



Получат ли казахстанские бизнесмены дешевые деньги?



Чем закончится ажиотажный спрос на пенсионные аннуитеты?



Шухрат Садыров, зам. председателя правления ДБ АО «Сбербанк»

КАПИТАЛ

№15
(394)



// ЧЕТВЕРГ, 18 АПРЕЛЯ, 2013

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

Наши фермеры не готовы к вступлению в ВТО

11 страница

В обращение вводится новый банкнотный ряд тенге

5 страница

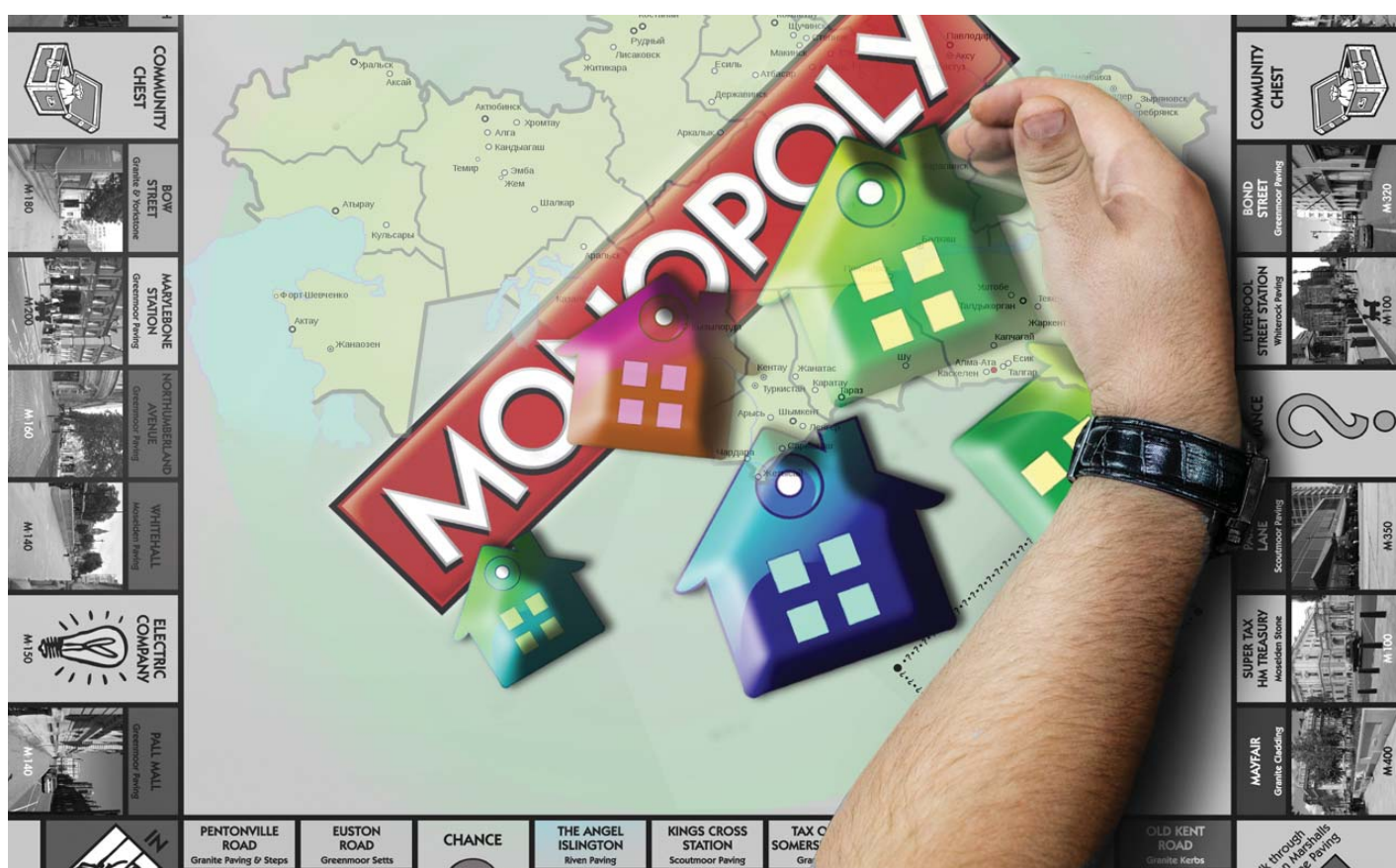
Официальный партнер номера



Мы в сети kapital.kz



Казахстан ожидает вторая волна приватизации



Айнур Касенова

Второй волне приватизации глава государства Нурсултан Назарбаев сообщил на прошедшем недавно заседании совета предпринимателей. Ее субъектами, в первую очередь, должны стать дееспособные, эффективные

казахстанские предприятия. «При проведении приватизации правительство и местные органы должны исходить из следующих принципов: абсолютная прозрачность работы, использование различных механизмов государственно-частного партнерства», – заявил Нурсултан Назарбаев.

Напомним, ранее, а точнее осенью прошлого года, Ермухамет Ертусбаев, бывший советник президента Казахстана по политическим вопросам, отметил, что главная экономическая задача правительства Серика Ахметова – это вторая волна приватизации.

[Продолжение на стр. 2]

Цифра номера

4-7 лет составляет срок окупаемости недвижимости в Турции

Подробнее [Стр. 10]

Спикер номера

Регина Огатаева, директор департамента малого и среднего бизнеса Bank RBK

Подробнее [Стр.9]

Цитата номера

«В Казахстане для IT-разработчиков налоговых послаблений практически нет», – Сергей Волков, DOCUMENTS.KZ

Подробнее [Стр. 6]



ForteBank

ForteОфис

Сіздің табысыңызды қолдау
Поддержка вашего успеха

www.fortebank.com



Откройте Visa Gold – добро пожаловать на борт!

Обратитесь в свой банк для открытия карточки Visa Gold.

Гарантированные подарки от «Мира Привилегий» и возможность выиграть 1 из 20 авиабилетов на двоих в бизнес-классе.

Скидки до 50% в ТРЦ «MEGA».

www.visa.com.kz

facebook.com/visapremium.kz

всё больше людей говорят go с Visa



скидки предоставляются в ТРЦ MEGA Alma-Ata, Astana, Aktope, Shymkent с 01 марта по 30 апреля 2013 года при условии оплаты карточкой Visa Gold, Visa Platinum и Visa Infinite, в соответствии с правилами проведения акции, размещенными на сайте www.visa.com.kz

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

ВЫРУЧКА «КАЗТРАНСОЙЛА» ВЫРОСЛА ЗА СЧЕТ ПОВЫШЕНИЯ ТАРИФОВ

Нефтепроводная компания АО «КазТрансОйл» отчиталась о предварительных неконсолидированных результатах за 1 квартал 2013 года. Как передает Oilnews.kz, в январе-марте текущего года выручка компании выросла на 44,5% кв/кв – до 41,5 млрд тенге, благодаря повышению тарифа на внутренних маршрутах на 50% и на экспортных – на 42%. Прибыль до налогов и процентных выплат в истекшем квартале выросла на 26% кв/кв – до 20,4 млрд тенге, в то время как себестоимость (включая амортизацию) выросла на 9,5% кв/кв, что соответствует прогнозу ежегодного темпа роста себестоимости в 10%, сделанному ранее аналитиками «Халык Финанс». В течение квартала нетто баланс денежных средств компании вырос на 19,8 млрд тенге – до 91,8 млрд тенге, благодаря притоку денежных средств от операционной деятельности. Ежегодное собрание акционеров, на котором будет определен размер дивиденда, состоится в следующем месяце. По мнению «Халык Финанс», результаты являются положительными для компании и в целом соответствуют прогнозам. Аналитики считают, что в этом году существует высокая вероятность повышения компанией коэффициента выплаты дивидендов с базовых 40%, учитывая солидный баланс денежных средств у компании по итогам 1 квартала 2013 года и отсутствие капиталоемкой программы инвестиций в средне- и краткосрочной перспективе. В «Халык Финанс» осуществляют аналитическое покрытие акций «КазТрансОйла» с 12-месячной целевой ценой в 912 тенге за акцию. (kapital.kz)

КАДРОВЫЕ ПЕРЕСТАНОВКИ И НАЗНАЧЕНИЯ

АЙГУЛЬ СОЛОВЬЕВА

освобождена от должности президента ОЮЛ «Гражданский альянс Казахстана»

ГАЛЫМ НУРЖАНОВ

назначен председателем правления АО «Казгеология»

ЕРЛАН БАЛГАРИН

досрочно прекратил полномочия члена совета директоров АО «Альянс Банк»

ЖУЛДЫЗ

АХМЕТКАЛИЕВА, МИРА КОШКИМБАЕВА

избраны членами совета директоров АО «Альянс Банк»

КАНАТ САУДАБАЕВ

освобожден от должности директора государственного учреждения «Назарбаев-центр»

МАРАТ ОМАРОВ

назначен советником акима Алматы

МУРАТЖАН МУСАЙБЕКОВ

назначен директором по реализации проектов нефтегазопереработки и нефтехимии АО НК «КазМунайГаз»

МУСА ТАНАБАЕВ

назначен начальником ДЧС Костанайской области

НУРБАХ РУСТЕМОВ

назначен Чрезвычайным и Полномочным Послом Республики Казахстан в Венгрии

НУРЛАН ЕРИМБЕТОВ

избран президентом ОЮЛ «Гражданский альянс Казахстана»

НУРЛАН НИГМАТУЛИН

избран председателем Межпарламентской ассамблеи ЕвразЭС

Глава Правительства Республики Казахстан посетил Карачаганак



Олег Ни

Премьер-министр Республики Казахстан Серик Ахметов в рамках рабочего визита в Западно-Казахстанскую область посетил Карачаганакское нефтегазоконденсатное месторождение и ознакомился с производственной деятельностью компании «Карачаганак Петролиум Оперейтинг Б.В.» (КПО).

Генеральный директор КПО Дамиано Ратти ознакомил главу правительства с организацией производства, технологическими процессами переработки и транспортировки углеводородного сырья, перспективами реализации проекта.

В поездке главу правительства сопровождал аким Западно-Казахстанской области (ЗКО) Н. Ногаев, министр нефти и газа С. Мынбаев, министр транспорта и коммуникаций А. Жумагалиев, министр финансов Б. Жамишев, председатель правления «КазМунайГаз» Ляззат Киноу, руководители других министерств и ведомств РК.

Как отметил в своем выступлении генеральный директор КПО Дамиано Ратти, «успех Карачаганакского проекта стал возможен благодаря партнерским отношениям и плодотворному сотрудничеству, сложившемуся между Правительством Республики Казахстан, руководством ЗКО, местным сообществом и компаниями-партнерами по проекту».

Дамиано Ратти отметил, что к настоящему моменту партнерами по КПО было инвестировано более \$17 млрд в освоение Карачаганак. При этом сумма прямых выплат в бюджет РК составила \$8,8 млрд. «В ходе разработки месторождения используются самые передовые промышленные технологии, что обеспечивает максимальную экономическую отдачу для Республики Казахстан и партнеров по проекту», – добавил генеральный директор КПО.

При этом, как подчеркнул Дамиано Ратти, за прошедшие годы у КПО сложились долгосрочные партнерские отношения со многими казахстанскими предприятиями.

«Использование казахстанских товаров и услуг является приоритетным с точки зрения эффективности работы КПО и оказывает положительное воздействие на развитие региональной и республиканской экономики», – отметил Дамиано Ратти.

Как известно, КПО – одно из первых предприятий в республике, успешно внедрившее программу развития казахстанского содержания, которая позволила задействовать в освоении Карачаганак более трех тысяч казахстанских предприятий, в целом получивших заказов от КПО на сумму более \$4 млрд.

В результате сложившегося партнерства за прошедшие годы в ЗКО было воз-

ведено большое количество новых школ, детских дошкольных учреждений, больниц, объектов социально-бытового назначения, продолжены сотни километров дорог. Общая сумма инвестиций КПО в развитие социальной инфраструктуры ЗКО превысила \$240 млн.

Являясь крупнейшим работодателем в регионе, КПО также выполняет свои обязательства по охране здоровья своих сотрудников и созданию долгосрочных рабочих мест с высококонкурентной системой оплаты труда.

Как было отмечено, казахстанские сотрудники КПО сегодня занимают 69% всех управленческих позиций и 95% руководящих должностей низшего звена и квалифицированных специалистов. В результате проводимой работы по замещению иностранных работников казахстанскими специалистами сегодня местные сотрудники компании составляют 93% от общего числа персонала.

В ходе беседы премьер-министр был проинформирован о ходе обсуждения следующего этапа разработки Карачаганакского месторождения. Соответствующим министерствам были даны поручения по уточнению вариантов расширения проекта и необходимости дальнейшего увеличения числа казахстанских специалистов в руководящем составе компании.

Ознакомившись с результатами производственной деятельности КПО, глава правительства совершил обзорную экскурсию по территории одного из ключевых производственных объектов – Карачаганакского перерабатывающего комплекса (КПК).

По итогам визита высокопоставленные гости выразили удовлетворение достижениями КПО в освоении КНГКМ и пожелали всем сотрудникам компании успешной работы.

«Карачаганак Петролиум Оперейтинг Б.В.» (КПО) является совместным предприятием «Би Жи Групп» (29,25%), «Эни» (29,25%), «Шеврон» (18%), ЛУКОЙЛ (13,5%) и АО «НК «КазМунайГаз» (10%). КПО руководит разработкой и развитием Карачаганакского месторождения, одного из крупнейших нефтегазоконденсатных месторождений в мире. Месторождение Карачаганак находится на северо-западе Казахстана, его площадь составляет более 280 квадратных километров. Начальные балансовые запасы нефти, газа и конденсата (НПР) составляют 9 миллиардов баррелей конденсата и 48 триллионов кубических футов газа, при расчетных общих запасах более 2,4 миллиарда баррелей конденсата и 16 триллионов кубических футов газа. С момента подписания ОСРП материнские компании КПО инвестировали более 17 миллиардов долларов в разработку Карачаганакского месторождения, используя самые передовые промышленные технологии с целью получения максимальной устойчивой экономической выгоды. Если сравнить с другими аналогичными компаниями, КПО уверенно занимает верхние строчки по показателям утилизации газа. Показатель утилизации газа в 2012 году составил 99,87%, что является достижением мирового уровня.

Оптимизировать, нельзя оставить

Арман Карин

Нацпалата ЖКХ предлагает разделить КСК на управляющие и сервисные, укрупнить их, чтобы собранных с жильцов денег хватало на обслуживание домов. Предложение хорошее, но претворить его в жизнь будет сложно

Недавно председатель правления Национальной палаты жилищно-коммунального хозяйства (ЖКХ) Салтанат Рахимбекова в интервью сайту Primeminister.kz заявила о необходимости оптимизировать количество КСК с разделением на управляющие и сервисные компании.

«Только в одной Астане более 300 КСК, они управляют 10-15 домами. Сумма оплаты, которую они собирают, практически полностью уходит на содержание штата КСК, и денег на соответствующее обслуживание домов не остается. Если их укрупнить, то можно будет объединить их усилия», – сказала она.

При этом-жа Рахимбекова отметила, что есть очень опытные компании, ко-

торые добились многого на рынке коммунальных услуг, и из 20 компаний одна может стать управляющей, а другая сервисной, то есть разделить полномочия.

Также несколько компаний могут объединиться, тем самым объединить свои материальные, технические базы, усилить финансовую состоятельность, и приобрести новое оборудование для более качественного обслуживания домов.

Да, жизнь требует модернизации системы управления жилым фондом. Большая часть кооперативов собственников квартир (КСК) с момента появления так и не смогла обеспечить порядок, чистоту и содержание в надлежащем состоянии домов.

Огромное количество жалоб на КСК вынудило власти искать пути решения данной проблемы. Так, недавно депутат Дарига Назарбаева предложила преобразовать КСК в управляющие компании по примеру России. Были и другие предложения, большая часть из которых предусматривала модернизацию КСК.

И вот теперь Нацпалата ЖКХ предлагает оптимизировать количество КСК с разделением на управляющие и сервисные компании.

Думаю, для нас интересен опыт любой страны, где имеется элементарный порядок

за содержанием жилых домов. Очень примечателен в данной связи опыт Германии.

В основном там создаются жилищные кооперативы.

Согласно законодательству Германии, в эксплуатационные затраты включаются расходы на оплату водоснабжения и канализации, содержания системы отопления здания, прочистки и эксплуатации отопительной системы в квартирах, уборки общих площадей в здании, вывоза мусора и уборки улиц.

Как и у нас, тоже заключаются договоры. Но разница в том, что там они исполняются, у нас – зачастую нет.

И потом, тамонные кооперативы весьма прозрачны. Ежемесячно управляющая компания отсылает собственнику недвижимости отчет о проделанной работе, о поступлениях и расходовании средств с лицевого расчетного счета.

Зачастую кооперативы дают открытую информацию о реальных эксплуатационных расходах.

У нас КСК отчитываются перед жильцами один раз в год, причем общими фразами, из которых сложно понять, на какие цели потрачены средства. Говорить же о том, что КСК дают информацию о реальных эксплуатационных расходах, вообще не приходится.

В принципе, нынешние КСК можно назвать как угодно: управляющие компании, товарищества собственников жилья или еще как-то, они все равно эффективно работать не смогут.

Так как КСК заняты извлечением прибыли, то для них любые реальные финансовые отчеты практически непрозрачны. Именно непрозрачность, отсутствие у жильцов информации выгоды для КСК.

Эту ситуацию, когда КСК получили лишь индальгенцию на сбор денег от жильцов, тратят их по своему усмотрению, а отчитываются формально, они будут защищать до последнего. Поменять название, пожалуй, можно с 1 января 2014 года называться управляющими компаниями. Но терять возможность собирать деньги КСК не хотят.

Поэтому здравое предложение Нацпалаты ЖКХ об оптимизации количества КСК встретит со стороны КСК противодействие.

В связи с чем целесообразно, как и предлагает Нацпалата, разделить компании на управляющие и сервисные, разработать процедуру сертификации, реестр, а также постоянный рейтинг компаний. Как и на любом рынке, здесь нужно поддерживать конкурентную среду, то есть ограничивать компании, стремящиеся к монополии. Во-вторых, как и в Германии, четко регламентировать деятельность КСК, чтобы руководство кооперативов точно знало, что от него требуется, в какой мере, и на какие суммы ему стоит рассчитывать. В-третьих, жильцы должны иметь четкую и ясную процедуру отстранения КСК от работы и процедуру найма другого КСК.

При соблюдении всех этих условий работа КСК будет более эффективной, а дворы и подъезды станут чище.

Казахстан ожидает вторая волна приватизации

[Начало на стр. 1]

«А главная задача Карима Масимова, как руководителя администрации президента, добиться не на словах, а на деле разделения государства и бизнеса, перехода от государственно-олигархического капитализма к народному капитализму», – цитирует слова г-на Ертисбаева «Интерфакс-Казахстан».

Эксперты по-разному оценивают данную ситуацию. «Если приватизация приведет к увеличению конкуренции, то это окажет огромное позитивное воздействие на экономику Казахстана», – считает Эрик Найман, управляющий партнер компании Capital Times. Также последующая отлаженная работа налоговой и судебной системы благоприятно скажется на инвестиционном климате страны.

При этом процессе, по мнению Олжаса Худайбергенова, директора Центра ма-

кроэкономических исследований, высвободится большое количество объектов и направлений бизнеса, которые можно развить через частное предпринимательство.

Вероятнее всего, вторая волна приватизации коснется и объектов социальной сферы. Тем не менее Роза Утегенова, заместитель начальника Управления занятости и социальных программ города Алматы, считает, что объекты социальной сферы нет необходимости приватизировать ввиду того, что они обслуживают социальную незащищенные слои населения. «Прежде всего это объекты сферы образования, здравоохранения и социального обеспечения», – отмечает г-жа Утегенова. Сейчас много частных школ, медицинских центров. Качество оказываемых услуг в них может быть и выше, чем в аналогичных государственных струк-

турах, но воспользоваться ими могут не все. «Поэтому приватизация указанных объектов ухитит в целом качество услуг в расчете на отдельного индивида, так как на оставшиеся государственные учреждения возрастет нагрузка», – поясняет спикер.

По словам Нурсултана Назарбаева, приватизируемые объекты социальной сферы не должны менять направления. Кроме того, глава государства отметил, что при приватизации не произойдет перелом собственности. Кроме того, на совещании с предпринимателями глава государства отметил, что эффективность приватизации объектов социальной сферы может быть гарантирована за счет государственно-частного партнерства (ГЧП).

Напомним, что применение механизма ГЧП в 2011-2015 годы возможно по

следующим направлениям: автомобильный транспорт, водоснабжение и водотведение, жилищное строительство, коммунальное хозяйство, переработка твердо-бытовых отходов, газоснабжение, теплоснабжение, образование, наука, здравоохранение и пенитенциарная система, традиционно относящимся к сфере государственной ответственности.

В целом, по мнению Олжаса Худайбергенова, объекты должны приватизироваться только через аукцион. При этом должна соблюдаться очередность – сначала прибыльные активы, потом убыточные активы, и наконец, социальные объекты. «Никакой срочности или торпидности не должно быть – если объект не продается, то надо ждать покупателя», – считает эксперт. Предприятия должны передаваться в частные руки лишь на условиях продажи по рыночной цене.

Есть спрос – есть эффективность!

Кайрат Алимов

По итогам первого квартала 2013 года в Казахстане зарегистрировано около 1,5 млн субъектов малого и среднего предпринимательства. Бизнес в стране, благодаря мощной поддержке госпрограмм, вступил в фазу активного развития. Дополнительным стимулом для роста отечественного предпринимательства стало и создание Таможенного союза, стимулирующего повышение качество товаров и услуг местных производителей. Банки страны тоже не остались в стороне, динамично подключившись к реализации госпрограмм поддержки МСБ. Одним из активных операторов, реализующих программы фонда «Даму», является «Цеснабанк». Каких успехов удалось достичь финансовому институту, какие программы являются самыми популярными, как выглядит кредитный портфель в отраслевой разбивке, нам рассказал заместитель председателя правления банка Мурат Нургазин

- Как Вы оцениваете эффективность программ поддержки предпринимателей?

- Мы работаем с фондом «Даму» на протяжении уже шести лет. Ежегодно мы присоединяемся к новым программам, предоставляя предпринимателям финансирование на выгодных условиях. Если есть новые программы, успешно освоены объемы средств, спрос со стороны предпринимателей, значит, есть эффективность. На данный момент, помимо «Дорожной карты бизнеса-2020», мы являемся участниками десяти программ фонда «Даму». Одной из последних является программа развития моногородов на 2012-2020 годы, это соглашение мы подписали 28 марта 2013 года. В целом, по состоянию на нача-



ло весны «Цеснабанком» профинансировано около 900 заемщиков на общую сумму порядка 21,6 млрд тенге и региональным координационным советом одобрено 234 проекта «Цеснабанка» на сумму свыше 75 млрд тенге. Считаю программы поддержки предпринимателей фонда «Даму» очень эффективными и своевременными.

- Расскажите, чем программа развития моногородов отличается от остальных?

- Кредитованию по данной программе подлежат предприниматели, осуществляющие свою деятельность в строго определенном списке городов, и это не областные центры и мегаполисы страны, а небольшие города, имеющие потенциал экономического роста, где основная часть трудоспособного населения сосредоточена на одном-двух градообразующих предприятиях. Главной особенностью программы является размер субсидирования ставки, который составляет не 7%, как в большинстве остальных программ, а целых 10%! При этом максимальная эффективная ставка вознаграждения должна быть не более 14%. Это значит, что фактически предприниматель получает кредит под 4% годовых! Такая ставка является эффективной, нет никаких дополнительных комиссий.

- Какая из реализуемых «Цеснабанком» программ фонда «Даму» пользуется наибольшим спросом у предпринимателей?

- Наибольшее количество заемщиков прокредитовано по первому и третьему траншам «Даму», а также по программе поддержки женщин-предпринимателей.

- Какое направление пользуется наибольшим спросом в рамках программы «ДКБ-2020»?

- Безусловным лидером по количеству одобренных проектов в «Цеснабанке» выступает первое направление – это поддержка бизнес-инициатив. В рамках данного направления ведется субсидирование ставки вознаграждения, а также предоставляются инструменты гарантирования.

На 1 марта текущего года «Цеснабанк» занимает второе место среди банков второго уровня по сумме кредитного портфеля заявок по одобренным проектам в рамках направления поддержки бизнес-инициатив «ДКБ-2020».

Предприятия, получившие субсидии, осуществляют деятельность в сфере электроэнергетики, строительства, логистики, гостиничного бизнеса, пищевой промышленности и других отраслях.

- А какие отрасли все-таки преобладают в кредитном портфеле «Цеснабанка»?

- Мы стараемся поддерживать диверсифицированную структуру портфеля как по отраслям, так и по регионам кредитования. Наибольшую долю в портфеле банка занимает оптово-розничная торговля, а также сфера услуг. В региональном разрезе лидируют Астана и Алматы, следом за ними идут северные и западные города.

- Как, по Вашему мнению, можно совершенствовать программы поддержки предпринимателей, чтобы сделать их еще доступнее и более эффективнее?

- В целом, государственные программы обладают большим потенциалом и позволяют предпринимателям получать кредитование по сниженным ставкам вознаграждения, обеспечивают отсутствие дополнительных комиссий по займам, а также льготный период по погашению основного долга. Это довольно внушительный список преимуществ. Среди усовершенствований мы бы предложили рассмотреть возможность увеличения объемов фондирования банков второго уровня. Размеры траншей строго оговорены, но зачастую, как мы убедились на практике, желающих может оказаться гораздо больше, чем имеющихся в наличии у банка выделенных средств финансирования. Клиенты и банки заинтересованы в увеличении сроков кредитования, субсидирования, гарантирования, а также расширении списка приоритетных отраслей.

Сегодня развитие и эффективное функционирование экономики страны тесно связано с сектором МСБ, являющимся одним из ее главных локомотивов. Мы видим, как финансовая ситуация на территории нашей страны стабилизируется. Об этом свидетельствуют как приток промышленного производства, так и рост торговли, услуг транспорта и связи. «Цеснабанк» готов продолжить оказывать активную поддержку предпринимателям нашей республики не только посредством государственных программ, но и с помощью собственной широкой линейки продуктов, способствующих развитию различных сторон бизнеса.



КАЗАХСТАН И ШЕВРОН.

20 ЛЕТ

УСПЕШНОГО ПАРТНЕРСТВА.

В 1993 году мы стали одной из первых международных нефтяных компаний, пришедших в Казахстан. С тех пор «Шеврон» помог открыть здесь тысячи рабочих мест. Мы вложили миллиарды долларов в приобретение местных товаров и услуг. Наша неустанная поддержка помогла Казахстану стать мировой энергетической державой. Сегодня «Шеврон» с гордостью отмечает 20-летие успешного партнерства с Казахстаном. И мы готовы сделать наши последующие десятилетия еще лучше. Узнайте больше на chevronkazakhstan.com.



Human Energy

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

НА 10% ВЫРОСЛИ ЦЕНЫ НА НЕДВИЖИМОСТЬ В ТУРЦИИ

Такой рост зафиксирован с 2010 года. В настоящее время стоимость за 1 кв. м жилья в пределах первой береговой линии составляет в среднем 1 тыс. 500-2 тыс. евро. При этом налог составляет от 50 до 100 евро в зависимости от кадастровой стоимости объекта недвижимости, тогда как коммунальные услуги в год носелам обойдутся в 380-500 евро. «Турция привлекательна в качестве инвестиций в недвижимость. Покупка квартиры может окупиться уже через 4-7 лет. К примеру, в Болгарии стоимость жилья в пределах береговой линии составляет от 3 тыс. до 5 тыс. евро за квадратный метр, а в Турции эти показатели в два раза ниже», — пояснила Александра Соколова, управляющий одного из турецких застройщиков в Казахстане. Более того, эксперты полагают, что инвестировать в недвижимость Турции необходимо именно сейчас. Ведь через пару лет Турция планирует вступить в еврозону, тогда цены на недвижимость сравняются с европейскими. Процесс покупки регулирует Закон о приобретении недвижимости в Турции иностранными гражданами. Иностранному покупателю получает вид на жительство в стране, со всеми гражданскими правами. С августа прошлого года в соответствии с изменениями в Закон Турецкой Республики «О собственности», в части приобретения иностранцами недвижимости, теперь и граждане Республики Казахстан с августа 2012 года имеют законное право приобретать и оформлять на свое имя недвижимость на территории Турции. (kapital.kz)

В КАЗАХСТАНЕ НАМЕРЕНЫ ВЫПУСКАТЬ ДО 300 ТЫС. АВТОМОБИЛЕЙ

Перед автомобильной промышленностью Казахстана стоят амбициозные задачи. О перспективах развития отрасли говорили во вторник в Астане в ходе форума машиностроителей. По словам вице-министра индустрии и новых технологий Альберта Рау, в Казахстане производство автомобилей планируют увеличить до 300 тыс. в год. Альберт Рау отметил, что образование Таможенного союза, гармонизация импортных пошлин в рамках ТС и согласованная политика трех стран привели к тому, что приток поддержанных автомобилей сократился. Кроме того, по информации вице-министра, в прошлом году в Казахстане было продано 100 тыс. автомобилей, из них 20 тыс. — казахстанской сборки. «На основании анализа внутреннего автомобильного рынка была выработана стратегия. (...) Наши целевые показатели, наша мечта — это производить 300 тыс. машин. Мы исходим из целого ряда расчетов: емкости внутреннего рынка, обмена марками и т.д. Это достаточно амбициозная, но достаточно реальная задача», — заявил Альберт Рау. Ранее Ассоциация казахстанского автобизнеса (АКАБ) сообщала, что в Казахстане в стоимостном выражении в феврале 2013 года рынок продаж новых автомобилей вырос по сравнению с таким же периодом прошлого года на 92% и составил \$208 млн. На долю казахстанских производителей пришлось \$46 млн. Больше всего в феврале этого года продавались автомобили по цене от \$10 тыс. до 15 тыс. (kapital.kz)

АСТАНИНСКАЯ ВТОРИЧКА ВЫРОСЛА В ЦЕНЕ

По оценкам специалистов аналитической службы kп.kz, в марте 2013 года средневзвешенная удельная цена предложения вторичного жилья в Астане составила \$1 тыс. 934 (291,4 тыс. тенге) за 1 квадратный метр. По сравнению с прошлым месяцем она увеличилась на 1,7% (при погрешности расчетов — 0,6%). Средние цены в «дорогом» сегменте остановились на уровне 363,4 тыс. тенге (около \$2 тыс. 423) за 1 кв. метр и подорожали в итоге на 1,8%. В сегменте «дешевого» жилья цены достигли 230,6 тыс. тенге (более \$1537). Это на 1,6% больше показателя предыдущего месяца. В общем, аналитики исследовали 5 тыс. 419 объектов (то на 7,6% больше предыдущего месяца). Общая площадь предложенного к продаже вторичного жилья составила 400 тыс. кв. метров. А объем рынка в ценах предложения — 120 млрд тенге. В районе левобережья, или Есиль, средняя запрашиваемая цена «квадрата» жилья установилась на уровне 363,6 тыс. тенге (\$2 тыс. 413), в районе правого берега — на уровне 272,8 тыс. тенге (\$1 тыс. 842). Учитывая погрешность в расчете средневзвешенной цены предложения, можно говорить о росте ценового показателя в административных районах Алматы и Есиль. (kapital.kz)

В РК МОГУТ ВВЕСТИ УТИЛИЗАЦИОННЫЙ СБОР

Вопрос введения в Казахстане утилизационного сбора на ввоз автомобилей обговорен в программе развития отечественного автопрома. Об этом во вторник на форуме машиностроителей в Астане сообщил вице-министр индустрии и новых технологий РК Альберт Рау. «Очень серьезный вопрос, который в программе обговорен, — это вопрос утилизации, утилизационного сбора. И с учетом того, что сейчас Россия, в связи с тем, что утилизационный сбор все-таки ВТО оспаривает, там дополнительные механизмы. Мы пока в этом направлении делаем первый шаг. Мы изучили опыт наших коллег. То, что у нас должно быть все гармонизировано, я думаю, что все понимают. (...) И никаких барьеров не должно быть. Наше базовое соглашение в ТС, страны не устанавливают никаких аналогичных мер по пошлинам. Как бы их не называли. Поэтому требования ВТО понятны, и мы должны выстроить гармоничные, такие же меры и механизмы, как и в России», — пояснил Альберт Рау. (kapital.kz)

Даунтаун по-алматински

Олег Ни

В Алматы презентовали первый посткризисный жилой комплекс бизнес-класса AFD Plaza. Церемонию открыл глава города Ахметжан Есимов. Аким подчеркнул ответственность строительной компании Global Building Contract (GBC) по выполнению принятых обязательств по завершению комплексов в районе Сайран и высокий профессионализм в реализации новых проектов.

«Презентация AFD Plaza — знак оживления строительного сектора после кризиса», — заявил аким города. Эксперты и участники мероприятия сошлись во мнении, что наблюдающиеся тенденции развития строительной отрасли в Алматы динамичны и перспективны.

Как известно, GBC является одним из лидеров казахстанского строительного рынка и справедливо считается компанией реальных дел. В портфеле компании свыше 4700 квартир, построенных и введенных в эксплуатацию в Алматы и Астане в сложных условиях кризиса. GBC предлагает своим клиентам качественные и комфортные квартиры, гарантированное постпродажное обслуживание и широкий спектр услуг от партнеров, включающий ипотечное кредитование, скидки на товары для ремонта, технику и мебель. Совместно с ведущими компаниями Казахстана, специализирующимися на реализации товаров для дома, GBC создала «Бонусный клуб». Так, все клиенты застройщика автоматически становятся его членами и получают значительные скидки на приобретение электробытовой техники, мебели и товаров для ремонта.

