



До конца года изменений на рынке недвижимости не будет



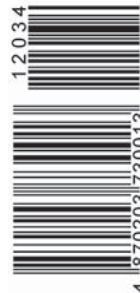
Искусство «выбивать». Коллекторы хотят жить по закону



Нуржан Алимухамбетов, АО «Компания по страхованию жизни «ГАК»

КАПИТАЛ

№34
(366)



// ЧЕТВЕРГ, 4 ОКТЯБРЯ, 2012

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

Казахстан стал экспортером локомотивов

8 страница

Без волшебного пинка нам никуда!

3 страница

Кому в Британии учиться хорошо?

10 страница

Бензиновая тоска

Ольга Веселова

Середина лета для казахстанских автолюбителей ознаменовалась снижением цен на бензин, однако радость длилась недолго. Пришла осень, казахстанцы вышли из отпусков, окунулись в трудовые будни, и цены на бензин вернулись на свои позиции

Согласно официальной информации Агентства РК по регулированию естественных монополий (АРЕМ), в связи с изменением значений котировок на нефть марки Brent с \$104,09 за баррель в июне до \$114,8 за баррель в сентябре предельные цены на розничную реализацию нефтепродуктов, на которые установлено государственное регулирование цен, с 3 октября текущего года составили с учетом НДС: дизельное топливо – 94 тенге за литр; Аи-80 – 89 тенге за литр; Аи – 92 – 110 тенге за литр.

Хотя всего три месяца назад АРЕМ своим решением снизило предельные цены на розничную реализацию нефтепродуктов: дизельное топливо – 90 тенге за литр; Аи-80 – 86 тенге за литр; Аи-92/93 – 106 тенге за литр. Такие колебания неоднозначно восприняты как экспертами, так и рынком.

«Объективных причин для повышения розничных цен на бензин на внутреннем



рынке нет», – считает Сергей Смирнов, эксперт Института политических решений. Цена на нефть в течение предыдущих двух месяцев колебалась на уровне \$110 за баррель, поэтому повышать цены на бензин, ссылаясь на увеличение стоимости нефти на мировом рынке, некорректно, полагает он. При этом эксперт отметил, что расчет стоимости топлива с привязкой к мировым ценам на нефть очень слож-

ный. В этом расчете учитываются многие моменты, которых можно было бы избежать и снизить цены на бензин. «В стране нет рынка топлива в классическом понимании, есть лишь некоторые его элементы и внешние атрибуты. Неадекватность роста цен на нефть и ГСМ свидетельствует об отсутствии рыночных механизмов регулирования.

Продолжение на стр. 71

Цифра номера

На 5,8% снизились инвестиции в жилищное строительство

Подробнее [Стр. 8]

Спикер номера

Талгат Шамиль, управляющий директор Темірбанка по ритейлу

Подробнее [Стр. 5]

Цитата номера

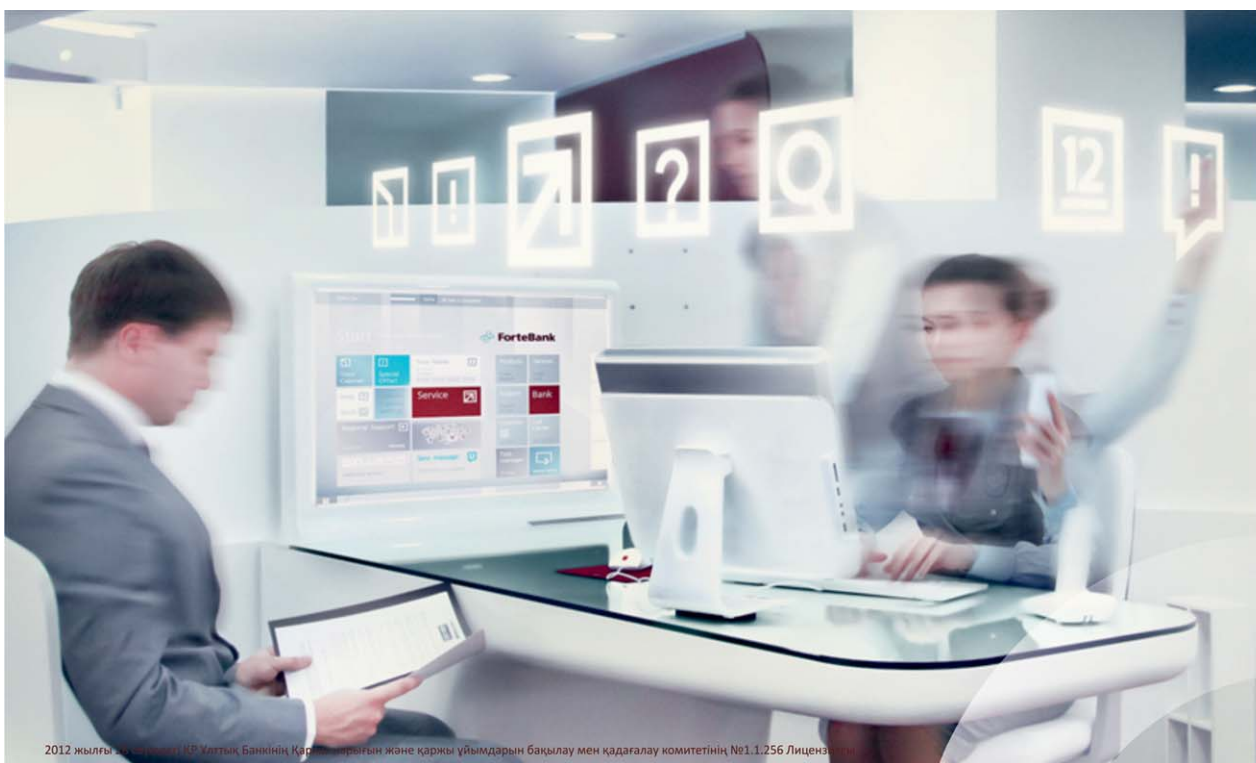
«Маркетинг и брендинг – это удел сравнительно крупных компаний», – Михаил Дымшиц

Подробнее [Стр. 2]

Спорт

Столичный «Барыс» в рамках чемпионата КХЛ обыграл в Астане хабаровский «Амур»

Подробнее [Стр. 12]



ForteBank

ForteМенеджер

Сіздің табысыңызды қолдау
Поддержка вашего успеха

www.fortebank.com

SHIFT_

NISSAN TEANA

- Двигатели V6 объемом 2,5 и 3,5 л
- Панорамная стеклянная крыша
- Премиум-аудио Bose® с DVD

ОБНОВЛЕННЫЙ NISSAN TEANA СТАТУС ОТКРЫВАЕТ ВОЗМОЖНОСТИ

Успех ничего не значит, если Вы не можете им наслаждаться в полной мере. Поэтому Nissan создал роскошный седан, который не только подчеркнет Ваш статус, но и превратит любую поездку в удовольствие. Снаружи Nissan Teana поражает элегантностью. Внутри он настолько комфортабелен, что Вы мгновенно забываете о повседневных заботах. Сев за руль этого автомобиля, Вы чувствуете, что теперь для Вас не существует преград. С Nissan Teana перед Вами открываются новые возможности.

Nissan. Innovation that excites. *

СЛУЖБА ПОДДЕРЖКИ КЛИЕНТОВ 8-800-200-59-90 | СПЕЦИАЛЬНАЯ ПРОГРАММА ДЛЯ КОРПОРАТИВНЫХ КЛИЕНТОВ | ТЕСТ-ДРАЙВ У ОФИЦИАЛЬНЫХ ДИЛЕРОВ* | ГАРАНТИЯ СОСТАВЛЯЕТ 3 ГОДА ИЛИ 100 000 КМ ПРОБЕГА | ЗА ПОДРОБНОЙ ИНФОРМАЦИЕЙ ОБРАЩАЙТЕСЬ К ОФИЦИАЛЬНЫМ ДИЛераМ

Астана: Автомир, пр. Богенбай батыра, 2, тел.: +7 (7172) 949-777.
Астана: Сарыарқа, район Есиль, Коргалжинское шоссе, 7, тел.: +7 (7172) 570-303.
Алматы: Астер Авто, пр. Райымбека (за рынком Баянауыл), тел.: +7 (727) 341-0-888.
Алматы: А-Моторс Авто, пр. Суюнбая, 243, тел.: +7 (727) 234-93-02.
Караганда: Автомир, ул. Таттимбет, 10/5, тел.: +7 (7212) 908-008.
Актобе: Кол-Авто, пр. Санжыбай Батыра, 171 «Г», тел.: +7 (7132) 947-907.
Павлодар: Иртыш-Моторс, ул. Ермака, 7, тел.: +7 (7182) 516-153.
Костанай: Автокомплекс Тарлан, пр. Абая, 66, тел.: +7 (7142) 515-100.

*Инновации, которые восхищают. Перечисленные опции входят не во все комплектации. *Звонки возможны со стационарных телефонов. Все звонки бесплатны. Время работы службы поддержки клиентов с 11:00 до 20:00 с понедельника по пятницу. В зависимости от наличия автомобилей у официальных дилеров.

Товар сертифицирован. На правах рекламы.

Дистрибьютор Nissan в Казахстане – ТОО Автомир Мотор Каз

www.nissan.kz

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

ПЕРСПЕКТИВЫ КАЗАХСТАНСКИХ АГЛОМЕРАЦИЙ

Правительство Казахстана на заседании во вторник в Астане одобрило изменения и дополнения в программу «Развитие регионов» в части развития агломераций в республике. «По результатам проведенного анализа предлагается определить агломерации первого уровня в Астане и Алматы как обладающие наибольшим потенциалом. (...) Агломерации будут формироваться как долгосрочные центры роста, интегрированные с мировыми и региональными рынками», – сказал на заседании министр экономического развития и торговли РК Ерболат Досаев, представляя поправки в программу. По его словам, при расчете агломерационного потенциала учитывался 1,5-часовой порог временной доступности, формирование агломераций будет проводиться по трем направлениям: экономическое позиционирование, скоординированное развитие инфраструктуры городских агломераций и зон их притяжения, совершенствование территориальной градостроительной и институциональной политики. («Интерфакс-Казахстан»)

КАДРОВЫЕ ПЕРЕСТАНОВКИ И НАЗНАЧЕНИЯ

АСКАР ШАКИРОВ

+ назначен уполномоченным по правам человека

БЕЙБУТ АТАМКУЛОВ

+ освобожден от должности чрезвычайного и полномочного посла РК в Малайзии, чрезвычайного и полномочного посла РК в Бруней-Даруссаламе, Республике Филиппины по совместительству и назначен ответственным секретарем МИНТ РК

БОЛАТ ЧЕЛИКЕНОВ

+ назначен первым заместителем прокурора ВКО

ВАСИЛИЙ ОЛЕЙНИК

+ назначен заместителем прокурора ВКО

ГУЛЬШАРА АБДЫКАЛИКОВА

+ назначена советником президента РК – председателем Национальной комиссии по делам женщин и семейно-демографической политике при президенте РК

ЕРЖАН КАЗЫХАНОВ

+ назначен помощником президента РК

ЕРЛАН БАТТАКОВ

+ назначен заместителем управляющего делами президента РК

ЕРЛАН ИДРИСОВ

+ назначен министром иностранных дел РК

КУАТ АРТЫКБАЕВ

+ назначен заместителем прокурора Павлодарской области

МАРАТ БАИМБЕТОВ

+ назначен начальником управления по мобилизационной подготовке, гражданской обороне, организации предупреждения и ликвидации аварий и стихийных бедствий Кызылординской области

РАУШАН КАЖИБАЕВА

+ назначена руководителем пресс-службы, пресс-секретарем премьер-министра РК

СЕРЖАН НАМЕТША

+ назначен начальником управления энергетики и жилищно-коммунального хозяйства Кызылординской области

Михаил Дымшиц: «Маркетинг и брендинг – это удел сравнительно крупных компаний»

Нургуль Айтпаева

В начале ноября в Алматы состоится конференция HiBrand Asia 2012 «Эффективные решения в бизнесе и маркетинге». Уже на протяжении 5 лет она считается сильнейшей конференцией по маркетингу и брендингу в России и СНГ. Организаторы подчеркивают, что спикером HiBrand нельзя стать на коммерческих условиях, каждый из спикеров – эксперт экстра-класса в своей области. Одним из них будет Михаил Дымшиц, крупнейший российский теоретик и практик маркетинга, сооснователь и генеральный директор «Дымшиц и партнеры». В преддверии конференции Михаил Дымшиц ответил «Капитал.kz» на несколько вопросов.

– Можно ли назвать брендинг частью маркетинга?

– Брендинг – это процедура преимущественно маркетинга товаров (в услугах эффекты брендинга гораздо слабее), проводимая при разработке оформления и маркетинговой коммуникации. Цель этой процедуры – за счет нюансов оформления повысить воспринимаемую стоимость товаров.

– Расскажите о наиболее интересных, с Вашей точки зрения, трендах мирового маркетинга.

– В мировом маркетинге сейчас происходит разделение на два потока: мейнстрим продолжает «бла-бла-бла» традицию последних 30 лет, рассказывая о вовлеченном и озабоченном потребителе; более прагма-

тичный позитивистский подход пытается привлечь внимание предпринимателей, что основные доходы формируются не за счет рекламы, а в результате высокого качества товара, дистрибуции и т.д. Это не значит, что за счет оформления упаковки объем прибыли нельзя увеличить в разы, можно! Но это решения, принимаемые единожды, а на работу нужно ходить каждый день!

– Какими категориями можно оценить качество бренда?

– Для оценки качества бренда существует только один достоверный критерий: достаточное количество потребителей, готовых платить за него больше, чем за другие бренды в этой товарной группе.

– С чего начинается построение бренда? Могли бы Вы дать несколько советов стартаперам по грамотному построению бренда?

– Построение бренда начинается с высокой дисциплины на производстве и постоянном повышении качества товара или услуги. Когда будут решены эти задачи, стартапер научится выбирать подрядчиков и для творческих работ.

– Можете ли Вы назвать в качестве примера конкурентоспособный казахстанский бренд?

– Нет, не могу.

– Насколько важен для Вас в работе этический момент? Были ли прецеденты, когда Вы отказывались консультировать, помогать в разработке рекламной



кампании в силу каких-то моральных ограничений?

– Да, случалось. Я отказался даже делать предложение «Донскому табуку», так как ставилась задача позиционирования сигарет на молодежь. Меня они удивили тем, что не боялись этого указывать в документах, рассылаемых по потенциальным подрядчикам, хотя это было прямое нарушение закона.

– Кому маркетинг и брендинг важнее и нужнее: сектору МСБ или крупным компаниям и корпорациям?

– Маркетинг и брендинг – это удел сравнительно крупных компаний. У

мало бизнеса весь маркетинг сводится к умению лично общаться, и тут не до оформления. Вот когда вы уже лично не знаете своих клиентов и покупателей, вот тогда начинается и маркетинг, и брендинг.

– По Вашему мнению, насколько высок уровень экспертизы казахстанских специалистов в области маркетинга?

– Средний уровень маркетологов во всем мире отвратительный, и казахстанские маркетологи «в среднем» не являются в этом смысле исключением. Но при этом я лично знаком с несколькими специалистами из Казахстана очень высокого уровня.

По дорогам дремучей безграмотности

«Даму» будет консультировать бизнесменов по всему Казахстану

Ольга Веселова

В соответствии с поручениями президента Казахстана Нурсултана Назарбаева АО «Фонд развития предпринимательства «Даму» разработало программу по развитию компетенции предпринимателей, которая осуществляется на трех уровнях: в областных центрах, моногородах и отдаленных районах страны.

Как отмечают представители фонда, проводимые «Даму» ежегодные исследования мнений субъектов МСБ показали, что в Казахстане сохраняется недостаточный уровень развития инфраструктуры поддержки бизнеса. «Имеет место низкое проникновение в регионы и отдаленные районы страны качественных консультационных услуг по открытию, ведению собственного дела и эффективному управлению предпринимательской деятельностью», – поясняют в «Даму».

Кроме того, разбросанность сервисных компаний представляет определенные неудобства для предпринимателей, которые тратят время и деньги на консультации в разных частях города.

В рамках данной программы в первый день октября в Алматы был открыт пилотный Центр обслуживания предпринимателей (ЦОП). Это стало возможным в рамках разработанной АО «Фонд развития предпринимательства «Даму» программы по повышению компетенции субъектов малого и среднего бизнеса.

В ЦОПах представители малого и среднего бизнеса могут централизованно, по принципу «одного окна», решать все вопросы по открытию и ведению своего бизнеса. В центрах частные консалтинговые компании будут оказывать консультационные услуги предпринимателям.

На начальном этапе услуги в ЦОПах будут оказывать три сервисными компаниями – победителями тендера, проведенного акиматом Алматы: ТОО «КазБизнесКонсалтинг», ТОО «Алматинская академия профессиональных бухгалтеров «Paritet» и ТОО «Юридическая компания «Lex Partner Алматы».

«Нужда в подобных организациях назрела давно», – считает Бауржан Баймуханов, заместитель председателя Национальной экономической палаты «Союз «Атамекен». Более того, по оценке г-на Баймуханова, в Казахстане «необходимо

менять ментальность. Понятие предприниматель в нашей стране должно звучать гордо». И новая инициатива от фонда «Даму», по его словам, как нельзя лучше способствует данному движению.

По данным организаторов, в ЦОПах на бесплатной основе (за счет государства) будет оказываться информационно-консалтинговая поддержка – предоставление комплекса услуг по информационной и консультационной поддержке в режиме «одного окна», а также учебно-методическое обеспечение – обучение основам предпринимательства для стартаперов и действующих бизнесменов всех отраслей. Кроме того, здесь предприниматели смогут получить услуги по сопровождению проектов: разработка и сопровождение инвестиционных и бизнес-проектов, экспертиза и оценка их эффективности. Сотрудники центров будут разъяснять существующие меры государственной поддержки и развития предпринимательства, оказывать помощь в выборе кредитных продуктов финансовых институтов. Предполагается, что консультанты ЦОПов будут оказывать содействие предпринимателям малого и среднего бизнеса в вопросах корпоратив-

ного управления и повышения эффективности бизнес-процессов.

Основная цель мобильных и стационарных центров поддержки предпринимательства (ЦПП) – расширение рынков оказания консультационных услуг МСБ в населенных пунктах с низким уровнем их охвата для создания благоприятных условий ускоренного развития бизнеса.

Комментируя программу, г-н Баймуханов говорит, что «особенно важно идти в регионы, там дремучая предпринимательская безграмотность».

На первоначальном этапе реализации программы мобильные ЦПП будут обслуживать только районные центры 5 регионов республики – Карагандинской, Павлодарской, Алматинской, Костанайской и Южно-Казахстанской областей. Еще 12 стационарных центров откроются в 12 моногородах, из 27 существующих в стране. В случае успешной реализации проекта опыт создания мобильных и стационарных ЦПП будет внедряться и в других населенных пунктах Казахстана. Планируется, что в 2013 году Центры обслуживания предпринимателей заработают во всех областных центрах республики.

Новинки законодательства

Владимир Плошай

На минувшей неделе были опубликованы важные нормативные правовые акты. Среди них отметим законы Республики Казахстан, касающиеся международных отношений, а также постановление правительства, устанавливающее Правила учета иностранных средств массовой информации, распространяемых в Республике Казахстан

Международные отношения

Законом Республики Казахстан от 27 сентября 2012 года № 37-V ратифицировано Соглашение между Правительством Республики Казахстан и Правительством Российской Федерации о взаимном учреждении торговых представительства, совершенное в Москве 22 октября 1992 года.

Законом Республики Казахстан от 27 сентября 2012 года № 38-V ратифицировано Соглашение между Правительством Республики Казахстан и Правительством Российской Федерации об открытии отделений торговых представительств, совершенное в Астане 10 мая 2007 года.

Законом Республики Казахстан от 27 сентября 2012 года № 39-V ратифицировано Соглашение об основополагающих принципах валютной политики государств-членов Евразийского экономического сообщества по регулированию и контролю операций,

связанных с движением капитала, совершенное в Санкт-Петербурге 11 декабря 2009 года

Данное соглашение определяет основополагающие принципы валютной политики, проводимой сторонами по регулированию и контролю операций, связанных с движением капитала, направленной на постепенную отмену ограничений в отношении валютных операций, а также перечень валютных операций между резидентами государств-членов ЕвразЭС, в отношении которых не применяются валютные ограничения.

Согласно соглашению, стороны будут обеспечивать постепенное устранение препятствующих эффективной экономической кооперации валютных ограничений в отношении валютных операций между резидентами государств, а также в отношении валютных операций с нерезидентами. Кроме того, будут приниматься меры, исключающие введение любых валютных ограничений, а также любого изменения законодательства своих государств, которое может вводить ограничения при осуществлении валютных операций.

Соглашением определен перечень валютных операций между резидентами государств Евразийского экономического сообщества и операций, связанных с открытием резидентами счетов на территориях стран-членов ЕвразЭС, в отношении которых не применяются валютные ограничения, предусмотренные валютным законодательством. Каждая из сторон по уведомлению других сторон вправе в исключительных случаях установить ограничения на валютные операции на срок не более одного года.

Закон о ратификации соглашения опубликован в официальной печати 2 октября 2012 года.

Иностранные СМИ

Постановлением Правительства Республики Казахстан от 28 августа 2012 года № 1098 внесены изменения в постановление Правительства Республики Казахстан от 29 июля 2002 года № 843 «Об утверждении Правил учета иностранных средств массовой информации, распространяемых в Республике Казахстан»

Данным постановлением Правила учета иностранных периодических печатных изданий, распространяемых в Республике Казахстан, утвержденных указанным постановлением, изложены в новой редакции. Правила устанавливают порядок осуществления учета иностранных периодических печатных изданий, распространяемых в Республике Казахстан, в целях достоверного и своевременного анализа состояния информационного пространства Республики Казахстан.

Согласно Правилам, учет иностранных периодических печатных изданий, распространяемых на территории области, города республиканского значения, столицы, осуществляет местный исполнительный орган.

Уполномоченный орган ведет единый реестр учета иностранных периодических печатных изданий, распространяемых на территории Республики Казахстан.

Местный исполнительный орган ежеквартально, не позднее 5 (пятого) числа месяца, следующего за отчетным кварталом, направляет в уполномоченный орган сведения, указанные распространителем в заявлении, для включения их в единый реестр учета иностранных периодических печатных изданий, распространяемых на территории Республики Казахстан.

Для учета иностранных периодических печатных изданий, распространяемых на

территории Республики Казахстан, распространитель представляет в местный исполнительный орган следующие документы:

1) заявление согласно приложению 1 к настоящему Правилам;

2) для физического лица – копия документа, подтверждающего право на занятие предпринимательской деятельностью;

3) для юридического лица – копия свидетельства о государственной регистрации (перерегистрации) юридического лица;

4) для филиала или представительства – копия свидетельства об учетной регистрации (перерегистрации) филиала и представительства.

Заявление рассматривается в течение десяти рабочих дней со дня регистрации в местном исполнительном органе.

Местный исполнительный орган в случае соответствия предоставленных документов требованиям настоящих Правил ставит на учет иностранные периодические печатные издания, распространяемые на территории Республики Казахстан, посредством внесения записи в журнал учета.

По итогам рассмотрения заявления распространителю выдается справка согласно приложению 3 к настоящему Правилам, либо отказ по следующим основаниям:

1) если не представлены все необходимые документы, предусмотренные в пункте 6 настоящих Правил;

2) если в заявлении указана неполная или недостоверная информация;

3) если в отношении распространителя имеется решение суда, запрещающее ему занятие данным видом деятельности;

4) если в отношении продукции иностранных периодических печатных изданий имеется решение суда о наложении запрета на их распространение на территории Республики Казахстан.

Настоящее постановление вводится в действие по истечении десяти календарных дней после первого официального опубликования. Опубликовано в официальной печати 3 октября 2012 года.

Темірбанк обнулел комиссии по розничным кредитам

Олег Ни

Кредитные программы для казахстанцев стали доступнее. Один из крупнейших банков страны – Темірбанк – совсем недавно обнулел комиссию за рассмотрение заявки по своим розничным кредитам.

В частности, менее обременительными для потребителя стали ипотечные кредиты, экспресс-кредиты, автокредиты и револьверные карты. Для сравнения: на казахстанском банковском рынке комиссия за рассмотрение кредитной заявки по ипотечным кредитам варьируется от 3 тыс. до 5 тыс. тенге.

По словам Талгата Шамиля, управляющего директора Темірбанка по ритейлу, банк постоянно совершенствует свои кредитные продукты. «Нами была разработана и внедрена конкурентоспособная продуктовая линейка розничного кредитования, проведена стандартизация и унификация условий продуктов розничного кредитования, систематизирована работа по модернизации и автоматизации бизнес-процессов», – подчеркивает конкурентоспособность розничных займов г-н Шамиль.

Заемщики, которые хотят снизить кредитную нагрузку и стать финансово независимыми, могут воспользоваться рефинансированием ранее взятых займов. Такую уникальную возможность предоставляет Темірбанк.

Теперь кредиты, которые ранее были оформлены в других банках, могут стать менее обременительными за счет выгодных программ рефинансирования кредитов Темірбанка. Имея положительную кредитную историю, как по залоговым, так и по беззалоговым кредитам процентная ставка по кредиту при рефинансировании займа в Темірбанке может быть снижена более чем на 0,4%. С первого взгляда может показаться, что такое незначительное послабление практически не повлияет на бюджет семьи. Но несложные расчеты могут подтвердить выгоду



рефинансирования. В частности, в настоящее время средние ставки по ипотечным кредитам, согласно данным Националь-

ного банка, находятся на уровне 12,1%, переплата по кредиту при стоимости квартиры \$60 тыс. и сроке 10 лет составляет более 10 430 тыс. тенге. Рефинансировав ипотечный кредит в Темірбанке, кредитная нагрузка может быть снижена на 240 тыс. тенге. Эти высвободившиеся средства заемщик может направить на саморазвитие, обучение детей, здоровье или на реализацию давней мечты.

Привлекательные кредитные условия Темірбанк предлагает также клиентам определенных страховых компаний и пенсионных фондов. Клиенты компаний-партнеров получают скидки по ставкам кредитования почти по всем продуктам, например, по экспресс-кредитованию 2% от номинальной ставки, по ипотечному займу и потребительским программам под залог недвижимости 0,5%. Несмотря на то, что данная скидка может показаться несущественной, при значительной сумме кредита и длительном сроке кредитования экономия средств достаточно ощутима.

В частности, в рамках партнерской программы Темірбанк сотрудничает с такими пенсионными фондами, как «Государственный накопительный пенсионный фонд», «Республика», «Капитал», «Нефтегаздем», «Отан». Банк заключил партнерское соглашение с такими страховыми компаниями, как Amanat insurance, «Номад Иншурэнс», КомпетенсЗ и «Сая». К тому же Темірбанк планирует расши-

рить рамки сотрудничества, заключив договоры с 30 автосалоном по всему Казахстану.

Кстати, вкладчики пенсионных фондов-партнеров достаточно высоко оценили эффективность кредитных программ со специальными условиями. Порядка 30% всех розничных займов было оформлено в Темірбанке клиентами, которые являются вкладчиками фондов-партнеров.

Улучшить финансовое положение и при этом максимально оптимизировать свое время теперь станет возможным благодаря кредитным менеджерам Темірбанка. Теперь клиентам не придется отпрашиваться с работы, стоять в пробках и тратить время в длинных очередях. Кредитные менеджеры Темірбанка после договоренности с руководством компании могут приехать в компанию и профессионально проинформировать потенциальных клиентов о тех возможностях, которые предлагает банк.

Хочется отметить, что если в 2011 году банком было выдано займов на общую сумму более 11 млрд тенге, то только за первые девять месяцев 2012 года объем выдачи влотногу приблизился к отметке в 25 млрд тенге. Согласно информации Темірбанка, по среднемесячным выдачам в розничном кредитовании фининститут входит в пятерку лучших банков второго уровня Казахстана и является лидером по динамике роста по этому показателю.

Розничные кредиты Темірбанка

Виды займов	Минимальная процентная ставка (годовая эффективная ставка), %	Максимальная сумма, тенге	Максимальный срок, мес.	Комиссия за рассмотрение заявки	Рефинансирование
Темір-Ипотека	12,0 (12,94)	37,5 млн	240	Не взимается	от 11,0 (11,78)
Темір-Блиц	13,0 (14,22)	15 млн	120		13 (14,22)
Темір-Экспресс	16,0 (20,98)	3 млн	48		16 (20,98)
Темір-Авто	13,5 (14,8)	10 млн	120		
Револьверные карты	21,0 (25,5)	1 млн	36		

Искусство «выбивать» долги

Казахстанские коллекторы хотят жить по закону

Виктор Климов

Количество коллекторских агентств, работающих на казахстанском рынке, – тайна, покрытая мраком. И все потому, что в республике не существует специализированного закона «О коллекторской деятельности», который должен регламентировать действия и ответственность коллекторов по отношению как к кредиторам, так и к должникам. О том, как теперь принято возвращать долги и проблемах, возникающих из-за отсутствия законодательной базы, в интервью «Капитал.kz» рассказал Ерик Асылсейит, генеральный директор ТОО «Кредит Коллекшн Групп».

– В каком правовом поле сегодня работают коллекторские агентства?

– Говоря о правовой основе работы коллекторских компаний, необходимо отметить, что в Казахстане нет специального закона, регулирующего коллекторскую деятельность. И юридические термины «коллектор», «коллекторская компания» законодательством не предусмотрены, но это не означает, что такой вид работы противозаконен.

В этой связи работа коллекторской компании может быть расценена как лицензируемая хозяйственная деятельность предприятия по оказанию услуг. Она проводится в рамках действующего законодательства и основана на гражданско-правовой сделке – договорах комиссии, цессии и факторинга.

Законодательство регулирует сферу оказания услуг, а коллекторские компании оказывают услуги по взысканию долгов. Таким образом, правовая основа для этой деятельности существует и иного нормативно-правового регулирования не требует.

– Насколько сегодня банки готовы сотрудничать с коллекторскими агентствами?

– Крупные банки Казахстана давно и активно сотрудничают с коллекторскими агентствами. Основная причина в том, что это дает возможность банкам сократить собственные расходы на процесс взыскания и высвободить трудовые ресурсы для работы с новыми должниками.

– На каких стадиях просрочки должников вы вступаете в свою работу?

– Банк самостоятельно принимает решение, когда и какую просроченную задолженность, в соответствии со своей политикой, готов передать коллекторам. Сегодня в управлении компании около 500 тыс. дел на общую сумму задолженно-

сти, превышающую \$1 млрд. Мы активно и эффективно работаем не только с долгами малых сроков просрочки – до 60 дней, но и с теми, чей возраст исчисляется несколькими годами.

– От чего зависит и какова ставка вознаграждения у коллекторских агентств?

– У коллекторских агентств ставки вознаграждения чаще всего зависят от многих показателей. В их числе: средний долг, срок просрочки, регион работы, этапы взыскания и т.д. Мы оговариваем с банком все пожелания по взысканию проблемной задолженности, и только после этого переходим к этапу согласования индивидуальной ставки вознаграждения.

– По какому виду кредитования казахстанцы сегодня задолжали больше всего?

– Наиболее высокий уровень просроченной задолженности у населения по потребительским кредитам. По нашим экспертным оценкам, объем просрочек по потребительским кредитам в банках второго уровня порядка 100 млрд тенге. По ипотечным займам цифра меньше, но остается внушительной и колеблется в пределах 75 млрд тенге. Доля автокредитов в общем объеме просроченной задолженности физических лиц составляет порядка 10%. Вполне объяснимо распределение долей между банковскими продуктами, потому что беззалоговые займы физическим лицам в сравнении с залоговыми во всех странах обычно высокорисковые.

– Какие обычно методики и подходы по взысканию долгов применяют коллекторские компании?

– Главная задача любой коллекторской компании – выработать совместно со всеми сторонами наиболее грамотное решение по уменьшению задолженности. В целом, методы работы и подходы к должникам у каждой коллекторской компании разные. Учитываются и пожелания банка по работе с заемщиками, и история предыдущего взыскания.

– Есть ли у коллекторов конкретные правила работы, не противоречащие закону?

– Существует Кодекс коллектора, где изложены этические ценности, нормы и принципы работы. К примеру, в контакте с должниками каждый сотрудник коллекторской компании должен вести себя корректно, в духе открытости и соблюдения принципов культуры, обеспечивающих сохранение тайны. Запрещаются угрозы,

использование силы и оскорблений по отношению к должнику.

– Куда следует обращаться должнику, если коллекторское агентство превышает свои полномочия?

– Если такое случается, то мой совет: в первую очередь попытаться разрешить проблему в самом коллекторском агентстве. Затем уже заемщик может обратиться как в банк, так и в подразделение Департамента внутренних дел (ДВД).

– Основная цель в работе коллекторского агентства уговорить или все-таки предложить альтернативный вариант?

– Главная цель – выполнить договорные обязательства перед клиентами и подготовить при работе с должниками наиболее оптимальные пути решения, которые приведут к результату. Все зависит от потребности банка, либо полностью вернуть долг или часть задолженности, либо восстановить график платежей.

– Какие основные проблемы в этом бизнесе Вы можете отметить?

– Иногда мы сталкиваемся с отсутствием нужной для нашей работы, информации о должнике. Также встречается и непонимание банками необходимыми работами с коллекторскими компаниями, которые, в свою очередь, специализируются на взыскании задолженности и могут выступать связующим звеном между должником и банком.

Кроме того, очень часто возникает непонимание работы коллекторских компаний: должники скрываются, не вступают в контакт, тем самым только усугубляя свое и без того тяжелое положение. На мой взгляд, необходимо всегда идти навстречу как банку, так и коллекторским компаниям. Ведь наличие проблемного долга ни в чьих интересах.

– Как работают зарубежные коллекторские агентства? Применимы ли их методы в казахстанских реалиях?

– Коллекторские компании в США и Европе работают в той или иной степени одинаково – руководствуются основными принципами работы с должниками. В своей работе зарубежные коллекторские агентства применяют накопленные в других странах опыт и лучшие практики работы с проблемными долгами.

Как показывает практика Credit Collection Group – это международная группа компаний, которая ведет свою деятельность не только на территории Беларуси, Украины, России, но и в Казахстане, применяя совершенно новые и прогрессивные методики с учетом местных условий работы – вполне реально.

– Министерство экономического развития и торговли РК представило проект концепции дальнейшего развития институтов независимой оценки контрактов рисков и коллекторских агентств. Какие замечания и предложения выдвинуты Вашей компанией?

– Активно участвуя во всех начинаниях по регулированию рынка коллекторских услуг, мы готовы к всестороннему сотрудничеству по его развитию в нашей стране. Главное предложение с нашей стороны – разработка и принятие закона «О коллекторской деятельности», в котором должны быть прописаны основы, регулирующие процесс взыскания просроченной задолженности, и урегулированы вопросы профессиональной деятельности коллекторских организаций.

Единственное, что нас беспокоит – это разработка подобного закона без участия представителей банковского и коллекторского рынка страны. А это, в свою очередь, может привести к отсутствию интереса всех участников процесса.

– Как сегодня продвигается работа по принятию закона «О коллекторской деятельности в РК»? Когда, по Вашему мнению, возможно принятие изменений в законодательство?

– После проекта концепции дальнейшего развития институтов независимой оценки контрактов рисков и коллекторских агентств ожидается разработка и принятие закона «О коллекторской деятельности». Мы предлагаем включить в рабочую группу по подготовке законопроекта представителей коллекторских агентств. Дата принятия закона может быть определена лишь после начала самого процесса законодательства.

– Почему, на Ваш взгляд, государство так долго идет на легализацию коллекторской деятельности?

– Сложно сказать. Возможно, рынок коллекторских услуг еще пока недооценен.

– Коллекторский бизнес в Казахстане сравнительно молод, когда можно ожидать, что коллекторские организации станут неотъемлемой частью делового сообщества?

– Развитие рынка банковских услуг во всех странах приводит, как следствие, к необходимости вовлечения коллекторов в процесс взыскания просроченных долгов. Думаю, что в скором времени и в Казахстане коллекторские агентства будут равноправными участниками финансового рынка республики.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ МИРОВЫЕ

ПЕРВЫЕ ЛАСТОЧКИ

С апреля по октябрь текущего года компания «Асыл-Инвест» открыла счета для 10 тыс. 43 инвесторов. В «Асыл-Инвест» подвели предварительные итоги деятельности по привлечению инвесторов к программе «Народное IPO». Ранее 90% счетов открывали жители города Алматы, и лишь оставшиеся 10% приходились на все остальные города. Сейчас ситуация кардинально изменилась, отмечают в «Асыл Инвест». На этот момент среди открывших счета лидируют инвесторы Западно-Казахстанской области – 68%, за ними – Северо-Казахстанская область, включая города Астана, Караганда, Жезказган – 17%, Южно-Казахстанская – 11% и ВКО – 4%. Активность жителей западного региона Казахстана объясняется, возможно, тем, что именно там было проведено первое IPO компании РД «КазМунайГаз», когда акции выдавали сотрудникам компании, которые после имели возможность продать их на бирже по 18 тыс. – 22 тыс. тенге, получая солидную прибыль. Как отметил председатель правления «Асыл-Инвест» Аслан Дюсембеков, таких результатов удалось достичь благодаря уникальной программе открытия счетов в дистанционном режиме, которая была разработана специалистами компании. По словам Аслана Дюсембекова, сейчас весь рынок волнуется, какую цену назначит «КазТрансОйл» на свои акции. Если цель программы – привлечь массового инвестора, то продавать акции нужно с надежным дисконтом, который бы защитил граждан на случай ухудшения рыночной ситуации после размещения. Если же цель – выручить максимальную сумму для нужд самой национальной компании, тогда цена продажи должна быть близкой к максимальной возможной. Есть и третий вариант, уверен председатель правления «Асыл-Инвест», средний, при котором акции будут продаваться без дисконта, но и без премии. Но в этом случае люди, впервые инвестировавшие свои сбережения в ценные бумаги, окажутся незащищенными от возможных в будущем рыночных спадов. Г-н Дюсембеков считает, что для успеха программы необходимо назначить «безопасную» цену: такую, которая даст хорошие возможности заработать всем участникам. Тогда в IPO следующего года примет участие гораздо большее количество инвесторов и программа в итоге достигнет своих целей. (kapital.kz)

ВАЛЮТА

ОБЕСЦЕНИВАЕТСЯ, А ЗОЛОТО ДОРОЖАЕТ

Такие прогнозы делают международные эксперты. За последний торговый день золото подорожало на \$12 – до \$1 тыс. 776. Серебро выросло до \$34 65 центов за тройскую унцию. Об этом сообщили аналитики компании «Казахмыс». Рынок золота наконец-то получил долгожданный катализатор, который образовался после того, как ФРС объявила о неограниченном во времени раунде валютного стимулирования. На этом фоне мрачные перспективы экономики приобрели для рынка золота позитивный характер, отмечают аналитики Barclays Capital. Падение ценности валюты, инфляционные опасения, более длинный период негативных процентных ставок и рост денежной ликвидности на фоне интереса к риску благоприятствуют рынку золота, и аналитики Barclays Capital ожидают, что в четвертом квартале 2012 года средняя цена золота составит \$1 тыс. 810 за унцию. По сообщению агентства Dow Jones Newswires, британский банк Barclays открыл новое хранилище золота на окраине Лондона для предоставления услуг по хранению драгоценных металлов институциональным инвесторам, инвестиционным фондам, центральным и коммерческим банкам. В хранилище для банка Barclays установлены новейшие системы безопасности. Как рассказали в банке, решение построить новое хранилище золота в Лондоне связано отчасти с высокой ликвидностью, которая присутствует на этом рынке. Хранение драгоценных металлов стало снова привлекательным бизнесом, так как услуги по хранению драгоценных металлов весьма востребованы в последние годы. Деловой портал Kisto News привел мнение Commerzbank, который считает, что золото по-прежнему будет привлекательно для сохранения сбережений. (kapital.kz)

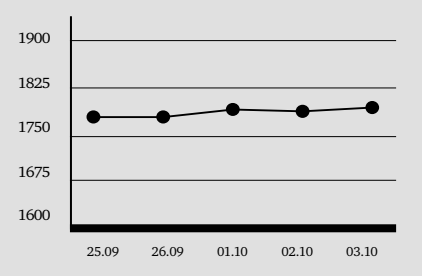
ПРЕМИИ

СТРАХОВЩИКОВ УВЕЛИЧИЛИСЬ НА 27,4%

По итогам восьми месяцев 2012 года поступление страховых и перестраховочных премий по казахстанскому страховому рынку составило 155,4 млрд тенге. Подобный результат на 27,4% выше аналогичного показателя 2011 года. Об этом сообщили в пресс-службе АО «СК «Евразия». Как отмечается в сообщении компании, в текущем году на рынке страхования наблюдается некоторое понижение концентрации. Так, по итогам восьми месяцев на долю пяти страховых компаний-лидеров приходится 46,6% от совокупного объема собранных казахстанскими страховщиками премий. Среди первых пяти страховых компаний по сбору премий лидирует СК «Евразия», занимающая 14,3% рынка. На втором месте – СК «Номад Life» (8,9%), на третьем – СК «АМСП» (8,6%), на четвертом – СК «Халык-Казахинстрах» (8,4%) и на пятом – СК «НОМАД Иншурэнс» (6,4%). Также в сообщении СК «Евразия» отмечается, что компания занимает первое место по объему осуществленных страховых выплат. В 2012 году СК «Евразия» выплатила 6,2 млрд тенге или 14% от совокупного объема выплат всех страховщиков. По состоянию на 1 сентября 2012 года активы СК «Евразия» достигли 75,6 млрд тенге, увеличившись на 15,4% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года. Капитал за отчетный период составил 49,8 млрд тенге, что на 9,2% больше показателя годом ранее. Объем собранных премий СК «Евразия» составил 22,1 млрд тенге, что на 20,8% больше аналогичного показателя прошлого года. Оплаченный уставный капитал компании по состоянию на 1 сентября 2012 года составил 46,1 млрд тенге или 44,8% от совокупного уставного капитала всех страховых компаний РК. (kapital.kz)

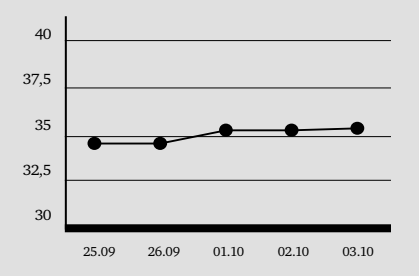
Золото (Источник: CNN)

(в долларах США за тройц. унцию)



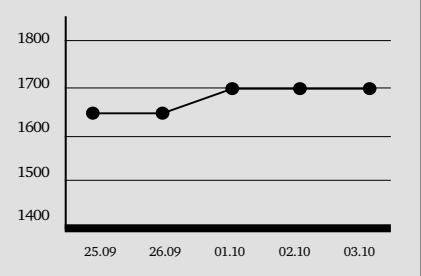
Серебро (Источник: CNN)

(в долларах США за тройц. унцию)



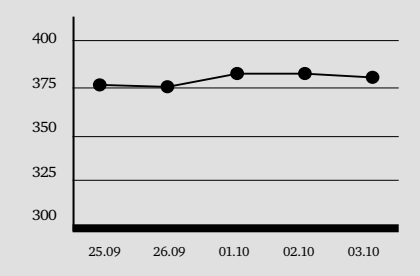
Платина (Источник: CNN)

(в долларах США за тройц. унцию)



Медь (Источник: CNN)

(в центах США за фунт)



НОВОСТИ НЕДЕЛИ МИРОВЫЕ

ПРОВАЛ УЛЬТРАБУКОВ

В 2012 году на рынок будет поставлено вдвое меньше ультрабуков, чем ожидалось. Причины: слишком высокая стоимость и неудачная маркетинговая компания. Аналитики IHS iSuppli более чем вдвое снизили прогнозируемый объем поставок ультрабуков на мировой рынок в 2012 году. Согласно их обновленной оценке, в текущем году на рынок будет отправлено 10,3 млн ультрабуков по сравнению с величиной в 22 млн устройств, о которой эксперты говорили ранее в этом году. Эксперты также изменили прогноз и на 2013 год. Согласно обновленному прогнозу, в 2013 году глобальные поставки ультрабуков достигнут 44 млн штук. Ранее прогнозировалось значение в 61 млн компьютеров. Аналитик IHS iSuppli Крейг Стайс объяснил, с чем связано ухудшение прогноза. По его словам, проблема в отсутствии повышенного интереса к сегменту ультрабуков. О нем практически не говорят, его почти не обсуждают, в отличие, например, от рынка смартфонов и планшетов. Корпорация Intel, которая создала новый вид ноутбуков, по мнению Стайса, не смогла разжечь интерес к нему. Напомним, Intel создала специальный фонд в \$300 млн для продвижения новой идеи. «Вкупе с другими факторами, включая крайне высокую стоимость, это приводит к тому, что ожидания, связанные с рынком ультрабуков в 2012 году, достигнуты не будут», – заключил Стайс. Эксперт отметил, что цены выросли настолько, что они просто отбивают у потребителей желание совершать покупку. (news.ru)

GOOGLE КУПИТ VIEWDLE

Корпорация Google покупает украинскую компанию Viewdle, разработавшую технологию распознавания на фотографиях лиц и объектов. Об этом со ссылкой на близкие к компаниям источники сообщает украинский Forbes. Сделка была одобрена руководством Viewdle в конце сентября. Сумма, которую Google заплатит за Viewdle, не раскрывается, но, по оценке Forbes, составит более \$34 млн. Ни одна из двух компаний пока не подтвердила сделку официально. Viewdle выпустила приложение SocialCamera, которое автоматически распознает на фото лица друзей из Facebook, и игру Third Eye, где от игрока требуется сфотографироваться на камеру мобильного телефона. Анализируя черты лица, Third Eye определяет, к какому из двух противоборствующих игровых кланов его отнести. Viewdle – не единственная компания, работающая в сфере распознавания лиц, которую купила Google. В 2006 году корпорация приобрела немецкую Neven Vision, а в 2011 – американскую PittPatt. Разработки этих компаний используются в сервисе Picasa и соцсети Google+. Технологии Viewdle Google также может задействовать в «очках дополненной реальности» Google Glass, представленных в 2012 году. (lenta.ru)

«ЯНДЕКС» ВЫПУСТИЛ БРАУЗЕР

Компания «Яндекс» на технологической конференции YaC, которая открылась в Москве 1 октября, представила собственный браузер. «Яндекс.Браузер» обладает «самым минималистичным интерфейсом на рынке», заявил дизайнер «Яндекса» Константин Горский. В верхней части веб-обозревателя, судя по показанным на презентации скриншотам, находится поисковая строка, совмещенная с адресной строкой. В адресной строке (панель вкладок, кнопка «Яндекс» и кнопка «Назад»; прочие элементы управления отсутствуют). В браузере задействованы движок WebKit, который использует Chrome и Safari, оболочка Chromium и технология Turbo – она «сжимает» трафик, позволяя пользователю экономить на расходах на интернет. Технологию разработала компания Opera. Загружаемые пользователем файлы проверяются на вредоносность системой, созданной в «Лаборатории Касперского». В веб-обозревателе встроены просмотрщик PDF и проигрыватель Adobe Flash Player. Браузер интегрирован с сервисами «Яндекса»: почтой, переводчиком, облачным хранилищем и поиском, однако пользователь при желании может искать в Google и других поисковиках. (lenta.ru)

ТИМ КУК ИЗВИНИЛСЯ ЗА КАРТЫ

Глава компании Apple Тим Кук извинился перед пользователями iOS 6 за качество карт, встроженных в операционную систему. Письмо Кука опубликовано на сайте Apple. «Мы в Apple стремимся делать продукты мирового класса, от которых у пользователей оставались бы наилучшие впечатления», – пишет Тим Кук. – Выпустив на прошлой неделе новые карты, мы не справились с этим обязательством. Мы сожалеем, что это расстроило наших клиентов, и прилагаем все усилия, чтобы сделать карты лучше». Кук заявил, что Apple отказалась от Google Maps, которые использовались в iOS начиная с самой первой версии, из-за того, что захотела сделать карты «еще лучше». Новое приложение пришлось разработать «с нуля», заявил он. Гендиректор Apple заверил пользователей, что инженеры компании «будут работать без остановки до тех пор, пока карты не начнут соответствовать самым высоким стандартам». Пока Apple занята улучшением карт, Кук порекомендовал пользователям обращаться к альтернативным приложениям – например, карты Bing, MapQuest или Waze из App Store или веб-версии карт Nokia и Google. Он также отметил, что чем чаще пользователи работают с картами Apple, тем лучше они становятся. Операционная система iOS 6 вышла 19 сентября. (lenta.ru)

Страховование. Год перемен

Мариям Бижикеева

Требования регулятора по увеличению капитализации страховых компаний при перестраховании, введенные в прошлом году, привели к сужению рынка, при этом значительный рост показали только компании по страхованию жизни. За 8 месяцев 2012 года объем страховых премий, переданных на перестрахование, сократился на 26%, в том числе на 24% меньше передано нерезидентам, на 44% – резидентам

«Капитализация является одним из главных условий развития страхового рынка. Именно это условие определяет возможность достижения необходимой емкости организационной структуры страховщиков, что обеспечивает высокую надежность страховой системы и качество предоставляемых ею услуг, а также макроэкономическую выгоду страхования для общества в целом. Страховая компания не может быть маленькой по определению», – говорит заместитель председателя правления по финансовым вопросам АО «СК «Номад Иншуранс» Индира Нурмамбетова.

Напомним, что с прошлого года надзорный орган усилил контроль не только за работой страховщиков в части повышения требований к капитализации СК, но и к требованиям сертификации деятельности агентов. К примеру, согласно одному из новых требований регулятора, обучение агентов перед заключением договора поручения является обязательным. Агенты, не прошедшие тестирование на знание основ страхового дела и основных продуктов компании, отправляются на повторное обучение.

«Требования по сертификации агентов не сыграли той роли, которая была ей отведена. Агенты продолжают давать скидки от имени некоторых недобросовестных компаний, несмотря на то, что они прошли обучение и получили сертификаты», – говорит председатель правления АО «СК «Коммерс-Омип» Дмитрий Жеребятьев. Здесь есть несколько решений: либо убрать все ограничения в части комиссионного вознаграждения и вернуться на исходные позиции, либо запретить агентам работать по обязательным видам страхования. В каждом решении есть свои плюсы и минусы. В настоящее время очень хотелось, чтобы агенты занимались добровольными видами. И если сейчас достаточно трудно продавать АвтоКАСКО, поскольку оно стоит ошутимых денег, с покрытием основных рисков – стоимость этого продукта начинается со 100 тысяч тенге, то агенты могли бы начать со страхования имущества, где средняя стоимость страховки составляет порядка 15-50 тысяч тенге. По словам

эксперта, сегодня требования к агентам в большей степени формальные. «Может, стоило бы лишать агента сертификата, если он идет в обход закона и дает скидки. С другой стороны, существует мнение, что различные акции и подарки страховых компаний – это своего рода тоже скрытые скидки. Причем некоторые компании дают подарки и тут же предлагают обменять его на деньги. Кроме того, ранее предполагалось, что сертификация привлечет агента к одной страховой компании, чего не произошло. Как вариант, можно вернуться к моноагентам, работающим только на одну страховую компанию», – отмечает Дмитрий Жеребятьев.

В качестве одного из последних законодательных актов по регулированию страховой деятельности можно отметить постановление правительства, которым утверждены правила, касающиеся применения мер раннего реагирования и методики определения факторов, влияющих на ухудшение финансового положения страховой организации. Среди них снижение норматива достаточности маржи платежеспособности; снижение норматива достаточности высоколиквидных активов; увеличение коэффициентов убыточности; превышение соотношения общих и административных расходов к страховым премиям, принятым по договорам страхования; превышение соотношения расходов в виде комиссионного вознаграждения по страховой деятельности по каждому добровольному классу страхования в отрасли «общее страхование» к стра-

ховым премиям, принятым по договорам страхования по соответствующему классу страхования, и другие. Введение в действие данного постановления позволяет ужесточить со стороны регулирующих органов контроль за деятельностью страховой компании, что непосредственно будет влиять на устойчивость и стабильность страхового сектора экономики.

К тому же, согласно новым правилам, с прошлого года уплата корпоративного подоходного налога предполагается с чистой прибыли. «Если ранее налог исчислялся с суммы страховых премий и составлял 4%, то сейчас при оплате 20%-ного корпоративного подоходного налога от чистой прибыли эквивалент этой суммы для нашей компании будет составлять порядка 2%. Поскольку мы розничная компания и у нас достаточно большие операционные расходы, для нас такая система налогообложения является наиболее оптимальной», – отмечает Дмитрий Жеребятьев. Для банковских страховых компаний нынешняя система налогообложения менее выгодна. По его словам, на сегодняшний день существует нормативная база, основанная на международных стандартах расчета страховых резервов, создан институт профессиональных, лицензированных актуариев, что позволяет проводить адекватную оценку страховых резервов страховых компаний и дает уверенность налоговым органам в возможности расчета налогооблагаемой базы.

Продолжение читайте на сайте www.kapital.kz

Нуржан Алимухамбетов: «На рынке страхования жизни «дикая» конкуренция»

Нургуль Айтпаева

«Дикая» конкуренция на рынке страхования жизни порождает демпинг и откаты. О том, как сегодня работает страховая система, рассказывает председатель правления АО «Компания по страхованию жизни «Государственная аннуитетная компания» (КСЖ «ГАК») Нуржан Алимухамбетов.

– Нуржан Ержанович, на брифинге в Астане минувшим летом Вы сделали заявление о том, что демпинг и страховые откаты в системе обязательного страхования работников от несчастных случаев могут привести к серьезным проблемам. Чем обосновано столь громкое заявление?

– Часто понятие «демократия» воспринимается как вседозволенность и, в целом, это больше ведет к анархии, а не к «реальной» демократии и самоуправлению. То же самое можно сказать о понятии «конкуренция». На самом деле конкуренция – не есть вседозволенность, которая ведет к самоорганизации рынка в интересах клиентов. В настоящее время на рынке страхования жизни присутствует «дикая» конкуренция с неоправданными денежными потоками и схемами. Все это сложно выявляемо и регулируемо.

При внешнем благополучии по финансовым показателям и пруденциальным нормативам, тем не менее, у нас периодически случается так, что один финансовый институт вдруг резко начинает не отвечать требованиям регулятора. Это и есть влияние скрытой «дикой» конкуренции, которая строится вокруг демпинга цен и различных нелегитимных схем.

«Нездоровая» конкуренция является скрытой нагрузкой на будущие обязательства и, в конечном счете, приводит к проблемам.

«Здоровая» конкуренция – когда для привлечения клиента и работы с ним, помимо цены, применяется весь спектр маркетинга. Например, различные инструменты, которые касаются сервиса, характеристик продукта. Цена при этом является только одним из элементов, а не главным составляющим, вокруг которого строится вся стратегия.

Именно поэтому сегодня потребителей не интересуют взвешенные, рассчитанные и сервисные предложения. Главным критерием выбора для клиентов является дешевизна либо личная выгода. А это и есть основание для демпинга.

– Каким Вы видите выход из сложившейся ситуации?

– Возможно, надо думать над тем, как организовывать дистрибутивные сети. Поскольку большая масса страховых, посреднических агентов, фронтинга работает по нелегитимным схемам. И даже «здоровые» попытки все равно приводят к «дикой» конкуренции.

Клиенту выдают небольшой подарок, например, какой-нибудь сувенир. Это тонкий намек на желание заключить с ним договор. Конечно же, на подобный «подкуп» затрачена часть положенного агентского вознаграждения. Официальная ставка составляет 10%. В пределах этой суммы и можно потратиться на подарки – приманки. Но если потратиться больше, это означает – запустить руку в страхо-



вые резервы. Когда же наступит страховой случай, то в компании может не оказаться денег, чтобы сделать выплату пострадавшему работнику или его родственникам. Между тем, компании по страхованию жизни заманивают далеко не просто сувенирами. В практику вошли договоренности с работодателями об откатах. Так, некоторые компании возвращают им наличными или в иной форме до 40% страховых сумм. Сейчас мы добиваемся максимальной прозрачности страхового бизнеса и призываем к этому всех его участников: страховые компании и работодателей. Но демпинг и откаты на рынке страхования, а по сути – взятки, являются на сегодняшний день далеко не единственными проблемами в системе обязательного страхования работников. Так, на рассмотрение межведомственной рабочей группы по вопросу развития системы обязательного страхования работников ГАК были внесены предложения по снижению допусков при расчетах и возможности манипулирования стоимостью страхования.

– В своих выступлениях Вы не раз говорили о проблеме иждивенчества, которая существует в системе обязательного страхования работников, о том, что гражданам необходимо, прежде всего, «всегда рассчитывать на себя». Ваши

взгляды поддерживают видение главы государства, который рассуждает об этих вещах в своей статье «Социальная модернизация Казахстана: двадцать шагов к обществу всеобщего труда». Хотелось бы узнать, как проблема иждивенчества связана с пострадавшими на производстве работниками?

– Как правило, сотрудник, получивший профессиональное заболевание или вследствие несчастного случая травму на производстве, переводится на другие виды работ. При этом он начинает получать государственное пособие, выплаты по обязательному социальному страхованию, страховую выплату и заработную плату. Вкупе сумма превышает утраченный заработок. Данное обстоятельство делает страховые выплаты источником дополнительного дохода. Поэтому граждане не будут заинтересованы в переквалификации и трудоустройстве. Ведь они будут получать выплаты, обеспечивающие их и их семьи на всю жизнь.

Здесь, как я неоднократно уже говорил, возникает проблема, которая существует и на Западе. Там социальная политика в отношении граждан с незначительной потерей трудоспособности породила большую проблему иждивенчества.

К примеру, человек по различному параметрам подходит одновременно под не-

сколько социальных программ. Работник с легкой степенью потери трудоспособности обеспечивается пожизненными выплатами, при этом он может работать. Легкая степень инвалидности тоже обеспечивает поток выплат, но при этом человек может работать. Кроме того, у него есть право досрочных выплат. Зачастую бывает так, что люди, пользуясь одновременно несколькими социальными программами, получают хорошие средства. Порой даже больше, чем граждане, имеющие большую потерю трудоспособности – 1,2 группы и высокую степень инвалидности. Здесь существует несообразность и неадекватность разных потоков социальных выплат. Эти потоки необходимо привести в порядок.

По-настоящему человек, способный трудиться, не должен быть мотивирован на то, чтобы получать социальные выплаты и быть иждивенцем. А, наоборот, у него должны быть желание и стимул проходить курс лечения, выздоравливать и продолжать работать дальше. Другими словами, нужно, чтобы система экономических заинтересовывала людей в этом. Механизм должен быть перестроен на то, чтобы мотивировать граждан на труд и достойную зарплату.

– По Вашему мнению, каким образом можно простимулировать работодателей на создание безопасных условий труда?

– Поскольку работодатель знает, что не будет платить пострадавшему работнику при наступлении несчастного случая, то, соответственно, он и не заинтересован в создании достойных условий труда своим сотрудникам. В результате мы получаем высокие показатели профзаболеваний у работников. Поэтому необходимо, чтобы работодатели принимали активное финансовое участие в формировании страховых выплат пострадавшим работникам. Это позволит стимулировать работодателей на создание безопасных условий труда и послужит профилактикой профзаболеваний.

С принятием поправок в Закон РК «Об обязательном страховании работников от несчастных случаев», возможно, страховые выплаты (работникам с профзаболеваниями) будут разделены между работодателями и страховыми компаниями.

– Как Вы прокомментируете последнее заявление главы Наубанка Григория Марченко о намерении закрыть недобросовестные КСЖ за спекулирование недоработками в законодательстве? Так, некоторые страховщики, заманивая клиентов, предлагают им получить пенсионные выплаты за несколько лет вперед...

– Мы полностью поддерживаем инициативу Национального банка РК. Считаем, что только жесткая позиция регулятора сможет навести порядок на рынке и привести конкуренцию в нормальный вид. Причем не только по пенсионным аннуитетам, но и в целом. Мы неоднократно писали и обращались к регулятору по всем аспектам в части выплат, формирования резервов, адекватности регулирования, по проблеме охвата обязательным страхованием работников от несчастных случаев, фронтингу.

Все эти вещи должны быть прописаны не только в законодательстве, но и должны жестко исполняться на практике.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ МИРОВЫЕ

КОНТРОЛЬ НАД VIMPEL.COM

Несмотря на запрет российского суда, норвежский холдинг Telenor исполнил опцион на выкуп 3,44% голосующих акций VimpeLcom у структур египетского бизнесмена Нагиба Савириса. В результате сделки доля Telenor в VimpeLcom выросла до 42,95%. Теперь норвежцы предлагают Altimo выкупить 6% VimpeLcom у украинского бизнесмена Виктора Пинчука так, чтобы между компаниями установились отношения по голосующим долям. Недавно Telenor объявила о покупке 71 млн префов у Weather Investments и Нагиба Савириса в рамках исполнения опционного соглашения. Сумма сделки составила \$113,6 млн. Голосующая доля Telenor в VimpeLcom выросла до 42,95%, у Weather осталось менее 1%. Сделка состоялась, несмотря на запрет российского суда. В апреле Федеральная антимонопольная служба (ФАС) потребовала признать незаконной февральскую сделку по выкупу норвежской компании 234 млн префов VimpeLcom (11,26% голосов) у Weather. Эта покупка позволила Telenor увеличить голосующую долю до 39,5%. Тогда же Telenor получила опцион еще на 3,44% VimpeLcom. Однако в мае суд наложил по иску ФАС обеспечительные меры, в том числе запрещающие реализовывать опцион. В Telenor заявляли, что не могут выполнить требование российского суда, поскольку иначе компания предьявит санкции американский суд (договор опциона заключался по нью-йоркскому праву). В то же время компания ведет переговоры о заключении мирового соглашения с ФАС. Его основное условие – достижение паритета по голосующим долям российского и иностранного инвесторов VimpeLcom. Сейчас у управляющей телекоммуникационными активами «Альфа-групп» Altimo 40,5% оператора. Однако, по мнению Telenor, эффективная доля этой компании гораздо выше – 46,5%, поскольку Bertofan Investments Limited украинского бизнесмена Виктора Пинчука, с середины прошлого года владеющая 6% голосов VimpeLcom, – лишь «номинальный держатель акций в интересах Altimo». Представители Altimo и господина Пинчука, впрочем, опровергают это утверждение и даже готовы оспаривать его в суде. В Telenor заявили, что готовы выполнить требование ФАС о паритете с российским инвестором VimpeLcom. «Telenor предлагает осуществить совместно с Altimo выкуп привилегированных акций у компании Bertofan за полную, справедливую цену в соответствии, которое обеспечит в итоге паритет Altimo и Telenor как владельцев акций», – приводят слова представителя Telenor Дага Мельгаарда в сообщении холдинга. По оценке аналитика Газпромбанка Анны Курбатовой, чтобы достичь паритета, Telenor необходимо купить 36,8 млн префов (1,8% голосующих акций) у Bertofan, а Altimo – 86,8 млн (4,2%). В этом случае обе компании будут владеть по 44,7% VimpeLcom. В Altimo и East One (управляет активами Виктора Пинчука) не стали комментировать предложение Telenor. (Kommersant.ru)

СМЕЛОСТЬ ГОРОДА БЕРЕТ

Китайская компания Ralls Corp, которой запретили строить ветряную электростанцию в штате Орегон, намерена подать в суд на президента США Барака Обаму, сообщает The Financial Times. Китайцы заявляют, что решение, принятое президентом, было неконституционным. Прежде никто не пытался судиться с главой американского государства по такому вопросу. Однако в Ralls считают, что Обама превысил свои полномочия, когда решил заблокировать данный проект без предоставления подробного обоснования. Китайские ветряки планировалось установить в пределах или недалеко от закрытой для полетов зоны над базой ВМС США, где военнослужащие учатся использовать новые модели вооружений, включая беспилотники. Именно это и послужило основанием для запрета. Компания хочет либо добиться отмены постановления, либо получить компенсацию за убытки. Согласно распоряжению, Ralls должна продать все оборудование, размещенное на участках, предназначенных для строительства электростанций, в течение 14 дней, а сами участки – в течение 90 дней. Убытки компании составят десятки миллионов долларов. Представители Ralls отмечают, что близости работают «десятки» других ветряков, которые никто не закрыл. Комитет по иностранным инвестициям США (CFIUS) сейчас рассматривает еще две сделки с участием китайских компаний, которые могут быть запрещены администрацией. В частности, речь идет о поглощении нефтяной компанией Sinopec канадской Nexx, владеющей месторождениями в США, за \$15 млрд. Кроме того, фирма Wanxiang намерена инвестировать производителя батарей A123 из Массачусетса. Последний получает государственную поддержку от американского правительства. (Lenta.ru)

БАНКОВСКИЕ МАХИНАЦИИ

Прокуратура американского штата Нью-Йорк подала иск против банка J.P.Morgan Chase по обвинению в финансовых махинациях и обмане инвесторов на сумму в \$22,5 млрд, передает Associated Press. По версии прокуратуры, инвестиционный банк Bear Stearns, купленный J.P.Morgan Chase в 2008 году, в течение двух лет (с 2005 по 2007 годы) продавал клиентам ценные бумаги под залог ипотечных кредитов с высокой вероятностью дефолта, сообщая им неверные данные о займах. Руководство банка, будучи осведомленным о данной практике, не стало прекращать ее, утверждает прокуратура. Потери клиентов банка составили \$22,5 млрд, которые, по мнению прокуратуры, должен вернуть банк J.P.Morgan Chase, являющийся собственником банка. Следствие в отношении банка было проведено специальной комиссией по расследованию нарушений и злоупотреблений крупнейших компаний США, которые в итоге привели к финансовому кризису 2008 года. В дальнейшем иски будут предъявлены другим финансовым компаниям США. Руководство J.P.Morgan Chase сообщило, что банк будет оспаривать иск, так как в период с 2005 по 2007 годы он не являлся собственником Bear Stearns. (Rbc.ru)

Казахстан стал экспорттером локомотивов

Аман Карим

Казахстан скоро начнет продавать локомотивы в страны бывшего СССР. Если это случится, то экспорт станет диверсифицированным и Казахстан впервые сделает довольно ощутимый шаг в сфере диверсификации экономики и избавления от нефтяной зависимости

В конце сентября новость о том, что Казахстан будет экспортировать локомотивы Evolution в Россию и Латвию пришла с международной выставки железнодорожного оборудования «INNOTRANS-2012», которая проходила в Берлине с 18 по 21 сентября.

Как сообщалось, национальная компания «Казахстан темир жолы» (КТЖ) подписала ряд соглашений с иностранными компаниями.

«Результатом совместной плодотворной работы казахстанской делегации с представителями ведущих мировых компаний-поставщиков и операторов железнодорожной техники и технологий стало подписание ряда двусторонних документов, которые во многом повлияют на формирование вектора развития отечественной железнодорожной отрасли в среднесрочной перспективе», – отметили в пресс-службе КТЖ.

По информации компании, для расширения географии экспорта казахстанского грузового локомотива ТЭЗЗА серии Evolution, производимого на отечественном локомотивосборочном заводе в Астане, подписан меморандум о сотрудничестве с российским ЗАО «Евросиб – Транспортные системы Сп.б.». Документ

предусматривает поставку в течение 2013–2015 годов до 50 единиц ТЭЗЗА в адрес этой компании.

Кроме этого, достигнуты договоренности с АО «Латвийские железные дороги» о продаже в 2013–2014 годах порядка 20 единиц ТЭЗЗА по результатам его ходовых испытаний в Латвии, уточнили в КТЖ.

Также, по данным пресс-службы, в ходе двусторонней встречи с эстонской компанией «Vopak E.O.S. Ltd.» была отмечена заинтересованность в покупке 10 единиц локомотивов казахстанского производства в 2013 году.

Сертифицировать нужно обязательно

КТЖ имеет довольно мощного российского партнера, способного оказать практическую помощь в реализации локомотивов.

Так, в июне текущего года крупнейший в России транспортный концерн «Трансмашхолдинг» пополнил свои производственные мощности. Компания подписала договор о покупке 50% локомотивосборочного завода в Астане, который выпускает тепловозы по лицензии General Electric (GE). Потратив около \$60 млн, «Трансмашхолдинг» получает американские технологии и увеличивает свое присутствие на рынках Казахстана и других стран Азии.

Локомотивосборочный завод, созданный в 2009 году, был на 100% подконтролен КТЖ. Мощность завода – до 150 локомотивов в год, цена одного – около \$6 млн. По оценкам, до 80 локомотивов будут поставлены на внутренний рынок Казахстана, остальное – на экспорт в страны СНГ и Азии.

Тогда сообщалось, что в Россию поставлять локомотивы пока не планируется, так как они в России не сертифицированы.

Вообще, Казахстан самостоятельно сертифицировать локомотивы не может. У нас отсутствуют специальные испытательные базы и аккредитованные сертифициро-

ванные органы. Поэтому КТЖ и обратился в российский регистр сертификации железнодорожного транспорта.

Латвийцы сначала испытают

В начале октября компания Latvijas dzelzceļi (LDz, латвийская железная дорога) уже приобрела тепловоз ТЭЗЗА у казахстанского локомотивосборочного завода «Локомотив Курастыру Зауэты». После прибытия локомотива в Латвию он будет испытываться в течение двух месяцев. По неофициальным данным, при положительных результатах испытаний LDz объявит конкурс о покупке партии тепловозов ТЭЗЗА.

В Latvijas dzelzceļi отметили, что односекционный локомотив серии Evolution ES44ACi способен заменить двухсекционный тепловоз типа 2ТЭ10 и считается более мощным, чем 2М62.

А потребность в новых надежных локомотивах в Латвии имеется. Как сообщили в конце августа Агентство транспортных новостей со ссылкой на менеджера отдела общественных связей LDz Джоанну Эглит, нацкомпания планирует к 2013 году полностью завершить укладку второго пути протяженностью 54 км на участке Скривери – Крустпилс. По ее словам, этот путь расположен в наиболее загруженном железнодорожном коридоре Латвии, где при интенсивном движении ощущается нехватка пропускной способности. «Строительство второй колеи ставит своей целью увеличение мощности участка для обеспечения равномерного и надежного грузопотока к рижскому порту и более эффективного использования транзитного коридора Восток – Запад», – отметила Джоанна Эглит.

Она добавила, что общая стоимость проекта составляет более 93,412 млн евро. 70% этой суммы предоставляет Фонд выравнивания ЕС, 30% затрат покрывает Latvijas dzelzceļš.

Всех обогнали эстонцы

Кстати, эстонцы в плане испытаний Evolution обогнали россиян и латвийцев. Там к испытаниям собранного в Астане дизельного локомотива начали готовиться еще в начале 2011 года.

Испытания проводит железнодорожная компания A.S. E.R.S., основанная в 2003 году в качестве дочерней компании со сто процентным участием компании Vopak E.O.S. На сегодняшний день компания является крупнейшей в Эстонии фирмой по транспортировке железнодорожных грузов, перевоза порядка 250 тыс. вагонов ежегодно.

Испытания локомотива продолжались до марта с целью оценить совместимость тепловоза с инфраструктурой эстонской железной дороги и выяснить, является ли такой тип локомотивов достойным выбором для обновления парка тепловозов.

Первые впечатления оказались хорошими. Так, по словам председателя правления E.R.S. Арнаута Лугтмейера, Evolution – это новое поколение локомотивов, более экономичное и экологичное, что является немаловажным фактором для сферы логистики.

«Evolution способен вести состав общим весом до 5,2 тыс. тонн. Мощность локомотива составляет 3356 кВт (4562 л.с.), максимальная скорость достигает 120 км/ч. Один 12-цилиндровый локомотив серии Evolution способен вести состав, эквивалентный 170 самолетам Jumbo Jet. Локомотив не требует повышенных затрат на содержание, топливо и смазку, а также гораздо более дружелюбен к окружающей среде по сравнению с предшественниками», – заметил г-н Лугтмейер.

Кроме того, более 3,7 тыс. локомотивов серии Evolution используются на данный момент в 10 странах.

Казахстан, экспортируя локомотивы, делает решительный шаг к диверсификации экономики и постепенному избавлению от нефтяной зависимости.

Дешево и много строить не получается

Пик в \$4 млрд инвестиций еще далеко

Олег Циммерман

Недавно председатель Ассоциации застройщиков Казахстана Айдын Рахимбаев в интервью СМИ высказал мнение, что если бы ипотека в РК была доступней, то это привело бы к удешевлению себестоимости строительства и стимулировало бы рост рынка «новостроек». Возможно, этому в какой-то мере будет способствовать и реализация государственных жилищных программ. Так, в конце сентября пресс-служба фонда недвижимости «Самрук-Казына» сообщила о начале строительства в рамках программы «Доступное жилье-2020» в Алматы. Жилье первой очереди – жилой комплекс «Асыл Арман» расположен в перспективной пригородной зоне Алматы. Количество квартир в ЖК «Асыл Арман» – 2 376, данный комплекс представляет собой 9 девятиэтажных домов 3-класса комфортности.

Как сообщалось ранее, «Самрук-Казына» в рамках госпрограммы «Доступное жилье» до 2020 года планирует построить более 3,5 млн кв. м жилья по всему Казахстану. При этом программой предполагается инвестирование в строительство жилья эконом-класса (3–4 классы комфортности) совместно с частными застройщиками. По условиям программы себестоимость строительства в регионах составит не более 120 тыс. тенге за 1 кв. м и не более 150 тыс. тенге за 1 кв. м – в городах Астана и Алматы.

Как поясняют в АО «Казахстанская ипотечная компания», которое в числе других государственных компаний работает в



данном направлении, доступность жилья по государственной программе будет выражаться и в том, что в отличие от обычной ипотеки здесь будет предусмотрен гораздо более низкий уровень первоначального взноса – около 5% от стоимости жилья и ежемесячный размер оплаты аренды также будет ниже среднего ипотечного взноса.

При этом аналитики отмечают оживление на рынке недвижимости уже до начала реализации льготных государственных жилищных программ. Так, по данным экспертов АО «АТФ Банк», количество сделок купли-продажи жилья за январь–август

2012 года по отношению к январю–августу 2011 выросло на 10,8%. Объемы ипотечного кредитования с мая 2011 к августу 2012 выросли на 9,4%.

«Несмотря на достаточно резкое повышение цен в 2012 году, благодаря возросшим доходам домохозяйств доступность жилья для Казахстана увеличилась», – отмечают аналитики АО «АТФ Банк» в обзоре. Индекс доступности жилья приблизительно отражает количество лет, сколько должна работать семья из 3 человек (2 взрослых, один ребенок – 2 зарплата), чтобы заработать квартиру площадью 54 кв. м. И, по мнению авторов обзора, уро-

вень, существовавший до кризиса, восстановлен.

По представленным данным, себестоимость строительства 1 кв. м общей площади жилых домов за период январь–август 2012 года увеличилась на 30,6% по сравнению с предыдущим годом. Себестоимость строительства в среднем по Казахстану составляет \$783 за кв. м.

«Отношение себестоимости к цене продажи с 2007 года сильно выросло, что привело многие строительные компании в отрицательное финансовое положение. Наряду с этим госагентство Казахстана по делам строительства и ЖКХ намерено значительно усилить штрафные санкции за нарушение строительных норм, так как за последние годы много нареканий на качество строительства», – отмечается в обзоре.

Однако, несмотря на позитивные факторы развития рынка недвижимости, аналитики АО «АТФ Банк» отмечают, что инвестиции в жилищное строительство в последнее время остаются значительно ниже уровня 2007 года, когда был достигнут пик инвестиций в жилищное строительство Казахстана – \$4 млрд. «До достигнут уровня 2006 года. В 2011 году инвестиции в жилищное строительство по отношению к 2010 году увеличились на 22% и составили \$2,8 млрд. За период январь–август 2012 года инвестиции в жилищное строительство снизились на 5,8% по отношению к аналогичному периоду 2011 года и составили \$1,7 млрд. Но инвестиции в 2012 значительно выше, чем в 2009 и 2010 годах», – резюмируют эксперты.

У вас все дома?

До конца года существенных изменений на рынке недвижимости не будет

Ирина Лукичева

Процессы, происходящие сегодня на рынке недвижимости, эксперты называют вялотекущими. «Несмотря на то, что в первом полугодии этого года наблюдался рост сделок на вторичном рынке, ситуация характеризуется стагнацией в сегменте эконом-класса и некоторым оживлением в сегменте элит и бизнес-класса», – пояснил в интервью «Капитал.kz» Дастан Кулжабай, директор департамента исследований и консалтинга NAI Aristan.

На первичном рынке видны положительные тенденции. В последние несколько месяцев были сданы несколько новых проектов, предлагаемых как частными застройщиками, так и по государственным программам. В Алматы к числу таких объектов можно отнести ЖК «Коркем Тау» и «Асыл Тау» (ВI Group), а также объекты, начатые еще в докризисный период ЖК «Арай» на Жарокова-Сатпаева, несколько комплексов в Ауэзовском районе (бывший «Мега Сайран» СК Куат). Многие застрой-

щики возвращаются к осуществлению проектов, отложенных из-за финансового кризиса.

В Астане же картина немного иная. Рост сделок довольно существенный, примерно на 25–35% по сравнению с прошлым годом. В столице многие компании активизируют свое присутствие. Комплекс из клубных домов «Парижский квартал» возводит V1 Group; очередной, на этот раз «Английский квартал» от СК «Базис» был представлен для продаж. Продолжается строительство комплексов HIGHVILL, Khan Shadyt Residences и других.

«Надо сказать, что предложений от застройщиков в столице значительно больше, много архитектурно интересных, концептуальных проектов. Но и конкуренция как в классе элитного жилья, так и в сегменте эконом значительно выше», – рассказала Елена Кряжевских, директор департамента продаж жилой недвижимости АН «Абсолют».

Основным инструментом для стимулирования спроса в сегменте эконом-класса остается ипотека. В частности,

банки второго уровня снизили ставки по ипотечным кредитам, диапазон которых варьируется в среднем от 8,5 до 15%, хотя уровень ставок является все еще высоким для населения. «Ипотечное кредитование населения банками имеет слабый тренд по увеличению, подтверждая неполноценное функционирование данного инструмента на рынке», – добавляет г-н Кулжабай.

Сегодня практически завершены проблемные объекты долевого строительства. Плюс, программа «Доступное жилье – 2020», принятая в июле текущего года, призвана дополнить уже существующую программу и увеличить предложение жилья эконом-класса на рынке. Хотя эффективность данной программы в существенном повышении предложения эконом-класса на рынке остается под вопросом. Основным определяющим моментом является вопрос цены-качества. «Насколько согласны застройщики участвовать в программе при ежегодном увеличении себестоимости строительства и фиксированной цене реализации, и на-

сколько данное жилье станет доступным, если, согласно программе, строительные компании смогут реализовывать часть квартир по рыночным ценам?» – сомневается г-н Кулжабай.

По данным компании NAI Aristan, в Алматы за период с января по сентябрь 2012 года средний индекс цены повысился на 4,4%. За рассматриваемый период наблюдается плавный незначительный рост цены. По мнению Елены Кряжевских, можно говорить о том, что рынок перешел в фазу стабилизации. В разрезе районов цена за 1 кв. м, как и ранее, самых высоких показателей достигает в Медеуском районе, Бостандыкский район – на втором месте по среднему уровню цен.

На рынке аренды элитных квартир по-прежнему пользуются спросом 3–4-комнатные благоустроенные квартиры с мебелью, бытовой техникой в новых жилых комплексах, расположенных в центре города. Стоимость таких квартир составляет от \$1,2 тыс. до \$2,5 тыс. за 1 кв. м. В элитных комплексах с эксклюзивной мебелью и отделкой предложения достигают \$5–\$6 тыс. за 1 кв. м.

В целом специалисты по недвижимости не ожидают на рынке существенных изменений до конца 2012 года. Цены на первичном рынке останутся примерно на том же уровне. Цены на вторичном рынке зафиксируются на сегодняшнем уровне или даже немного снизятся, в связи с уменьшением количества сделок. Этому есть объяснение – сезонный фактор. Ипотека, как инструмент повышения спроса на рынке, сильно не вырастет.

■ Казахстан стремится к международным стандартам

Артем Борисов

Чем быстрее Казахстан гармонизирует свои национальные стандарты в сфере энергоэффективности с международными стандартами, тем быстрее страна интегрируется в международное сообщество



О том, что в 2013-2015 годах Казахстан разработает более 100 национальных стандартов в сфере энергоэффективности, на конференции «Энергоэффективность и технологии: статус проводимых мероприятий в Казахстане» сообщил председатель комитета по техническому регулированию и метрологии Министерства индустрии и новых технологий РК Рыскельды Сатбаев.

«Совместно с департаментом новых технологий и энергосбережения министерства индустрии и новых технологий подготовлен план работы по стандартизации в области энергоэффективности на 2013-2015 годы, который охватывает поэтапную разработку более 100 национальных стандартов, гармонизированных с международными требованиями», — сказал он.

По словам Рыскельды Сатбаева, в настоящее время в Казахстане действует 2257 стандартов в области энергосбережения, из которых 54,8% гармонизированы с международными стандартами.

Кризис вынудил

В начале 2009 года мировой финансовый кризис нанес мощный удар по экономикам практически всех стран мира. Особенно сильно он отразился на финансовой сфере и строительной отрасли.

На первый взгляд, очень затратные проекты по энергосбережению в этот период должны были быть приостановлены или вовсе на время забыты, а компаниям следовало перейти на выпуск более дешевой и менее качественной продукции. Что, кстати, и произошло в полной мере в России и Казахстане, но не в большинстве развитых стран. Там помнят уроки великого кризиса 30-х годов прошлого века, когда выжили не те фирмы, которые удешевляли свою продукцию, а те, которые имели возможность вывести на рынок что-то новое, иногда — более дорогое, чем у конкурентов, но с лучшими потребительскими характеристиками.

И потом, Европа до такой степени энергосбережательна, что у нее просто нет другого выхода. Она импортирует около 60% всей

потребляемой энергии, по некоторым прогнозам, эта цифра может возрасти до 80% в течение ближайших 20 лет. Зависимость энергоснабжения европейских стран от внешних источников стала главной причиной развития европейского законодательства, направленного на стимулирование развития энергосберегающих технологий и процессов.

К примеру, немцы считают, что их страна может стать «чемпионом мира по энергосбережению». Следует сказать, что Германия делает необычайно много в продвижении энергосберегающих технологий, ее перспективная программа значительно опережает установленные Евросоюзом цели. «Программа 20-20» является первым этапом очень амбициозных планов, провозглашенных развитыми странами. Как заметил сайту «Портал-энергетика» заведующий лабораторией «Энергосберегающие технологии в строительстве» НИИ строительной физики РААСН Александр Спиридонов, «целью Европейского союза является сокращение до 2050 года выбросов в атмосферу парниковых газов на 85-90% по сравнению с 1990 годом с учетом того, правда, что к решению этой проблемы подключатся все индустриальные страны».

Подключился и Китай

Китай — один из главных загрязнителей атмосферы. При огромных объемах производства промышленные предприятия этой страны до последнего времени практически не обращали внимания на энергоэффективность продукции: дешевизна рабочей

силы компенсировала с лихвой излишние затраты на энергию.

Поэтому то, что Правительство КНР провозгласило на конец энергосбережение одним из приоритетов экономики, считает Александр Спиридонов, является необычайно показательным. «Именно в Китае в последние годы проектируется и строится большинство зданий с использованием новейших достижений в области энергосбережения, включая и высотные здания с нулевым потреблением энергии. Причем там работают практически все ведущие архитекторы мира», — добавил он. Именно в этой стране сегодня производится больше всего солнечных элементов последнего поколения.

Принимая во внимание необычайную прагматичность китайцев, можно констатировать, что они поняли, что политика энергосбережения — это очень надолго и, без сомнения, чрезвычайно выгодно.

Казахстанские реалии

В принципе энергосбережению в Казахстане всегда уделялось повышенное внимание. Правовая база формировалась довольно быстро.

Так, в декабре 1997 года вступил в силу Закон об энергосбережении Республики Казахстан, а в 2004 году — Закон об электроэнергетике. В июле 2009 года вступил в силу Закон Республики Казахстан о поддержке использования возобновляемых источников энергии. Этот закон определяет цели, формы и направления поддержки использования возобновляемых источников энергии.

Однако ни данная программа, ни закон не принесли ожидаемых результатов в связи с отсутствием конкретных поставленных целей, стимула для энергосбережения, действующих подзаконных актов и функционирующих административных органов для выполнения программ по энергосбережению.

Второй этап интереса к данной проблематике начался в 2007 году. Кризис и его последствия подтолкнули развитие темы. Именно в 2007 году правительство санкционировало проект закона об энергосбережении, и в июне 2009 года проект был подан в мажилис для последующего принятия.

Проект закона рассматривался в мажилисе со времени представления по июню 2010 года, затем был возвращен в правительство для внесения поправок. В данной версии законопроекта предусматриваются концептуальные изменения, к примеру, статьи об ЭСКО (энергосервисные компании), также поставлены конкретные цели по снижению энергоёмкости ВВП страны в размере 10% к 2015 и 25% к 2020 годам.

Наконец, в январе 2012 года президент РК Нурсултан Назарбаев подписал Закон «Об энергосбережении и повышении энергоэффективности».

Стремление казахстанских властей ускорить темы принятия национальных стандартов в сфере энергосбережения похвально. Оно гармонизирует отечественные стандарты с мировыми, тем самым обеспечивая более глубокую интеграцию казахстанской экономики в мировое хозяйство.

■ Инвесторы и предприниматели обеспечат казахстанское содержание

Арман Досов

Казахстанские власти призывают иностранных инвесторов идти навстречу отечественному бизнесу в плане обеспечения казсодержания

Недавно на инвестиционном форуме «Создание новых производств в Западном Казахстане» в Актау генеральный директор ассоциации Kazenergy Джамбулат Сарсенов озвучил правильную мысль: чтобы повысить казахстанское содержание, необходимо, чтобы иностранные инвесторы и казахстанские предприниматели уважали друг друга.

Вместе с тем по-прежнему актуальными остаются вопросы местного содержания в закупках нефтегазовых компаний. «Рост казахстанского содержания невозможен без взаимного движения навстречу друг другу. Не должно быть одностороннего давления со стороны властей и обратной защитной реакции со стороны инвесторов», — подчеркнул он.

В качестве примера г-н Сарсенов привел опыт таких стран, как Великобритания, Норвегия, Бразилия, где благодаря партнерским, стимулирующим методам, построению диалога между государством и недропользователями удалось решить проблему местного содержания. Это стало возможным посредством заключения меморандумов о взаимопонимании между государством и недропользователями, предоставления дополнительных льгот и преференций, активной роли государства в выявлении причин успеха или неудачи местных производителей.

Откуда оно пришло

Так уж сложилось, что иностранные инвесторы, пришедшие на казахстанский рынок, зачастую покупают товары и услуги на знакомых рынках. Например, европейские инвесторы предпочитают работать с европейскими поставщиками товаров и услуг.

Тем самым большая часть средств инвесторов практически реинвестируется на их же рынки. Кстати, в середине 90-х годов прошлого века, когда иностранные инвесторы пришли в нефтегазовый сектор, такое положение всех, в принципе, устраивало. Внутри страны не производились товары и услуги, в которых нуждались иностранные инвесторы. Тогда и казахстанское правительство не предъявляло инвесторам никаких требований.

Ситуация изменилась с тех самых пор, как Казахстан стал все увереннее чувствовать себя на своем собственном рынке. Примером такой уверенности можно назвать вхождение национальной нефтегазовой компании «КазМунайГаз» в самые крупные проекты — Карачаганак и Кашаган.

Очередным этапом этой уверенности стало так называемое «казахстанское со-

держание». Правительство уже не устраивало то, что инвесторы практически все необходимое закупали через компании, с которыми они привыкли работать в течение долгих лет. Смысл требований казахстанских властей — это попытка внедрить в структуру бизнеса иностранного инвестора казахстанские компании.

Так как в Казахстане еще не производят сложное технологическое оборудование, то речь может идти о сервисных услугах, а также посреднической деятельности. Иностранному инвестору должен будет приобретать товары и услуги через казахстанские компании. Так как в контрактах, подписанных с казахстанским правительством, такого обязательного пункта нет, до поры до времени «казахстанское содержание» носило рекомендательный характер.

Рычаг воздействия

Власти предпочли внести поправки в законодательство, чтобы увеличить «казахстанское содержание». Еще в 2010 году министерство нефти и газа выдвинуло ряд требований, неисполнение которых влечет за собой расторжение контракта. Одно из них: нефтегазовые компании должны добиться максимальной прозрачности тендерных процедур посредством перехода на электронные закупки.

Особо строго власти наказывали за непрозрачность тендерных процедур — ведь ранее многие компании не публиковали объявления о закупках, тем самым ущемляя права отечественных предпринимателей. В 2010 году из-за несоблюдения обязательств по «казахстанскому содержанию» с 28 компаниями нефтегазового сектора были расторгнуты контракты на недропользование, в 2011 году — еще с 5 компаниями. Так государство вновь доказало твердость в своем намерении поддержать отечественных производителей.

Данная статистика свидетельствует, что хуже всего дела в сфере КС обстоят в категории «закупки товаров». При этом, согласно Программе по развитию нефтегазового сектора Казахстана на 2010-2014 годы, уже через четыре года уровень «казахстанского содержания» в закупках нефтегазовых компаний в этой категории должен быть доведен до 16%.

Потенциал налицо

Казахстан вполне может рассчитывать на ускоренное развитие «казахстанского содержания» в нефтегазовой сфере. Например, отечественные предприниматели могут производить насосы, среднегодовой объем закупок которых превышает \$5,8 млн. В данный момент у нас используются насосы таких производителей, как John Crane, Flowserve, Worthington-Batignolles, Sundyne, Sulzer, Weir, Bornemann Pumps.

Потребности крупных недропользователей в емкостях и резервуарах, среднегодовой объем закупок по которым доходит

до \$12 млн, сейчас закрывает продукция Enersul Limited Partnership.

Также в Казахстане можно производить запорную арматуру — клапаны, краны, задвижки (емкость рынка около \$1,9 млн). В настоящее время поставщиками данной продукции являются Cameron, Emerson Process Management AG, Worley Parsons, Lazaro Ituarte.

Если говорить об электрооборудовании (\$18,9 млн), поставщиками которого являются Siemens, Schneider, ABB, Areva, Anixter, Peppers Gable Glands, Furse, Legrand Electrical, Cameron GMBH, Carpenter & Paterson ltd, то его выпуск готовы наладить АО «Кентау-

ский трансформаторный завод», АО «Завод имени Кирова» и АО «Казэлектромаш».

Как видно из приведенных примеров, нефтегазовый комплекс РК вполне может наращивать «казахстанское содержание» не только при помощи работ и услуг, но и перейти на использование многих категорий оборудования, производимого внутри страны. Стоит лишь поддержать предприятия, которые могут его поставить, и убедить (или заставить) недропользователей использовать казахстанскую продукцию. Тем более если наше качество будет действительно соответствовать качеству иностранных поставщиков.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

МИРОВЫЕ

ЗНАКОМОЕ ЛИЦО

Google скоро завершит сделку по приобретению украинского стартапа Viewdle, который разрабатывает технологию распознавания лиц. Об этом сообщает BusinessWeek со ссылкой на информированные источники. Сумму сделки оценивают в пределах от \$30 млн до \$45 млн. По сведениям издания, 36 сотрудников Viewdle по завершении сделки могут перейти на работу в Google. Стороны сделки от комментариев отказались. Технология распознавания лиц Viewdle позволяет автоматически отмечать друзей на фотографиях. Соответствующее приложение SocialCamera работает в Facebook. Google может использовать это в соцсети Google+, на сервисе Picasa и в мобильной платформе Android. Компания Viewdle была создана в 2006 году. Ранее она поддерживалась венчурными инвесторами из KCP Capital, Anthem Venture Partners, Best Buy Capital, BlackBerry и Qualcomm. Google уже не впервые проявляет интерес к технологиям распознавания лиц — в июле 2011 года компания купила стартап PittPat, а в 2006 году — германскую Neven Vision. («Ведомости»)

«АБСУРДНАЯ ШУТКА» MAIL.RU

Холдинг Mail.Ru Group планирует увеличить свою долю в социальной сети «ВКонтакте». Об этом сообщает Bloomberg со ссылкой на неназванные источники. Сейчас Mail.Ru принадлежит чуть менее 40% ценных бумаг соцсети. По данным информантов, Mail.Ru ведет первичные переговоры с владельцами еще 40% акций «ВКонтакте», среди которых семья Мириллашвили. Никаких подробностей переговоров источников Bloomberg не привели. Ни одна из сторон официально не прокомментировала информацию Bloomberg. В свою очередь, основатель «ВКонтакте» Павел Дуров, которому сейчас принадлежит 12% акций соцсети, назвал сообщения о наращивании доли Mail.Ru в компании «абсурдной шуткой». Ранее в Mail.Ru не раз заявляли о желании нарастить свой пакет во «ВКонтакте», однако Дуров в резкой форме отвергал такую возможность. «ВКонтакте» является крупнейшей социальной сетью в России. По данным TNS Global, в августе суточная аудитория «ВКонтакте» составляла в среднем 22 млн человек. Капитализация соцсети оценивается в \$1,5 млрд, исходя из прошлогодней сделки по приобретению 7,44% сети Mail.Ru за \$112 млн. Mail.Ru Group также является миноритарным акционером другой соцсети: ей принадлежит 1,34% бумаг Facebook. Кроме того, Mail.Ru владеет 4,11% акций в сервисе скидок Groupon и 1,15% — в издательстве онлайн-игр Zynga. (Lenta.ru)

ОХОТА НА КАДРЫ

Менеджмент крупнейшей социальной сети мира Facebook в последнее время активно переманивает российских кадры. Об этом в своем аккаунте в социальной сети написал президент холдинга IBS Group Анатолий Карачинский. Похожий комментарий он дал газете «Ведомости». По его словам, на собеседование с главой социальной сети Марком Цукербергом приглашают в основном тех, кто имеет уникальные или довольно редкие компетенции. Карачинский отмечает, что глава Facebook не скрывает цели вывезти кадры из России, а встреча с премьер-министром России Дмитрием Медведевым придает этому процессу значимость и легитимность. Карачинский отметил, что набирать кадры в России — это право Facebook, проблема заключается в том, как к этому относится российская власть. По его мнению, если бы правительство было заинтересовано в поддержке российских IT-компаний, оно бы стимулировало размещение заказов в стране, как это делается в Индии и Китае. Тот факт, что Facebook ищет кадры в России, «Ведомостям» подтвердили представители социальной сети «ВКонтакте» и Mail.ru Group. Основатель и глава «ВКонтакте» Павел Дуров добавил, что сотрудники социальной сети в Facebook не переходят, так как «друзков нет» и «это тонущее судно». В «Яндексе», напротив, сообщили газете, что не заметили вербовки сотрудников со стороны Facebook. IBS Group является крупнейшим российским холдингом, специализирующимся на разработке программного обеспечения. (Lenta.ru)

ТОЛЬКО БИЗНЕС-ИНТЕРЕСЫ

Компания «Яндекс» выпустила собственный интернет-браузер, интегрированный с веб-сервисами компании и созданный на базе популярных проектов веб-разработки с открытым исходным кодом WebKit и Chromium, сообщил 1 октября генеральный директор «Яндекса» Аркадий Волож на пресс-конференции. Выпуск собственного браузера для «Яндекса», главным продуктом которого является поисковая система, прямо обусловлен интересами бизнеса. Количество запросов в поисковике напрямую влияет на выручку компании от контекстной рекламы — основного источника дохода «Яндекса». Браузеры являются одним из основных каналов дистрибуции поиска, а разработчики наиболее популярных в России и в мире программ для веб-серфинга не спешат сотрудничать с «Яндексом». «Это последнее звено (браузер — РИА «Новости») не входило в нашу инфраструктуру. Мы не могли получить доступ к конечному пользователю», — заявил господин Волож. Ключевой особенностью программы «Яндекс.Браузер» — глубокая интеграция с онлайн-сервисами компании. (Kommersant.ru)

СДЕЛКА В \$6 МЛРД

Один из ведущих бразильских авиаперевозчиков — компания Gol — заключила соглашение с корпорацией Boeing о приобретении 60 самолетов новой модели — 737 MAX, передает Би-би-си. Стоимость сделки оценивается в \$6 млрд. По словам представителя Gol, это крупнейший в истории Южной Америки заказ на поставку гражданской авиатехники. По договору, поставка заказанных авиалайнеров запланирована на 2018 год. Boeing-737 MAX — новое семейство узкофюзеляжных среднемагистральных самолетов. От предшественников их отличают, в первую очередь, более мощные и экономичные двигатели. (Rbc.ru)

InterPress ih

A Member of International House World Organisation

АНГЛИЙСКИЙ ДЛЯ ВСЕХ!

Школы в г. Алматы:

- ул. Курмангазы, 33 (между ул. Фурманова и ул. Тупебаева)
Тел.: 272-16-16, 272-36-36
- ул. Мынбаева, 46 уг. ул. Клочкова
Тел.: 258-48-41, 258-48-42
- ул. Сейфуллина, 7. ЖК «Керемет» (между ул. Сатпаева и ул. Тимирязева)
Тел: 315-25-25, 315-55-25
- ул. Мендикулова, 49, Самал-2 (уг. пр. Аль-Фариби)
Тел.: 264-38-35, 264-38-23
- мкр. Мамыр-2, д. 16 (по ул. Шаляпина между ул. Саина и ул. Момыш-Улы)
Тел.: 226-16-66, 226-16-26

www.ih.kz

«Сэндвич-наука»

или кому в Британии учиться хорошо

Татьяна Киселева

Совмещение учебы и практики в единый процесс – не совсем характерная система для университетов Казахстана. А британские вузы, запустив «Сэндвич»-программу, направляют все усилия на то, чтобы приспособить студентов к работе в компаниях на высшем уровне, сделав из них высококвалифицированных специалистов.

Эта программа называется «Сэндвич» из-за возможности между годами обучения получить год реального рабочего опыта, который поможет студентам определиться, чем они займутся после окончания университета. Учебная программа в данном случае состоит из нескольких этапов.

Перед поступлением на первый курс университета студент проходит International Foundation Program, специально разработанную программу, помогающую совершенствовать учебные навыки и знания по английскому языку. Обучение длится 3 семестра (каждый семестр – примерно 2 месяца), а его стоимость – около 12000 фунтов стерлингов и более, в зависимости от университета. После этого студент поступает на первый курс, первые два года идет активная учеба.

На третий год студента отправляют на оплачиваемую практику в фирму, которая может быть как международной, так и национальной. В это время он приобретает необходимый опыт работы, открывает для себя новые возможности, и получает рекомендательные письма, которые после окончания помогут в дальнейшем трудоустройстве. Последний год студент снова доучивается в университете и пишет эссе о трудностях и проблемах компании, подмеченных им во время практики.

За каждый год обучения цена варьируется от 13000 до 25000 фунтов стерлингов, в зависимости от специальности и статуса университета. Надо отметить, что для иностранных студентов в некоторых учебных заведениях предполагаются скидки в среднем 1500 фунтов стерлингов в год. А самые низкие цены – в государственных университетах.

В Великобритании огромное количество вузов, которые отличаются высоким качеством образования и в рейтинге учебных заведений мира занимают первые позиции, в частности, три из них вошли в десятку лучших.

На выставке британского образования, которая состоялась 25 сентября в фонде первого президента в Алматы, представители университетов демонстрировали каждый свою программу, предлагая студентам и их родителям с ней ознакомиться. Некоторые университеты считают своим преимуществом расположенность вблизи Лондона. Другие напротив заявляют, что студент может хорошо сэкономить на проживании и питании (цена в общем составляет около 230 фунтов стерлингов в неделю), обучаясь в университете, находящемся за пределами мегаполиса, в окружении живописной природы, где жизнь менее затрата.

Казахстан и Великобритания сегодня активно развивают свои партнерские отношения в сфере образования, и с каждым годом обучение за рубежом становится все популярнее среди молодежи из СНГ. Но в Великобритании, по подсчетам, казахстанцев обучается не так много. Например: в Durham University всего 24 человека, а в Southampton University – 25. Но, если брать в расчет общее мнение казахстанских ребят, то большинство хотело бы обучаться за рубежом.



Точно, как в аптеке

В 2012 году зарплаты в фарм отрасли выросли в среднем на 12%

Ирина Луквичева

Рынок труда в фармацевтической отрасли является одним из самых стабильных. Сокращений персонала или урезания этой статьи расходов здесь нет, напротив, открывается много новых вакансий, растет потребность в «полевым» и торговым персонале. К тому же, особый спрос на медицинских представителей наблюдается в регионах. Об этом в интервью «Капитал.kz» рассказала Ольга Филиппова, менеджер по рекрутингу компании «Acierio» («VI-ORTIS Group Consulting»). «Наиболее востребованными остаются медицинские представители с высшим медицинским или фармацевтическим образованием, с опытом работы не менее 1-2-х лет», – отметила она.

Последнее время заметно увеличилась потребность в профессионалах с медицинским образованием и уверенным знанием английского языка. В первую очередь это связано с тем, что многие работодатели отправляют своих сотрудников на тренинги в Европу, объясняет Анна Ковинская, менеджер рекрутинговой компании Antal Kazakhstan. К слову, чаще всего европейские компании предлагают привлекательный соцпакет: медицинскую страховку и автомобиль.

Замедление процессов ощущается только, когда речь идет о подборе топ-менеджеров. «В основном замедления связаны с тем, что кандидатам приходится ездить на финальные собеседования в головной офис компании-работодателя, который, как правило, расположен за пределами Казахстана», – замечает специалист.

Большим спросом среди работодателей пользуются product-менеджеры, спе-

циалисты по регистрации лекарственных средств, по клиническим исследованиям, медицинские советники. В последнее время рынок труда нуждается в специалистах по качеству и фармаконадзору.

К примеру, специалисты по качеству требуются на фармацевтические предприятия. Однако пока их очень мало, а хорошее количество. В основном это те специалисты, которые проходили обучение за счет производителей, добавляет г-жа Филиппова. В республике имеется лишь одно отделение по подготовке таких специалистов (фармацевтический факультет КазНМУ имени Асфендиярова), которое было открыто совсем недавно – в 2011 году.

Казахстанский фармрынок остается привлекательным для зарубежных компаний. Это, в частности, обусловлено развитием медицинских технологий, внедрением современных стандартов терапии, ростом потребления лекарственных средств, увеличением государственных расходов на лекарственное обеспечение населения. Поэтому увеличивается потребность в медицинских представителях.

К тому же меняются требования законодательства в области регулирования обращения лекарственных средств. В настоящее время оно гармонизируется с законодательством развитых стран. Так, с прошлого года в законодательство было введено требование, обязывающее компании представлять план по управлению рисками, вести строгий учет и анализ случаев побочных эффектов своей продукции. Все это делается для того, чтобы применение лекарственных средств было безопасным.

Уровень дохода специалиста в фарминдустрии, прежде всего, зависит от квалификации и от компании, в которой он работает. Согласно данным рекрутинговой компании Antal Kazakhstan, по сравнению с прошлым годом зарплаты в фарм отрасли выросли в среднем на 12%. Медицинский представитель на сегодняшний день получает от \$800 до \$1500. Если говорить о product-менеджерах и специалистах по регистрации лекарственных средств, то их уровень дохода начинается от \$1500 и может достигать до \$3 тыс.

По данным компании HeadHunter (hh.kz), средняя заработная плата по специализации «лекарственные препараты» составила 115 тыс. тенге, «провизор» – 110 тыс. тенге, «фармацевт» – 108 тыс. тенге, «медицинский представитель» – 103 тыс. тенге.

Спрос на хороших специалистов сохраняется всегда. По мнению Ольги Филипповой, необходимо улучшить собственный потенциал компаний, мотивировать и развивать ключевых сотрудников, которые приносят результаты в виде дохода для компании.

По прогнозам казахстанских рекрутеров, до конца года спада на рынке труда в фармацевтической отрасли не ожидается. Вполне вероятно, что нас ждет еще небольшой рост, для которого есть некоторые предпосылки. «Во-первых, компаниям нужно вырывать вакансии, имеющийся бюджет и закрывать вакансии, а до конца года осталось не так много времени. Во-вторых, кандидаты сейчас очень мобильны, так как до периода выплаты бонуса еще далеко», – подчеркнула Анна Ковинская.



ManpowerGroup

FOUNDED IN 1948, WITH MORE THAN 4500 OFFICES IN 80 COUNTRIES, MANPOWER IS THE LARGEST STAFFING AND EMPLOYMENT SERVICES COMPANY IN THE WORLD. MANPOWER HAS BEEN SUCCESSFULLY OPERATING IN KAZAKHSTAN SINCE 2006, RENDERING SERVICES IN MOST REGIONS OF KAZAKHSTAN, WITH ESTABLISHED OPERATIONS IN RUSSIA, BELARUS AND UKRAINE.

MANPOWER OFFERS YOU A UNIQUE OPPORTUNITY TO CARRY ON YOUR PROFESSIONAL GROWTH WITHIN THE LEADING WESTERN COMPANIES

HR-DIRECTOR

Responsibilities:

- Implementing a strategy for attracting and retaining the talent;
- Ensuring the appointment of suitable national and international staff;
- Developing HR policies;
- Design a compensation system;
- Implementing the strategy for operations and maintenance personnel.

Requirements:

- 7-10 years in Human Resources, with 5-6 years of HR Management in an international company;
- Preferable to have experience in two or more of the following areas: human resources management, organizational development/change management, process improvement, compensation, staffing.

Please send your CV to:

Zhazira.Nurbek@ru.manpowergroup.com

TRANSLATOR/ CONTRACTOR POSITION, ASTANA

Responsibilities:

- Translate legal and commercial documentation from Russian to English and vice versa;
- Provide consecutive translation to company team during internal and external business meetings;
- Translate administrative documentation from Russian to English and vice versa;

- Keep confidentiality in translation services to ensure that the company information is not disclosed to third parties;
- Must follow company's and customer's EHS policies.

Requirements:

- Bachelor's degree in Translation/Interpreting (English) from an accredited university or college;
- Fluency in English;
- At least 2 years of experience in translator position;
- Strong experience in both written and oral translations (legal, business & commercial);
- Strong communication skills;
- Proficient user of MS Office suite.

Please send your CV to:

Saniya.Kapanova@kz.manpowergroup.com

ИНЖЕНЕР ПО СЕРВИСУ И РЕМОНТУ ДВС, КАРАГАНДА МЕХАНИК ПО СЕРВИСУ И РЕМОНТУ ДВС, КАРАГАНДА МЕХАНИК ПО СЕРВИСУ И РЕМОНТУ ТОПЛИВНОЙ АППАРАТУРЫ, КАРАГАНДА

Требования:

- Высшее (среднее) техническое образование по специальности, связанным с ДВС, автомобильной и тракторной техникой;
- Опыт работы не менее 3 лет на инженерной должности в сфере, связанной с ремонтом, обслуживанием, производством ДВС;
- Базовые знания: устройства, работы, инструкций по обслуживанию и ремонту ДВС, газо-поршневых установок (ГПУ), дизельных генераторных установок (ДГУ);
- Английский язык на среднем уровне (для понимания инструкции);
- Компьютер – MS Office;
- Правила и нормы противопожарной безопасности и экологической безопасности;
- Наличие допуска на работу с ПТО (подъемно-транспортным оборудованием) – приветствуется.

Обязанности:

- Проводить диагностику, техническое обслуживание, ремонт (в том числе капитальный) ДВС, ГПУ, ДГУ, следуя принятым инструкциям и процедурам компании;
- Проводить стендовые испытания двигателей компании после проведенных ремонтных работ;

- Проводить установку дополнительного оборудования для укомплектования продукции компании для соответствия требованиям заказчика;
- Оказывать необходимое сопровождение заказчику в ходе монтажа двигателей, ДГУ, ГПУ и другого оборудования компании;
- Участвовать в проведении ходовых испытаний двигателей, ДГУ, ГПУ согласно требованиям компании и сертификационных обществ;
- Осуществлять необходимое взаимодействие с подразделениями компании.

Примите высылать резюме по адресу:

Saniya.Kapanova@kz.manpowergroup.com

В МЕЖДУНАРОДНУЮ ИТ-КОМПАНИЮ ТРЕБУЮТСЯ ОПЫТНЫЕ МЕНЕДЖЕРЫ ПО ПРОДАЖАМ, АЛМАТЫ

Обязанности:

- Продажа и продвижение ИТ-решений и оборудования;
- Подготовка решений для заказчиков/бизнес-партнеров;
- Подготовка и проведение презентаций для заказчиков и партнеров;
- Консультации заказчиков и партнеров;
- Повышение узнаваемости бренда, консультации заказчиков, координация бизнес-партнеров, участие в организации маркетинговых мероприятий.

Требования:

- От 3 лет опыта работы на ИТ-рынке в сфере продаж и продвижения ИТ-решений и оборудования;
- Отличные навыки продаж;
- Понимание местного рынка и конкуренции;
- Хорошие консультативные навыки;
- Способность работать самостоятельно;
- Знание английского языка будет преимуществом.

Примите высылать резюме по адресу:

Nurlan.Toktamyssov@kz.manpowergroup.com

ДИРЕКТОР ПО РАБОТЕ С КЛЮЧЕВЫМИ КЛИЕНТАМИ (KEY ACCOUNT DIRECTOR), АЛМАТЫ

Требования:

- Опыт работы в продажах крупных soft-верных решений (лицензий) и проектов для корпоративного сектора (ERP, CRM, BI, АБС и т.д.) от 3-х лет;

- Знание банковского и телекоммуникационного секторов обязательно;
- Желательно понимание госсектора, нефтянка и энергетика, добыча;
- Опыт работы с западными поставщиками IT-решений для корпоративного сектора;
- Отличные презентационные навыки, коммуникабельность, умение вести переговоры с заказчиками на высоком уровне;
- Опыт общения на высоком уровне в ведущих компаниях Казахстана, знание и умение работать в крупных аккаунтах;
- Знание английского языка является обязательным;
- Сильная мотивация на рост и успех, инициативность, самоорганизованность, самообучаемость;
- Возможность ездить в командировки;
- Наличие контактов и знакомств с IT-директорами и руководителями департаментов заказчиков и с системными интеграторами;
- Знание рынков BI и DWH, интеграции данных и систем, Call Centers, решений по безопасности является преимуществом.

Обязанности:

- Продажи soft-продуктов, консалтинговых проектов и услуг ключевым заказчикам в Казахстане;
- Рост бизнеса и продаж по направлению работы с ключевыми заказчиками;
- Поиск новых ключевых заказчиков, развитие и поддержка существующих клиентов;
- Взаимодействие с партнерами – ведущими системными интеграторами и глобальными партнерами;
- Взаимодействие с вендорами, участие в маркетинговых мероприятиях;
- Взаимодействие с продуктовыми командами компании по направлениям
- Развитие команды Key Accounts.

Примите высылать резюме по адресу:

Yekaterina.Pastukhova@kz.manpowergroup.com

Contact:

Tel.: 7 (727) 313 13 73
Fax: 7 (727) 313 13 74

cv@manpowerkz.kz
almaty@manpowerkz

EUR/USD	1,2905	▲ 0%	USD/JPY	78,21	▲ 0.53%	GBP/USD	1.6117	▼ 0.29%	USD/CHF	0.9370	▼ 0%	EUR/GBP	0.8020	▲ 0.71%
---------	--------	------	---------	-------	---------	---------	--------	---------	---------	--------	------	---------	--------	---------

Изменение в процентах с 26.09 - 03.10.2012

Рынки

Dow	WTI	Shanghai	eRTS
-0,24%	-0,64%	0.00%	-0,23%

eRTS – вечерняя сессия; Shanghai Composite – текущая сессия

Индекс KASE



Фондовый рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
MMBE	1486	-0.31%	0.2%	4%	6%
PTC	1508	-0.40%	-0.2%	8%	9%
S&P	1446	0.09%	0.3%	3%	15%
DJIA	13482	-0.24%	0.2%	3%	10%
NASDAQ	3120	0.21%	0.1%	2%	20%
DAX	7306	-0.28%	-1.6%	5%	24%
FTSE	5809	-0.19%	-0.9%	2%	4%
Hang Seng*	20932	0.44%	0.7%	7%	13%
Shanghai*	2086	0.00%	2.8%	2%	-5%
Nikkei-225*	8795	0.10%	-3.4%	-1%	4%
S&P фьюч.*	1438	-0.21%	0.3%	3%	17%

* текущая сессия

Товарный рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
Brent	111.4	-0.66%	0.7%	-4%	4%
WTI	91.9	-0.64%	1.0%	-5%	-7%
Urals	109.5	-0.67%	1.1%	-3%	4%
Золото	1775	-0.03%	0.8%	5%	13%
Никель	18394	-1.49%	0.2%	16%	-2%
Медь	8325	0.30%	0.7%	9%	10%

Официальные курсы валют

Данные на 4 октября 2012 года
Источник: Национальный банк Республики Казахстан

1 АВСТРАЛИЙСКИЙ ДОЛЛАР	AUD / KZT	153.29	▼
1 АНГЛИЙСКИЙ ФУНТ СТЕРЛИНГОВ	GBP / KZT	242.05	▼
1 БЕЛОРУССКИЙ РУБЛЬ	BYR / KZT	0.02	
1 ДИРХАМ ОАЭ	AED / KZT	40.90	▲
1 ДОЛЛАР США	USD / KZT	150.21	▲
1 ЕВРО	EUR / KZT	194.04	▲
1 КАНАДСКИЙ ДОЛЛАР	CAD / KZT	152.28	▼
1 КИТАЙСКИЙ ЮАНЬ	CNY / KZT	23.90	
1 КУВЕЙТСКИЙ ДИНАР	KWD / KZT	534.94	▲
1 КЫРГЫЗСКИЙ СОМ	KGS / KZT	3.19	
1 ЛАТВИЙСКИЙ ЛАТ	LVL / KZT	278.94	▲
1 ЛИТОВСКИЙ ЛИТ	LTL / KZT	56.22	▲
1 ПОЛЬСКИЙ ЗЛОТЫЙ	PLN / KZT	47.11	▼
1 РИЯЛ САУДОВСКОЙ АРАВИИ	SAR / KZT	40.06	▲
1 РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ	RUB / KZT	4.83	
1 СИНГАПУРСКИЙ ДОЛЛАР	SGD / KZT	121.96	▼
1 ТУРЕЦКАЯ ЛИРА	TRY / KZT	83.82	
1 УЗБЕКСКИЙ СУМ	UZS / KZT	0.08	
1 УКРАИНСКАЯ ГРИВНА	UAH / KZT	18.44	▲
1 ШВЕДСКАЯ КРОНА	SEK / KZT	22.61	▼
1 ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК	CHF / KZT	160.43	▲
100 ЮЖНОКОРЕЙСКИХ ВОН	KRW / KZT	13.50	▲
1 ЯПОНСКАЯ ИЕНА	JPY / KZT	1.92	

Оптимизм играет на стороне «быков»



02 октября значение индекса KASE выросло на 2,21% – до 986,31

По итогам торгов акциями на Казахстанской фондовой бирже 02 октября 2012 года значение индекса KASE выросло на 21,34 пункта (2,21%) – с 964,97 до 986,31.

Первая сделка дня зафиксировала значение индекса на уровне 964,97. В ходе торгов максимальное значение индекса составило 986,31, минимальное – 964,97.

Объем сделок с акциями, включенными в представительский список индекса, 02 октября вырос относительно предыдущего торгового дня в тенговом эквиваленте в 2,1 раза и составил 85,5 млн тенге.

Евразийский банк развития сообщил об успешном размещении своих еврооблигаций, номинированных в российских рублях

Евразийский банк развития, облигации которого находятся в официальном списке Казахстанской фондовой биржи, представил KASE пресс-релиз от 28 сентября 2012 года, в котором сообщается следующее: Евразийский банк развития успешно разместил дебютный выпуск еврооблигаций, номинированных в рублях, со сроком погашения 5 лет и доходностью до погашения в размере 8,0% (далее – выпуск). Ожидается, что облигациям будут присвоены кредитные рейтинги на уровне А3 (прогноз – стабильный), BBB (прогноз – стабильный) и BBB (прогноз – позитивный) агентствами Moody's, S&P и Fitch Ratings, соответственно.

Организаторами выпуска выступили Raiffeisen Bank International AG и Сбербанк КИВ.

Выпуск состоялся на фоне ранних размещений рублевых облигаций ЕАБР на внутреннем рынке, которые в совокупности составляют 20 млрд рублей, а также двух успешных выпусков еврооблигаций в долларах США.

В ходе 3-дневного европейского роудшоу членом правления ЕАБР, управляющим директором по корпоративному финансированию – Дмитрием Красильниковым были проведены встречи с основными институциональными инвесторами в Лондоне, Франкфурте и Вене. По результатам проведенной работы книга заявок на участие в выпуске достигла более 13 млрд рублей.

В комментариях по итогам выпуска Дмитрий Красильников заявил: «Наше дебютное размещение еврооблигаций оказалось успешным, несмотря на сложный рынок. Мы провели встречи с европейскими инвесторами, которые смотрят на высококачественных эмитентов из региона ЕМЕЕА, делая особый акцент на нашем статусе, успешной кредитной истории и сильных показателях. В результате позитивного отклика со стороны инвесторов нам удалось снизить доходность выпуска с первоначально заявленного ориентира 8,375% до 8,0-8,25% и разместить выпуск с доходностью до погашения 8,0% годовых при сроке погашения в 5 лет. Важно отметить, что инвестиции в рубли составляют порядка 30% от нашего кредитного портфеля, поэтому при благоприятных условиях мы вернемся на этот рынок уже в следующем году».

Рынок США: оптимизм по поводу Испании играет на стороне «быков»

Во вторник, 2 октября, американские индексы торгуются выше нуля: Dow Jones вырос на 0,07%, S&P 500 поднялся на 0,26%, Nasdaq подрос на 0,38% (на 17:54 мск). Американский рынок акций открылся в плюсе вслед за европейскими площадками. Инвесторы надеются, что регуляторы еврозоны все же смогут предотвратить разрастание долгового кризиса в регионе, который уже серьезно начинает угрожать мировой экономике.

Появилась информация, что Правительство Испании готово обратиться за мировой финансовой помощью, и трейдеры ждут этого уже в самое ближайшее время. На фоне отсутствия каких-либо важных макроэкономических данных участники рынка будут концентрироваться скорее на корпоративных новостях, поэтому акции отдельных компаний будут в центре внимания. Цены на казначейские трежерис падают в противовес росту на мировых фондовых рынках, при этом доходность 10-тилетних американских облигаций выросла на 1 базисный пункт – до 1,64%. Бумаги ритейлера Petsmart дорожают после того, как рейтинговое агентство S&P заявило, что компания займет место нефтеперерабатывающей компании Supoco Inc в индексе S&P 500. Энергетический сектор в целом смотрится довольно сильно, локомотивами в нем стали Exxon Mobil (+0,20%) и Chevron (+0,17%), которые входят в индекс Dow Jones. Также растут акции компаний First Solar (+1,05%) и Duke Energy (+0,85%), рейтинг которых был повышен компанией FBR. Акции инвестбанка JP Morgan снижаются на 0,28%. Верховный прокурор Нью-Йорка подал иск относительно компании в начале этой недели, обвиняя ее в незаконной продаже ипотечных бумаг, выпущенных компанией Bear Stearns&Co.

Рынки ЕВРОПЫ: Испания попросит международной помощи в ближайшее время

Во вторник, 2 октября, европейские индексы балансируют выше нуля: FTSE 100 растет на 0,26%, DAX подрос на 0,52%, CAS 40 вырос на 0,31% (16:07 мск). Торги на европейском фондовом рынке начались во вторник ниже нулевой отметки, однако затем смогли выйти в «зеленую» зону. Все внимание инвесторов по-прежнему направлено на Испанию, откуда почти каждый день поступают все новые сигналы. По последним сообщениям источников, в ближайшее время Испания готова обратиться за международной финансовой помощью, однако Германия может не одобрить помощь Мадриду. Последние статистические данные внушают дополнительные опасения по поводу экономики Испании – в сентябре число безработных испанцев выросло на 80 тысяч – до 4,71 млн человек, при этом уровень безработицы в стране составляет колоссальные 25%. Немецкий индекс DAX продемонстрировал внушительный отрицательный «гэп» на открытии, провалившись с 7330 до 7270 пунктов, однако затем стал уверенно восстанавливаться, в результате чего отрос до 7360 пунктов. Европейская валюта продолжает довольно прочно держаться по отношению к американскому доллару – котировки пары EUR/USD после проસадки до 1,2875 смогли вновь вернуться на уровень 1,29 и протестировали отметку 1,2930 пунктов. Швейцарский банк UBS понизил рекомендации по британским банкам, поэтому их акции снижаются: Royal Bank of Scotland (-2,44%), Lloyds Banking Group (-2,61%). Barclays смог выйти в плюс и прибавляет 0,05%. Лучше всего смотрятся немецкие банки – Commerzbank (+2,24%), Deutsche Bank (+2,35%). Похожая ситуация наблюдается и в бумагах страховых компаний после того, как Credit Suisse понизил рейтинги всего страхового сектора: акции Prudential терпят 0,37%, а бумаги Admiral Group просели на 0,94%. Котировки металлов смогли выйти в плюс, поэтому растут акции таких горнодобывающих компаний, как Randgold Resources (+2,22%), Fresnillo (+1,97%), Rio Tinto (+1,33%). В США сегодня не ожидается никаких важных макроэкономических данных, поэтому, скорее всего, европейцы будут предоставлены сами себе до конца торгов.

Информация предоставлена директором представительства компании БКС в Казахстане Мариной Пагай

Обзор рынков Товарной биржи «ЕТС»

Наименование	Значение	Изменение
СПОТ-рынок*		
Пшеница	T 30000	0.00%
Цемент	T 1557.7	-79.87%
Сжиженный газ	T 83921.6	0.00%
Срочный рынок*		
W3-10.12	T 39 500	+1.28
GOLDZ-12.12	\$ 1786,3	+0.71%
ZROL-10.12	\$ 112,37	+2.41%
ZRAG-12.12	\$ 34,78	+3.54%

Данные www.ets.kz, 01.10.2012г.

Аналитика срочного рынка

В понедельник, 01 октября, на Товарной бирже ЕТС цены на нефть смогли отскочить после достаточного снижения в предыдущие дни. Фьючерсы на нефть марки Brent (ZROL-10.12) преодолели отметку \$112 за баррель, в итоге закрывшись на 2,41% выше значений предыдущего понедельника. Основными факторами повышения цены на фьючерсы золота (GOLDZ-12.12) и серебра (ZRAG-10.12) на 0,71% и 3,54% связаны с данными по производственной активности, которые вошли по целому ряду стран, а также комментарии со стороны главы ФРБ Чикаго Чарльза Эванса и председателя ФРС США Бена Бернанке.

Аналитика СПОТ-рынка

24 сентября 2012 года на Бирже ЕТС состоялись торги по ДВАА, сделка прошла по угле общими объемом в 50 000 тонн. За текущую неделю было также продано 10,5 тонн цемента, из них более 50% всего объема пришлось на марку ПЦ400 Д20. В пятницу стоимость зерна резко выросла в цене. Пшеничные котировки подпрыгнули по итогам торгового дня на Чикаго. Причиной повышения стоимости пшеницы стал выход отчета USDA. Рынок получил сигнал о том, что запасы пшеницы оказались меньше, чем ожидалось. Согласно отчету USDA, запасы пшеницы на 1 сентября составили 2,104 млрд бушелей. В среднем аналитики ожидали в отчете 2,281 млрд бушелей. По итогам торговой сессии в пятницу пшеница продемонстрировала повышение на 5,5%. Торговая сессия 28 сентября завершилась со следующими показателями: - пшеница (декабрь) – 902.50ц/6 (+47.00) или 49 613 тенге за тонну.

ОГАЙ С НОВА
ПОБЕЖДАЕТ

Казхастанский специалист Дмитрий Огай и возглавляемый им клуб первого дивизиона России «Нефтехимик» продолжают преследовать лидирующую тройку ФНЛ. «Нефтехимик» Огай после 14-го тура находится на четвертой строчке, отставая на один балл от СКА-Энергии, замыкающей тройку лидеров. В понедельник команда казахстанского специалиста обыграла на выезде «Петротрест» со счетом 1:0, единственный гол на счету Вагиза Галиуллина. (sports.kz)

ПЕРЕСТАНОВКИ
В БИАТЛОНЕ

Новым главным тренером сборной Республики Казахстан по биатлону приказом председателя Агентства Республики Казахстан по делам спорта и физической культуры Талгата Амангельдиевича Ермагяева назначен Андрей Головкин (Павлодар). Хотелось бы отметить, что Андрей чемпион Азиатских игр и призер Всемирной универсиады по лыжным гонкам, а также неоднократный чемпион Казахстана в этом виде спорта. Надеемся, что новый главный тренер сборной приведет наших атлетов к подиумам и медалям на этапах Кубка мира. (biathlon.kz)

О НАГРАДАХ
И ПРЕМИЯХ

Власть собрала информацию о премиях и подарках, полученных казахстанскими медалями в качестве благодарности за победы на XXX олимпийских играх от государства, акиматов, спортивных федераций и бизнес-структур. Рекордсменом по сумме призовых и подарков среди казахстанских medalists стал двукратный олимпийский чемпион по тяжелой атлетике Илья Ильин. Благодаря своей победе Ильин заработал более \$760 тыс. (около 114 млн тенге), а олимпийский чемпион по боксу Серик Сапиев получил около \$478 тыс. (около 70,7 млн тенге). По \$420 тыс. (около 63 млн тенге) получили золотые медалисты по тяжелой атлетике Зулфия Чиншанло, Майя Манеца и Светлана Подобедова. Велогонщик Александр Винокуров, выигравший первую медаль для Казахстана на летних олимпийских играх, заработал чуть более \$350 тыс. (около 53 млн тенге). Меньше всего среди золотых олимпийцев получила Ольга Рыпакова – около \$313 тыс. (примерно 47 млн тенге). Серебряный призер Адильбек Ниязымбетов благодаря олимпиаде стал богаче на \$306 тыс. (около 46 млн тенге). Спортсмены Даниял Гаджиев, Гюзель Манурова и Марина Вольнова, завоевавшие бронзовые медали, получили призовые и подарки в размере от \$201 тыс. до \$221 тыс. соответственно (30 – 33 млн тенге). Чуть меньше досталось борцу Акжуре Танатарову – около \$171 тыс. (примерно 25 млн тенге). И замыкает пятерку бронзовых medalists боксер Иван Дычко, получивший премии и подарки на сумму \$130 тыс. (около 20 млн тенге). Не остались без внимания и тренерские составы спортсменов, а также участники, не сумевшие завоевать медали на олимпиаде. Александра Винокурова и Данияла Гаджиева поздравили не только в Казахстане, но и за рубежом. Так, легендарному велогонщику в Киеве подарили 100-граммовый слиток золота, а борцу на исторической родине в Дагестане вручили ключи от автомобиля «Лада Гранта». (vlast.kz)

ПОБЕДНОЕ НАЧАЛО



На старте ВТБ казахстанская «Астана» встречалась с литовской командой «Летувос Ритас». Хозяйка площадки в упорной борьбе победила с разницей в одно очко – 72:71. Самым результативным баскетболистом встречи стал латыш Янис Блумс, набравший 22 очка, в составе «Астаны» Руул Маршалл набрал 17 очков, Джерри Джонсон – 15, Брендан Цветкович – 13, Андреас Глиниадакис – 11. Следующий матч казахстанская команда проведет 8 октября на выезде с «Химками». (sports.kz)

«Амур» повержен,
впереди «Атлант»

Столичный «Барыс» одержал пятую победу в чемпионате КХЛ

Вячеслав Селезнев
(Фото: hcbarys.kz)

В понедельник столичный «Барыс» провел свою двенадцатую встречу в регулярном чемпионате КХЛ. Соперником хоккейного клуба из Астаны был хабаровский «Амур», который, так же как и «Барыс», выступает в Восточной конференции КХЛ и наряду со столичным клубом представлен в дивизионе Чернышева. К слову, в Восточной конференции хабаровчане располагаются на десятом месте в числе двенадцати команд, а в дивизионе Чернышева они вовсе замыкают «шестерку», тогда как «Барыс» идет в конференции на шестом месте, а в дивизионе Чернышева на втором. В прошедшей игре уже на 14-й минуте «Барыс» оказался в меньшинстве, после того как вратарь команды Теему Ласила был удален на две минуты за сдвиг ворот. А когда финский голкипер вернулся на площадку, астанчане вышли вперед. На 16-й минуте американский легионер казахстанцев Эндрю Хатчинсон произвел результативный бросок по воротам Алексея Мурыгина. При этом обе команды пребывали на площадке в меньшинстве. У «Барыса» незадолго до взятия ворот и возвращаясь Ласилу пятиминутный штраф сложнопал Талгат Жайлауов, а у соперника на скамейку штрафников на 16-й минуте отправился Игорь Ожиганов. В итоге «Амур», пребывая до конца периода в большинстве, незадолго до сирены смог сравнять счет. Героем эпизода стал чешский легионер гостей Якуб Петружалек.

Однако равный счет продержался ровно до середины второго периода, когда на 32-й минуте канадский нападающий «Барыса» Найджел Доус вывел свой клуб вперед. Хоккеисты «Амура» в этот момент были в меньшинстве. За две минуты до забитой шайбы с площадки был удален защитник гостей Ильшат Бидалов, наказанный за опасную игру высоко поднятой клюшкой. Чуть позже защитник



«Барыса» Алексей Литвиненко отправился на скамейку штрафников за то, что совершил задержку соперника клюшкой. При этом реализовать численное преимущество россияне не сумели. Счет не изменился до конца периода. А победную точку в матче на 53-й минуте поставил Константин Пушкарев. Нападающий «Барыса» решил на дальний бросок и не прогадал. Шайба залетела в верхний угол ворот соперника – 3:1. После этой победы, имея 17 очков в активе, «Барыс» в общей турнирной таблице среди 26-ти клубов идет на двенадцатом месте.

В субботу астанчане на выезде сразятся с митищинским «Атлантом». Затем, уже в понедельник «Барыс» в Ярославле сыграет с «Локомотивом», который лидирует в первенстве, после чего в среду 10 октября казахстанцы будут гостить в Нижнем Новгороде, где их ждет встреча с «Торпедо». За-

тем казахстанский клуб в рамках двух ближайших недель три матча подряд проведет дома. 13 октября в столице Казахстана сыграет московский «Спартак», 15 октября «Барыс» примет рижское «Динамо», а 17 октября казахстанцы проэкспонуют донецкий «Донбасс».

Кстати, ярославцы в довольно упорном поединке выиграли в Чехове у «Витязя» – 2:1. Набрал в общем 25 очков, «Локомотив» возглавляет турнирную таблицу. При этом, в отличие от конкурентов, которые расположились следом, у ярославцев сыгранных матчей меньше. Лишь у челябинского «Трактора», который на втором месте (24 очка), 10 встреч против 11 у «железнодорожников». А вот пражский «Лев» и новосибирская «Сибирь» сыграли по 12 игр, при этом оба клуба набрали по 23 балла. Плюс ко всему, близко подошедший к четверке «Ак Барс» вчера поздно вечером сразил-

ся в гостях с московским «Динамо». А московский ЦСКА, который, так же как и «Ак Барс», расположился в прямой досягаемости от группы лидеров, сегодня в «Сokolnikh» сыграет против земляков из «Спартака». «Красно-белые», кстати, пребывают в аутсайдерах чемпионата, выиграв всего три встречи в основное время из одиннадцати проведенных. А последняя, воскресная победа в Донуэке над «Донбассом» была добыта по буллитам. Причем до этого в течение пяти матчей кряду москвичи терпели только поражения.

Также в четверг «Трактор» на выезде сойдется с новокузнецким «Металлургом». А «Сибирь» примет другой «Металлург» – магнитогорский. А в субботу «Локомотив» попробует укрепить свои лидерские позиции в домашней встрече с омским «Авангардом». А «Лев» в Праге в субботу сыграет против питерского СКА.

ШВЕДОВА ТЕРЯЕТ
ПОЗИЦИЮ

Казахстанская теннисистка Ярослава Шведова потеряла одну позицию в первой сотне еженедельно обновляемого рейтинга Женской теннисной ассоциации (WTA) по состоянию на 1 октября, сообщает в понедельник официальный сайт ассоциации. Шведова по состоянию на 1 октября является 36 ракеткой планеты. В Top-100 входят также казахстанки Галина Воскобоева (81 строчка против 85-й недели ранее), Сесиль Каратанчева (84 место против 87-го) и Ксения Первак (99 позиция против 98-й). Во второй сотне казахстанка Юлия Путинцева осталась 145-й, в четвертой сотне Зарина Диас опустилась с 327 места на 354-е. Самый впечатляющий рывок за неделю совершила казахстанская юниорка Анна Данилина, поднявшаяся за неделю на 85 строчек, с 469 на 384 место. Возглавляет рейтинг одиночного разряда по-прежнему белоруска Виктория Азаренка, второй идет россиянка Мария Шарапова, третья польская теннисистка Агнешка Радваньска. (newskaz.ru)

СТАБИЛЬНЫЙ
КУКУШКИН

Казахстанский теннисист Михаил Кукушкин сохранил за собой 84 позицию в еженедельно обновляемом рейтинге Ассоциации теннисистов-профессионалов (АТР) по состоянию на 1 октября, сообщает в понедельник официальный сайт ассоциации. Кукушкин является единственным на данный момент представителем Казахстана, входящим в первую сотню рейтинга. Во второй сотне рейтинга казахстанец Андрей Голубев поднялся за неделю на четыре строчки, до 140 места, в третьей сотне Евгений Королев потерял две позиции и находится на 224 строчке. В пятой сотне рейтинга казахстанец Юрий Шуклин поднялся за семь дней на 71 строчку и занимает 421 место, в шестой сотне казахстанцы Денис Евсеев и Алексей Кедриук занимают 529 и 555 места, потеряв восемь и семь позиций соответственно. Возглавляет рейтинг одиночного разряда швейцарец Рожэ Федерер, вторым идет серб Новак Джокович, третьим британец Энди Муррей. В рейтинге парного разряда лучшим среди казахстанцев остается Шуклин, занимающий 213 место (потеря 18 позиций), которому не помог даже выход в финал парного разряда на челленджере в России в минувшее воскресенье. Зато вышедший с ним в паре в этот проигранный казахстанский парой финал Голубев поднялся за неделю на 58 строчек, на 232 место. На три строчки за неделю в рейтинге парного разряда поднялся Кукушкин, он теперь 285-й. Возглавляют рейтинг парного разряда по-прежнему американцы Боб и Майк Брауны, третье место делят белорус Макс Мирный и канадец Даниэль Нестор. (newskaz.ru)

МНЕНИЕ
ВЫСОКОГО ГОСТЯ

В столице подписан меморандум о проведении чемпионата мира по тяжелой атлетике в 2014 году. Документ ратифицировали председатель Агентства по делам спорта и физической культуры Талгат Ермагяев и президент Международной федерации тяжелой атлетики Тамаш Аян. Об этом пишет «Казахстанская правда» в материале «Подписан важный меморандум», опубликованном во вторник. Открывая встречу, глава отечественного спортивного ведомства выразил огромную благодарность гостю за поддержку и поощающую реакцию турнир на высшем уровне. В ответном выступлении г-н Аян подчеркнул, что ждет от Казахстана нового чуда, не уступающего по масштабам лондонскому олимпийскому триумфу. «Я впервые в вашей стране, – подчеркнул президент Международной федерации тяжелой атлетики. – Меня поразила казахстанский подход к развитию спорта. В Лондоне вы подняли медальную планку на высокие рубежи, и я, уверен, не отступите с достигнутых позиций». В завершение встречи стороны определились со сроками и местом проведения планетарного состязания – первенство примет республиканский велотрек «Сарыарка» в сентябре 2014 года. Предположительно, лицензионный К Олимпиаде турнир соберет представителей более 130 стран: ведущих мировых атлетов, официальные делегации и группы поддержки. (inform.kz)



Симулянтам – бой!?

Решение НБА в отношении симулянтов не оптимально

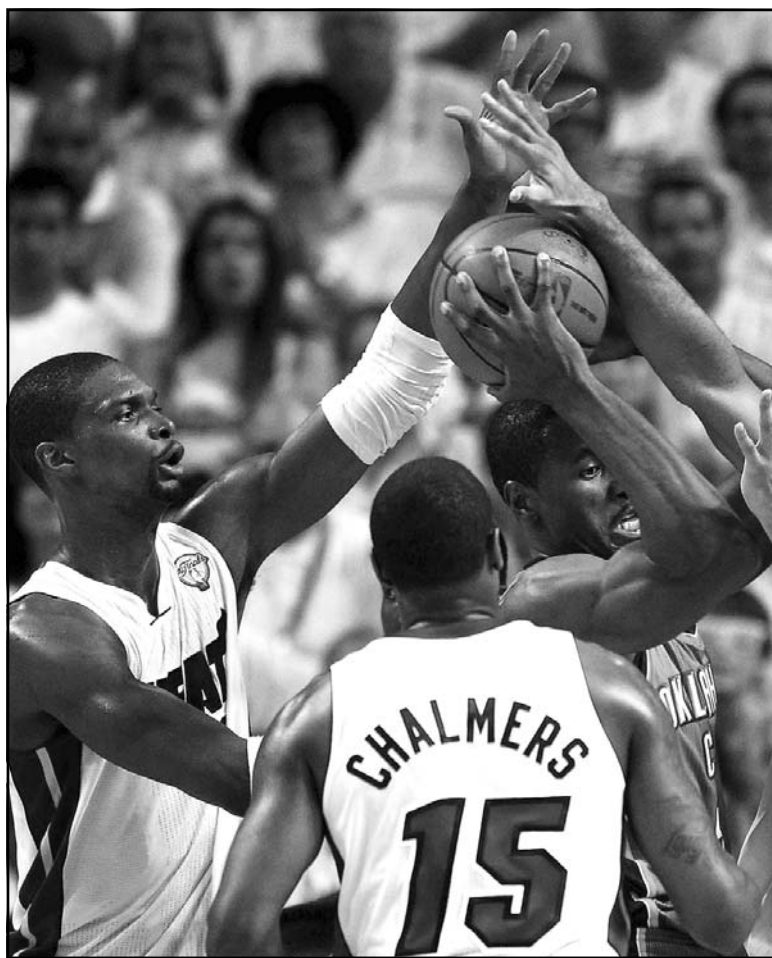
Генри Эбботт из ESPN делится своим мнением по поводу изменения правил в НБА, считая, что лига пошла на недопустимые полумеры. НБА наконец-то будет бороться с симулянтами. О необходимости этого Дэвид Стерн говорил еще в июне. Теперь же ни один «актер» не избежит возмездия. После просмотра видео специальной комиссии его ожидает штраф. Пожалуй, это может остановить волну театральности на паркетах сильнейшей лиги мира. Другое дело, что можно было решить этот насущный вопрос иначе.

А все еще недоумеваю: почему решение будет выноситься так долго? Симулянт совершает свой греховный поступок менее чем за секунду. Повтор эпизода можно посмотреть за минуту с «копейками» со всех возможных точек. Действительно ли нужны те люди из Нью-Йорка, которые будут принимать карательные меры... через 15 часов после инцидента?

Нет, я ни в коем разе не предлагаю «убийцам в сером» пересматривать данные кадры немого кино. Я спрашиваю: если все же нам придется доверять неизвестным людям, которые будут осуждать «артистов», то почему им нужно так много времени на осмысление случившегося? Многие симулянтов болельщики раскусывают в течение нескольких мгновений. Так почему же лиге, в отличие от фанатов, необходимо еще несколько дней, дабы разобраться в ситуации? Что мешает объявить всего через несколько минут: «Лига оштрафовала Криса Пола на \$1 тыс. за симуляцию в конце первой четверти». Действуйте быстрее, в конце концов!

Это не идеальное решение. Однако оно намного лучше. По крайней мере, такой вариант расставлял все точки над и по ходу встречи. Ассоциация не казалась бы такой невежественной болельщикам, которые выносят приговор в течение нескольких секунд. Кроме того, это куда сильнее воздействовало бы на игроков и арбитров. Последние должны располагать куда большими сведениями, чем среднестатистический болельщик. Кто не хочет фиксировать правильные нарушения?

Когда мне удается сидеть в нескольких метрах от площадки, нелегко ловлю себя на мысли: как хорошо, что я не рефери. Невозможно



ожидать от них поимки всех «грешников». И не потому, что они не стараются. Во всем мире не найти ни одной лиги, где каждый симулянт нес бы наказание. Ведь хорошая симуляция – это как фокус. Снятое с нескольких камер видео еще может считаться противоядием. Однако проблема лиги в том, что, несмотря на возможность просмотра видеоповтора, судьи не прибегают к этому.

Нет, рефери порой оставляют поединок ради вынесения решения, которое требует совещания и просмотра видео. Как это случилось, например, с фолом Грейвиса Васкеса на Реджи Эвансе. С одной

стороны, защитника стоило оштрафовать, фанатам нужно было освистать его, СМИ вылить поток грязи, а Дэвиду Стерну сделать парочку нелюбимых комментариев.

Правда, на повторе мы видим, что Васкес сделал то, что даже не остановило бы матч. Да, он действовал жестко, но ведь это профессиональный спорт. Нарушение защитника – ничто по сравнению

ки ветеранов. Отлично сыграно, Реджи!

Не хочу никого пугать, но все же с симулянтами теперь будет разбираться совсем по-другому, нежели это было в недалеком прошлом. Ведь симуляция – уже давно не только то, что матч за матч продлевала Владе Дивач. Шутка ли, некоторые баскетболисты трагит чуть ли не больше времени на отшлифовку актерского таланта, чем непосредственно игровых навыков. И не зря ведь! Это выигрышная стратегия.

Теперь хороший арсенал «флоппа» – джентльменский набор для элитного игрока. Самые умные исполнители, выступающие за сильные коллективы, вроде Криса Пола, Леброна Джеймса или Ману Жинобили, начинают встречу с одной мыслью: сделать шансы на победу как можно более высокими. В том числе путем воздействия на арбитров по обе стороны площадки.

Когда же лучшие игроки используют какую-нибудь «фишку», она поразительным образом распространяется по всей ассоциации. Симулянт, конечно, был всегда. Но все же не встречались так повсеместно, как нынче.

Теперь это изменится. Пусть и немного. Да, вы все еще можете помочь команде выиграть благодаря своему артистизму; смутить арбитров, в очередной раз выставив лигу невежественной; заставить фанатов испить весь «Твиттер» заявлениями, что ваше поведение – прямая противоположность тому, как должен вести себя спортсмен, и даже заставить школьников следовать вашему нехорошему примеру.

Но теперь хотя бы, впервые в истории НБА, кто-то возьмет за замечку вашу неправоту и скажет – эй, парень, мы записали то, что ты сделал. И ты поступил неправильно!

Кроме того, понятно, почему сие правило вступит в силу именно в наше время. С тысячами, а то и миллионами, широких экранов по всему миру судьи смотрятся просто забавно.

Наконец, лига должна говорить людям о чем-то. О том, что это ослот справедливости и профессионализма в спорте. Как бы то ни было, а болельщики все еще закидывают НБА тухлыми помидорами за перманентные промахи судей. Не думаю, что нас ждут серьезные преобразования с тем изменением в правиле, которое напоминает шажок младенца.

**ЗАПРЕТ
ДЛЯ ТАЙСОНА**



Новая Зеландия аннулировала визу бывшего чемпиона по боксу в тяжелом весе Майка Тайсона, так как благотворительная организация, выступающая за его приезд, отказалась от поддержки спортсмена. Об этом сообщает Associated Press. Тайсон должен был в ноябре выступить на мероприятии под названием «День чемпионов», продвигателем которого занимается агентство Markson Sparks со штаб-квартирой в Сиднее. Выступления были запланированы в новозеландском Окленде и пяти австралийских городах. Боксер не имеет права въезжать в Новую Зеландию, так как в 1992 году он был осужден за изнасилование. Однако министр по вопросам иммиграции Кейт Уилкинсон согласился сделать для боксера исключение, когда стало известно, что часть дохода от мероприятия будет передана благотворительной организации, занимающейся здоровьем детей, — Life Education Trust. Во вторник, 2 октября, организация отказалась от поддержки Майка Тайсона, и новозеландские власти аннулировали его визу. Несмотря на это, продажа билетов (их стоимость составляет от 69 до 200 австралийских долларов — \$71-\$308) на выступление Тайсона не была приостановлена. Агентство Markson Speak обещает выплатить компенсацию, если боксер не сможет приехать в Новую Зеландию. Промоутеры выразили уверенность, что власти передумают, когда боксер найдет благотворительную организацию, согласную поддержать его. Тайсон хотел посетить Новую Зеландию, в том числе для того, чтобы познакомиться с культурой маори: искусство именно этого народа вдохновило его на то, чтобы сделать татуировку на лице. Как сообщает ONE News, боксер очень огорчился из-за отказа в визе и собирается вновь просить разрешение на въезд в страну. «Он трезв, он веган, он приезжает с женой, двумя детьми, которым меньше четырех лет, и тещей. Он не сможет совершить никаких проступков за 20 часов», — сказал промоутер Макс Марксон, добавив, что после судимости за изнасилование Тайсон полностью изменил свой образ жизни. Приезд Тайсона в Новую Зеландию поддерживают представители маори, готовые официально пригласить его в страну, если боксер пообщается с молодежью из южной части Окленда. Тайсон в 1992 году был приговорен к шести годам тюрьмы за изнасилование 18-летней женщины, которое он совершил годом ранее в номере гостиницы в Индианаполисе. Через три года боксер был условно-досрочно освобожден. Австралийские власти, отмечает AP, еще не приняли решение о том, согласны ли они впустить Тайсона в страну. (lenta.ru)

**ПОВЕТКИН
ЗАЩИТИЛ ТИТУЛ**



Россиянин Александр Поветкин защитил титул чемпиона мира по версии WBA, победив американца Хасима Рахмана, сообщает РИА «Новости». Боксер из России победил нокаутом во втором раунде. Бой Поветкин — Рахман продолжился в Гамбурге вечером в субботу, 29 сентября. Поветкин завоевал титул «обычного» чемпиона WBA в августе 2011 года, победив Руслана Чагаева из Узбекистана. Суперчемпионом WBA является украинец Владимир Кличко. Для Поветкина бой с Рахманом был обязательной защитой титула. Изначально предполагалось, что боксеры встретятся в середине июля, однако поединок был перенесен из-за травмы, полученной американцем. (lenta.ru)

**МЕСТА
ОПРЕДЕЛЕННЫ**

Объявлены российские города, в которых в 2018 году пройдет чемпионат мира по футболу. Церемонии объявления городов-участников в прямом эфире транслировал «Первый канал». «Лента.ру» вела онлайн-трансляцию церемонии. Из 13 городов претендовавших на проведение ЧМ-2018, были отобраны 11. В этот список вошли: Санкт-Петербург, Екатеринбург, Сочи, Казань, Нижний Новгород, Самара, Ростов-на-Дону, Калининград, Волгоград, Саранск и Москва. Ярославль и Краснодар, также претендовавшие на проведение матчей чемпионата мира, в финальный список не вошли. В торжественной церемонии объявления городов принимали участие президент ФИФА Йозеф Блаттер, министр спорта России Виталий Мутко, генеральный директор оргкомитета Россия-2018 Алексей Сорокин и генеральный секретарь ФИФА Жером Вальке. Было организовано прямое включение с городами, претендующими на проведение матчей ЧМ-2018. (lenta.ru)

Элитное начало

МФК «Кайрат» стартует в элитном раунде Кубка УЕФА по футболу сезона 2012/13



Алишер Абдуллин (Фото: Эдуард Гавриш)

Алматинский футзальный «Кайрат» на следующей неделе начнет новый поход за главным клубным футзальным трофеем Европы — кубком УЕФА. Благодаря высокому четвертому месту в рейтинге этого турнира алматинцы сразу квалифицировались в предпоследнюю стадию Кубка УЕФА. Жребий отправил «Кайрат» в группу В, где алматинцы сыграют со словацким клубом «Слов-Матик», чешским «Хрудимом» и хозяевами группы сербским «Экономаем». Первую игру «Кайрат» проведет со «Слов-Матиком» 10 октября. В этот же день «Экономаец» сразится с «Хрудимом». 11 октября первыми на площадку в Крагуеваце выйдут «Экономаец» и «Слов-Матик», а затем «Кайрат» и «Хрудим» померятся силами. Наконец после дня отдыха, уже в субботу алматинцы будут играть с сербами, а перед этим состоится чешско-словацкая дуэль.

Трудно отметить, что со всеми соперниками по элитному раунду «Кайрат» прекрасно знаком. Больше всего алматинцы встречались со «Слов-Матиком» — 3 раза. Первый раз это случилось 10 октября 2006 года в рамках основного раунда Кубка УЕФА. Тогда в Сараево казахстанский клуб победил со счетом 3:0. А 15 октября 2007 года пути «Кайрата» и «Слов-Матика» пересеклись в элитном раунде. Тогда в чешском Хрудиме алматинцы победили со счетом 4:3. Наконец 21 ноября 2010 года в Алматы, опять же в рамках элитного раунда, «Кайрат» был сильнее словаков — 3:1.

Всего две очные встречи «Кайрат» провел с «Хрудимом». 18 октября 2007 года в рамках элитного раунда Кубка УЕФА алматинцы одолели чешскую команду на ее площадке в очень упорном поединке со счетом 5:4. Вторая встреча этих команд состоялась 13 ноября 2008 года в бельгийском городе Шарлеруа. Тогда, также в элитном раунде, алматинцы обыграли чехов со счетом 4:2.

Наконец с «Экономаем» «Кайрат» сыграл, однажды. Случилось это 18 ноября 2011 года в Москве. Тогда алматинцы переиграли соперников из Сербии со счетом 2:0. В общем, налицо абсолютное статистическое и вытекающее из этого игровое преимущество «Кайрата» над всеми оппонентами. В этой связи хочется думать, что алматинцы в новом розыгрыше достаточно уверенно решат за-

дачу по выходу в следующую стадию турнира. Впрочем, несмотря на класс соперников, ни о какой недооценке и речи не может быть. Об этом на пресс-конференции во вторник заявил тренер команды Жоао Карлос Барбозу. Бразильский специалист сказал о том, что «Кайрат» оказался в очень непростой группе, где судьба первого места для алматинцев будет решаться уже в первом матче против «Слов-Матика». С другой стороны, президент клуба Кайрат Оразбеков, что клубу очень повезло с жеребьевкой, а игроки команды прекрасно осведомлены относительно игры соперников.

Кроме того, отвечая на вопрос касательно качества игры команды по сравнению с прошлыми годами, г-н Оразбеков сказал следующее: «С того момента, когда «Кайрат» несколько лет назад завоевал бронзовые награды, в команде остались только защитник Жива и Халявин, наш вратарь. Тогда мы обещали, что нам потребуется еще лет пять, чтобы клуб дошел до «Финала четырех». И, как видите, мы сейчас в шаге от решения этой задачи. Кроме того, приобрели очень сильного игрока в лице бразильца Жоана».

Что касается Жоана, то селекционная служба «Кайрата» вела этого

титованного игрока на протяжении нескольких лет. Об этом заявил вице-президент клуба Андрей Мищенко. «За Жоаном мы наблюдаем на протяжении последних трех лет. Это очень талантливый игрок, который способен исполнять функции плеймейкера. Мы очень долгое время нуждались в подобном игроке. Думаю, он серьезно усилит нашу команду и поможет решить текущие задачи», — заключил г-н Мищенко.

Сам бразилец, являющийся серебряным призером чемпионата мира 2000 года и многократным призером чемпионата России, не скрывал своих положительных эмоций по поводу появления в «Кайрате». «Для меня большая честь играть в майке «Кайрата». В этот клуб я должен был перейти еще три года назад, но не получилось. До него я дважды с «Динамо» выходил в финал Кубка УЕФА и только с третьей попытки мы смогли завоевать этот трофей. Надеюсь, что и с «Кайратом» доведется победить в европейском клубном турнире. Мне очень нравится Алматы. Город пришелся по душе и моей семье, супруге и сыну. Недавно «Кайрат» завоевал Суперкубок Казахстана, хорошее начало сезона для нас», — поделился впечатлениями Жоан.

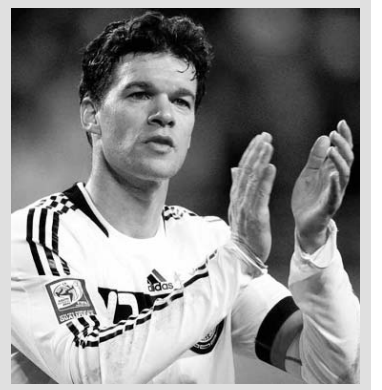
МИНУС ЖИРКОВ

Главный тренер сборной России по футболу Фабио Капелло назвал окончательный список игроков, вызванных в национальную команду для подготовки к матчам отборочного турнира ЧМ-2014 с Португалией и Азербайджаном. В окончательный состав, опубликованный на официальном сайте Российского футбольного союза (РФС), не попал футболист махачкалинского «Анжи» Юрий Жирков, который был в предварительном списке. Всего в окончательный состав попали 24 футболиста. В расширенный список были включены 36 игроков. В команде остались полузащитник питерского «Зенита» Игорь Денисов, отправленный руководством клуба в дубль, а также новичок сборной — форвард «Локомотива» Максим Григорьев. Жирков свой последний матч за сборную России провел на чемпионате Европы 2012 года против Греции (0:1). При Капелло футболист «Анжи» за национальную команду не играл. Матч со сборной Португалии россияне проведут 12 октября в Москве на стадионе «Лужники». Игра с командой Азербайджана состоится там же 16 октября. После двух туров отборочного турнира у сборных России и Португалии, выступающих в группе F, по шесть очков. У Азербайджана — одно очко. (lenta.ru)



БАЛЛАК УШЕЛ

Бывший капитан сборной Германии по футболу Михаэль Баллак 2 октября объявил о завершении карьеры. В сообщении, опубликованном на официальном сайте игрока, 36-летний футболист поблагодарил всех своих фанатов и напомнил, что его профессиональная карьера длилась 17 лет. Михаэль Баллак прославился, выступая за леверкузенский «Байер» и мюнхенскую «Баварию» в начале 2000-х. В 2006 году он подписал контракт с лондонским «Челси», но в 105 матчах за этот клуб забил только 17 мячей (для сравнения: в «Баварии» 44 мяча в 107 матчах). После «Челси» Баллак отыграл два года в том же «Байере». В 2012 году он раздумывал над тем, чтобы перейти в австралийскую или американскую лиги, но в итоге решил прекратить выступления на профессиональном уровне. В сборной Германии Баллак провел 98 матчей и забил 42 гола, участвовал в чемпионатах Европы 2000-го, 2004-го и 2008 годов, а также в чемпионатах мира 2002 и 2006. На Евро-2012 он работал уже в качестве эксперта американского телеканала ESPN. Баллак трижды в карьере признавался игроком года в Германии — в 2002-м, 2003-м и 2005-м годах. В 2002 году УЕФА признала его лучшим полузащитником сезона. (lenta.ru)



РОКОВОЙ ПРЫЖОК

Российская парашютистка Ирина Синицына, получившая серьезные травмы во время выступления в США, скончалась в Москве. Об этом во вторник, 2 октября, сообщает РИА «Новости» со ссылкой на брата парашютистки. 23 сентября парашютистка сломала несколько шейных позвонков. Это произошло в Калифорнии при попытке установить новый мировой рекорд в групповом прыжке. В построении фигуры участвовали сто парашютистов. В воздухе Синицына столкнулась с другим участником прыжка, запуталась в стропалах и не смогла вовремя открыть запасной парашют. В пятницу, 28 сентября, спортсменку доставили в Москву и положили в НИИ нейрохирургии имени Бурденко. Утром во вторник, 2 октября, она умерла. Синицыну похоронят на Востряковском кладбище в Москве. Ирина Синицына была многократной рекордсменкой России по парашютному спорту, двукратной чемпионкой мира и Европы. В июле 2012 года под руководством Синицыной был установлен рекорд по скайдайвингу среди женщин «Жемчужины России» — в построении фигуры участвовали сто парашютисток. (lenta.ru)



Испанская дуэль: Педросу взял верх над Лоренсо

«Дукати» на Гран-при Арагона MotoGP вновь не повезло, а «Хонда» и «Ямаха» традиционно сражались за победу

Уик-энд в Валенсии начался не по графику — первую часть свободных заездов отложили более чем на час из-за разлива масла после тренировки пилотов MotoGP. Стоит отметить, что в прошлом сезоне пятница Гран-при Арагона также выбилась из графика, но в тот раз проблемой стало отключение электричества на трассе. После очитки гоночного полотна от масла условия все равно не способствовали продуктивной работе — помешал дождь, изрядно намочивший асфальт. В итоге зачетное время показали только девять гонок, из них лишь четверо были на прототипах. В такой ситуации не было равных заводской «Дукати»: лидером стал Ники Хэйден, второе время показал многократный чемпион Валентино Росси, ни заводские «Хонды», ни «Ямахи» на трассе не показывались. Среди смелых пилотов лучшим гонщиком CRT стал Алекс Эспаргаро, показавший третьи время.

Во второй практике немного расстроились, хотя прошел короткий, но сильный ливень. Борьба за первую строчку развернулась между заводскими «Хондами» и «Ямахами». В результате лучше других круг проехал Бен Спикс, опередивший Дани Педросу, Хорхе Лоренсо и Ники Хэйдена. Джонатан Рей, заменяющий Кейси Стоунера, стал 11-м, Валентино Росси показал восьмой результат. Андреа Довициозо и Кэл Кратчлоу отметились пятым и седьмым временем. Быстрейшим представителем CRT оказался Рэнди де Понье.

Заклучительная сессия свободных заездов также проходила на мокрой трассе и расстановку сил не изменила — Педросу стал первым, Хорхе Лоренсо и Бен Спикс оказались следом за Дани. Джонатан Рей опередил Ники Хэйдена, замкнувшего топ-10. Андреа Довициозо и Кэл Кратчлоу заняли четвертое и седьмое места, Валентино Росси — восьмой, лидер CRT — Алекс Эспаргаро — 12-й. Достаточно часто гонщики ошибались в первом повороте, пропуская точку торможения и уходя по прямой в зону безопасности, к счастью, без падений. Трудности на этом участке трассы спортсмены испытывали по ходу всех сегментов тренировок.

Сражение лидеров японских заводских команд и лидеров сезона получило свое логическое продолжение в квалификации. В итоге лидерство сумел одержать Лоренсо

— Педросу, невзирая на падение в начале сессии, смог стать автором второго времени, а Кратчлоу квалифицировался на высочайшей третьей позиции. Четвертую стартовую позицию занял Спикс, Довициозо стал шестым, Рей отделился седьмым результатом, Росси и Хэйден стали восьмым и девятым — оба гонщика «Дукати» падали в ходе квалификации, так что попадание в топ-10 стало хорошим результатом. 11-е место занял лучший из гонщиков CRT — которую сессию этот статус смог удержать Эспаргаро.

На уорм-апе доминировали пилоты «Ямахи» и «Хонды», «Дукати» традиционно держались в конце первой десятки. Примерно в том же ключе сложился и сам Гран-при Арагона. Гонка не была омрачена непогодой, но и без капризов природы были аварии и сходы.

Старт выиграл Лоренсо, а на третью позицию, позади Педросу, поднялся Спикс. В первом повороте обошлось без инцидентов, но по ходу первого круга Росси едва не вынес Рея — во избежание столкновения итальянец уехал на часть трассы, незамедлительно в MotoGP, и пропустил вперед весь пелотон. Но потом Валентино смог отыграть ся, стремительно опередив, как стоящих, всех гонщиков CRT, а к финишу пришел восьмым — каким квалифицировался, таким и стал в гонке. Но если бы не ошибка в борьбе с Джонатаном, то результат мог бы быть и получше.

Мог бы неплохо финишировать и Хэйден, если бы не авария. На втором круге американец допустил ошибку в одном из виражей — он не упал, но не смог удержать байк на трассе и после выливания в зоне безопасности мотоцикл врезался в отбойник, а пилот вылетел из седла и, сделав салято, улетел за отбойники. Ситуация была пугающей, ведь Ники выбросило за пределы трассы — камера показывала лежащего на земле гонщика, с которым работали медики. К счастью, обошлось без серьезных травм. А ведь Хэйден только-только вернулся в гонки после аварии на Гран-при Индианаполиса.

Почти сразу же сошли Давид Салом, остановившийся в боксах, и Штефан Брэдль, который в одном из поворотов не удержал мотоцикл на трассе — а ведь на кону стояло место на подиуме, за которое немцу успешно боролся с Калом Кратчлоу и Беном Списом. Лишившись соперника, трио «Ямахи» начало собственную борьбу — лидировали Рея, Кратчлоу, то Довициозо. Но в итоге гонщики «Тек 3» взяли верх над пилотом заводской «Ямахи»: Бен стал пятым, Андреа смог отвоевать у Кэла третье место в гонке, хотя напарники до последнего круга вели жесткую, но корректную борьбу, в которой было место и ошибкам пилотажа.

А что же лидеры? А лидеры уехали в отрыв — со старта Лоренсо и Педросу оторвались от преследо-

вателей. Дани долго примерялся к Хорхе, но все же смог найти ключик к обороне своего соотечественника — «Хонда» вышла во главу пелотона, «Ямаха» в итоге отстала, но два испанца поднялись на высшие ступени пьедестала почета Гран-при Арагона в Валенсии.

Еще один испанец — Альваро Баутиста — финишировал шестым, в своей второй гонке в MotoGP Джонатан Рей стал седьмым, Карел Абрахам занял девятое место, а замкнул топ-10 лучший гонщик CRT Алекс Эспаргаро. Рэнди де Понье, Эктор Барбера, Йонни Эрнандес, Джеймс Элисон, Микеле Пирро, Маттиа Пазини, Данило Петруччи и Колин Эдвардс стали теми, кому просто удалось добраться до клетчатого флага, при этом американец оказался единственным, кто уступил лидеру круг. В целом гонка прошла без серьезных инцидентов, если не считать леденящую душу аварию Хэйдена.

За четыре этапа до финиша сезона-2012 Лоренсо уверенно лидирует, опережая Педросу больше чем на три десятка очков. Только у Хорхе и Дани остались реальные шансы на титул, но кто бы ни победил, в выигрыше останется Испания. Следующая гонка состоится в Японии — кто из двух претендентов на чемпионство окажется сильнее в Мотеги? Узнаем в середине октября.

championat.com

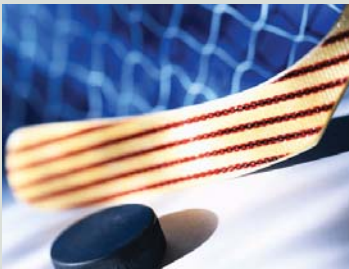


ХАРА В КХЛ



Капитан клуба НХЛ «Бостон Брюинс» Здено Хара во время локаута будет выступать за пражский «Лев». Об этом сообщает официальный сайт команды КХЛ. В ближайшее время игрок должен подписать контракт со «Львом». Как сообщает словацкое издание iSport.cz, 3 октября Хара присоединится к новой команде. Ожидается, что 35-летний защитник дебютирует за «Лев» 6 октября в домашнем матче с питерским СКА. Хара стал третьим игроком из НХЛ, который усилит «Лев» во время локаута. Ранее с пражским клубом заключили контракты форвард «Детройт Ред Уингс» Иржи Гудлер и нападающий «Филаделфий Флайерс» Люк Ворачек. В НХЛ Хара выступал в составе «Нью-Йорк Айлендерс» и «Оттавы Сенаторс», а с 2006 года он защищает цвета «Бостона». В 2011 году словак вместе с «Брюинс» стал обладателем Кубка Стэнли. В 2009 году Хара получил приз Джеймса Норриса Трофи, который вручается лучшему защитнику НХЛ по итогам сезона. Хара с ростом 206 сантиметров является самым высоким хоккеистом в НХЛ. В 1007 матчах регулярного чемпионата защитник набрал 459 (137+322) очков, в 107 играх Кубка Стэнли Хара заработал 39 (10+29) очков. Словацкий хоккеист шесть раз принимал участие в матчах звезд НХЛ. В 2012 году Хара был капитаном одной из команд-участниц матча звезд. В составе сборной Словакии Хара принял участие в 10 чемпионатах мира. В 2000 и 2012 годах защитник завоевывал серебряные медали мировых первенств. (lenta.ru)

КХЛ ДЛЯ США



Континентальная хоккейная лига достигла договоренности с американским телеканалом ESPN о показе матчей чемпионата КХЛ сезона 2012-13 в США и Великобритании. Об этом сообщает официальный сайт лиги. Матчи первенства КХЛ будут транслироваться с помощью интернет-канала ESPN3, который доступен более чем в 73 миллионах домохозяйств на территории США. Первым матчем, который покажет ESPN3, будет игра между московским «Динамо» и казанским «Ак Барсом». Эта встреча прошла 3 октября. Также в первые дни октября британские и американские зрители увидят еще четыре встречи. 6 октября будет транслироваться игра между пражским «Львом» и питерским СКА, 7 октября – матч между бразильским «Слованом» и московским «Динамо», 8 октября – игра между московским ЦСКА и СКА, 9 октября – матч «Лев» – «Динамо» Москва. В 2012 году телеканал TSN2 показал на территории США и Северной Канады «Матч звезд» КХЛ, который прошел 21 января в Риге. (lenta.ru)

В СТОРОНУ УВЕЛИЧЕНИЯ



Организаторы Открытого чемпионата Австралии по теннису (Australian Open) объявили о том, что в 2013 году призовой фонд турнира увеличится на \$4 млн – до \$31 млн. Об этом сообщает Associated Press. Эта сумма станет самой большой в истории турниров «Большого шлема». Призовой фонд Australian Open-2012 также был больше, чем у остальных турниров «Большого шлема». В 2012 году суммарные призовые Открытого чемпионата Франции (Roland Garros) и «Уимблдона» составили по \$24 млн, Открытого чемпионата США (US Open) – \$22 млн. Организаторы Australian Open пошли на увеличение призовых, чтобы избежать бойкота турнира со стороны теннисистов. Игроки хотели увеличения своей доли в доходах турнира, а также увеличения выплата для теннисистов, выбывших на ранних стадиях соревнований. Например, проигравшие в первом раунде Australian Open-2012 получили по \$20,8 тыс., Roland Garros-2012 – \$21,7 тыс., «Уимблдон» и US Open – по \$22,1 тыс. В августе появилась информация, что большое количество теннисистов готовы бойкотировать первый турнир «Большого шлема» в сезоне и провести альтернативные соревнования в Дубае. Президент Федерации тенниса Австралии Стив Вуд, комментируя увеличение призовых, выразил надежду, что теннисисты оставят мысли о бойкоте и придут на Australian Open-2013. В 2013 году Открытый чемпионат Австралии пройдет с 14 по 27 января. В женском одиночном разряде действующей победительницей является Виктория Азаренка из Беларуси, в мужском одиночном – серб Новак Джокович. (lenta.ru)

Убойная лига

Во вторник и среду состоялись матчи второго тура Лиги чемпионов УЕФА

Вячеслав Селезнев

Прошедший тур Лиги чемпионов оставил неизгладимое впечатление у любителей футбола. Все благодаря тому, что тут не обошлось без сенсаций. Причем, даже без учета матчей, закончившихся вчера поздно ночью, вечер вторника с лихвой оправдал бы ожидания футбольных поклонников в плане непредсказуемости алогичности всего происходящего. Впрочем, говорить о том, что везде все вышло не так, как ожидалось, будет неверно. Тут скорее нужно говорить об отдельных, из ряда вон выбивающихся событиях, которые на фоне всего остального приобрели огромную значимость. Взять хотя бы встречу БАТЭ – «Бавария» или «Ювентус» – «Шхтер». А ведь была еще драматичная концовка в матче «Спартак» – «Селтик».

Группа Е

Ничья с привкусом досады

Ювентус – Шхтер - 1:1
Голы: Алекс Тейшейра, 23 – 0:1, Бонуччи, 25 - 1:1

Донецкий «Шхтер» прошедшую игру в Турине может смело занести себе в актив. Причем будь «горняки» более удачливее, еще не известно, чем все закончилось бы. По крайней мере, гости имели несколько суперверных моментов для взятия ворот. А воспользовались лишь одним, когда на 23-й минуте своей фамилию на табло зажег бразилец Алекс Тейшейра. А через две минуты выстрел Леонардо Бонуччи привел к голу в ворота Андрея Пятова. Больше забитых мячей во встрече зафиксировано не было. Ничья оставляет хорошие шансы обоим клубам в дальнейшей борьбе за выход в стадию плей-офф.

Кошмарная концовка

Нордшеллан – Челси – 0:4
Голы: Мата, 33 – 0:1, Давид Луис, 79 – 0:2, Мата, 82 – 0:3, Рамирес, 89 – 0:4

Датский клуб встречался с действующим победителем Лиги чемпионов. К своей чести датчане на протяжении долгого времени с минимальным счетом уступали именитым гостям. Однако в заключительные десять минут футболисты английского клуба трижды



отправляли мяч в ворота скандинавской команды, чем обеспечили приличную разницу в счете, а хозяевам болезненный разгром.

Группа F

«Легучие мыши» покусали «псов»

Валенсия – Лилль – 2:0
Голы: Жонас, 38 – 1:0, Жонас, 75 – 2:0

Испанская «Валенсия», уступив в первом туре «Баварии», всерьез решила поправить очковый багаж в противостоянии с «Лиллем». Матч в целом выдался не очень зрелищным. Но свою задачу испанцы выполнили, забив в каждом из таймов по голу. Оба взятия ворот на счету Жонаса. А «Лилль», и так выглядевший обреченным, в конце матча оказался в неполном составе, после того как с поля за второе предупреждение был изгнан Матье Дебюши.

Минский провал

БАТЭ – Бавария – 3:1
Голы: Павлов, 23 – 1:0, Родионов, 78 – 2:0, Рибери, 90 – 2:1, Брессан, 90 – 3:1

В предматчевых раскладах к фаворитам, понятное дело, относили клуб из Германии. А на БАТЭ, даже после победы в первом туре во Франции, никто всерьез не ста-

вил. Однако именно в этом матче было продемонстрировано, как порядок бьет класс, и то, что мяч для всех круглый, а поле ровное. Первый холодный душ немцы приняли в середине первого тайма, когда Александр Павлов заставил капитулировать Мануэля Нойера. А развязка наступила в последние двенадцать минут. Причем для гостей после гола Виталия Родионова все, по сути, было решено. И даже взятие ворот в исполнении Франка Рибери не смогло переломить ситуацию. Концовка все равно осталась за хозяевами, которые благодаря Ренану Брессану упрочили свою победу и стали авторами главной сенсации этого игрового дня. Вот так, клуб, чья рыночная стоимость едва превышает цену какой-нибудь одной звезды из состава мюнхенцев (причем навскидку можно взять любую), показал, как можно играть и обыгрывать грандов.

Группа G

«Фортуна» на стороне «Кельнов»

Спартак – Селтик – 2:3
Голы: Хупер, 12 – 0:1, Эменике, 41 -1:1, Эменике, 48 – 2:1, Дмитрий Комбаров, 71, автогол – 2:2, Самарас, 90 – 2:3

Московский «Спартак», достойно проигравший в предыдущем туре на выезде «Барселоне», вполне обыграл своих поклонников мыс-

лю о том, что раз уж на «Ноу Камп» удалось показать такую игру, то во встречах с менее искусственными «Селтиком» и «Бенфикой» можно вполне резонно рассчитывать на пополнение очкового багажа. В отчетном поединке с шотландцами москвичи демонстрировали неплохой футбол, ведя даже в счете, но за последние двадцать минут все перевернулось с ног на голову. Сначала автогол Дмитрия Комбарова, а затем гол Георгиоса Самараса увеличили победу из-под носа «краснобелого» клуба.

Пиррова победа «Барсы»

Бенфика – Барселона – 0:2
Голы: Санчес, 6 – 0:1, Фабрегас, 56 – 0:2

Испанская «Барселона», удачно съездив в Лиссабон, сумела возглавить группу G. Подопечные Тито Вилановы в каждом из таймов забили по голу, которых хватило для общей победы. Хотя, как оказалось впоследствии, испанцы дорого заплатили за три очка в Португалии. Во-первых, травму получил Карлес Пуйоль, который, скорее всего, пропустит встречу с мадридским «Реалом». Во-вторых, получивший в конце поединка красную карточку Серхио Бускетс не сыграет в следующем матче против «Селтика».

Группа H

«Дьяволы» довольствуются минимумом

ЧФР – Ман. Юнайтед - 1:2
Голы: Капетанос, 14 – 1:0, ван Перси, 29 – 1:1, ван Перси, 49 – 1:2

Английский «Манчестер Юнайтед» одержал непростую победу в Румынии. На гол Пантелеса Капетаноса у англичан нашелся ответ в виде дубля Робина ван Перси. Одержав вторую минимальную победу, «Красные дьяволы» обеспечили себе лидерство в группе.

«Оружейники» загнали «львов»

Галатасарай – Брага – 0:2
Голы: Микаэл, 27 – 0:1, Алан, 90 – 0:2

И португальцы, и турки первые свои матчи в Лиге чемпионов проиграли, поэтому отчетный поединок в плане приобретения очков был для них архиважным. А учитывая враждебную для гостей атмосферу на «Тюрк Телеком Арене», думалось, что именно турки станут теми, кто сможет занести эту встречу себе в актив. Однако гости оказались не львом шты и показали, как надо справляться не только с соперником, но и с его поддержкой. Два гола в обоих таймах обеспечили «Браге» три очка и хорошие шансы на продолжение борьбы.

СЛЕДУЮЩИЙ МОНСОН

Брат многократного чемпиона мира по смешанному единоборству Федора Емельяненко Александр Емельяненко встретится с американцем Джеффом Монсоном. Об этом сообщает портал Mixfight.ru. Поединок между Емельяненко и Монсоном пройдет 15 ноября в Санкт-Петербурге в рамках турнира, приуроченного к 15-летию смешанных единоборств (ММА) в России. Монсон в ноябре 2011 года встречался с Федором Емельяненко, тогда победа осталась за российским бойцом. Тот бой проходил в московском спорткомплексе «Олимпийский». С тех пор Монсон провел два боя в России, которые прошли в Санкт-Петербурге. В марте 2012 года американец победил Алексея Олейника, а июне 2012 года он оказался сильнее Дениса Комкина. Всего за свою карьеру Монсон провел 60 боев, в 46 из которых он выходил победителем. 13 поединков заканчивались в пользу соперников американца, один бой был признан несостоявшимся. Александр Емельяненко последний бой провел 30 сентября. Россиянин оказался сильнее Константина Глухова из Латвии в рамках турнира M-1 Challenge 34. Россиянин за свою карьеру провел 25 боев, из которых он победил в 20. В пяти оставшихся россиянин проиграл. (lenta.ru)



ТРЕБОВАНИЕ СЕМИНА

Российский тренер Юрий Семин потребовал от руководства киевского «Динамо» компенсацию за досрочное расторжение контракта. Об этом сообщает украинское издание Sport.ua со ссылкой на интервью Семина телеканалу «Украина». Семин был уволен из киевского «Динамо» 24 сентября в связи с низкими результатами команды в последнее время. В двух последних матчах под руководством Семина киевляне проиграли с общим счетом 2:8. Соглашение Семина с «Динамо» было рассчитано еще на полгода. Российский специалист не назвал сумму, которую он хочет получить от киевского клуба. Сообщается, что помочь Семину в переговорах с «Динамо» будет российский агент Дмитрий Селюк, которого Sport.ua назвал «скандальным жителем Барселонь». По сведениям портала, именно Селюк в свое время помог Семину получить работу в киевском клубе. Новым главным тренером «Динамо» стал Олег Блохин, который ради работы в киевском клубе уйдет из сборной Украины. Член исполкома Федерации футбола Украины (ФФУ) Виктор Межейко заявил, что федерация также намерена потребовать от «Динамо» компенсацию за уход Блохина из национальной команды. Под руководством Блохина «Динамо» провело уже один матч в чемпионате Украины. 28 сентября киевляне победили луганскую «Зарю» со счетом 1:0. Победа позволила «Динамо» подняться на второе место в турнирной таблице. (lenta.ru)



ОБОШЛИ БРАЗИЛИЮ

Сборная России поднялась на одну позицию в рейтинге ФИФА. В новой версии рейтинга, опубликованной на сайте организации 3 октября, россияне занимают 12-е место. В сентябре сборная России провела два матча в рамках отборочного турнира чемпионата мира 2014 года. 7 сентября подопечные Фабио Капелло дома обыграли Северную Ирландию (2:0), через четыре дня российская сборная в гостях победила Израиль (4:0). Сборная России опередила команду Бразилии, которая с 12-й строчки переместилась на 14-ю. Также впереди бразильцев оказалась Франция, которая с 15-го места поднялась на 13-е. Во главе рейтинга по-прежнему находится команда Испании, на второй позиции осталась сборная Германии. На третьем месте поднялась Португалия, которая является соперником россиян в отборе на мировое первенство 2014 года. Сборные Израиля, Люксембурга и Азербайджана, которые также играют со сборной России в отборочной группе ЧМ-2014, в новом рейтинге опустились вниз. Израиль переместился с 75-й строчки на 82-ю, Азербайджан – со 107-й на 111-ю, Люксембург – со 106-й на 142-ю. Команда Северной Ирландии со 129-го места поднялась на 117-е. (lenta.ru)



Сюпрпризы не заканчиваются

Поражения «МЮ» и «Олимпика», победная поступь «Баварии» и «Барселонны»

Данияр Балахметов

В прошедший уик-энд в футбольных чемпионатах Старого Света произошло много интересного и местами сенсационного. Как, например, это было зафиксировано в Англии или во Франции. В премьер-лиге по сути было сыграно два матча, которые подпадали под разряд центральных. И оба состоялись в субботу. Первыми в лондонском дерби сразились «Арсенал» и «Челси». Игра по своему содержанию и накалу сполна оправдала ожидания поклонников футбола. Команды показали яркую игру и продемонстрировали бескомпромиссную борьбу. Причем «Арсенал» имел преимущество по опасным моментам, однако «синие» отлично сыграли вторым номером, намеренно отдав инициативу хозяевам, и не прогадали. На 20-й минуте матча Фернандо Торрес распечатал ворота Вито Манноне, правда, спустя 20 минут Жервиньо восстановил равновесие в счете. А все решил гол Хуана Маты, состоявшийся уже во втором тайме, а именно на 53-й минуте. Эта победа позволила «Челси» сохранить лидерство в турнирной таблице. В шести турах «аристократы» набрали 16 очков.

Идущий вторым в турнирной таблице «Эвертон» обыграл дома «Саутгемптон» со счетом 3:1. А вот «Манчестер Юнайтед» своих фанатов в этом туре удивил, причем со знаком минус. А огоршить манчестерцев удалось «Тоттенхэму». Уже на второй минуте поединка на «Олд Траффорд» бельгийский защитник «шпор» Ян Вертонген открыл счет. Через полчаса игрового времени валлиец Гаррет Бэйл удвоил преимущество лондонской команды. А развязка пришла на начало второй половины, где в течение трех минут было забито три гола. Те, кто отлучился от телевизора при счете 0:2, спустя несколько минут вернулись, увидев в углу экрана счет 2:3. За это время отличился: португалец Нани (51-я минута), американец Клинт Дэмписи, который на 52-й минуте восстано-

вил разницу в счете в два мяча – 3:1, и японец Синдзи Кагава, оформивший окончательный результат встречи – 2:3. Это поражение оставило «МЮ» на третьей строчке турнирной таблицы. А для «Тоттенхэма» эта победа стала исторической. Ведь «шпоры» в последний раз побеждали на «Олд Траффорд» в 1989 году. И вот спустя 23 года они вновь покорили «Ман Юнайтед» в их вочине. А земляки «МЮ» из «Сити» в этом туре играли в Лондоне против «Фулхэма». И довольно натужно вырвали победу. Сначала на 10-й минуте хорват Младен Петрич вы-

разяреного «Ливерпуля» оказал «Норвич». «Красные» без особых проблем и очень убедительно расправились с 18-й командой чемпионата. Три гола на свой счет в этом поединке записал уругваец Луис Суарес. Еще по голу забили Стивен Джеррард и полузащитник сборной Турции Нури Шахин. А в составе «Норвича» отличился Стив Морисон и Грант Холт. В итоге – 5:2. Благодаря этой победе «Ливерпуль» переместился с восемнадцатого места на четырнадцатое.

Не менее интересным вышел тур в Испании, где два безоговорочных



вел хозяев вперед. И лишь на 43-й минуте Серхио Агуэро сумел сравнять счет. А победа была оформлена на 87-й минуте благодаря голу боснийца Эдина Джеко. Теперь, после этого тура «Сити» находится на четвертой позиции, имея одинаковое количество очков с «МЮ». У обоих по 12 баллов.

Наконец-то смог порадовать своих поклонников «Ливерпуль». Мерсисайдцы в предыдущих пяти матчах не смогли ни разу победить, лишь два раза при трех поражениях сыграв вничью. И вот на пути

лидера первенства одержали синхронные победы. Причем мадридский «Реал» в домашнем поединке против «Депортиво» заработал три очка, что называется легко и непринужденно (5:1), а вот «Барселона» в гостевой встрече с «Севильей» изрядно помучилась, но все взяла. Каталонцы выиграла до 89-й минуты проигрывали сопернику, после того как отличился Петр Троховски (26-я минута) и Альваро Негредо (48-я минута). Сеску Фабрегаса на 53-й минуте удалось сократить разницу в счете. А на 72-й мину-

те «Севилья» после удаления Гари Меделя осталась в меньшинстве. И лишь на 89-й минуте второй гол Фабрегаса позволил «Барсе» сравнять счет, а на 3-й добавленной минуте Давид Вилья принес победу каталонскому клубу – 3:2. В итоге «Барселона» идет в чемпионате без поражений и по праву занимает первую строчку в таблице. А «Реал» пока шестой. Между ним и каталонцами выстроились: мадридский «Атлетико», «Малага», «Севилья» и «Мальорка». А уже в воскресенье в рамках «суперклассико» «Барселона» примет «Реал».

В Германии продолжает свою победную поступь «Бавария». Мюнхенцы в прошедшем туре на выезде одолели бременский «Вердер» со счетом 2:0. И с 18-ю очками, набранными в шести матчах, преобладают на первой строчке турнирной таблицы. На втором месте неожиданно для всех идет «Айнтрахт». Клуб из Франкфурта-на-Майне в отчетном туре обыграл «Фрайбург». А вот дортмундская «Форсунья», идущая третьей, в минувшие выходные разгромила «Боруссию» менхенгладбахскую. В этой встрече два гола своей бывшей команде забил Марко Ройс. Также отличился улово Невену Суботичу, Илкайо Гюндогану и Якубу Блашиковски. А вот клуб Генриха Шмидтгаль «Гройтер Фюрт» уступил на выезде левекругенскому «Байеру» со счетом 0:2. Сам полузащитник сборной Казахстана провэл на поле все 90 минут. Сейчас клуб Шмидтгаль пребывает на предпоследней строчке турнирной таблицы.

Наконец во Франции лидер первенства «Олимпик» из Марселя крупно на выезде уступил «Валансьену» – 1:4, но позиция на вершине турнирной таблицы не потерял (18 очков). А вот идущий вторым «ПСЖ» (15 очков) переиграл дома «Сошо» со счетом 2:0. Оба гола на свой счет записал Гамейро. И в следующем туре парижане сыграют с «Олимпиком» на выезде. Причем в этом принципиальном поединке подопечные Карло Анчелотти в случае победы могут догнать клуб из Марселя.

Звезда «ПОД КЛЮЧ»

Алина Кириловская

Читая рейтинги о космических доходах знаменитостей, любой невольно задумается, а не податься ли мне в шоу-бизнес? Пока я вкалываю за одну зарплату от пятницы до пятницы, кое-кто играючи зарабатывает миллионы. Если вы не обладаете вокалом Пласидо Доминго и диапазоном Уитни Хьюстон – готовьте деньги или ищите спонсора!

1 этап. Слова и музыка

Стоимость песни зависит от композитора. За слова и музыку придется выложить от \$500 до \$1000 и выше. Предела нет. Известные авторы берут дороже. Но зачастую случается и так, что композиции, написанные новичками, тоже становятся очень популярными.

По словам музыкального продюсера «APM group» Дианы Самыкен, многое зависит от того, для чего предназначена эта песня: один раз исполнить на свадьбе или на сцене международного конкурса? Во втором случае работа предстоит серьезная, и цена увеличится.

2 этап. Аранжировка

Аранжировщик аранжирует песню. А за качество нужно платить. В среднем от \$500 до \$1000.

Чем проще композиция (к примеру, в сопровождении фортепиано), тем дешевле будет данная услуга.

3 этап. Запись

Записать песню будущая звезда может самостоятельно, либо пригласив профессионала от \$100 в час (история знает немало случаев, когда за яркой персоной знаменитого солиста скрывались неприметные студенты консерватории).

Запись и сведение алматинские звукозаписывающие студии оценивают в \$500. Сведение позволяет в результате четко слышать все инструменты, голос вокалиста и бэк-вокал. Услуги профессиональных бэк-вокалистов обходятся в \$100-\$200 за полчаса-час работы.

По данным рекламного агентства «Advert Group Company», региональные вокалисты и студии звукозаписи менее амбициозны. «К примеру, в Костаная запись аудиоролика будет стоить 7-10 тыс. тенге», – говорит начальник отдела маркетинга и PR Юлия Тошматова. Но там их нужно еще найти, да и человеческий фактор иногда срывает.

Многое зависит и от количества людей, которые будут задействованы для работы над проектом. Например, продюсер, сессионные музыканты, записи с симфоническим оркестром и т. д.

Объективная цена песни «под ключ» (без гениальных творческих дополнений) – около \$3 тыс.

Крайне важно решить вопрос с авторскими правами. Автор может продать песню полностью, а новый владелец поставить под ней

свое имя. Но зачастую речь идет о частичных правах – только для исполнения. В этом случае, при продаже дисков или рингтонов, придется делиться и с композитором (от 10 до 80%). Смотри как договоритесь, и какой срок будет указан в документах.

4 этап. Клип

Самый дешевый видеоклип (съемки и монтаж) можно снять и за \$1 тыс. В этом случае требования уместны лишь к операторской работе, хотя на высочайшее качество не рассчитывайте. Декорации, спецэффекты и замысловатый сценарий отменяются по умолчанию.

Чуть более яркая работа будет стоить от \$3 тыс., но тоже без особых изысков. Максимум, что вам смогут предложить за эти деньги – профессиональную съемку, стандартный набор видеоредактирования, визажиста.

Серьезный клип с использованием кранов, рельсов и нескольких камер, снятый в павильоне при помощи стилистов-гримеров-костюмеров, – обойдется от \$10 тыс. – до \$30 тыс. Элементы анимации и компьютерной графики – от \$50 – до нескольких сотен долларов за секунду.

Далее все зависит от бюджета, фантазии и желания удивить публику. Так что, цена 3-минутного видеоклипа может зашкаливать за все мыслимые пределы.

5 этап. Ротация

Никто сейчас не рекламирует молодых и талантливых бесплатно. Трансляция клипа, в зависимости



от рейтинга и appetитов телеканала – это минимум \$50-\$200 за один выход в эфир. Однако минутами славы тут сыт не будешь, а потому умножаем эту цифру на 100-150 показов (цикл ротации 2-3 месяца).

Казахстанские радиостанции, тоже не желая прошепить, оценивают свои ресурсы от \$20 до \$100 за один выход песни в эфир.

Оплачивать публикации в СМИ и интернете – моветон. Дешевле придумать так называемый «информационный повод» или слепить артисту легенду. Хороший пример – Леди Гага. Минимум раз в неделю гуляет по Лондону в сва-

дебных платьях, надевает вместо шляпы фарфоровую чайную чашку или устраивает «квартирники» для своих «маленьких монстров». Всем этим, как правило, занимаются PR-менеджеры (от \$400 в месяц) и агентства (от \$1 тыс.). Одна голова – хорошо, но команду креативщиков не заменит.

Бывали случаи, когда и хиты стоили пару шоколадок. Говорят, кумиры 90-х группа «Фристайл» записала свой первый альбом на магнитофон и отправила в «свободное плавание» по просторам СССР. Незатейливые мотивы затронули струны народной души, и меньше чем через полгода музыканты от-

правились на гастроли. Ни о какой ротации (тем более платной), конечно же, речи тогда не было.

Можно и сэкономить, как это делают джонсони звезды Youtube. Есть сюжет, камера мобильного телефона – и вперед! Как говорится, «чем меньше у вас денег, тем оригинальнее должна быть ИДЕЯ».

Продюсеры утверждают, раскрутить можно и консервную банку. Лишь бы ее бюджет исправно пополнялся.

Информацию частично предоставили: «APM group» и «Advert Group Company»



Shopping Trip в Италию

Алия Каримова

Возможно ли одновременно обновить свои мысли и гардероб? Пустить в будни поток вдохновения, а в шкаф наряды из последних коллекций мировых кутюрье, еще и сэкономить при этом? Думаю, да, если организовать шопинг-тур, например, в Италию!

Разница в стоимости обновок дома и за границей, например в Италии, окупили вам и перелет, и проживание. А посетив самые известные и красивые города мира, вы даже прикоснетесь к вечности. Исторический Рим, изысканная Флоренция, модный Милан, романтическая Венеция... Далее советы о том, как совместить приятное с полезным.

Шопинг – тоже искусство

Отправляясь в шопинг-тур на Апеннины, учитывайте географические особенности страны. Север Италии – ее деловая часть, и цены здесь самые высокие, а чем дальше на юг, тем товар дешевле. Меховые изделия лучше покупать на севере, там больше фабрик и магазинов этого типа.

Флоренция – флагман кожевенного производства. Платьяные наряды и аксессуары поражают своим разнообразием на юге. Карнавалы, декоративные элементы и муральное стекло – это все в Венеции.

В Европу приезжайте только с евро. Доллары меняйте в банках – там и курс выше, чем в обменниках, и нет налогов или процентов, о которых вас не предупредят. Непременно купите какой-нибудь журнал о моде, изданный в Италии, – реклама в нем скажет сама за себя. Количество модных и качественных брендов, не известных нам, там просто огромно!

«Saldi», «sconti», «liquidazioni» – что это?

Знайте, что самое «горячее» время для покупок в Италии – сезонные распродажи. «Saldi» строго регулируются законодательством и бывают 4 месяца в году: с начала января

по начало марта, и с середины июля до середины сентября (конкретные даты в разных регионах разнятся). Цены в эти дни падают до 70%, но невероятный ажиотаж покупателей не оставляет на полках магазинов ни ассортимента, ни размеров. Да и о стоимости лучше поспешить заранее.

В остальное время просто обращайтесь внимание на вывески в витринах магазинов.

«Liquidazioni» – тотальная распродажа. В большинстве случаев бывает в связи с закрытием или тотальной реорганизацией магазина.

«Sconti» – скидки время от времени могут делать все. Так обычно избавляются от старых коллекций, остатков и единичных размеров, а также бракованных вещей.

Маркетинговые приемы: «купи две вещи и получи подарок» – «omaggio», или «специальное предложение» – «offerta», или «vendite promozionali» рекламные цены. Покупая вещи на распродаже, не за-

бужайте проверять и качество вещи на всякий случай.



Территории шопинга

Лучше всего начать шопинг не с торговых центров и аутлетов, а с отдельных бутиков и магазинчиков, которыми заполнены почти все итальянские улицы – вот где рай для шопоголиков! Разведайте обстановку, прочувствуйте ритм города и разбавьте шопинг культурной программой.

Именные вещи модных брендов лучше покупать в фирменных

бутиках, где, как правило, выставлены модели последнего сезона, но можно спросить, имеются ли в наличии с прошлого? Если да, то есть возможность приобрести их со скидкой в 30-50%.

Самые большие торговые центры в Италии – это сети «Rinascente» и «Coop» – аналоги наших ЦУМов.

Они находятся в центральных кварталах городов и предлагают одежду и аксессуары от известнейших модных домов, плюс товары для дома, посуду, парфюмерию и косметику. Для состоятельных.

То же самое относится и к знаменитым торговым пассажирам, по достоинству архитектурным достопримечательностям: Галерея Альберто Сорди в Риме и Галерея Витторно Эмануэли в Милане.

Более демократичны – универсамы сети «UPIM», рассчитанные на семейный шопинг, и городские торговые рынки – кладезь ремесленных изделий. Во Флоренции это рынок San Lorenzo, в Риме – Mercato delle Puuci.

Аутлеты Италии

Шопинг в Италии обязательно включает в себя посещение аутлетов, которые могут быть и небольшими магазинами в черте города, и большими центрами за городом, где низкая аренда благотворно сказывается на ценах товаров.

Первоначально аутлеты были созданы для того, чтобы продавать бракованный или потерявший вид товар, не подходящий для продажи в бутиках. Затем в них стали отпускать и залежи старых коллекций. Но настоящий бум аутлеты в



Италии начали переживать с введением евро, после которого цены на все подскочили ровно в 2 раза, а покупательский спрос упал ровно вдвое, и надо было как-то сбывать товар. И вот тут-то предприимчивые маркетологи сделали продажу изделий в аутлетах отдельным и равноправным каналом реализации своей продукции. То есть уже не только брак и старые коллекции, а полностью конкурентоспособный ассортимент.

Стоит отметить, что аутлеты популярны не только у туристов, но и у самих итальянцев, часто посещающих их семьями.

«Outlet village» – эдакая деревенька со своей структурой, где можно провести за покупками весь день, никуда не выезжая. Делать шопинг там особенно приятно – прогуливаясь себе между бутиками по дорожкам и мостикам, отдыхаешь у фонтанов и наслаждаешься архитектурой городка. Каждый из таких аутлетов (а их в Италии 31) имеет собственный веб-сайт (с консультациями по стилю и покупкам), специальный автобус от ближайшего города, карту бутиков, кафе и рестораны, игровые площадки для детей, большой паркинг, а некоторые даже концертные подмостки.

Большой плюс этих центров – в них находятся бутики только престижных и качественных марок. Что уберегает от покупки вещей «несуществующих стилистов» или подделок (этого трудно избежать, посещая городские бутики, аутлеты и рынки).

«Spacci di fabbrica» (или «спащичи») – разновидность итальянских аутлетов, особенность которых в том, что эти магазины размещаются прямо на фабриках-изготовителях. Как, например, под Флоренцией есть спащичи Dolce & Gabbana, Prada, Roberto Cavalli. Там есть возможность купить товар прямо у производителя (по-итальянски процесс такой продажи называется «vendita diretta»). Такие фабричные спащичи предлагают покупателям:

- товар из текущих коллекций на 10-30% дешевле, чем в магазинах;
- со скидкой в 50% фабрики продают опытные образцы, то есть те, которые еще не выпущены в массовое производство – «прототипы» модельных размеров (женские не больше 42 размера, мужские – до 50);
- ценные вещи (до 70% скидки) – это модели из прошлых коллекций;
- в редких случаях остатки «пошивных» материалов.

Шопинг-тур как экскурсия? Не переплачивайте!

Популярность аутлетов среди туристов настолько велика, что многие туроператоры предоставляют отдельные туры, но с завышенной

стоимостью (от 100-120 евро в оба конца), да и время на покупки ограничено. Поэтому лучший вариант посещения – без посредников. И хотя многие аутлеты расположены в пригородах, добраться до них несложно. Обычно с городских вокзалов туда идут специальные автобусы (расписание, цены и маршруты смотрите на сайтах аутлетов), стоимость билетов – около 15 евро туда-обратно.

Tax free

Делая шопинг, не забывайте оформлять Tax free – возврат от 7 до 20% НДС (в зависимости от величины НДС в данной стране).

Эта услуга распространяется на товары:

- купленные в магазинах, сотрудничающих с этим сервисом (ищите его знак);
- неиспользованные, с ненарушенной упаковкой;
- перевезенные лично вами через границу (посылая покупки по почте, курьером или покупая через интернет – невозможно оформить tax free).

Tax-free Cheque следует выписывать в тот же день, что и счет за покупку, который должен быть единственным и на определенный минимум. Срок действия tax free чека (то есть вывоз купленных товаров из страны) в некоторых странах:

- Австрия – 75.01 EUR (без ограничения) НДС 20%
- Финляндия – 40 EUR (3 месяца с даты покупки) НДС 23%
- Великобритания – 30 GBP (3 месяца с даты покупки) НДС 20%
- Германия – 25 EUR (3 года с даты покупки) НДС 19%
- Голландия – 50 EUR (3 месяца с даты покупки) НДС 19%
- Испания – 90.15 EUR (без ограничения) НДС 21%
- Италия – 154.94 EUR (3 месяца с даты покупки) НДС 21%
- Франция – 175.01 EUR (6 месяцев с даты покупки) НДС 19.6%
- Швейцария – 300 CHF (1 месяц с даты покупки) НДС 8%

Пластиковая карта TAX FREE SHOPPING CARD позволяет упростить систему заполнения квитанций – передает ее продавцу при покупке, он, сканируя ее, получает всю информацию, которая автоматически печатается на чеке. Оформить карту можно на сайте Globalrefund, но после подачи заявки забрать только на пограничном пункте, который указан при регистрации – она высылается почтой на домашний адрес, нужно личное присутствие.

Так же, при выезде из страны на пункте Globalrefund Tax Free, зафиксировать вызов купленного товара вы можете в специальных автоматах: вставляете карту, подтверждаете и оформляете. После этого сумму Tax Free можно будет получить либо наличными в ближайшем пункте возврата платежей, или же она будет перечислена на указанную вами карту или банковский счет.

Учтите, что в связи с очередями перед вылетом необходимо выделить дополнительный час на эту процедуру на таможне, или попробовать заранее произвести возврат Tax Free в одном из пунктов выплаты прямо в городах (только при наличии кредитной карты). Где вы получите меньшую сумму, причем в другой валюте (таким образом они зарабатывают), и печатать «выплата сделана». Затем, в течение 21 дня (!) нужно поставить таможенный штамп и отправить конверт по почте. В противном случае – с вашей карты снимут и эту сумму, и штраф, равный чуть ли не 50%. Опуская конверт в почтовый ящик, обратите внимание, что там должен быть напечатан адрес той страны, в которой были сделаны покупки.

ПАРТНЕР ПРОЕКТА



AUTO.LAFA.KZ

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

СТРАНЫ ТС
НЕ ОТКАЖУТСЯ
ОТ АИ-92 ДО 2014 ГОДА

По причине того, что Казахстан пока не готов к переходу на более высокие экостандарты, которым не отвечает «девяносто второй» бензин, весьма популярный в народе. Как известно, АИ-92 соответствует лишь нормам Евро-2, а оборот бензинового и дизельного топлива этого класса, согласно требованиям Федеральной антимонопольной службы России (ФАС), должен был быть прекращен после 31 декабря 2012 года. Тем не менее, на днях глава ФАС Игорь Артемьев сообщил, что ведомство «посчитало целесообразным перенести на полгода запрет на использование в России моторного топлива низких экологических классов». Срок в полгода обусловлен тем, что в Казахстане подобный запрет на Евро-2 вступает в действие на год позже, чем в России. Другого же эффективного и действенного механизма, который бы позволил внутри Таможенного союза эту проблему решить, кроме как продление Евро-2 для всех участников, нет. Иначе затраты на администрирование были бы велики.

КЛАРКСОН ПРОДАЛ
TOP GEAR

Права на выпуск телешоу перешли к BBC. Тем не менее, Джереми Кларксон, Джеймс Мэй и Ричард Хаммонд продолжают вести передачу еще как минимум три года. Коммерческое подразделение телеведущей корпорации Би-Би-Си, BBC Worldwide, выкупило права на телешоу Top Gear, сообщает BBC News. Сумма сделки не сообщается. До этого момента BBC Worldwide являлась держателем 50-процентного пакета акций компании Bedder 6, которая контролирует коммерческие права на Top Gear. В свою очередь, совладельцами Bedder 6 были Джереми Кларксон и продюсер программы Энди Уилман, которым принадлежал второй 50-процентный пакет акций. Неизвестно, что побудило Кларксона и Уилмана уступить права на популярнейшую телешоу. Ведь Bedder 6 за последние годы увеличила свою прибыль в пять раз. А годовой дивиденд Кларксона за 2011 год составил круглую сумму в 2,7 миллиона фунтов стерлингов. Сейчас «Джеза» является самым высокооплачиваемым телеведущим канала BBC. При этом основную часть его дохода составляют отчисления от продажи DVD-дисков с выпусками шоу, лицензия на трансляцию передач, а также продаж различной атрибутики под маркой Top Gear. В результате заключенного соглашения ведущие программы Джереми Кларксон, Джеймс Мэй и Ричард Хаммонд продолжают вести передачу еще как минимум в течение трех лет. Представители BBC заявили, что планируют заниматься популяризацией бренда Top Gear во всем мире. В настоящее время шоу показывают в 212 странах – этот показатель признан рекордным. После сделки весь доход от продажи книг под маркой Top Gear и выпусков программы на цифровых носителях по всему миру будет получать BBC.

ПАРИЖСКИЙ ДЕБЮТ
ЭЛЕКТРО-SLS

На проходящем сейчас мундиале Mercedes-Benz представил серийный электросуперкар, который ко всему прочему стал еще и самым мощным из когда-либо создававшихся в AMG. Основное отличие облаченного в хром небесного оттенка Mercedes-Benz SLS AMG Electric Drive от бензиновой версии заключается не только в цене, равной 416 500 евро, что составляет сумму двух «простых» SLS, но и в его конструктивных особенностях. Дело в том, что парижский дебютант – настоящий полноприводный электросуперкар, с 4-мя электромоторами (по одному на каждое колесо), блоком литий-ионных батарей и системой рекуперации энергии KERS (как у «формульных» болидов), что в сумме дало 751 лошадиную силу и 1000 Нм «момента». С места до первой «трехзначной» автомобиль ускорится за 3,9 секунды, правда, вот ограничить максимальные «км/ч» немцы решили на излюбленной ими отметке в 250 км/ч. 548 кг аккумуляторов (60 кВт/ч) пришлось рассредоточить в «полости» трансмиссионного туннеля, а также за спинками кресел, где в «привычной» модификации располагается бензобак. Также инженерам марки пришлось переделывать подвеску передних колес (для «имплантации» электромоторов), разработать новый электрогидравлический усилитель рулевого управления, а также увеличить применение «легких» материалов (карбон, алюминий). Автомобиль получил новые карбон-керамические «тормоза» (402 мм спереди и 360 мм сзади) вкупе с резиной в 19 дюймов (265/35) на передней оси и 20 (295/30) на задней. Наполнить автомобиль «жизненной» энергией от обычной розетки можно будет за 20 часов, а вот на специальной станции быстрой зарядки всего за три.

Новый Santa Fe

Дмитрий Фадеев

В начале сентября в рамках регионального тест-драйва «Experience Hyundai» на казахстанской земле состоялась премьера нового Hyundai Santa Fe. Впервые компании Hyundai Auto Kazakhstan выпала возможность представить

автомобиль на региональном тест-драйве международного уровня. От горнолыжного курорта «Шымбулак» через песчаные горы Архалы, вдоль Джунгарского Алатау на 35 новых Santa Fe проходил путь журналистов из стран СНГ и Восточной Европы. Общая протяженность маршрута составила 350 километров.



Мощные и экономичные двигатели 2,4 л. и 3,3 л.



Просторный салон с раздельным климат-контролем, TFT LCD дисплеем, touch screen магнитолой – проекция изображения заднего вида.



7 подушек безопасности, включая колесную подушку безопасности водителя.



Идеальное сочетание дерзости и элегантности

Аэродинамический профиль позволяет снизить расход топлива и шум в салоне

Внимание и ощущение роскоши в каждой детали

Ширина 1880мм

Длина 4690 мм

Интеллектуальная система полного привода, 6-ти ступенчатый автомат

Идеальный баланс функциональности и комфорта для каждого пассажира

Стоимость автомобиля от 5 625 000 тенге

Oh, Paris! О, Париж!



Андрей Макаров

81-й Парижский международный автосалон в этом году проходит с 29 сентября по 14 октября. По сложившейся традиции местом проведения стал известный всем выставочный центр Paris Expo Porte de Versailles, где автопроизводители со всего мира представляют широкой публике свои новинки и, конечно же, концепты. Самое большое число новинок ожидается от компаний Peugeot, Citroen и Renault.

Citroen в этом году на Парижском автосалоне показал хорошее чувство стиля, представив открытую версию DS3. Снаружи он практически идентичен обычному DS3, правда, вместо привычной железной пластины наверху тканевый тент необычного цвета.

На стенде Renault единственная новинка, но чрезвычайно важная для Европы – хэтчбек класса B, Renault Clio четвертого поколения. Присутствует также Clio RS, немного отличающийся внешним обвесом. Двигатель у RS – бензиновый 1,6, мощностью 200 л.с., у гражданских версий установлен 0,9 л мотор, мощностью 90 л.с. Новый трехцилиндровый агрегат (0,9 л, 90 л.с.) появится под капотом не только ев-



ропейского Clio, но и европейского Logan. Философия модели прежняя – безопасность, экономичный и добротный автомобиль по доступной цене. Цена Logan в Европе составляет 7 700 евро.

На стенде немцев ждал своего часа переднеприводный концепт BMW Active Tourer Concept. Бензиновый 3-цилиндровый мотор, работающий в

паре с синхронным электромотором. Суммарная мощность – 190 л.с., расход топлива – 2,5 л/100 км.

Audi привезли в Париж A3 Sportback и новый S3, также кабриолет RS5. Немецко-английский союз Mini, чуть-чуть переформировав свои имеющиеся модели, показал новинку MINI Paceman. На стенде Volkswagen представлен новый Golf VII

BlueMotion. Со слов представителей марки, хэтчбек получил 1,9-литровый TDI 110 л.с. (250 Нм), работающий в стыке с 5-ступенчатой МКПП. Автомобиль расходует 3,2 л на 100 км пути, что в сравнении с предыдущим Golf BlueMotion явный прорыв. Модель 2009 года потребляла 3,8 литра на «сотню». Со слов представителей марки, данная модель способна развивать максимальные 202 км/ч.

Главной премьерой Парижского автосалона стало новое поколение Mondeo. Внешне автомобиль изменился, немного прибавил в ширину и получил достаточно рельефные и места «озлобленные» мотивы экстерьера, навеянные концептом Evos. Как стало известно, одной из главных особенностей новой генерации модели будет появление в списке моторов литрового ДВС с тремя цилиндрами семейства EcoBoost (125 л.с., 200 Нм), вкупе с турбонагнетателем и непосредственным впрыском топлива. Помимо этого, в перспективе и появление гибридного Mondeo с 2-литровым ДВС в паре с электромотором и комплектом литий-ионных батарей. Сборка новых Mondeo стартует следующим летом, а вот касаемо версии «универсал» известно, что такая версия появится в продаже не ранее 2014 года.

