



Банки с надеждой на лучшее готовятся к худшему



Астана изменила отношение к иностранным инвестициям



Ермухамет Ертысбаев о неудачах казахстанского футбола

КАПИТАЛ

№27
(359)



// ЧЕТВЕРГ, 19 ИЮЛЯ, 2012

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

Для «подушки» нашей стране еще не хватает пуха

8
страница

Отечественные АЗС постепенно уходят в убыток

2
страница

Рейтинг продаж новых автомобилей в Казахстане

16
страница

Подписной индекс
65009

Когда размер имеет значение

Олег Циммерман

Более чем на 6% снизилось производство сельскохозяйственной продукции в Казахстане в первом полугодии 2012 года по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. При этом новые законопроекты, призванные улучшить ситуацию в секторе, по мнению фермеров, могут привести к сокращению не только объемов производства, но и числа самих производителей

В частности, речь идет о новшестве, вводимом в рамках программы развития АПК на 2013-2020 годы, согласно которому планируется отменить единый земельный налог для крестьянских (фермерских) хозяйств с повышением ставок налогов в 5-10 раз. По мнению разработчиков, эта норма положительно скажется на проблеме с неудовлетворительным использованием земель сельхозназначения. Однако у сельхозпроизводителей свое мнение на этот счет. Президент Союза фермеров Казахстана (СФК) Ауезхан Даринов отмечает, что сегодня, в зависимости от уровня плодородия почвы, фермеры платят по 50-70 тенге за гектар. «Но по проекту программы развития АПК на 2013-2020 годы называют уже гораздо большие суммы.

[Продолжение на стр. 7]



Цифра номера

АО «Цеснабанк» увеличило уставный капитал на 4,9 млрд тенге

Подробнее [Стр. 5]

Спикер номера

Тимур Жаксылыков, вице-министр экономического развития и торговли Республики Казахстан

Подробнее [Стр. 5]

Цитата номера

«Мы будем создавать условия для того, чтобы инвесторы заходили в РК на геолого-разведку», – Асет Исекешев

Подробнее [Стр. 4]

Спорт

Лига Европы: сегодня казахстанские клубы сыграют во втором раунде

Подробнее [Стр. 11]

ForteBank

ForteОфис
Сіздің табысыңызды қолдау
Поддержка вашего успеха

www.fortebank.com

Планировать поездки стало еще удобнее. Авиакомпания «Эйр Астана» рада объявить об увеличении частот рейсов в г. Урумчи на комфортабельных авиалайнерах Эйрбас-320.

Алматы – Урумчи ежедневно с 1 августа

Астана – Урумчи 4х в неделю с 17 сентября

Для бронирования и информации посетите www.airastana.com или звоните +7 727 244477, +7 7172 584477.

air astana в самом сердце Евразии

Больше рейсов в Урумчи

Лучшая авиакомпания в Центральной Азии* · Более 50 международных и внутренних направлений

Кадровые перестановки и назначения



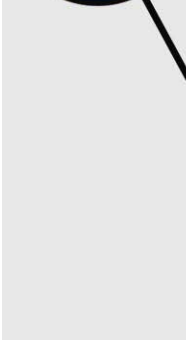
КРЫМБЕК КУШЕРБАЕВ

назначен советником президента РК



ГАБИТ МУХАМБЕТОВ

назначен первым заместителем акима Карагандинской области



КАЙРАТ АЙТУГАНОВ

назначен заместителем акима Карагандинской области



НАТАЛЬЯ СУХОРУКОВА

назначена начальником управления туризма, физической культуры и спорта Карагандинской области



ЕРЖАН АХМЕТОВ

назначен начальником управления архитектуры и градостроительства Жамбылской области



КАЙРАТ ТИЛЕБАЛДИНОВ

назначен заместителем – вице-президентом АО «Казхстан инжиниринг»



НУРСУЛТАН ТАСКАРАНОВ

назначен заместителем председателя правления ДБ АО «Сбербанк»



ТАЛГАТ АБИЛЬДА

назначен председателем правления АО «НК «СПК «Сарыарка»



МИХАИЛ СОЛОВЬЕВ

назначен старшим тренером юношеской сборной Казахстана по футболу до 19 лет

Наш Мишка не берет лишка

Казахстанцев ожидает очередное повышение цен на электроэнергию

Венера Гайфудинова

Как пояснили деловому еженедельнику «Капитал.kz» в ТОО «АлматыЭнергоСбыт» (АлЭС), повышение тарифа рассчитывается в соответствии с фактическим увеличением цены на станциях и от передающих компаний, согласованным с государственными регулирующими органами. Учитывая, что основной составляющей отпускного тарифа на электрическую энергию является ее цена на оптовом рынке, повышение стоимости электроэнергии на станциях либо стоимости передачи электроэнергии по сетям республиканского или регионального значения будет означать, что тариф на электроэнергию для конечного потребителя также повысится.

Согласно структуре формирования тарифа, повышение конечного тарифа происходит из-за увеличения затрат на покупку электроэнергии, составляющей 61%, стоимость передачи электрической энергии – 33%, и услуг по регулированию рынка. Средства от увеличения тарифа поступают поставщикам в качестве оплаты за электроэнергию и услуги по передаче. Что касается прибыли энергоснабжающей организации, то она в тарифной смете не предусматривается.

Представители компании АлЭС подчеркнули, что в настоящее время сложно сказать, на какой процент может быть повышен тариф, повышение будет минимально возможным, для того чтобы окупить затраты на покупку и передачу электроэнергии. Например, в апреле 2012 года повышение стоимости на некоторых станциях составило более 16%, а повышение минимального тарифа – 5,4%.

Более того, тарифы на электроэнергию повышают в соответствии с постановлением Правительства РК № 392 от 25 марта 2009 года «Об утверждении предельных тарифов», согласно которому все энергопроизводящие предприятия ежегодно до 2015 года имеют право увеличивать отпускные цены на электроэнергию. В данном постановлении были утверждены предельные тарифы на каждый год.

Также в этом постановлении был прописан принцип «тарифы в обмен на инвестиции». Этот принцип позволяет энергопроизводящим компаниям поднимать тарифы, расходуя прибыль на инвестиционную деятельность и модернизацию энергоинду-



стрии страны. Как неоднократно сообщало Правительство РК, повышение отпускной цены на электроэнергию обусловлено выполнением масштабной инвестиционной программы. Согласно данной норме, электроэнергетические компании заключают соглашения с Министерством индустрии и новых технологий РК об исполнении инвестиционных обязательств. «Реализация инвестиционных обязательств предполагает включение в тариф на электроэнергию соответствующей инвестиционной составляющей, утверждаемое в Агентстве РК по регулированию естественных монополий тарифы на электроэнергию не должны превышать уровень, предельно допустимый постановлением», – рассказал Еркін Амирханов, президент АО «Центрально-Азиатская электроэнергетическая корпорация» (ЦАЭК).

Между тем, на прошлой неделе президент страны отчитывал монополистов за то, что прибыль от тарифов они тратят не на модернизацию оборудования, а на выплату дивидендов руководителям компаний. Нурсултан Назарбаев заявил, что «народ должен знать, что тарифы поднимаются не просто так. И видеть, куда уходят деньги».

Но г-н Амирханов уверяет, что «вся прибыль, полученная по программе предельных тарифов, направляется на реализацию инвестиционной программы генерирующих предприятий, тариф по транспортировке электроэнергии – на инвестиционные мероприятия передающих компаний».

Более того, по словам г-на Амирханова, программа «предельных тарифов» – это не единственный источник финансирования инвестиционной программы корпорации. На реализацию проектов модернизации оборудования компания также направляет собственные средства, инвестиции иностранных акционеров, привлеченные в капитал компании, и заемные средства.

Инвестиционная программа АО «ЦАЭК» направлена на увеличение генерации посредством реконструкции существующего оборудования и строительства нового. Также в рамках инвестиционной программы компании осуществляются мероприятия, ориентированные на энергобережение и повышение экологической эффективности, снижение потерь при транспортировке, повышение надежности снабжения потребителей электрической и тепловой энергией.

В рамках программы энергосбережения ведется замена индукционных счетчиков на электронные, осуществляется реконструкция линий электропередачи. Для сокращения аварий и хищений электроэнергии производится замена голого провода на самонесущий изолированный провод. На всех дочерних предприятиях ЦАЭК внедряется автоматизированная система коммерческого учета электрической энергии.

А в компании AES пояснили, что согласно действующему законодательству Казахстана, прибыль может быть использована на различные цели, включая развитие производства, стимулирование персонала, на реализацию программ корпоративной социальной ответственности. Согласно предоставленным данным, ряд проектов 2012 года, предусмотренных на генерирующих предприятиях AES в Казахстане, направлен на улучшение экологической обстановки в регионе. Основными природоохранными мероприятиями являются совершенствование систем золоулавливания – установка эмульгаторов второго поколения, модернизация горелочных устройств для сокращения концентрации оксидов азота.

Как об стенку горох

В Казахстане розничный бизнес нефтепродуктов нерентабелен

Ирина Луквичева

Какому выводу пришли в «Казахстанской топливной ассоциации 1» (КТА 1). Эту точку зрения разделили и представители компании «Гелиос». Нерентабельность связана с государственным регулированием самых популярных видов топлива, которые составляют порядка 92% от общих продаж.

В понедельник ассоциация провела конференцию, на которой ее резиденты заявили о том, что розничные автозаправочные станции (АЗС) ушли в убыток. Это произошло сразу же после июльского снижения цен на ГСМ.

Как объяснил менеджер-координатор КТА 1 Ертай Касенбеков, «маржа от опта составляет 17%. Из них 5% уходит на перевозку товара, 10% – на содержание АЗС и 3% – на содержание нефтебазы, на хранение продукта. Итого – 18%. С учетом по-

нижения цены на бензин с 1 июля 2012 года – это минус еще 6%. В результате мы имеем минус».

Владельцы АЗС, находящихся в составе КТА 1 и постоянно приобретающих ГСМ на перспективу, встретила новость о возможности нового снижения предельных цен в августе этого года.

Напомним, что 26 июня текущего года Министерство нефти и газа РК (МНГ), Агентство по регулированию естественных монополий (АРЕМ) объявили о снижении цен на ГСМ с 1 июля этого года. Ранее, 14 июня 2012 года появилась информация о том, что ведомство не будет пересматривать предельные цены на ГСМ в ближайшей перспективе. Поэтому многие розничные игроки рынка произвели закуп месячных запасов ГСМ. В итоге реализаторы приобрели топливо на кредитные деньги по оптовым ценам, отметили в КТА 1. Здесь намерены были получить



разъяснение по данному вопросу. После письменных обращений в АРЕМ, МНГ, АЗК, а также в генеральную прокуратуру с просьбой проверки законности и правомерности действий АРЕМ, данная ситуация осталась без внимания.

В целом же, по информации АРЕМ от 25 июня, стоимость дизельного топлива снизилась с 95 тенге за литр с учетом НДС до 90 тенге, бензин марки Аи-80 – с 91 тенге за литр до 86 тенге, Аи-92/93 – со 112 тенге за литр до 106 тенге за литр.

Из-за отсутствия средств на развитие бизнеса владельцы АЗС свернули проекты по строительству и реконструкции станций. «Многие закрывают те объекты, которые не покрывают затрат на их содержание, сокращают персонал, снижают расходы на создание резерва ГСМ, чтобы не замораживать средства, а это в любой момент может привести к дефициту нефтепродуктов», – отметили в компании «Гелиос».

Проблемы розничных реализаторов можно решить, установив на законодательном уровне предельные цены на ГСМ для всех участников торговой цепочки, с учетом их затрат и маржи. Сейчас государственное регулирование затрагивает только розницу, все остальные участники реализуют нефтепродукты по рыночным ценам.

Новинки законодотворчества

Владимир Плошай

На минувшей неделе были опубликованы важные нормативные правовые акты. Среди них ответим законы, касающиеся международных отношений и государственной монополии

Международные отношения
Законом Республики Казахстан от 5 июля 2012 года № 26-V ратифицировано Соглашение между Правительством Республики Казахстан и Правительством Кыргызской Республики о порядке пребывания граждан Республики Казахстан на территории Кыргызской Республики и граждан Кыргызской Республики на территории Республики Казахстан, совершенное в Астане 11 мая 2012 года

Согласно данному Соглашению, граждане государства одной стороны, временно пребывающие на территории государства другой стороны, обязаны зарегистрироваться в уполномоченном органе в соответствии с национальным законодательством государства пребывания. Регистрация граждан государства одной стороны производится на срок, не превышающий 90 суток с момента пересечения государственной границы государства стороны въезда, и может быть продлена в соответствии с национальным законодательством государства этой стороны на такой же срок. Граждане государства одной стороны въезжают (выезжают) на территорию государства другой стороны по следующим действительным документам.

Для Республики Казахстан: 1. Удостоверение личности гражданина Республики Казахстан. 2. Паспорт гражданина Республики Казахстан. 3. Дипломатический паспорт. 4. Служебный паспорт. 5. Удостоверение личности моряка. 6. Свидетельство на возвращение в Республику Казахстан (только для возвращения в Республику Казахстан). 7. Свидетельство о рождении для детей, не достигших возраста 16 лет, со справкой-вкладышем (с фотографией) с указанием принадлежности к гражданству Республики Казахстан.

Для Кыргызской Республики: 1. Дипломатический паспорт. 2. Служебный паспорт. 3. Паспорт гражданина Кыргызской Республики (ID-карта). 4. Общегражданский паспорт гражданина Кыргызской Республики. 5. Паспорт моряка (при наличии судовой роли – выписка из нее). 6. Свидетельство на возвращение в Кыргызскую Республику (только для возвращения в Кыргызстан). 7. Свидетельство о рождении для детей, не достигших возраста 16 лет, со справкой-вкладышем (с фотографией) с указанием принадлежности к гражданству Кыргызской Республики.

Госмонополия
Законом Республики Казахстан от 10 июля 2012 года № 34-V внесены изменения и дополнения в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам государственной монополии

Законом вносятся изменения и дополнения в 29 законодательных актов Республики Казахстан, направленных на минимизацию государственного вмешательства в экономику и введение государственной монополии только в исключительных случаях, требующих участия государства в предпринимательской деятельности в целях обеспечения национальной безопасности, обороноспособности государства, охраны общественного порядка, здоровья населения.

Данным Законом создаются следующие положительные правовые и социально-экономические последствия: сокращение сфер, отнесенных к государственной монополии, путем закрепления исключительного права государства на производство и (или) продажу, покупку товара или пользование отвечающего законодательно установленным критериям создания субъекта государственной монополии; сокращение исключительных прав, названных государственной монополией, и закрепление на законодательном уровне возможности предоставления видов услуг на конкурентном рынке либо отнесение их к функциям, реализуемым государственными учреждениями; утверждение тарифов на уровне Правительства Республики Казахстан с целью обеспечения прозрачности и максимальной транспарентности ценообразования, а также недопущения фактов установления субъектом государственной монополии высоких тарифов и ущемления законных прав потребителей; обеспечение гармонизации национальных законодательств стран-членов Таможенного союза в сфере государственной монополии.

Настоящий Закон вводится в действие со дня его первого официального опубликования. Опубликован 17 июля 2012 года.

11-12 октября, 2012
Алматы, Казахстан

**ЕВРАЗИЙСКИЙ ФОРУМ
КОРПОРАТИВНОЕ
СТРАХОВАНИЕ
И РИСК-МЕНЕДЖМЕНТ**

За дополнительной информацией обращайтесь к
Наталье Костаревой:

+420 226 239 749 | телефон natalia.kostareva@icenergy.co.uk
+44 207 613 1691 | телефон www.icenergy.co.uk

■ Пионер в номинации «Инновации»



Олег Ни

Развитие собственных инновационных производств сейчас является одной из первых тем в Казахстане. На прошедшем недавно в Астане индустриально-инновационном форуме «Сильный Казахстан построим вместе!» отмечалось, что поддержка национального бизнеса занимает особое место в индустриализации страны. «И повышение казахстанского содержания – один из главных инструментов новой индустриальной политики. Обеспечение условий для устойчивого развития отечественного производителя товаров, работ и услуг, их продвижение на внутреннем рынке служит прочной основой для успешного развития инновационных производств», – отметил в ходе форума Асет Исекешев, министр индустрии и новых технологий РК.

О том, как инновационные производства развиваются в Казахстане, свидетельствует статистика. Так, в ходе форума было подписано 43 меморандума на общую сумму 15 млрд тенге. Среди них и документы о сотрудничестве между АО «Казахтелеком» и компанией «ЦСТ КазСвязь-Комплект», которая с 2002 года успешно совершенствует отечественное производство телекоммуникационных изделий, предлагая потребителю широкий ассортимент оборудования оптоволоконной связи.

Сегодня оптоволокно стало одной из самых востребованных и, можно сказать, безальтернативных и оптимальных сред для передачи различных данных (интернет, телефония, цифровое телевидение) на большие расстояния и с большими скоростями. Именно высокие

скорости для передачи большого объема данных сейчас так нужны пользователю. С каждым днем мы все активнее пользуемся интернетом, подключаемся к сети с помощью различных устройств.

Стремительный рост количества планшетных компьютеров, мобильных телефонов и других «интеллектуальных» устройств повышает спрос на сетевые соединения. Ожидается, что самыми быстрорастущими услугами в Казахстане станут цифровое телевидение и видеозвонки высокой четкости.

Например, казахстанцы, уже подключившие услугу ID TV, могут оценить преимущества кабельного телевидения с интерактивностью сети интернет. Технология передачи телевизионного сигнала по IP-протоколу позволяет самостоятельно управлять набором услуг: выбирать пакеты телеканалов, группировать их, подключаться к дополнительным услугам, заказывать фильмы и просматривать электронную программу передач на экране телевизора.

Вне зависимости от того, используем ли мы видеотелефонную связь, смотрим ли фильмы на планшетах, подключаемся к сети, или организуем сеансы видеоконференцсвязи с помощью настольных ПК – нам нужен высокоскоростной интернет. Мы увеличили свои требования к пропускной способности сети и хотим, чтобы она соответствовала нашим новым ожиданиям.

Все эти услуги требуют широкой полосы, которую на сегодняшний день могут обеспечить оптоволоконные сети, которые являются самым перспективным видом информационных сетей.

И если ранее оптоволокно преимущественно использовалось при строительстве магистральных линий связи, то сегодня, в связи с мировым развитием технологии пассивных оптических сетей (PON-Passive Optical Network), оптоволокно используется в городских линиях связи даже в квартире/частном доме абонента, что позволяет операторам связи предоставлять казахстанцам комплексные услуги широкополосного доступа в новом качестве и объеме. Это означает, что абонент, подключенный к сети PON, сможет улучшить скорость скачивания фильмов, фото, игр в несколько раз, смотреть TV повышенной четкости, получить доступ к интерактивным серверам обучения, сервисам дистанционной медицины, и это наряду с уже имеющимися услугами.

Ключевым элементом при строительстве пассивной оптической сети (PON) является оптический сплиттер, он распределяет оптический сигнал потребителям (абонентам). Его использование позволяет подключить посредством одного оптического волокна до 128 абонентов. Стойкость сплиттера напрямую влияет на скорость строительства сети PON в РК.

Примечателен тот факт, что в нашей стране уже налажено такое производство – на алматинском предприятии «ЦСТ КазСвязь-Комплект». Еще на стадии разработок, при всеобъемлющей поддержке руководства АО «Казахтелеком», прототипы и первые промышленные образцы

отечественного сплиттера проходили испытание на сетях национального оператора связи. Итогом этого сотрудничества стало знаковое для нашей страны событие: 10 ноября 2011 года был представлен первый сплиттер казахстанского производства. Ранее такие высокотехнологичные компоненты приобретались исключительно у иностранных производителей. Сегодня уже накоплен достаточно большой положительный опыт эксплуатации серийных казахстанских сплиттеров, изготовленных «ЦСТ КазСвязь-Комплект», что, соответственно, значительно сокращает расходы на модернизацию сетей.

Говоря о качестве выпускаемой «ЦСТ КазСвязь-Комплект» продукции, следует отметить, что контроль качества осуществляется на каждом этапе производства, начиная от сборки и заканчивая упаковкой. Перед измерением оптических параметров каждый произведенный сплиттер проходит тест в климатической установке, где имитируется эксплуатация данного оборудования в экстремальных условиях окружающей среды. Специалисты компании создали специальный алгоритм программы управления установкой, позволяющий наиболее точно воспроизвести в ней условия, эквивалентные реальным условиям эксплуатации в течение 5 лет. Также специально для данного проекта IT-отдел компании разработал уникальное программное обеспечение, которое позволяет максимально претенциозно контролировать процесс юстировки продукции и снизить влияние человеческого фактора.

Чтобы стать лидером рынка, компания должна уметь внедрять ключевые прорывные технологии в свои решения, продукты и услуги, создавая новые рыночные предложения. В Казахстане продукция компании «ЦСТ КазСвязь-Комплект» на сегодняшний день известна большинству специалистов телекоммуникационной и энергетической отраслей, а каталог производимых изделий, ежегодно издаваемый компанией, стал настоящей настольной книгой для большинства специалистов телекоммуникационной отрасли.



НОВОСТИ НЕДЕЛИ

МИРОВОЕ

NISSAN С ЗАБОТОЙ ОБ IPHONE

Компания Nissan выпустила «самовосстанавливающийся» чехол для iPhone. Специальное лакокрасочное покрытие чехла, получившего название Scratch Shield, имеет два слоя, верхний из которых крайне эластичен и при появлении небольших царапин не разрывается, как в случае с обычной краской, а деформируется. Позже под давлением упругого нижнего слоя верхний слой принимает прежнюю «ровную» форму и визуально создается впечатление, что царапина «затянулась». Изначально это покрытие было разработано для автомобилей Nissan и уже применяется в моделях Nissan Murano, 370Z, X-Trail, а также в машинах марки Infiniti, принадлежащей Nissan. «Нам нравится идея использования инновационных технологий, созданных специально для автомобилей, в повседневной жизни. Новые чехлы для iPhone тому подтверждение», – сказал Боб Лайшли, директор по развитию бизнеса Nissan в Европе. Чехол выполнен из гибкого ударопрочного термопластика, который обычно применяется для изготовления крупных деталей автомобиля, вроде приборной панели или радиаторной решетки. Пока аксессуар выпущен пробной партией для тестирования представителями СМИ и ритейлеров электроники. В будущем компания планирует наладить серийное производство подобных чехлов. Г-н Лайшли также добавил, что в Японии технологию Scratch Shield в смартфонах под собственным брендом бюджетно использовать местный мобильный оператор NTT DoCoMo. Nissan – один из крупнейших в мире производителей автомобилей. В 2011 году было продано 4,6 миллиона автомобилей этой компании. Помимо автомобилей, Nissan выпускает погрузочную технику и двигатели для лодок и катеров. (nissan-saryarka.kz)

БЕСЦЕННОЕ ПРИБРЕТЕНИЕ PAYPAL

Платежная система PayPal объявила о покупке компании Card.io, разработавшей мобильный сканер банковских карт. С помощью технологии Card.io пользователь может не вбивать цифры 16-значного номера банковской карты «вручную», например, при покупке в интернет-магазине, – достаточно сфотографировать карту на камеру мобильного телефона, и поле заполнится автоматически. «Сканер» Card.io встраивается в сторонние программы, а не существует в виде самостоятельного приложения. Его использует, в частности, программа PayPal Here. Сумма сделки между PayPal и Card.io не раскрывается. После оформления покупки сотрудники Card.io будут работать в офисе PayPal в Сан-Хосе, штат Калифорния. Сторонние разработчики по-прежнему сохраняют за собой право использовать технологию Card.io в своих программах. Компания Card.io была основана двумя бывшими сотрудниками оператора мобильной рекламы AdMob. Сейчас в ее штате числятся шесть человек, включая основателей. Платежная система PayPal принадлежит корпорации eBay Inc. Card.io – далеко не единственная компания, которая делает «сканеры» карт. В числе аналогичных сервисов можно назвать Netswipe компании Jumio. (lenta.ru)

MICROSOFT НАКАЗАЛИ

Европейская комиссия пригрозила Microsoft штрафом за то, что компания не сдержала обещания предоставить пользователям Windows возможность выбрать браузер. Антимонопольные органы ЕС установили, что пакет обновлений (Service Pack 1) для Windows 7, вышедший в феврале 2011 года, не содержит «экрана выбора браузера». Обязательство показывать его пользователям из Европы, чтобы они смогли выбрать альтернативу штатному Internet Explorer, Microsoft взяла на себя в 2009 году. Microsoft признала, что «экран» действительно не отображается в Service Pack 1, и принесла извинения. Его отсутствие компания объяснила «технической ошибкой». Microsoft пообещала исправить промах и продлить существование экрана выбора браузера до марта 2016 года. Изначально было условлено, что Microsoft будет показывать пользователям «экран выбора браузера» до 2014 года. Если Еврокомиссия не удовлетворится извинениями Microsoft и предложенной компенсацией, компании может быть выписан штраф в размере до 10% ее годового оборота. Общий размер штрафов, которые Microsoft уже выплатила в Европе по антимонопольным искам, составляет 1,68 млрд евро. По данным сервиса StatCounter, самыми популярными браузерами у европейских пользователей в мае-июне 2012 года были Chrome и Firefox – их доля составляла по 30%. Internet Explorer с результатом в 28,2% занял третье место. (rutracker.org)

ВЫДЕРЖАТЬ ВЫСОКОЕ УСКОРЕНИЕ

Немецкие химики создали новый материал, получивший название аэрографит. Отличительной особенностью нового материала является крайне низкая плотность – менее микрограмма на кубический сантиметр. Материал представляет собой сеть углеродных трубок. Для получения материала ученые сначала изготовили основу из оксида цинка по специальной технологии. Затем эта основа была помещена в кварцевую трубку, в которой при высокой температуре на ней был выращен аэрографит. Ученые среди прочего выслали зависимость свойств полученного материала от параметров, определяющих его изготовление, – например, температурного режима. По словам авторов работы, новый материал отличается уникальными механическими и электрическими свойствами. В частности, он может найти применение при создании микроэлектромеханических устройств, а также производстве электродов. Особенно подобный материал может быть востребован при создании инструментов, которые должны выдерживать высокое ускорение. Новый материал получил название по аналогии с аэроглями. Так называют материалы, структура которых напоминает гель, где жидкая фаза заменена на газообразную. Такие материалы, обладающие очень низкой плотностью, могут быть при этом весьма твердыми и прочными. При этом они почти прозрачны, за что их еще называют «твердым дымом». (raso.ru)

■ «Казахтелеком» запускает «облачные услуги» Microsoft



Нургүль Айтпаева

Переход телекоммуникационных компаний от предоставления традиционных услуг фиксированной связи к комплексу ИКТ-услуг и внедрение «облачных решений» становится общемировым трендом. К примеру, еще вчера услуги хостинга были для большинства компаний и населения страны новыми, теперь они становятся базовыми, размещенные веб-ресурсы в сети интернет все чаще становятся обычным делом. То же самое происходит и с «облачными услугами», все больше компаний малого и среднего бизнеса понимают экономическую выгоду от использования таких услуг.

Следуя этому тренду, АО «Казахтелеком» расширяет спектр предоставляемых дата-центрами услуг, о чем представители компании рассказали в ходе прошедшей в Алматы пресс-конференции. Так, в рамках заключенного в 2011 году с компанией Microsoft Меморандума о сотрудничестве в области развития «облачных вычислений» 16 июля компания запустила в коммерческую эксплуатацию «облачные услуги» Microsoft Hosted Exchange и Microsoft Hosted SharePoint. По словам Анатолия Бачикалова, управляющего директора по системной интеграции ИТ-проектов АО «Казахтелеком», их запуск позволит казахстанским компаниям не только повысить производительность и эффективность работы, но и значительно сэкономить на приобретении программного и аппаратного обеспечения.

«Эти услуги сложнее, чем традиционные, поэтому мы провели большую подготовительную работу. Мы хотим стереть грань между тарифом и бизнесом. Нам важно, чтобы компании поверили в эффективность новых услуг, затем уже будет стоять задача удержать их», – говорит г-н Бачикалов.

Особых различий в функциональных возможностях «облачных офисов» и «облачных документов» нет, в них можно создавать и редактировать текстовые файлы, таблицы, презентации.

Microsoft Hosted Exchange – это корпоративная почтовая платформа с широким спектром возможностей, таких как управление календарем, расписанием, задачами, контактами. Отметим, что доступ к корпоративной почте возможен в любой точке земного шара, с любых мобильных и стационарных устройств. Эта платформа полностью обеспечивает внутрикорпоративные коммуникации, совместную работу и планирование. Здесь можно заводить общий календарь расписаний пользователей, централизованно хранить данные, а также синхронизировать их между различными устройствами.

Что касается Microsoft Hosted SharePoint, то это коллекция программных продуктов, целью которых является создание корпоративного портала, что обеспечивает повышение производительности труда и управление любыми данными в знакомой среде Office. Портал решает задачу внутреннего документооборота, обеспечения совместной работы, управления и контроля над бизнес-процессами, представления отчетности и аналитики на уровне отделов и всей организации. При этом «облачное решение» обеспечивает доступ к любым устройствам – стационарным и планшетным компьютерам, ноутбукам, мобильным телефонам и др. Работа осуществляется через эргономичный интерфейс программы Outlook. Каждый сотрудник может вести здесь свой внутрикорпоративный блог, участвовать в форумах, создавать фотогалерею.

В целом, говоря о преимуществах использования инфраструктуры дата-центров, и.о. коммерческого директора ДИС АО «Казахтелеком» Надежда Глухова

отметила, что это, прежде всего, непрерывность работы и отказоустойчивость программно-аппаратных комплексов. А ведь потери в случае простоя серверов компаний могут быть колоссальными. «Мировой опыт внедрения «облачных технологий» показал, насколько могут компании оптимизировать расходы на обслуживание ИТ-инфраструктуры, при этом значительно повысить производительность и эффективность информационных технологий», – отметила г-жа Глухова.

Компании платят только за фактическое использование, то есть за услуги, без инвестиций в оборудование. Снижаются капитальные и оптимизируются затраты операционные, так как компания экономит не только на зарплате ИТ-специалиста, но и серверной комнате. Эти сервисы эластичны и масштабируемы, а также обеспечены гарантированным уровнем SLA.

Современные дата-центры обеспечивают безотказную работу инфраструктуры предприятия, они оборудованы системами круглосуточного мониторинга и контроля состояния серверов и каналов связи, резервного копирования данных, обнаружения вторжения и защиты, системой гарантированного электропитания и кондиционирования, газового пожаротушения и климат-контроля. Отметим, что немаловажную роль играет и экологичность как самого оборудования, так и в целом «облачных технологий». «На 75% падает выброс CO2 на одного пользователя в «облаке», – говорит Анатолий Бачикалов.

К преимуществам использования бизнесом инфраструктуры дата-центров относят и централизацию ресурсов, что особенно актуально для компаний с филиальной структурой – информационные системы и данные будут доступны во всех филиалах компании и для мобильных пользователей. Кроме того, виртуальные офисы можно быстро развернуть «с нуля»,

при этом они имеют неограниченные возможности наращивания ресурсов, системы и данные в них надежно защищены от несанкционированного доступа.

«На сегодняшний день «Казахтелеком» имеет 12 ЦОДов, в процессе запуска находятся еще два – в Алматы и Астане. Кроме этого, ведется строительство уникального, крупнейшего на территории СНГ дата-центра», – говорит г-жа Глухова. Он разработан совместно с подразделением Hewlett-Packard – Critical Facilities Services и будет отвечать уровню надежности TIER3. Уникальный ЦОД в Павлодаре позволит «Казахтелекому» превратиться в первого на рынке поставщика «облачных услуг». Планируется, что в коммерческую эксплуатацию он будет запущен в сентябре текущего года.

В заключение г-жа Глухова подчеркнула, что, размещая корпоративные порталы в дата-центрах ID Host, компании получают доступ к данным как внутри организации, так и за ее пределами, а также возможность регулировать права доступа на разных уровнях: от уровня узла до уровня отдельного документа или строки записи в списках.

Хотя большинство крупных компаний все же пока придерживаются традиционных способов ведения бизнеса, когда сотрудники работают в офисе, в сегментах малого и среднего бизнеса все большее распространение получают удаленная модель работы, и, судя по всему, она будет набирать популярность. «Первые результаты можно будет подводить через год, пока же отмечу, что этот рынок растет, мы также растем на рынке в двухразном размере. По некоторым показателям даже обходим страны СНГ, а «облачные услуги» Microsoft Hosted Exchange и Microsoft Hosted SharePoint запустили одновременно с Россией», – заключил Анатолий Бачикалов.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ МИРОВЫЕ

РФ ИНВЕСТИРУЕТ В ИРАНСКИЙ УГОЛЬ

Российский олигарх Кирсан Илюмжинов планирует вложить \$5,5 млрд в угольные активы Пакистана. Структуры г-на Илюмжинова заинтересованы в разработке энергетического угля на месторождении Thar в провинции Синд, а также строительстве электростанции, использующей добываемое топливо. Прогнозные запасы угля месторождения оцениваются в 175 млрд тонн. На встрече с президентом Пакистана Зардари в Исламабаде российскому олигарху были предложены льготы в виде освобождения на 30 лет от всех таможенных пошлин и налогов на приобретение товаров и услуг в ходе реализации проекта строительства. Недавно г-н Илюмжинов и британская Ashmore Group создали совместный инвестиционный фонд объемом до \$10 млрд, который будет вкладывать деньги в проекты в электроэнергетике, металлургии, пищевой промышленности и телекоммуникациях. Месяц назад Илюмжинов купил крупнейшую богирующую сеть АЭС стоимостью \$1 млрд, на прошлой неделе стал ключевым акционером французской сахарной корпорации Sucden, заплатив за свой пакет акций 300 млн евро. (rosinvest.com)

ПАДЕНИЕ ПОТРЕБЛЕНИЯ СТАЛИ

Сигналы, исходящие с рынка европейской стали, свидетельствуют о том, что ситуация может оказаться хуже, чем ожидалось ранее. И только со 2 квартала 2013 года спрос на сталь может улучшиться, считает руководство Eurofer. «Слабая уверенность в положительных перспективах в сочетании с долговыми проблемами негативно влияют на деловой климат в ЕС», – заявил Гордон Моффат, генеральный директор Eurofer. – Рост экспорта тоже тормозится, несмотря на падение курса евро. Это плохие новости для производства и потребления стали в ЕС». Хотя в первом квартале 2012 года рецессии в Европе удалось избежать, в целом за январь-июнь экономический рост замедлился. Ситуация ухудшилась под влиянием кризиса еврозоны и нерешительности руководителей стран, входящих в ЕС. По оценке Eurofer, видимое потребление стали в Европе в первой половине 2012 года сократилось на 9% относительно аналогичного уровня прошлого года. Во второй же половине спрос на сталь, возможно, стабилизируется на уровне июля-декабря 2011 года. В целом в 2012 году прогнозируется падение потребления на 5%. (metalinfo.ru)

ПРОМЫШЛЕННОСТЬ ЗАМЕДЛЯЕТ РОСТ

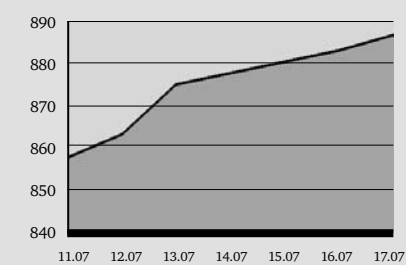
В первом полугодии 2012 года промышленное производство на Украине выросло на 0,4% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. При этом в июне промпредприятие снизилось на 2,5% по сравнению с маем. В то же время по сравнению с июнем прошлого года объемы промпредприятия снизились на 1,4%. По итогам первых 6 месяцев в производстве и распределении электроэнергии, газа и воды объемы выросли на 4,2%, в добывающей промышленности – на 2,7%. В то же время в перерабатывающей промышленности был зафиксирован спад на уровне 1%. В частности, в химической и нефтехимической промышленности объемы производства выросли на 10%, в пищевом – на 1,2%, а в машиностроении – на 0,3%. Вместе с тем в металлургии Госстатом было зафиксировано снижение объемов производства на 1,5%, в легком – на 9,9%, в деревообработке – на 4,5%, а в производстве кокса и продуктов нефтепереработки – на 21,1%. (minprom.ua)

НАСТУПЛЕНИЕ ОРДЫ

Два китайских 3-миллиардных кредита для Украины – на развитие сельского хозяйства и перевод котельных с российского газа на уголь – свидетельствуют о попытке Пекина «Почему Китай такой щедрый? Мы видим кредитование АПК. В угольной отрасли Китай намерен занять зону Беларуси и Украины, вытеснив отсюда, по сути, Россию. Китай готовит себе плацдарм. И это фактически наступление новой орды. Это повторение орды. Но тогда Русь захватывалась татаро-монголами. Но советники у них были китайцы. Сейчас – вторая попытка наступления экономической и колониальной экспансии на Русь, Украину и Беларусь», – сказал украинский экономист Олег Сорокин. Напомним, что в июле этого известие о выделении Китаем кредита в \$3 млрд на развитие сельского хозяйства на Украине. За эти деньги Киев закупит китайскую технику, семена и удобрения. Кроме того, Китай может выделить \$3,6 млрд на перевод украинских котельных с дорожающего российского газа на уголь. (nr2.ru)

Индекс минерального экспорта

Источник: КазТАГ



Индекс KZ_Exp формируется ежедневно на основе биржевых котировок на восемь основных для Казахстана сырьевых контрактов – нефть, медь, золото, цинк, алюминий, серебро, свинец и уран. Фактически значение индекса представляет собой средневзвешенную стоимость экспорта одной тонны указанных товаров. При этом данные товары сформировали по итогам 2010 года 75,5% совокупного экспорта в стоимостном выражении. Базой расчета индекса является экспортно-импортная статистика комитета таможенного контроля Министерства финансов РК.

Кто пойдет в разведку?

Нужны ли зарубежным инвесторам казахстанские месторождения

Виктор Климов

Горно-металлургический комплекс (ГМК) Казахстана привлекает для иностранных инвесторов. Во-первых, у страны есть существенный потенциал открытия новых месторождений, а во-вторых, создан благоприятный климат для ведения бизнеса. Таким мнением с «Капитал.kz» поделился Заурбек Жунисов, аналитик АО «Тройка Диалог Казахстан».

«Несмотря на то, что в советское время территория Казахстана была хорошо разведана, потенциал открытия больших месторождений в далеких горизонтах, а также дальнейшего развития существующих месторождений достаточно велик. Присутствие на рынке таких зарубежных гигантов, как корпорация Glencore, добывающая цинк, Ivanhoe – золото, АРМЗ – уран, «Русал» – уголь, «Полиметалл» – золото и Rio Tinto, заинтересованная в медных месторождениях, тому подтверждение», – уверен г-н Жунисов.

По его мнению, необходимо учитывать все более нарастающий тренд в ГМК страны, связанный с истощением запасов отдельных уже разведанных месторождений, где задействовано большое количество рабочей силы, а также повышением производственной эффективности на горнорудных предприятиях.

«Все это в совокупности может привести к негативному социально-экономическому последствию: существенному сокращению рабочих мест и как следствие, нарастанию социальных проблем в отдельных регионах. В этой связи одна из превентивных мер – привлечение инвесторов в геологоразведку и добычу на новых месторождениях. Сегодня Казахстан располагает данными геологоразведки еще с советских времен, которые позволяют оценить наличие природных ископаемых на глубине 400-500 м. Однако все, что находится глубже, только предстоит разведать», – считает аналитик.

Добавив, что геологоразведка сопряжена с высокими рисками и большими капиталовложениями, которые по силам в основном крупным игрокам. Создавая благоприятные условия в части геологоразведки и дальнейшего освоения месторождений для крупных компаний, Казахстан пытается привлечь инвестиции в отрасль.

Напомним, Асет Исекешев, министр индустрии и новых технологий Казахстана, сообщил, что уже осенью этого года инвесторы смогут брать в аренду казахстанские месторождения без конкурсных процедур и участия нацкомпании.

«Мы будем создавать условия для того, чтобы инвесторы заходили в Казахстан на геологоразведку. Мы нуждаемся сейчас в новых технологиях, которые позволяют работать на больших глубинах по твердым полезным ископаемым. И по закону, мы можем сейчас давать инвесторам прямую месторождения, но в обмен на реализацию крупных проектов. Сейчас прорабатывается нормативная база, а осенью 2012 года будут объявлены первые шаги в этом направлении», – сказал г-н Исекешев.

Главное – правильный подход

Гульнур Рахматуллина, старший аналитик Агентства по исследованию рентабельности инвестиций (АИРИ), считает, что инициатива Министерства индустрии и новых технологий РК (МИНТ РК) приведет не только к дальнейшей либерализации закона «О недрах и недропользовании», но и послужит определенным катализатором для индустриально-инновационного развития страны.

«МИНТ РК, как уполномоченный орган в области твердых полезных ископаемых, очень заинтересовано в разработке и принятии новой концепции геологоразведочных работ, которая будет основываться на современных технологиях, учитывая передовые методы и положительный опыт проведения геологоразведочных работ в минерально-сырьевой сфере. Недра Казахстана будут предоставляться в обмен на инвестиции, ноу-хау и повышение производительности труда», – пояснила «Капитал.kz» г-жа Рахматуллина.

Отметив, что технологическое партнерство государства в горнодобывающей отрасли будет осуществляться в основном только с теми компаниями, которые специализируются на комплексной и глубокой переработке минерального сырья.

Как говорят специалисты, сегодня количество открываемых месторождений в республике ежегодно уменьшается. Кроме того, разведанные запасы по основным видам твердых полезных ископаемых снижаются со скоростью, примерно, от 0,5 до 1,7% в год, а запасы по разрабатываемым месторождениям – до 8% в год.

«В результате активные запасы сырья истощаются, возникает проблема их дефицита, а вероятность открытия новых уникальных месторождений с крупными запасами практически находится на нулевой отметке. Вместе с тем, продолжительность проведения геологоразведочных работ составляет от 7 до 15 лет, при этом сохраняется высокий уровень риска, что месторождения могут не оправдать предполагаемых ожиданий», – сетует эксперт.

Не секрет, что в Казахстане сосредоточено 30% мировых запасов хромовой руды, 25% – марганцевых руд, 10% – меди, 10% – железных руд, 13% – свинца и цинка. В настоящее время сохраняется повышенная потребность в добыче полезных ископаемых на долгосрочную, более 20 лет, перспективу, в том числе алюминия, меди, свинца, цинка, железа и никеля.

«Актуальными остаются проведение исследований и разработка новых технологий по комплексной переработке минерального сырья месторождений олова, вольфрама, молибдена, с последующей организацией производства этих металлов. Предполагается провести доразведочные мероприятия и уточнить запасы по месторождениям золота, платины, серебра, кобальта, титана, угля и редкоземельных металлов», – объясняет старший аналитик АИРИ.

По ее мнению, проекты ГМК отличаются капиталоемкостью и долгим сроком реализации. Однако при правильном менеджменте они весьма доходные и высоко рентабельные. Естественно, что это привлекает иностранных инвесторов.

«ГМК республики сохраняет свою привлекательность для инвесторов, которые обладают эффективными технологическими решениями. Вместе с тем, решение государства об обязательном отчислении недропользователями не менее 1% от совокупного годового дохода на финансирование научно-исследовательских работ также положительно повлияет на эффективность

«В целом, ГМК Казахстана менее интересен, чем нефтегаз, так как возможность транспортировки добытого сырья в Китай ограничена в основном Транссибом, который простаивает в бесконечных пробках, да и просто путь через Россию невыгоден по экономическим причинам. Уже практически построенная железнодорожная линия «Жетыген – Коргас», конечно, улучшит ситуацию, но не решит ее из-за относительно небольшого объема потенциального количества перевозимых грузов», – полагает московский аналитик.

По его мнению, для привлечения средних компаний в инвестициях в сырьевой сектор существуют трудности институционального характера и прав собственности.

«Пока непонятно, что означает «аренда», не приведет ли этот закон к еще большему размытию прав собственности инвесторов. В таком случае особенно пострададут именно средние компании, не имеющие возможности отстаивать свои интересы на межгосударственном уровне», – говорит аналитик брокерской группы «Ай Ти Инвест – Проспект».



реализации индустриальной программы», – убеждена г-жа Рахматуллина.

В целом, либерализация нормативной базы о недрах и недропользовании положительно скажется на дальнейшем развитии ГМК страны за счет ускорения принимаемых решений, привлечения дополнительных инвестиционных средств, пополнения рудных запасов и обязательного использования комплексной переработки минерального сырья. А это важный фактор повышения конкурентоспособности и диверсификации экономики Казахстана.

Сдерживающий фактор

Своим видением этого вопроса с «Капитал.kz» поделился и аналитик брокерской группы «Ай Ти Инвест – Проспект» Александр Наумов. «На общемировой волне падения цен и спроса на сырье интерес к казахстанским ресурсам снизился, по крайней мере, в среднесрочной перспективе. Вероятно, возможность инвестировать попытается воспользоваться Китай, испытывающий традиционную нехватку всего. Крупные же транснациональные компании подождут более благоприятной инфраструктуры, прежде чем инвестировать в месторождения Казахстана», – прогнозирует г-н Наумов.

Подчеркнув, что инвесторов попрежнему привлекает нефтегазовая отрасль с прицелом относительно экспорта в Китай. Особенно в случае Тянь-Шань-Памирской нефтегазоносной провинции. Также остаются актуальными инвестиции в месторождения благородных металлов и урана, а при улучшении мировой конъюнктуры меди и хрома.

Эксперт уверен, если месторождения будут предлагать исключительно только в обмен на реализацию крупных проектов, это может стать сильным сдерживающим фактором для потенциальных инвесторов. «Крупный проект – это очень размытое понятие. Потенциальным инвестором важно понимать, какой масштаб инвестиций в зависимости от месторождения его ожидает. А то получается как на восточном базаре, где с тебя берут ровно столько, сколько удастся выторговать, что чревато фаворитизмом и неопределенностью для инвесторов», – рассуждает г-н Наумов.

В свою очередь Гульнур Рахматуллина объясняет, что для получения реалистичной оценки критерия «крупных проектов» нужно обратиться к государственной программе форсированного индустриально-инновационного развития (ГПИИР). К примеру, инвестиционный вклад в развитие производства и модернизацию мощностей компании ENRC составляет около \$6 млрд, АО «Казань» – \$5 млрд, АО «АрселорМиттал Темиртау» – \$4 млрд, АО «Казцинк» – \$3 млрд.

«Стоимость проектов по строительству нового медного завода и завершения реконструкции действующего свинцового производства АО «Казцинк» превысила \$850 млн. А проект по строительству 4 печей постоянного тока для производства высокоуглеродистого феррохрома в Актобе обошелся компании ENRC в \$750 млн», – подсчитала г-жа Рахматуллина.

Made in Kazakhstan

«Крупные месторождения все разобраны, причем вся работа и поступления в бюджет уже налажены. Но осталось еще

множество мелких конденсатных месторождений, относящихся к ГМК, которые нужно осваивать. А поскольку у государства было до сих пор напряженное состояние с геологоразведкой, мы фактически перестали исследовать недра», – говорит Олег Егоров, главный научный сотрудник Института экономических исследований Министерства образования и науки РК (МОН РК).

По его словам, сегодня первоочередная задача – привлечь инвестора для осуществления именно геологоразведочных работ. «Неслучайно в документе, который осенью вступит в силу, есть оговорка, что на льготных условиях или бесплатно будет предоставляться первичная информация. В свое время нашими геологами была проделана колоссальная работа по всей территории республики, и то, что выявлено на тот момент, остается сегодня неподъемным грузом», – поясняет эксперт.

Отметив, что для крупных компаний мелкие месторождения не привлекательны. Но другое дело, если говорить о некоторых видах полезных ископаемых, которые кучно сосредоточены на небольших месторождениях.

«Китайцы сейчас пришли к нам с большими инвестициями. Я подсчитывал, они уже вложили в нефтяной сектор где-то более \$13 млрд и получили от этого и месторождения, и половину заводов. Более того, они берутся за реконструкцию Атырауского завода, хотят построить цех по производству битума на Актауском заводе. Почему бы не сосредоточить внимание и пригласить инвестора именно на такие месторождения нефте-битуминозных пород. Из них можно извлекать как светлые нефтепродукты, так и хороший битум», – предлагает г-н Егоров.

Главный научный сотрудник Института экономических исследований МОН РК уверен: металл нужен всегда и неважно, сырой, обработанный или в виде готовой продукции.

«С добычей у нас все нормально, нам нужна переработка, то есть получение конечной продукции. И если сдавать в аренду месторождения, то на определенных условиях. Например, создание инновационного производства и не просто какую-то мелочь производить, а конечную готовую продукцию для нужд отечественных хозяйств. И такой продукт поможет увеличить удельный вес казахстанского содержания», – считает г-н Егоров.

По его мнению, на небольших месторождениях нужны сравнительно небольшие инвестиции, причем потенциальному инвестору достаточно быть субъектом среднего бизнеса. «Сегодня малый и средний бизнес (МСБ) – это на 90% торговля, перекупка, продажа, перепродажа. Однако именно МСБ может помочь экономике развиваться. Есть небольшие кирпичные заводы, предприятия по производству плитки. Можно таким же образом наладить и выпуск конкретной продукции промышленного значения», – заключил г-н Егоров.

Цена вопроса

Как пояснили «Капитал.kz» в пресс-службе Министерства индустрии и новых технологий РК, активно осуществляемая сегодня государственная политика по поддержке индустриально-инновационной деятельности (ИИД) нашла отражение в принятии целого ряда нормативных правовых актов. Основные из них – Закон РК «Об ИИД» и Закон «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты РК по вопросам государственной поддержки ИИД».

«В качестве одного из приоритетных секторов экономики ГПИИР предусматривает горно-металлургическую отрасль и развитие минерально-сырьевой комплекса, включая расширение сырьевой базы действующих горнодобывающих предприятий путем поиска и разведки рудных месторождений», – объясняют в МИНТ РК.

В соответствии с Законом «О недрах и недропользовании» к мерам государственной поддержки ИИД относится предоставление прав недропользования для проведения операций по разведке, добыче, в том числе и совмещенной, связанных с технологическим циклом, без проведения конкурса на основе прямых переговоров.

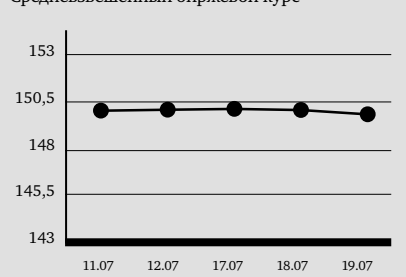
«Контракты на недропользование заключаются между МИНТ РК и субъектом индустриально-инновационной деятельности в целях реализации инвестиционного проекта, включенного в ГПИИР. Цена каждого месторождения зависит от объема запасов, изученности и сложности проведения геологических работ», – говорят в пресс-службе.

Недропользование относится к предпринимательской деятельности, которая носит долгосрочный характер. И в зависимости от объема запасов месторождения контракты на недропользование по добыче в среднем заключаются от 6 до 25-45 лет.

«Основной критерий отбора инвесторов – размер подписного бонуса, размеры местного содержания в кадрах, закупаемых товарах, работах и услугах, размер расходов на социально-экономическое развитие региона и его инфраструктуры. Заявка на получение права недропользования на добычу недропользователем, являющимся субъектом ИИД, должна также содержать технологическую программу, включающую информацию о предлагаемых к применению технологиях», – сообщили в Министерстве индустрии и новых технологий РК.

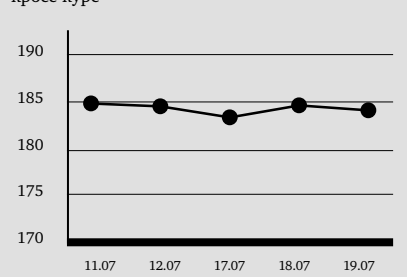
USD/KZT

Средневзвешенный биржевой курс



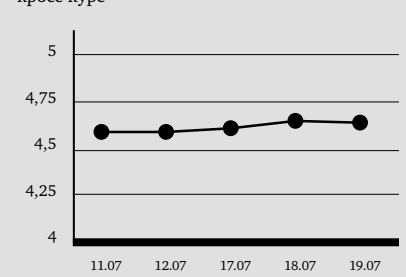
EUR/KZT

кросс-курс



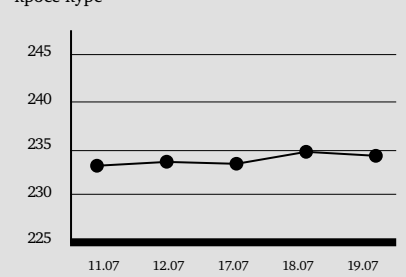
RUR/KZT

кросс-курс



GBP/KZT

кросс-курс



Время постелить соломку

Банки с надеждой на лучшее готовятся к худшему

Вероника Сабитова

По мнению Майкла Эгглтона, председателя правления АО «Евразийский банк», участникам банковского рынка в Казахстане стоит подготовиться к разным вариантам развития экономической ситуации. «Ситуация в Европе продолжает ухудшаться, более того, пошли «трещины» по России и Китаю. Еще 2 месяца назад мы начали процесс оценки и разработки различных сценариев возможных ситуаций...», — пояснил Майкл Эгглтон. В частности, здесь проводились мероприятия по повышению ликвидности. Более того, глава АО «Евразийский банк» заявил, что банк может поступиться частью прибыли в пользу более консервативных оценок заемщиков при кредитовании, если экономический фон ухудшится. «Если ситуация ухудшится, мы можем выбрать для себя более консервативный подход к кредитованию, или работать с теми клиентами, с которыми мы уже работали, где ниже степень риска. Кроме того, у нас постоянно ведется аналитика по всем регионам, и если мы видим, что где-то убытки превышают убытки других филиалов, мы можем прекратить там работу или прекратить

реализацию каких-то продуктов и услуг», — поясняет г-н Эгглтон.

Озвучивая результаты первой половины текущего года, Майкл Эгглтон отметил, что и сегодня в отношении общей кредитной политики банк придерживается скорее консервативного подхода, что, впрочем, не помешало фининституту увеличить ссудный портфель в годовом выражении на 20%. При этом Сейтжан Ермакбаев, заместитель председателя правления АО «Евразийский банк», сообщил, что задача по диверсификации кредитного портфеля выполняется в соответствии с планами. Традиционно «Евразийский» был корпоративным банком, и у нас была задача сформировать ссудный портфель таким образом, чтобы 50-55% его составляли кредиты корпоративным клиентам, около 20% — МСБ и 25-30% — розница. Сейчас мы этих показателей достигли, и будем продолжать двигаться в данном направлении», — рассказал Сейтжан Ермакбаев. Консервативный подход к оценке потенциальных заемщиков сказался и на качестве портфеля. Объем проблемных займов в новом портфеле банка, начиная с 2010 года, составляет порядка 1%.

При этом в сложный период, с 2007-го по 2009 год, их доля во вновь выдаваемых кредитах составляла примерно 25%.

По итогам первой половины 2012 года активы банка превысили 437 млрд тенге. Размер ссудного портфеля увеличился до уровня 332 млрд тенге. Чистая прибыль за шесть месяцев текущего года составила 3,5 млрд тенге, а рентабельность капитала (ROE) — 20,5%. Однако одним из значимых итогов работы банка стало вручение в текущем месяце АО «Евразийский банк» награды «Лучший банк Казахстана» от мирового финансового издания Euromoney. Эта ежегодная премия присуждается по результатам анализа деятельности банков-кандидатов, проводимого финансовыми аналитиками Euromoney в более чем 100 странах. Ранее в Казахстане премии Euromoney удостоивались Казкоммерцбанк, Народный банк Казахстана и БТА. Итоговый рейтинг был сформирован на основе таких составляющих, как финансовая отчетность банка, позиция и доля банка на рынке, качество банковских продуктов и услуг, менеджмент, инновационность банка и уровень профессионализма сотрудников. Кроме того, в процессе оценки учитываются мнения

банков-корреспондентов, лидеров рынка, финансистов и банкиров.

«Пока ведущие кредитные организации Казахстана продолжают борьбу с наследием прошлого в виде громадных портфелей проблемных займов, у небольших и не обремененных проблемами игроков сохраняется возможность зайвть о себе. «Евразийский», занимающий 10 место по размеру активов, продемонстрировал в 2011 году рекордную для казахстанского банковского сектора рентабельность капитала в 21% при более чем четырехкратном увеличении чистой прибыли до уровня 6,05 млрд тенге», — говорится в официальном релизе Euromoney, посвященном присуждению премии «Евразийскому».

По мнению руководства банка, сегодня в условиях волатильности глобальной экономики клиенты и инвесторы при выборе банков, прежде всего, ориентируются на их надежность и финансовую устойчивость. Затрагивая деликатный вопрос философии бизнеса, г-н Эгглтон подчеркнул, что задача каждого руководителя банка сводится не столько к увеличению прибыли, сколько к сохранению финансовой стабильности возлагаемой им структуры.

Отступать некуда, впереди Москва

Олег Циммерман

Новый формат общения власти и бизнеса на тему интеграции со странами-членами Таможенного союза носит название оперативный штаб и предполагает проведение заседаний ежемесячно. Как говорят в Министрстве экономического развития и торговли Республики Казахстан, такая форма взаимодействия позволит выявить все барьеры и проблемы, связанные с выходом казахстанского бизнеса на рынки России и Беларуси

увеличением как объемов экспорта, так и импорта. За 2010 год товарооборот со странами ТС вырос более чем на 40%, за 2011 год — на 30% и составил \$24,5 млрд.

В этом году положительная динамика роста внешней торговли сохраняется, однако во взаимоотношениях с Россией в данном плане наметилась отрицательная тенденция, так как объем товарооборота сократился на 4,4%, что связано в первую очередь со снижением казахстанского экспорта, который сократился на 28%. На сокращение показателя повлияло уменьшение объемов вывоза и среднесекторной цены на ряд товаров, таких как каменный уголь и железный концентрат. «При этом в данной группе товаров общий экспорт растет. То есть происходит переориентация казахстанского экспорта, в первую очередь, в направлении Китая», — поясняет Тимур Жаксылыков.

В то же время импорт России в Казахстан увеличился за первый квартал текущего года на 12%. Это связано с ростом поставок таких товаров, как железнодорожные трамвайные вагоны, где импорт вырос в 3,6 раза, нефтепродуктов — рост на 32%, автомобилей — рост в 4,2 раза, сахара, шоколада и других товаров. Примерно такая же ситуация наблюдается в торговле с Беларусью, где зафиксирован рост товарооборота с Казахстаном, но опять-таки за счет роста белорусского импорта. Рост этого показателя в первом квартале составил 32%, а сокращение экспорта — на 3,6%.

При этом позитивным трендом эксперты назвали рост экспорта переработанных товаров из Казахстана в страны-партнеры по ТС. В числе лидеров роста — рис, безалкогольные напитки, аккумуляторы, телевизоры, изделия из пластмассы. «Все эти тенденции анализируются, потому что необходимо понять, что лежит в основе происходящего — барьеры в торговле или объективные факторы, связанные с мировой конъюнктурой на нашем внутреннем рынке», — отмечает вице-министр экономического развития и торговли РК.

Присутствовавшие на встрече представители отраслевых ассоциаций подтвердили, что наряду с позитивным эффектом работы в условиях ТС налицо негативные моменты, которые осложняют и могут усугубить в будущем положение казахстанских производителей. К примеру, Михаил Глухов, президент Ассоциации предприятий мебельной и деревообрабатывающей промышленности, отметил, что благодаря введению единого таможенного тарифа удалось приостановить серый импорт мебели из Китая, Польши, Италии и других стран, который ранее занимал около 40% в объеме всего импорта мебели. По словам эксперта, до введения нового тарифа мебель в РК возилась по ценам в 8-10 раз дешевле реальной стоимости и даже ниже, чем стоимость сырья, из которого она изготовлена. «Стоимость мебели декларировалась до \$200 за тонну, тогда как плиточные материалы, из которых делалась

эта мебель, декларировались по \$500 за тонну», — рассказывает Михаил Глухов. В том числе и благодаря упомянутым мерам производство мебели в Казахстане в 2011 году выросло на 32%. И сегодня отечественная продукция занимает около 30% в целом по рынку.

Однако в связи с реформой дорожного транспорта у мебельщиков возникли значительные проблемы. Президент ассоциации привел наглядный пример того, когда в 2010 году одна из алматинских компаний доставляла в Алматы из Подмосквья ламинированную плиту по цене 2500 евро за вагон. В этом году стоимость транспортировки составляет уже 7 300 евро. Такой рост связан с рядом факторов, в том числе и из-за двойного налогообложения, когда НДС двух стран достигает 30%. «Понятно, что в этой схеме сидит желание большого количества посредников заработать. Но поднимать цену на 300%, чтобы решить проблемы отрасли! Неужели нельзя было на 50% поднять. Мы сейчас оплачиваем пустопорожние пробеги, неэффективные перевозки, и в итоге население оплачивает эти расходы», — поясняет Михаил Глухов.

В ходе первого заседания оперативного штаба озвучивались проблемы и других отраслей. Каковы же будут конкретные результаты работы — в предложенном формате можно будет обсудить на следующем заседании, которое, если верить организаторам, должно состояться через месяц.

Цеснабанк увеличил уставный капитал на 4,9 млрд тенге

АО «Цеснабанк» информирует о том, что в соответствии с решением Совета Директоров Банком осуществлено размещение 2 740 000 штук простых акций на общую сумму 4,932 млрд тенге. Цена за одну акцию составила 1 800 тенге. Общее число размещенных простых акций Банка составило 30 240 000 шт., привилегированных акций — 2 500 000 шт. Предложенные к размещению акции были успешно реализо-

ваны среди неограниченного круга инвесторов.

При этом уставный капитал АО «Цеснабанк» составил 34,932 млрд тенге: из них простых акций на сумму 32,432 млрд тенге, привилегированных акций — на сумму 2,5 млрд тенге. Прирост суммы уставного капитала равен 16,4%.

Таким образом, на данный момент Цеснабанк успешно достиг запланированного в 2012 году увеличения капитала.

АО «Цеснабанк» основано в 1992 году и является единственным коммерческим банком в Казахстане, головной офис которого находится в Астане, столице республики. Банк имеет 20 филиалов и более 100 пунктов обслуживания на территории Казахстана. По состоянию на 01.06.2012 г. занимает 8 место по размеру активов среди БВУ РК с результатом 514,8 млрд тенге. Основным акционером АО «Цеснабанк» является АО «Корпорация «Цесна».



Умение верить в идеи — талант

20 ЦЕСНАБАНК
БҮГІН. ӘРҚАШАН. • СЕГОДНЯ. НАВСЕГДА.

Программа финансирования «ЦЕСНА-КОНТРАКТ»

Максимальная сумма — до 70% от суммы контракта, но не более суммы объема выполненных контрактов за прошлый отчетный период

Срок — до 3 лет (но не более срока действия контракта)

Валюта — тенге, доллары США

ЗВОНИТЕ БЕСПЛАТНО
8 800 080 2525

7711 ЗВОНОК БЕСПЛАТНЫЙ

www.tsb.kz

Лицензия № 1.2.74/74/29 от 12.10.09 г. выдана Агентством РК по регулированию и надзору финансового рынка и финансовых организаций.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

МИРОВЫЕ

ДОХОДНОСТЬ В 3,5%

По состоянию на 1 июля 2012 года доходность АО «НПФ «Астана» по показателю K2 за 12 месяцев по умеренному портфелю составила 3,5%. Об этом деловому порталу Kapital.kz сообщили в пресс-службе пенсионного фонда. Как отмечают в компании, данный показатель более чем в 2 раза превышает средневзвешенный коэффициент номинального дохода пенсионных фондов — 1,57%. Доходность консервативного портфеля НПФ «Астана» на 1 июля 2012 года составила 3,06%, при средневзвешенном показателе доходности НПФ — 1,40%. Кроме того, с начала года пенсионные активы фонда увеличились на 31,4 млрд тенге (более чем на 23,3%), составив на 1 июля 2012 года 166,7 млрд тенге. Количество вкладчиков НПФ «Астана» составило 557 тыс. Начисленный инвестиционный доход в период с 1 января 2012 по 1 июня 2012 года превысил 2 млрд тенге, а пенсионные выплаты превысили 2,4 млрд тенге. (kapital.kz)

КРЕДИТНЫЙ РЕЙТИНГ ПОДТВЕРЖДЕН

Standard & Poor's подтвердило долгосрочный кредитный рейтинг контрагента «БВВ» и рейтинг по национальной шкале «kzAA+» ДБ АО «HSBC Банк Казахстан», сообщили деловому порталу Kapital.kz в службе кредитных рейтингов. Кроме того, повышен краткосрочный кредитный рейтинг контрагента с «A-3» до «A-2». Прогноз изменения рейтингов — «Стабильный». Повышение краткосрочного рейтинга отражает мнение аналитиков о значительных запасах краткосрочной ликвидности, которые превышают большую часть расходов на погашение долга в ближайшие 12 месяцев. Позитивное влияние на эффективное управление ликвидностью банка оказывает его принадлежность к банковской группе. По состоянию на 31 марта 2012 года денежные средства и их эквиваленты составили 44% совокупных активов банка, что соответствует консервативной политике группы в отношении ликвидности и выше уровня, который обычно демонстрируют другие казахстанские банки. Долгосрочный рейтинг «БВВ» включает три дополнительных ступени вследствие поддержки со стороны материнского банка HSBC Bank PLC (Великобритания). По мнению экспертов, HSBC-БК является стратегически значимой дочерней компанией для группы HSBC. Прогноз «Стабильный» по рейтингам HSBC-БК отражает мнение Standard & Poor's относительно того, что банк сохранит ориентацию на рост (при этом его готовность к риску останется без изменений), а также стратегическую значимость для материнской группы. (kapital.kz)

30% — НА ВЫПЛАТУ ДИВИДЕНДОВ

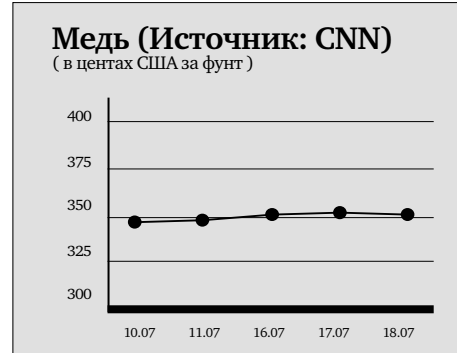
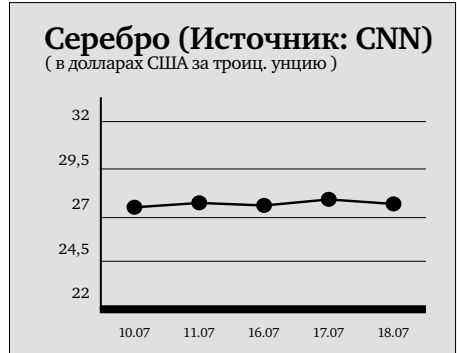
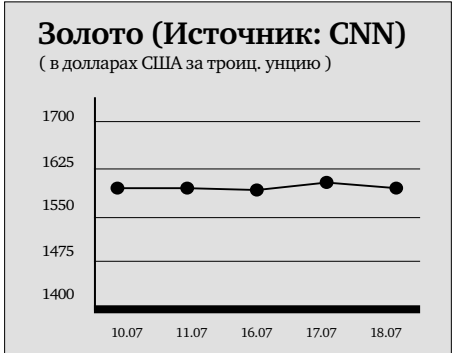
АО «Национальная атомная компания «Казатомпром» направит 30% чистого дохода в размере 23 млрд 501 млн 328 тыс. тенге на выплату дивидендов. Об этом стало известно из протокола заседания правления АО «ФНБ «Самрук-Казына», опубликованного на сайте KASE, передает Kapital.kz. Выплата дивидендов будет произведена двумя траншами. Первый транш будет реализован в течение 20 календарных дней с даты начала выплаты дивидендов в размере 11 млрд 750 млн 664 тыс. тенге. Второй транш будет реализован в срок до 30 ноября 2012 года в размере 11 млрд 750 млн 664 тыс. тенге. Размер дивиденда по итогам 2011 года в расчете на одну простую акцию АО «НАК «Казатомпром» составит 640 тенге 50 т. Также в протоколе заседания отмечено, что 70% чистого дохода в размере 54 млрд 836 млн 431 тыс. тенге останутся в распоряжении компании. (kapital.kz)

ПОДРАЗДЕЛЕНИЕ ДЛЯ БОГАТЫХ КЛИЕНТОВ

В США банк Goldman Sachs намерен создать отдельное подразделение, которое займется выдачей займов клиентам с высоким уровнем дохода, а также напрямую корпорациям. Об этом сообщает Lenta.ru. В банке планируют, что объем кредитного портфеля в новом департаменте составит не менее \$100 млрд. Решение о создании подразделения было принято руководством Goldman Sachs в рамках реорганизации, по которой банк намерен активно развивать направление банковских услуг и кредитования. Однако основой работы Goldman Sachs по-прежнему останутся инвестиции, биржевая торговля и управление активами. Goldman Sachs был основан в 1869 году. Сейчас это одна из крупнейших финансовых организаций как на рынке США, так и в мире. В марте текущего года объем активов всей банковской группы Goldman Sachs составил \$951 млрд. Активы банковского подразделения Goldman Sachs достигли около ста миллиардов. (lenta.ru)

ПЕРЕСМОТРЕН НА СТАБИЛЬНЫЙ

Служба кредитных рейтингов Standard & Poor's пересмотрела прогноз по рейтингам казахстанского АО «Казинвестбанк» с «Негативного» на «Стабильный». Об этом деловому порталу Kapital.kz сообщили в Standard & Poor's. Одновременно подтверждены долгосрочный и краткосрочный кредитные рейтинги банка «В-С» и его рейтинг по национальной шкале «kzBB-». Пересмотр прогноза отражает мнение аналитиков о том, что увеличение капитала Казинвестбанка акционерами укрепило базу его капитала и должно позволить банку сохранить конкурентные позиции за счет расширения кредитования. Кроме того, позитивно оценивается недавнее назначение нового председателя правления Казинвестбанка, поскольку оно устраняет неопределенность относительно стратегического направления развития банка и создает возможности для нового роста бизнеса. Прогноз «Стабильный» отражает ожидания того, что финансовые показатели Казинвестбанка, в частности показатели капитализации и ликвидности, будут оставаться стабильными в ближайшие два года. (kapital.kz)



НОВОСТИ НЕДЕЛИ МИРОВЫЕ

157 ТЫС. 800 ТОНН ЗЕРНА – НА ЭКСПОРТ

Казахстаном в первой декаде июля текущего года на экспорт отгружено 157 тыс. 800 тонн зерна и 47 тыс. 200 тонн муки. По информации Минсельхоза, на 1 июля текущего года на хлебприемных пунктах (ХПП) республики хранится 8 млн 200 тыс. тонн зерна при загрузке 58,7%. Для снижения дефицита мощностей хранения зерновых и масличных культур холдингом «КазАгро» планируется расширение емкости в общей сложности на 1,5 млн тонн. В том числе посредством финансирования крупных и средних сельхозтоваропроизводителей через АО «КазАгроФинанс» планируется строительство и модернизация зернохранилищ емкостью до 800 тыс. тонн. На текущий момент одобрены 4 заявки на строительство зернохранилищ емкостью 55 тыс. тонн зерна общей стоимостью 1,8 млрд тенге. На рассмотрении находится 5 заявок на 103 тыс. тонн. Кроме того, посредством финансирования через АО «НК «Продкорпорация» планируется строительство новых, расширение мощностей действующих и приобретение существующих зернохранилищ общей емкостью 700 тыс. тонн. В текущем году введено 2 зернохранилища общей емкостью хранения 37,6 тыс. тонн, до начала уборочных работ планируется ввести 8 зернохранилищ общей емкостью хранения 195 тыс. тонн, до конца текущего года – 6 зернохранилищ общей емкостью хранения 115 тыс. тонн, в том числе по линии «КазАгро» – 1 зернохранилище на 14 тыс. тонн. (kapital.kz)

16 МЛН ГЕКТАРОВ – ПОД ПОСЕВНЫЕ

По предварительным данным областных управлений сельского хозяйства, посевные площади зерновых культур с учетом озимых под урожай текущего года составляет 16 млн 200 тыс. гектаров, что на уровне прошлого года. Об этом деловому portalу Kapital.kz сообщили в пресс-службе Министерства сельского хозяйства РК. По состоянию на 12 июля 5 млн 845 тыс. 900 гектаров посевов зерновых культур или 36,5% находится в хорошем состоянии, в удовлетворительном – 8 млн 597 тыс. 400 гектаров или 53,7%, в плохом – 1 млн 502 тыс. 600 гектаров или 9,4%. Подлежат списанию 59 тыс. 400 гектаров или 0,4%. В связи засушливыми погодными условиями валовой сбор зерновых культур в текущем году прогнозируется на уровне 14 млн тонн при средней урожайности 8,7 центнеров с гектара. При этом в областях северного региона (Акмолинская, Костанайская, Павлодарская, Северо-Казахстанская области) валовой сбор зерновых культур прогнозируется на уровне 11 млн 400 тыс. тонн при средней урожайности 8,7 ц/га. В западных, центральных и восточных регионах (Актюбинская, Западно-Казахстанская, Карагандинская, Восточно-Казахстанская области) сбор зерновых прогнозируется на уровне 1 млн 400 тыс. тонн при урожайности 6,3 ц/га, в южном регионе – 1 млн 200 тыс. тонн при урожайности 13,2 ц/га. (kapital.kz)

ПРОГНОЗ ПО СТРОИТЕЛЬНОМУ РЫНКУ

Steppe Cement опубликовала операционные результаты за 2 квартал текущего года. Продажи цемента выросли на 8% от уровня годичной давности – до 446 тыс. тонн, цены реализации повысились до 87 долларов за тонну (на 15%). Об этом деловому portalу Kapital.kz сообщили в «Тройке Диалог». Такие показатели уже соответствуют уровню 3 квартала 2011 года, а на третий квартал года традиционно приходится самая высокая активность в строительстве. Выручка составила \$38 млн, что стало самым высоким квартальным результатом с начала кризиса. По мнению аналитиков компании «Тройка Диалог», хорошие результаты указывают на благоприятную ситуацию на строительном рынке и улучшение настроения девелоперов и частного сектора. Эксперты прогнозируют среднюю цену на цемент за год на уровне 81 доллар за тонну против средней цены реализации в 84 доллара за тонну в первом полугодии 2012 года и отмечают, что средние цены за год могут быть выше, чем ожидается. Тем не менее в компании «Тройка Диалог» сохраняют осторожные прогнозы по сектору с учетом роста конкуренции со стороны новых игроков на рынке («Жамбыл цемент» и «Стандарт цемент», мощности каждого из которых составляли 1 млн тонн в год) и по-прежнему низких объемов кредитования банками строительного сектора. (kapital.kz)

СПРОС НА ЗОЛОТО ВЫРАСТЕТ НА 3,2%

По прогнозу Thomson Reuters GFMS, одного из ведущих мировых экономических консультантов по драгоценным металлам, золото готово к штурму нового максимального ценового уровня. Об этом деловому portalу Kapital.kz сообщили аналитики корпорации «Казхмьс». Золото будет вынуждено устанавливать новые ценовые максимумы на волне инвестиций со стороны центральных банков, а также спроса со стороны покупателей золотых монет и слитков, говорится в исследовании GFMS. Спрос на золото в мире в этом году вырастет относительно 2011 года на 3,2% и достигнет 4,6 т. 628 тонн, прогнозируют аналитики Thomson Reuters GFMS. Производство золота в 2012 году может вырасти на 2,6% и составит 2 тыс. 892 тонны. По прогнозу GFMS, во второй половине 2012 года средняя цена на золото может вырасти до 1 тыс. 800 долларов и даже до 2 тыс. за тройскую унцию к концу 2012 года. (kapital.kz)

Китай можно не бояться. Не с чего!

Артем Борисов

Россия инвестирует в производственный сектор, Китай – только на 5 месте по объемам инвестиций, а снижение потока американских денег свидетельствует о смене вектора развития Казахстана. Именно такие выводы напрашиваются после ознакомления с рейтингом стран мира по объемам инвестиций в казахстанскую экономику, подготовленным исследовательским агентством «Рейтинг.kz»

Лидерами названы Нидерланды и Россия. Причем деньги из страны-члена Таможенного союза идут не только в добывающий, но и производственный сектор. Данный фактор, как отметили исследователи, обусловлен интеграционными процессами, в которых участвуют Казахстана и Россия в рамках Таможенного союза и Единого экономического пространства.

Инвестиции из Нидерландов и Великобритании, занимающей третье место, в основном идут на добычу нефти.

Еще одно интересное наблюдение – это пятое место Китая в рейтинге. Тем самым расхожее мнение о мощной экспансии Поднебесной в казахстанскую экономику не находит реального подтверждения. Однако стоит отметить, что приведенная статистика не учитывает структуру внешнего долга национальных компаний, многие из которых развиваются за счет китайских вливаний.

Интерес США к инвестированию в Казахстан довольно сильно упал. Сегодня американцы вкладывают в казахстанскую экономику в 3,5 раза меньше, чем Россия. Напомним, в первые годы независимости именно США долгое время оставались лидерами по объемам инвестиций в нашу страну. Между тем, это свидетельствует еще и о пересмотре Астаной внешнеэкономических приоритетов.

Лучше с русскими, чем с американцами

Такое впечатление, что Астана пересмотрела свое отношение к структуре инвестиций из других стран мира. Она сделала вывод: западные деньги будут идти только в нефтянку, а чтобы развивать реальный сектор, нужны деньги из России.

О том, что российскому бизнесу интересно инвестировать в казахстанскую экономику, свидетельствует статистика. Если в 2009 году предприятиям с российским капиталом было немногим более 3 тыс., то в 2010 уже зарегистрировано порядка 3422. Этими предприятиями по всем отраслям экономики уплачено всего налогов в государственный бюджет РК в 2010 году 42,8 млрд тенге, в первом квартале 2011 года – 11,1 млрд тенге.

Примечательна и структура российских инвестиций в казахстанскую экономику. Так, в интервью журналу «Эксперт» торговый представитель Российской Федерации в РК Александр Яковлев заметил, что в Казахстане работают более 20 крупных российских компаний. А приоритетными отраслями для российских инвестиций стали добыча нефти и природного газа, обрабатывающая промышленность, транспорт и связь, машиностроение, сотрудничество в космической сфере и в области использования атомной энергии. «В 2011 году валовой приток инвестиций из России составил около \$11 млрд, в том числе прямых инвестиций – \$1,1 млрд, кредиты и ссуды – \$9,9 млрд», – подчеркнул Александр Яковлев.

В Казахстане реализуют свои инвестиционные проекты такие российские компании, как ОАО «Газпром», ОАО «Лукойл», ОК «Русал», ОАО «Мечел», ОАО «Интер РАО ЕЭС», ОАО «АвтоВАЗ». Расширяется взаимодействие в финансовой сфере: ряд крупных российских банков, таких как Сбербанк, Альфа-банк, ВТБ-банк, Россельхозбанк, Промсвязьбанк, открыли свои филиалы и представительства.

У страха глаза велики

То, что Китай в рейтинге занимает лишь пятое место, свидетельствует о преувеличенных страхах казахстанцев перед возможной китайской экономической экспансией.

Вектор верный, но нужны коррекции

Аманжол Сагындыков

Вектор развития казахстанской экономики в целом правильный, однако, чтобы факторы роста работали продолжительное время, нужны коррекции. В основном это касается ограничения инфляционных процессов, решения проблем так называемых самозанятых и развития предпринимательства

В середине июля в Астане прошло президентское совещание, на котором президент РК Нурсултан Назарбаев отметил, что, несмотря на неопределенность в мировой экономике и на внешних рынках, была обеспечена положительная динамика развития экономики Казахстана. Рост валового внутреннего продукта (ВВП) страны составил 5,6%, реальные доходы населения выросли почти на 13%, заработная плата увеличилась почти на 12%. При этом инфляция в январе-июне 2012 года составила 2,7%.

На совещании министр труда и социальной защиты населения РК Гульшара Адыкаликова говорила о самозанятых. «В стране 2,7 миллиона самозанятых граждан, которые подразделяются на самостоятельных работников, работодателей, крестьянские хозяйства и работников на дому. Недавно принят закон по упрощению налогового обложения, в результате чего трудовая деятельность части самозанятых будет легализована. Мы предполагаем, что это будет около 700 тысяч человек», – отметила она.

Министр финансов РК Болат Жамишев остановился на вопросах развития предпринимательства. «С первого января 2013 года отменяются разовые талоны. 133 тысячи людей, которые работают по ним, станут индивидуальными предпринимателями. Тем, кто работает по разовым талонам, помогают от 3 до 4 человек. Эти люди станут наемными работниками индивидуальных предпринимателей. Таким образом, у них поменяется статус», – заметил он.

ВВП слишком узким

ВВП Казахстана растет во многом благодаря внешним факторам, он слишком узким и сложно прогнозируем.

В конце апреля 2011 года международное рейтинговое агентство Standard

& Poor's прогнозировало рост ВВП Казахстана в период с 2011 по 2013 год на уровне 7%.

Согласно отчету S&P, «вероятность того, что к 2020 году нефтедобыча удвоится и чистой структурно устойчивый приток прямых иностранных инвестиций (ПИИ) в среднем составит 8% ВВП в год, подкрепляет нашу точку зрения, согласно которой рост ВВП в среднем превысит 7% в 2011-2013 годах».

Прогноз казахстанского правительства даже более чем скромнен. Согласно совместному заявлению правительства и Нацбанка РК, рост ВВП прогнозируется на уровне 6-7%, что соответствует обеспечению в среднесрочном периоде темпов роста экономики на уровне 7%. При этом уровень инфляции будет поддерживаться в коридоре 6-8%.

Вместе с тем ВВП сильно зависит от внешних факторов, в первую очередь, от мировых цен на нефть. Согласно отчету S&P, «несмотря на высокий показатель покрытия дефицита счета текущих операций (СТО) за счет ПИИ, экономика Казахстана остается узкой, с высокой зависимостью от сырьевого сектора, обуславливающей чувствительность к неблагоприятным внешним изменениям».

Так, на долю нефтяного сектора приходится около 60% совокупного экспорта и 25% ВВП Казахстана. Около 75% поступающих прямых иностранных инвестиций направляются в нефтегазовый сектор.

Причем темпам роста казахстанского ВВП угрожают спад в мировой экономике и снижение цен на нефть.

Международные организации пересмотрели свои прогнозы по развитию мировой экономики в сторону снижения. Так, Международный валютный фонд (МВФ) снизил прогноз по росту мировой экономики на 2012 год до 3,3% при ранее прогнозируемом 4%-ном росте, Всемирный банк – до 2,5%. Агентство Fitch Ratings снизило прогноз роста ВВП еврозоны на 2012 год до 0,4% по сравнению с октябрьским прогнозом в 0,8%.

Цены на нефть прогнозировать крайне сложно. Так, еще в конце апреля аналитики прогнозировали рост цен в течение всего 2012 года и давали консенсус-прогноз по цене нефти Brent в \$117,3 за баррель.

В мае средняя цена на нефть Urals продолжила снижение второй месяц подряд и упала до \$108,86 за баррель против \$111,46 в мае 2011 года.

А уже в июне цена на нефть марки Brent постепенно приблизилась к отметке в \$91 за баррель.

Стоит отметить, что в товарообороте Казахстана КНР занимает далеко не первое место. Если в 2010 году Китай удерживал второе место после России, то по итогам 2011 года Поднебесная осталась на этом же месте, но удельный вес (в 2010 году – 14,5%) снижается (до 13% в 2011 году).

Китай сейчас находится только в стадии освоения казахстанского рынка. Так, в структуре прямых иностранных инвестиций в Казахстан Китай в 2010 году находился на третьем месте после Нидерландов и Франции, обеспечив приток более чем \$1,2 млрд. Поэтому объем китайских инвестиций в Казахстан за три года (с 2007 года) увеличился на 240%.

И в 2010, и в 2011 году Казахстан так и не стал для Китая приоритетной страной для инвестирования. По состоянию на конец 2010 года совокупные чистые инвестиции Китая в экономику других стран достигли \$317,21 млрд. Китай по этому показателю занял 17-е место в мире. Азиатские страны и Латинская Америка для КНР являются регионами повышенной привлекательности для инвестирования, объемы инвестирования в страны этих регионов Китаем, соответственно, составляют \$228,14 млрд и \$43,88 млрд. Океания и Европа для Китая являются самыми привлекательными регионами для фондовых инвестиций.

Напомним, что в 2010 году Китай инвестировал в Казахстан всего \$5,5 млрд. Согласно данным Минкоммерции КНР, за 2011 год совокупный объем прямых китайских инвестиций в нефинансовый сектор экономики 132 стран и регионов мира составил \$60,07 млрд и увеличился на 1,8% по сравнению с 2010 годом.

Для сравнения: как заявил в конце января 2011 года представитель ЦК КПК Чэнь Сивэнь, Китай в течение десяти лет планирует инвестировать порядка \$608 млрд в реализацию водных проектов для сохранения водных ресурсов. То есть акцент делается на внутреннее инвестирование.

Американцы теряют позиции

Возможно, именно революции в странах Персидского залива и Магриба подтолкнули Астану к более тесной интеграции в рамках Таможенного союза и Единого экономического пространства. Еще один немаловажный фактор: Астана четко по-

нимает, что западные деньги идут исключительно в нефтяной сектор, тем самым еще более усиливая зависимость Казахстана от нефти. Потому снижение объема американских инвестиций в казахстанскую экономику и 3,5-кратное превосходство объемов российских инвестиций над объемами американских инвестиций нужно принимать спокойно.

Правда, США все равно сохраняют статус крупнейшего иностранного инвестора. В период с 1993 по второй квартал 2011 года Нидерланды инвестировали в Казахстан \$31,4 млрд, США – \$21,8 млрд, Великобритания – \$10,8 млрд, Франция – \$8,3 млрд, Виргинские острова – \$7,1 млрд, Италия, Россия и Китай – по \$5 млрд.

Кстати, эти данные подтвердил и глава Нацбанка РК Григорий Марченко. Так, по его информации, прямые иностранные инвестиции из США составили почти \$22 млрд, а в целом объем инвестиций составил \$38 млрд. «То есть мы достаточно довольны этим и надеемся, что и другие страны присоединятся к Штатам», – сказал он.

Но есть во взаимоотношениях между Казахстаном и США другой нюанс. А именно то, что в 2011 году Казахстан проинвестировал США на \$41 млрд. Из этой суммы \$5 млрд приходится на частный сектор – банки и пенсионные фонды. Большая часть этих инвестиций идет на покупку американских казначейских билетов.

Почти все планы казахстанского правительства по диверсификации экономики в первую очередь связаны с инвестициями из России. В рамках интеграционных процессов они идут в секторы, которые Астана хочет развивать, пытаясь уйти от нефтяной зависимости.

Западные инвестиции лишь привязывают Казахстан к нефтяной игле, и пока вектор их направления не изменится, отношение к ним будет настороженным. Да, они нужны для развития нефтяного сектора, но и только.

И судя по планам инвестиций, вынашиваемым в Пекине, Китай в ближайшее время не собирается осуществлять экономическую экспансию в Казахстан. Интерес китайцев обусловлен лишь наличием в нашей стране углеводородного сырья, необходимого для развития китайской экономики.

При такой нестабильности любые прогнозы по ВВП Казахстана могут оказаться неактуальными.

«Нереальные» доходы

На совещании отмечалось, что еще одним положительным фактором казахстанской экономики является рост реальных доходов населения почти на 13%.

Так, по данным Агентства РК по статистике, среднедушевые номинальные денежные доходы населения Казахстана в феврале 2011 года составили 42,344 тыс. тенге. В октябре 2011 года – 45,91 тыс. тенге, увеличившись по сравнению с соответствующим периодом 2010 года на 13,2%.

Лидирующие позиции по размерам среднедушевых денежных доходов в октябре 2011 года занимают Атырауская область, города Алматы и Астана, где данный показатель превысил среднереспубликанский уровень в 2,3-1,6 раза.

В числе самых низкодоходных регионов в октябре 2011 года отмечены Южно-Казахстанская, Жамбылская и Алматинская области, в которых величина доходов населения составила в среднем 62,2% и 75% от республиканского уровня.

Соотношение между максимальными и минимальными величинами номинальных денежных доходов по регионам в октябре 2011 года составило 3,7 раза (в октябре 2010 года – 3,6 раза).

Еще в мае в своих комментариях агентству КазТАГ заведующий центром теории социально ориентированной экономики Института экономики Министерства образования и науки РК Аманжол Кошанов заявил о почти 30-кратной разнице между доходами самого богатого и самого бедного сословий. «Зашкаливает за допустимые пределы децильный коэффициент (соотношение доходов богатых и бедных), дифференциация доходов достигает 29 раз против 4,8 раза по развитым странам», – сказал тогда г-н Кошанов.

Для сравнения: по данным аналитического отчета Эрсте Банка, в 2011 году доходы 10% самых богатых украинцев были в 5,4 раза больше доходов 10% самых бедных.

Зарплата растет, но и цены не отстают

Кроме того, на совещании отмечалось, что заработная плата увеличилась почти на 12%.

Если смотреть на данные официальных статистических органов, то зарплата на самом деле выросла. В Казахстане среднемесячная номинальная заработная плата одного работника в мае 2012 года соста-

вила 98,942 тыс. тенге, увеличившись по сравнению с маем 2011 года на 17,6%. Между тем, в реальном выражении зарплата выросла за отчетный период на 12% соответственно.

В региональном разрезе наиболее высокая заработная плата отмечена в Атырауской области – 173,4 тыс. тенге, что в 1,8 раза превышает среднереспубликанский показатель.

Но вместе с зарплатой растут и цены. К весне 2012 года сложилась такая ситуация, что цены на некоторые продукты питания снизились. Но не нужно забывать о том, что с начала мирового финансового кризиса они неуклонно росли. Причем часто намного более высокими темпами, чем заработная плата. Небольшое снижение цен, наблюдаемое с марта, не компенсирует потери, понесенные населением из-за роста цен на продукты в течение последних 5 лет.

Но даже перед нынешним небольшим снижением цены на продукты росли. Так, по данным Агентства РК по статистике, в марте 2012 года по сравнению с тем же месяцем 2011 года цены на продовольственные товары выросли на 4,6%.

По сообщению ведомства, за год масла и жиры подорожали на 0,4%, молочные продукты – на 5,5%, кондитерские изделия – на 7,7%, макаронные изделия – на 2,7%, кофе, чай и какао – на 5%, алкогольные напитки – на 4,4%, хлеб – на 1,9%. Однако снижение цен отмечено на сахар – на 17,5 процента, фрукты-овощи – на 16,2, крупы – на 8,2 и муку – на 4,9 процента.

Также по сравнению с мартом 2011 года зафиксировано повышение цен на мясо на 20,1%. Больше всего подорожала говядина – прирост составил 29,1%, баранина подорожала на 28%, конина – на 22,3%, свинина – на 15,8%, колбасные изделия – на 9,4%, а мясо птицы подорожало на 5,4%.

Чтобы положительные факторы роста казахстанской экономики стали постоянными, необходимо самое главное условие – сохранить в прогнозных рамках уровень инфляции. Как отмечалось на совещании, в январе-июне 2012 года она составила 2,7%. Если правительство удержит ограничение ее на уровне заявленных 6-8% в год, то казахстанская экономика обязательно вырастет.

Кроме этого, необходимо решить проблему так называемых самозанятых и вопросы развития предпринимательства в стране. Без этих условий позитивные факторы развития казахстанской экономики могут преобразоваться в негативные. Чего допустить уже точно нельзя.

Борьба за отечественные кинотеатры

В Казахстане запущен второй сервис онлайн-продаж билетов

Венера Гайфутдинова

На этой неделе еще два алматинских кинотеатра начали онлайн-продажу билетов на свои сеансы. В кинотеатрах «Арман» и «Цезарь» 16 июля была запущена система интернет-продаж билетов Bileterra.

Основной целью запуска сервиса Бауржан Шукенов, исполнительный директор кинотеатра «Арман», называет увеличение посещаемости. Но прогнозировать эффект от новой услуги он пока отказался.

Отметим, что это не единственные в Алматы кинотеатры, которые предлагают онлайн-продажу билетов своим клиентам. В конце мая текущего года кинотеатры «Иллюзион» и Chaplin начали продавать билеты на свои сеансы посредством интернета. Однако эти сети кинотеатров пользуются сервисом компании «Тикетон». При этом в ходе запуска своего сервиса сооснователь стартапа «Тикетон» Алексей Ли заявлял, что компания планирует работать с кинотеатрами по всей стране. К августу текущего года компанией было запланировано охватить своей услугой до 38% кинотеатров по Алматы и Астане, кинотеатры этих городов составляют 45% от всех кинотеатров по республике. К 2014 году создатели «Тикетон» рассчитывают, что 10% от всех продаж билетов кинотеатрами будет осуществляться через интернет, это около 100 тыс. билетов в месяц.

Появление конкурента не смутило г-на Ли, который сообщил, что «ранее поставленные цели будут достигнуты, так как изначально анализируя рынок, мы знали, что с двумя алматинскими кино-



театрами кто-то уже работает, и учли это в своей работе». Более того, в компании «Тикетон» нам сообщили, что достаточно успешно ведутся переговоры с крупными кинотеатрами страны. Уже в течение ме-

сяца в системе будет доступен кинотеатр Silk Way City.

Рахим Ибрагимов, генеральный директор TOO INVENTERRA, компании, владеющей системой Bileterra, рассказал, что

с некоторыми кинотеатрами также были достигнуты определенные договоренности.

Каким образом компании поделят рынок, пока не понятно. Выбор в пользу Bileterra г-н Шукенов объясняет, тем что «у них более продвинутый сервис, они не организуют очередь у кассы, зрители заходят сразу в зал».

Конкурентными преимуществами своей системы Алексей Ли считает отлаженный сервис, хороший охват, легкость покупки и адекватный сервисный сбор. С момента запуска «Тикетон» прошло порядка полутора месяцев, за это время было продано более 2 тыс. билетов. «Каждый, кто собирается в кино, может без всякой регистрации сразу купить билеты онлайн и пойти на сеанс», — подчеркнул г-н Ли.

Назвать же Bileterra новичком на рынке нельзя. Так, проект интернет продаж билетов в кино в 2010 году был запущен в сети кинотеатров Star Cinema, но позднее данная киносеть отказалась от функционирования системы Bileterra по своим внутренним причинам.

На данном этапе в активах Bileterra 2 алматинских кинотеатра, а у «Тикетон» — 4. Bileterra в ближайшем будущем запустит свой сервис для кинотеатров «Арман» в Астане и Костаная, тогда как «Тикетон» намерен в течение следующего месяца запустить продажи в кинотеатре Silk Way City. Обе компании совершенно бесплатно предоставляют свои услуги для кинотеатров. А вот стоимость услуги для зрителей разнится. Покупка билета через сервис Bileterra обойдется вам в 150 тенге, а цена услуги «Тикетон» варьируется, максимальный же ее порог равен 95 тенге.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

МИРОВЫЕ

1% ТОЖЕ РОСТ

Выручка интернет-компании Yahoo Inc. во II квартале 2012 года увеличилась на 1% по сравнению с аналогичным периодом годичной давности и составила \$1 млрд 218 млн, говорится в сообщении компании. Отметим, что в 2011 год за II квартал выручка составила \$1 млрд 229 млн. Выручка от рекламы без учета стоимости приобретенного интернет-трафика (ex-TAC) составила \$473 млн, выручка от интернет-поисковика составила \$385 млн, в то время как выручка от остальных видов деятельности составила \$222 млн. Таким образом, без учета стоимости трафика выручка Yahoo Inc. во II квартале 2012 года достигла \$1,08 млрд. Чистая прибыль компании за апрель-июнь 2012 года составила \$226 млн. Прибыль на одну акцию достигла \$0,18. Отметим, что в 2011 году аналогичные показатели составляли: чистая прибыль — \$237 млн, прибыль на одну акцию — \$0,18. Таким образом, показатели чистой прибыли в 2012 году на 4% меньше, чем в 2011. Ранее биржевые аналитики предсказывали прибыль на одну акцию в размере \$0,23 при выручке в \$1,1 млрд. Yahoo Inc. не опубликовала ожидания на III квартал 2012 года, однако экономисты предсказывают выручку в размере \$1,1 млрд и прибыль на одну акцию в размере \$0,25. В сообщении компании также отмечается, что компания возглавила Марисса Мейер, которая ранее занимала управленческие позиции в Google Inc. Ранее временно исполняющим обязанности главы компании был Росс Левинсон. (fbc.ru)

МАГАЗИНЫ ПРОШЛИСЬ ПО VISA И MASTERCARD

Платежные системы Visa и MasterCard согласились выплатить ритейлерам \$6 млрд — это крупнейшая в истории США компенсация за картельный сговор, выплаченная в судебном порядке. Самую большую сумму заплатит Visa — \$4,4 млрд. MasterCard выделит \$790 млн. Остальные \$810 млн ритейлерам заплатят банки-эмитенты карт (J.P. Morgan Chase, Bank of America, Citigroup, Wells Fargo, Capital и др.). Также в рамках соглашения платежные системы должны будут снизить размер комиссии до 0,1% на восемь месяцев, что позволит торговым сетям сэкономить \$1,25 млрд. Ранее ритейлеры должны были выплачивать 2% с каждой покупки. А с 2013 года торговые организации смогут компенсировать эти расходы за счет покупателей, которые расплачиваются кредитными картами. Таким образом, они планируют стимулировать клиентов использовать при оплате товаров и услуг наличные или карты, выпущенные самими ритейлерами. В 2005 году крупнейшие американские ритейлеры Kroger Co, Safeway Inc. и Walgreen, а также Национальная ассоциация кружочечных магазинов, Национальное сообщество фармацевтической ассоциации, Национальная кооперативная ассоциация бакалейных магазинов и Национальная ассоциация аптек подали в суд на Visa, MasterCard и банки-эмитенты в окружной суд Нью-Йорка. Их обвинили в намеренном завышении размера комиссии, которая взимается за использование кредитных и дебетовых карт при оплате товаров и услуг. Суд должен был рассмотреть спор в сентябре 2012 года, но стороны решили уладить конфликт в судебном порядке. Главный консультант MasterCard Ноа Ханфт и генеральный директор Visa Джозеф Сондерс считают, что ритейлерам, как и операторам, было выгодно решить спор «мирным путем». «Это историческое событие, — считает один из адвокатов торговых сетей. — Соглашение позволит уравнять права на рынке, где раньше доминировали банки». (gazeta.ru)

MICROSOFT ДОБАВИТ НОВОСТЕЙ

Корпорация Microsoft полностью выходит из совместного предприятия с телесетью NBC News, которое владело новостным сайтом MSNBC.com, сообщает Associated Press. Согласно условиям сделки, NBC выкупит у Microsoft 50% Comcast Corp., в собственности которой находится MSNBC.com, и станет единоличным владельцем четвертого по популярности в США сайта. Сумму сделки компания не называет. Microsoft получит за пакет около \$300 млн. Совместное предприятие Microsoft и NBC News было создано 16 лет назад, но в 2005 году партнерство двух компаний стало распадаться, когда Microsoft продала NBC долю в кабельном телеканале MSNBC. Переговоры о выходе из совместного предприятия между Microsoft и NBC начались прошлой зимой. Медиакомпания намерена провести ребрендинг ресурса. Накануне читатели, которые хотели зайти на MSNBC.com, автоматически перенаправлялись на NBCNews.com. Сотрудники ресурса переулет из кампуса Microsoft в Редмонде в Нью-Йорк, где базируется NBC News. «Мы будем полностью контролировать наш цифровой бизнес, — цитирует The New York Times президента NBC News Стюва Капсуса. — Прямой контроль дает гораздо больше возможностей улучшить его и поставить во главу новостное подразделение». Microsoft и NBC News хотят иметь больше влияния в интернете, так как глобальная паутина становится все более важной частью их бизнеса. Ограничения в рамках партнерства зачастую лишали возможностей как Microsoft, так и NBC. По данным ComScore, в июне аудитория MSNBC.com составляла примерно 50 млн посетителей, показатель вырос с аналогичного периода прошлого года на 5%. NBC намерена привлечь новую аудиторию и нарастить доход за счет онлайн-рекламы на ресурсе. Руководство телесети обещает сблизить коллективы кабельного канала и новостного сайта, улучшить дистрибуцию ТВ-программ, а также создавать приложения и оптимизировать интернет-сайты под экраны портативных устройств. «Нет сомнений, что мы будем иметь больше гибкости при принятии решений, — говорит глава цифрового подразделения NBC News Вивьен Шиллер. — Это действительно обнадоевшее решение. Конкуренция сделает нас сильнее». Это мнение разделяет и в Microsoft. Ограничения, которые накладывало соглашение с NBC, не позволяли корпорации заключать новые партнерства для развития собственного новостного портала MSN.com. (gazeta.ru)

Когда размер имеет значение

[Начало на стр. 1]

Причем в ходе обсуждения программ на рабочих группах, аппетиты чиновников растут. Ситуация меняется буквально ежедневно. По последним данным, которыми я владею, речь идет о 700 тенге за гектар», — поясняет Ауезхан Даринов. По мнению эксперта, это может привести к тому, что удержаться на плаву смогут лишь крупные холдинги и зерновые компании, так как мелкие крестьянские хозяйства такой финансовой нагрузке не выдержат.

Еще один момент, который не учтен в предлагаемых новшествах, — вопрос кадров. «Я уже не раз говорил, что на селе очень мало квалифицированных бухгалтеров, а молодых бухгалтеров вообще не отыскать. Самому фермеру вникать в эти дебри, бегать с отчетами и расчетами — не

с руки. Кто тогда будет работать на земле и производить продукцию?» — задается вопросом г-н Даринов.

Кроме того, руководитель СФК обращает внимание на то, что у нововведений есть еще одна благородная на первый взгляд цель — борьба с «фермерами», аффилированными с властью. «По задумке авторов документа, повышение налогов должно ударить по некоторым властью имущим «агашкам», у которых через посредников имеются сотни и сотни гектаров земель в собственности. Намерение истребить таких «фермеров», конечно, похвально. Но как мне кажется, этот метод абсолютно неэффективен и совсем не оправдан», — считает г-н Даринов. Эксперт опасается, что эта мера может наоборот усугубить ситуацию на селе: чтобы оплатить возросший налог, подобные «фермеры от власти» могут усилить давление на бизнес либо подчиненных.

«Минсельхоз пытается убедить нас, и в целом общественность, в том, что рост налогов обоснован еще и тем, что более дорогая земля соответственно будет означать и более бережное к ней отношение. Якобы это решит вопрос с заброшенными землями, так как от территории, где растут сорняки, «страдают» соседние поля, засеянные пшеницей. Логика здесь есть», — признает президент СФК. Но методы решения этой проблемы, по мнению эксперта, выбраны неверно, так как основаны на убежденности чиновников о том, что неудовлетворительное использование земель связано с низкой материально-технической базой мелких фермеров. «Конечно, крестьянам тягаться по оснащенности с крупными холдингами не под силу. Проблема здесь в том, что львиную долю господдержки до сегодняшнего дня получали и получают крупные компании.

Думаете, за счет чего они смогли обновить свой парк техники и оборудования? Именно за счет помощи из бюджета», — говорит Ауезхан Даринов. По его словам, эта помощь, в которой так нуждаются мелкие фермеры, попросту не доходит до адресатов. По мнению эксперта, теперь в руках лоббистов крупного бизнеса есть такой козырь, как «неэффективное использование земель», которым они решили воспользоваться в проекте программы развития АПК, представленном для обсуждения. «Понятно, что после того как отберут эти земли у мелких фермеров, государство передаст их крупному бизнесу. Вот где нужно искать первопричину всех этих «инициатив», — не сомневается эксперт. А проблему неиспользования земель необходимо решать прозрачно и справедливо распределяя государственную поддержку, в первую очередь финансовую.

Зарплаты будут вовремя

Ответственность работодателей станет жестче

Виктор Климов

В Казахстане могут усилить ответственность работодателей за несвоевременную выплату заработной платы. Об этом сообщил Бакытжан Сагинтаев, министр экономического развития и торговли РК. Эту инициативу в рамках плана по выполнению поручений главы государства рассмотрели в конце прошлой недели в правительстве.

«Будут внесены предложения об усилении административной и уголовной ответственности за возбуждение социальной вражды, принуждение к забастовке, несвоевременную выплату заработной платы, невыполнение коллективных договоров и другие правонарушения», — сказал г-н Сагинтаев.

По его словам, также будут внесены предложения по изменению и дополнению в Закон «О государственном контроле и надзоре РК» и Трудовой кодекс в части проведения проверок на предприятиях. Последний приведет в соответствие с ратифицированной Казахстаном конвенцией Международной организации труда (МОТ) «Об инспекции труда в промышленности и торговле».

Как рассказала «Капитал.kz» Гульнара Жумагельдиева, заместитель председателя Федерации профсоюзов РК (ФПРК), заработная плата должна выплачиваться работнику своевременно и в полном объеме.

«Профсоюзы постоянно поднимают вопрос о ратификации конвенции № 95 МОТ «Об охране заработной платы», в которой говорится о том, что работодатели обязаны вовремя выплачивать зарплату. ФПРК и прокуратура подписали меморандум о сотрудничестве, то есть сейчас областные профсоюзы на местах совместно с прокуратурой выскивают долги с нерадивых работодателей», — пояснила г-жа Жумагельдиева.

Подчеркнув, что сегодня необходимо также усилить и роль государственной инспекции труда, «Пока проводят только плановые проверки, то есть работодатель за месяц знает, что придут контрольно-надзорные органы и сразу же замечает свои следы. Необходимо внести поправки в Трудовой кодекс, чтобы не только сделать проверки неплановыми, но и ужесточить ответственность работодателей. Хотя штрафы за невыплату заработной



платы уже существуют, но, возможно, они слишком малы. А потому работодателю легче оплачивать штрафы, чем своевременно выплачивать зарплату», — полагает заместитель председателя ФПРК.

По ее мнению, малый и средний бизнес (МСБ) — основное слабое звено как по выплатам заработной платы, так и по текущей части кадров. Именно в МСБ работодатели устанавливают собственные требования условий труда.

«Люди в поисках хоть какой-то работы соглашаются с правилами игры работодателя. Получают зарплату в конвертах, а это, как известно, уже черный нал. Если работодатель придерживается принципов социальной ответственности бизнеса, то и речи о задержке оплаты труда сотрудников не должно быть. На мой взгляд, пришло время руководителям компаний переосмыслить отношение к персоналу, в том числе и в вопросах трудоустройства», — считает г-жа Жумагельдиева.

Аналогичных взглядов придерживается и Асель Беженова, специалист по маркетингу и PR компании HeadHunter. «Если говорить о текущих кадров, вызванной несвоевременной выплатой заработной платы, то это присутствует в компаниях, «позволяющих» себе ущемление прав нанятых сотрудников. И относится в боль-

шей степени к небольшим фирмам, практикующим задержку выплат зарплат, либо вообще их отсутствие впоследствии», — объясняет г-жа Беженова.

Отметив, что усиление ответственности за нарушение трудового законодательства позволит рядовому гражданину почувствовать себя более защищенным перед нанимателем и не бояться заявлять о своих правах. В свою очередь такая политика приведет к неизбежному повышению уровня культуры трудовых взаимоотношений.

«Как бы ни отнеслись к нововведению работодателя, в идеале, это должно обязать недобросовестные компании уважать права своих сотрудников и не обделять их в насущном — материальном вознаграждении за свой труд. Но для усиления ответственности за неисполнение любых пунктов закона страны необходимо отлаженный механизм осуществления соответствующего контроля», — уверена Асель Беженова.

По ее словам, своевременная выплата заработной платы — одно из важнейших условий соблюдения трудового законодательства, а также приоритетный критерий при выборе работодателя. «Соскатель в первую очередь заинтересованы в стабильном и своевременном получении

зарплаты, и уже во вторую — в ее величине по сравнению с другими компаниями», — заключила г-жа Беженова.

Свое мнение «Капитал.kz» высказал и Дмитрий Беркуненко, главный редактор издательского дома «Жан». «Дополнительный кнут будет не в любой организации дисциплинировать работодателей, но и стимулировать их не нарушать буквы закона. Другими словами, лишний раз не позволит злоупотреблять лояльностью своих сотрудников», — убежден г-н Беркуненко.

Как говорит эксперт, сегодня Трудовой кодекс находится целиком и полностью на стороне работника, порой зажимая работодателя в тиски. «Это все к лучшему, потому что в любой организации главное — персонал, а не руководство. Схема такова: сотрудники выполняют определенную работу, работодатель получает прибыль. И эксплуатировать людей за «спасибо», на мой взгляд, неправильно», — уверен г-н Беркуненко.

Добавив, что усиление ответственности работодателей за несвоевременную выплату заработной платы принципиально ситуацию на рынке труда в Казахстане не изменит. Таким образом, в ближайшем будущем не произойдет уменьшения ни процента безработных, ни текущей кад-

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

РЕСТРУКТУРИЗАЦИЯ БТА

АО «БТА Банк» объявляет о том, что процесс реструктуризации, начатый в отношении банка в Специализированном финансовом суде в Алматы, был признан в Великобритании как основное иностранное производство. Приказ о признании процесса реструктуризации принят 11 июля 2012 года Высшим судом правосудия Англии и Уэльса в соответствии с типовым законом ЮНСИТРАЛ о трансграничной несостоятельности, как изложено в положениях о трансграничной несостоятельности от 2006 года. Данное признание является частью текущего процесса реструктуризации банка и позволяет процессу реструктуризации продвигаться без каких-либо задержек, которые могут возникнуть по причине требований в отношении активов банка, поскольку банк будет защищен в Великобритании от начала или продолжения индивидуальных действий или индивидуальных производств в отношении активов, прав, обязательств или ответственности банка, исполнительного производства в отношении активов банка. (Соб.инф.)

ПРИНИМАЕМ ЗАЯВКИ НА СУКУК

Nalyk Finance начинает прием заявок на участие в планируемом размещении исламских облигаций «Сукук аль-Мурабаха» АО «Банк Развития Казахстана». Сбор заявок проводится одновременно с приемом заявок на территории Малайзии. Отметим, что АО «Дочерняя организация Народного банка Казахстана «Nalyk Finance» (Алматы) является совместным ведущим менеджером и банкротом выпуска исламских облигаций сукук «аль-Мурабаха» АО «Банк Развития Казахстана». Что касается параметров облигаций, отмечается, что исламские облигации «сукук» «аль-Мурабаха» старшего необеспеченного долга. Номинальная стоимость – 1 тыс. малайзийских ринггитов. Ожидаемый срок обращения – 5 лет, ставка доходности по погашению – от 5,25% до 5,5% годовых. Ожидаемый размер выпуска: до 600 млн малайзийских ринггитов. Ожидаемые рейтинги: BBB+ (S&P), AA2 (RAM). Валюта выпуска и обслуживания – малайзийский ринггит. (kapital.kz)

FACEBOOK ДЕШЕВЕЕТ

Акции Facebook за день рухнули на 8%, скатившись практически до самой низкой цены с момента выхода компании на IPO, пишет агентство Bloomberg. Это вызвано опасениями инвесторов относительно квартальной выручки компании и падения продаж, о которых соцсеть готовится объявить на следующей неделе. На торгах в Нью-Йорке стоимость акций упала на 8,1%, до \$28,25. По сравнению с установленной перед выходом на IPO ценой на уровне 38 долларов в мае ценные бумаги компании потеряли 26%. По оценкам аналитиков Bloomberg, компания сообщает о снижении продаж за последние четыре недели на 3,9% – до \$1,16 млрд. Facebook провела IPO 18 мая. Торги были начаты с задержкой на полчаса из-за технического сбоя на NASDAQ. В результате были неправильно обработаны заявки на 30 млн акций соцсети. Стоимость одной акции Facebook в рамках IPO была определена на уровне 38 долларов. Уже во второй день торгов акции рухнули на 10%. Всего за месяц капитализация Facebook сократилась на 25%. После того как акции соцсети упали ниже 29 долларов за штуку, основатель и совладелец Facebook Марк Цукерберг выбыл из списка 40 богатейших людей в мире. (kapital.kz)

ADIDAS ПРИКРОЕТ ЛАВОЧКУ

Производитель спортивных товаров Adidas закрыл свою единственную фабрику по выпуску одежды в Китае. Закрытие предприятия запланировано в рамках программы по повышению эффективности. Фабрика находится в городе Сучжоу, на ней работает 160 человек. Закрыть предприятие планируется к октябрю текущего года. Представитель Adidas отметил, что компания продолжит сотрудничество с китайскими предприятиями, которые изготавливают для нее одежду, но новые фабрики открывать не будет. В настоящее время число партнеров Adidas в КНР превышает 300 компаний. Adidas был одним из первых производителей спортивных товаров, который открыл собственную фабрику в Китае. В течение последнего времени доходы компаний, продающих товары для спорта и активного отдыха в КНР, падают, что вызвано усиливающейся конкуренцией. Так, в июне компания Nike, которая является крупнейшей в этом сегменте в КНР, объявила о снижении доходов от продаж спортивных товаров в этой стране в первом квартале 2012 года на 3,9% – до \$694 млн. Местная Peak Sport Products отчиталась о падении выручки на 4,17%. Adidas является вторым по размерам в мире производителем спортивных товаров, уступая только Nike. (kapital.kz)

«SAT&COMPANY» НАДЕЖНА

Рейтинговое агентство «Эксперт РА Казахстан» повысило рейтинг надежности выпуска облигаций АО «SAT&Company» до уровня В+ (достаточный уровень надежности). Действующий рейтинг кредитоспособности самой компании оценивается на уровне В+ (достаточный уровень кредитоспособности). Положительное влияние на рейтинг выпуска облигаций также оказали рост собственного капитала «SAT&Company» и рост активов. Среди прочих факторов, оказавших положительное влияние, следует отметить стабильные рыночные позиции компании, реализацию программы по обновлению и модернизации основного производственного оборудования и диверсифицированную структуру бизнеса («SAT&Company» владеет активами на территории Республики Казахстан, Турецкой Республики, Китайской Народной Республики, занимается реализацией нефтепродуктов, металлов, угля на международных рынках). (kapital.kz)

«Азиатский вектор» внешней политики Казахстана

Лидия Тимофеевко, с.н.с. отдела внешнеполитических исследований КИСИ при Президенте РК

Внешнеполитическая стратегия временного Казахстана ориентирована на укрепление отношений взаимовыгодного сотрудничества как с государствами Запада, так и странами Востока. Отсутствие каких-либо раздельных линий, приверженность многовекторному подходу, а также активное продвижение идеи межцивилизационного диалога не только позволили нашей стране стать полноправным членом мирового сообщества, но и позиционировать себя как надежного партнера по самому широкому спектру вопросов межгосударственного взаимодействия.

Выстраивая приоритеты своей внешней политики, РК особое внимание уделяет азиатскому направлению сотрудничества. Выбор данного вектора является отнюдь не случайным. В настоящее время уже ни у кого не вызывает сомнений лидирующая роль азиатских государств по темпам индустриализации, привлечение инвестиций и новых технологий. Обладая мощным производственным потенциалом, развитой сетью коммуникаций, а также громадными земельными, природными и трудовыми ресурсами, азиатский регион по праву считается самым динамично развивающимся в мире. Последовательно поддерживая концепцию многополярного мира и выступая за консолидацию двусторонних отношений со странами азиатского региона, наша республика демонстрирует свою заинтересованность в расширении торгово-экономических связей с государствами АТР.

В своем Послании народу Казахстана от 27 января 2012 года президент РК – лидер нации Нурсултан Назарбаев особо подчеркнул важность сохранения сбалансированной внешней политики, которая даст республике возможность взаимодействовать не только с Западом, но и государствами Азии. Нужно отметить, что с момента обретения своей независимости Казахстан поступательно наращивал дружественные отношения со странами Азиатско-Тихоокеанского региона. В свою очередь азиатские государства рассматривают Казахстан в качестве стратегического партнера в Центральной Азии, что наглядно отражается на уровне интенсивности взаимодействия как в двустороннем, так и в многостороннем формате.

Одним из перспективных направлений сотрудничества Казахстана и стран АТР является индустриально-инновационная сфера. В настоящее время руководство РК последовательно реализует политику диверсификации экономики, предпринимая необходимые меры для перехода от сырьевой направленности государства к становлению развитой системы обрабатывающей промышленности. Исходя из этого, вполне закономерным становится стремление РК перенять имеющийся у государств Азии опыт стремительного развития промышленности и внедрения высокотехнологичных технологий, благодаря которым странам региона удалось сделать шаг в постиндустриальное завтра.

Такие страны Азии, как Япония, Малайзия, Индонезия, Филиппины и Сингапур, специализируются на производстве капиталоемкой и наукоемкой продукции, что требует внедрения новейших технологий, а также развитой системы менеджмента. Даже Китай, который является мировым лидером производства высокотехнологичных товаров и обладает огромными мощностями в различных отраслях, например, в нефтехимической, испытывает затруднения в качественной трансформации системы организации и управления производством.

Важным для РК является факт укрепления экономических и политических взаимосвязей с государствами Азии не только в рамках двустороннего диалога, но и посредством вовлечения в работу региональных организаций. При этом для Казахстана принципиальное значение приобретает участие в деятельности таких институтов, которые сосредоточены на проведении международных консультаций по обширному диапазону вопросов.

В подтверждение данного подхода Казахстаном была подана заявка на участие в Региональном форуме АСЕАН (АРФ), объединяющем членов организации и их внерегиональных партнеров по диалогу, а также Бангладеш, Восточный Тимор, КНДР, Монголию, Папуа – Новую Гвинею и Пакистан. Созданный в 1994 году для бесконфликтного развития Юго-Восточной Азии, а также Азиатско-Тихоокеанского региона в целом, АРФ стремится создать в регионе надежную систему безопасности, осуществляя меры доверия в Азии через превентивную дипломатию. Принимая непосредственное участие во встречах Регионального форума по безопасности, Казахстан получает

широкие возможности для всестороннего развития внешнеполитических связей, а также изучения опыта стран-участниц по организации процесса обеспечения безопасности в регионе.

Рост авторитета Казахстана на международной арене способствовал вовлечению большинства государств азиатского континента в процессе Совещания по взаимодействию и мерам доверия в Азии. СВМДА, рассчитанное на долгосрочную и кропотливую работу, является уникальной платформой, способной стать базой для функциональной системы безопасности. С момента своего образования и вплоть до настоящего времени целями организации были и остаются: расширение сферы интересов среди государств с различными внешнеполитическими концепциями и решение вопросов, затрагивающих все государства азиатского региона.

Неудивительно, что в ходе первого саммита СВМДА, прошедшего 4 июня 2002 года в Алматы, Казахстан предложил странам-наблюдателям – Японии, Малайзии, Вьетнаму, Индонезии, Таиланду – стать полноправными членами организации. Подобный шаг способствовал бы успешной деятельности организации как континентальной структуры.

Примечательно, что на прошедшем 17 июня 2007 года втором саммите СВМДА министр иностранных дел и торговли Южной Кореи Пан Ги Мун, избранный, как известно, в 2007 году генсеком ООН, особо подчеркнул: «Мы надеемся на то, что СВМДА станет сильным двигателем сотрудничества в разрешении угроз безопасности в Азии, так же, как ОБСЕ в Европе». Еще одним подтверждением заинтересованности Казахстана в усилении азиатского вектора во внешнеполитическом курсе является вступление РК 22 июня 2003 года в состав Азиатского диалога сотрудничества. АДС был учрежден в июне 2002 года в городе Ча-Аме и на сегодняшний момент объединяет 30 государств-участников. Идея создания подобной структуры выносилась на обсуждение совещания министров иностранных дел Ассоциации стран Юго-Восточной Азии в Ханое в июле 2001 года, где она получила широкое одобрение. В настоящий момент АДС представляет собой неформальный форум, на котором главы азиатских внешнеполитических ведомств регулярно обмениваются мнениями по проблемам,

представляющим взаимный интерес для сотрудничества стран Азии.

Участие Казахстана в работе АДС сконцентрировано на следующих сферах сотрудничества: энергетическая безопасность, транспорт и сельское хозяйство. Нужно отметить, что во время своего существования организация зарекомендовала себя как перспективная региональная структура, способствующая развитию открытой торгово-экономической политики, активизации инвестиционных и торговых потоков.

Стремление перейти на новый этап развития взаимоотношений с азиатскими партнерами остается одним из приоритетов казахстанской внешней политики. Именно поэтому перед руководством страны актуализировалась задача обозначить стратегические ориентиры дальнейшего сотрудничества со странами Азии. Выступая 23 апреля 2012 года на «правительственном часе» в Мажилисе Парламента РК, министр иностранных дел РК Ермак Казыханов заявил: «... нами будут разработаны концептуальные подходы и практические меры по развитию «азиатского вектора» внешней политики Казахстана. Цель – подготовка новой торгово-экономической и инвестиционной стратегии Казахстана в отношении азиатских государств по актуальным для нас направлениям».

Фактически Казахстан уже приступил к работе по усилению «азиатского вектора». Наглядным тому доказательством являются недавние официальные визиты главы государства Нурсултана Назарбаева в Малайзию и Индонезию, а также визит Ержана Казыханова в Сингапур. Благодаря достигнутым в результате обозначенных поездок договоренностям РК надеется продолжить процесс интеграции нашей страны в международное азиатское сообщество за счет наращивания межгосударственных взаимосвязей в таких областях сотрудничества, как энергетика, транспорт, машиностроение, сельское хозяйство, фармацевтика, туризм, малый и средний бизнес.

Таким образом, развитие партнерских отношений с государствами Азии является следствием реализуемой Астаной многовекторной политики. Постепенное расширение и углубление зоны сотрудничества между Казахстаном и государствами азиатского континента в полной мере соответствует национальным интересам нашей республики.

Для «подушки» РК еще не хватает пуха

Аманжол Сагындыков

Экспорт зерна может принести Казахстану ту самую ликвидность, которую он потеряет от падения мировых цен на нефть и которая необходима для наполнения бюджета. Но чтобы это случилось, нужно решить проблему дефицита транспортных средств

В первой декаде июля на Чикагской товарной бирже цена одной тонны продовольственной пшеницы выросла на \$29 и составила \$298.

По данным директора департамента земледелия Министерства сельского хозяйства РК Анны Буць, с урожая прошлого

года (более 27 млн тонн) в остатке имеется еще 9,8 млн тонн зерна. Если прибавить к этим объемам урожай нынешнего года (по данным экспертов, 14 млн тонн зерна в чистом виде), то экспортный потенциал республики может оказаться очень даже неплохим.

Сегодня уже идут разговоры о том, что на фоне снижения цен на нефть (по данным экспертов, до \$50 за баррель) доходы от зерна могут оказаться весьма可观ными для наполнения бюджета. Тому способствуют и природные катаклизмы: из-за наводнения на Кубани (основном зерносеющем регионе России) цены на российское зерно выросли почти на \$60 за тонну. На фоне данного сообщения позиции более дешевого по себестоимости казахстанского зерна на мировом рынке лишь укрепятся.

Сегодня многими экспертами доходы от экспорта зерна рассматриваются как «подушка» Казахстана от недобора денег

по экспорту нефти. Но чтобы эта самая «подушка» наполнилась пухом, нужно развить новые маршруты экспорта и решить главную проблему – хроническую нехватку зерновозов.

А мы пойдём на восток...

Эксперты уже предлагают сменить вектор экспорта. Как заметил в своих комментариях Deutsche Welle («Немецкая волна») президент Зернового союза Казахстана Нурулан Тлеубаев, транзит через Россию невыгоден не только из-за дорогой и долгой транспортировки, но и потому, что рынок уже занят – российским, украинским и европейским зерном. Западное направление на самом деле проблемное. Так, у Казахстана нет прямого выхода к Черному морю. Из-за этого до покупателя казахстанское зерно идет в два-три раза дольше, чем из России или Украины, – почти месяц. Правительство, чтобы стимулировать экспорт и повысить конкурентоспособность отечественного зерна, вынуждено доплачивать экспортерам по \$40 за каждую тонну зерна, провезенную через Россию. И самое главное – пшеницу приходится везти довольно далеко – к портам Черного, Азовского и Балтийского морей, в результате чего стоимость тонны зерна превышает \$300, тогда как закупочная цена составляет \$200-\$250. Найти покупателя на такое дорогое зерно (ранее зерно на мировых рынках было почти на треть дешевле, чем сейчас) – довольно сложное занятие.

В силу вышеуказанных причин г-н Тлеубаев предлагает сосредоточиться на поставках зерна на рынки Ирана, Афганистана, Турции, Ближнего Востока, Северной Африки и Юго-Восточной Азии.

Смена вектора экспорта уже началась. Еще два года назад Казахстан вынашивал планы вложить \$100 млн в покупку зерновых терминалов на Черном море. Сегодня о них забыли. В своих комментариях Deutsche Welle ответственный секретарь Министерства сельского хозяйства РК Евгений Аман заметил, что Казахстан отозвался от этих планов. «Мы не считаем целесообразным покупать терминалы в Грузии, России или на Украине, нам проще и правильнее строить их на границе с Китаем и Ираном. В Иране у нас уже есть терминалы, и мы будем строить еще», – подчеркнул он.

Одновременно идет активная работа по наращиванию пропускной способности каспийских портов Актау и Бейнеу. По мнению Нурулана Тлеубаева, те инвесторы, которые сейчас создают флот зерновозов на Каспийском море, получают в будущем огромную выгоду.

Эксперты не скрывают, что транспортировка казахстанского зерна через Иран – дело крайне выгодное. По данным экспертов, тонна зерна тогда станет дешевле как минимум на \$100, чем при отправке через Черное море.

Новые рынки – дело тонкое

Однако выбрать направление экспорта еще не значит осуществлять реальные поставки. Так, по иранскому направлению Казахстан ежегодно экспортировал до 1 млн тонн зерна. В конце апреля на пресс-конференции в Астане заместитель министра иностранных дел Исламской Республики Иран по странам Азии и Океании

Сейед Аббас Аракчи говорил о том, что Иран будет продолжать закупки зерна у Казахстана. Факты, потом добавил, что «различные варианты могут повлиять на объем закупки зерна, в том числе и цена».

По информации г-жи Буць, конъюнктура пока складывается в пользу Казахстана. На наличном рынке цена одной тонны американской пшеницы в первой декаде июля выросла на \$24, европейской – на \$20, российской – на \$60.

В то же время закупочная цена на внутреннем рынке Казахстана на пшеницу третьего класса в первой декаде июля текущего года составила \$155 за одну тонну, это на \$31 дороже, чем было в начале года. Но и с учетом этого роста себестоимость казахстанского зерна ниже, чем у его прямых конкурентов.

В афганском направлении достаточно проблем. В конце ноября 2011 года АО «Казтранссервис» предложило возить грузы в обход Узбекистана: порт Актау – порт Амрибад (Иран) – таможенный пост Дугрум (граница Афганистана и Ирана). Такой крюк объясняется низкой пропускной способностью узбекско-афганского пограничного перехода Галаба – Хайратон и медленной выгрузки пшеницы: составы задерживаются и простаивают там по несколько дней. А срок доставки по этому маршруту составляет 45 суток и больше.

Направления на Турцию, Ближний Восток и Северную Африку во многом зависят от пропускной способности казахстанских морпортов Актау, Бейнеу, запуска железной дороги Казахстан – Туркменистан – Иран. Работы с казахстанской стороны по наращиванию пропускной способности морпортов ведутся, но пока далеки от завершения. Железная дорога, которая позволит по приемлемым тарифам возить зерно в обход Узбекистана, еще не построена.


Ахиллесова пята казахстанского экспорта

Но все эти ожидания доходов от экспорта зерна могут разбиться о реальность. А реальность такова, что Казахстан уже долгое время имеет хроническую проблему с транспортными средствами, в частности, зерновозами.

По словам вице-президента национального центра развития транспортной логистики АО «Казахстан темір жолы» (КТЖ) Рустама Дженилинова, сегодня, чтобы экспортировать 15 млн тонн пшеницы ежегодно, Казахстану нужно 15 тысяч вагонов-зерновозов. «Сейчас у Казахстана есть только 5-6 тысяч вагонов, остальное арендуем у российских и украинских транспортников», – пояснил представитель национальной железнодорожной компании. И далеко не всегда россияне и украинцы идут навстречу.


Но, правда, есть планы по решению проблемы. В 2012 году КТЖ намерена закупить 2 тыс. новых крытых вагонов, а чтобы компенсировать нехватку еще нескольких тысяч зерновозов, компания создаст совместное предприятие по перевозке зерна с российским «Русатотрансом».

Значит, вопрос о том, что зерно может стать первым по доходам экспортным продуктом Казахстана, пока придется отложить на неопределенное время. Слишком много факторов, которые могут повлиять на объемы экспорта.



InterPress ih
A Member of International House World Organisation

АНГЛИЙСКИЙ ДЛЯ ВСЕХ!



Школы в г. Алматы:

- ул. Курмангазы, 33 (между ул. Фурманова и ул. Тулебаева)
Тел.: 272-16-16, 272-36-36
- ул. Мынбаева, 46 уг. Клочкова
Тел.: 258-48-41, 258-48-42
- ул. Сейфуллина, 7. ЖК «Керемет» (между ул. Сатпаева и ул. Тимирязева)
Тел.: 315-25-25, 315-55-25
- ул. Мендикулова, 49, Самал-2 (уг. пр. Аль-Фараби)
Тел.: 264-38-35, 264-38-23
- мкр. Мамыр-2, д. 16 (по ул. Шаляпина между ул. Саина и ул. Момыш-Улы)
Тел.: 226-16-66, 226-16-26

www.ih.kz

EUR/USD	1,2268	▲ 0%	USD/JPY	78,97	▼ 0.87%	GBP/USD	1.5655	▼ 1.13%	USD/CHF	0.9790	▼ 0%	EUR/GBP	0.7849	▼ 0.95%
---------	--------	------	---------	-------	---------	---------	--------	---------	---------	--------	------	---------	--------	---------

Изменение в процентах с 23.01.2012

Рынки

Dow	WTI	Shanghai	eRTS
▼	▼	▼	▼
-0.65%	-2.42%	-0.22%	-0.67%

eRTS – вечерняя сессия; Shanghai Composite – текущая сессия

Индекс KASE



Фондовый рынок

	Значение	1D	1M	YTD
MMBB	1423	0.56%	▲ 6.3%	1.5%
PTC	1363	0.77%	▲ 5.6%	-2.0%
S&P	1341	-0.81%	▼ 2.5%	6.7%
DJIA	12653	-0.65%	▼ 1.9%	3.6%
NASDAQ	2902	-1.00%	▼ 3.3%	11.4%
DAX	6438	0.79%	▲ 4.8%	9.2%
FTSE	5664	0.65%	▲ 4.3%	1.6%
Hang Seng*	19321	-0.39%	▼ 1.9%	4.8%
Shanghai*	2160	-0.22%	▼ -6.3%	-1.8%
Nikkei-225*	8815	-0.48%	▼ 2.2%	4.3%
S&P фьюч.*	1335	-0.03%	▼ 2.7%	7.5%

* текущая сессия

Товарный рынок

	Значение	1D	1M	YTD
Brent	98.1	-1.90%	▼ 2.3%	-8.4%
WTI	83.9	-2.42%	▼ -0.2%	-15.1%
Urals	97.9	-1.45%	▼ -0.4%	-7.4%
Золото	1567	-1.28%	▼ -1.4%	0.7%
Никель	15998	-2.18%	▼ -5.1%	-14.6%
Медь	7491	-0.90%	▼ 2.9%	-1.3%

Эта неделя в мире: ОПТИМИЗМ ИЩЕТ ПОДПИТКИ

Новый прилив оптимизма. Инвесторы начинают опять делать ставку на то, что встревоженные замедлением экономического роста и повышением уровня риска правительства и центральные банки в ближайшее время примут дополнительные стимулирующие меры. Немногие, однако, верят в их способность остановить спад в крупнейших экономиках или стабилизировать ситуацию в еврозоне. Даже тот, кто полагает, что знает, как решить проблему (см., например, книгу Пола Кругмана «Сию минуту прекратить депрессию!»), сомневается в наличии политической воли, которой потребует такое решение. Таким образом, в инвестиционном мире мы наблюдаем прежнюю картину: трезвое восприятие суровой действительности время от времени сменяется всплеском необоснованного оптимизма.

Надежда на дополнительные стимулирующие меры.

В начале недели инвесторами снова овладел оптимизм: в прошлую пятницу JPMorgan Chase опубликовал хорошую отчетность, а благоприятная макроэкономическая статистика возродила надежду на то, что власти Китая, США и ЕС ускорят принятие новых стимулирующих мер. Глава китайского правительства в выходные заявил, что власти КНР продолжат осуществлять «тонкую настройку» экономики для поддержания роста, – высказывание, неоднозначно воспринятое азиатскими и европейскими рынками в понедельник утром. В начале недели выходят данные об обороте розничной торговли в США, которые обычно заметно влияют на настроения инвесторов. Однако, поскольку протокол последнего заседания комитета ФРС по открытым рынкам свидетельствует о готовности американского центрального банка при необходимости прибегнуть к стимулированию экономики, инвесторы, как показала их пятничная реакция на тревожные данные из Китая, вероятно, в любом случае будут играть на повышение. Если данные о розничных продажах окажутся неудовлетворительными, это, по их мнению, только приблизит принятие новых мер ФРС. Хорошая же статистика просто усилит зародившийся в пятницу оптимизм. Впрочем, настроения не устойчивы, и большинство инвесторов предпочитают держаться вне волатильного рынка.

Рынок нефти: возвращение премии за риск – амортизатора падения

Нефть начала дорожать еще до пятницы. Рынок нефти по-прежнему сильно зависит от настроений инвесторов, а также от перспектив роста мировой экономики и уровня риска. Растущие финансовые рынки потянут за собой вверх и цены на углеводороды, а падающие не увлекут их глубоко вниз: поддержку нефтяным котировкам окажут другие факторы. В пятницу цена барреля Brent повысилась более чем на \$1,3, однако, в отличие от цен на другие активы, росла она также с понедельника по четверг, увеличившись на \$2,0 и превысив \$100. В пятницу торги закрылись на уровне \$102,4: за неделю прирост составил 4,3%.

Иранский фактор продолжает действовать. Определенную поддержку рынку нефти оказывают следующие факторы.

США ввели дополнительные санкции против Ирана, внеся в «черный список» его национальную танкерную компанию и ряд структур, подозреваемых в торговле иранской нефтью.



По данным Минэнерго Штатов, складские запасы нефти в стране за неделю сократились на 4,7 млн барр., и трейдеры, как всегда, ухватились за эту цифру. Однако запасы бензина и других нефтепродуктов увеличились почти на 6,0 млн барр., то есть сокращение запасов нефти было обусловлено увеличением лишь загрузки НПЗ, а не конечного спроса.

В ежемесячном докладе о состоянии рынка нефти ОПЕК сохранила прогноз роста мирового спроса на уровне 900 тыс. барр./сутки в 2012 году и 800 тыс. барр./сутки в 2013 году. Кроме того, данные ОПЕК свидетельствуют об устойчивом сокращении добычи в Иране: санкции возымели свое действие. Хотя иранские власти утверждают, что суточная добыча в стране составляет 4,0 млн барр., ОПЕК называет цифру в 2,96 млн барр. В результате суточный объем добычи в странах ОПЕК сократился с 31,47 млн барр. в мае до 31,36 млн барр. в июне. По мнению трейдеров, ОПЕК сделает все необходимое для того, чтобы удержать цену Brent около \$100 за баррель – уровня, который министр нефтяной промышленности Саудовской Аравии часто определяет как целевой. Это отнюдь не означает, что летом цена не может опуститься до \$90 за баррель и ниже: министр имеет в виду среднюю цену за год, а с начала января нефть стоила в среднем более \$110 за баррель. Однако потенциальных источников напряженности в регионе так много, что трейдеры не торопятся сокращать премию за риск.

На этой неделе:

Будет опубликована финансовая отчетность многих американских компаний. Это, в частности, несколько крупных банков и высокотехнологических компаний: в

понедельник вышли результаты Citigroup, во вторник – отчетность Intel и Goldman Sachs, в среду – Bank of America, Bank of New York и eBay, в четверг – Morgan Stanley и Microsoft. Если реакция рынка будет такой же, как в минувшую пятницу на отчетность JPMorgan Chase, мы готовы будем поверить в летнее ралли (вернее, в ралли второй половины лета).

МВФ, как ожидается, понизит прогноз роста мировой экономики

В начале недели МВФ опубликует прогноз роста глобальной экономики, который, как ожидается, будет пересмотрен в худшую сторону по всем основным позициям. Впрочем, это едва ли удивит или расстроит участников рынка. Они скорее продолжат уповать на то, что Китай примет дополнительные меры стимулирования охлаждающейся экономики (в пятницу стало известно, что рост ВВП страны замедлился с 8,1% в 1К12 до 7,8% в 2К12). Если, однако, действий властей мы так и не увидим, а выходящий в пятницу недельный индекс PMI для производственной сферы Китая тоже не оправдает ожиданий, настроение ухудшится.

Выступление главы ФРС может поддержать оптимизм

Председатель ФРС США Бен Бернанке во вторник и среду будет выступать перед банковским и финансовым комитетами сената. Судя по протоколу последнего заседания Комитета по открытым рынкам ФРС, все больше его членов выступают за то, чтобы возобновить стимулирование экономики в случае дальнейшего замедления ее роста, и Бен Бернанке обрадует инвесторов, если, как они и надеются, сам высказается в том же духе. В Европе министры финансов еврозоны в пятницу должны окончательно согласовать условия предоставления испанским банкам финансовой поддержки на сумму 30 млрд евро.

Информация предоставлена аналитическим управлением «Тройка Диалог»

Официальные курсы валют

Данные на 19 июля 2012 года
Источник: Национальный банк Республики Казахстан

1 АВСТРАЛИЙСКИЙ ДОЛЛАР	AUD / KZT	154.18	▲
1 АНГЛИЙСКИЙ ФУНТ СТЕРЛИНГОВ	GBP / KZT	233.74	▼
1 БЕЛОРУССКИЙ РУБЛЬ	BYR / KZT	0.02	
1 ДИРХАМ ОАЭ	AED / KZT	40.75	▼
1 ДОЛЛАР США	USD / KZT	149.66	▼
1 ЕВРО	EUR / KZT	183.75	▼
1 КАНАДСКИЙ ДОЛЛАР	CAD / KZT	147.72	▲
1 КИТАЙСКИЙ ЮАНЬ	CNY / KZT	23.50	▼
1 КУВЕЙТСКИЙ ДИНАР	KWD / KZT	531.27	▼
1 КЫРГЫЗСКИЙ СОМ	KGS / KZT	3.18	
1 ЛАТВИЙСКИЙ ЛАТ	LVL / KZT	264.09	▼
1 ЛИТОВСКИЙ ЛИТ	LTL / KZT	53.24	▼
1 ПОЛЬСКИЙ ЗЛОТЫЙ	PLN / KZT	44.06	▼
1 РИЯЛ САУДОВСКОЙ АРАВИИ	SAR / KZT	39.91	▼
1 РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ	RUB / KZT	4.62	▼
1 СИНГАПУРСКИЙ ДОЛЛАР	SGD / KZT	118.75	▼
1 ТУРЕЦКАЯ ЛИРА	TRY / KZT	82.79	▼
1 УЗБЕКСКИЙ СУМ	UZS / KZT	0.08	
1 УКРАИНСКАЯ ГРИВНА	UAH / KZT	18.60	▲
1 ШВЕДСКАЯ КРОНА	SEK / KZT	21.50	▲
1 ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК	CHF / KZT	153.01	▼
100 ЮЖНОКОРЕЙСКИХ ВОН	KRW / KZT	13.11	▼
1 ЯПОНСКАЯ ИЕНА	JPY / KZT	1.89	▼

Обзор рынков Товарной биржи «ЕТС»

Наименование	Значение	Изменение
СПОТ-рынок*		
Пшеница	T 28 459,56	+1,64%
Цемент	T 16 652,96	+10,83%
Сжиженный газ	T 83 921,6	+35,01%
Срочный рынок*		
W3-7.12	T 21500	-
GOLDZ-9.12	\$ 1595.5	0.26%
ZROL-7.12	\$ 102.55	3.59 %
ZRAG-9.12	\$ 27,48	0.5%

Данные www.ets.kz, 16.07.2012г.

Аналитика срочного рынка	Аналитика СПОТ-рынка
<p>Цена сентябрьского фьючерсного контракта на аффинированное золото в слитках (GOLDZ-9.12) прибавила за неделю 0,26%, впервые более чем за неделю установилась выше отметки 1590 долл./унция.</p> <p>Цены на нефть заметно выросли. Стоимость июльского фьючерсного контракта на сырую нефть (ZROL-7.12) марки Brent составила \$102,55, прибавив 3,59% за неделю за баррель. Главным поводом для роста стали заявления премьера Государственного совета КНР Вэнь Цзябао о том, что меры поддержки уже приносят плоды, но темпы роста ВВП страны пока не стабилизировались. На этой неделе пройдет внеочередное заседание кабинета министров, на котором могут принять программу действий.</p> <p>Вслед за золотом выросли котировки и сентябрьского фьючерсного контракта на аффинированное серебро в слитках (ZRAG-9.12), котировки фьючерса выросли на 0,5% за неделю.</p>	<p>За отчетную неделю на бирже ЕТС продано 7 000 тонн пшеницы 3 класса на общую сумму 210 млн тенге, сахара-песка – 510 тонн на сумму 64 млн тенге. Торговую неделю агрокотировки на Чикаго завершили ростом. Зерновые в целом растут на фоне беспокойств о сокращении мировых запасов из-за влияния засухи. Основными проблемными зонами в настоящее время являются районы выращивания пшеницы в России и Австралии, лидирующих экспортерах пшеницы.</p> <p>По словам трейдеров, ралли кукурузного рынка в последние недели является главной причиной роста пшеничного сектора. Основная часть кукурузных посевов уже прошла самую уязвимую свою стадию – стадию опыления. В этот период уровень увлажненности почвы имеет большое влияние на будущую урожайность. Однако в данный период как раз наблюдалась засуха, поэтому многие игроки считают, что вред, нанесенный кукурузе, уже нельзя компенсировать хорошей погодой.</p> <p>К концу торгового дня пшеница продемонстрировала повышение на 0,1%. Торговая сессия 13 июля завершилась со следующими показателями:</p> <ul style="list-style-type: none"> - пшеница (сентябрь) – 847,75ц/б (+1,00); или 46 432 тенге за тонну. <p>(Расчет цен произведен по курсу Национального банка РК на 13.07.12)</p> <p>Объем торгов сжиженным газом на товарной бирже ЕТС составил 139 млн тенге, составив в натуральном выражении 1 915 тонн сжиженного газа. Весь объем газа ушел на экспорт с базисом поставки CPT, FCA, DAP согласно Инкотермс 2010. За отчетный период торговались следующие товары:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Сжиженный газ бутан-пропан • Сжиженный газ бутан <p>Объем товарооборота по цементу составил 20 867 тонн на сумму 332 млн тенге, продемонстрировав рост товарооборота на 15% больше предыдущей недели. Средневзвешенная цена на цемент за неделю составила 17 331 тенге за тонну.</p>

Первый рейтинг наиболее признанных онлайн и дистанционных MBA-программ

Топ 5 в рейтинге QS Distance Online MBA Ranking 2012/2013

Позиция	Бизнес-школа	Название MBA-программы
1	IE Business School	Global MBA
2	Warwick Business School	MBA by Distance Learning
3	Manchester Business School	Global MBA
4	Thunderbird School of Global Management	Online Global MBA
5	Indiana University, Kelley School of Business	Kelley Direct MBA

©QS Quacquarelli Symonds, www.topmbaconnect.com Все права защищены.

Компания QS, организатор крупнейшей в мире выставок по бизнес-образованию QS World MBA Tour, составила первый в мире рейтинг онлайн и дистанционных MBA-программ: www.topmbaconnect.com

Рейтинг QS Distance Online MBA Ranking 2012/13 основан на шести показателях, которые являются наиболее важными факторами для студентов MBA-программ: трудоустройство, дата создания программы, качество студенческого и преподавательского состава, число лет опыта работы студентов в классе, опыт и разнообразие студенческого состава.

Несмотря на то, что трудно определить точное число онлайн MBA-программ в мире, все же известно, что на данный момент предлагается по меньшей мере 300 программ и их число растет с каждым годом. Большинство этих программ не имеют аккредитации, а их качество по сравнению с традиционным форматом full-time MBA оставляет желать лучшего.

Методология нового рейтинга составлена таким образом, чтобы не только определить лучшие аккредито-

ванные дистанционные и онлайн MBA-программы, но также предоставить список других вариантов, заслуживающих внимания.

По данным ежегодного исследования о предпочтениях MBA кандидатов QS TopMBA.com Applicant Survey в 2008 году 4,4% потенциальных студентов бизнес-школ были заинтересованы в дистанционных и онлайн программах обучения, а в 2012 году, этот показатель увеличился до 15,6%.

Позитивное отношение к формату такого обучения так же нашло отражение и в результатах последнего опроса по компаниям Global Employer Survey, в котором приняло участие 2140 работодателей, принимающих на работу выпускников бизнес-школ.

Нунцио Квакварелли, главный редактор справочника по бизнес-образованию TopMBA Career Guide, комментирует: «Популярность данной формы обучения растет среди кандидатов MBA и работодателей прежде всего потому, что они начинают признавать значение программ, предоставляемых авторитетными бизнес-школами. Несмотря на то, что эти программы очень отличаются от традиционного Full-Time MBA, они обеспечивают доступ к бизнес-образованию более широкой аудитории, всем тем, кто стремится к приобретению управленческих навыков не меняя кардинально своего образа жизни».

Г-н Квакварелли добавляет: «Новый рейтинг дает срез быстро развиваю-

щейся отрасли бизнес-образования и является новым инструментом для требовательных MBA-кандидатов, которым необходим совет в важном выборе».

Профессор Ньютон Кампос, директор комиссии по приему на смешанные программы в IE Business School, говорит: «Это правда, некоторые компании все еще с опаской относятся к MBA, полученному дистанционно. Онлайн MBA в топ бизнес-школе? Это возможно? К обучению в подобном формате все еще относятся с предубеждением».

«Тем не менее, мы видим, что некоторые высокотехнологичные, интернет или инновационные компании пред-

почитают набирать сотрудников именно со смешанных MBA-программ. Они (компании) говорят, что им нужны люди именно с такими качествами: те, которые доказали, что могут учиться и работать одновременно. Отношение к MBA, полученному онлайн, меняется среди компаний, и число таких компаний растет», – добавляет профессор Кампос.

Для включения в рейтинг QS Distance Online MBA Ranking бизнес-школа или индивидуальная программа должны быть аккредитованы, выпустить как минимум один класс и иметь репутацию среди компаний, признанных в QS Global Employer Survey.

2012/2013 QS Distance Online MBA Rankings методология

Название	Вес %	Описание	Подробная информация
Трудоустройство	30	Отношение к программе или бизнес-школе среди компаний, принимающих на работу MBA-выпускников	Исследование по компаниям QS Global Employer Survey
Общепризнанность	15	Основывается на аккредитации, числе лет со дня основания, количестве студентов	Аккредитация Количество обучающихся студентов Дата основания
Качество студенческого состава	15	Сравнительное качество MBA студентов, основано на опыте работы, избирательности бизнес-школы	Среднее число лет опыта работы среди студентов Соотношение числа поступающих к числу студентов Среднее число баллов GMAT % студентов со степенью бакалавра
Преподавательский состав	15	Число преподавателей и % преподавателей, которые задействованы в преподавании онлайн, качество преподавания	Соотношение числа преподавателей к числу студентов Соотношение числа преподавателей, работающих на полную ставку, к числу, которые работают на полставки Число студентов, закончивших программу
Опыт студенческого состава	15	Ежедневный опыт обучения студентов и возможность общения среди одногруппников	Уровень общения между студентами Объем работы в группе Возможность реальных встреч
Разнообразие	10	Разнообразие состава класса	Число национальностей, представленных в классе или % соотношения девушек в классе

К запуску мышления готовы?

60 управленцев вузов проходят программу повышения квалификации

Ирина Лукичева

Казахстанские ректоры снова сели за парты. На этот раз для того, чтобы повысить свою квалификацию. Первый руководитель не хватало не знаний, а кругозора и понимания того, как должны меняться университеты. Тем более что мир перешел из индустриальной эпохи к сфере знаний. Такое мнение в интервью «Капитал.kz» высказал Сергей Филонович, декан Высшей школы менеджмента Государственного университета – Высшей школы экономики (ГУ ВШЭ).

«Первая лекция прошла хорошо, мне задавали много вопросов. Руководители вузов хотят разобраться в том, какие проблемы существуют в высшем образовании. Образование – сфера консервативная, инновации приживаются с трудом. Тем не менее, нам нужно встречаться время от

времени, обсуждать», – говорит Сергей Филонович.

В Казахстане программа повышения квалификации ректоров вузов проходит впервые. По мнению спикера, этот опыт интересен тем, что проводится на базе частного вуза. «Поскольку в России вузов больше, то мероприятия носят, как мне кажется, более ритуальный характер, чем содержательный», – отмечает эксперт.

Напомним, что с 16 по 22 июля 60 управленцев проходят программу повышения квалификации на базе Международной академии бизнеса (МАБ). Руководители вузов прослушают 48-часовую серию семинаров «MET-Uni». В течение 7 дней здесь выступят приглашенные именитые специалисты в области управления образованием из Великобритании, Прибалтики и России. Данный проект был

инициирован Министерством образования и науки РК.

Как отметил президент-ректор МАБ Асылбек Кожакметов, основная цель программы кроется в стратегическом управлении вузом. С одной стороны, образование в университете давно стало бизнесом, с другой – уровень управления не понят в достаточной степени, не осознан и не применяется в полной мере. «В истории наработано много методов управления бизнесом, которые позволяют изначально обычный бизнес перевести в средний, из среднего в хороший, из хорошего в лидер», – подчеркивает эксперт.

Вместе с тем ректору необходимо изучение HR-менеджмента, направленного на улучшение работы преподавателей и сотрудников вуза. Для руководителя важно обладать ценной информацией о том, каковы международные тенденции, методы оценки,

рейтинги, аккредитации, как себя позиционировать, сколько средств на это нужно.

«Наша задача – запустить мышление ректоров, чтобы они подумали о ценности своего личного развития. Министерство прикладывает много усилий для развития университетов как структур», – говорит г-н Кожакметов. По мнению президента-ректора, повышение квалификации можно проводить ежегодно при поддержке министерства.

Меньше да лучше?

Напомним, на прошлой неделе министр образования и науки РК Бакытжан Жумагулов говорил об оптимизации числа вузов. Он пояснил, что задача министерства – это укрупнение частных вузов путем их слияния и создания на их базе конкурентоспособной организации с высоким потенциалом. Как передает «Казинформ» со ссылкой

на г-на Жумагулова, в Казахстане в этом году будут объединены 20 частных высших учебных заведений, в следующем – еще 10.

«Согласно поручениям главы государства, уже начата модернизация образования по трем основным направлениям: оптимизация учреждений образования, модернизация учебно-воспитательного процесса, повышение эффективности и доступности образовательных услуг», – сообщил глава МОН РК.

По мнению Асылбека Кожакметова, слияние вузов должно идти под умеренным давлением министерства, быть свободным выражением самих вузов. «Очень плохие вузы, возможно, не надо объединять. Их надо закрыть. Нужно, чтобы стратегия объединения вузов была не жесткой, иногда на грани закона, а стала естественным шагом развития университетов».



FOUNDED IN 1948, WITH MORE THAN 4500 OFFICES IN 80 COUNTRIES, MANPOWER IS THE LARGEST STAFFING AND EMPLOYMENT SERVICES COMPANY IN THE WORLD. MANPOWER HAS BEEN SUCCESSFULLY OPERATING IN KAZAKHSTAN SINCE 2006, RENDERING SERVICES IN MOST REGIONS OF KAZAKHSTAN, WITH ESTABLISHED OPERATIONS IN RUSSIA, BELARUS AND UKRAINE.

MANPOWER OFFERS YOU A UNIQUE OPPORTUNITY TO CARRY ON YOUR PROFESSIONAL GROWTH WITHIN THE LEADING WESTERN COMPANIES

Key Account Manager, region – Kazakhstan (Almaty – FMCG, Astana – equipment sales)

Main goals for the role:

- To manage the key clients relationships;
- To fulfill the sales targets;
- To manage clients and control their plans fulfillment;
- To collect information on sales trends on weekly basis;
- To plan clients' operations development;
- To inform clients on assortment and new products;
- To monitor the credit discipline of the clients;
- To coordinate clients relationships with other departments of the company.

Requirements:

- University degree;
- Extensive experience in sales positions;
- Experience in Key Account Management, Sales Management on highest levels;
- High level of influence, target-oriented negotiating skills, leadership skills;
- High analytical skills;
- Fluent PC user, advanced Excel skills;
- Fluent English;
- Own car for Astana, driving license for Almaty.

Please send your CV to:

Yekaterina.Pastukhova@kz.manpowergroup.com

Менеджер по трейд-маркетингу, Алматы

Обязанности:

- Расчет бюджетов под планируемые трейд-маркетинговые мероприятия;
- Разработка и поддержка локальных ТМ-активностей;
- Поддержка национальных проектов;
- Заказ, анализ эффективности POSM и торгового оборудования;
- Работа по сбору данных по текущим активностям конкурентов;
- Коммуникация с юристами и бухгалтерией центрального офиса по вопросам оплаты счетов и согласования договоров, оформление документов на выпуск бонусного продукта;
- Предоставление отчетности: полевые визиты, план-факт по проводимым ТМ-программам, квартальный план локальных ТМ-активностей, локальные активности компании и ее конкурентов.

Требования:

- Уверенный опыт в сфере трейд-маркетинга, бренд-менеджмента;
- Высокая ответственность, умение работать самостоятельно, управлять результатом;
- Опыт работы в сфере FMCG;
- Наличие собственного автомобиля и водительских прав желательно.

Резюме, пожалуйста, высылайте на:

Yekaterina.Pastukhova@kz.manpowergroup.com

Sales-Manager (Kazakhstan, Uzbekistan, Kyrgyzstan)

Responsibilities:

- Actively undertake new Business development initiatives in line with the company strategy;
- Agree upon and meet sales objective including rapidly signing up new business;
- Generate sales leads by networking, prospecting and building strategic relationships;
- Ensure high level of customer service and satisfaction at all times;
- Full commercial autonomy to develop and manage the business across the region;
- Develop region - wide pricing/revenue strategies together with management at HO;

- Proactively market and promote the company and take an entrepreneurial view to seek new business opportunities;
- Provide leads for other divisions in the company;
- Work closely with the operational and customer service teams to develop new potentials and to devise.

Requirements:

- Proven track record of sales in transportation by road, freight forwarding or IT fields;
- Proven knowledge of local markets with an ability to quickly attract clients;
- Loads from the first hands with competitive prices in the market;
- Competitive payment terms (at least market average);
- Excellent communication and presentation skills.

Please send your CV to:

Zhazira.Nurbek@ru.manpowergroup.com

Chemical Engineer as a Country Manager, Almaty

Responsibilities:

- Include sales of our services in the area of Kazakhstan;
- Visiting industries in order to identify their needs;
- Participation in the execution of projects within Kazakhstan and neighboring countries;
- Visiting customers' sites for the collection and packaging of wastes, involvement in the exportation of hazardous waste;
- Communicating with authorities and relevant ministries and dealing with customers during the execution of works.

Qualifications:

- He/she will be responsible for ensuring compliance with project implementations schedule regarding the TFS procedures and technical aspects;
- The person suitable for this position should have the following qualifications;
- University diploma in disciplines related to chemical engineering, environmental engineering, and civil engineering;
- At least 3 years of work experience in the field and specific knowledge of, projects in environmental engineering and/or waste management studies and pollution;

- Knowledge of Kazakh institutions responsible for environmental management;
- Knowledge of Kazakh legislation and conventions related waste;
- Fluency in English is essential;
- Computer literacy;
- Driving License is a plus.

Please send your CV to:

Saniya.Kapanova@kz.manpowergroup.com

HR-Director, 28/28

Responsibilities:

- Implementing a strategy for attracting and retaining the talent;
- Ensuring the appointment of suitable national and international staff;
- Developing HR policies;
- Design a compensation system;
- Implementing the strategy for operations and maintenance personnel.

Requirements:

- 7-10 years in Human Resources, with 5-6 years of HR Management in an international company;
- Preferable to have experience in two or more of the following areas: human resources management, organizational development/change management, process improvement, compensation, staffing;
- Excellence in a client management model.

Please send your CV to:

Zhazira.Nurbek@ru.manpowergroup.com

Contact:

Tel.: 7 (727) 313 13 73
Fax: 7 (727) 313 13 74

cv@manpowerkaz.kz
almaty@manpowerkaz

ВНЕ СОТНИ

Футбольная премьер-лига Казахстана получила 113 место в промежуточном рейтинге мировых футбольных лиг. Об этом говорится на официальном сайте Международной федерации футбольной истории и статистики (IFFHS). Всего в таблицу о рангах было внесено 122 страны. Выше по рейтингу расположились внутренние первенства Таити, Азербайджана, Фиджи и Свазиленда. Лидером рейтинга, который имеет окончательный вид в конце года, является чемпионат Испании, далее следуют аргентинская и бразильская лиги. