначенные в программе, должны быть в первую очередь адресованы студентам. «Важным шагом в обеспечении качества высшего образования и конкурентоспособности выпускников вузов является дальнейшее развитие инновационных секторов эк-

Brent: между инвестициями и добычей

ОПЕК стремится вернуться «к историческому паритету»

Елена Тумаилова

Сокращение инвестиций и сокращение добычи черного золота? Недавно генеральный секретарь ОПЕК Абдалла Салем аль-Бадри высказал мнение: привести к росту цен на нефть может только уменьшение вложений в отрасль на \$130 млрд, но никак не снижение квоты ОПЕК на 1,5 млн баррелей в сутки. Постановку вопроса можно считать более чем дерзкой: накануне очередного заседания организации - оно назначено на 4 декабря - рынок надеется как раз на сокращение квоты для участников картеля

Рынок стал обособ чувствительным

«Нам нужна цена, при которой страны, добывающие нефть, могут инвестировать, а потребители - покупать. Государства должны работать вместе. Мы должны стабилизировать этот рынок», - цитирует информационный портал Reuters заявление руководителя ОПЕК в грядущем заседании политсовета. Это одна из мер борьбы с коррупцией - обеспечить прозрачность и прозрачность государственных услуг в сфере здравоохранения и образования. В ходе заседания Бауржан Байбек сказал: «На основе переводов мирового парковочного бизнеса мы будем принимать на масштабную административную реформу. Количество служащих сократилось в 8 раз. По поручению Елбасы разработана Программа противодействия коррупции на 2025 год. Система оплаты труда в рамках заседания политсовета партии. Таким образом, на сегодняшний день имеются все инструменты для эффективной борьбы с коррупцией».

Еще одним фактором являются условия использования МНР. В ряде стран Центральной Азии перевод услуги перенос номера между мобильными операторами в начале 2016 года. Услуга переносности номера, возможно, усилит конкуренцию среди сотовых операторов,

жизнание и возможность находиться в ронутине, не задумываясь о балансе. С 16 ноября абоненты компании могут также перейти с Kcell в актив, при таком переходе им предлагается единовременный бонус в размере 1500 единиц для звонков и мобильного интернета, который действует 30 дней с момента перехода. Кроме того, компания «Кселл» запустила дополнительные информационные ресурсы, чтобы клиенты компании могли получить там подробную информацию об условиях перехода. Это сайт www.mnр.kz и бесплатная горячая линия 5151. Мобильный оператор также готов к запуску МНР. «Мы готовы к этому запуску. Я не могу вам раскрыть все карты. Но наши коллеги из В2В-департамента готовы к тому, чтобы быть готовыми к приему тех абонентов, которые захотят перейти к нам», - отметил Марат Джилибаев.

Еще одним фактором являются условия использования МНР. В ряде стран Центральной Азии перевод услуги перенос номера между мобильными операторами в начале 2016 года. Услуга переносности номера, возможно, усилит конкуренцию среди сотовых операторов,

жизнание и возможность находиться в ронутине, не задумываясь о балансе. С 16 ноября абоненты компании могут также перейти с Kcell в актив, при таком переходе им предлагается единовременный бонус в размере 1500 единиц для звонков и мобильного интернета, который действует 30 дней с момента перехода. Кроме того, компания «Кселл» запустила дополнительные информационные ресурсы, чтобы клиенты компании могли получить там подробную информацию об условиях перехода. Это сайт www.mnр.kz и бесплатная горячая линия 5151. Мобильный оператор также готов к запуску МНР. «Мы готовы к этому запуску. Я не могу вам раскрыть все карты. Но наши коллеги из В2В-департамента готовы к тому, чтобы быть готовыми к приему тех абонентов, которые захотят перейти к нам», - отметил Марат Джилибаев.

Еще одним фактором являются условия использования МНР. В ряде стран Центральной Азии перевод услуги перенос номера между мобильными операторами в начале 2016 года. Услуга переносности номера, возможно, усилит конкуренцию среди сотовых операторов,

жизнание и возможность находиться в ронутине, не задумываясь о балансе. С 16 ноября абоненты компании могут также перейти с Kcell в актив, при таком переходе им предлагается единовременный бонус в размере 1500 единиц для звонков и мобильного интернета, который действует 30 дней с момента перехода. Кроме того, компания «Кселл» запустила дополнительные информационные ресурсы, чтобы клиенты компании могли получить там подробную информацию об условиях перехода. Это сайт www.mnр.kz и бесплатная горячая линия 5151. Мобильный оператор также готов к запуску МНР. «Мы готовы к этому запуску. Я не могу вам раскрыть все карты. Но наши коллеги из В2В-департамента готовы к тому, чтобы быть готовыми к приему тех абонентов, которые захотят перейти к нам», - отметил Марат Джилибаев.

Еще одним фактором являются условия использования МНР. В ряде стран Центральной Азии перевод услуги перенос номера между мобильными операторами в начале 2016 года. Услуга переносности номера, возможно, усилит конкуренцию среди сотовых операторов,

жизнание и возможность находиться в ронутине, не задумываясь о балансе. С 16 ноября абоненты компании могут также перейти с Kcell в актив, при таком переходе им предлагается единовременный бонус в размере 1500 единиц для звонков и мобильного интернета, который действует 30 дней с момента перехода. Кроме того, компания «Кселл» запустила дополнительные информационные ресурсы, чтобы клиенты компании могли получить там подробную информацию об условиях перехода. Это сайт www.mnр.kz и бесплатная горячая линия 5151. Мобильный оператор также готов к запуску МНР. «Мы готовы к этому запуску. Я не могу вам раскрыть все карты. Но наши коллеги из В2В-департамента готовы к тому, чтобы быть готовыми к приему тех абонентов, которые захотят перейти к нам», - отметил Марат Джилибаев.

Еще одним фактором являются условия использования МНР. В ряде стран Центральной Азии перевод услуги перенос номера между мобильными операторами в начале 2016 года. Услуга переносности номера, возможно, усилит конкуренцию среди сотовых операторов,

жизнание и возможность находиться в ронутине, не задумываясь о балансе. С 16 ноября абоненты компании могут также перейти с Kcell в актив, при таком переходе им предлагается единовременный бонус в размере 1500 единиц для звонков и мобильного интернета, который действует 30 дней с момента перехода. Кроме того, компания «Кселл» запустила дополнительные информационные ресурсы, чтобы клиенты компании могли получить там подробную информацию об условиях перехода. Это сайт www.mnр.kz и бесплатная горячая линия 5151. Мобильный оператор также готов к запуску МНР. «Мы готовы к этому запуску. Я не могу вам раскрыть все карты. Но наши коллеги из В2В-департамента готовы к тому, чтобы быть готовыми к приему тех абонентов, которые захотят перейти к нам», - отметил Марат Джилибаев.

Еще одним фактором являются условия использования МНР. В ряде стран Центральной Азии перевод услуги перенос номера между мобильными операторами в начале 2016 года. Услуга переносности номера, возможно, усилит конкуренцию среди сотовых операторов,

жизнание и возможность находиться в ронутине, не задумываясь о балансе. С 16 ноября абоненты компании могут также перейти с Kcell в актив, при таком переходе им предлагается единовременный бонус в размере 1500 единиц для звонков и мобильного интернета, который действует 30 дней с момента перехода. Кроме того, компания «Кселл» запустила дополнительные информационные ресурсы, чтобы клиенты компании могли получить там подробную информацию об условиях перехода. Это сайт www.mnр.kz и бесплатная горячая линия 5151. Мобильный оператор также готов к запуску МНР. «Мы готовы к этому запуску. Я не могу вам раскрыть все карты. Но наши коллеги из В2В-департамента готовы к тому, чтобы быть готовыми к приему тех абонентов, которые захотят перейти к нам», - отметил Марат Джилибаев.