После завершения строительства жилого комплекса GBC предоставляет клиентам гарантию качества и передает дома в управление службе эксплуатации.

В прошлом году один из объектов компании был удостоен национальной премии «Выбор года» в номинации «Лучшее жилье комфорт-класса».

В 2011 году компания приступила к строительству нового жилого комплекса бизнес-класса в престижном районе города, на пересечении пр. аль-Фараби и улицы Западная Желтоқсан.

Дома в AFD Plaza спроектированы и строятся в строгом соответствии с требованиями по сейсмостойкости, при этом комплекс расположен на участке с валунно-галечным грунтом — самом плотном и устойчивом в городе Алматы.

В строительстве используются современные инженерные решения, качественные материалы и оборудование ведущих мировых производителей. К вопросу безопасности конструкторы подош-

ли к квартире. Если, по любым причинам, проект не достраивается, покупатели могут распоряжаться депозитами и накопленным вознаграждением по собственному усмотрению.

Напомним, что в августе 2011 года между акиматом Алматы и «Казкоммерцбанком» был подписан Меморандум о сотрудничестве в рамках государственно-частного партнерства. Благодаря этому реализуются проекты по строительству

градоостроительный совет Алматы предъявлял повышенные требования к архитектуре комплекса, фасадам зданий, освещению и ландшафтному планированию. «В проекте предусмотрены и реализованы все наши рекомендации, была проведена вдумчивая и качественная работа. Комплекс в полной мере является достойным местом для проживания», — сообщила г-жа Нысанбаева во время пресс-брифинга.

Автор проекта — известный казахстанский архитектор Шохан Матайбеков отметил, что для обеспечения проветриваемости территории города было решено создать комплекс из зданий башенного типа. Что касается сейсмичности, вся конструкция была сделана с учетом международных технических требований. Эти здания смогут выдержать до 9 баллов.

Спикер сообщил, что разработчики будут продолжать наблюдать за проектом в рамках авторского надзора до сдачи комплекса под ключ.

Общая площадь ЖК составляет 180 тыс. кв. м, количество квартир 760, в комплексе предусмотрено двухуровневый паркинг. Все 10 домов AFD Plaza будут введены в эксплуатацию уже в августе 2014 года.

В архитектурном смысле «новый» алматинский центр города находится на стадии формирования, в котором AFD Plaza займет достойное место. Выгодное географическое расположение и изысканная архитектура характеризуют его как новый даунтаун города, подчеркнула г-жа Нысанбаева.

Мухит Азирбаев, председатель наблюдательного совета строительной компании GBC, отмечает идеальное сочетание жилья и ограниченного предложения торгово-коммерческих помещений, которые будут работать на сферу услуг для жильцов комплекса. Объект отличают открытый вид на горы и высокая транспортная доступность. А в нескольких минутах езды от комплекса расположены все крупные объекты городской инфраструктуры.

Кроме того, «при всей дороговизне земли в этой части города, почти два гектара земли было отдано на благоустройство комплекса», — сообщил г-н Азирбаев.



ли с особым вниманием. Жилой комплекс и прилегающие к нему объекты отвечают всем требованиям безопасности.

Кроме того, впервые при продаже квартир применен принцип оплаты с использованием депозитных счетов. Приобретая недвижимость на этапе строительства, покупатели не оплачивают компании-застройщику, а открывают специальные счета в «Казкоммерцбанке», на которые размещают сумму оплаты. Перевод средств в пользу застройщика происходит только после ввода комплекса в эксплуатацию и получения документов

жилья, объектов инфраструктуры, развития малого и среднего бизнеса на общую сумму финансирования 159 млрд тенге, из них уже освоено 60 млрд.

При реализации проекта, в рамках государственно-частного партнерства, акимат взял на себя всю работу, связанную с прокладкой жилых сетей, а банк, в свою очередь, — инвестировал в строительство.

Высокую оценку жилому комплексу дают эксперты в области строительства. Любовь Нысанбаева, президент Союза градостроителей Казахстана, отмечает,

В 2012 году БРК передал БВУ на рефинансирование проекты на сумму \$359 млн

Максим Азаров

Прошедший год ознаменовался рекордной для Банка развития Казахстана (БРК) прибылью в 15,3 млрд тенге. Об этом в Астане в ходе итоговой пресс-конференции за 2012 год сообщил глава финансового института Нурлан Кусанов

В мероприятии также принял участие заместитель премьер-министра РК — министр индустрии и новых технологий РК, председатель совета директоров БРК Асет Исекешев. В своем выступлении он отметил, что Банк развития Казахстана на деле доказал свою состоятельность в реализации задач по поступательному развитию казахстанской экономики. «За 12 лет БРК инвестировал в экономику страны около \$5 млрд, профинансировано более 90 сложных и высокорискованных проектов, построено и модернизировано 69 предприятий. Это проекты в ключевых секторах экономики, которые реализуются практически во всех регионах Казахстана. Большинство этих предприятий успешно работают, обеспечивая рабочими местами, экспортируя обрабатывающую продукцию», — сказал вице-премьер.

По словам председателя правления БРК Нурлана Кусанова, с начала своей деятельности банк привлек в отечественную экономику порядка \$11 млрд иностранных инвестиций. В 2012 году БРК одобрил к финансированию 7 новых проектов на сумму \$2,3 млрд, перевыполнив план по одобрению в 2 раза. На начало текущего года ссудный портфель банка составил \$3,1 млрд, что составляет 4,8% в совокупном ссудном портфеле банков Казахстана. Как отметил Нурлан Кусанов, рост ссудного портфеля мог бы быть более значительным, однако БРК, как институт развития, нередко поддерживал проекты на ранней стадии, тем самым принимая на себя наиболее существенные первоначальные риски. «После того как проекты становились привлекательными для банков второго уровня (БВУ), мы передавали их в коммерческую среду — только за 2012 год БВУ получили на рефинансирование проекты БРК на сумму \$359 млн. В целом, доля Банка развития Казахстана в долгосрочном кредитовании экономики за год возросла с 5,7% до 5,9%», — уточнил он.

На пресс-конференции также были озвучены меры, которые были предприняты менеджментом банка для повышения эффективности и улучшения бизнес-процессов. За последние два года БРК отменил комиссии за открытие, ведение и закрытие банковского счета, переводные операции в национальной и иностранной валюте. Как рассказала управляющий директор БРК Зере Сейдимбек, заемщик теперь не будет нести затраты, которые ранее направлялись на различные сборы. «Наш клиент застрахован от вероятности даль-



нейшего удорожания стоимости займа, у него появляется возможность более оптимально планировать предполагаемые расходы по проекту. Теперь предприниматели смогут направлять на развитие производства время и деньги, которые раньше тратились на комиссии и сопутствующие расчеты, акты сверок и платежи. Ко всему прочему, чтобы снизить финансовую нагрузку клиента, мы отменили комиссию за проведение банковской экспертизы. Ранее комиссия составляла не менее 1 тысячи месячных расчетных показателей (МРП) или 1% от суммы займа», — уточнила она, добавив, что отмена комиссии скажется и на оптимизации бизнес-процессов банка.

«В скором времени Банк развития Казахстана планирует увеличить свое участие в крупных проектах государственного значения. Уже сегодня порядка 20% всех инвестиций, направленных на реализацию госпрограммы ФИИР, приходится на долю БРК», — сказал главный исполнительный директор (CEO) компании Siemens в Объединенных Арабских Эмиратах, независимый директор, член совета директоров Банка развития Казах-

стана Кай Цвингенбергер. По его словам, для отбора инвестиционных проектов проводится банковская экспертиза, в том числе технологическая. При этом главными критериями являются энергосбережение, энергоэффективность, экологическая безопасность и др. На следующем этапе оценивается технологический эффект от самой реализации проекта. «В 2012 году БРК внедрил стратегический показатель — индекс эффекта развития проектов, который используют в практике западные банки развития. В Банке развития Казахстана с 2012 года по каждому проекту рассчитывается данный индикатор социально-экономического влияния. Он учитывает такие показатели, как уровень добавленной стоимости, производительности, ожидаемые налоги, объем несрырьевого экспорта, инфраструктурный эффект, квалифицированные рабочие места и др., — пояснил Кай Цвингенбергер. — По итогам прошлого года индекс составил 63 балла. Это означает, что \$800 млн, вложенные в 2012 году в инфраструктурные и обрабатывающие предприятия, по мере выхода на проектную мощность, имеют прямой социально-экономический эффект. В част-

ности, в виде дополнительного роста обрабатывающего производства на \$1,3 млрд в стране, роста несрырьевого экспорта на \$200 млн, создания 3 тыс. дополнительных рабочих мест, роста налогов на 6 млрд тенге, роста ж/д и авиаперевозок на 5-9% и др.»

Одним из важнейших событий ушедшего года для БРК стало утверждение стратегии развития до 2022 года. «Мы достигли единого понимания со всеми заинтересованными сторонами, в части того, что БРК — это, в первую очередь, институт развития, ориентированный на рост благосостояния страны, а не на максимизацию прибыли. При этом банк, как и прежде, сохранит финансовую стабильность и обеспечит рост качества активов», — сообщил Нурлан Кусанов, уточнив, что для достижения целей обновленной стратегии БРК в 2012 году был подготовлен законопроект «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты РК по вопросам деятельности банка». Законопроект согласован без замечаний со всеми заинтересованными министерствами — юстиции, финансов, экономики и бюджетного планирования.

«Казахмыс» поддерживает казсодержание

Динара Куатова

Поддерживать местное производство, создавая условия для развития МСБ. Такой политики в вопросе по увеличению казахстанского содержания придерживаются в компании «Казахмыс», которую озвучил председатель правления ТОО «Корпорация Казахмыс» Эдуард Огай на IV форуме «Создаем казахстанское», ставшем традиционной диалоговой площадкой компании с представителями, представителями госпредприятий и руководителями крупных промышленных компаний.

Вопрос увеличения доли казахстанского содержания в крупных промышленных компаниях страны становится все более актуальным в условиях интеграционных процессов ЕЭП и ВТО. Как отметил на форуме заместитель премьер-министра РК – министр индустрии и новых технологий РК Асет Исекешев, повышение конкурентоспособности отечественных предприятий планируется реализовать с помощью ряда системных мер. В первую очередь в ведомстве намерены определить перечень самых востребованных товаров для развития производства наиболее перспективной продукции. В настоящее время в данный список предварительно вошли 95 товарных позиций. Далее этот перечень будет расширяться.

«Планируется расширение перечня товаров, принадлежащих приоритетному закупу отечественных производителей, в который войдут стройматериалы, химическая продукция, автотехника, трубы, спецодежда и другие товары, которые производятся нашими производителями», – отметил Асет Исекешев в ходе выступления.

В компании «Казахмыс» в течение нескольких лет предоставляют информацию казахстанским предпринимателям по импортируемой продукции. В компании считают, что данные сведения позво-



ляют ориентироваться казахстанскому малому и среднему бизнесу на наиболее востребованные ниши. Стоит отметить, на сегодняшний день с «Корпорацией Казахмыс» работает более 1800 предприятий и поставщиков продукции. В минувшем году компания закупила товаров, работ и услуг на сумму 252 млрд тенге. Из них товаров на сумму 34 млрд тенге, работ и услуг – на сумму 118 млрд тенге. Сумма закупа казахстанских товаров в 2012 году составила 40,9 млрд тенге или 30,5% общей суммы закупа, улучшив показатели 2011 года на 6 млрд тенге или на 0,6%. К слову, в компании насчитывается около 500 вспомогательных функций. Оборот по поставкам, инвестициям, модернизации оборудования в прошлом году зафиксирован на уровне миллиарда долларов.

Доля казахстанского содержания в «Корпорации Казахмыс» составила 62%. Однако в текущем году в компании ожидается рост в пределах 3%.

«У нас есть предел своего роста. Мы уже сейчас не можем на 100% заменить поставки импортного оборудования, импортного материала, высоколегирован-

ной стали и так далее. Для нас это новый вызов, но мы готовы локализовать этот вопрос. Предоставить информацию – сколько и что мы покупаем по импорту. И надеемся, что кто-то из компаний начнет этот бизнес здесь», – сказал председатель правления ТОО «Корпорация Казахмыс» Эдуард Огай.

Зарубежные товары поставляются из России, Китая, Германии и других стран. В частности, речь идет о готовом горном оборудовании, сложных материалах и химреакентах.

При достижении 62% доли казахстанского содержания компания приступила к улучшению качества товаров местного содержания в компании. «Я сегодня призываю всех производителей, кто поставяет товары, услуги, делать свои предложения не только нам, а и министерствам, государственным органам и институтам развития, потому что законы должны идти в ногу со временем. И кто если не мы будем делать предложения и говорить, что на рынке для развития бизнеса в нашей отрасли и, в целом, необходимо вносить изменения в нормативные акты», – обратился к предпринимателям Эдуард Огай.

В планах «Казахмыса» – в ближайшем году инвестировать в экономику порядка \$7 млрд. Озвученные намерения свидетельствуют, что поле для партнерского взаимодействия с крупнейшим горнорудным холдингом в перспективе будет только расширяться.

«Проекты связаны на 60% с областью строительства новых горных предприятий, восполнением выбывающих наших мощностей. Отдельная отрасль у нас – это металлургия, обогащение. То есть, развивая наше горное производство, развивая наш комплекс по добыче, мы планируем проекты по обогащению, по увеличению или по модернизации», – сообщил председатель правления «Корпорации Казахмыс».

Кроме того, компания открыта к сотрудничеству в таких сферах, как машиностроение, энергетика, строительство, а также в области услуг связи и питания. В особенности «Казахмыс» готов к сотрудничеству с предприятиями по сборке горно-шахтного оборудования.

Эдуард Огай пояснил, что горнорудная компания ставит задачу по комплексному извлечению полезных металлов и сырья. Такое обогащение сложных или простых руд позволит получить дополнительные стоимости, снизить затраты электроэнергии, ресурсов, сброс металлов в пласты, увеличив выход металла в концентрат.

Касательно процедуры закупок, в металлургической компании не отрицают наличие случаев неправильных подходов при проведении тендеров. В связи с чем в «Корпорации Казахмыс» создают альтернативные структурные подразделения, куда могут обратиться потенциальные партнеры, поставщики товаров, работ или услуг, чтобы пересмотреть решения тендерной комиссии. Данный механизм также позволяет отслеживать эффективность работы менеджмента торгового дома и в целом службы снабжения, поделился председатель правления «Корпорации Казахмыс».

«ПРЕМЬЕРА!» ОТ VI GROUP

Динара Куатова

Жилой квартал, воплощающий идеи творчества, появится в скором времени в Астане. Холдинг VI Group приступил к строительству на левобережье столицы проекта, продолжающего линейку продуктов компании премиум-класса. Как сообщил на презентации жилого комплекса «Премьера!» председатель правления холдинга VI Group Амангелды Омаров, сдача первой очереди намечена уже на сентябрь 2014 года. Завершить строительство всего комплекса компания намерена через три года.

Слоган проекта – «Простор для творчества» – как нельзя лучше характеризует его концепцию. «Премьера!» – это творческий квартал в центре Астаны, где каждый дом посвящен определенному виду искусства. Первый презентуемый дом проекта олицетворяет собой «Живопись».

«Мы представляем новый творческий квартал под названием «Премьера!». Более двухсот гостей, посетивших сегодня презентацию, – подтверждение того, что концепция проекта выбрана правильно. Есть очень большой интерес. И мы уверены, что проект будет успешным. В последние три-четыре года мы стараемся строить не просто жилье, а здания, которые украшают город», – отметил на презентации председатель правления холдинга VI Group Амангелды Омаров.

Жилой комплекс «Премьера!» представляет шесть очередей и включает девять домов. Первая очередь – 6-ти и



8-этажные кирпичные здания в стиле американской неоклассики, для оформления фасадов которых выбраны высококачественные материалы, наиболее подходящие для резко континентального климата Астаны: клинкерный кирпич, травертин, фибробетон.

Проектом первой очереди запланированы 102 квартиры площадью от 58 м² до 144 м². Особенности квартир: высокие трехметровые потолки, большие гостиные, вместительные кухни, просторные спальни, панорамные окна, гибкие планировки и возможность объединения

квартир, низкая шумо- и теплопроводность наружных стен. В ЖК «Премьера!» также предусмотрен двухуровневый подземный автостоянка на 128 мест.

«Премьера!» – первый жилой комплекс в Астане, который включает в свою инфраструктуру детский сад на 240 мест. Кроме него компанией запланированы центр детского творчества, фитнес-центр, спа-салон, модные бутики.

Председатель правления холдинга подчеркнул, что опыт, полученный компанией при строительстве жилого комплекса «Парижский квартал», позволит команде VI Group возвести презентуемый творческий квартал качественно и в срок.

В интересах комфорта и безопасности будущих жильцов в домах детально продумана система инженерных коммуникаций в сочетании с функционалом «умного дома». Учтено в жилом квартале «Премьера!» и расположение домов, которые опоясывают двор, обеспечивая, таким образом, защиту дворового пространства от ветров. Интересно продумана главная аллея комплекса, которая плавно переходит в рекреационную пешеходную зону со скамейками и фонтаном около цирка.

Стоит отметить, что компания VI Group осуществляет технический и авторский надзор за строительством дома с самого первого этапа и вплоть до момента его сдачи. Особое внимание компания уделяет сервисному обслуживанию своих домов. Примечательно, что VI Group увеличила гарантийный срок обслуживания и готова взять ответственность за возведенные объекты на три года.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ОТДАТЬ ИССЫК-КУЛЬ ЗА ДОЛГИ

Отдать озеро Иссык-Куль в счет погашения многомиллионного долга предложил властям Кыргызстана лидер ЛДПР Владимир Жириновский, сообщает 24.kg. Во время заседания Госдумы, где обсуждался вопрос о ратификации соглашения об урегулировании задолженности, Жириновский выступил против списания долгов Кыргызстану и раскритиковал документ, заявив: «Сейчас в Кыргызстане удивляются, как Россия может прощать им долги. Так мы не только долги списываем, мы вообще все делаем и делаем для них. В Кыргызстане есть не только полезные ископаемые, есть возможность использования гидроресурсов. Если они ничего этого не хотят отдавать, пусть отдадут Иссык-Куль», – сказал Жириновский. В то же время директор Центра перспективных исследований Сергей Масалов считает, что Кремль не поддержит идею лидера ЛДПР, сообщает Vesti.kg. По его мнению, Жириновский заранее заблокировал возможность действительно серьезного обсуждения этой темы. Известно, что Россия намерена списать Кыргызстану долг в размере \$500 млн. (kapital.kz)

ПЕНСИОННАЯ РЕФОРМА СОКРАТИТ ДЕФИЦИТ БЮДЖЕТА

Если пенсионный возраст женщин не повысится, то дефицит государственного бюджета к 2023 году достигнет \$19,6 млрд, заявил председатель Национального банка РК Григорий Марченко. Об этом передает КазТАГ. Как ранее сообщалось, по данным Министерства финансов РК, дефицит государственного бюджета Казахстана на 1 января 2013 года составил 890,3 млрд тенге, или примерно \$5,9 млрд. Как сообщалось, Мажилис Парламента РК на пленарном заседании в среду одобрил в первом чтении проект закона РК «О пенсионном обеспечении в РК», а также пакет сопутствующих поправок. Проект закона предусматривает создание Единого накопительного пенсионного фонда (ЕНПФ) на базе фонда «ГНПФ». Кроме того, документом предусматривается унификация пенсионного возраста женщин. Так, согласно проекту закона, повышение пенсионного возраста предлагается осуществлять постепенно в течение 10 лет, увеличивая пенсионный возраст на 6 месяцев каждый год, начиная с 1 января 2014 года. По мнению представительницы общественных организаций, поэтапное повышение пенсионного возраста для женщин приведет к тому, что в течение 10 ближайших лет мест для выпускников учебных заведений будет высвобождаться почти на 30% меньше, чем в случае сохранения текущих положений. Таким образом, повышение пенсионного возраста для женщин должно сопровождаться специальной программой по ежегодному созданию дополнительных 50 тысяч рабочих мест, считают в «Казпотребнадзоре». (kapital.kz)

КАЗАХСТАН И КЫРГЫЗСТАН УМЕНЬШАТ ЗАБОР ВОДЫ

Казахстан, Кыргызстан и Швейцария подписали меморандум по управлению водными ресурсами в бассейнах рек Шу и Талас. Об этом сообщает КазТАГ со ссылкой на пресс-службу Министерства охраны окружающей среды РК. Согласно меморандуму, Швейцария будет финансировать расширение мониторинговой сети автоматизированных систем контроля и управления гидростовов и поверхностного оборудования в бассейнах рек Шу и Талас в Казахстане и Кыргызстане. Кроме того, Казахстан и Кыргызстан в ходе подписания меморандума обсудили вопрос лимита водозабора на вегетационный период 2013 года. На вегетационный период 2013 года, с учетом прогнозируемого дефицита воды в бассейне реки Сырдарья, было принято утвердить лимиты водозабора с 10%-ной урезкой для каждой из стран бассейна реки Сырдарья. Также бассейновая водохозяйственная организация «Сырдарья» была наделена правом корректировки режима работы бассейна с учетом фактической водности. По информации организации «Сырдарья», на 1 апреля 2013 года запасы воды по сравнению с прошлым годом на 1,3 млрд кубометра меньше. (kapital.kz)

В IT компанию срочно требуются сотрудники. Место работы г. Астана, г. Алматы.

Руководители проектов;
Консультанты;
Консультанты-разработчики;
Консультант по инфраструктурным решениям;
Pre-sales консультант;
Менеджеры по продажам;
Менеджер по маркетингу.

Опыт работы не менее 3-х лет, наличие соответствующих сертификатов

Стажеры имеющие в наличии дипломы IT-специальностей.

Резюме отправлять по адресу: itservicehr@gmail.com
Телефон для связи: +7 701 964 9824

Фальшивомонетчикам усложняют жизнь

В обращении вводится новый банкнотный ряд тенге

Вероника Сабитова

С 2011 года Нацбанк РК начал постепенную замену серии банкнот 2006-го года «Байтерек» на новую, условно называемую авторами «Казак елі». Первая банкнота нового образца появилась в конце 2011 года номиналом 5000 тенге. В 2012 году была выпущена новая купюра номиналом 10 000 тенге, а с 29 марта 2013 года в обращении появилась новая банкнота номиналом 2000 тенге.

Чем отличаются новые банкноты? «Здесь на лицевой стороне преобладающие изображения – вертикальные. На лицевой стороне банкнот новой серии имеется символ независимости Казахстана – монумент «Казак елі». В верхней левой части лицевой стороны банкноты изображен государственный герб Республики Казахстан, а в верхней правой части имеется изображение государственного флага Республики Казахстан», – рассказывает Василий Васильченко, директор департамента по работе с наличными деньгами Национального банка РК.

Особое внимание при разработке нового ряда банкнот было уделено защите национальной валюты от подделок. На всех банкнотах имеется несколько защитных элементов: водяные знаки в виде птицы самураи и номинала банкноты, совмещающиеся изображения, которые при просмотре на просвет составляют единое изображение, метки для людей с

ослабленным зрением – высококонтрастные элементы, хорошо различимые на ощупь.

Чем выше номинал, тем больше и сложнее защитные элементы. «Например, на банкноте номиналом 10 000 тенге имеется прозрачное окно, расположенное на полимерной полосе с характерным металлическим блеском, защитная нить с цветопеременным эффектом, а также специальный защитный элемент в виде голубя, который при изменении угла наклона банкноты плавно меняет цвет от зеленого до золотого», – комментирует Василий Васильченко.

На банкнотах номиналом 5 000 тенге тоже предусмотрен специальный защитный элемент в виде крыла барса, который при изменении угла наклона банкноты плавно меняет цвет от зеленого до золотого. Кроме того, здесь есть защитная нить с цветопеременным эффектом, а на оборотной стороне банкноты расположена голографическая полоса с изображениями летящей птицы, яблока и цифры номинала.

В нижней части лицевой стороны банкноты номиналом 2 000 тенге, которая только входит в обращение, специальной краской, имеющей золотистый блеск, отпечатан рисунок сайгака, который виден при изменении угла наклона банкноты. На оборотной стороне банкноты расположена голографическая полоса с изображением стилизованной юрты, номинала

банкноты и фрагмента государственного флага.

Столь значительное внимание в части разработки защитных элементов действительно оправдано. По данным Нацбанка, в 2012 году количество выявленных филиалами НБРК поддельных банкнот уменьшилось по сравнению с 2011 годом почти на 19%. Количество поддельных монет в 2012 году также уменьшилось по сравнению с 2011 годом на 41%. «Это в первую очередь связано с тем, что в течение 2012 года органами финансовой полиции была пресечена деятельность нескольких групп фальшивомонетчиков, а Национальным банком для предотвращения фальшивомонетничества выпускаются в обращение банкноты нового дизайна, имеющие самые последние достижения в области защиты банкнот от подделок», – рассказывает директор департамента по работе с наличными деньгами Нацбанка. По словам экспертов, филиалами НБРК и банками второго уровня в основном выявляются поддельные банкноты крупных номиналов.

Стоимость изготовления денег во всех странах считается конфиденциальной и не публикуется. «Если говорить в общем, то себестоимость производства одной банкноты сильно зависит от номинала банкнот, чем выше номинал, тем сложнее защитные элементы, тем выше себестоимость производства», – поясняет Василий Васильченко.

При этом изъятие банкнот из обращения зависит от нескольких факторов. «Прежде всего – это скорость обращения, чем выше номинал, тем медленнее происходит износ, следовательно, и изъятие старых банкнот высоких номиналов происходит медленнее. У банкноты низких номиналов скорость обращения больше, и износ вместе с изъятием происходит быстрее», – отмечает эксперт Нацбанка. Кроме того, оказывает влияние на скорость обращения и сезонный фактор. Так, в периоды больших расходов у населения, что чаще всего происходит в летние месяцы и в конце года, скорость обращения увеличивается у всех номиналов: низких, средних и высоких. Общее состояние экономики также оказывает влияние на оборот денег и их изъятие.

«В периоды повышенной экономической активности деньги оборачиваются быстрее, чем во время проявления кризисных явлений. Поэтому объем изымаемых банкнот каждый год разный», – поясняет директор департамента по работе с наличными деньгами Национального банка РК.

Период параллельного обращения банкнот номиналом 5000 тенге старого образца 2006 года и нового образца 2011 года будет длиться до конца 2013 года. Период параллельного обращения банкнот номиналом 2 000 тенге – до ноября 2014 года, номинал 10 000 тенге – до 10 апреля 2014 года.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

«ЭЙР АСТАНА» ОТКРЫВАЕТ НОВЫЙ РЕЙС АСТАНА – ОРЕНБУРГ

С 16 апреля 2013 года авиакомпания «Эйр Астана» открывает прямой регулярный рейс Астана – Оренбург. Новый рейс будет выполняться на авиалайнере Embraer 190 трижды в неделю по вторникам, четвергам и воскресеньям, а его продолжительность составит 2 часа. Стоимость билета из Астаны в Оренбург в обе стороны, включая все сборы, начинается от 40 тыс. 495 тенге на перелет в экономическом классе и от 147 тыс. 596 тенге – в бизнес-классе. «Прямое авиасообщение между столицей Казахстана и Оренбургом позволит крупнейшей казахской диаспоре в России, а также представителям деловых и официальных кругов обеих стран совершать удобные и комфортабельные перелеты», – отметил старший вице-президент по продажам и маркетингу АО «Эйр Астана» Ибрагим Жанлыл. По его словам, увеличение числа прямых рейсов из Астаны является частью стратегии авиакомпании по наращиванию транзитного трафика и развитию Казахстана в качестве транзитного узла Евразии. «К сожалению, из соображений безопасности, нам пришлось прекратить осуществление рейсов в город Уральск. И мы получили множество отзывов от наших постоянных клиентов, подтверждающих, что они будут рады использовать рейс Астана – Оренбург для своих путешествий из Уральска в Астану и далее по нашим внутренним и международным маршрутам», – добавил он. Рейс Астана – Оренбург станет одним из 9 новых рейсов «Эйр Астаны», открытых за последние 2,5 года, а также 11-м направлением в маршрутной сети авиакомпании в Россию. «Эйр Астана» уже выполняет рейсы из Алматы, Астаны и Атырау в такие города России как Москва, Санкт-Петербург, Казань, Екатеринбург, Омск, Самара и Новосибирск. «Эйр Астана» является полноправным членом Международной ассоциации воздушного транспорта (IATA) и совместным предприятием АО «Фонд национального благосостояния «Самрук-Казына» и британской компании BAЕ Systems PLC, с долей участия в 51% и 49% акций соответственно. «Эйр Астана» – одна из авиакомпаний в Казахстане, сертифицированных на выполнение технического обслуживания воздушных судов по стандартам Part-145 Европейского агентства по авиационной безопасности (EASA). На сегодняшний день парк воздушных судов авиакомпании «Эйр Астана» состоит из самолетов Boeing 767-300, Boeing 757-200, Airbus A321, Airbus A320, Airbus A319, Embraer 190. В 2012 году «Эйр Астана» первой среди авиакомпаний СНГ и Восточной Европы была удостоена рейтинга 4-х звезд агентства Skytrax и признана «Лучшей авиакомпанией в Центральной Азии и Индии». (kapital.kz)

ЛЯЗЗАТ КИИНОВ: СЛАНЦЫ НЕДЕШЕВЫЕ И УБЫТОЧНЫЕ

Казахстан дешевле получать газ из угля, а не из сланца, считает председатель правления АО «НК «КазМунайГаз». Ляззат Киинов уверен, что ажиотаж вокруг технологии получения газа из сланца скоро прекратится, сообщает Kazenergy.com. По его мнению, технологии получения газа из сланцевых залежей намеренно муссируются теми странами, которые в настоящее время заинтересованы в быстрейшем решении проблемы самообеспечения газом. «Эти разговоры о сланцевых месторождениях активно муссируются в последнее время теми, кто заинтересован в снижении цен на газ. Те страны, у которых нет газа, говорят о разработке сланца, чтобы другие страны, которые производят газ, снизили его цену», – отметил Киинов. По его словам, несмотря на активную пропаганду технологии получения газа из сланца, ситуация на мировом рынке цен на «голубое топливо» мало изменилась, снижения цен на газ не наблюдается. «Я думаю, что через пять лет все разговоры о получении газа из сланцев прекратятся», – сказал глава «КазМунайГаза». Отечественные эксперты полагают, что угроза, которая может возникнуть из-за развития добычи сланцевого газа, преувеличена. По мнению Артема Устименко, старшего аналитика Агентства по исследованию рентабельности инвестиций (АИРИ), необходимо признать, что глобальный ажиотаж вокруг сланцевого газа во многом искусственно раздут, в том числе непосредственно при поддержке компаний, осуществляющих его добычу. Добыча нетрадиционных запасов газа, в первую очередь сланцевого, во многих странах находится на стадии формирования, и масштабы и качество ресурсов базы еще не определены. Не исключено, что сегодняшние оценки искусственно завышаются и улучшаются в целях подогревания интереса инвесторов и влияния на мировые рынки. (kapital.kz)

АРЕНДНОЕ ЖИЛЬЕ В АСТАНЕ ПОДРОЖАЛО НА 13,3%

Специалисты аналитической службы kп.kz провели очередное исследование рынка арендной недвижимости Астаны. По их данным, в марте текущего года стоимость найма квартир по городу выросла на 13,3% и составила 152,8 тыс. тенге (около \$1 тыс.) за месяц проживания или 2 тыс. 146 тенге (\$14,13) за 1 квадратный метр. Рост арендных ставок зафиксирован в административных районах Алматы (на 14%) и Есиль (на 17,5%). В районе Сарыарка изменения незначительные, то есть происходили на уровне среднестатистической погрешности расчетов. Количество квартир по сравнению с февралем текущего года увеличилось на 14,7% – до 1 тыс. 764 объектов. Арендная стоимость квартир в сегментах «дорогого» и «дешевого» жилья тоже повысилась – на 18,2% и 5,4% соответственно. В связи с тем, что в марте увеличились арендные ставки на астанинское жилье, средние цены на рынке вторичного жилья также немного выросли. Средняя ставка по департаментам составляет 7,4% годовых, наблюдается увеличение индекса доходности в сегментах элит- и бизнес-класса. По прогнозам аналитиков, в ближайшей перспективе на астанинском рынке аренды ожидается небольшой рост цен. (kapital.kz)

IT-стартапы в Казахстане: проблемы или перспективы?

Нургуль Айтпаева

В инновационном развитии глобального IT-рынка значительное место занимает общемировой тренд «облачных» технологий, получивший наибольшее свое развитие в США, Европе и других передовых в сфере IT странах мира. Такие крупные гиганты мировой индустрии, как Dell, Coca-Cola, Panasonic и др. уже несколько лет активно пользуются SaaS-решениями (SaaS – модель, по которой программное обеспечение предоставляется в аренду – по подписке). За последние два года в России «облака» тоже существенно развились и стали востребованы рынком. В Казахстане «облачное» направление только начинает свое осторожное развитие, фокусируя внимание в основном на МСБ, с «прицелом» на всех участников рынка.

О развитии «облачного» стартап-проекта, о проблемах и возможностях мирового IT-тренда «облачных» технологий в Казахстане «Капитал.kz» рассказал Сергей Волков, руководитель «облачного» стартап-проекта, COO, DOCUMENTS.KZ.

- Какие перспективы у «облачных» технологий в Казахстане?