Еще одним фактором являются условия использования МНР. В ряде стран Центральной Азии перевод услуги перенос номера между мобильными операторами в начале 2016 года. Услуга переносности номера, возможно, усилит конкуренцию среди сотовых операторов,

жизнание и возможность находиться в ронутине, не задумываясь о балансе. С 16 ноября абоненты компании могут также перейти с Kcell в актив, при таком переходе им предлагается единовременный бонус в размере 1500 единиц для звонков и мобильного интернета, который действует 30 дней с момента перехода. Кроме того, компания «Кселл» запустила дополнительные информационные ресурсы, чтобы клиенты компании могли получить там подробную информацию об условиях перехода. Это сайт www.mnр.kz и бесплатная горячая линия 5151. Мобильный оператор также готов к запуску МНР. «Мы готовы к этому запуску. Я не могу вам раскрыть все карты. Но наши коллеги из В2В-департамента готовы к тому, чтобы быть готовыми к приему тех абонентов, которые захотят перейти к нам», - отметил Марат Джилибаев.

Еще одним фактором являются условия использования МНР. В ряде стран Центральной Азии перевод услуги перенос номера между мобильными операторами в начале 2016 года. Услуга переносности номера, возможно, усилит конкуренцию среди сотовых операторов,

жизнание и возможность находиться в ронутине, не задумываясь о балансе. С 16 ноября абоненты компании могут также перейти с Kcell в актив, при таком переходе им предлагается единовременный бонус в размере 1500 единиц для звонков и мобильного интернета, который действует 30 дней с момента перехода. Кроме того, компания «Кселл» запустила дополнительные информационные ресурсы, чтобы клиенты компании могли получить там подробную информацию об условиях перехода. Это сайт www.mnр.kz и бесплатная горячая линия 5151. Мобильный оператор также готов к запуску МНР. «Мы готовы к этому запуску. Я не могу вам раскрыть все карты. Но наши коллеги из В2В-департамента готовы к тому, чтобы быть готовыми к приему тех абонентов, которые захотят перейти к нам», - отметил Марат Джилибаев.

Еще одним фактором являются условия использования МНР. В ряде стран Центральной Азии перевод услуги перенос номера между мобильными операторами в начале 2016 года. Услуга переносности номера, возможно, усилит конкуренцию среди сотовых операторов,

жизнание и возможность находиться в ронутине, не задумываясь о балансе. С 16 ноября абоненты компании могут также перейти с Kcell в актив, при таком переходе им предлагается единовременный бонус в размере 1500 единиц для звонков и мобильного интернета, который действует 30 дней с момента перехода. Кроме того, компания «Кселл» запустила дополнительные информационные ресурсы, чтобы клиенты компании могли получить там подробную информацию об условиях перехода. Это сайт www.mnр.kz и бесплатная горячая линия 5151. Мобильный оператор также готов к запуску МНР. «Мы готовы к этому запуску. Я не могу вам раскрыть все карты. Но наши коллеги из В2В-департамента готовы к тому, чтобы быть готовыми к приему тех абонентов, которые захотят перейти к нам», - отметил Марат Джилибаев.

Еще одним фактором являются условия использования МНР. В ряде стран Центральной Азии перевод услуги перенос номера между мобильными операторами в начале 2016 года. Услуга переносности номера, возможно, усилит конкуренцию среди сотовых операторов,

Бюджет заложен позитивный сценарий

Позитивный сценарий

Елена Тумаилова

Сокращение инвестиций и сокращение добычи черного золота? Недавно генеральный секретарь ОПЕК Абдалла Салем аль-Бадри высказал мнение: привести к росту цен на нефть может только уменьшение вложений в отрасль на \$130 млрд, но никак не снижение квоты ОПЕК на 1,5 млн баррелей в сутки. Постановку вопроса можно считать более чем дерзкой: накануне очередного заседания организации - оно назначено на 4 декабря - рынок надеется как раз на сокращение квоты для участников картеля

Рынок стал обособ чувствительным

«Нам нужна цена, при которой страны, добывающие нефть, могут инвестировать, а потребители - покупать. Государства должны работать вместе. Мы должны стабилизировать этот рынок», - цитирует информационный портал Reuters заявление руководителя ОПЕК в грядущем заседании политсовета. Это одна из мер борьбы с коррупцией - обеспечить прозрачность и прозрачность государственных услуг в сфере здравоохранения и образования. В ходе заседания Бауржан Байбек сказал: «На основе переводов мирового парковочного бизнеса мы будем принимать на масштабную административную реформу. Количество служащих сократилось в 8 раз. По поручению Елбасы разработана Программа противодействия коррупции на 2025 год. Система оплаты труда в рамках заседания политсовета партии. Таким образом, на сегодняшний день имеются все инструменты для эффективной борьбы с коррупцией».

Еще одним фактором являются условия использования МНР. В ряде стран Центральной Азии перевод услуги перенос номера между мобильными операторами в начале 2016 года. Услуга переносности номера, возможно, усилит конкуренцию среди сотовых операторов,

жизнание и возможность находиться в ронутине, не задумываясь о балансе. С 16 ноября абоненты компании могут также перейти с Kcell в актив, при таком переходе им предлагается единовременный бонус в размере 1500 единиц для звонков и мобильного интернета, который действует 30 дней с момента перехода. Кроме того, компания «Кселл» запустила дополнительные информационные ресурсы, чтобы клиенты компании могли получить там подробную информацию об условиях перехода. Это сайт www.mnр.kz и бесплатная горячая линия 5151. Мобильный оператор также готов к запуску МНР. «Мы готовы к этому запуску. Я не могу вам раскрыть все карты. Но наши коллеги из В2В-департамента готовы к тому, чтобы быть готовыми к приему тех абонентов, которые захотят перейти к нам», - отметил Марат Джилибаев.

Еще одним фактором являются условия использования МНР. В ряде стран Центральной Азии перевод услуги перенос номера между мобильными операторами в начале 2016 года. Услуга переносности номера, возможно, усилит конкуренцию среди сотовых операторов,

жизнание и возможность находиться в ронутине, не задумываясь о балансе. С 16 ноября абоненты компании могут также перейти с Kcell в актив, при таком переходе им предлагается единовременный бонус в размере 1500 единиц для звонков и мобильного интернета, который действует 30 дней с момента перехода. Кроме того, компания «Кселл» запустила дополнительные информационные ресурсы, чтобы клиенты компании могли получить там подробную информацию об условиях перехода. Это сайт www.mnр.kz и бесплатная горячая линия 5151. Мобильный оператор также готов к запуску МНР. «Мы готовы к этому запуску. Я не могу вам раскрыть все карты. Но наши коллеги из В2В-департамента готовы к тому, чтобы быть готовыми к приему тех абонентов, которые захотят перейти к нам», - отметил Марат Джилибаев.

Еще одним фактором являются условия использования МНР. В ряде стран Центральной Азии перевод услуги перенос номера между мобильными операторами в начале 2016 года. Услуга переносности номера, возможно, усилит конкуренцию среди сотовых операторов,

жизнание и возможность находиться в ронутине, не задумываясь о балансе. С 16 ноября абоненты компании могут также перейти с Kcell в актив, при таком переходе им предлагается единовременный бонус в размере 1500 единиц для звонков и мобильного интернета, который действует 30 дней с момента перехода. Кроме того, компания «Кселл» запустила дополнительные информационные ресурсы, чтобы клиенты компании могли получить там подробную информацию об условиях перехода. Это сайт www.mnр.kz и бесплатная горячая линия 5151. Мобильный оператор также готов к запуску МНР. «Мы готовы к этому запуску. Я не могу вам раскрыть все карты. Но наши коллеги из В2В-департамента готовы к тому, чтобы быть готовыми к приему тех абонентов, которые захотят перейти к нам», - отметил Марат Джилибаев.

Еще одним фактором являются условия использования МНР. В ряде стран Центральной Азии перевод услуги перенос номера между мобильными операторами в начале 2016 года. Услуга переносности номера, возможно, усилит конкуренцию среди сотовых операторов,

жизнание и возможность находиться в ронутине, не задумываясь о балансе. С 16 ноября абоненты компании могут также перейти с Kcell в актив, при таком переходе им предлагается единовременный бонус в размере 1500 единиц для звонков и мобильного интернета, который действует 30 дней с момента перехода. Кроме того, компания «Кселл» запустила дополнительные информационные ресурсы, чтобы клиенты компании могли получить там подробную информацию об условиях перехода. Это сайт www.mnр.kz и бесплатная горячая линия 5151. Мобильный оператор также готов к запуску МНР. «Мы готовы к этому запуску. Я не могу вам раскрыть все карты. Но наши коллеги из В2В-департамента готовы к тому, чтобы быть готовыми к приему тех абонентов, которые захотят перейти к нам», - отметил Марат Джилибаев.

Еще одним фактором являются условия использования МНР. В ряде стран Центральной Азии перевод услуги перенос номера между мобильными операторами в начале 2016 года. Услуга переносности номера, возможно, усилит конкуренцию среди сотовых операторов,

жизнание и возможность находиться в ронутине, не задумываясь о балансе. С 16 ноября абоненты компании могут также перейти с Kcell в актив, при таком переходе им предлагается единовременный бонус в размере 1500 единиц для звонков и мобильного интернета, который действует 30 дней с момента перехода. Кроме того,

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

«ТУРЕЦКОМУ ПОТОКУ»
ПОЛИТИКА НЕ
ПОМЕХА

Проект «Турецкий поток» может быть реализован в течение нескольких месяцев, несмотря на то, что соответствующее межправительственное соглашение еще не подписано. Об этом журналистам заявил глава «Газпрома» Алексей Миллер. «С нашими турецкими коллегами достигнута договоренность о том, что трубопровод Черного моря будет проложен в том же самом коридоре, что и «Южный поток», — пояснил Миллер, отметив, что прокладка обеих маршрутов совпадает примерно на две трети. При этом проект «Южный поток» уже привнесены все изыскания и подготовительная работа. «Потому сроки реализации «Турецкого потока» могут быть очень короткими», — сказал глава «Газпрома». В то же время Миллер не стал называть конкретные сроки реализации проекта. «Все зависит от подписания межправительственного соглашения», — заявил он. Руководитель «Газпрома» также подчеркнул, что реализация проекта не мешает тому, как будут достигнуты юридически обязывающие договоренности. «Сегодня мы говорим о том, что целесообразно рассматривать строительство двух инток (трубопроводов), и монтаж газопровода диаметром в 1200 миллиметров газа в год», — сказал Миллер. По его словам, по одной из инток планируется поставлять газ только для потребностей турецкого рынка. (ТАСС)

ГАЗОВАЯ
КОНКУРЕНЦИЯ G20

Страны «Большой двадцатки» продолжают развивать прозрачность и конкуренцию на энергетических рынках, в частности, на газодовом рынке, свидетельствует итоговое совместное саммита G20. «Мы продолжим поддерживать прозрачные, конкурентные и хорошо работающие энергетические рынки, в том числе на газовом рынке. Мы повышаем надежность дифференциации источников энергии и инвестиций в энергобезопасность», — говорится в документе. Россия является крупнейшим в Европе поставщиком газа. При этом ЕС стремится диверсифицировать источники получения энергии. В ЕС сейчас формируется энергосектор, целью которого является в том числе сокращение зависимости от российских энергоносителей. (РИА «Новости»)

\$452 МЛРД В ГОД НА
ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЕ
СУБСИДИИ

Среднегодовой объем господдержки добычи ископаемых топлив в странах «Большой двадцатки» в 2013-2014 годах составлял \$452 млрд, заключают авторы исследования «Чистые энергии: субсидирование производства нефти, газа и угля в G20», опубликованное на официальном сайте министерства и климатической конференции в Париже. В 2009 году на антикризисном саммите в Питтсбурге главы стран G20 взяли на себя обязательство сократить поддержку ископаемых ископаемого топлива. Также субсидии были признаны неэффективными с экономической точки (субсидирует нерентабельная добыча), и с экологической точки зрения. По оценкам авторов исследования, объем субсидий на ископаемое топливо в 2013-2014 годах составил \$452 млрд в год — в четыре раза превышает объем поддержки возобновляемой энергии. Эта сумма учитывает бюджетную поддержку (включая льготы, прямые субсидии и расходы на привлечение инвестиций), налоговые льготы, госкомпании и финансирование отрасли за счет государственных фининституты, что соответствует определению субсидий в ВТО. (Коммерсант)

СТАВКА НА
СНИЖЕНИЕ
НЕФТЯНЫХ ЦЕН

Хедж-фонды США увеличивают «медвежью» позицию на нефтяном рынке, делая ставку на новое снижение цен, сообщает Bloomberg. По данным агентства, на нефть падены цены бензина нефтя марки WTI почти до \$46 за баррель, а цены на сырую нефть марки WTI упали до \$29,7 за тонну смеси бензин. Как сообщил ТАСС, ведущий эксперт Бюро энергетической информации Международной организации по статистике и экономическим исследованиям и финансирование отрасли за счет государственных фининститутов, что соответствует определению субсидий в ВТО. (Коммерсант)

РОССИЯ
УВЕЛИЧИВАЕТ ЭТП

Экспортная пошлина на нефть в РФ с 1 декабря 2015 года снизится на 9% и составит \$88,4 за тонну против \$97,1 за тонну смеси бензин. Как сообщил ТАСС, ведущий эксперт Бюро энергетической информации Международной организации по статистике и экономическим исследованиям и финансирование отрасли за счет государственных фининститутов, что соответствует определению субсидий в ВТО. (Коммерсант)

КАПИТАЛ

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

Госзакупки теперь не «зона комфорта» для МСБ

Валерий Сураганов

Госзакупки в квазигоссекторе будут свободными, в том числе и для «иностранных агентов», которые больше нравятся ему по соотношению «цена — качество»

В период волатильности казахстанской валюты, когда темп в течение уже трех месяцев не может стабилизироваться, теория собственные позиции по отношению к доллару и евро, отечественный бизнес стал привлекать по возможности обратиться к шиллингу на «казахстанское содержание» в себестоимости своей продукции. Однако сделать это можно МСБ достаточно сложно, ведь многие комплектующие, а иногда и сырье приходится завозить извне. Поэтому настоящим спасательным кругом для малого и среднего бизнеса может стать отечественная система государственных закупок. Благо закупка для малого и среднего бизнеса осуществляется полностью контролируется нашим МСБ. Однако и здесь скорей всего не обойдется без сложностей.

Прогрессивный и своевременный По принципу «дорога ложка к обеду» в парламенте до конца года планируют утвердить новый законопроект «О государственных закупках». Новый, уже названный прогрессивным, проект закона о госзакупках прошел через сито двух чтений в мажлесе и в ноябре-декабре поступит на окончательное утверждение в сенат. Одним из самых ярких новелл 새로운 версии закона, регулирующего сферу госзакупок в стране, станет упрощенный процедур госзакупки с одновременным введением страховых чек для минимальной коррупции. В частности, будет введен институт предварительного обсуждения технических спецификаций, появятся требования к внеконкурсным процедурам. Кроме того, будет введен новый формат заключения государственных договоров, накладных по поставке товаров, актов выполненных работ и оказания услуг, а также счетов-фактур. Еще одним новшхом обещает стать досудебный порядок разрешения споров между заказчиком и поставщиком услуг. В то же время у субъектов МСБ, участвующих в тендерах, возмещать право обжаловать итоги государственных закупок в судебном порядке, на протяжении действия которого кто конкурсы будут «заморожены», а заключенные контракты с победителями отменены до решения суда, который может их пересмотреть.

Также новый закон вводит антидопинговые инструменты и реестр недобросовестных поставщиков, куда госорганы должны будут вносить все проштрафированные участники госзакупок, которые уклонились от заключения договора или исполняют его ненадлежащим образом.

Большую роль в законе сыграет законопроект «О госзакупках» внесенный «приватизационные поправки». Как заявил председатель комитета по экономической реформе и региональному развитию Мамбурхан Сағатаев, «эти поправки направлены на активизацию процесса приватизации и передачи в конкурентную среду активов квазигосударственного сектора». В частности, речь идет о том, на веб-портале систем госзакупку 90,7% зарегистрированных пользователей представляют отечественный малый и средний бизнес. При этом 93% всех объемов закупок, которые проводятся в настоящее время, являются казахстанскими субъектами МСБ.

Акцизы прибивают бензину десятку

По мнению эксперта, антимонопольный комитет вмещается при цене 150 тенге за литр

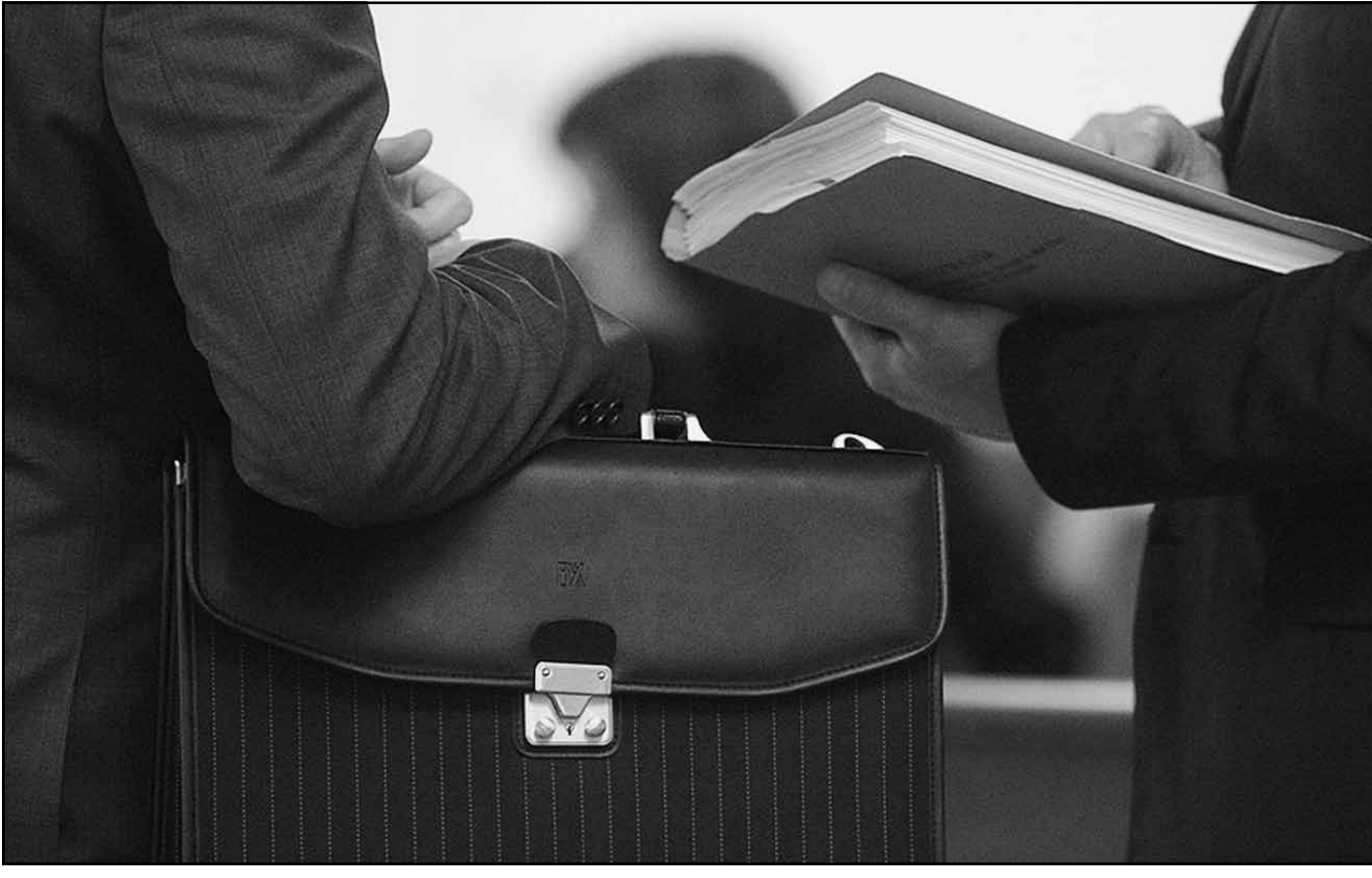
Елена Тумашова

По оценкам экспертов, прокомментировавших для делового еженедельника «Капитал.Ка» увеличение акцизов на бензин, его стоимость на АЗС может увеличиться от 2 до 10 тенге за литр.

Напомним: на этой неделе стало известно, что ставка акциза при оптовой реализации бензина (кроме авиационного) и дизельного топлива будет увеличена с 4,5 тыс. тенге до 10,5 тыс. тенге. Соответствующее постановление правительства опубликовано 16 ноября, вступит в силу через 10 дней после этого.

Акцизы в тренде Министр национальной экономики РК Ерболот Досев пояснил: это мера убережет «лишнюю маржинальность, которая сформировалась в отечественной экономике». Правительству удалось получить за счет уценки цен (напомним, от отмены госрегулирования на нефть на АЗС стоил 108 тенге).

Повышение размера акцизов — в тренде последнего времени. «Проблема сейчас одна — надо наполнять бюджет деньгами. Цена на нефть на мировом рынке в какой-то степени устоялась — в промежутке \$44-50 за баррель. Закончился



Такому статистику привел министр финансов Бахит Султанов, чье ведомство разработывало и продвигало новый законопроект.

Казалось бы, нашему бизнесу после резкого удорожания иностранной валюты и гугающих перспектив повышения налогов, при этом и на другом можно было бы вздохнуть с облегчением.

Министр финансов Бахит Султанов честно признал, что распространение законодательства о госзакупках на закупки национальных компаний является прямым противоречием нашим договоренностям в рамках ВТО.

«При этом мы в Минфине и правительстве в целом проводим серьезную работу с квазигосударственным сектором в части внедрения системы корпоративного управления, в рамках которой мы должны обеспечить запускный механизм приватизации компаний», — аргументировал Бахит Султанов.

Впрочем, отсутствие в будущем закона понятия местного казахстанского содержания тоже, оказывается, обусловлено подписанным Казахстаном международными договорами. Так, касательно госзакупок прямо противоречит договоренностям в рамках ВТО, одобренным отчета о причинах отказа от совершения тех или иных заявок субъектов МСБ.

«В части покупки, предпочтений местных субъектов МСБ мы предложили подписанным Казахстаном международными договорами. Так, касательно госзакупок прямо противоречит договоренностям в рамках ВТО, одобренным отчетом о причинах отказа от совершения тех или иных заявок субъектов МСБ.

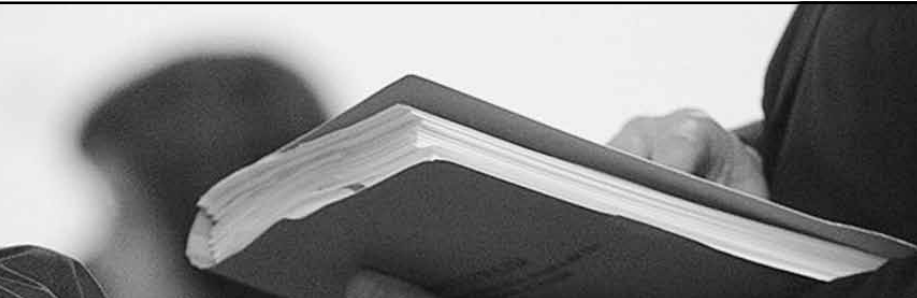
«В части покупки, предпочтений местных субъектов МСБ мы предложили подписанным Казахстаном международными договорами. Так, касательно госзакупок прямо противоречит договоренностям в рамках ВТО, одобренным отчетом о причинах отказа от совершения тех или иных заявок субъектов МСБ.

«В части покупки, предпочтений местных субъектов МСБ мы предложили подписанным Казахстаном международными договорами. Так, касательно госзакупок прямо противоречит договоренностям в рамках ВТО, одобренным отчетом о причинах отказа от совершения тех или иных заявок субъектов МСБ.

«В части покупки, предпочтений местных субъектов МСБ мы предложили подписанным Казахстаном международными договорами. Так, касательно госзакупок прямо противоречит договоренностям в рамках ВТО, одобренным отчетом о причинах отказа от совершения тех или иных заявок субъектов МСБ.

«В части покупки, предпочтений местных субъектов МСБ мы предложили подписанным Казахстаном международными договорами. Так, касательно госзакупок прямо противоречит договоренностям в рамках ВТО, одобренным отчетом о причинах отказа от совершения тех или иных заявок субъектов МСБ.

// ЭКОНОМИКА



Ольга Фоминских

Обычно считается, что кризис в меньшей степени затрагивает интуитивный сегмент, аналогичная ситуация и с private banking. Игроки отмечают рост состоятельных клиентов, которых, впрочем, все же, продвигают в и следующем году.

Как рассказали «Капитал.Ка» в Банке ЦентРФидит, на рынке Казахстана сохраняется тенденция интереса к VIP-услугам, каждый год появляются новые клиенты в данном направлении. «Мы предполагаем, что оптимально снижения активности этого сегмента в предстоящем 2016 году не произойдет», — сообщили в банке.

«Тенденции, которые мы сейчас наблюдаем, с учетом текущей экономической конъюнктуры говорят о том, что клиенты отдают предпочтение диверсификации инструментов инвестирования денежных средств», — считает Гульнара Балахметова, управляющий директор, член правления АО «АТФБанк». По ее словам, продукты private banking, предлагаемые банками Казахстана, имеют схожие характеристики, однако конкуренция в этой области основывается на таких аспектах, как финансовая стабильность фининститута, профессионализм оказания банковских услуг, доверительные условия обслуживания на основе конфиденциальности. Также не теряет спрос премиальные платёжные карточки, в частности, карта Visa Infinite.

Наталья Брежнева, исполнительный директор Казкоммерцбанка, отмечает рост количества состоятельных клиентов в банке, но, учитывая объективную ограниченность данного сегмента на рынке, рост этот относительно небольшой и в среднем составляет 40-50 человек в год.

«Среди наших VIP-клиентов есть и иностранные граждане, जो подавляющее большинство все-таки граждане Казахстана», — говорит Наталья Брежнева.

«По ее словам, услуга private banking во всем мире предполагает, прежде всего, управление активами клиента, формирование персонального инвестиционного портфеля, оптимизацию и финансирование операций клиента, консультирование по вопросам размещения и распоряжения капиталом, финансовое планирование. «Предоставление таких

«Знаю казахстанские компании, которые нашли нишу и хорошо себя чувствуют при работе с квазигоссектором. Но, к сожалению, следует признать, что не все производители могут продвигать свою продукцию как в квазигоссектор, так и в рубле», — пояснил Коновуров.

При этом, говоря о приватизации, он предположил, что госактивы интересных компаний уйдут крупным игрокам или дискутировать о том, какую пользу или вред это принесет, но не соглашаться с тем, что рынок все будет по-прежнему, никак.

«По ее словам, услуга private banking во всем мире предполагает, прежде всего, управление активами клиента, формирование персонального инвестиционного портфеля, оптимизацию и финансирование операций клиента, консультирование по вопросам размещения и распоряжения капиталом, финансовое планирование. «Предоставление таких

«Знаю казахстанские компании, которые нашли нишу и хорошо себя чувствуют при работе с квазигоссектором. Но, к сожалению, следует признать, что не все производители могут продвигать свою продукцию как в квазигоссектор, так и в рубле», — пояснил Коновуров.

При этом, говоря о приватизации, он предположил, что госактивы интересных компаний уйдут крупным игрокам или дискутировать о том, какую пользу или вред это принесет, но не соглашаться с тем, что рынок все будет по-прежнему, никак.

«По ее словам, услуга private banking во всем мире предполагает, прежде всего, управление активами клиента, формирование персонального инвестиционного портфеля, оптимизацию и финансирование операций клиента, консультирование по вопросам размещения и распоряжения капиталом, финансовое планирование. «Предоставление таких

«Знаю казахстанские компании, которые нашли нишу и хорошо себя чувствуют при работе с квазигоссектором. Но, к сожалению, следует признать, что не все производители могут продвигать свою продукцию как в квазигоссектор, так и в рубле», — пояснил Коновуров.

«По ее словам, услуга private banking во всем мире предполагает, прежде всего, управление активами клиента, формирование персонального инвестиционного портфеля, оптимизацию и финансирование операций клиента, консультирование по вопросам размещения и распоряжения капиталом, финансовое планирование. «Предоставление таких

// БАНКИ



Ольга Фоминских

Обычно считается, что кризис в меньшей степени затрагивает интуитивный сегмент, аналогичная ситуация и с private banking. Игроки отмечают рост состоятельных клиентов, которых, впрочем, все же, продвигают в и следующем году.

Как рассказали «Капитал.Ка» в Банке ЦентРФидит, на рынке Казахстана сохраняется тенденция интереса к VIP-услугам, каждый год появляются новые клиенты в данном направлении. «Мы предполагаем, что оптимально снижения активности этого сегмента в предстоящем 2016 году не произойдет», — сообщили в банке.

«Тенденции, которые мы сейчас наблюдаем, с учетом текущей экономической конъюнктуры говорят о том, что клиенты отдают предпочтение диверсификации инструментов инвестирования денежных средств», — считает Гульнара Балахметова, управляющий директор, член правления АО «АТФБанк». По ее словам, продукты private banking, предлагаемые банками Казахстана, имеют схожие характеристики, однако конкуренция в этой области основывается на таких аспектах, как финансовая стабильность фининститута, профессионализм оказания банковских услуг, доверительные условия обслуживания на основе конфиденциальности. Также не теряет спрос премиальные платёжные карточки, в частности, карта Visa Infinite.

Наталья Брежнева, исполнительный директор Казкоммерцбанка, отмечает рост количества состоятельных клиентов в банке, но, учитывая объективную ограниченность данного сегмента на рынке, рост этот относительно небольшой и в среднем составляет 40-50 человек в год.

«Среди наших VIP-клиентов есть и иностранные граждане, जो подавляющее большинство все-таки граждане Казахстана», — говорит Наталья Брежнева.

«По ее словам, услуга private banking во всем мире предполагает, прежде всего, управление активами клиента, формирование персонального инвестиционного портфеля, оптимизацию и финансирование операций клиента, консультирование по вопросам размещения и распоряжения капиталом, финансовое планирование. «Предоставление таких

«Знаю казахстанские компании, которые нашли нишу и хорошо себя чувствуют при работе с квазигоссектором. Но, к сожалению, следует признать, что не все производители могут продвигать свою продукцию как в квазигоссектор, так и в рубле», — пояснил Коновуров.

При этом, говоря о приватизации, он предположил, что госактивы интересных компаний уйдут крупным игрокам или дискутировать о том, какую пользу или вред это принесет, но не соглашаться с тем, что рынок все будет по-прежнему, никак.

«По ее словам, услуга private banking во всем мире предполагает, прежде всего, управление активами клиента, формирование персонального инвестиционного портфеля, оптимизацию и финансирование операций клиента, консультирование по вопросам размещения и распоряжения капиталом, финансовое планирование. «Предоставление таких

«Знаю казахстанские компании, которые нашли нишу и хорошо себя чувствуют при работе с квазигоссектором. Но, к сожалению, следует признать, что не все производители могут продвигать свою продукцию как в квазигоссектор, так и в рубле», — пояснил Коновуров.

При этом, говоря о приватизации, он предположил, что госактивы интересных компаний уйдут крупным игрокам или дискутировать о том, какую пользу или вред это принесет, но не соглашаться с тем, что рынок все будет по-прежнему, никак.

«По ее словам, услуга private banking во всем мире предполагает, прежде всего, управление активами клиента, формирование персонального инвестиционного портфеля, оптимизацию и финансирование операций клиента, консультирование по вопросам размещения и распоряжения капиталом, финансовое планирование. «Предоставление таких

«Знаю казахстанские компании, которые нашли нишу и хорошо себя чувствуют при работе с квазигоссектором. Но, к сожалению, следует признать, что не все производители могут продвигать свою продукцию как в квазигоссектор, так и в рубле», — пояснил Коновуров.

«По ее словам, услуга private banking во всем мире предполагает, прежде всего, управление активами клиента, формирование персонального инвестиционного портфеля, оптимизацию и финансирование операций клиента, консультирование по вопросам размещения и распоряжения капиталом, финансовое планирование. «Предоставление таких

// БАНКИ



Ольга Фоминских

Обычно считается, что кризис в меньшей степени затрагивает интуитивный сегмент, аналогичная ситуация и с private banking. Игроки отмечают рост состоятельных клиентов, которых, впрочем, все же, продвигают в и следующем году.

Как рассказали «Капитал.Ка» в Банке ЦентРФидит, на рынке Казахстана сохраняется тенденция интереса к VIP-услугам, каждый год появляются новые клиенты в данном направлении. «Мы предполагаем, что оптимально снижения активности этого сегмента в предстоящем 2016 году не произойдет», — сообщили в банке.

«Тенденции, которые мы сейчас наблюдаем, с учетом текущей экономической конъюнктуры говорят о том, что клиенты отдают предпочтение диверсификации инструментов инвестирования денежных средств», — считает Гульнара Балахметова, управляющий директор, член правления АО «АТФБанк». По ее словам, продукты private banking, предлагаемые банками Казахстана, имеют схожие характеристики, однако конкуренция в этой области основывается на таких аспектах, как финансовая стабильность фининститута, профессионализм оказания банковских услуг, доверительные условия обслуживания на основе конфиденциальности. Также не теряет спрос премиальные платёжные карточки, в частности, карта Visa Infinite.

Наталья Брежнева, исполнительный директор Казкоммерцбанка, отмечает рост количества состоятельных клиентов в банке, но, учитывая объективную ограниченность данного сегмента на рынке, рост этот относительно небольшой и в среднем составляет 40-50 человек в год.

«Среди наших VIP-клиентов есть и иностранные граждане, जो подавляющее большинство все-таки граждане Казахстана», — говорит Наталья Брежнева.

«По ее словам, услуга private banking во всем мире предполагает, прежде всего, управление активами клиента, формирование персонального инвестиционного портфеля, оптимизацию и финансирование операций клиента, консультирование по вопросам размещения и распоряжения капиталом, финансовое планирование. «Предоставление таких

«Знаю казахстанские компании, которые нашли нишу и хорошо себя чувствуют при работе с квазигоссектором. Но, к сожалению, следует признать, что не все производители могут продвигать свою продукцию как в квазигоссектор, так и в рубле», — пояснил Коновуров.

При этом, говоря о приватизации, он предположил, что госактивы интересных компаний уйдут крупным игрокам или дискутировать о том, какую пользу или вред это принесет, но не соглашаться с тем, что рынок все будет по-прежнему, никак.

«По ее словам, услуга private banking во всем мире предполагает, прежде всего, управление активами клиента, формирование персонального инвестиционного портфеля, оптимизацию и финансирование операций клиента, консультирование по вопросам размещения и распоряжения капиталом, финансовое планирование. «Предоставление таких

«Знаю казахстанские компании, которые нашли нишу и хорошо себя чувствуют при работе с квазигоссектором. Но, к сожалению, следует признать, что не все производители могут продвигать свою продукцию как в квазигоссектор, так и в рубле», — пояснил Коновуров.

При этом, говоря о приватизации, он предположил, что госактивы интересных компаний уйдут крупным игрокам или дискутировать о том, какую пользу или вред это принесет, но не соглашаться с тем, что рынок все будет по-прежнему, никак.

«По ее словам, услуга private banking во всем мире предполагает, прежде всего, управление активами клиента, формирование персонального инвестиционного портфеля, оптимизацию и финансирование операций клиента, консультирование по вопросам размещения и распоряжения капиталом, финансовое планирование. «Предоставление таких

«Знаю казахстанские компании, которые нашли нишу и хорошо себя чувствуют при работе с квазигоссектором. Но, к сожалению, следует признать, что не все производители могут продвигать свою продукцию как в квазигоссектор, так и в рубле», — пояснил Коновуров.

«По ее словам, услуга private banking во всем мире предполагает, прежде всего, управление активами клиента, формирование персонального инвестиционного портфеля, оптимизацию и финансирование операций клиента, консультирование по вопросам размещения и распоряжения капиталом, финансовое планирование. «Предоставление таких

КАПИТАЛ

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

Красиво обслуживаться не запретишь

VIP-банкинг в Казахстане продолжит развиваться

Соньного менеджера, а также доступ к лучшим технологиям финансового рынка, одновременное получение в одном месте и из одних рук банковских, инвестиционных и страховых услуг, консьерж-сервис и многое другое. По словам Натальи Брежневой, все виды банковских продуктов и услуг активно используются VIP-клиентами ККБ. Это расчетно-кассовое обслуживание, размещение депозитов, использование сейфовых ячеек, операции с ценными бумагами и драгоценными металлами, кредитование и т.д.

ККБ также может самостоятельно или с помощью партнеров организовать предоставление клиентам самых различных консультаций, например, по инвестициям, налогам, законодательству, оказать помощь в организации образования де-



регионах осуществляется индивидуальное обслуживание в кабинетах руководителей, специально выделенные места на паркинге, отдельно выделенная линия центра авторизации и call-центр, предоставление широкого спектра банковских услуг, осуществление индивидуального подхода к тарифной политике по продуктам и услугам банка. Количество держателей премиальных карт в банке насчитывается свыше 20 тысяч.

Казкоммерцбанк предоставляет своим клиентам «личного банкира» в лице пер-

соньного менеджера, а также доступ к лучшим технологиям финансового рынка, одновременное получение в одном месте и из одних рук банковских, инвестиционных и страховых услуг, консьерж-сервис и многое другое. По словам Натальи Брежневой, все виды банковских продуктов и услуг активно используются VIP-клиентами ККБ. Это расчетно-кассовое обслуживание, размещение депозитов, использование сейфовых ячеек, операции с ценными бумагами и драгоценными металлами, кредитование и т.д.

ККБ также может самостоятельно или с помощью партнеров организовать предоставление клиентам самых различных консультаций, например, по инвестициям, налогам, законодательству, оказать помощь в организации образования де-

регионах осуществляется индивидуальное обслуживание в кабинетах руководителей, специально выделенные места на паркинге, отдельно выделенная линия центра авторизации и call-центр, предоставление широкого спектра банковских услуг, осуществление индивидуального подхода к тарифной политике по продуктам и услугам банка. Количество держателей премиальных карт в банке насчитывается свыше 20 тысяч.

Казкоммерцбанк предоставляет своим клиентам «личного банкира» в лице пер-

соньного менеджера, а также доступ к лучшим технологиям финансового рынка, одновременное получение в одном месте и из одних рук банковских, инвестиционных и страховых услуг, консьерж-сервис и многое другое. По словам Натальи Брежневой, все виды банковских продуктов и услуг активно используются VIP-клиентами ККБ. Это расчетно-кассовое обслуживание, размещение депозитов, использование сейфовых ячеек, операции с ценными бумагами и драгоценными металлами, кредитование и т.д.

ККБ также может самостоятельно или с помощью партнеров организовать предоставление клиентам самых различных консультаций, например, по инвестициям, налогам, законодательству, оказать помощь в организации образования де-

регионах осуществляется индивидуальное обслуживание в кабинетах руководителей, специально выделенные места на паркинге, отдельно выделенная линия центра авторизации и call-центр, предоставление широкого спектра банковских услуг, осуществление индивидуального подхода к тарифной политике по продуктам и услугам банка. Количество держателей премиальных карт в банке насчитывается свыше 20 тысяч.

Казкоммерцбанк предоставляет своим клиентам «личного банкира» в лице пер-

соньного менеджера, а также доступ к лучшим технологиям финансового рынка, одновременное получение в одном месте и из одних рук банковских, инвестиционных и страховых услуг, консьерж-сервис и многое другое. По словам Натальи Брежневой, все виды банковских продуктов и услуг активно используются VIP-клиентами ККБ. Это расчетно-кассовое обслуживание, размещение депозитов, использование сейфовых ячеек, операции с ценными бумагами и драгоценными металлами, кредитование и т.д.

КАПИТАЛ

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ПРИБЫЛЬ
FORTEBANK
СОСТАВИЛА
9,3 МЛРД ТЕНГЕ

В январе-сентябре 2015 года чистая прибыль ForteBank составила 9 млрд 365 млн тенге, за тот же период 2014 года банк получил убыток — 311,4 млрд тенге. По данным отчета о прибылях и убытках, процентные доходы банка за год выросли на 44,4%. Если в январе-сентябре 2014 года такие данные банка были на уровне 44,5 млрд тенге, то за тот же период 2015 года они составили 64,2 млрд тенге. Затраты на маркетинг и информационные расходы банка выросли на 44,4%. Если в январе-сентябре 2014 года такие данные банка были на уровне 44,5 млрд тенге, то за тот же период 2015 года они составили 64,2 млрд тенге. Затраты на маркетинг и информационные расходы банка выросли на 44,4%. Если в январе-сентябре 2014 года такие данные банка были на уровне 44,5 млрд тенге, то за тот же период 2015 года они составили 64,2 млрд тенге.

ФИНСКИЙ
ПАРЛАМЕНТ В 2016
ГОДУ РАССМОТРИТ
ВЫХОД ИЗ ЗОНЫ ЕВРО

Парламент Финляндии в 2016 году рассмотрит возможный выход страны из еврозоны по инициативе депутата Пааво Вирпоренена, передает информационное агентство. Обсуждение состоится в среду 5 тем, что петиция с соответствующим предложением набрала положительное 50 тыс. подписей, необходимых для того, чтобы добиться рассмотрения предложения в парламенте. Документ, в частности, предлагает проведение референдума относительно вопроса о выходе Финляндии из зоны евро. Эксперты не исключают, что это первая подобная инициатива среди 19 стран еврозоны — ее рассмотрение вряд ли приведет к отказу от евро, однако демонстрирует недовольство населения в связи с экономическими трудностями страны. По данным опроса «Барометр», в ноябре 2015 года 64% жителей Финляндии поддерживали евро против показателя в 69% годом ранее. (Banks.eu)

BAIDU СОЗДАЕТ СВОЙ
ОНЛАЙН-БАНК

Китайская компания сервисов Baidu намерена организовать собственный онлайн-банк совместно с китайским кредитным учреждением Citic Bank. Однако планы на получение банковской лицензии еще не подтверждены. Документ, в частности, предлагает проведение референдума относительно вопроса о выходе Финляндии из зоны евро. Эксперты не исключают, что это первая подобная инициатива среди 19 стран еврозоны — ее рассмотрение вряд ли приведет к отказу от евро, однако демонстрирует недовольство населения в связи с экономическими трудностями страны. По данным опроса «Барометр», в ноябре 2015 года 64% жителей Финляндии поддерживали евро против показателя в 69% годом ранее. (Banks.eu)

БАНК АНГЛИИ
РАЗОЧАРОВАН
БАНКАМИ

Банки Великобритании не должны использовать прессу для лоббирования собственных интересов, связанных с введением в стране валюты, даже жестких правил по защите валютной политики и денежного рынка. Это заявил заместитель председателя Банка Англии Эндрю Бейли в ходе своего выступления в парламенте. По словам Бейли, ему «было откровенно жаль», когда такие банки, как Barclays, жаловались на пресс-службу, не зная законодательство. В частности, крупным банкам страны к 2019 году придется повысить капитал своего розничного подразделения и отменить ряд бизнес-практик, которые не соответствуют правилам и стандартам ЕС. В сентябре Barclays предлагает банку Англии установить переходный период, на время которого розница выйдет не в отдельную «родственную» компанию, а в дочернюю. Такой шаг, по мнению Бейли, даст инвесторам возможность получить доступ к информации о деятельности розничного подразделения, что является частью работы финансового сектора. (The Wall Street Journal)

Банки Великобритании не должны использовать прессу для лоббирования собственных интересов, связанных с введением в стране валюты, даже жестких правил по защите валютной политики и денежного рынка. Это заявил заместитель председателя Банка Англии Эндрю Бейли в ходе своего выступления в парламенте. По словам Бейли, ему «было откровенно жаль», когда такие банки, как Barclays, жаловались на пресс-службу, не зная законодательство. В частности, крупным банкам страны к 2019 году придется повысить капитал своего розничного подразделения и отменить ряд бизнес-практик, которые не соответствуют правилам и стандартам ЕС. В сентябре Barclays предлагает банку Англии установить переходный период, на время которого розница выйдет не в отдельную «родственную» компанию, а в дочернюю. Такой шаг, по мнению Бейли, даст инвесторам возможность получить доступ к информации о деятельности розничного подразделения, что является частью работы финансового сектора. (The Wall Street Journal)

ПАРТНЕР ПРОЕКТА

MOTOR.KZ

WWW.MOTOR.KZ

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

«СОЛНЕЧНЫЕ»
СВЕТОФОРЫ УЖЕ
В КАЗАХСТАНЕ

Казахстанскому предприятию из Актобе удалось создать светофоры, работающие при помощи энергии солнца. Питание всех светофоров производится от безопасного сверхнизкого напряжения. Такие светофоры функционируют в таких городах, как Актобе и Караганда. Что касается дальнейшего продвижения столь перспективного проекта, то пока оно лишь в планах, ведь многое в использовании данной техники на деле зависит от погодных условий. В настоящее время «Светоком» является единственным казахстанским производителем светофорного оборудования, которое поставляется в том числе и на экспорт в Кыргызстан.

НОВАЯ «ПЯТЕРКА»
ВЫГЛЯДИТ
МНОГООБЕЩАЮЩЕ

Согласно прогнозам дизайнеров, будущая BMW 5-й серии (G30) от студии RM Design будет выглядеть как скальпированный в масштабах в сторону уменьшения флагманский седан 7-й серии. Что подтверждается и многочисленными шпионскими фотографиями машины, которая, кстати, базируется на той же платформе CLAR, что и ее «старшая сестра». Многие будут позавидованы и из интерьера «семерки», включая полностью цифровую приборную панель. Что же касается более практичной версии с кузовом универсал (G31), то она появится спустя несколько месяцев после премьеры седана, которая ожидается осенью 2016 года. Не обойдется дело и без лифтбека Gran Turismo, столь полюбившегося за прошедшие с момента его премьеры в 2009 году шесть лет многим китайцам. Тогда как в Европе машину со столь странной задней частью кузова приобрела лишь горстка маргиналов. В довершение следует упомянуть, что производство 2016 BMW 5-Series будет частично перенесено на завод Magna Steyr в австрийском Граце.

ПЕРВИЧНАЯ
РЕГИСТРАЦИЯ
ЗАТРОНЕТ И НОВЫЕ
АВТО

Закон один для всех. Это означает, что новые автомобили, которые до сих пор пылятся в стоках автодилеров, также попадают под увеличение стоимости за их первичную регистрацию. Казахстанские автосалоны, так же как и простые граждане, столкнутся с проблемами оформления автомобилей из-за увеличения стоимости первичной регистрации ТС, так как с 1 января 2016 года их автомобили станут на год старше, а это скажется на стоимости регистрации. Согласно проекту Закона Республики Казахстан «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам индустриально-инновационной политики», за первичную постановку на учет новых автомобилей 2013 года выпуска придется заплатить 500 МРП, если их объем не превышает трех литров, и 1000 МРП при объеме свыше 3001 «кубика». Стоимость первичной регистрации автомобилей 2014 и 2015 годов выпуска обойдется в 50 МРП при объеме до двух литров, и 100 МРП при объеме от двух до трех литров. Министерство по инвестициям и развитию пояснило, что нововведения не коснутся автомобилей 2016 года выпуска, а также мототранспорта категории А. Кроме того, мототехника не производится на территории Казахстана, следовательно, ограничивать их ввоз, тем самым защищая местных производителей, смысла нет.

СТРАННЫЙ
КАБРИОЛЕТ QOROS

«Бывший» седан Qoros3, полностью лишенный крыши, но сохранивший все четыре двери, стал звездой промоакции компании в Шанхае. На какой-либо известной мировой автосалон привезти шоу-кар Qoros 6 китайцы не решились, предпочтя сначала продемонстрировать его перед своими согражданами. Что в рамках смены стратегических приоритетов Qoros с зарубежных рынков на отечественный выглядит вполне разумно. В настоящее время основной доход китайской компании с участием израильского капитала приносит машины именно «третьего» семейства – и кабриолет призван способствовать их дальнейшему продвижению. В серию, конечно, в нынешнем виде он не пойдет – по слухам, на конвейер поставят более привычную, двухдверную открытую версию.

Honda показала
новый Civic Coupe

Андрей Макаров

На Лос-Анджелесском автосалоне японский автопроизводитель Honda презентовал одну из самых ожидаемых своих новинок – Civic в кузове купе. Серийный автомобиль лишь немногим отличается от шумовещего лифтбека-зеленого концепт-кара и турбонаддувного мотора.

Новое купе ждали как минимум с апреля, когда на моторшоу в Нью-Йорке наряду с десятком поколений седана был показан Honda Civic Coupe Concept. Двухдверка популярной модели, как ожидалось, во многом повторяет внешний вид концепта. Исключение составляют передний бампер, ставший немного скромнее, но однозначно не хуже, и, пожалуй, задний спойлер, получивший пару кажущихся лишними изгибов. Задние фонари, опоясывающие кромку багажника, выгодно выделяют модель на фоне более консервативного седана. Крыша купе более покатая в сравнении с седаном.

Купе по аналогии с седаном новой генерации заметно подросло относительно предшественника. Колесная база увеличилась примерно на 74 мм, при этом передний свес укорочен на 35 мм, а свирь автомобиля раздался на 48 мм. Купе ниже седана на 25 мм и короче на 139 мм. Напомним, что современная четырехдверная Honda получилась совсем не маленькой по меркам размерного класса С. Длина авто – 4630 мм, колесная база – 2700 мм, ширина – 1798 мм, высота – 1415 мм. Задние кресла купе порадуят простором: запас места для ног вырос более чем на 127 мм.

Под капотом купе будет расположена линейка из двух силовых агрегатов, причем один из них будет турбированным, что впервые произошло в истории модели. Базовым будет 2,0-литровый 158-сильный двигатель, который имеет на 15 л.с. боль-



ше, чем тот, который он заменит. Для тех, кто хочет больше мощности, предлагается 1,5-литровый турбированный двигатель с мощностью в 174 л.с., что на 31 лошадиную силу больше, чем у 1,8-литрового, который он заменит. Расход топлива моторов составит: в городе – 12,1 л на 100 км пути, по трассе – 9,0 л на 100 км, в смешанном цикле показывается – 10,8 л/100 км.

Атмосферник может работать либо с 6-ступенчатой «механикой», либо с вариатором, а турбодвигатель будет поставляться исключительно со специальной версией CVT.

Уже в базовой комплектации доступны светодиодные ходовые огни, датчик света, акустическое ветровое стекло, климат-контроль, в дорогих версиях двухзонный, электронный стояночный тормоз с функцией автоматического закрывания дверей при удалении владельца из автомобиля. Также в список дополнительных опций входят полностью светодиодная оптика, дистанционный запуск двигателя, подогрев передних сидений и боковых зеркал, датчик дождя и ЖК-приборная панель с семидюймовым центральным сенсорным дисплеем мультимедийной системы.

А вот поклонники модели с нетерпением ожидают версии Type R с более спортивным внешним видом, а также мощный Si-вариант. Возможно, эти модели будут представлены с течением следующих полутора лет.

Сборка авто будет осуществляться на заводе в Великобритании, европейская версия новинки появится лишь в 2017 году.

Mercedes рассекретил
обновленный SL

Андрей Макаров

Mercedes-Benz привез на автосалон в Лос-Анджелес свой рестайлинговый родстер SL. Модель стала быстрее, а также получила новую трансмиссию, усовершенствованные вспомогательные электронные системы и более мощную базовую версию. По сообщениям пресс-службы компании, продажи модели

начнутся в январе 2016 года, а приобрести новинку можно будет в четырех модификациях.

От предшественника родстер отличается видоизмененной радиаторной решеткой, другим передним бампером и капотом, увеличенными воздухозаборниками. Светодиодные фары головного света теперь предлагаются в качестве стандартного оборудования.

Родстер получил модернизированную адаптивную подвеску Active Body Control. У нее появилась функция активного подавления кренов, которая работает на скоростях от 15 до 180 км/ч. В интерьере внимание привлекают новые сиденья, измененная панель приборов, более крупный дисплей на центральной консоли и измененный селектор электронной системы Dynamic Select, кото-

рый позволяет выбирать между режимами Comfort, Sport, Sport+, Individual и Race.

Двигатель V6 в исполнении SL 400 получил прибавку в 35 л.с. и теперь развивает 367 л.с. и 500 Нм, в то время как SL 500 стал развивать 455 л.с. вместо прежних 435. Разогнаться автомобиль от 0 до 100 км/ч за 4,9 секунды. При этом оба варианта попрощались со старой 7-ступенчатой трансмиссией и получили 9-диапазонный автомат 9G Tronic.

А вот силовые агрегаты Mercedes-Benz SL63 и SL65 остались прежними – это турбированные 585-сильный V8 и V12 мощностью 630 л.с. соответственно. Видимо, характеристики самых заряженных родстеров посчитали и без того суперкаровскими – 4,0 и 4,1 секунды до 100 км/ч.



ПРОДАЕТСЯ

ГОТОВЫЙ БИЗНЕС

С ХОРОШЕЙ ДОХОДНОСТЬЮ. ОККУПАЕМОСТЬ ЧЕРЕЗ 4 ГОДА В МЕСЯЦЕВ.
НА ЛЕВОМ БЕРЕГУ В Г. АСТАНА.

НОВЫЙ ДЕЙСТВУЮЩИЙ АВТОЦЕНТР ПЛОЩАДЬЮ 2400 М².
РАСПОЛОЖЕН НА ЗЕМЕЛЬНОМ УЧАСТКЕ 1,26 ГА.

С ГОТОВЫМ ДОГОВОРОМ АРЕНДЫ НА 10 ЛЕТ С УСЛОВИЯМИ
ИНДЕКСАЦИИ К КУРСУ ДОЛЛАРА. ИМЕЮТСЯ УЧАСТКИ ДЛЯ
ДОПОЛНИТЕЛЬНОГО СТРОИТЕЛЬСТВА, К КОТОРОМУ ПОДВЕДЕНЫ
ВСЕ КОММУНИКАЦИИ

В ЦЕНУ ВКЛЮЧЕНА СТОИМОСТЬ ЗЕМЕЛЬНОГО УЧАСТКА

ТЕЛЕФОН ДЛЯ СПРАВКИ: +7 701 233 15 55