В Казахстане в силу различных обстоятельств «облака» пришли недавно, и представлены небольшим числом компаний-поставщиков и малым числом сервисов. Есть решения от российских поставщиков, к примеру, Мегаплан, 1С. С лета 2012 года стали доступны «облачные» сервисы Microsoft Hosted Exchange и Microsoft Hosted SharePoint от АО «Казхателеком», есть несколько сервисов от проекта MyCloud. И совсем осторожно развиваются «облачные» продукты и сервисы отечественного производства. Причины для такой осторожности масса. Это существенная дороговизна самих разработок; слабая осведомленность и низкая емкость казахстанского рынка; отсутствие развитого венчурного финансирования, способного положительно влиять на развитие IT-стартапов. Потребители и заказчики из бизнес-среды пока слабо информированы о том, что такое «облака», какую пользу они могут принести компаниям, и чем они выгодны для бизнеса. Потребуются время, средства и подходящие инструменты соответствующего информирования и развития. И как только бизнес четко осознает для себя всю ценность «облаков», тогда и может начаться рост числа продаж и предложений.

- Какие факторы в большей степени влияют на развитие предложения и спроса на «облачные» сервисы?

Есть несколько существенных и объективных причин, значительно влияющих на рост числа разработок «облачных» решений и сервисов, а также спроса на них.

В первую очередь это высокая себестоимость и длительные сроки таких разработок. На стоимость отечественных разработок напрямую влияет отсутствие сколько-нибудь значимых налоговых льгот, к примеру, таких, как у наших прямых конкурентов – соседей из стран Таможенного союза, не говоря уже о разработчиках из других стран мира.

В России многие IT-компания-разработчики уже несколько лет платят страховые взносы в размере 14%, что на 7% меньше чем у нас, и полностью осво-

божены от НДС в размере 18%. В Беларуси резиденты ПВТ «Минск» (Парка высоких технологий «Минск») полностью освобождены от налога на прибыль в размере 18%, от НДС – 20%, и в отличие от нашего ПИТ «Алатау» правовой режим ПВТ «Минск» действует на всей территории Республики Беларусь, независимо от того, в каком населенном пункте размещаются их офисы. Теперь и на Украине с 1 января 2013 года IT-компаниям снижен налог на прибыль с 21% до 5% и отменена уплата НДС – 20%.

В Казахстане для IT-разработчиков налоговых послаблений практически нет, НДС не отменен, а по факту для IT-разработчиков НДС является налогом с продаж, поскольку у софтверных IT-компаний почти нет затрат, формирующих возврат НДС. Добавьте к этому высокие – более 60% расходы на фонд оплаты труда, не считая расходов на обучение и сертификацию специалистов, на их мотивацию и «удержание». Поэтому ведущими странами, в которых производится интеллектуальный инновационный IT-продукт, являются страны, где отсутствует НДС (к примеру, США, Япония и др.) и появляются компании, способные конкурировать на мировых рынках и «завоевывать» их.

Мировой опыт доказывает, что именно через различные налоговые льготы государство способно стимулировать динамичный рост разработок широкого спектра конкурентных «облачных» решений и сервисов, отвечающих требованиям нашего времени.

Такая своевременная поддержка могла бы самым положительным образом повлиять на конкурентоспособность отечественной продукции и на ее экспортный потенциал, на существенное увеличение бюджетных поступлений и на число рабочих мест.

На развитие «облаков» также влияет и недоверие заказчиков, основанное на слабой информированности и на страхе потери информации. Поэтому важно, чтобы серверы поставщика «облачных» сервисов были размещены в защищенном дата-центре, и тогда угроза хищения или утери информации будет сведена практически к нулю.

Влияет и мнение, что в долгосрочной перспективе «облака» обойдутся дороже. Когда же мы начинаем считать все затраты, включающие стоимость ПО и его обновления, стоимость инфраструктуры, оборудования и его амортизации, работы персонала, настройки, обслуживания и сопровождения, электроэнергию и пр., то обнаруживаем, что «облака» обойдутся в разы дешевле.

Я бы добавил еще и слабую информированность потребителей и общества в целом, что формирует значительный разрыв между «облачными» сервисами, которые уже в настоящее время доступны широкому кругу потребителей, и непосредственно потребителями, которым эти сервисы доступны и в конечном счете влияют на рынок потребления.

- Какие прогнозы по развитию «облачных» технологий дают международные аналитики?

В период до 2016 года, как ожидается в Gartner, наиболее высокие темпы роста рынка «облачных» услуг должны показать Индия, Индонезия, Китай, Россия, Аргентина, Мексика и Бразилия. Предполагается, что в Западной Европе рынок



«облаков» будет расти более медленными темпами, связывая это с экономическими сложностями.

Рынок «облачных» услуг, по прогнозам IDC, будет расти гораздо быстрее, чем весь рынок IT –услуг. Предполагаемые страны лидеры – США, Великобритания, Северная Европа, Южная Корея, Япония, где SaaS-продукты применяют в своей деятельности уже большинство компаний.

- Как вы оцениваете экспортный потенциал казахстанской «облачной» продукции?

Потенциально отечественные «облачные» разработки вполне могут оказаться конкурентоспособными на мировых рынках. Во всем мире IT считают наиболее перспективным направлением, способным значительно влиять посредством автоматизации процессов и работ на инновационное развитие народов и стран. Казахстан также стремится развиваться в русле современных инновационных трендов и уже сегодня благодаря развитости IT-отрасли занимает в мировом рейтинге по индексу развития электронного правительства значимую 38 позицию. И пока «облачное» направление находится в стадии развития, необходимо создать ему сопоставимые с конкурентами условия.

В первую очередь нужно менять налоговое законодательство и отменять НДС, как это принято практически во всех странах – поставщиках IT-продукции. Именно это напрямую влияет на стоимость «облачных» решений и сервисов, не имеющих границ и способных быть востребованными через интернет любым пользователем в любой точке мира без привязки к географии поставщика. Через ценовую конкурен-

ность нашу «облачную» продукцию, наши отечественные торговые бренды с маркой «Made in Kazakhstan» узнает весь мир. И если сейчас, на старте, разработчикам будет оказана своевременная существенная поддержка на определенный срок, то уже в ближайшие 3-4 года Казахстан успеет не просто «запрыгнуть» в мчащийся мимо нас «скоростной экспресс» инновационного успеха, а стать в нем «постоянным и полноправным пассажиром».

- Каковы существенные преимущества «облачных» технологий?

Значительных преимуществ работы по «облачной» SaaS-модели несколько: быстрота подключения и удобство пользования; быстрота окупаемости и высокая экономия в десятки, а то и сотни процентов; простота использования, универсальность и доступность; отсутствие расходов по капитальным вложениям, прогнозируемость ежемесячных платежей, что позволяет бизнесу переходить с концепции CAPEX на OPEX, давая ему новые возможности для развития и получения дополнительной прибыли за счет остающихся в обороте денежных средств; приобретение нужного числа подписок и легкость масштабирования; контроль доступа и резервное копирование; полное отсутствие затрат на постоянное обслуживание и устранение неполадок и др.

- Как развивается ваш стартап, и есть ли уже готовые к работе «облачные» сервисы?

Нашему «облачному» стартап-проекту – электронному офису «Documents.kz» уже более года, и он прошел несколько этапов своего развития. Бета-версия первого разработанного нами «облачного» сервиса – «облачного» электронного документооборота, была запущена 8 октября 2012 года. С 15 февраля этого года всем пользователям сети стала совершенно бесплатно доступна по специально разработанному тарифному плану «EXPRESS – НАЧАЛЬНЫЙ» функциональная версия сервиса, к которой уже подключились более 300 сотен зарегистрированных компаний и несколько тысяч пользователей. Чтобы воспользоваться данным «облачным» сервисом, нужно всего за пару минут пройти регистрацию на сайте www.documents.kz и активизировать свой аккаунт. Доступность и безопасность сервиса обеспечивается хостингом в дата-центре национального оператора связи АО «Казхателеком», а также защитой специализированными системами предотвращения атак и взлома, шифрованием файлов и канала передачи данных и др.

Этот «облачный» сервис имеет 100% казахстанское содержание и реализован без привлечения государственных бюджетных средств. Разработка соответствует требованиям законодательства РК, отраслевым стандартам и типовым правилам документооборота, утвержденным постановлением Правительства Республики Казахстан № 1570 от 21 декабря 2011 года. Сервис «Documents.kz» в своем бесплатном решении «EXPRESS – НАЧАЛЬНЫЙ» предназначен для широкого круга пользователей и направлен на осуществление задач информирования и просвещения казахстанского потребителя, на повышение грамотности в сфере использования современных «облачных» электронных автоматизированных систем управления.

7 способов составления маркетингового бюджета

Ольга Веселова

Зачастую руководители компаний рассматривают средства, заложенные на рекламу, в качестве затрат, однако это в корне неправильно. Реклама – это инвестиция. Ведь именно реклама поднимает продажи той или иной компании. К такому выводу пришли участники V Евразийского форума маркетологов, прошедшего на прошлой неделе в Алматы.

Вместе с тем, как считает Тимур Сабитов, преподаватель Sheffield Hallam University, с каждым годом вера в рекламу падает, следовательно, падает и ее эффективность. Для повышения эффективности рекламного продукта эксперт предложил использовать модель «ПРАД», где П – это проблема или выгода потребителя; Р – решение поставленной проблемы с указанием того, что именно ваша компания наилучшим образом решит ее; А – аргументы, доказывающие, что только ваша компания и только наивыгоднейшим способом решит проблему потребителя, и наконец Д – действие, конечный результат, получаемый потребителем.

«Советую вам применять именно эту модель создания рекламы, так как только она дает 40% продуктивности», – отметил г-н Сабитов.

Вместе с тем эксперт подчеркнул, что реклама побуждает только к первой покупке, а остальные делают сам продукт и грамотный PR, который заключается в бесплатном побуждении к разговору о продукте. Поэтому в каждой компании необходимо выстроить целый комплекс маркетинговых коммуникаций, включающий в себя рекламу, стимулирование сбыта и организацию общественного мнения. Здесь реклама – это любая платная форма неличного представления и продвижения идей, товаров или услуг, которую заказывает и финансирует определенный спонсор. Стимулирование сбыта – это одновременные побуждающие меры, способствующие приобретению товаров и услуг: реклама в местах торговли, премии, скидки, купоны, конкурсы, демонстрации.

Тогда как организация общественного мнения – это налаживание отношений между компанией и различными контактными аудиториями посредством создания выгодной для компании репутации, положительного «корпоративного имиджа», с одной стороны, и устранения или предупреждения нежелательных слухов, сплетен и действий – с другой.

Кроме этого, как подчеркивает г-н Сабитов, в комплексе маркетинговых комму-

никаций должны присутствовать личные продажи, то есть представление товара одному или нескольким потенциальным клиентам путем непосредственного общения с целью продажи и установления длительных взаимоотношений с данными клиентами (торговые презентации, ярмарки и выставки-продажи, стимулирующие мероприятия), и прямые коммуникации – использование различных средств коммуникации для непосредственного общения

с покупателями, рассчитанных на получение определенной реакции (почта, телефон, факс, электронная почта, каталоги, интернет).

В свете всего вышесказанного, по словам эксперта, наиболее актуальным становится вопрос эффективности составления маркетингового бюджета компаний. Так, Тимур Сабитов предлагает семь различных способов формирования маркетингового бюджета.

<p>1 Отчисления от продаж</p> <p>1. Просто и быстро</p> <p>2. Учтены внутренние ресурсы</p> <p>3. Очень распространенный способ</p>	<p>4 Выделенная сумма по решению руководства</p> <p>1. Маркетолог снимает с себя ответственность за результат</p> <p>1. Обычно заниженная сумма</p> <p>2. Квота может не отвечать потребностям бренда на рынке</p> <p>3. Не учитываются рыночные тенденции</p>
<p>2 Отчисления от прибыли</p> <p>1. Просто и быстро</p> <p>2. Учтены внутренние ресурсы</p> <p>3. Распространенный способ</p>	<p>5 Паритет с конкурентами</p> <p>1. Возможность немедленной реакции на действия конкурента</p> <p>2. Показывает конкурентоспособность</p> <p>1. Трудно оценить реальные бюджеты конкурентов</p> <p>2. Не учитывается потенциал компании</p> <p>3. У конкурентов могут быть разные цели, задачи и способы ведения бизнеса</p>
<p>3 Принимаются данные за прошлый год, при учете инфляции</p> <p>1. От добра добра не ищут.</p> <p>Если год был для компании удачным, то, скорее всего, маркетинг был правильным. Значит, оставляем на прежнем уровне.</p>	<p>6 Доля рынка и доля голоса</p> <p>Доля продаж компании от объема всего рынка продукта или услуги в соответствующем регионе</p> <p>Доля голоса (рекламное воздействие). Используется для оценки рекламной активности конкурентов в рамках одной категории по отношению друг к другу. Выражается обычно в % рекламного бюджета компании или 30GRP в объеме рекламы всей категории.</p>
<p>7 От целей и задач</p> <p>1. Самая объективная, без чужого влияния</p> <p>2. Привязана к результатам по продажам</p>	<p>1. Обычно максимальная сумма – задач всегда много</p> <p>2. Не учитываются действия конкурентов</p> <p>3. Не учитываются рыночные тенденции</p>

Популярность LTE превысила прогнозы

Венера Гайфутдинова

Услуга связи четвертого поколения LTE за первые три месяца действия принесла операторам связи доход в 100 млн тенге. Сумма инвестиций в оборудование и сетевую инфраструктуру сети в 2013-2014 году составит порядка \$195 млн. Об этом руководство АО «Казхаттелеком» рассказало на встрече с аналитиками, прошедшей на прошлой неделе в Алматы.

По словам Аскара Есеркегенова, главного коммерческого директора АО «Казхаттелеком» в 2015 году по планам компании будут охвачены города Алматы и Астана, областные города и их пригороды, а также малые города с численностью населения свыше 50 тыс. человек. К 2021 году этот проект будет реализован в полном объеме.

В результате реализации проекта LTE у «Казхаттелекома» и «Алтеле» улучшится конкурентное преимущество, так как появится возможность расширения существующего портфеля услуг и запускать фиксировано-мобильные пакеты. По прогнозам, целевая доля рынка к 2021 году на рынке мобильного ШПД составит 33% и 14% на рынке голосовых услуг.

Отметим, что на сегодняшний день объем рынка телекоммуникаций в Республике Казахстан составляет порядка \$3

млрд и превосходит объем внешнего валового продукта (ВВП) страны.

Эксперты говорят о том, что более 50% трафика передачи данных в сети сейчас составляет видео. В дальнейшем объем голоса будет падать, а объем потребляемого трафика – расти. Учитывая эти тенденции, проект внедрения LTE для «Казхаттелекома» стал на данном этапе приоритетно-стратегическим.

Как подчеркнул Куанышбек Есекеев, председатель правления «Казхаттелекома», получив лицензию на эксклюзивность по LTE, компания несет и социальную ответственность, которая обязывает обеспечивать новой технологией сельские населенные пункты. Однако это не говорит о том, что «Казхаттелеком» в долгосрочном времени будет удерживать на рынке эксклюзивность предоставления услуг 4G.

По мнению независимых экспертов, другие операторы не заходят на рынок услуг 4G еще и потому, что не окупили свои расходы на обеспечение 3G. Соответственно, инвестиционный цикл 3G еще не окончен. По независимым оценкам, еще 2 года компании будут обрабатывать инвестиции, потраченные на 3G. И к 2015 году на рынке мобильного широкополосного доступа (ШПД) в интернете будет жесткая конкуренция.

В компании полностью понимают ситуацию на рынке и сейчас пытаются перевести больше абонентов с 3G на 4G. Надо заметить, что это неплохо получается, так как ранее установленный план был перевыполнен. Так, по итогам 3 месяцев компания идет с повышением по показателям в абонентах и доходах. На текущий момент абонентская база LTE составляет 23 тыс. абонентов, при плановых показателях 15 тыс. До конца года компания намерена увеличить количество абонентов до 230 тыс.

По словам Куанышбека Есекеева, перспективы реализации этого проекта трудно переоценить, так как LTE – это та база, на которую может наслаиваться большое количество таких дополнительных услуг, как e-learning, проект «Безопасный город», SMART-медицина, есть также направления, которые связаны с нефтяным и транспортным секторами. В перспективе вокруг LTE возникнет множество направлений.

Добиться высоких показателей в реализации проекта по развитию сетей LTE компании удастся за счет конвергенции, которая является драйвером роста на телекоммуникационном рынке. Проект LTE обеспечивает возможность для конвергенции за счет запуска продаж единых пакетов фиксированного мобильного ШПД на базе ALTEL 4G и Megaline/iDNet. В сущности,

мобильный ШПД является персонализированным сервисом, а фиксированный – домашним. Домохозяйство предусматривает, что оператор связи подает сразу все сервисы – интернет, телефонию, платное телевидение. Учитывая мировой опыт и положительное влияние конвергенции на развитие телекоммуникационного рынка, «Казхаттелеком» активно развивает различные направления в своей работе.

Кроме этого, на встрече говорили о том, что в марте текущего года «Казхаттелеком» приобрел ТОО «DIGITAL TV», которое является вторым крупным оператором на рынке платного телевидения. Компания предоставляет услуги кабельного телевидения в аналоговом и цифровом формате в 14 городах Казахстана. Данное приобретение подчеркивает постоянное стремление «Казхаттелекома» расширять спектр предоставляемых услуг в области контента и приложений для населения республики. Покупка уже действующего оператора была важной сделкой для компании, так как в ближайше 2 года она планирует выйти в лидеры на рынке кабельного телевидения.

В планы «Казхаттелекома» также входит запуск GSM. В некоторых городах GSM появится до конца 2013 года, а до конца 2014 компания сможет предоставить мобильный голос на территории всей республики.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

БАНКИ РК БОЛЬШЕ ВВОЗЯТ ВАЛЮТЫ, ЧЕМ ВЫВОЗЯТ ИЗ СТРАНЫ

В феврале 2013 года казахстанские банки ввели в Казахстан наличной иностранной валюты на сумму в 45 раз превышающую объем вывезенной наличной иностранной валюты. Это подсчитал деловой портал Kapital.kz на основе данных, опубликованных Национальным банком РК. Так, во втором месяце 2013 года объем ввоза наличной иностранной валюты банками составил \$362 млн. Наибольшая доля приходится на американскую валюту – \$317 млн. Объем евро в структуре объема ввезенной в страну валюты не превысил \$41 млн. Объем ввоза наличной иностранной валюты в феврале в долларовом эквиваленте не превысил 8 млн. Из них на сумму \$2 млн было вывезено американской валюты, на сумму, не превышающую 500 тыс., – было вывезено евро. При этом, согласно данным Нацбанка РК, объем сделок банков-резидентов на межбанковском (внебиржевом) рынке составил \$1 млрд 737 млн. Объем сделок по операциям покупки, продажи и конверсии иностранной валюты банковских клиентов-юридических лиц (небанковских организаций) не превысил \$10 млрд 048 млн. В феврале 2013 года казахстанцами было куплено в 2,1 раза больше иностранной валюты, нежели продано. (kapital.kz)

FUJITSU ПРЕВРАТИТ В ПЛАНШЕТ ЛИСТ БУМАГИ С ТЕКСТОМ

Компания Fujitsu разработала технологию, позволяющую привести элементы интерактивности в бумажный лист с напечатанным на нем текстом, сообщает DigInfo TV. Созданная Fujitsu система включает в себя проектор, веб-камеру, компьютер и программное обеспечение для обработки изображений. Камера следит за перемещениями рук пользователя над листом бумаги. С помощью системы пользователь, во-первых, может импортировать данные из бумажного документа. Текст или картинки, которые он выделяет пальцем, оцифровываются и передаются на компьютер. Во-вторых, благодаря проектору на лист может передаваться дополнительная информация, связанная с текстом, – например, картинки или видеоролики. Система реагирует только на движения одного пальца пользователя. Взмахи всей руки она не воспринимает, чтобы исключить ложные срабатывания. Создатели системы пока выпустили только ее предварительную версию, но они планируют запустить разработку в серийное производство в 2014 году. (kapital.kz)

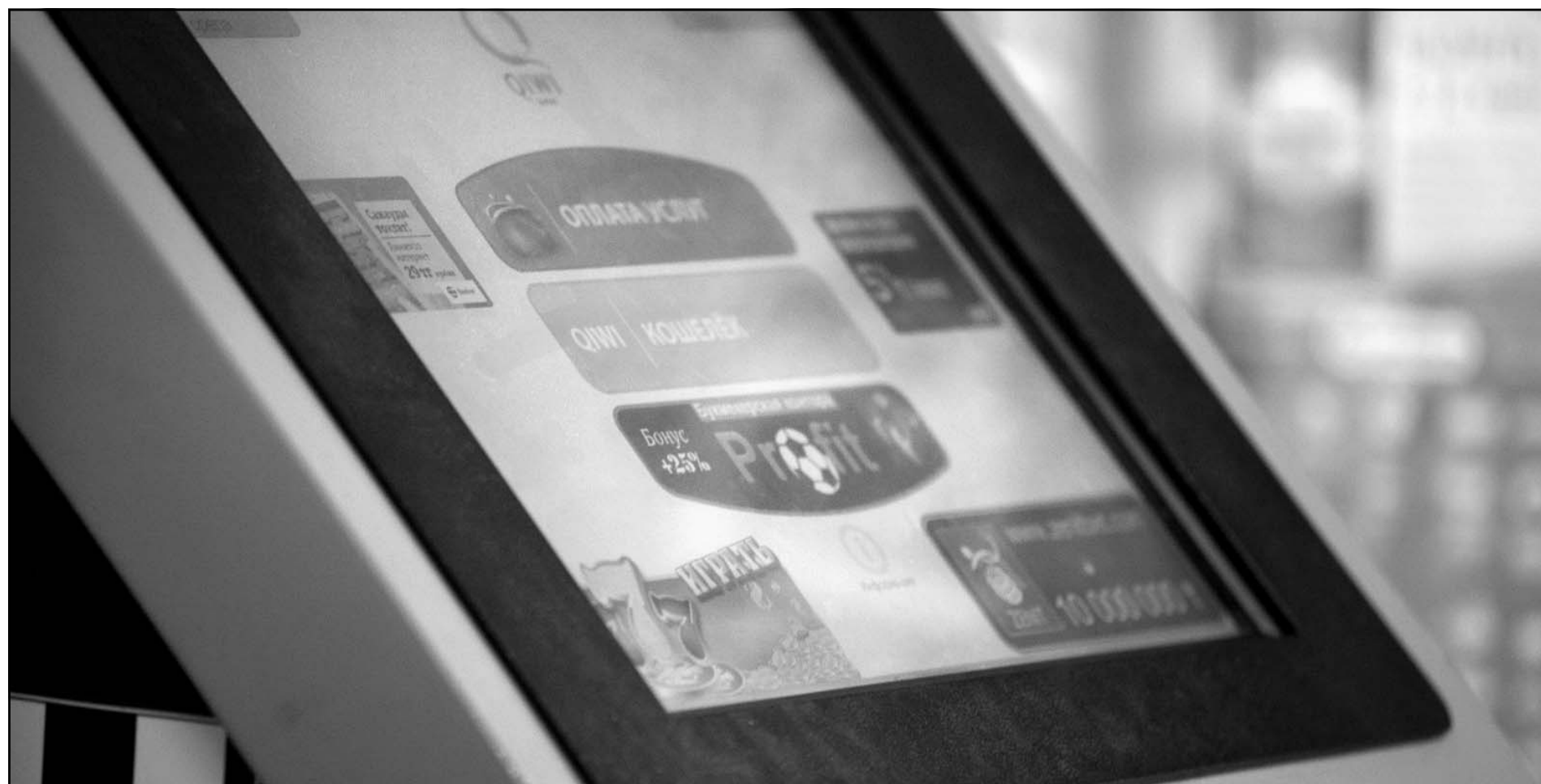
«БТА БАНК» ЗАКРЫВАЕТ БИЗНЕС В АРАБСКИХ ЭМИРАТАХ

По решению совета директоров «БТА Банка» от 5 апреля 2013 года представительство банка в городе Дубаи (Объединенные Арабские Эмираты) будет закрыто. Представительство в Объединенных Арабских Эмиратах было создано в 2007 году для поддержания официальных контактов с банками, международными финансовыми институтами, органами власти и управления ОАЭ. «Однако в настоящее время первоначальная идея создания представительства исчерпана. Решение о закрытии представительства банка в ОАЭ принято в рамках программы оптимизации организационной структуры банка, с учетом стратегии дальнейшего развития финансового института и его усовершенствованной бизнес-модели», – говорится в сообщении банка. Ранее сообщалось, что в 2012 году собственный капитал «БТА Банка» на консолидированном уровне по международным стандартам финансовой отчетности (МСФО) впервые за 5 последних лет сформировался на положительном уровне и составил 268,6 млрд тенге (\$1,8 млрд). Восстановление достаточности капитала явилось результатом реструктуризации банка. Кроме того, в прошлом году Межрайонный суд города Бишкек удовлетворил иск «БТА Банка» (Казахстан) о признании недействительными торгов по продаже 71% акций ЗАО «БТА Банк», принадлежащих казахстанскому «БТА Банку». (kapital.kz)

39 ТЫС. КАЗАХСТАНЦЕВ НЕ СМОГУТ ВЫЕХАТЬ ЗА ГРАНИЦУ

Причина – налоговая задолженность, сообщает агентство со ссылкой на Министерство юстиции РК. «Прямое ограничение на выезд устанавливают не налоговые органы, а судебные исполнители согласно решению суда о принудительном взыскании задолженности. Список налогоплательщиков, имеющих задолженность свыше 10 тыс. тенге, размещается на сайте министерства юстиции в разделе «Исполнение судебных актов». Сейчас на сайте министерства юстиции в списке лиц, которым временно ограничен выезд за пределы Казахстана, числятся 38 тыс. 849 налогоплательщиков. В целом, с начала года вынесены постановления на ограничение выезда по 823 налогоплательщикам с суммой задолженности 203,8 млн тенге. Из них 96 налогоплательщиков полностью оплатили налоговую задолженность в сумме 24,3 млн тенге, в связи с фактическим ограничением выезда. В списке налогоплательщиков Алматы, имеющих налоговую задолженность свыше 10 МРП (месячных расчетных показателей), не погашенную в срок более 6 месяцев со дня ее возникновения, по состоянию на 31.12.2012 года указаны более 10 тыс. человек. При этом минимальная сумма, подлежащая погашению, включая основной долг, пеню и штраф, составляет 16 тыс. 180 тенге, а максимальная – 2 млрд 261 млн 21 тыс. 327 тенге. Общая сумма, подлежащая взысканию, составляет 6 млрд 771 млн 507 тыс. 944 тенге. Как отмечают в Минюсте, снять ограничение на выезд, оплатив налог непосредственно перед выездом за пределы Казахстана, не представляется возможным. (kapital.kz)

Платежные терминалы сдают позиции



Венера Гайфутдинова

Все больше пользователей предпочитают совершать оплаты не через платежные терминалы, а через банкоматы. По словам Нурлана Жагипарова, исполнительного директора АО «Казкоммерцбанк», количество клиентов, использующих платежные карточки для оплаты товаров и услуг, последние несколько лет постоянно растет. «Если раньше карточки использовались исключительно для снятия наличных в банкомате, то сегодня мы можем наблюдать, как меняются привычки людей, они стали чаще оплачивать покупки и услуги безналичными платежами», – подчеркнул г-н Жагипаров. Ежемесячно в сети банкоматов «Казкоммерцбанка» осуществляется около 3,5 млн операций, из которых только около 1 млн приходится на снятие наличных средств. Остальные операции – запрос баланса,

оплата услуг сотовой связи, коммунальных платежей, пополнение счетов, денежные переводы. То есть банкомат перестал быть только машиной по выдаче наличных. «Сегодня банкомат – это настоящее мини расчетно-кассовое отделение банка (РКО), с помощью которого клиенты осуществляют несколько операций, в том числе заполняют заявки на получение той или иной услуги», – считает г-н Жагипаров.

Платежи в интернет-отделении, по словам Александра Емешева, исполнительного директора развития бизнеса Kaspi bank, растут очень быстро. «В прошлом году мы заметили растущий интерес к онлайн-платежам среди наших клиентов и поэтому запустили интернет-отделение Kaspi.kz. За полгода клиенты банка совершили 1 млн платежей», – рассказал г-н Емешев. В среднем сумма минимального платежа в интернет-отделении, по информации

г-на Емешева, составляет 500 тенге, сумма максимального платежа – 15 тыс. тенге, за мобильную связь и коммунальные услуги соответственно.

Увеличение пользователей, которые производят оплату через банки, происходит за счет оттока клиентов платежных терминалов. В это время банки наоборот наращивают свои показатели. К примеру, сегодня в обороте находится около 1,4 млн карт, эмитированных «Казкоммерцбанком». В интернет-банкинге Казкома зарегистрировано около 440 тыс. пользователей, больше половины из них пользуются порталом регулярно. К началу следующего года банк ожидает регистрацию полумиллионного клиента Homebank.kz.

Сегодня, по информации г-на Жагипарова, объем оплаты услуг и товаров в интернете, которые производят казахстанцы, исчисляется в десятках миллионов

долларов. «В 2012 году объем оплат посредством платежных карт по сравнению с 2011 годом увеличился на 100%. Такую тенденцию мы наблюдаем уже несколько лет. В 2013 году по своим картам мы ожидаем перейти рубеж в \$200 млн в год», – рассказал г-н Жагипаров.

Основной причиной того, что теперь граждане предпочитают банкоматы платежным терминалам, является то, что комиссии, взимаемые терминальными сетями, увеличиваются. Но вряд ли сами операторы терминальных платежей будут предпринимать какие-то действия для того, чтобы снизить уровень комиссии. Как нам объяснили в пресс-службе крупнейшего оператора терминальных платежей группы QIWI, компания не устанавливает комиссию на терминалы. Тарифы регулируются агентами компании, которые являются владельцами терминалов, в зависимости от рыночных условий.

IX МЕЖДУНАРОДНЫЙ PR-ФОРУМ
16-17 мая 2013 г., г. Алматы, Казахстан
Организаторы: PR-Forum, PG Communications

«ОБЩЕСТВЕННОЕ МНЕНИЕ: СКОЛЬКО ВЕСИТ ТВОЙ ГОЛОС?»

Форум посвящен последним тенденциям в управлении репутацией и общественным мнением. Два дня Форума будут насыщены мастер-классами, панельными дискуссиями и тренинг-сессиями

Темы для обсуждения на Форуме:

- Право на голос. Личные интересы и общественное мнение;
- Страновой PR;
- Медиа-рынок: кто и как формирует информационные потоки?
- Информационные кампании в социальных сетях. Лучшие кейсы из мировой практики;
- Народное IPO: как работать с розничным инвестором?
- Внутренние коммуникации – фокус национальных компаний и бизнес-структур;
- Медиа-аудит – способ предотвращения и разрешения конфликтов; и другие...

При поддержке: CENTERCREDIT, Chevron, EFES KAZAKHSTAN

В рамках Форума пройдет подведение итогов 6-го Конкурса корпоративных СМИ. Подробности смотрите на сайте www.prclub.kz

Дополнительная информация: Айгерим КУРМАНГАЛИЕВА, forum@pressclub.kz
Тел: (727) 264 65 79, 264 66 89, +7 071 759 48 53
www.prclub.kz

PR Forum 2013 | Follow @prshy

28-30 мая 2013
Казахстан, Алматы, КЦДС «Атакент», Дом Приёмов «Бақшасарай»

www.kitel.kz

20-я Юбилейная Центрально-Азиатская Международная Конференция и Showcase
ТЕЛЕКОММУНИКАЦИИ И ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

Итеca Алматы: Тел.: +7 (727) 258 34 34 Факс: +7 (727) 258 34 44 e-mail: telecoms@iteca.kz Наталья Дмитриева

ITE Moscow LLC: Тел.: +7 (495) 935 7350 Факс: +7 (495) 935 7351 e-mail: Sitnikova@ite-expo.ru Наталья Ситникова

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

РОССИЙСКАЯ НЕФТЬ ОПУСТИЛАСЬ В ЦЕНЕ ДО КРИТИЧЕСКОЙ

Баррель нефти марки WTI подешевел до 88 долларов, впервые с начала года опустившись ниже 90 долларов, что привело к волне распродаж на глобальных рынках. Такое снижение цен на нефть негативно сказалось на российском рынке акций: ведущие российские индексы снизились на 3%. Падение цен на сырье приводит к заметному снижению российских активов. Если нефть будет держаться ниже отметки в 100 долларов за баррель, считает Дмитрий Савченко из «Нордеа банка», курс может продолжить снижаться вплоть до уровня 32 рублей за доллар, поэтому на российские активы смотрят как на рискованные, говорит главный экономист ФК «Открытие» Владимир Тихомиров. Такая неопределенность на внешних рынках может привести Россию к стагнации, прогнозирует Тихомиров: и тогда придется либо наращивать внешний госдолг, либо тратить средства резервного фонда. Если цена на нефть стабилизируется на уровне 80-90 долларов, это будет означать отказ от всех новых расходов, у правительства даже при нынешней цене не хватает денег на финансирование госпрограмм. (kapital.kz)

КАЗАХСТАНСКИЕ ЧИНОВНИКИ СМОГУТ СТАЖИРОВАТЬСЯ ЗА ГРАНИЦЕЙ

Специалисты государственных органов получают возможность проходить профессиональные стажировки за рубежом по программе «Болашак». Об этом министр образования и науки Бақытжан Жумагулов сказал на заседании правительства. «Такая потребность появилась. И мы будем готовить ее законодательное обеспечение в Законе «Об образовании». Это поддержано Агентством по делам государственной службы», – отметил министр в ходе своего выступления. Кроме того, по словам Бақытжана Жумагулова, для повышения эффективности программа «Болашак» будет ориентирована и на организацию целевых групп по дефицитным в стране специальностям. Отметим, с 1994 по 2013 годы было присуждено 9 тыс. 250 стипендий, выпуск составил 5 тыс. 714 человек, а 2 тыс. 796 стипендиатов проходят обучение в 33 странах мира. В настоящее время в государственном секторе работают свыше 20% всех выпускников, в национальных компаниях и компаниях с государственным участием – 21%, в частных компаниях – 55%, в международных организациях и НПО – 4%. С 2011 года прекращена подготовка бакалавров по программе «Болашак». На сегодняшний день программа ориентирована на подготовку магистров, докторов PhD и стажировки в рамках академической и научной мобильности. (kapital.kz)

КАЗАХСТАНЦЫ ВЫСКАЗАЛИСЬ ПО ПОВОДУ ЭКОНОМИИ ВОДЫ

Экономить воду нужно с помощью модернизированных систем водопроводов, а не путем повышения тарифов на воду. Так считают большинство казахстанцев, проживающих в городах республики и принявших участие в социологическом опросе Института политических решений. По мнению 26% опрошенных, экономии воды будет способствовать ремонт системы водопроводов в ЖКХ. Каждый пятый респондент (20,9%) считает, что сберечь воду поможет разделение ее на питьевую и техническую. Около 11,9% выступают за ужесточение ответственности промышленных предприятий за некачественную очистку сточных вод. Циклическое (повторное) водопотребление считают наиболее эффективной мерой водосбережения 7,5% респондентов. Практически столько же (7,2%) выбрали предложенный социологами вариант «Использование подземных вод». «Повышение тарифов» – одно из двух наименее популярных решений вопроса экономии воды, эту меру одобряют 4,9% горожан. Графу «Замена сельскохозяйственных культур на менее водоёмкие» выбрали 4,4% респондентов. 17,2% опрошенных с ответом затруднились. Изучение общественного мнения проводилось в марте 2013 года в 16-ти городах (14-ти областных центрах, Астане и Алматы). Количество респондентов – 2 тыс. 300 человек. (kapital.kz)

НЕФТЬ ДЕШЕВЕЕТ ПОД ДАВЛЕНИЕМ ИЗБЫТОЧНЫХ ЗАПАСОВ

Нефть и нефтепродукты заметно подешевели за последние два месяца из-за роста товарных запасов. С середины февраля эталонная цена на Североморский датированный (Брент) снизилась более чем на 15%, вплотную приблизившись к отметке \$100/барр. Коммерческие запасы в США достигли рекордно высокого уровня за последние 23 года, благодаря росту добычи сланцевой нефти в Техасе, пишет зарубежная пресса. В Европе в разгар сезона профилактики на НПЗ низкий спрос на немедленные поставки сформировал повыважательную структуру рынка, побуждаящую трейдеров складировать сырье и фиксировать прибыль на форвардном рынке. Российская нефть Юралс в Северо-Западной Европе к концу прошлой недели подешевела до \$98,38/барр. (сф Роттердам), а на внутреннем рынке индекс экспортного паритета накануне начала торгов майскими партиями упал ниже отметки 9 тыс. руб./т (фр Нижневартос). В Азии цены на российские сорта Смесь ВСТО и Сокол снизились до минимальных значений за последние полгода на фоне ослабления спроса, вызванного падением рентабельности переработки и ремонтами на НПЗ. (kapital.kz)

Инвестиции в бизнес должны быть длинными

Анна Видянова

Кредитный портфель ДБ АО «Сбербанк» перешагнул отметку в 500 млрд тенге. В 2013 году банк планирует довести долю долгосрочных займов до 40% и упростить скорость рассмотрения кредита до одного дня. Об этом «Капитал.kz» рассказал заместитель председателя правления ДБ АО «Сбербанк» Шухрат Садыров.

- Шухрат Абдирасулович, уже завершился первый квартал финансового 2013 года, как вы оцените начало года с точки зрения активности среди клиентов МСБ?

- Для многих банков первый квартал обычно считается влатекущим по кредитной активности. Для Сбербанка этот период ознаменовался значительным приростом судного портфеля. Кредитный корпоративный портфель перешагнул психологическую отметку в 500 млрд тенге. И мы пока не видим необходимости сбавлять темпы роста.

- Проекты каких отраслей экономики преимущественно попадали на ваш кредитный комитет в этом году?

- Проекты абсолютно разные. Стоит отметить, что в последнее время в наш банк поступает достаточно значительный объем заявок на финансирование проектов с большой долей производственной составляющей, проекты, связанные с сельским хозяйством и переработкой сельскохозяйственной продукции.

Например, если рассмотреть заявки ближайшего кредитного комитета, то они достаточно диверсифицированы. Здесь и организация химического производства, и строительство крупного торговоразвлекательного центра, и разработка месторождения, и даже производство молока.

- Какова обща сумма средств, которая в среднем запрашивается по подобным заявкам?

- Общий пул только одного кредитного комитета может составлять порядка \$100 млн. При этом сумма заявки каждого из таких проектов варьируется в пределах \$15-20 млн. Но стоит понимать, что прежде чем получить одобрение, каждый из этих проектов будет досконально рассмотрен, взвешен и просчитан. Благодаря этому качество нашего кредитного портфеля остается на высоком уровне. Доля просроченных кредитов в банке находится на уровне 1,5-2%, тогда как на рынке кредиты с просрочкой платежей более 90 дней составляют свыше 25-35%.

- Согласно данным, недавно озвученным руководством банка, по итогам 2012 года банк направил в экономику Казахстана \$4 млрд. Какова доля крупного бизнеса в структуре судного портфеля?

- Здесь нужно учитывать два аспекта. Возможности Сбербанка состоят в том, что ряд крупных сделок, которые дочерний банк не может реализовать в силу разных причин, может осуществлять наш материнский банк. Например, согласно одному из требований регулятора, казахстанский Сбербанк не может предоставлять кредит на сумму \$1 млрд, так как по банковскому законодательству, лимит на одного заемщика не может превышать 25% от собственного капитала банка. При этом мы можем совершать такие сделки при поддержке материнского банка. Средняя сумма кредита, который мы предоставляем совместно, составляет \$1,5 млрд.



Если же рассмотреть структуру нашего корпоративного судного портфеля, то она достаточно диверсифицирована. На МСБ приходится 35-40% портфеля, в том числе на малый бизнес – 8-9%, не более 30% составляет доля среднего бизнеса. Оставшуюся часть судного портфеля составляют кредиты крупному бизнесу и крупным национальным компаниям. Так, на проекты с участием национальных компаний приходится не более 8%.

- На чем вы акцентируете внимание при рассмотрении бизнес-проектов на предоставлении займа?

- В первую очередь наших специалистов интересует эффективность сделки. При этом мы не уделяем большого внимания фактической стоимости залога. Цена залога в бизнесе напрямую связана с тем, как этот актив будет генерировать бизнес. Например, если рассмотреть два одинаковых ресторана. Один из них пользуется популярностью, а другой нет. Вроде бы и помещения одинаковые, и месторасположение. Но почему то один ресторан в 4 раза доходнее соседнего. Какова будет стоимость этих объектов? Она будет разной, несмотря на то, что физические параметры одинаковы. Именно способность актива генерировать доходы является для нашего банка приоритетной составляющей бизнеса.

- Какие существуют способы снизить стоимость кредитов для предприятий МСБ?

- В значительной степени снизить конечную стоимость денег для заемщика может торговое финансирование. В настоящее время для казахстанского Сбербанка открыты линии финансирования на сумму порядка \$500 млн международных банков и финансовых институтов. Мы привлекаем деньги под экспортно-импортные операции и соответственно это позволяет нам удешевить конечную ставку для клиента. Более того, дополнительно мы можем предложить кредитование по условиям программы государственной поддержки МСБ, и в итоге формируется низкая ставка. Эффективная ставка, которую заемщик погашает банку, в результате может доходить до 3-5%. Все остальное либо закрывает государство, либо удешевляется за счет программ торгового финансирования.

- А во сколько в среднем обходятся кредиты для клиентов МСБ в казахстанском Сбербанке?

- В зависимости от программ ставки достаточно разные. Но средний коридор ставок, которыми мы оперируем, находится на уровне 10-12%, что адекватно общей ситуации на рынке.

- Вы упомянули государственные программы поддержки бизнеса, как вы оцениваете их эффективность?

- Основным драйвером программ ФРП «Даму» являются программы субсидирования процентной ставки по кредиту, когда конечная ставка для заемщика мо-

жет доходить до 6-7%. То есть в этом плане состоятельность программ налицо.

Другое дело, что предприниматели должны понимать, что такие госпрограммы не могут и не должны быть вечными. Они являются стимулирующим и поддерживающим инструментом в условиях кризиса. Когда Сбербанк принимает решение о финансировании того или иного проекта, то ставится вопрос: будет ли проект состоятелен без учета субсидирования. Потому что такой инструмент как субсидирование является временным, и он не должен выступать фактором, влияющим на окупаемость проекта.

- Что нового ждет казахстанских предпринимателей в сфере банковского обслуживания?

- В нашем банке достаточно много планов по развитию работы с МСБ. Один из значимых проектов – запуск кредитной фабрики. Его смысл – быстрое принятие решения о возможности финансирования того или иного бизнес-проекта, когда достаточно будет ввести данные по проекту в систему и получить результат. Мы хотим довести скорость принятия решений до одного дня. Вполне вероятно, что кредитная фабрика будет запущена уже во второй половине 2013 года.

Кроме того, мы планируем расширить и транзакционные продукты. Для клиентов МСБ мы будем активно развивать удаленные каналы коммуникаций, интернет-банкинг. Например, для выпуска тендерной гарантии можно будет подать заявку посредством системы интернет-офиса.

- На какие сферы деятельности предприятий МСБ вы, в свою очередь, планируете обращать больше внимания?

- Мне кажется, в ближайшем будущем необходимо делать значительный акцент на развитии малого бизнеса семейного типа. Это могут быть небольшие магазинчики, открытые на условиях франчайзинга. К такого рода проектам казахстанский рынок постепенно созревает. И мы хотели бы принять участие в финансировании такого бизнеса. Опыт российских коллег показывает, что это направление активно развивается. Скорее всего, первые подобные проекты откроются в Алматы и Астане.

- Каковы ваши прогнозы по росту судного портфеля МСБ банка?

- Сегодня наблюдается спрос на кредитные ресурсы. И темпы роста рыночного портфеля будут зависеть от аппетита банков. Что касается Сбербанка, то рост портфеля у нас продолжится как по коротким, так и по длинным кредитам. В этом году был запущен торговый центр «Магnum» в пригороде Алматы при финансовой поддержке Сбербанка, крупный торговый центр был прокредитован нами в Астане, также при участии Сбербанка запущено производство на «Первом пивзаводе» в Алматинской области. То есть все эти проекты длинные, и их невозможно окупить за один год. По нашим прогнозам, порядка 30-40% кредитов в структуре нашего портфеля будут долгосрочными, 30% – среднесрочными и 30% – краткосрочными. Хотелось бы подчеркнуть, что невозможно надежно и эффективно расти, базирываясь только на коротких деньгах – нужно развивать производство и инвестиционные проекты, чем и занимается Сбербанк в Казахстане.

- Будем ждать новых проектов, спасибо за интервью!

За месяц отток средств из НПФ в страховые компании превысил 5,7 млрд тенге

Анна Видянова

Реформирование пенсионной системы и новые правила игры на рынке аннуитетов спровоцировали ажиотажный спрос на пенсионные аннуитеты. Только за месяц, согласно данным регулятора, объем премий по договорам пенсионного аннуитета увеличился в 9,4 раза. Для сравнения: за год этот рынок вырос в 2 раза. По прогнозам страховщиков, активный спрос на пенсионный аннуитет мог бы проследиваться и в дальнейшем, вот только перекрыть переток средств из пенсионных фондов (НПФ) может Национальный банк РК.

Согласно данным Комитета по контролю и надзору финансового рынка и финансовых организаций, если в январе-феврале 2012 года объем премий по договорам пенсионного аннуитета превышал 3,2 млрд тенге, то за аналогичный период 2013 года сумма таких договоров перешагнула отметку 7 млрд тенге. Как считают страховщики, до введения Национальным банком РК моратория по пенсионному аннуитету, в 2013 году количество договоров по сравнению с 2012 годом может увеличиться как минимум в 2 раза. Как стало известно «Капитал.kz», Национальный банк РК планирует приостановить реализацию пенсионных аннуитетов до 1 января 2014 года, то есть на период создания Единого накопительного пенсионного фонда.

По словам председателя правления АО «СК «Алианс-Страхование Жизни» Гульнары Алимгазиевой, если в январе в компании было заключено 27 договоров пенсионного аннуитета, в феврале уже 143, а в марте – 105.

Как считают в компании, на активный темп заключения договоров повлияла, скорее всего, новость о возможном приостановлении переводов пенсионных накоплений в страховые компании. По мнению г-жи Алимгазиевой, активное заключение договоров пенсионного аннуитета будет

наблюдаться вплоть до введения моратория, который, вероятно, последует в ближайшее время.

В то же время, по мнению экспертов, не только новость о возможном введении моратория на заключение договоров пенсионных аннуитетов повлияла на ошутимый переток средств в страховые компании. Инициатива государства повысить пенсионный возраст для женщин до 63 лет спровоцировала женщин к заключению договоров со страховщиками.

«В нашу компанию за январь-март 2013 года большая часть привлеченных премий, по пенсионному аннуитету, это около 60%, пришла по договоры, заключенные с женщинами в возрасте от 50 до 54 лет. В соответствии со статистикой компании за первый квартал 2013 года было заключено 97 договоров с женщинами в возрасте от 50 до 54 лет. Это составило 35% от общего количества клиентов по пенсионному аннуитету за указанный период», – проинформировала Гульнара Алимгазиева.

В страховой компании АО «Государственная аннуитетная компания» обращают внимание, что в силу вступили поправки в законодательство, благодаря которым появилась возможность размещать пенсионные накопления в нескольких страховых компаниях. Кроме того, как отмечают в компании, появилась возможность оплачивать недостающую для покупки аннуитета сумму из других источников.

«Поскольку сумма достаточности пенсионных накоплений на счету для покупки минимального пенсионного аннуитета составляет 2,7 млн тенге для мужчин и 3,1 млн тенге для женщин, не многие граждане имели возможность воспользоваться пенсионным аннуитетом по причине его дороговизны. При расчете аннуитета ранее учитывались только обязательные пенсионные накопления. При этом у человека могли быть добровольные отчисления», – отмечает Айдар Копишев, пред-

седатель правления «Государственной аннуитетной компании».

По словам г-на Копишева, будет рассматриваться совокупность пенсионных счетов и собственных средств. Теперь есть возможность приобрести аннуитет с высокими выплатами. Глава «Государственной аннуитетной компании» обратил внимание, что так клиент будет застрахован от нехватки нескольких тенге в случае отрицательной переоценки накоплений. К тому же в компании отметили, что был сокращен срок перевода накоплений по договору пенсионного аннуитета из пенсионного фонда в компанию по страхованию жизни (КСЖ) с 30 до 5 рабочих дней. Сокращение срока перевода позволит защитить деньги граждан от колебаний на финансовом рынке.

При этом в страховой компании проинформировали, что за первые три месяца 2013 года «Государственной аннуитетной компанией» было заключено более 700 договоров по пенсионным аннуитетам на общую сумму 2,6 млрд тенге.

Кроме этого, как отмечалось выше, все страховые компании за месяц нарастили свой портфель по пенсионному аннуитету в разы. Наибольший переток средств наблюдался в АО «КСЖ «НОМАД LIFE». За месяц объем премий по договорам пенсионного аннуитета в компанию увеличился в 13,2 раза. Так, если в январе компания привлекла премий на сумму 66 257 тыс. тенге, то в феврале – 873 039 тыс. тенге.

Как сообщили в «КСЖ «НОМАД LIFE», в марте 2013 года компания заключила договоров по пенсионному аннуитету на сумму 938 421 тыс. тенге.

Второе место по значительному притоку средств за месяц заняло АО «СК «Алианс-Страхование Жизни». Объем премий по договорам пенсионного аннуитета по сравнению с январем 2013 года увеличился в 12,1 раза. Например, в первом месяце 2013 года объем премий по таким договорам в компанию не превысил 41 426 тыс. тенге, в феврале – 503 180 тыс. тенге.

Третью строчку по притоку пенсионных денег заняло АО «КСЖ «Казкоммерц-ЛIFE» – прирост в 9,9 раза. Так, в январе 2013 года объем премий по договорам пенсионного аннуитета составил 101 656 тыс. тенге, в феврале – более 1 млрд тенге.

В то же время за январь-февраль 2013 года, согласно данным регулятора, лидером по объему премий по пенсионному аннуитету является КСЖ «Халык-ЛIFE» – 2,5 млрд тенге. Далее следует КСЖ «Государственная аннуитетная компания» – 1,2 млрд тенге. Замыкает тройку КСЖ «Казкоммерц-ЛIFE» – 1,1 млрд тенге.

При этом наибольший приток премий по пенсионному аннуитету по сравнению с январем-февралем 2012 года проследивался в КСЖ «СК «Алианс-Страхование Жизни» – прирост в 5 раз. Затем следует КСЖ «Халык-ЛIFE» – прирост в 3,8 раза. В КСЖ «Государственная аннуитетная компания» объем премий по договорам пенсионного аннуитета увеличился в 1,8 раза.

В «СК «Алианс-Страхование Жизни» считают, что нельзя утверждать, что переводы средств вкладчиков из НПФ в страховую компанию подрывают доверие к пенсионной системе. Как считают в страховой компании, пенсионный аннуитет нужно рассматривать как дополнительный источник доходов, а не как альтернативу.

«Необходимо принимать во внимание, что пенсионный аннуитет доступен не всем желающим. Покупка данного продукта возможна только при наличии достаточного уровня пенсионных накоплений. Сумма переводов в страховые компании пока не так значительна по сравнению с выплатами вкладчикам из НПФ. За 2012 год страховщикам было переведено около 30 млрд тенге, которые будут далее выплачиваться вкладчикам в течение нескольких лет. При этом только ежегодные выплаты пенсионных накоплений из НПФ за рассматриваемый период превышают указанную величину втрое», – резюмировали в «СК «Алианс-Страхование Жизни».

Bank RBK серьезно увеличит финансирование МСБ



Анна Видянова

В 2012 году доля кредитов малому и среднему бизнесу (МСБ) в структуре ссудного портфеля Bank RBK составила 8%. В 2013-м банк планирует нарастить ее до 12%, а в среднесрочной перспективе – до 20%. О том, как сложится будущая кредитная политика банка в отношении предпринимателей, «Капитал.kz» рассказала Регина Огатаева, директор департамента малого и среднего бизнеса Bank RBK

- Какой объем кредитов для МСБ был выдан вашим банком в 2012 году? Какова доля кредитов МСБ в общей структуре кредитного портфеля в вашем банке была в 2012 году?

- По состоянию на 1 января 2013 года портфель кредитов, выданных МСБ, составил 5,5 млрд тенге. Таким образом, за прошедший год указанный портфель вырос у нас практически в 6 раз, или на 4,6 млрд тенге. В данный момент доля кредитов МСБ в совокупном ссудном портфеле банка составляет 8%. За 2013 год мы планируем нарастить этот портфель до 12,5 млрд тенге. Рассчитываем, что достижение этой цели положительно повлияет на диверсификацию ссудного портфеля банка – доля кредитов МСБ достигнет 12%.

В среднесрочной перспективе банк намерен активно развивать данный сегмент бизнеса. Согласно нашим стратегическим планам, доля кредитов МСБ в совокупном кредитном портфеле банка должна вырасти до 20%. В целом, мы считаем, что развитие блока МСБ для нашего банка играет важную роль в первую очередь как инструмент диверсификации, что положительно сказывается на уровне принимаемых кредитных рисков.

- Как сложилась отраслевая структура кредитов для МСБ в вашем банке в 2012 году? Как вы думаете, изменится ли она в 2013 году? На какую отрасль придется наибольший поток/отток кредитов в вашем банке?

- Необходимо отметить, что в разрезе целей финансирования ссудный портфель МСБ преимущественно состоит у нас из займов на пополнение оборотных средств – превалирует краткосрочное финансирование компаний, имеющих уже действующий бизнес.

По итогам 2012 года в структуре нашего портфеля МСБ преобладали займы торговой сфере – 39%, при этом кредиты для производственной сферы составили 18%, на кредитование транспортных и складских услуг пришлось 9%, на займы компаниям финансового и страхового сектора – 6%, на прочие секторы экономики – менее 5%. Думаю, что в 2013 году положительную динамику продемонстрируют большинство из приоритетных отраслей экономики, список которых утвержден в рамках программ ФРП «Даму». В том числе производство товаров народного потре-

бления, пищевая промышленность, дошкольное образование и др.

- Будут ли в 2013 году пересмотрены условия по кредитованию МСБ?

- Мы стараемся реально оценивать ситуацию на рынке и вовремя реагировать на возникающие изменения. Собираем-ся расширять продуктовую линейку. В целом, позиция нашего банка нацелена на индивидуальный подход к каждому клиенту. Мы хотим, чтобы клиентам у нас было комфортно, поэтому условия по предоставлению услуг в RBK останутся прежними.

- Какова средняя стоимость кредитов для МСБ на рынке в настоящее время? Насколько сейчас диверсифицированы ставки по отраслям при кредитовании МСБ?

- Номинальная ставка по кредитам для субъектов МСБ в настоящее время составляет не менее 14% в рамках госпрограмм по поддержке предпринимательства и не менее 15-16% – за счет средств банков. Отраслевой диверсификации по процентным ставкам фактически нет, некоторые банки определяют ставки в зависимости от сроков и сумм кредитов, наличия или отсутствия уже действующего бизнеса. Иногда предприниматели в силу индивидуальных обстоятельств берут и более дорогие кредиты – по 17-19% годовых.

- По вашим наблюдениям, каковы основные проблемы, стоящие перед предпринимателями при кредитовании?

- Чаще всего заемщики испытывают проблемы с предоставлением ликвидного залога. Нередко встречаются и «жертвы» финансового кризиса, кредитная история которых уже не безупречна, что мешает получить финансирование в банках. Встречаются и те, кто не до конца взвесил свои риски и в силу необъективной оценки обращается за финансированием слишком рискованных проектов. Однако кредитные менеджеры нашего банка – это и личные консультанты, и помощники, и психологи, которые стараются на стадии рассмотрения проектов предостеречь, подсказать будущему заемщику, как найти опасные моменты и избежать их.

- Какие тенденции в настоящее время наблюдаются на рынке кредитования МСБ? Будут ли они прослеживаться в 2013 году?

- Налицо тенденция роста объемов кредитования МСБ. Существенную роль в этом процессе играют государственные программы ФРП «Даму» – как по финансированию проектов, так и по субсидированию и гарантированию займов. С учетом государственной политики, направленной на рост и развитие предпринимательства в стране, на активное участие наших бизнесменов в Таможенном союзе, а также благодаря стабильной обстановке, конечно же, ожидается положительная динамика и в объемах финансирования бизнеса, и в развитии экономики в целом. Причем, думаю, что в текущем году активность банков в этом направлении будет расти сильнее, чем в 2012-м.

- Как вы думаете, какие основные проблемы стоят перед банками, которые в наибольшей степени препятствуют развитию МСБ в Казахстане? Какие меры необходимо предпринять государству для поддержки МСБ, помимо существующих госпрограмм?

- Перед банками стоит все та же вечная проблема – закрыть риски. В этих целях государственный регулятор ужесточает критерии оценки банковских рисков, определяет наиболее рискованные отрасли финансирования с учетом прошлых ошибок, требует соблюдения пруденциальных нормативов. Для того чтобы закрыть кредитные риски, банки создают такие «проблемы» для клиентов, как сбор необходимого пакета документов, предоставление ликвидного залога, проверка репутации заемщика и т.д. Более того, сам рынок предпринимательства в Казахстане небольшой, хотя и имеет немалые перспективы роста.

В государственных масштабах правительство нашей страны, на мой взгляд, делает достаточно много для поддержки МСБ, просто не всегда эта политика носит системный характер. В частности, единая информационная база данных наверняка облегчит и сократит временные потери для всех – и предпринимателей, и банков, однако она пока в стадии создания. В текущем году также заложены огромные средства в бюджете страны для развития приоритетных отраслей экономики, однако для их возвратности банкам необходимо обеспечить эффективное использование средств и опять же максимально закрыть риски. Постепенное упрощение административных процедур как в правовом, так и в налоговом поле со стороны правительства также поможет развитию деловой активности. И в завершение хотелось бы сказать, что Bank RBK видит свою задачу в том, чтобы по мере сил и возможностей способствовать экономическому развитию страны, принимать участие в ее индустриализации и переходе к новому технологическому укладу XXI века.

Господдержка продолжается

Нургүль Айтпаева

Эксперты начинают поговаривать о том, что государственные программы поддержки бизнеса рано или поздно прекратятся, и казахстанским предпринимателям нужно готовиться и примерять рыночные условия работы. Но пока эти инструменты доступны, объем использования государственной поддержки только растет

Так, по данным ФРП «Даму», за 4 года реализации программы фонда объем выплаченных субсидий превысил 31 млрд тенге, а до 2015 года планируется увеличить этот показатель до 99 млрд тенге. По данным экспертов «Даму», на сегодня в структуре субсидируемых проектов преобладают обрабатывающая промышленность, сектор транспорта и складирования, а также проекты в агропромышленном комплексе.

В ДБ АО «Сбербанк» отмечают, что общий объем финансирования проектов сектора МСБ, включенных в государственные программы в Сбербанке в 2012 году, превысил 35 млрд тенге. В ссудном портфеле МСБ Сбербанка Казахстана в разбивке по отраслям наибольшую часть заняли услуги – выше 45%, торговля – около 32%, обрабатывающая промышленность – почти 12%.

Комментируя портфель заемщиков по госпрограммам в АО «ForteBank», Берик Такабаев, член правления АО «ForteBank», поясняет, что в портфеле банка лидируют образование, сельское хозяйство, сухопутный транспорт и вспомогательная транспортная техника, использование и обслуживание трубопроводов. «В рамках госпрограмм сложно выделить определенную группу заемщиков, в большинстве

случаев это клиенты из оптовой и розничной торговли, а также аграрные компании», – отмечает Берик Такабаев.

АО «Темірбанк» также принимало участие в ряде программ, разработанных АО «Фонд развития предпринимательства «Даму», которые направлены на поддержку и развитие МСБ, таких как: Даму-Өндіріс, Даму-Регионы, Даму-Регионы II, программа финансирования субъектов женского предпринимательства, программы финансирования и рефинансирования субъектов частного предпринимательства, осуществляющих свою деятельность в г. Жанаозен. «Основную долю в программных займах занимают представители «Оптовой торговли, за исключением автомобилей и мотоциклов», на втором месте «Предоставление прочих индивидуальных услуг», на третьем – «Растениеводство и животноводство, охота и предоставление услуг в этих областях», на четвертом – «Производство прочих транспортных средств», на пятом – «Розничная торговля, кроме торговли автомобилями и мотоциклами», – рассказывает Бахтияр Ильясов, директор департамента корпоративного бизнеса АО «Темірбанк».

Со второй половины прошлого года успешно участвует в реализации госпрограмм по поддержке малого и среднего бизнеса и АО «Bank RBK». По итогам 2012 года банком в рамках программы «Дорожная карта бизнеса-2020» профинансировано 14 проектов на сумму 850 млн тенге. По итогам 2012 года в структуре портфеля МСБ АО «Bank RBK» преобладают займы сектору торговли (39%), сфере услуг (23%), сфере производства (18%) и другие.

При этом банки планируют активно работать в данном направлении и в те-

кущем году. С целью участия в государственной программе развития моногородов на 2012-2020 годы в конце марта Сбербанк подписал Соглашение о сотрудничестве по субсидированию ставки вознаграждения по кредитам и лизинговым сделкам банков и лизинговых компаний, предоставляемым субъектам частного предпринимательства, осуществляющим свою деятельность в моногородах. «В рамках программы из государственного бюджета в 2013 году будет выделено субсидий в сумме 38,2 млрд тенге. Участие в этой программе могут принять субъекты малого и среднего предпринимательства, у которых реализация проектов будет осуществляться в моногороде», – рассказывают эксперты ДБ АО «Сбербанк».

Эксперты ForteBank, который также является участником Программы развития моногородов на 2012-2020 годы, охватывающей 21 моногород, пояснили, что программа идентична ДКБ-2020, с той лишь разницей, что последняя субсидирует только приоритетные отрасли, а программа моногородов – практически все отрасли. Второе отличие – субсидирование до 10%, в итоге максимальная ставка для конечного заемщика составит до 4% годовых. Комментарию наиболее перспективные отрасли с точки зрения реализации госпрограмм, член правления АО «ForteBank» выделил сельское хозяйство, металлургию, машиностроение, туризм и другие. «Оптимально, когда финансирование идет на новые инвестиционные проекты, а также модернизацию и расширение производства в перечисленных секторах экономики. Плюсы данной программы – это отсутствие моратория и каких-либо штрафов, связанных с досрочным пога-

шением кредита, комиссии по которому тоже, кстати, не предусмотрены», – отмечает Берик Такабаев.

В подписании типового соглашения о сотрудничестве в рамках Программы развития моногородов на 2012-2020 годы приняло участие и АО «Темірбанк». «Мы надеемся, что в 2013 году объем средств, направленных на финансирование предприятий сектора МСБ в рамках государственных программ, существенно увеличится и превысит показатели прошлого года», – отмечает директор департамента корпоративного бизнеса АО «Темірбанк».

В АО «Bank RBK» планируют участие в различных госпрограммах по поддержке малого и среднего бизнеса, проводимых ФРП «Даму». «В частности, мы намерены значительно нарастить портфель проектов с субсидированием процентной ставки, также будут рассматриваться проекты с гарантированием кредитов, и в течение этого года нам необходимо освоить финансовый лимит в размере более 3 млрд тенге, выделенный ФРП «Даму» на Bank RBK», – рассказывает Регина Огатаева, директор департамента малого и среднего бизнеса Bank RBK.

Оценивая эффективность реализуемых госпрограмм, банки-операторы сходятся во мнении, что важность этого инструмента в том, что он позволяет банкам расширить продуктовую линейку и предложить различные условия кредитования заемщикам МСБ.

Эксперты при этом указывают и на моменты, требующие улучшения. «Процесс подачи заявки, рассмотрения и согласования со всеми задействованными структурами и принятия окончательного решения по проекту предпринимателя довольно бюрократичен и занимает от 1-2 месяцев. Тогда как большинству предпринимателей деньги нужны уже сегодня, максимум – завтра», – в свою очередь отмечает директор департамента корпоративного бизнеса АО «Темірбанк».

Специалисты ForteBank обращают внимание, что необходимо повышать уровень знаний об этих программах среди предпринимателей. «И мы видим, что такая работа активно проводится в регионах фондом «Даму», – резюмирует член правления АО «ForteBank».

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

APPLE НАМЕРЕНА ОТКАЗАТЬСЯ ОТ ПРОЦЕССОРОВ SAMSUNG

Южнокорейским СМИ стало известно, что Apple передала заказы на производство процессоров Apple A7 тайваньской компании TSMC. Решение корпорации, скорее всего, продиктовано желанием отказаться от услуг своего главного конкурента – Samsung Electronics. Официальных подтверждений отказа Apple от услуг Samsung по разработке и производству процессоров A7 пока не поступало, сообщает «Финам – Технологии». По мнению корейских журналистов, Apple обратила внимание на TSMC, поскольку та имеет большой опыт в производстве микросхем различного назначения и обладает достаточными мощностями для выпуска процессоров A7 по требованию Apple 20-нанометровому техпроцессу. Потеря крупного заказчика может привести к снижению производственных мощностей Samsung, что негативно скажется на финансовом благополучии электронного гиганта. Выходом из данной ситуации может стать поиск нового заказчика, в качестве которого уже называют NVIDIA. Выпускаемые ею мобильные чипы Tegra не пользуются повышенным спросом, однако партнерство с Samsung может привести к появлению на рынке новых интересных устройств на базе, например, Tegra 4. Что касается процессора Apple A7, то теперь он появится не ранее начала следующего года, а не ближайшей осенью. Задержка связана со сменой производителя и разработчика. Несмотря на давно испорченные отношения двух гигантов, Samsung до сих пор является ключевым поставщиком компонентов для компьютеров и мобильных устройств Apple. Южнокорейская корпорация поставляет Apple дисплеи, модули памяти, процессоры для мобильных устройств и ряд других деталей. Samsung получает от Apple более 10% своего совокупного дохода. В прошлом году энтузиасты, произведшие «вскрытие» очередного iPad вскоре после его появления в продаже, подсчитали, что «начинка» гаджета состоит из «вражеской» продукции примерно на 40%. Однако в последние месяцы в СМИ все чаще появляется неофициальная информация о том, что Apple активно ищет замену комплектующим Samsung. Так, поставкой экранов для нового поколения iPhone уже занимается корейская компания LG Display и японские Sharp и Japan Display (совместное предприятие Sony, Hitachi и Toshiba). В ноябре прошлого года «яблочная» корпорация отказалась от поставок батарей производства Samsung для планшетов iPad и ноутбуков MacBook и передала заказы китайским производителям Amperex Technology Limited и Tianjin Lishen Battery. (kapital.kz)

СТОИМОСТЬ ПЕРЕСТРАХОВАНИЯ РИСКОВ МОЖЕТ СНИЗИТЬСЯ

Для эффективного функционирования страхового рынка в рамках Единого экономического пространства (ЕЭП) предлагается снизить требования к рейтингам для компаний, занимающихся перестрахованием рисков страховщиков РК. Это повлечет снижение стоимости страховой защиты для клиентов при перестраховании рисков. Такое мнение в интервью корреспонденту делового портала Kapital.kz озвучил управляющий директор по рискам страховой компании «Нефтяная страховая компания» Олег Павлов. Как отметил Павлов, в настоящее время для казахстанских страховщиков существуют серьезные сложности с перестрахованием на российском рынке. В частности, это требует создания дополнительных резервов на премии, передаваемые в перестрахование. По мнению эксперта, из-за того, что требования к казахстанским страховщикам по перестрахованию завышены, перестрахование для компаний РК обходится слишком дорого. По его словам, в настоящее время стоимость перестрахования в странах с рейтингом «BBB – (минус)» заметно ниже, чем в странах с рейтингом «А», в то же время качество и надежность перестрахования примерно одинаковы. «Сейчас для нас существуют серьезные ограничения по перестрахованию в страховых компаниях РФ, чей рейтинг по международной шкале ниже «BBB+». Необходимо разрешить страховщикам РК перестраховывать свои риски у страховых компаний с более низкими рейтингами. Например, для большинства российских перестраховщиков с рейтингами «BBB+» по «BBB-» достаточно отметить размер формирования резервов с ныне существующих 0,21% до 0%, – комментирует Павлов. В случае снижения требований по рейтингу возможности перестрахования в России значительно расширятся, а тарифы на страхование для конечного потребителя страховых услуг в РК снизятся. «Стоимость перестрахования по сравнению с другими развитыми странами в России ниже. К тому же при снижении требований по рейтингам между российскими страховщиками ужесточается конкуренция вследствие большего притока премий от казахстанских страховщиков. Ведь в настоящее время многие страховщики РК перестраховывают свои риски в Англии, США, Германии. Что в свою очередь требует создания значительных резервов, а, следовательно, и дополнительной нагрузки на капитал», – обращает внимание управляющий директор по рискам «Нефтяная страховая компания». По данным Комитета по контролю и надзору финансового рынка и финансовых организаций РК, в 2012 году казахстанскими страховщиками на перестрахование больше всего премии вне страны было передано в Великобританию – 15 млрд 703 млн тенге, на втором месте Россия – 12 млрд 445 млн тенге. Значительный объем премий перестрахования был направлен в Германию – 5 млрд 603 млн тенге. Отметим, что в рамках Казахстана было перестраховано рисков на сумму более 16 млрд 942 млн тенге. При этом, как отметил эксперт, если по сравнению с 2011 годом объем перестраховочных премий в Великобритании увеличился на 71,8%, в Казахстане на 19,3%. В России в течение последних пяти лет прослеживается отрицательная динамика в этом направлении. Общий спад перестраховочных премий составил до 40%, в том числе в 2012 году объем премий, переданных на перестрахование российским страховщикам, снизился на 2,5%. (kapital.kz)

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

ПРАВИТЕЛЬСТВО ДОЛЖНО СТАТЬ ЛОББИСТОМ БИЗНЕСА В ЕЭП

Казахстанскому бизнесу требуется поддержка в продвижении экспорта в Россию и Беларусь. Об этом председатель президиума Национальной экономической палаты Казахстана «Союз «Атамекен» Тимур Кулибаев сказал в ходе совещания по актуальным вопросам интеграционных процессов в Едином экономическом пространстве и продвижения казахстанского экспорта. «Бизнесу и правительству необходимо сейчас обеспечить координацию действий. Правительство должно стать настоящим лоббистом с точки зрения продвижения наших товаров на рынке ЕЭП. Например, Правительство Беларуси создало в каждой области России представительства, которые продвигают белорусские товары на территории Российской Федерации. Наша задача сегодня – определить, каким будет это взаимодействие, создать рабочие органы на уровне министерств и «Атамекена», – подчеркнул Тимур Кулибаев. Совещание состоялось 15 апреля во исполнение поручений, данных главой государства на Совете предпринимателей при президенте РК. В ходе заседания были обсуждены вопросы взаимной торговли между странами-участницами Таможенного союза, координации действий государственных органов и бизнес-сообщества Казахстана при взаимодействии с Евразийской экономической комиссией, а также продвижения казахстанского экспорта в странах ЕЭП. «Да, Единое экономическое пространство это вызов, но для предпринимателей это хороший стимул и большие возможности. Нужно откинуть сырьевую составляющую экспорта и посмотреть, что мы можем производить. Если наши предприятия производят неконкурентоспособную продукцию с низкой добавленной стоимостью, то Таможенный союз это своего рода толчок для того, чтобы мы вели модернизацию, чтобы делали инвестиции в следующие переделы нашей продукции», – отметил Тимур Кулибаев. По итогам совещания Тимур Кулибаев поручил правлению «Атамекена» заключить с министерством экономики и бюджетного планирования Меморандум о сотрудничестве по вопросам развития экономической интеграции. А также предложил «KAZNEX INVEST» совместно с Торгово-промышленной палатой Казахстана разработать план действий по вопросам продвижения казахстанского экспорта. (kapital.kz)

8 ЦЕНТРОВ ТЕХОСМОТРА ИСКЛЮЧЕНЫ ИЗ РЕЕСТРА

По информации Комитета транспортного контроля Министерства транспорта и коммуникаций РК, с начала 2013 года за нарушение правил проведения технического осмотра автотранспорта было оштрафовано 44 оператора техосмотра. Кроме того, 8 центров техосмотра (ЦТО) были исключены из реестра. По словам заместителя председателя Комитета транспортного контроля Асета Асабаева, до 1 июля планируется проверить еще 33 оператора техосмотра. В 2012 году 7 операторов техосмотра были оштрафованы, 9 ЦТО исключены из реестра. Если будут выявлены повторные нарушения, согласно Правилам проведения техосмотра, центр техосмотра исключается из реестра и не имеет право оказывать этот вид услуг. Отметим, в настоящее время в стране действует 337 центров технического осмотра (686 линий). Как сообщалось ранее, 24 января 2011 года был принят Закон «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам проведения обязательного технического осмотра механических транспортных средств и прицепов к ним». В соответствии с этим законом техосмотр транспортных средств передан в конкурентную среду. Он проводится частными центрами, имеющими стационарные и мобильные линии технического контроля. Проведение техосмотра частными центрами началось с 1 января 2012 года. Пройти техосмотр можно в любом регионе, независимо от места регистрации. (kapital.kz)

ОДЕЖДУ ИЗ КЫРГЫЗСТАНА В РК НУЖНО ЗАВОЗИТЬ С СЕРТИФИКАТАМИ

Такие рекомендации кыргызстанским производителям озвучили в собственной стране. Руководство «Кыргызстандарт» напомнило изготовителям и экспортерам одежды и белья, что нужно сертифицировать товар, идущий на экспорт в Россию и Казахстан, сообщает КирТАГ. «В России и Казахстане одежда и белье любых ассортиментов для мужчин и женщин, постельное белье, свежие овощи, фрукты, корнеплоды и ягоды (мясо животных и птицы в РФ) подлежат, в отличие от Кыргызской Республики, обязательной сертификации или декларированию», – говорится в сообщении, распространенном «Кыргызстандарт». Как отмечается, продукция, при ее потреблении на территории самого Кыргызстана, не подвергается обязательной сертификации. Но при поставках в Россию или Казахстан изготовитель или поставщик должен подтвердить безопасность товара в соответствии с требованиями нормативных правовых актов этих государств. В связи с этим «Кыргызстандарт» рекомендует отечественным изготовителям и экспортерам до поставки указанной продукции в Россию или Казахстан обращаться за консультациями в отдел сертификации товаров народного потребления или в отдел сертификации пищевой и сельскохозяйственной продукции Бишкекского центра испытаний, сертификации и метрологии при «Кыргызстандарт». Напомним, в Кыргызстане, начиная с 2005 года перечень продукции, подлежащей сертификации, сокращен с 7 тыс. до 364 в целях облегчения ведения предпринимательской деятельности и стимулирования развития малого и среднего бизнеса. (kapital.kz)

Сплошная бюрократия

В Казахстане предлагают отменить согласование строительных объектов на стадии проектирования

Виктор Климов

Сегодня на экспертизу проекта и его согласование с контролирующими государственными органами уходит от 6 до 14 месяцев. Кроме того, эта процедура требует оформления различного рода заключений и документов на возмездной основе. В среднем финансовые затраты предпринимателя составляют от 250 до 800 тыс. тенге. Причем по большей части согласования носят лишь формальный характер. Об этом «Капитал.kz» рассказал Игорь Шацкий, управляющий директор Национальной экономической палаты Казахстана «Союз «Атамекен».

«Мы предлагаем отменить согласование строительных объектов на стадии проектирования с органами СЭС, экологии и другими госорганами. Во-первых, их согласование носит дублирующий характер, поскольку каждый проект проходит экспертизу на соответствие государственным нормативам. А во-вторых, указанные ведомства участвуют в госкомиссии по приемке объекта в эксплуатацию. Более 2 лет назад уже было исключено согласование проекта с органами противопожарной службы. И как показывает практика, это упряднение для предпринимателя не привело к увеличению пожаров», – говорит г-н Шацкий.

По его словам, отраслевое (профессиональное) нормативно-правовое регулирование ранее предусматривало решение вопроса согласования с многочисленными органами. Так, в соответствии со СНиПом РК 2.2.-1-2001 «проектно-сметная документация, разработанная в соответствии с государственными нормами, правилами, стандартами и заданием на проектирование должна быть удостоверена соответствующей записью ответственного исполнителя и дополнительному согласованию не подлежит. За исключением случаев, особо оговоренных законодательными актами РК».

«Благодаря этой оговорке данная норма фактически не действует. Так, органы СЭС предусмотрели право согласования проектов строительства в своем отраслевом законе «О санитарно-эпидемиологическом благополучии», органы экологии – в Экологическом кодексе, а органы земельных отношений – в Земельном кодексе и т.д. Тем самым абсолютно все проекты на практике относятся к «особым случаям», оговоренным законодательными актами», – поясняет управляющий директор НЭПК «Союз «Атамекен».

Отметив, что по закону в случае возникновения ущерба объекта в результате негативного проектирования вся ответственность лежит не на органах, согласовавших проект, а именно на ответственном исполнителе, то есть на главном инженере или архитекторе проекта.

«Ряд структур участвуют в согласовании проекта только в случае затрагивания их интересов. Например, органы дорожной полиции. А вот органы экологии настаивают на согласовании абсолютно всех проектов. И если при строительстве нового объекта производства согласование проекта имеет целесообразность, то для многоквартирного дома, продуктового магазина либо кафе – она отсутствует», – уверен специалист.

НЭПК «Союз «Атамекен» также предлагает выделить для бизнеса все согласованные со всеми заинтересованными госорганами земельные участки. Такая схема не только сведет к минимуму кор-

рупционные проявления при получении предпринимателями земли, но и полностью исключит хаотичность застройки населенных пунктов.

«Акт выбора, присвоение адреса, землеустроительный проект и все необходимые согласования должны оформляться на земельный участок, а не на предпринимателей. Сегодня, как правило, они наугад определяют место для своего объекта. В большинстве случаев по принципу «свободных незастроенных углов» в центрах населенных пунктов. А спустя месяцы оформления многочисленных документов выясняется, что по тем или иным отраслевым нормам на запрашиваемой территории строительство невозможно», – поясняет г-н Шацкий.

По его мнению, информация о том, какие участки свободны и в каких зонах возможно строительство желаемого объекта, с учетом экологических, санитарно-

Как рассказал «Капитал.kz» Алексей Малютин, президент Союза профессионалов строительного рынка Казахстана, полная отмена согласования на стадии проектирования с государственными органами может повлечь за собой определенные последствия. В частности, нарушение санитарных и экологических нормативов. Поскольку возведение любого архитектурного объекта влечет за собой дополнительные нагрузки и на городские коммунальные сети.

«При полной отмене согласования с государственными органами ошибки в расчетах можно будет выявить только при вводе в сдаче объекта в эксплуатацию. А соответственно некоторые из них уже нельзя будет исправить. Если на согласованном участке будет построен объект по несогласованному проекту, то, скорее всего, это не упростит задачи, а наоборот усугубит их. Исправление ошибок, допу-

ратимыми», – резюмировал г-н Малютин.

Между тем Акмураза Рустембеков, президент Союза архитекторов Казахстана, уверен, отмена согласований строительных объектов не только будет способствовать значительному улучшению качества выпускаемых проектов, но и благоприятным образом скажется на процессах проектирования за счет отведения большего времени на принятие правильных проектных решений.

«Инициатива НЭПК «Союз «Атамекен» направлена на снижение рисков коррупционных проявлений в строительной сфере. Это придаст положительный стимул к более масштабному строительству объектов в республике, что обеспечит дополнительные рабочие места. На мой взгляд, такое предложение государственным органам поддержки, так как в основном злоупотребляют своими полномочиями чиновники на местах», – считает г-н Рустембеков.

По его словам, в последнее время наблюдается ужесточение процедур согласования проектных решений по объектам, строящимся за счет государственных средств. В частности, уполномоченным органам по делам строительства выставляются требования о необходимости обязательного согласования прайс-листов на применяемые материалы и оборудование как с госорганами, представляющими интересы заказчика, так и с Комитетом по делам строительства и ЖКХ.

«За счет длительных процедур согласований и необоснованно увеличиваемых сроков государственной экспертизы резко возросло и количество проектов с сорванными сроками проектирования. Мы считаем, что заказчик проекта, включая госорганы, должен утвердить задание на проектирование и согласовать эскизные материалы. А сам проект должен проходить только процедуру рассмотрения в государственной экспертизе, без его согласования с госорганами», – рассуждает президент Союза архитекторов Казахстана.

Добавив, что основная ответственность за правильность принятых проектных решений должна возлагаться на государственную экспертизу, взимающую за свои услуги значительную плату, и не должна распространяться на другие госорганы.

«Согласно западным стандартам, все издержки по вине проектной компании, будь то ошибки в проекте или расчетах, обнаруженных при эксплуатации объектов, как правило, компенсируются страховыми компаниями. Они берут на себя все возможные риски за счет собираемых страховых взносов. Однако в Казахстане, к сожалению, законодательство имеет свои отличительные особенности с учетом действующих административного и уголовного кодексов страны», – заключил Акмураза Рустембеков.

Напомним, в первой декаде апреля на заседании совета предпринимателей Нурсултан Назарбаев поручил правительству до 1 сентября разработать Концепцию по реформированию нормативной базы строительной отрасли. А до конца 2014 года – обеспечить утверждение каждым государственным органом нормативного справочника бизнес-процессов при оказании государственных услуг.

«Проекты в строительстве готовятся на основании справочника 10-летней давности. За это время появились новые материалы, технологии, произошло удешевление строительства, ничего из этого не улавливается нашими строительными нормами», – отметил глава государства.



эпидемиологических, архитектурно-градостроительных и других норм, должна содержаться на едином портале по предоставлению земельных участков.

Отчасти инициативу НЭПК «Союз «Атамекен» поддерживает и Ярослав Сидоров, директор ТОО Deutsch Haus Kasachstan Exprot. «Идея по выдаче предпринимателям уже согласованных земельных участков – отличная. Ведь согласование проекта занимает полгода и выше. Это очень долго, бюрократично и обычный человек порой не в состоянии пройти такие круги «ада». Все это дает почву для возникновения вокруг госструктур различного рода «помогает», – сетует г-н Сидоров.

Однако, как полагает бизнесмен, отказ от согласования на стадии проектирования приведет к еще большему коррупционности. Особенно во время сдачи объекта в эксплуатацию. Причина банальная – любой проектировщик может допустить ошибку, которая, в конечном счете, приведет либо к изменению построенного объекта, либо к вымогательству больших сумм взятки.

ценных еще на стадии проектирования, увеличит и сроки строительства», – говорит г-н Малютин.

По его словам, такой проект требует поэтапного введения и тщательного согласования не только на государственном уровне, но и с профильными общественными организациями и объединениями. Это позволит иметь более полную картину трудностей, возникающих у строителей на стадии согласования проектов.

«Необходимо искать альтернативные способы решения вопроса, а не рубить с плеча. Неизвестно, как отреагируют госорганы на предложение НЭПК «Союз «Атамекен», но окажись мы на их месте, сопротивлялись бы до последнего. Ведь здесь может сработать метод бумеранга – запущенный в неизвестном направлении, он может вернуться и больно стукнуть в лоб. Если государственные органы пойдут на этот шаг, впоследствии им придется отвечать за нарушения, выявленные при принятии объекта и вводе его в эксплуатацию. Причем в некоторых случаях проблемы могут быть глобальными и даже необ-

За прошлый год гражданами РК было приобретено 57 объектов недвижимости в Турции

Ольга Веселова

В 2013 году Казахстан войдет в пятерку стран, жители которых активнее всех приобретают недвижимость в Турции. По прогнозам аналитиков, в текущем году казахстанцам будет продано около 500 квартир. «В настоящее время для этого есть все предпосылки, приняты необходимые законы, и жители Казахстана интересуются недвижимостью в стране», – пояснила Александра Соколова, управляющий одного из турецких застройщиков в Казахстане.

За прошлый год гражданами РК было приобретено 57 объектов недвижимости на территории Турции. Как известно, с августа прошлого года казахстанцам разрешено покупать объекты недвижимости в Турции повсеместно, кроме черноморского побережья. «На сегодняшний день граждане Казахстана могут приобретать недвижимость на физическое лицо с получением вида на жительство для всех членов семьи собственника по первой линии. Для получения ВНЖ необходимо предъявить ТАПУ (свидетельство о собственности на недвижимость), паспорт и анкету в турецкое посольство», – уточнила Александра Соколова. Оформление ТАПУ производится исключительно в личном присутствии на территории Турции.

В целом, в 2012 году инвесторами из 183-х стран приобретено 2578 объектов турецкой недвижимости, общая площадь которых равна 1162 тыс. кв. м. Больше всего недвижимости в Турции приобретено гражданами Германии, 561 немцу принадлежит 775 объектов турецкой недвижимости с общей площадью 789 тыс. кв. м.

В тройку лидеров входят также англичане и россияне. Гражданами Российской

Федерации в Турции принадлежит 416 квартир, а гражданам Великобритании – 365 объектов.

С 2010 года цены на жилье в Турции выросли на 10%. В настоящее время стоимость за 1 кв. м жилья в пределах первой береговой линии составляет в среднем 1500-2000 евро. При этом налог составит от 50 до 100 евро в зависимости

от кадастровой стоимости объекта недвижимости. Тогда как коммунальные услуги в год новоселам обойдутся в 380-500 евро.

«Турция привлекательна в качестве инвестиций в недвижимость. Ведь покупка квартиры окупится уже через 4-7 лет. К примеру, в Болгарии стоимость жилья в пределах береговой линии составляет от

3000 до 5000 евро за квадратный метр, а в Турции эти показатели в два раза ниже», – пояснила г-жа Соколова.

Более того, эксперты полагают, что инвестировать в недвижимость Турции необходимо именно сейчас. Ведь через пару лет Турция планирует вступить в еврозону, тогда цены на недвижимость сравняются с европейскими.

Порядок приобретения недвижимости в Турции



Осторожно, рынок открывається

Казахстанские фермеры не готовы к вступлению ВТО



Виктор Климов

Животноводческая отрасль, впрочем, как и весь агропромышленный комплекс страны, еще не готова к вступлению во Всемирную торговую организацию (ВТО). Отечественные товаропроизводители, работающие на обветшавшем оборудовании, неконкурентоспособны даже в рамках Таможенного союза (ТС), не говоря уже о технологически развитых странах. Такое мнение «Капитал.кз» выразил Ауезхан Даринов, президент Союза фермеров Казахстана.

«Сегодня количество сельхозформирований в республике составляет более 200 тыс., из них действующих 188 тыс. И все они по технической оснащенности находятся в аутсайдерах. Сельхозпредприятия, АО, ТОО, ПК в количестве 6 тыс. единиц, имеют в наличии сельхозтехнику, но в основном устаревших моделей. И только примерно 10% их машинотракторного парка можно отнести к группе современных сельхозмашин. При годовой амортизации 10-15% темпы обновления сельхозтехники на протяжении нескольких последних лет держатся на уровне 1-2% в год», — объясняет г-н Даринов.

Отметив, что в США действуют более 2 млн фермерских хозяйств. Их материально-техническая база — это современные и высокопроизводительные тракторы, комбайны, посевные комплексы. Они позволяют проводить все необходимые агротехнические мероприятия на высоком технологическом уровне. В итоге урожайность американских полей в 4-5 раз выше казахстанских. А среднесуточные привесы крупного рогатого скота (КРС) на откорме составляют от 1,5 до 2 кг, надой от фуражной коровы — 10-15 тыс. литров молока в год. И аналогичное положение дел практически во всех развитых странах.

«При существующем положении дел в животноводстве, когда основные производители, кроме пада на землю, имеют только старую технику или вообще ей не располагают, говорить о готовности к вступлению в ВТО не приходится. Казахстанские фермеры не смогут на равных конкурировать с коллегами из развитых стран. Тем более что отечественную животноводческую продукцию назвать конкурентоспособной пока нельзя. Достаточно взглянуть на статистику и на полки магазинов», — говорит Ауезхан Даринов.

По официальным данным, объемы импорта мяса и субпродуктов свежих, мороженных и охлажденных в 2012 году составили 235 375 тонн, в 2011 году — 187 389 тонн. С учетом импорта колбасных изделий и мясных консервов, общий импорт мяса и мясopодуктов составляет порядка 300 тыс. тонн. При этом на экспорт приходится не более 2 тыс. тонн.

«Такая диспропорция свидетельствует о том, что Казахстан еще не готов конкурировать с другими странами как по ценовым параметрам, так и по качеству. Особенно ярко это выветилось в последнее время — в период вхождения республики в ТС. Ценность данного опыта состоит в том, что все вдруг поняли: отечественная экономика, особенно ее аграрный сектор, должным образом не подготовлены к открытой конкуренции и интеграционным процессам», — поясняет президент Союза фермеров Казахстана.

Аналогичных взглядов придерживается и Утеген Муртазин, директор ТОО «Сарыагаш». «Казахстанским фермерам и в Таможенном союзе нелегко живется, а в ВТО давление усилится еще больше. Сейчас с Россией и Беларусью тяжело конкурировать, а Америка и Евросоюз это в 2 раза более продуктивное производство. На мой взгляд, как минимум еще 10 лет надо, чтобы животноводство в республике встало на ноги и действительно могло конкурировать с зарубежными странами. А пока мы не созрели для ВТО», — уверен г-н Муртазин.

По его мнению, при отсутствии вложенных в развитие животноводства практически невозможны. Необходимы качественная модернизация хозяйств и стимуляция сельхозхозяйственного производства. Это позволит возвести отечественных товаропроизводителей на более рентабельный уровень, а значит, сделать страну менее импортозависимой.

Кто кого?

Как рассказала «Капитал.кз» Лидия Михеева, исполнительный директор Молочного союза Казахстана, сегодня, чтобы казахстанской продукции стать конкурентоспособной, необходимо два условия. Во-первых, следует поменять саму структуру животноводства. Эти затраты самостоятельно не окупятся, и здесь нужна поддержка со стороны государства. А во-вторых, необходимо постепенно развивать среднее и крупнотоварное производство. Поскольку чем крупнее хозяйство, тем ниже себестоимость продукта.

«80% молока получается в личных подсобных хозяйствах: у одних 5 коров, у

других — 10. Везде ручная дойка и низкое качество. В связи с этим сегодня для переработки только 35% молока принимаются на диких рынках. Если мы не будем конкурентоспособны по отношению к россиянам или белорусам, нашу продукцию не станут покупать. Естественно, уменьшение объемов производства отрицательно скажется на сельском населении. В условиях ТС рынок-то пустой, а если так и в ВТО будет, отечественные производители уйдут, и его мигом займет импорт», — полагает г-жа Михеева.

По ее словам, сейчас нужно взвешенно подойти к процессу переговоров, чтобы установить достаточно высокие тарифы на продукты, нуждающиеся в защите от экспансии зарубежного производителя. И в каком положении окажется Казахстан, став членом ВТО, во многом будет зависеть от того, насколько казахстанские чиновники смогут проявить свой профессионализм и талант переговорщиков, чтобы добиться преимуществ и привилегий для своей экономики.

«Не знаю, как проходят переговоры по ВТО, но интересы Казахстана в ТС слабовато представляют. Например, из Беларуси приезжают 10-15 специалистов, с российской стороны — 10-15 человек, а у нас — 1-2. Иногда и одного человека с трудом отправляют, мы постоянно принимаем участие в обсуждении проектов технических регламентов и, конечно, все это видим. Но по молоку и молочной продукции Минсельхоз и НЭПК «Союз «Атамекен» нас полностью поддерживают. Мы уже 2 года свою позицию отстаиваем и не соглашаемся с тем, что предлагает Россия», — заключила исполнительный директор Молочного союза Казахстана.

Переговоры по вопросам государственной поддержки сельского хозяйства в рамках переговорного процесса по присоединению Казахстана к Всемирной торговой организации еще не завершены. В настоящий момент республика активно их ведет со странами-членами ВТО на многостороннем уровне.

«Согласно правилам ВТО, меры государственной поддержки сельского хозяйства подразделяются на меры «зеленой» и «желтой» корзины. Объемы финансирования, направленные на мероприятия «зеленой», могут предоставляться без ограничений. Это такие бюджетные расходы на развитие инфраструктуры, научные и прикладные исследования, ветеринарную и санитарную безопасность, страхование доходов фермеров и другие затраты общего характера. А «желтая», то есть расходы прямо не влияющие на цену и себестоимость сельхозхозяйственной продукции, ограничивается», — сообщили «Капитал.кз» в секретариате министра по делам экономической интеграции РК.

По данным ведомства, переговоры по сельскому хозяйству ведутся на основе выделяемых государством объемов финансирования отрасли, по итогам которых определяется максимально допустимый уровень поддержки в рамках «желтой корзины». Сейчас Казахстан находится в процессе согласования и отстаивает возможные предоставления ее в объемах, необходимых для реализации новой отраслевой программы «Агробизнес-2020».

Как рассказала «Капитал.кз» Гульмира Исаева, вице-министр сельского хозяйства РК, в рамках переговорного процесса ведется активная работа по отстаиванию мер, которые позволят максимально защитить казахстанских крестьян от возможных последствий вступления в ВТО.

«Государство будет и дальше поддерживать отечественных фермеров, только вот уровень поддержки должен быть не более установленного правилами вхождения в ВТО. Для этого нам необходимо отстаивать всеми силами свои позиции. В до-полнение, заложив максимально долгий переходный период, в котором мы сможем устанавливать уровень субсидирования по своему усмотрению», — говорит г-жа Исаева.

По ее словам, для обеспечения достаточного уровня господдержки аграрного сектора проводится работа по определению его объемов, который будет разрешен после вступления в ВТО. В частности, соглашение по сельскому хозяйству предусматривает ограничение внутренней поддержки с/х на определенном уровне. Позиция казахстанской стороны на этих переговорах заключается в том, чтобы получить максимально возможный объем внутренней поддержки, разрешенный для развивающихся стран.

«В качестве аргумента для увеличения объемов господдержки в секретариат ВТО представлена новая отраслевая программа развития агропромышленного комплекса на 2013-2020 годы. Она предусматривает максимальные объемы субсидий отечественным сельхозхозяйственным товаропроизводителям. А, учитывая территориально-географическое расположение Казахстана и отсутствие

выходов к морю, также отстает право на предоставление экспортных субсидий», — пояснила вице-министр сельского хозяйства РК.

Гульмира Исаева отметила и то, что Казахстан на переговорах по вступлению в ВТО стремится максимально отстоять свои позиции и войти в эту организацию на выгодных для отечественного производителя условиях. Так, тарифные предложения республики предусматривают сохранение тарифной защиты существующего сельхозхозяйственного производства и учитывают его интересы. Все это, прежде всего, нацелено на повышение конкурентоспособности отечественных товаров.

«Существовавшая в Казахстане до формирования ТС таможенно-тарифная политика являлась одной из наиболее либеральных среди стран СНГ. Средний импортный тариф по сельхозхозяйственным товарам составлял 15,5%. По степени открытости внутреннего рынка Казахстан несильно отличается от уровня тарифной защиты стран-членов ВТО. К примеру, средний импортный тариф ЕС по сельхозтоварам составлял 15,1%, Канады — 17,3%, США — 5,3%», — подчеркивает г-жа Исаева.

По ее словам, основная часть импортируемых в республику товаров пищевой промышленности не облагается таможенными пошлинами, так как завозится из стран СНГ, с которыми у Казахстана действует беспограничный режим. Учитывая все это, можно сказать, что отечественные производители фактически уже сегодня живут в режиме ВТО, а изменение импортных пошлин после вступления республики в организацию не повлечет за собой радикальных перемен для экономики страны.

«Несмотря на то, что отечественная продукция пока неконкурентоспособна в полной мере, она выгодно отличается от зарубежной высоким качеством, отсутствием ГМО и является экологически чистой. Сейчас ведется работа по формированию нормативной правовой базы для стимулирования производства органически чистой продукции. И она, возможно, будет конкурентной на рынке развитых стран, где цена реализации на нее выше, чем на традиционную. И наши минусы мы сможем использовать как плюсы», — уверена г-жа Исаева.

Сделано не в Казахстане

Эксперты сходятся во мнении, что состояние животноводческой отрасли в Казахстане сегодня неудовлетворительно. Мясомолочная продуктивность скота не растет, кормопроизводство не развивается. А в последние 2 года вообще наблюдается снижение численности КРС, овец и свиней. Все это и привело к резкому скачку цен на мясомолочную продукцию. Сегодня мясо «Made in Kazakhstan» — самое дорогое в мире. По сравнению с 2011 годом реализационные цены говядины, баранины, конины, свинины, а также птицы в среднем подскочили в 2-3 раза.

«И это только цветочки. По всей вероятности, стоимость мяса и мясных продуктов на фоне повышенного спроса будет расти и дальше. Тем более что с каждым годом обостряется проблема доступности кормов: сена, соломы, отрубей и т.д. Нельзя сбрасывать со счетов и влияние неблагоприятных погодных условий в виде засухи. Так, 2010-2012 годы отмечались неурожаем и гибелью посевов сельхозхозяйственных культур, в том числе и кормовых. Это спровоцировало рост цен на все виды кормов, а соответственно и на мясо», — поясняет г-н Даринов.

Дешевизна российской и белорусского мяса обусловлена несколькими факторами. Главные из них — доступность кормовой базы, лучшие климатические условия и, как следствие, более высокая урожайность. «Себестоимость производства мяса у нас выходит намного выше, чем у партнеров по Таможенному союзу. Кроме того, цены на горюче-смазочные материалы (ГСМ), энергоносители и воду повышаются ежегодно. А это напрямую отражается и на себестоимости отечественной продукции. В итоге — мясное скотоводство в Казахстане становится неконкурентоспособным», — говорит Утеген Муртазин.

В Минсельхозе признают, что увеличение импорта из стран ТС по некоторым видам продуктов питания сказалось и на объемах производства отечественной продукции. «Сегодня доля импорта во внутреннем потреблении по говядине составляет 5,5%, по баранине — 0,4%, по свинине — 6,2%, по конине — 6,8%, по мясу птицы — 61%. А поскольку импортная продукция дешевле, то отечественная становится неконкурентоспособной и проигрывает импортным аналогам», — считает Гульмира Исаева.

Отметив, что низкая инвестиционная привлекательность отрасли, высокая концентрация животных в личных подсобных хозяйствах, неразвитость племенного дела, мелкотоварность производства, неблагоприятная ветеринарная ситуация,

отсутствие достоверных данных о количестве животных, а также оторванность научных исследований от реальных требований бизнеса приводят не только к импорту технологий и постоянной зависимости от зарубежных поставщиков, но и к высокой себестоимости продукции.

«Отсутствие достоверных данных о количестве животных и обязательной идентификации затрудняет планирование и не давало представления о реальной картине. К примеру, недавно прошедшая поголовная идентификация крупного рогатого скота выявила недостачу около 1 млн голов. По поводу низкой инвестиционной привлекательности отмечу, что невысокая залоговая стоимость сельхозхозяйственных активов, земель и отсутствие ликвидных залогов — затрудняют доступ к кредитным продуктам банков второго уровня и тормозят развитие отрасли», — убеждена вице-министр.

По ее мнению, банки не стремятся укреплять свое присутствие в сельхозхозяйственной отрасли за пределами крупных холдингов и корпораций. Высокие риски и нехватка залогового обеспечения их не привлекают. В итоге — это выливается в высокие процентные ставки, неподъемные для отрасли.

Еще одна проблема, по мнению Ауезхана Даринова, заключается в том, что личные подворья населения и большинство крестьянских (фермерских) хозяйств, которые производят 80% мяса и 95% молока, лишены государственной поддержки.

«Субсидии и льготные кредиты доступны только крупным сельхозформированиям, имеющим в наличии более 100 голов маточного поголовья КРС и свыше 600 овец. Из-за этого и дороговизны кормов многие сельчане перестали заниматься личным подворьем — их сарай сейчас пустует. И они из категории самозанятых постепенно и неуклонно переходят в разряд безработных маргиналов», — сетует г-н Даринов.

По его словам, пока не поздно, нужно повернуться лицом к сельчанам и оказать им меры господдержки. Особенно в вопросах удешевления стоимости грубых и концентрированных кормов. На данном этапе — это суровая необходимость. Без поддержки мелкотоварного производства невозможно поднять животноводство — это аксиома.

«Вместо того чтобы помогать мелкому фермеру встать на ноги и расширится, государство все внимание уделяет уже состоявшемуся бизнесу. Между тем политика лоббирования интересов крупного сельского бизнеса в ущерб малому и среднему может привести к сворачиванию фермерского движения с неизбежной потерей продовольственной безопасности, в том числе и по мясомолочным продуктам», — говорит президент Союза фермеров Казахстана.

Добавив, что зерновые компании и холдинги, включая крупные сельхозпредприятия, в должной мере не занимаются развитием отрасли животноводства, а их вклад в обеспечение продовольственной безопасности более чем скромно. Так, согласно статистике, они от республиканского уровня производят всего лишь мяса-сырья — 5,7%, молока-сырья — 4%, шерсти — 5%. Тогда как свыше 90% приходится на долю частного сектора и крестьянских фермерских хозяйств.

Отрасли нужна перезагрузка

Во избежание печальных последствий, государству необходимо обеспечить соблюдение основных принципов рыночной экономики и поменять отношение к субъектам мелкотоварного производства. «Ставка и ориентир на крупнотоварное себя не оправдали. А потому следует сделать перезагрузку с учетом мирового опыта, где среднее фермерское хозяйство в 30-50 голов скота является наиболее успешным и эффективным», — считает г-н Даринов.

Кроме того, по словам эксперта, необходимо максимально быстро осуществить меры по масштабному техническому и технологическому перевооружению отрасли. Другими словами, казахстанские фермеры, как и их коллеги из дальнего зарубежья, должны иметь весь комплекс кормозаготовительной и кормораздаточной техники.

«У нас самые низкие субсидии — около 3% от стоимости валовой продукции сельского хозяйства. К примеру, фермеры стран Евросоюза получают меры господдержки на уровне 48-50%, США — 28%, Японии — 70%, Беларуси — 20%, а России — свыше 10%. Если мы обеспечим реальную доступность финансовых ресурсов для всех категорий сельхозтоваропроизводителей и доведем объемы субсидий до уровня Беларуси, то шанс для устойчивого развития сельского хозяйства есть. Точно так же, как и все предпосылки, а главное понимание и поддержка со стороны правительства», — убежден г-н Даринов.

В свою очередь Владислав Бугаев, президент Ассоциации ветеринарных врачей Казахстана (АВВК), считает, что перспективы Казахстана как аграрной страны довольно неплохие. Республике есть куда развиваться, главное — делать это в комплексе. «Есть нормальные породы животных, которые уже адаптированы под наш климат. Нужно увеличивать это поголовье скота и одновременно решать вопрос с пастбищами. А чтобы снизить стоимость обслуживания животноводства со стороны ветеринаров, необходимо развивать производство собственных ветпрепаратов», — в беседе с «Капитал.кз» отметил президент АВВК.

По его словам, чтобы процесс вступления во Всемирную торговую организацию обошелся меньшими потерями, следует тщательно к нему подготовиться и заранее просчитать все риски. «По идее, членство в ВТО должно благоприятствовать внешней торговле, но, как видно из опыта ТС, нас просто давят со всех сторон. Наши слабые места в законодательстве успешно использует российский и белорусский бизнес. И абсолютно не факт, что при вступлении в ВТО другие страны не пойдут по тому же пути», — добавил г-н Бугаев.

Между тем Мурат Айткужинов, руководитель животноводческого хозяйства ТОО «Приречное-Агро», — один из немногих казахстанских сельхозтоваропроизводителей, кто полностью поддерживает быстрое вступление в ВТО. «Вот когда войдем в ВТО, тогда и будем готовы. Я считаю, что надо входить, из-за того, что будем долго готовиться, мы сильнее не станем. Чем быстрее начнем конкурировать с зарубежным импортом, тем быстрее наберем опыта. Если шишки не набивать, мы никогда не тронемся с мертвой точки. А все время сидеть на дотациях — тоже не дело», — рассуждает г-н Айткужинов.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ГДЕ БОЛЬШЕ ВСЕГО МАГИСТРОВ?

В Казахстане почти каждый сотый соискатель (1,2%) окончил магистратуру, и лишь в требованиях двух вакансий из тысячи (0,23%) указано желательное (редко — обязательное) наличие диплома магистра. Таковы результаты анализа, проведенного исследовательским центром компании HeadHunter. Большинство соискателей-магистров (65%), разместивших резюме с начала текущего года, указали и уровень зарплаты, на которую они претендуют: 34% обладателей магистерского диплома согласны на оклады до 100 тыс. тенге, 26% — от 101 тыс. до 150 тыс. тенге. 28% респондентов оценивают свои профессиональные навыки от 151 тыс. до 300 тыс. тенге, а 9% — от 301 тыс. до 450 тыс. тенге. И лишь 4% кандидатов с дипломом магистра рассматривают вакансии с уровнем оклада от 501 тыс. тенге и выше. Больше всего обладателей степени магистра в сфере «Наука, образование» (4,5% от общего количества новых резюме в данной сфере). Это объясняется соответствующими требованиями: для преподавания в учебных заведениях бакалавриата недостаточно. В пятерку лидирующих сфер с наибольшим количеством специалистов с магистерским дипломом вошли «Банки, инвестиции, лизинг» — 2,4%, «Юриспруденция» — 2,3%, «Высший менеджмент» — 2,2% и «Страхование» — 2,2%. На шестой позиции рейтинга «Госслужба, некоммерческие организации», где 1,9% соискателей закончили магистратуру. Далее следуют «Консультирование» — 1,7% и «Маркетинг, реклама, PR» — 1,5%. Десятку рейтинга замыкает «Управление персоналом, тренинги» и «Закупки» с 1,3% соискателей кандидатов-магистров. (kapital.kz)

КОМПАНИЯМ-УЧАСТНИКАМ ПРО НЕ ХВАТАЕТ СПЕЦИАЛИСТОВ

В финансовом секторе наблюдается дефицит кадров. Остро ощущается нехватка специалистов с опытом работы в компаниях, представленных на фондовом рынке. При этом в республике неплохо развит сектор консалтинговых услуг. В частности, компании «большой четверки» идут по пути привлечения молодых специалистов с высоким потенциалом и «выращивают» из них высококвалифицированных аудиторов, финансовых аналитиков. К таким выводам пришли аналитики executive search агентства Forsage, сообщает корреспондент делового портала Kapital.kz. В преддверии второй волны IPO в Казахстане специалисты попытались определить: какого рода менеджеры и специалисты требуются в этих условиях, какие требования к ним предъявляются с точки зрения квалификации, и каков уровень их компенсации. Основным критерием при подборе «управленцев» в компании, готовящихся к выходу на биржу, является наличие у них успешного опыта реализации подобных проектов. Проекты IPO в организации сопровождаются работой международных консалтинговых компаний в области аудита и инвестиций. Однако параллельно с внешними консультантами организация должна быть обеспечена внутренним сильным кадровым ресурсом. В первую очередь на этом этапе бизнесу нужны специалисты, которые будут уделять внимание деталям, системно подходить к принятию решений и не будут рисковать ради достижения быстрой выгоды. Компании привлекают высококвалифицированных менеджеров в области финансов: финансовые директора, главные бухгалтеры, финансовые контролеры, которые будут способствовать успешному прохождению аудита компаний «большой четверки» и, соответственно, продолжать работать со всеми стандартами и правилами, которые установлены соответствующей биржей. Вторая категория специалистов, востребованных при выходе на публичный рынок, — это менеджеры-администраторы: генеральный директор, project manager, риск-менеджер. Их основная задача — за короткий период времени, в случае необходимости, изменить или скорректировать текущую ситуацию в компании к лучшему в вопросах имиджа, репутации и финансов, а также привести бизнес-процессы в соответствие с международными стандартами, если этого не было ранее. Иначе говоря, обязанность этих менеджеров — в кратчайшие сроки обеспечить прозрачность и позитивную репутацию организации. IPO не может обойтись без специалистов по построению стратегических и финансовых коммуникаций, выстраиванию связей с инвесторами, поддержке выхода на биржу. На данный момент рынок Казахстана испытывает жесткий дефицит таких кадров, особенно в части разработок и планирования долгосрочной стратегии коммуникаций. Поэтому многие пользуются услугами иностранных специалистов в данной области или же привлекают внешние консалтинговые агентства на аутсорсинг. (kapital.kz)

ПОГОЛОВЬЕ СКОТА УВЕЛИЧИЛОСЬ

На начало месяца в подворьях алматинских животноводов имеется порядка 946,8 тыс. голов крупного рогатого скота, сообщает агентство «КазАх-Зерно». С начала текущего года их количество значительно увеличилось. По данным республиканского статгосуправления, численность скота за 3 месяца возросла на 60 тыс. голов. Доля скота алматинских животноводов в масштабах Казахстана приближается к 15%. В регионе также наблюдается положительная динамика роста численности и среди мелкого рогатого скота. На начало апреля минувшего года количество овец и коз в регионе приближалось к 3 млн 859,4 тыс. голов. Нынешний показатель увеличился до 3 млн 904,7 тыс. голов. Также фермерам удалось более чем на 1 млн голов домашней птицы превайти показатель прошлого года, и на 6 тыс. голов лошадей. В 2013 год алматинские животноводы вошли с отличными показателями численности скота, увеличив, в частности, поголовье крупного рогатого скота на 7%. (kapital.kz)

EUR/USD	1.3074	▲ 0,4%	USD/JPY	97,8350	▼ 1%	USD/CHF	0,9303	▼ 0,7%	USD/CNY	6.1821	▼ 0,4%	USD/RUR	31,4512	▲ 0,8%
---------	--------	--------	---------	---------	------	---------	--------	--------	---------	--------	--------	---------	---------	--------

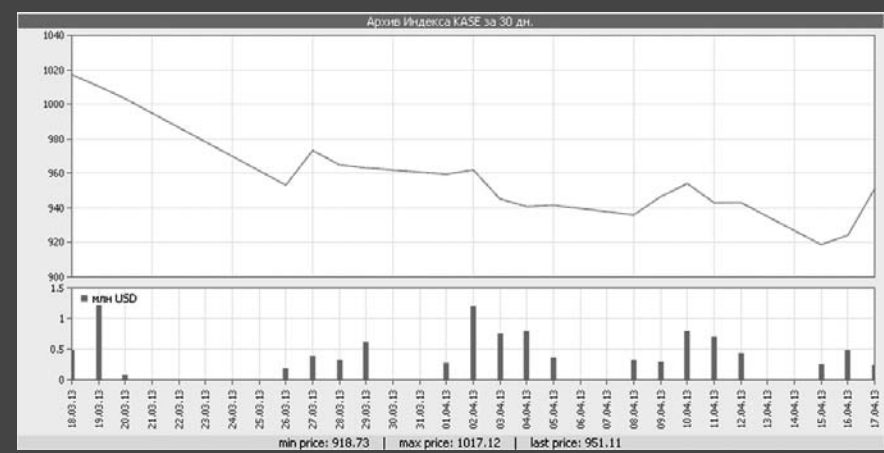
Изменение в процентах с 13.02 - 20.02.2013

Рынки

Dow	WTI	Shanghai	eRTS
▲	▲	▼	▲
1.08%	0.01%	0.64%	0.29%

eRTS – вечерняя сессия; Shanghai Composite – текущая сессия

Индекс KASE



Фондовый рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
MMББ	1 352	-0.54%	-5.1%	-10%	-8%
PTC	1 357	-0.72%	-5.8%	-12%	-11%
S&P	1 575	1.43%	0.4%	1%	12%
DJIA	14 757	1.08%	0.6%	2%	14%
NASDAQ	3 265	1.50%	0.8%	0%	10%
DAX	7 683	-0.39%	0.6%	-4%	1%
FTSE	6 305	-0.62%	-0.1%	-3%	6%
Hang Seng*	21 661	-0.05%	-0.9%	-4%	-4%
Shanghai*	2 181	-0.64%	-1.4%	-4%	-2%
Nikkei-225*	13 345	0.93%	0.2%	5%	27%
S&P фьюч.*	1 565	-0.25%	0.4%	1%	14%

* Данные по состоянию на 08:44 MCK

Товарный рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
Brent	99.5	0.83%	-5.6%	-10%	-10%
WTI	88.7	0.01%	-5.8%	-5%	-2%
Urals	96.7	0.06%	-6.6%	-11%	-12%
Золото	1 368	1.48%	13.7	-14%	-17%
Никель	15 633	0.05%	-3.1%	-7%	-9%
Медь	7 267	1.37%	-4.4%	-6%	-8%

Информация предоставлена директором Представительства компании БКС в Казахстане Мариной Пягай

Официальные курсы валют

Данные на 18 апреля 2013 года

Источник: Национальный банк Республики Казахстан

1 АВСТРАЛИЙСКИЙ ДОЛЛАР	AUD / KZT	156.46	▲
1 АНГЛИЙСКИЙ ФУНТ СТЕРЛИНГОВ	GBP / KZT	230.82	▲
1 БЕЛОРУССКИЙ РУБЛЬ	BYR / KZT	0.02	
1 ДИРХАМ ОАЭ	AED / KZT	41.11	▲
1 ДОЛЛАР США	USD / KZT	150.99	▼
1 ЕВРО	EUR / KZT	199.05	▲
1 КАНАДСКИЙ ДОЛЛАР	CAD / KZT	147.39	▲
1 КИТАЙСКИЙ ЮАНЬ	CNY / KZT	24.46	▲
1 КУВЕЙТСКИЙ ДИНАР	KWD / KZT	531.09	▲
1 КЫРГЫЗСКИЙ СОМ	KGS / KZT	3.13	
1 ЛАТВИЙСКИЙ ЛАТ	LVL / KZT	284.46	▲
1 ЛИТОВСКИЙ ЛИТ	LTL / KZT	57.67	▲
1 ПОЛЬСКИЙ ЗЛОТЫЙ	PLN / KZT	48.44	▲
1 РИЯЛ САУДОВСКОЙ АРАВИИ	SAR / KZT	40.26	▲
1 РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ	RUB / KZT	4.83	▲
1 СИНГАПУРСКИЙ ДОЛЛАР	SGD / KZT	122.40	▲
1 ТУРЕЦКАЯ ЛИРА	TRY / KZT	84.49	▲
1 УЗБЕКСКИЙ СУМ	UZS / KZT	0.07	
1 УКРАИНСКАЯ ГРИВНА	UAH / KZT	18.57	▲
1 ШВЕДСКАЯ КРОНА	SEK / KZT	23.54	▲
1 ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК	CHF / KZT	163.80	▲
100 ЮЖНОКОРЕЙСКИХ ВОН	KRW / KZT	13.51	▲
1 ЯПОНСКАЯ ИЕНА	JPY / KZT	1.54	▼

Новинки законоотворчества

Владимир Плошай

Предлагаем краткий обзор опубликованных за неделю нормативных правовых актов. Среди них отметим постановление правительства о переносе дня отдыха. Кроме того, внесены изменения в постановление Правительства Республики Казахстан от 7 марта 2012 года № 303 «О введении ограничений и запретов на пользование рыбными ресурсами и другими водными животными, их частей и дериватов, установлении мест и сроков их пользования».

На День победы казахстанцы отдохнут 4 дня

Постановление Правительства Республики Казахстан от 13 апреля 2013 года № 345 «О переносе дня отдыха»

В целях создания благоприятных условий для отдыха трудящихся и рационального использования рабочего времени в мае 2013 года Правительство Республики Казахстан постановило:

Перенести день отдыха с субботы 4 мая на пятницу 10 мая 2013 года.

Предоставить право организациям, которые обеспечены трудовыми материальными и финансовыми ресурсами для выпуска необходимой продукции, оказания услуг, включая финансовые, а также ввода в действие объектов строительства, производить по согласованию с профсоюзными организациями работу 10 мая 2013 года.

Работа в указанный день компенсируется в соответствии с действующим законодательством Республики Казахстан.

Данное постановление вводится в действие со дня первого официального опубликования. Опубликовано в официальной печати 16 апреля 2013 года.

Запрет на вылов рыбы

Постановлением Правительства Республики Казахстан от 15 апреля 2013 года № 351 внесены изменения в постановление Правительства Республики Казахстан от 7 марта 2012 года № 303 «О введении ограничений и запретов

на пользование рыбными ресурсами и другими водными животными, их частей и дериватов, установлении мест и сроков их пользования».

Так, в частности, в раздел «Ограничения и запреты по Балхаш-Алакольскому рыбохозяйственному бассейну» внесены следующие изменения:

В период нереста и размножения рыбных ресурсов и других водных животных вводится запрет на рыболовство в следующих местах и сроки: «1) на озере Балхаш: в восточной части, начиная с территории рыбохозяйственных участков с № 1 по № 21 и с № 52 по № 70, – с 1 мая по 1 июня (а не с 15 апреля по 1 июня, как было раньше). На Капшагайском водохранилище и всех реках и водотоках, впадающих в него, – с 15 апреля по 30 мая (а не с 5 апреля по 20 мая, как было раньше). Внесены также другие изменения.

Данное постановление вводится в действие по истечении 10 календарных дней со дня первого официального опубликования. Опубликовано в официальной печати 16 апреля 2013 года.

Повторится ли момент максимального пессимизма?

Азиатские рынки: возвращаются негативные настроения

Японский Nikkei +0,96%
Гонконгский Hang Seng -0,1%
Шанхайский SSE -0,64%
Корейский Kospi -0,37%

Вчерашний отскок на мировых фондовых и сырьевых площадках позволил сегодня азиатским инвесторам покупать на открытии, однако в целом на рынки постепенно возвращаются негативные настроения. Лучшее остальных выглядит японский индекс Nikkei благодаря возврату валютной пары usd/jpy выше уровня 98.

Металлурги, которые в последнее время находились среди лидеров распродаж в связи с падением стоимости драгоценных металлов, сегодня отскакивают, японский JFE Holdings дорожает на 2,2%, китайский Jiangxi Copper на 0,5%, а австралийский Newcrest Mining на 1,1%.

Банковский сектор сегодня также пользуется спросом на торгах в Токио и Сиднее, Mitsubishi UFJ Financial Group и National Australia Bank прибавляют по 1,2%. В то же время китайские банки не разделяют пока такой участи, в частности, Industrial and Commercial Bank of China в Гонконге снижается на 1,2%, а в Шанхае на 0,3%.

В корпоративном плане стоит отметить японского брокера Nomura, вокруг которого развивается скандал о соучастии в машинациях и сокрытии убытков менеджерами итальянского банка Monte dei Paschi di Siena. В связи с этим власти Италии заморозили счета Nomura на 1,8 млрд евро, и сегодня акции последнего дешевеют на 1,3%, при том, что в моменте снижение достигало более 4%.

Также неважно сегодня себя чувствует австралийская горнодобывающая компания BHP Billiton, акции которой теряют порядка 0,5% на фоне сообщения о замедлении роста объемов добываемой руды.

Рынок нефти: \$100 за баррель устраивает не всех

Цены на нефть по итогам прошедших торгов показывали преимущественно отрицательную динамику. Спред в июньских контрактах между марками Brent и WTI вновь сократился и в данный момент составляет \$10,9. Объем торгов был примерно в полтора раза выше среднемесячных.

Во вторник нефтяные фьючерсы впервые с июля прошлого года спустились под круглую отметку в \$100. В момент максимального пессимизма котировки даже успели «пощупать» уровень \$98 за баррель. В данный момент мы наблюдаем заметную перепроданность, так что вчерашний небольшой отскок во второй половине дня вполне оправдан. В ближайшее время коррекционная волна еще может быть продолжена (на фоне слабющего доллара), однако среднесрочная картина по-прежнему говорит в пользу последующего обновления минимумов.

Иран выступает за проведение экстренного заседания ОПЕК, поскольку падение цены нефти ниже \$100 «является неприемлемым как для производителей, так и для потребителей нефти». Ну а позиция Саудовской Аравии (ключевой нефтедобытчик картеля) по этому поводу совершенно иная. Текущий уровень цен, согласно заявлениям «нефтяных» чиновников этой страны, является справедливым.

Согласно вчерашним данным от американского института нефти (API), запасы «черного золота» понизились на 6,7 млн баррелей. Что касается бензина, то объем запасов вырос на 0,25 млн барр. Дистилляты упали на 1,3 млн барр. Ну а сегодня нас традиционно ждет публикация еженедельных данных по запасам от Министерства энергетики США. Согласно данным Reuters, эксперты в среднем ожидают прирост на 1,4 млн барр.

Международный валютный фонд (МВФ) вновь понизил прогноз роста мирового ВВП в 2013 году. В новой версии WEO (World economic outlook), опубликованной во вторник, рост глобального ВВП в 2013 году прогнозируется в размере 3,3%. Напомним, что в январе МВФ прогнозировал этот показатель на уровне 3,5%.

Сегодня с утра фьючерс на нефть марки Brent торгуется с повышением, прибавляя 0,23% по отношению к уровням закрытия предыдущей сессии.

Рынок США: максимальное число новостроек за 5 лет, отчеты J&J и Coca-Cola радуют «быков»

Во вторник, 16 апреля, американские индексы торгуются в плюсе: DJIA растет на 0,66%, S&P 500 прибавляет 0,74%, Nasdaq

вырос на 0,67% (17:46 мск).

Торги на американском рынке акций начались с уверенных покупок. Несмотря на общий негативный фон в последние дни, инвесторы были воодушевлены сильной внутренней статистикой, опубликованной до начала торгов. Вслед за американцами в плюс вышло большинство европейских индексов.

Министерство торговли США сообщило, что в марте 2013 года число новостроек подскочило на 7% – до 1,036 млн домов – это максимальное значение с июня 2008 года. Аналитики ожидали скромного роста на 1,4% – до 930 тысяч домов. При этом число разрешений на строительство снизилось на 3,9% – до 902 тысяч.

Опубликованная позже статистика по промышленному производству также оказалась неплохой – показатель вырос в марте на 0,4% по сравнению с прогнозом на уровне 0,2%.

Спрос на американские трейдерские сегодня стал стремительно падать на фоне интереса инвесторов к более рискованным активам. Доходность 10-летних казначейских бумаг растет на 5 базисных пунктов и составляет 1,73%.

Корпоративный сектор

Сезон отчетности за I квартал уже в самом разгаре, и сегодня несколько голубых фишек будут в центре внимания после публикации своих отчетов.

Потребительская компания Johnson & Johnson сократила чистую прибыль в I квартале на 10,6% – до \$3,5 млрд, что составляет \$1,44 на акцию, тогда как аналитики ожидали \$1,40. Акции J&J растут на 0,97%.

Крупнейший производитель прохладительных напитков Coca-Cola получил 46 центов на акцию в первом квартале, что на 13% меньше предыдущего года, однако аналитики ожидали 45 центов. Бумаги гиганта подскочили на 4,32%.

Известный инвестбанк Goldman Sachs смог увеличить прибыль и выручку в I квартале и опередить прогнозы экспертов, однако после начала торгов акции опустились в минус на 1,1%.

Также неплохо отчиталась финансовая компания BlackRock – крупнейший в Америке продавец ETF. Прибыль фирмы выросла в первом квартале на 10% – до \$632 млн на фоне активного притока средств в ETF, а выручка увеличилась на 9% – до \$2,5 млрд. Акции компании растут на 0,49% после начала торгов.

Рынки Европы: признаки замедления экономики ФРГ расстроили трейдеров

Во вторник, 16 апреля, на европейских рынках наблюдается коррекция индексов: FTSE 100 падает на 0,46%, DAX упал на 0,37%, S&C 40 теряет 0,54% (15:36 мск).

Фондовый рынок Европы корректируется второй день подряд, так как инвесторы обеспокоены замедлением мировой экономики после неутешительной статистики по росту ВВП Китая за I квартал 2013 года. Кроме того, негативной оказалась статистика из ФРГ – индекс экономических ожиданий ZEW снизился в апреле с 48,5 до 36,3 пунктов, хотя эксперты ожидали падения до 42 пунктов. Индекс отношения инвесторов и аналитиков к текущей ситуации опустился с 13,6 до 9,2 пунктов.

Индекс потребительских цен еврозоны не принес сюрпризов и вырос в марте на 1,7%, как и ожидалось. Тем не менее инфляция замедляется уже третий месяц подряд – в феврале показатель вырос на 1,8%, что объясняется снижением потребительских расходов и рецессией.

На фоне ослабления доллара европейская валюта сегодня отыгрывает свои позиции. Пара EUR/USD отскочила от уровня 1,3040 пунктов и устремилась вверх, достигнув 1,3120 пунктов.

Немецкий индекс DAX выглядит умеренно негативно, несмотря на слабый индекс ZEW. Котировки индикатора просели до уровня 7640 пунктов, а затем стали консолидироваться в диапазоне 7660-7680.

График индекса DAX hour

Котировки российских АДР в Лондоне торгуются разнонаправлено. После сильного обвала отскочили бумаги металлургов – НЛМК (+1,49%), Северсталь (+2,59%). Также подрастают акции Лукойла (+1,08%), Сургутнефтегаза (+1,68%) и Сбербанк (+2,40%).

Обвал металлов значительно продавил вчера акции горнорудного сектора,

поэтому сегодня в них наблюдается заметный отскок. Дорожают также бумаги как Fresnillo PLC (+4,35%), Randgold Resources (+5,28%), Rio Tinto (+1,16%).

Банковский сектор умеренно снижается на фоне слабой статистики. Теряют свои позиции акции Barclays (-0,14%), Lloyds Banking Group (-0,48%), Standard Chartered (-0,93%).

Продавец товаров класса «люкс» французская фирма LVMH сообщила о замедлении роста своих продаж в первом квартале до 6%. Акции компании падают на 2,86%, вслед за ними снижаются бумаги ее конкурента Burberry Group (-1,56%).

В США во второй половине дня выйдут важные данные, которые могут повлиять на динамику рынка акций: индекс потребительских цен, число новостроек и разрешений на строительство (16:30 мск), а также объем промышленного производства в марте (17:15 мск).

Металлы: «черный понедельник» для золота, промышленные металлы под прессом китайской статистики

Золоту понадобилось всего лишь два дня после пробития ключевой поддержки \$1525 за унцию, чтобы достичь целевого уровня снижения на \$1320/тр.унц. Несмотря на отсутствие явных фундаментальных предпосылок для такой распродажи, техническое падение поставило под вопрос «защитную» функцию металла, как минимум на ближайшую перспективу. Группа промышленных металлов также дешевеет на фоне слабой статистики по Китаю.

По итогам пятницы и понедельник золото подешевело сразу на 12,5%, что стало максимальной 2-хдневной просадкой за последние 30 лет. Более того, на минимумах понедельника цена снижалась более чем на 15%, однако на закрытии американской сессии в понедельник, а затем на открытии торгов на азиатских площадках крупные игроки начали набирать объемы, умеренно поддерживая котировки металла.

Падение золота не стало сюрпризом для рынка, нисходящий тренд на графике длится уже не первый месяц. Однако такое ускорение сразу после слухов о планах ЕЦБ закупить Кипр распродавать золото из своих запасов стало неким катализатором, позволившим продать вниз ключевую поддержку на уровне \$1525 за унцию, которая служила опорой «быкам» целых два года!

Мировые эксперты на этой неделе соревнуются в попытках фундаментально обосновать такое снижение котировок, однако очевидно, что фундаментальный фон по-прежнему на стороне «быков»: экономики США и Китая сбавляют обороты, долговой кризис в Европе, ФРС США и Банк Японии решительно стимулируют экономики деньгами.

Джеймс Каррило, старший портфельный управляющий в Swiss America Trading Corp., так описывает текущую ситуацию: «Я не вижу фундаментальных изменений, способных изменить долгосрочный фон для золота. Это просто сезонная слабость, сопровождаемая легкой паникой на фоне срыва margin-call'ов».

Кроме того, падение цен выгодно центральным банкам развивающихся стран, которые в последний год начали активно набирать объемы металла в свои золотовалютные резервы.

Наибольшую тревогу, пожалуй, вызывает тот факт, что вот уже вторую весну подряд золото активно теряет свою «защитную» особенность, что в более длительной перспективе может привести к структурным изменениям на рынке драгоценных металлов. Однако сейчас об этом рано говорить.

Промышленные металлы вчера также дешевели после слабой статистики из Китая. В первую очередь из-за квартального отчета по ВВП страны, который оказался хуже прогнозов экспертов.

Котировки металлов к закрытию дня (15.04.13):
Никель: \$15695/т. (-0,98%)
Медь: \$7215/т. (-0,65%)
Алюминий: \$1866/т. (+0,67%)
Золото: \$1366/тр. унц. (-5,60%)
Серебро: \$23/тр. унц. (-6,46%)
Палладий: \$682/тр. унц. (-0,35%)
Платина: \$1454/тр. унц. (-0,38%)

Информация предоставлена директором Представительства компании БКС в Казахстане Мариной Пягай

ШВЕДОВА ВЕРНУЛА ПОЗИЦИИ



Казахстанская теннисистка Ярослава Шведова за прошедшую неделю вернулась с 38-й на 37 позицию в первой сотне рейтинга Женской теннисной ассоциации (WTA), сообщает официальный сайт WTA. По состоянию на 15 апреля Шведова остается лучшей представительницей республики в этом рейтинге, в первую сотню входит также казахстанка Юлия Путинцева, опустившаяся с 92-го на 96 место. Во второй сотне казахстанка Ксения Первак осталась 108-й, Галина Воскобоева опустилась со 113-го на 155 место, Сесиль Каратанчева осталась на 119 позиции. В третьей сотне Зарина Дияс опустилась на строчку – с 217-го на 218 место, в четвертой сотне Анна Данилина поднялась на одну позицию – с 351-го на 350 место. Возглавляет рейтинг одиночного разряда по-прежнему американка Серена Уильямс, второй идет россиянка Мария Шарапова, третьей – белоруска Виктория Азаренко. В рейтинге парного разряда Шведова осталась 28-й, Воскобоева поднялась на одну строчку – с 34-го на 33 место, Первак поднялась на четвертую строчку (с 323-го на 319 место), Данилина опустилась с 472-го на 474 место, Залина Хайрудинова поднялась с 503-го на 501 место. Лидируют в рейтинге парного разряда по-прежнему итальянки Сара Эррани и Роберта Винчи, третье место занимает россиянка Надежда Петрова. (news.kaz.ru)

НАГРАДА ДЛЯ СУЛЕЙМЕНОВА

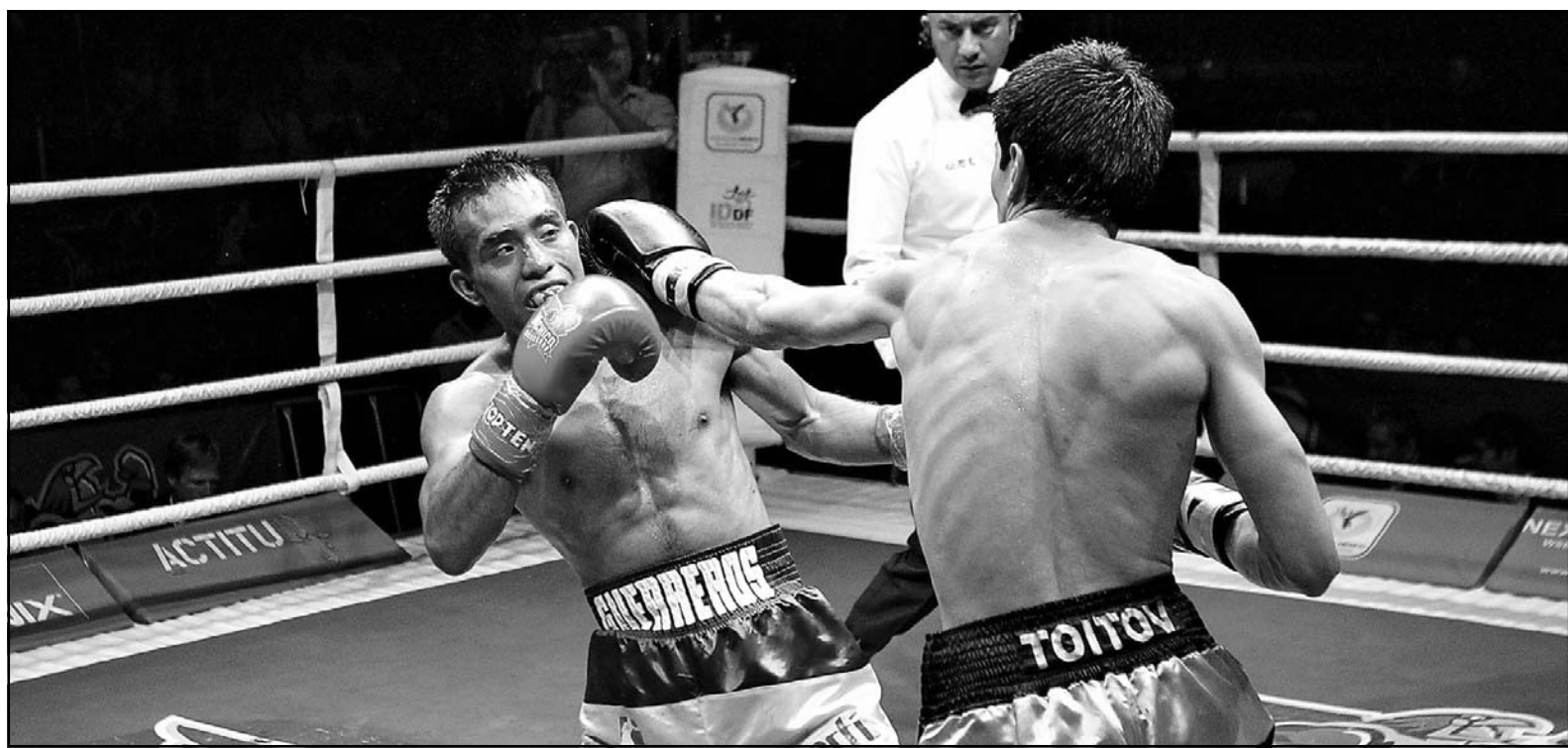


Лидер алматинского «Кайрата» Динмухамбет Сулейменов был признан лучшим игроком минувшего чемпионата. Это было выявлено с помощью ежегодного опроса среди капитанов команд, тренеров, руководителей клубов, судей, инспекторов, журналистов и работников департамента футбола и пляжного футбола. Сулейменов уже дважды признан лучшим игроком страны. Капитан алматинского клуба набрал 13 голосов в ходе опроса, опередив на одно очко лидера карагандинского «Тулпара» Чингиза Есенаманова. Также в тройку лучших попал нападающий «Кайрата» Лео Сантана с пятью голосами. Напомним, ранее Сулейменов дважды признавался лучшим игроком в сезонах 2008/2009 и 2010/2011. В номинации лучший судья победил Кайрат Нагишаев с 19-ю баллами, а лучшим наставником был признан Амиржан Муканов, набравший 26 голосов. (kairat-futsal.kz)

ПОДГОТОВКА К ГОНКЕ



«Астана» выходит на старт горной гонки на севере Италии с командой «горняков», готовой к проверке своих возможностей на «Джиро дель Трентино». Большая часть команды приезжает на Трентино с 19-дневного тренировочного сбора на высоте на Тенерифе, спортивный директор команды Александр Шефер сказал, что в эти четыре гоночных дня, начиная с австрийского Линца, основной фокус будет сделан на проверку горняцких навыков молодых гонщиков в преддверии Gigo d'Italia. «Наш длинный лист состава на Gigo d'Italia постепенно сокращается, после Тенерифе мы едем на Трентино поддерживать нашу молодежь на этой короткой, но трудной горной гонке. Мы с особым интересом ждем выступления Фабियो Ару и Александра Дьяченко, чтобы оценить, как они адаптировались к увеличенному нагрузкам этой весны, как они будут смотреться в горах на фоне очень сильного состава пелотона, а также – как слаженно гонщики справятся с командной разделкой в день открытия гонки», – сказал Шефер. Менеджер «Астаны» Джузеппе Мартинелли рассказал, что тренировочный сбор на Тенерифе был удачным решением, гонщики прошли отличную подготовку в ходе этих почти трех недель на испанском острове. «Погода в Европе в марте и апреле держалась очень холодной, в ход многих гонщиков влезли снег и морозы. Мы еще в прошлом году приняли решение отправиться на Тенерифе с Нибаби и частью ключевых гонщиков для лучшей подготовки к задачам сезона-2013, мы были уверены в хороших условиях для тренировок здесь, был продан большой объем подготовки, в то время как Бельгия вымораживало, страна басков встречала гонщиков холодными ливнями, и даже в Италии было слишком холодно, чтобы полноценно тренироваться», – сказал Мартинелли. (astanafans.com)



Трудная победа в Мехико

Даниял Балахметов

Боксеры Astana Arlans, добыв победу в Мехико над клубом Mexico Guerreros, сделали весомую заявку на выход в полуфинал III-го сезона Всемирной серии бокса. Минимальная победа, где из пяти боев были выиграны три, позволяет «Арланам» уверенно подходить к ответной встрече, которая состоится 20 апреля в Алматы.

В первом бою в весовой категории до 54 кг встречались местный боксер Элиас Эмидио и казахстанец Меирболат Тоитов. Несмотря на ранг маститого соперника – 14 побед в 16 боях и первое место рейтинга, Тоитов весьма уверенно и по-спортивному нагло вел встречу с Эмидио. Это не могло не сказаться на итоговом результате поединка. Лишь в пятом раунде рефери при-

знали превосходство мексиканца (10:9, 10:9, 10:9). В остальных раундах преимущество нашего боксера было беспорочным. Как итог (49:46, 49:46, 49:46).

К слову, хорошее начало поединка не гарантировало дальнейшего увеличения разницы в счете. В весовой категории, не превышающей 61 кг, мексиканец Луис Даниэль Флорес Норберто встречался с Ержаном Мусуфиновым. Ранее на этот бой со стороны Guerreros был заявлен Хуан Ромеро, который по состоянию здоровья был заменен на менее известного и менее маститого Норберто. При этом для Норберто встреча с Мусуфиновым была первой во Всемирной серии бокса. К радости мексиканских любителей бокса, Флорес Норберто одержал победу в этом бою. В первом, втором, третьем и пятом

раундах судьи единогласно отдали победу мексиканцу (10:9, 10:9, 10:9). Лишь в четвертом раунде они отдали очки Мусуфинову (10:9, 10:9, 10:9). Итог боя – 49:46, 49:46, 49:46 в пользу Норберто.

Третий поединок, состоявшийся среди боксеров, чей вес не превышает 73 кг, вновь не порадовал казахстанских любителей бокса. Марвин Кабрера, победивший до этого в пяти боях из шести, выиграл у нашего Абузайта Угурчиева с небольшой разницей. В первом раунде судьи зафиксировали минимальное преимущество Угурчиева (9:10, 10:9, 10:9). Во втором раунде чаша весов качнулась уже в сторону Кабреры (9:10, 10:9, 10:9). Лишь по итогам третьего раунда рефери единогласно отдали очки Кабрере (10:9, 10:9, 10:9). В четвертом раунде хоть и не безоговорочно, но очки

были отданы сопернику Угурчиева (10:9, 9:10, 9:10). В заключительном раунде уже казахстанец был сильнее (9:10, 10:9, 10:9). А общий счет поединка оказался следующим: (48:47, 48:47, 48:47). Победа, что называется, на тоненького, но, тем не менее, мексиканцы повели во встрече – 2:1.

В следующей весовой категории, до 85 кг встречались Исаак Муньос и хорватский легионер Astana Arlans Хрвоје Сеп. Хорват в этом поединке хоть и не без труда, но все же не дал повода усомниться в своем классе. Только по итогам второго раунда решения судей были на стороне Муньоса. В остальном Сеп отбуксировал так, как надо. В итоге победа хорвата – 49:46, 47:48, 49:46. Так общий счет поединка сравнялся.

А завершал встречу бой между пуэрториканским легионером мексиканцев Херардо Бисбалом и еще одним хорватским боксером Astana Arlans Филиппом Хрговицем. В этом бою только первый раунд остался за пуэрториканцем (10:9, 10:9, 10:9). В остальных раундах Хргович не оставил своему сопернику ни единого шанса (49:45, 49:46, 49:46).

В другом полуфинале боксеры Italia Thunder победили дома команду Ukrainian Ottomans со счетом 4:1.

ФУТБОЛОМ ЕДИНЫМ

Президент Федерации футбола Грузии Звиад Сичинава отметил, что грузинские клубы согласились на объединение с Азербайджаном и Казахстаном для участия в едином чемпионате, передает Azerisport.com. «Для начала нужно получить одобрение на его создание от федераций футбола Азербайджана и Казахстана. Следует отметить, что руководители грузинских клубов одобрили идею», – заявил Сичинава. (azerisport.com)



ЖЕЛАНИЕ ЧАВЕСА

Бывший чемпион мира в среднем весе по версии WBC Хулио Сезар Чавес-младший (46-1-1, 32 KO) рассказал, что хочет провести матч-реванш с Серхио Мартинесом, а также встретиться с обладателем поясов WBA и IBO Геннадием Головкиным. «Если бы я мог выбирать, то встретился бы сначала с Мартинесом, а затем с Головкиным, и прояснил бы все вопросы относительно того, кто является лучшим в 160 фунтах. Я не знаю, является ли Головкин лучшим средневесом в мире, я не могу говорить об этом, пока он не выйдет на ринг со мной. Никаких официальных данных по поводу боя с Мартинесом нет, но мы оба знаем, что реванш – наилучший вариант для нас во всех отношениях, люди хотят увидеть этот бой», – приводит слова Чавеса BoxingScene. (championat.com)



ВЗЛЕТ КУКУШКИНА

Казахстанский теннисист Михаил Кукушкин за неделю поднялся со 155-го на 153 место во второй сотне рейтинга Ассоциации теннисистов-профессионалов (АТР). Во вторую сотню рейтинга входят также казахстанцы Евгений Королев, опустившийся на три строчки, – со 188-го на 191 место, и Андрей Голубев, вернувшийся во вторую сотню благодаря рывку на 11 позиции – к 15 апреля он 196-й. В пятой сотне казахстанец Юрий Шуккин отыграл пять строчек (458 место против 463-го), Денис Евсеев потерял 16 позиций и опустился до 632 места, Алексей Кедрюк поднялся с 754-го на 753-е место. Лидирует в рейтинге одиночного разряда по-прежнему серб Новак Джокович, вторым идет британец Энди Маррей, третьим – швейцарец Роджер Федерер. В рейтинге парного разряда лучшим среди казахстанцев остается Шуккин – он 173-й (минус три строчки), Голубев – 187-й (минус три позиции), Кукушкин – 436-й (минус пять строчек). Евсеев поднялся до 686 места (плюс 7 позиций), Кедрюк отыграл 9 строчек и стал 784-м, Королев отыграл 4 позиции и стал 901-м. Лидирует в рейтинге парного разряда по-прежнему американцы Боб и Майк Брайаны, на третьем месте – испанец Марк Лопес. (news.kaz.ru)



В ЦЕНТРЕ ВНИМАНИЯ АСТАНА

С 19 по 21 апреля Казахстан уже в третий раз станет площадкой для самого ожидаемого и резонансного международного события в сфере единоборств – Евразийского форума боевых искусств, сообщает оргкомитет форума. В форуме, получившем признание со стороны международных экспертов, примут участие первые руководители и известные гранд-мастера ведущих мировых спортивных организаций. В течение 3 дней астанчане смогут стать участниками различных мероприятий. В программе – торжественное открытие первой республиканской школы традиционного дзю-джитсу на базе столичного детского дома, международный судейский семинар, показательное выступление японского самурайского клуба Катабами юи, мастер-классы от известных международных гур в области боевых искусств. (bnews.kz)

«Манчестер Юнайтед» и корпоративные войны

Мы ведь привыкли к тому, что все вокруг говорят: спортивный клуб должен уметь использовать медиа в своих целях, развлекать, завлекать. Завлекать, развлекает. Проводит промоакции, пускать в раздевалки, открывать тренировки, соглашаться на все фотосессии всех игроков, вливаться в любые гарлем-шейки. В общем, создавать о себе медиа-buzz, желательное положительный, – как там, в пресловутом заграничном мире.

Чаще всего эту мантру повторяют журналисты – они не меньше заинтересованы в этом бесконечном базисе. Сколько уж было рассказов о том, что у нас все никогда не годится, репортеров ни во что не ставят, а вот там, за горизонтом... Достаточно ткнуть отечественных производителей в какой-нибудь частный пример тамошней открытости – и обобщить. А там уж покажит само – так уж получается, что слово «европейский» в значении «прекрасный» употребляется у нас гораздо чаще, чем в значении «европейский». Не говоря уже о слове «американский».

Спор нет, бузнить клубам нужно. Вопрос в том, кто будет получать прибыль от производства этого базиса. В классической схеме «открытых» клубов большая часть прибыли отходит СМИ. Хотя может быть, стоит сказать «отходила». Потому что не исключено, что по-настоящему серьезные клубы в ближайшее время пересмотрят, кем им приходится медиа – особенно медиа «старые», репортерско-аналитические.

Уже ясно, что базз вокруг суперклубов будет и так. Для этого больше не нужны открытые тренировки. СМИ – больше не партнеры. Они – конкуренты в борьбе за эксклюзив. Причем конкуренты, у которых очень несложно выиграть. Достаточно просто застегнуться на все пуговицы. Особенно если традиция застегивания и так есть.

«Манчестер Юнайтед» при всей своей феноменальной популярности – клуб не просто застегнутый. Это клуб с заколоченными фанерой ставнями. В назначенный день журналисты могут поколдовать у порога, им вынесут пару конфет, но еще раз дверь откроется только в следующее рождество.

Сколько в год открыты для СМИ тренировки проводит «Юнайтед»? Ровно столько, сколько играют еврокубковых матчей. Какая-нибудь одна случайная сразу после выхода из отпуска – не в счет. Она для всех, в том числе и болельщиков. И не факт, что ее проведут. А в еврокубках есть пятнадцать минут, положенные по регламенту УЕФА. Больше ни секунды вам не дадут, но уже за это вы должны сказать Союзу



европейских футбольных ассоциаций что-нибудь огромное и человеческое. Перед матчами чемпионата Англии у вас не будет и этого.

Все, что будет, – пресс-конференция на базе в Каррингтоме. Обычно в пятницу, обычно в девять утра. Вход – строго по приглашениям. Никаких сезонных пропусков нет. Каждый раз – отдельная рассылка. Если вас нет в списке, вы не попадете дальше блокпоста на дороге.

На пресс-конференцию придет сэр Алекс. Один. Сначала он побеседует с журналистами, работавшими в номер на сегодня и субботу. Затем они выйдут – останутся только «воскресники». Еще несколько вопросов – и все. Слова Фергюсона, даже если он говорит, что дважды два – четыре, являются товаром, который «Манчестер Юнайтед» может продать и сам, без посредников. Сайт, МЮ-ТВ, программка, которая начинается обращением тренера к болельщикам – зачем тратить этот актив на посторонних?

Matchday menu, которое предлагает журналистам на «Олд Траффорд», еще постнее. На послематчевую пресс-конференцию придет только тренер гостей. Сэр Алекс даже не подумает показываться в

пресс-центре. Он даст комментарий в камеры во флэш-зоне – и достанется. Остальные журналисты имеют только один шанс услышать Фергюсона: все, что он скажет, будет транслироваться на экране в комнате работы прессы. Тамашняя братия подставляет свои диктофоны к экранам – и записывает. Другого варианта общения с великим шотландцем в день матча не будет. Так что если вы готовили сэр каверзный вопрос, можете понемногу его забывать. Или задать его в пятницу на пресс-конференции с малопредсказуемыми для себя последствиями. Ведь выпаст из обоймы могут даже репортеры Sky. Понятно, что главного бродкастера нельзя не аккредитовать. Но можно ненавязчиво попросить поменьше человека.

Хотите пообщаться с игроком в микст-зоне? Опять мимо – микст-зона тоже нет. Ее, кстати, нет ни у одного клуба премьер-лиги – мало того, что отдаешь за просто так ценный актив, так еще и невозможно контролировать так что игрок скажет, ни что журналист напишет. Так что каверзные вопросы Руни можете тоже выбросить из головы. Ответы на некаверзные – там же, на экранах. Подставляйте диктофон!

Вам жутко повезет, если вам действительно покажут Руни. Ведь если он забил два, будет приложено максимум усилий, чтобы его комментарий достался только МЮ-ТВ. Всем остальным дадут, например, Патриса Эвра. Тоже ведь хороший игрок, тоже из основы.

Нет, до Руни добраться можно. Подать заявку, обсудить, о чем будет разговор, приехать в Каррингтон (99 шансов из 100, что разговориваться придется именно на базе «Юнайтед», а не где-то еще), взять, отдать на вычитку. Все это возможно установленным порядком. Но при этом вы никакой не союзник «Манчестер Юнайтед» в добром деле раскрутки. Вы – прямой конкурент. Ведь клики должен собирать сайт клуба, а не сайт вашего СМИ.

Пишите и не забывайте, что сезонных аккредитаций в ложу прессы тоже нет. Есть индивидуальная, на каждый матч. Одно неверное движение – и этот матч станет для вас последним.

Золотое правило «No one is bigger than the club» получает новую трактовку. Ни одно СМИ не станет воевать с клубом размером с «Манчестер Юнайтед». Потому что читатели скорее бросят читать газету, которая перестала публиковать материалы о суперклубе, чем потеряют интерес к суперклубу из-за какого-то конфликта с журналистами. И попробуйте доказать им, что это не реальное положение вещей. Что такое один репортер для таких масштабов?

Есть ощущение, что все это – начало большого пути. Чем быстрее растут миллионы фейсбук-лайков, тем ценнее будет каждый бит информации обо всем с приставкой «супер», включая клубы. Со стола не упадет ни одна крошка.

Они уже знают, что они сами себе газеты, радио и телевидение, потому что это на самом деле так. В их распоряжении есть игроки-активы, которые по степени эксклюзивности равны полотно Рембрандта, по степени интереса публики – The Beatles, по степени узнаваемости – Эйфелевой башне и букве «М» на крыше «Макдоналдса». Этим можно и нужно пользоваться. Вы бы и сами делали на их месте то же самое.

На въезде в Каррингтон, перед первым шлагбаумом, стоит любопытная табличка. На ней красным по белому написано: «Важное сообщение! Из-за торговцев, которые зарабатывают на продаже атрибутики с автографами посредством интернет-продаж и т.д., игроки больше не будут подписывать мячи или майки и т.д. Мы приносим извинения нашим истинным болельщикам».

НОВЫЙ ТРЕНЕР
ДЛЯ США

Главным тренером сборной США по хоккею на чемпионате мира 2013 года будет наставник клуба НХЛ «Колорадо Эвеланш» Джо Сакко. Об этом сообщает официальный сайт Международной федерации хоккея (ИИХФ). У Сакко уже есть опыт работы в национальной команде – он был ассистентом главного тренера сборной США на чемпионатах мира 2009 и 2010 годов. Сакко возглавляет «Колорадо» с 2009 года. За четыре сезона тренер только один раз смог вывести команду в плей-офф (в сезоне-2009/10 «Колорадо» проиграл в 1/8 финала Кубка Стэнли). В 43 матчах регулярного чемпионата НХЛ сезона-2012/13 «Колорадо» набрал 35 очков. «Эвеланш» занимает последнее место в Западной конференции и уже потерял шансы на выход в плей-офф. Чемпионат мира по хоккею пройдет с 3 по 19 мая в Швеции и Финляндии. На первом этапе сборная США выступит в одной группе с командами России, Финляндии, Словакии, Германии, Латвии, Франции и Австрии. (lenta.ru)

НЕ ДО ИГРЫ



В связи с терактом на марафоне в Бостоне НБА отменила последний матч регулярного чемпионата в этом городе. Встреча «Бостон Селтикс» с «Индианой Пейсерс» не состоялась 16 апреля, как было запланировано, и не будет перенесена на другой день. Об этом сообщает официальный сайт лиги. Ранее в Бостоне был перенесен матч местного хоккейного клуба «Бостон Брюинс» с «Оттавой Сенаторс». Эта встреча не отменена полностью и должна состояться позднее. Результат матча «Бостон Селтикс» с «Индианой Пейсерс» не мог оказать влияния на итоги регулярного чемпионата. Вне зависимости от результата этой игры «Бостон» останется на седьмом месте в Восточной конференции, а «Индиана» финиширует на третьей позиции на Востоке. Обе команды завершат регулярный чемпионат 17 апреля. В этот день «Бостон» сыграет с «Торонто Рэпторс», а «Индиана» – с «Филадельфией Севенти Сиксерс». Взрывы в Бостоне произошли 15 апреля на финише марафона. Американские власти признали случившееся терактом. В результате двух взрывов погибли три человека, еще более ста человек попали в больницы. 17 из пострадавших находятся в критическом состоянии. Расследованием терактов будет заниматься ФБР. (lenta.ru)

В НЕХОРОШЕМ
СПИСКЕ

Один из самых известных юристов США Майкл Гарсия, который в 1998-2006 годах был генеральным прокурором американского штата Нью-Йорк, а ныне занимается независимым расследованием для ФИФА выборов хозяев ЧМ-2018/22, попал в так называемый «список Гуантанамо» из 18 американских чиновников, сообщает зарубежная пресса. Этот список стал ответом на утверждения ранее в США «список Магнитского», предусматривающий экономические и визовые санкции в отношении 18 российских чиновников. Сотрудничавший с ФИФА Гарсия начал свое расследование в июле 2012 года. Выборы организаторов чемпионатов мира 2018 и 2022 годов состоялись 2 декабря 2010 года в Цюрихе. Чемпионат мира-2018 достался России, а чемпионат мира-2022 – Катару. (championat.com)

СЛУХ ИЛИ НЕТ?



Бывший советник президента «Пари Сен-Жермен» Мишель Мулен заявил, что нападающий «Манчестер Юнайтед» и сборной Англии Уэйн Руни продолжит карьеру в парижском клубе. «Переход Руни в «Пари Сен-Жермен» – свершившаяся сделка. Передаю информацию из надежных источников. В следующем сезоне Руни будет играть за «ПСЖ», – заявил Мулен. Отметим, что ныне Мулен является владельцем издания Le Sport 10, и некоторые специалисты считают, что такое заявление бизнесмен сделал для того, чтобы прокларировать свое издание. (championat.com)

Дела хоккейные



Данияр Балахметов

Мужская национальная сборная Казахстана и юниорская команда в возрасте до 18-ти лет продолжают в своих группах отстаивать честь страны на международной арене. В свою очередь женская сборная свои матчи уже провела.

Наши хоккеистки в рамках чемпионата мира выступили в группе В дивизиона I. Все матчи прошли с 7 по 13 апреля в Страсбурге (Франция). В компании с казахстанками также выступили сборные Франции, Голландии, КНДР, Китая и Великобритании. Подопечные Александра Мальцева начали турнирный путь весьма многообещающе, обыграв на старте КНДР со счетом 6:2 и Великобританию в овертайме со счетом 4:3. Но затем казахстанки только проигрывали. Сначала наши спортсменки уступили сборной Голландии со счетом 2:4. Затем было поражение от фран-

цузенок с «сухой» разницей 0:3. А в конце был проигрыш сборной Китая со счетом 0:4. В итоге команда Александра Мальцева, набрав 5 очков, заняла предпоследнее, пятое место, обойдя лишь сборную Великобритании. Первыми с максимальным результатом (15 очков) финишировали француженки. На втором месте оказались голландки (12 очков). Сборные КНДР и Китая, набрав по 6 очков, заняли третье и четвертое места соответственно. Примечательно, что разгромленная нашей сборной команда КНДР, в свою очередь, лихо расправилась со сборной Китая – 5:1.

Намного уверенней сейчас сыграет мужская национальная сборная. Подопечные Владимира Крикунова выступают на чемпионате мира в группе А дивизиона I. Турнир проходит в Будапеште (Венгрия). Вместе с нашей сборной в столице Венгрии также выступают команды: Великобритании, Южной Кореи, Японии, Венгрии и Италии. В

стартовом поединке турнира, который состоялся в минувшее воскресенье, казахстанцы взяли верх над сборной Страны восходящего солнца. Японцы первыми открыли счет, на 13-й минуте поединка отличился капитан команды Го Танака. Однако Константин Савенок спустя 5 минут сравнял счет.

Во втором периоде, на 26-й минуте шайба, заброшенная Константином Романовым, вывела казахстанцев вперед. Однако Такума Каваи на 29-й минуте сравнял счет. И все же еще до перерыва Виктор Александров сумел вывести нашу сборную вперед – 3:2.

В третьем периоде в воротах японцев побывало еще две шайбы. Точными бросками отметились Талгат Жайлауов (56-я минута) и Константин Романов (59-я минута). В итоге – 5:2.

В двух других матчах воскресенья победы праздновали итальянцы и венгры. Первые разгромили южнокорейскую сборную со сче-

том 4:0. А хозяйка льда обыграли Великобританию – 4:2.

Свой второй матч на турнире казахстанцы проводили в понедельник против команды Великобритании. Эту встречу подопечные Владимира Крикунова выиграли с убедительным счетом 5:0. В первом периоде заброшенными шайбами отметились Константин Романов (18-я минута) и Илья Соларев (19-я минута). Во втором периоде, за 8 секунд сирены Роман Савченко сделал счет 3:0 в пользу казахстанцев.

Наконец в третьем периоде, на 42-й минуте Вадим Краснослободцев сделал разницу в счете вовсе неприличной. А окончательный итог на 52-й минуте оформил защитник нижекамского «Нефтехимика» Евгений Блохин.

В других матчах дня Италия обыграла Японию со счетом 4:1. А Венгрия в драматичном поединке уступила Южной Корее – 4:5. Победа досталась корейцам в серии буллитов. Причем по ходу основного времени они уступали венграм со счетом 4:1 и сумели в третьем периоде забросить три шайбы.

В среду сборная Венгрии встреталась с командой Казахстана. Также в этот день между собой сыграли Южная Корея и Япония. А в другом поединке дня силами померились команды Италии и Великобритании. 19 апреля подопечные Владимира Крикунова сразятся со сборной Южной Кореи. А в заключительный день турнира, 20 апреля, наши хоккеисты сыграют с Италией.

Другая казахстанская сборная, в возрасте до 18 лет, выступает в дивизионе I чемпионата мира в группе В. Все матчи проходят в городе Тыхы (Польша). Помимо наших хоккеистов в этой группе играют сборные Австрии, Японии, Южной Кореи, Польши и Украины.

В воскресенье в стартовом матче турнира подопечные Сергея Старгина разгромили команду Украины со счетом 8:0. В этот же день австрийцы оказались сильнее корейцев – 4:1, а поляки одолели японцев со счетом 5:3.

В понедельник казахстанцы победили с еще более крупным результатом. На этот раз поверженной оказалась корейская сборная – 10:1. Сборная Австрии едва не повторила этот успех, одолев поляков со счетом 8:1. Лишь встреча между Японией и Украиной выдалась упорной – 5:4 в пользу азиатской команды.

В среду, когда номер был отправлен в печать, казахстанцы встречались с Австрией. Япония в этот же вечер играла с Кореей, а Украина с Польшей.

В четверг сборная Казахстана сыграет с хозяевами турнира – поляками, а 20 апреля нашу команду ожидает встреча с Японией.

С ДАТОЙ
ОПРЕДЕЛИЛИСЬ

Матч сборных Северной Ирландии и России по футболу, который должен был состояться 22 марта, но был отменен из-за погодных условий в Белфасте, пройдет 14 августа. Об этом сообщается на официальном сайте ФИФА. Таким образом, товарищеский матч россиян с командой Аргентины, изначально запланированный на этот день, не состоится. О том, что перенесенная игра состоится 14 августа, ранее договорились Российский футбольный союз и Футбольная ассоциация Северной Ирландии. Матч Северная Ирландия – Россия пройдет в рамках отборочного турнира чемпионата мира 2014 года. Команды выступают в одной группе в европейской квалификационной зоне. Сборная России в четырех матчах отборочного турнира одержала четыре победы и лидирует в группе F 12 очками. Сборные Португалии и Израиля, которые провели по шесть игр, отстают от россиян на одно очко. Свой следующий матч в отборочном турнире россияне проведут с португальцами 7 июня в Лиссабоне. (lenta.ru)

ТУЛАЛАН ЕДЕТ
В МАДРИД?

Микаэль Мануэлло, агент полузащитника «Малаги» Жеремия Тулалана, заявил, что мадридский «Атлетико» заинтересован в услугах его клиента, сообщает испанская пресса. Мануэлло отметил также, что «Атлетико» является единственным клубом, проявляющим интерес к французскому футболисту. «Атлетико» оказывает на Тулалана большое давление. Но я должен сказать, что у него есть другие конкретные предложения», – заявил Мануэлло. Отметим, что контракт Тулалана с «Малагой» заканчивается в 2015 году. Сумма его трансферной компенсации составляет около 15 млн евро. (championat.com)

СЕРЬЕЗНОЕ
ОБВИНЕНИЕ

Футбольные клубы «Крылья Советов» и «Краснодар» обвинили спортивный сайт Sports.ru в «целенаправленной дискредитации» российского футбола. Совместное заявление на сайтах клубов появилось в ответ на публикацию материала, в котором высказываются мнения о том, был ли матч «Краснодар» – «Крылья Советов» договорным. Игра «Краснодара» с самарским клубом прошла 13 апреля и закончилась победой «Крыльев Советов» со счетом 3:0. 14 апреля на сайте Sports.ru появился материал «Знал о договорном матче «Краснодар» – «Крылья» за три дня». Все о главном скандале тура. В нем приводятся мнения о матче четырех человек – совладельца «Крыльев» Андрея Пашкова, владельца «Краснодара» Сергея Галицкого, исполнительного директора премьер-лиги Сергея Чебана, а также человека с ником Димитрович, который занимается в интернете продажей информации о договорных матчах. Из всех четырех опрошенных только Димитрович назвал матч договорным. «19-летний блогер по фамилии Воронин, лишь недавно покинувший школьную скамью, ссылаясь на слова некоего «Димитровича», выдвигает голосовые обвинения», – говорится в заявлении клубов. В заявлении отмечается, что сайт Sports.ru принадлежит Герману Ткаченко, который владеет спортивным агентством ProSports Management и консультирует махачкалинский «Анжи». В заявлении говорится, что в «Краснодаре» и «Крыльях Советов» не понимают, с какой целью на Sports.ru появляются высказывания Димитровича. «Компетентным органам, как нам кажется, давно пора разобраться, кто скрывается за этим интернет-ником – аферист-одиночка или организованная группа мошенников», – продолжают авторы заявления. «Краснодар» и «Крылья Советов» отметили, что они собираются обратиться в правоохранительные органы, а также подать иск о клевете и защите деловой репутации клубов. Кто может выступить ответчиком по этому иску, в заявлении не уточняется. Блогер Димитрович в своем твиттере написал, что не боится иска и поощрал представителя информации о «Краснодаре». Блогер заявил, что в Краснодарском крае есть «футбольная группировка», которая влияет на результаты матчей клуба. Некоторые из игроков «Краснодара», по словам Димитровича, обратились к этой группировке, предлагая сыграть матч за большие деньги. (lenta.ru)

Опыт – сын ошибок
трудных

Теннис с каждым годом становится всё более «возрастным» видом спорта. И дело не только в победах Серены Уильямс и Роджера Федерера, или в триумфальном возвращении Томми Хааса. Но когда из трех турниров прошедшей недели на двух побеждают тридцатилетние Томми Робредо и Роберта Винчи, а на третьем – на два с небольшим года младший Джон Иснер, это уже не случайность, это – тенденция.

В июле прошлого года Томми Робредо заявил, что планирует в будущем вернуться в топ-десятку мировой классификации. Испанца вежливо послушали и, наверное, посмеялись, учтиво отвернувшись. И действительно – на что мог рассчитывать экс-пятый номер рейтинга АТР, чуть ли не год пропустивший из-за травмы бедра, а потом еще целый сезон игравший на «Челленджерах»?

Вдобавок, Томми уже ни много ни мало, а тридцать лет – пример его тезки Хааса, конечно, великолепен, но не у всех получается на четвертом десятилетии жизни выдавать на-гора теннис уровня топ-10. Как оказалось, впрочем, Робредо намного лучше всех экспертов знал собственный уровень и возможности своего организма.

Томми уже доходил до финала турнира Grand Prix Hassan II в Касабланке – двенадцать лет назад он проиграл здесь аргентинскому спортсмену Гильермо Каньясу. Вдумайтесь в эту цифру – двенадцать лет! Большинство соперников испанца по соревнованиям в 2013 году (Гийом Руффен, Тобиас Камке, Бенуа Пэр, Станислав Вавринка, Кевин Андерсон) тогда ещё были не более чем талантливыми мальчишками.

И вот Робредо завоевал очередной титул. К слову, одиннадцатый в своей выдающейся, но изрядно подпорченной травмами карьере. Последний раз Томми побеждал на турнирах АТР еще в феврале 2011 года – ну а потом, именно в Монте-Карло, он и получил ту самую злополучную травму бедра.

Сейчас испанец совершил невероятный прыжок на двадцать девять строчек в мировой классификации, вернувшись в топ-50. Теперь он едет в Монте-Карло, где не выступал с того самого злополучного матча против Виктора Троицки. Ему будет очень тяжело – физически и психологически, но



Томми Робредо из тех людей, что не бросает слов на ветер.

Для Джона Иснера турнир U.S. Men's Clay Court Championships имел особую важность. После всех своих зимне-весенних неудач американец ухитрился покинуть топ-двадцатку, так что плохое выступление в Хьюстоне, где он год назад проиграл в финале Хуану Моно, было бы для «малютки Джона» смерти подобно.

Впрочем, эйс – он и на грунте подача навлет. Поддерживаемый родными болельщиками, Иснер отчаянно колотил изо всей силы, с невероятным трудом, просто-таки продаваясь через каждого соперника. Райан Харрисон и один тай-брейк в первом раунде соревнований, Джек Сок и два тай-брейка – во втором. Просто три тяжелейшие партии с Ричардсом Беранкисом в четвертьфинале...

Полуфинал предоставил Джону возможность взять реванш у Моно, и американец с лихвой этим шансом воспользовался, после взбрезги проигранного первого сета сумев переломить так неудачно складывавшийся со старта матч. В финале против Николаса Альмагро (недавнего соперника в борьбе за место в топ-десятке) Иснер пода-

вал не то чтобы запредельно хорошо, но зато показал очень агрессивный теннис.

Агрессивный и местами безобразный, что, помноженное на физическую мощь ударов Джона, и принесло ему шестой титул в карьере и первый – в сезоне 2013 года. Американец сумел замедлить свое падение с теннисного Олимпа, доказав что его проблемы носят эпизодический характер. Теперь же все снова находится в его руках.

Что касается премьерного турнира BNP Paribas Katowice Open, то, исходя из заявленного списка участниц, финал явно должен был представить польским болельщикам схватку Роберты Винчи и Петры Квитовой. Собственно, так оно и вышло.

Одна теннисистка топ-десятки рейтинга WTA и еще одна, которая совсем скоро туда может попасть – никто в Катувиче не сумел встать на их пути к очной встрече в битке за титул. На двоих итальянка и чешка отдали соперницам целый сет – отличился Винчи во втором раунде в матче против голландки Кики Бертен.

Кстати, уже второй сезон подряд итальянский женский теннис весной преподносит приятный

сюрприз. В прошлом году это была Сара Эррани, а сейчас – ее напарница и партнер по сборной Италии. Роберта выглядит невероятно хорошо, тем более в свои тридцать лет. Конечно, до уровня Шарпаповой и той же Эррани итальянка на грунте явно не дотягивает, но на победу над Квитовой этого хватило.

Резюмируем – Петра показала, что на грунте она может выступать вполне успешно, и готова к весенним супертурнирам. Роберта взяла восьмой одиночный титул WTA в своей карьере, поднявшись при этом на двенадцатую строчку в мировом рейтинге. Польские болельщики, несмотря на отсутствие Каролин Возняки и сестер Радваньских, тоже остались вполне довольны увиденным. Можно только порадоваться за уровень проведения первого турнира и пожелать организаторам дальнейших успехов.

На текущей неделе лидеры АТР-тура уже вступили в горячую схватку за чемпионский титул Монте-Карло, а через несколько дней в Москве и Палермо станут известны финалисты Кубка Федерации. Сезон продолжается, дайте всем нам новые интересные моменты.

ЛИШИЛИ ТИТУЛА



Всемирный боксерский совет (WBC) лишил американца Андре Уорда, выступающего в весе до 76,2 килограммов, титула чемпиона мира. Об этом сообщает официальный сайт организации. Уорд также является чемпионом мира по версии WBA (Всемирная боксерская ассоциация). Поводом послужило то, что 29-летний Уорд из-за травмы плеча и последующей операции отложил защиту чемпионского титула. Планировалось, что в начале 2013 года американец проведет поединок против соотечественника Келли Павлика. WBC присвоил Уорду звание почетного чемпиона, что дает ему право выйти на бой с боксером, которому перейдет пояс. Гонорар от этого поединка будет распределен по схеме «60 на 40» в пользу Уорда. Предположительно, в начале июня титул чемпиона разыграют Сакио Бика из Камеруна (первый номер рейтинга WBC) и мексиканец Марко Антонио Перибан (четвертый номер рейтинга). Уорд завоевал чемпионский титул в декабре 2011 года, победив британца Карла Фроча. В сентябре 2012 года американец провел первую защиту титула WBC, победив соотечественника Чедо Доусона. Всего на профессиональном ринге Уорд провел 26 боев, победив во всех из них (14 нокаутом). По итогам 2011 года американец был признан лучшим боксером мира по версии американской ассоциации журналистов, пишущих о боксе (BWA). (lenta.ru)

ИНТЕРЕС «РЕАЛА»



Мадридский «Реал» готов приобрести французского полузащитника «Севильи» Жюффре Кондогбиа за 20 млн евро, сообщает Marca. По сведениям издания хавбек центральноафриканского происхождения, который прошлым летом заключил с «Севильей» пятилетний контракт, впишется в систему игры «сливочных» и заменит в случае необходимости Хаби Алонсо. Также претендентами на 20-летнего игрока, прошедшего в нынешнем сезоне 25 матчей за «Севилью», являются «Манчестер Сити», «Манчестер Юнайтед» и «Челси». (eurosport.ru)

ХОРОШАЯ РЕКЛАМА



Футболисты «Манчестер Юнайтед» со следующего сезона начнут летать самолетами «Аэрофлота» в рамках спонсорского соглашения. Как сообщает Daily Mail, российская государственная авиакомпания станет одним из международных спонсоров манкунианцев. Детали контракта пока не раскрываются, но, скорее всего, многократные чемпионы Англии будут пользоваться услугами «Аэрофлота» не постоянно, а только во время полетов в Москву и из Москвы. Данный шаг призван улучшить имидж авиакомпании за рубежом. (eurosport.ru)

ЭККЛСТОУН НЕДОВОЛЕН



Промоутер «Формулы-1» Берни Экклстоун пригрозил лишить «Интерлагос» Гран-при Бразилии, если на автодроме не будет проведена essential модернизация. «Обещания «Интерлагоса» провести модернизацию автодрома не были выполнены. И просто тех чувств, которые я питаю к этой гонке, и моего отношения к ней недостаточно. Сама трасса является одной из лучших в мире, это точно. Тем не менее удобства для болельщиков и команд по ходу проведения Гран-при являются худшими в календаре. Не требуется здесь делать аналог того, что есть в Шанхае, но автодром должен соответствовать нашим оперативным потребностям. Мы не можем игнорировать другие трассы, если на «Интерлагосе» ситуация будет оставаться такой же из года в год. Вы даже не увидите такого на улочных трассах, таких как Монако, Мельбурн и Монреаль», — цитирует Экклстоуна O Estado de Sao Paulo. (championat.com)

Первая победа «Кайрата» и лидерство «Астаны»

В чемпионате Казахстана по футболу после пяти туров лидирует «Астана»

Вячеслав Селезнев

В турнирной таблице чемпионата Казахстана по футболу после пяти туров образовалась весьма интересная диспозиция. К примеру, лидерство захватила «Астана» (10 очков), которая в начале чемпионата вроде бы «забуксовала». На втором и третьем местах идут «Тараз» и «Актобе». Эти клубы имеют по 9 очков и еще ни разу не проигрывали.

Восьмью очками у «Иртыша», и соответственно четвертое место. А вот с пятого по седьмое место образовалось, если так можно выразиться, троеставие: уральский «Алтай», алматинский «Кайрат» и «Атырау» имеют по шесть баллов. С той лишь разницей, что у уральской и алматинской команды положительные показатели забитых и пропущенных мячей.

По пять набранных очков сейчас у костанайского «Тобола» и талдыкорганского «Жетысу» (8-9 места). При этом парадокс состоит в том, что «Жетысу» еще ни разу не побеждал и не проигрывал в этом чемпионате (5 ничьих в 5-ти встречах). Если так пойдет дальше, то талдыкорганцы рискуют заработать звание самой миролюбивой команды первенства.

Крайне непривычно видеть чемпиона двух последних лет в хвосте турнирной таблицы. Карагандинский «Шахтер» по прошествии пяти туров разделил только четвертьмя очками. Наконец заработавшие по три балла «Восток» и «Ордаба-

сы» замыкают турнирную таблицу. Видеть на последней строчке шымкентский клуб, который меньше года назад на равных бился с норвежским «Русенборгом», тоже весьма непривычно. Правда, в Шымкенте связывают большие надежды с возвращением на тренерский мостик Виктора Пасулько, который сменил Вахида Масудова. При Пасулько команда в последние несколько сезонов показывала хорошую игру и сумела завоевать Кубок и Суперкубок страны, а также оставить след в вышеупомянутых еврокубках.

В минувшем пятом туре, который состоялся 14 апреля, в шести матчах было зафиксировано три победы. Стоит отметить, что в двух случаях из трех победы одерживали гости. Соответственно в оставшихся трех поединках выигравших и проигравших не было. Всего в шести встречах тура было забито 15 голов.

Шесть из пятнадцати взятых ворот пришлось на самый результативный матч дня, между алматинским «Кайратом» и костанайским «Тоболом». Алматинцы, поставившие перед собой в этом сезоне высокие задачи, на протяжении четырех туров никак не могли выиграть. Три раза подопечные Владимира Вайсса сыграли вничью с «Жетысу», «Астаной» и «Атырау» и один раз уступили на выезде «Таразу». А вот «Тобол» к этому моменту имел уже одну победу, две ничьи и поражение. В отчетном поединке в Алматы футболисты

«Кайрата» сумели забить быстрый гол. Уже на 6-й минуте отличился форвард сборной Гамбии Момоду Сиссей. На 27-й минуте Марк Гурман удвоил преимущество алматинского клуба. Однако спустя 9 минут Нурбол Жумаскалиев сократил разницу в счете. Перед самым перерывом все тот же Сиссей оформил дубль и захватил лидерство в списке бомбардиров первенства (4 гола).

Во второй половине матча команды забili друг другу по одному голу. На 55-й минуте форвард «Тобола» Игорь Бугаев сократил разницу в счете. А окончательный результат встречи на 59-й минуте оформил игрок «Кайрата» Олег Недашковский — 4:2.

Также с разницей в два мяча победы достига «Астана». Столичная команда на выезде встречалась с «Шахтером». Полтора месяца назад оба клуба в матче за Суперкубок устроили настоящий триллер. А победу праздновали «горняки». На этот раз «Астана» добила некоего подобия реванша. Футболисты столичного клуба более рационально использовали свои моменты. На 7-й минуте счет во встрече открыл Кайрат Нурдаулетов. А Сергей Остапенко на 44-й минуте сделал преимущество гостей двухкратным. Практически тут же форвард «горняков» Сергей Хижниченко сократил отставание, однако полузащитник «Астаны» Валерий Коробкин на 66-й минуте снял все вопросы о победителе встречи (3:1).

В весьма упорном поединке сумел набрать три очка «Иртыш». Павлодарцы на выезде встречались с уральским «Алтайком». На 35-й минуте гостей вперед вывел Предраг Говедарица. Во втором тайме, на 66-й минуте Дмитрий Шомко увеличил разницу в счете. К этому моменту он, кстати, мог быть равным, но голкипер гостей Вячеслав Котляр на 60-й минуте отбил пенальти в исполнении Игоря Зеньковича. Зенькович, к слову, на 80-й минуте сумел все-таки реализовать одиннадцатиметровый, к этому моменту Котляр был удален с поля. В итоге — 2:1 в пользу павлодарцев.

К крайне неожиданному результату можно отнести ничью «Актобе» и «Жетысу». Причем для талдыкорганцев этот поединок был гостевым. И они на 31-й минуте усилиями Алексея Шеткина открыли счет. Через три минуты Антон Землянухин его сравнял. Больше забитых голов в этом поединке зафиксировано не было.

А вот встреча «Восток» — «Атырау», а также южное дерби: «Ордабасы» — «Тараз» вовсе закончились без забитых голов.

В следующем туре алматинский «Кайрат» сыграет дома с «Алтайком». А центральным матчем станет противостояние «Астаны» и «Актобе». «Жетысу» дома будет встречаться с «Иртышом», а «Атырау» также дома с «Шахтером». «Тобол» примет «Ордабасы», а «Тараз» на своем поле сыграет с «Востоком».

ЗАЯВЛЕНИЕ ВЕНГЕРА

Главный тренер лондонского футбольного клуба «Арсенал» Арсен Венгер заявил, что российский форвард Андрей Аршавин, скорее всего, покинет команду по окончании контракта летом 2013 года. Об этом сообщает ESPN. По словам Венгера, Аршавин вряд ли захочет остаться в «Арсенале», потому что он не получает игрового времени в этом клубе. В последнее время английские СМИ неоднократно писали о возможном уходе Аршавина из «Арсенала», а газета London Evening Standard сообщила, что российский футболист может по окончании сезона-2012/13 завершить карьеру. Венгер подчеркнул, что он доволен отношением Аршавина к делу и считает россиянина примером для остальных игроков. Тренер не уточнил, почему же в таком случае Аршавин не попадает в состав «Арсенала». 31-летний Аршавин выступает за лондонский клуб с 2009 года. Первую половину 2012 года футболист провел в питерском «Зените» на правах аренды. В чемпионате Англии сезона-2012/13 Аршавин провел семь матчей и не забил ни одного гола. Из-за потери места в составе «Арсенала» главный тренер сборной России Фабио Капелло перестал вызывать Аршавина в национальную команду. (lenta.ru)



ТРАВМА БОНИ

Ивуарийский нападающий «Витесса» Вильфрид Бони, являющийся с 30 мячами лучшим бомбардиром чемпионата Нидерландов нынешнего сезона, получил травму, сообщает голландская пресса. Футболист повредил икроножную мышцу на тренировке команды во вторник. В ближайшее время Бони пройдет углубленное медицинское обследование для уточнения диагноза, однако по первым прогнозам врачей нападающий может быть из строя на долгий срок. Отметим, что благодаря результативности Бони «Витесс» занимает в турнире второе место, на пять очков отставая от лидирующего «Аякса». (championat.com)



ОТЕЦ ЗА СЫНА

Отец нападающего «Сантоса» Неймара приехал в Испанию и провел переговоры с представителями «Барселона» на предмет перехода своего сына в каталонский клуб, сообщает испанская пресса. Кроме того, Неймар старший встретился с представителями фирмы Nike, с которой сотрудничает футболист сборной Бразилии. Отца Неймара сопровождали два агента в лице Маркоса Малакиаса и Андре Кури. Последний является доверенным лицом президента «Барселона» Сандро Роселла и занимается вопросами футболистов, выступающих в Южной Америке. (championat.com)

Лидеры берут своё. Аутсайдеры бьются насмерть

Владимир Плошай

«МЮ» вновь побеждает, а «Сити» в финале

Поражение подопечных сэра Алекса Фергюсона в прошлом туре в манчестерском дерби не выбило их из колеи. Манкунианцы без особых проблем в минувшее воскресенье переиграли в гостях «Сток Сити». Им удался быстрый гол: на 4-й минуте матча ван Перси сделал навесную передачу в штрафную на Джона, игроки «Стока» сумели вынести мяч, но не прикрытый Майкл Кэррик ударил в касание, и футбольный снаряд вошел в угол ворот «гончаров» — 0:1. У хозяев ничего толкового впереди не получалось, а на 66-й минуте ван Перси реализовал пенальти, им же и заработанный, установив окончательный счет в матче. Отметим, что этот гол стал 20-м для голландца в премьер-лиге, впереди только Суарес с 22 голами. Теперь у манкунианцев 80 очков и на 15 пунктов они опережают «Ман Сити», у которого на матч меньше. Из других результатов тура отметим нулевую ничью (вторую подряд) «Ливерпуля» с идущим на предпоследнем месте «Редингом», волевою победу «Арсенала» над «Норвичем», «Канониры» мощно провели первый тайм, особо выделился Касорла, но забить не смогли. А во второй половине встречи «Норвич» заиграл смелее, и на 58-й минуте Снодграсс выполнил навес на голову Тернера, который легко кивком переправил мяч в угол ворот «канониров». Спустя пару минут после выхода на поле Уолкотта откровенно сбили в штрафной, но Майк Джонс оставил этот эпизод без внимания. Тем не менее, «Арсенал» свой пенальти все же исполнил: Микель Артета наказал Камара за захват Оливье Жиру в штрафной площадке. После этого Окслейд-Чемберлен и Подольски сыграли в «стенку» и вывели Жиру на ударную позицию, который своего момента уже не упустил. В компенсированные шесть минут Подольски успел увеличить преимущество своей команды. А во вторник подопечные Венгера не смогли одолеть на своем поле «Эвертон» — 0:0. «Канониры» пока третьи с 60 очками, но у «Челси» 58 баллов и на 2 матча меньше, у «Тоттенхэма» тоже 58 и на матч меньше. Конечно, нельзя не сказать о сенсационной гостевой победе «Сандерленда» над «Ньюкаслем» в дерби Тайн-Уира со счетом 3:0. С появлением ди Канию в качестве рулевого «черных котов» они начинают удивлять. Безвыигрышная серия «Сандерленда», насчитывавшая 9 матчей, прервалась. И как — разгромом «сорок» на их поле!

Тем временем «Челси» в воскресенье в полуфинале Кубка Англии на «Уэмбли» сразился с «Манн Сити». И «горожане» продемонстрировали агрессивный и мощный футбол, особенно в первом тайме. До поры до времени супернадежный Петр Чех вытаскивал все, что летело в его ворота, но даже он на 35-й минуте не мог справиться

с ударом Самира Насри, которого защитники «аристократов» оставили на убойной позиции в нескольких метрах от чешского голкипера. А сразу после перерыва лондонцы пропустили второй гол. Серхио Агуэро вовремя вышел из офсайда, sprялся за спину Аспилюкуэты и точным ударом головой по дуге замкнул подачу из глубины поля. После этого появился в своей комично-страшной маске Фернандо Торрес и обострил игру, а сократил разницу в счете в своем великолепном стиле чудо-ударом Ба. «Синие» заканчивали матч с 9 игроками на чужой половине поля и с Чехом в районе центрального круга, но это ни к чему не привело. Подопечные Манчини вышли в финал Кубка, где их ждет достойный, но весьма проходимый «Уиган», с которым, кстати, «Сити» играл вчера поздно ночью.

«Барса» и без Месси «Барса», «Реал» не заметит «Атлетик»

В Испании поединки между «Реалом» и «Атлетиком» из Бильбао считаются «классическими». Но в последние годы «реалисты» просто не замечают басков. Руководимые Жозе Моуринью мадридцы в седьмой раз подряд обыграли «Атлетик». Роналду отметился дублем, а точку в матче поставил Игуаин. А в первом круге на своем поле «Реал» раздалив басков со счетом 5:1. «Барселона» гостила в Сарагосе и полурезервным составом (без Месси, Иньесты, Альбы) не испытала проблем, выиграв тоже 3:0. Арагонцев огорчили Алькоантара и дважды Телье. Хорошая смена у каталонцев, ничего не скажешь. Отметим также, что на замену в составе «Барсы» вновь вышел Абидаль, постепенно возвращающийся в большой футбол. Мадридский «Атлетико» «отгрузил» 5 мячей «Гранаде», второй матч подряд пропускающей столь много. Дубль на счету Фалькао. А украшением тура стал матч между «Эспаньолом» и «Валенсией». «Летучие мыши» надеялись взять 3 очка, и были очень близки к этому, ведя на 90-й минуте 3:2. Но не тут-то было. «Эспаньол» проявил характер, Серхио Гарсия на последних секундах добыл своей команде ничью — 3:3. Теперь в верхней части турнирной таблицы по-прежнему «Барса» опережает «Реал» на 13 очков, а тот, в свою очередь, на 3 впереди «Атлетико». А вот внизу развернется нешуточная борьба за право остаться в Примере между «Сельтой», «Мальоркой», «Сарагосой», «Гранадой» и «Депортиво».

«Ювентус» близок к скудетто, «Интер» «поплыл»

В Италии «Ювентус» играл с «Лацио» в Риме и без проблем победил со счетом 2:0. Римляне более активно начали поединок. Но уже на 8-й минуте Видаль под оплущивший свист трибун реализовал заслуженный одиннадцатиметровый, он же спустя 20 минут сделал дубль. Туринцы спокойно довели встречу до победы, приблизив свое чемпионство. «Наполи» сыграл на выезде с «Миланом» вничью 1:1 и удержал отрыв от него в 4 очка. Борьба за второе место продолжа-

ется, но неаполитанцы очень близки к нему. «Ювентус» же опережает «Наполи» на 11 очков. «Интер» между тем продолжает падение. Он потерпел 12-е поражение в чемпионате. На сей раз на его пути встал «Кальяри», забивший 2 мяча в ворота Хандановича усилиями Пинильи. Хотя в ворота «Интера» опять был назначен далеко не бесспорный пенальти. Теперь «интеристы» идут на 7 месте, правда, всего на 5 очков отстают от «Фиорентины», находящейся на 4-й строчке.

ЦСКА теряет очки, невероятные страсти в Владикавказе

В российской премьер-лиге прошедший тур ознаменовался несколькими интересными событиями. Так, ЦСКА не смог распечатать ворота московского «Динамо» — 0:0. Этим воспользовался «Зенит», обыгравший в Москве забуксовавший «Локомотив» благодаря голу Файзулина — 1:0. Отметим гостевую победу «Анжи» над «Волгой» — 2:0. Но самое интересное происходило во Владикавказе в битве аутсайдеров. «Алания» принимала «Мордовию»

и одержала первую победу в чемпионате за последние 8 месяцев — 3:1. Хет-трик на счету Дренте. Однако матч запомнился не только этим. В конце поединка произошла небывалая стычка, в которой приняли участие порядка 60 человек, включая игроков, персонал, тренеров. Страсти разгорелись нешуточные. Шемберас и Кулешов столкнулись в центре поля в борьбе за мяч, началась потасовка, которая приобрела небывалый размах. На поле выбежали все, кто только мог, разве что болельщики лишь наблюдали за происходящим. Некоторые, в том числе рулевой «Алании» Валерий Газаев, пытались урезонить ситуацию. Итогом произошедшего стала раздача карточек. Дренте, Кулешов, Рустем Мухаметшин, Бакаев, Божович получили по желтой, а Перендия и Габулов заработали красные. Вот такая борьба идет за выживание в российском первенстве. Тем временем до конца чемпионата осталось 6 туров, у «Алании» и «Мордовии» по 16 очков. Они замыкают таблицу, отставая от «Крыльев Советов», идущих 14-ми, на 4 балла.

TRAVEL SYSTEM

www.travelsystem.kz

ТУРЦИЯ

РАНЕЕ БРОНИРОВАНИЕ ДО 30 АПРЕЛЯ!

ОТЕЛИ 5 ЗВЕЗД!
ВСЕ ВКЛЮЧЕНО!
ОТ 599 у.е!

АЛМАТЫ ул. Муканова, 245
тел.: +7 727 391 02 02
+7 727 227 77 99

ул. Желтоқсан, 144
тел.: +7 727 258 55 65

БИШКЕК ул. Сыдыкова, 152
тел.: +996 312 93 98 8

АСТАНА ул. Иманова, 11
БЦ «Нурсултан-1»
тел.: +7 7172 90 19 19
+7 7172 73 12 83

АКТОБЕ пр. Абилкайыр хана, 69-37
тел.: +7 7132 52 04 25
+7 7132 52 04 26

КАРАГАНДА пр. Бухар Жырау 27, офис 16
тел.: +7 7212 50 57 47

ПАРТНЕР ПРОЕКТА



AUTO.LAFA.KZ

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

СЛЕДУЮЩИЙ BMW X6
СТАНЕТ КРУПНЕЕ И
АГРЕССИВНЕЕ

Новый BMW X6 будет построен на базе будущего X5, но отличаться от соплатформенника еще более индивидуальной внешностью. Как будет выглядеть X6 второго поколения, пока не известно, но в BMW уверяют, отныне флагманский спорт-кроссовер, как, впрочем, и вся спортивная линейка семейства «иксовых», эстетически будет максимально дистанцирована от более практичных собратьев за счет гораздо выраженных чем раньше спортивных черт. По сведениям британского сетевого издания Autosg, новинка сохранит заложенную текущим поколением купеобразную форму кузова, однако станет крупнее и легче предшественника. Прирост габаритных размеров отразится в первую очередь на увеличении пространства для ног задних пассажиров. Также в новом BMW X6 появится доработанная полноприводная подвеска с широким выбором настроек и модернизированная моторная линейка. В последнем случае баварцы намерены предложить на выбор три бензиновых (две «турбошестерки» объемом 3,0 литра и топовый V8 с двойным наддувом) и парочку дизельных моторов. Впоследствии к этому списку могут добавить еще и заряжаемую бензин-гибридную установку, которая появится не раньше 2015 года. Ожидается, что официальная премьера второй генерации BMW X6 состоится в рамках Московского автосалона в 2014 году, сразу после выхода в свет новоявленного младшего брата – BMW X4.

В АЛМАТЫ
ЗАДЕРЖАНО 68
ПЬЯНЫХ ВОДИТЕЛЕЙ

Широкомасштабная отработка проводилась в Алматы с 12 по 13 апреля в ночное время суток. Во время отработки по выявлению пьяных водителей дорожной полицией задержано 68 пьяных водителей. Еще двое, хотя и были с явными признаками опьянения, отказались от прохождения медицинской экспертизы. Также полицейским был задержан утманый ранее автомобиль, на котором были установлены подложные номера. Как сообщает пресс-служба городского ДВД, за нарушение правил обгона и маневрирования к административной ответственности привлечены 40 человек. За выезд на полосу встречного движения привлечены 8 водителей, а 12 были наказаны за нарушение правил проезда перекрестка. На штрафные стоянки отправлен 71 автомобиль.

КДП ПОВЫШАЕТ
ТРЕБОВАНИЯ
К ВОДИТЕЛЯМ
АВТОБУСОВ

В целях повышения безопасности перевозок пассажиров будут внесены изменения в действующее законодательство. В частности, законопроектом «О дорожном движении», который в настоящее время находится на рассмотрении в мажоритетном парламенте, предлагается установить запрет на осуществление автобусами и микроавтобусами нерегулярных перевозок пассажиров и багажа в ночное время (с 23 до 06 часов утра) в междугородном, межобластном, межрайонном и международном сообщениях. По словам пресс-секретаря Комитета дорожной полиции МВД Ирины Лукьянковой, именно в ночное время чаще всего совершаются дорожно-транспортные происшествия с тяжкими последствиями на дорогах международного и республиканского значения. Кроме того, указанным законопроектом предусматривается увеличение возраста водителей на получение права управления автобусами, имеющими более восьми мест для сидения, помимо сиденья водителя - до 23 лет (в настоящее время водительское удостоверение категории «Д» можно получить с 21 года), при этом необходимо будет иметь стаж работы водителем 5 лет. Таким образом, это позволит сократить число фактов допуска неопытных водителей к управлению данной категорией транспортных средств, что будет способствовать обеспечению безопасности дорожного движения и снижению аварийности на пассажирском транспорте. Предлагается также определить сроки обязательного медицинского переосвидетельствования водителей транспортных средств, выполняющих перевозки пассажиров, опасных грузов - через каждые три года, а достигших пятидесятилетнего возраста - ежегодно. По данным Комитета дорожной полиции, с начала 2013 года по вине водителей автобусов на дорогах страны зарегистрировано 75 ДТП, в которых 8 человек погибли и 120 получили травмы различной степени тяжести.

Четвертое поколение
Subaru Forester

Дмитрий Фадеев
Фото: Никита Дубровин (Auto.lafa.kz)

В Казахстане его продажи стартовали еще в феврале 2013 года, однако презентация прошла буквально на той неделе в конно-развлекательном комплексе «Тулпар». Компания «Астана Мотор» представила на казахстанском рынке новый Subaru Forester четвертого поколения. Несмотря на то, что первое поколение Subaru Forester вышло на рынок еще в далеком 1997 году, даже спустя 16 лет автомобиль сохраняет преемственность и верность классическому дизайну. Более того, если сравнивать третью и четвертую генерацию Forester, у «неподготовленных»

могут возникнуть трудности с тем, чтобы найти заметную разницу.

Начнем с габаритов, новый Subaru Forester слегка подрос в габаритах: 4 595 мм в длину (+35 мм), 1 795 мм в ширину (+15 мм) и 1 695 мм в высоту (+20 мм). Также увеличилась и колесная база, которая теперь составляет 2 640 мм (+25 мм). Больше стал и салон: длина до 2 095 мм (+95 мм), ширина до 1 540 мм (+20 мм), а размер багажного отделения подрос на 55 л - до 505 л.

Никогда не был поклонником Forester, но четвертое поколение выглядит лучше предыдущих, хотя «турбированный» более агрессивен и привлекает больше внимания.

Увеличенная жесткость кузова повысила ездовую комфорт - снижен уровень вибрации и шума, наряду с этим улучшились показатели управляемости и устойчивости.

Салон Forester порадовал: увеличенные дверные проемы помогают более легкой посадке-высадке. В салоне сразу приятно удивляют удобное сиденье и подручное расположение всех систем управления. Для улучшения обзора с места водителя разработчики подняли переднее сиденье на 30 мм, чем добавили пространство для пассажиров сзади, увеличив тем самым расстояние между рядами. Впервые для Forester багажник можно открыть дистанционно, всего

лишь отстроив высоту подъема двери, чтобы можно было без проблем пользоваться даже в гараже или парковке с низкой крышей.

Для четвертого поколения Forester предложена новая система помощи при движении по неровным и скользким дорогам X-Mode. Также система имеет функцию, помогающую «двигаться» на спуске. Новинка получила инновационную фирменную систему Si-Drive (Subaru Intelligent Drive), которая позволяет водителю выбрать один из трех режимов движения (Intelligent, Sport, SportSharp - в зависимости от комплектации). Автомобиль «оснащен» 6 подушками безопасности уже в базовой комплектации. Кроме того, дорожный просвет увеличился и теперь составляет 220 мм.

В Казахстане четвертое поколение предлагается в трех вариантах - базовая комплектация с объемом 2,0 л (150 л.с.), такой же 2,5 л бензиновый атмосферный (172 л.с.) и бензиновый с турбонаддувом 2,0 XT (240 л.с.). В автомобилях установлен шестиступенчатый вариатор, в «турбированной» версии - восьмиступенчатый вариатор с возможностью ручного переключения, при помощи лепестков на руле. Что касается «механики», то в Казахстан она поставиться не будет.

В итоге в новом Forester улучшилась шумоизоляция, снизился расход топлива, повысился уровень безопасности, салон стал более комфортабельнее, но выбор есть выбор, и он всегда остается за будущим владельцем!

На казахстанском рынке Forester можно будет приобрести: самая простая комплектация с 2,0 л бензиновым «атмосферником» будет стоить от 5 532 800 тенге, аналогичный 2,5 л (172 л.с.) - от 6 359 376 тенге, стоимость 2,0 XT (бензиновый с турбонаддувом, 240 л.с.) - 7 600 000 тенге.

Объявлены казахстанские
цены на RAV4

Компания Toyota озвучила цены и комплектации модели RAV4 для казахстанских покупателей.

В Казахстане любят этот кроссовер. Все три поколения пользовались в нашей стране устойчивым спросом. И вот Toyota представляет четвертое поколение этого популярного кроссовера.

Toyota RAV4 на казахстанский рынок поставляется с двумя бензиновыми двигателями. Это хорошо знакомо по предыдущему RAV4 последней модификации (2 л, 3ZR-FE) и нынешней Camry (2,5 л, 2AR-FE). Последний будет предлагаться только в комплектации «Люкс». Так как механическая коробка особым спросом у наших сограждан не пользуется, к 2-литровому мотору пристыкуют бесступенчатый вариатор (CVT), а в паре с 2,5-литровым двигателем будет работать 6-ступенчатый «автомат».

Четвертое поколение популярного кроссовера выходит на наш рынок в четырех комплектациях.

В оснащение самой доступной версии «Комфорт» входят: система кондиционирования с ручным управлением, подогрев передних сидений, аудиосистема AM/FM/CD с 4 динамиками, USB-порт и аудиовход AUX, легкосплавные диски R17, светодиодные дневные ходовые огни, система сопровождающего освещения «Follow me home», передние и задние противотуманные фары, омыватели фар, передние и задние брызговики, повторители поворота на зеркалах, задний спойлер.

Не поскупились в Toyota на системы безопасности - все версии оснащены «под завязку». Так, в составе четырех комплектаций: 7 подушек безопасности,

активные подголовники передних сидений, антипробуксовочная система (TRC), интегрированная система активного управления (IDD), центральный замок с дистанционным управлением, система распределения тормозного усилия (EBD), интегрированная система курсовой устойчивости VSC+: (VSC-EPS-4WD), система помощи при спуске по склону (DAC), система помощи при подъеме по склону (HAC). Цена в комплектации «Комфорт» 38 200 у.е.

Следующая комплектация «Элеганс» (40 400 у.е) к оснащению предыдущей добавляет: электрооткрываемые боковые зеркала, окрашенные в цвет кузова, с обогревом и электроприводом, датчик дождя, датчик света, камеру заднего вида, кожаный мультимедийный руль, круиз-контроль, 2-зонный климат-контроль,

6,1" аудиодисплей Toyota Touch с 6 динамиками.

В версии «Пrestиж» будет то же самое, что и в комплектации «Элеганс», плюс обивка сидений кожей, интеллектуальная система доступа в автомобиль и запуск двигателя нажатием кнопки Smart Entry & Push Start, электропривод водительского сиденья, поддержка поясницы водителя с электроприводом, люк с электроприводом, тонировка задних стекол, задние парктроники, электропривод задней двери. За это оборудование придется заплатить 44 600 у.е.

Самая дорогая версия «Люкс», стоимостью 49 200 у.е., в дополнение к «Пrestиж», оснащается: камерой заднего вида с направляющими линиями, ксенонowymi фарами, рейлингами на крыше, 7" аудиодисплеем Toyota Touch с 6 динамиками.

SIMPLY CLEVER

SKODA



ŠKODA Yeti: восторг, который
хочется испытывать снова и снова



Словами можно описать многое, но не Yeti. Это **ГЕНИАЛЬНЫЙ** автомобиль. Он дарит Вам **ВОСТОРГ**. Восторг и удовольствие от вождения, Восторг от комфорта, надежности и безопасности. Yeti — это **ЭМОЦИИ**, понять которые можно лишь испытав их в реальности. Обязательно пройдите **ТЕСТ-ДРАЙВ** в автосалонах «БИПЭК АВТО».

АСТАНА: пр. Богенбай батыра, 73/1, тел.: (7172) 22-69-58, 22-69-66
АЛМАТЫ: ул. Майлина, 240 А, тел.: (727) 2-555-777, 2-579-777
http://skoda-auto.kz | http://aziaavto.kz | http://bipek.kz

АЗИЯАВТО

БИПЭК АВТО

КАПИТАЛ
ИЗДАТЕЛЬСКИЙ ДОМСвидетельство
о постановке
на учет
N 12031-Г,

выдано Комитетом информации и архивов, Министерства связи и информации Республики Казахстан от 03.10.2011 г. Собственник и издатель газеты: ТОО «Издательский дом Капитал» Газета является членом организации «Project Syndicate».

Виктория Говоркова, главный редактор, govorkova@kazmg.kz
Ольга Веселова, заместитель главного редактора, veselova@kazmg.kz
Бибинояр Танельбаева, руководитель on-line проекта
Евгения Рассохина, проект-менеджер, zhenya@kazmg.kz
Айжан Касымалиева, проект-менеджер, aizhan@kazmg.kz

Отдел дистрибуции - 333-45-45
Алишер Абдуллин, редактор (спорт), Журналисты: Венера Гайфутдинова, Олег Ни, Айнура Касенова, Ирина Лукичева, Вероника Сабитова, Анна Видянова
Спецкор в Астане: Динара Куатова
Корректор: Владимир Плошай
Верстка: Рустем Еспаев
Фотокор: Вячеслав Батурич

Мнение авторов публикаций не обязательно отражает мнение редакции.
Коммерческий департамент - 266-39-39, 333-45-45
Адрес редакции: Казахстан, 050057, г. Алматы, ул. Мынбаева, 53/116 (уг. Ключкова), офис 401.
Тел.: +7 (727) 266-73-34, 266-25-12
Подписной индекс 65009 в каталогах АО «Казпочта», ТОО «Евразия пресс», ТОО «Эврика-пресс», ТОО «Казпресс»

Ответственность за содержание рекламы и объявлений несут рекламодатели. Рукописи не возвращаются и не рецензируются. При перепечатке ссылка на «Капитал.kz» обязательна.
Официальный сайт: www.kapital.kz
Подписано в печать 17.04.2013 г. Заказ N 2308. Общий тираж 40000 экз. Газета отпечатана в типографии: ТОО «РПИК «Дэуір», г. Алматы, ул. Калдакыбаева, 17, тел.: 273-12-04, 273-12-54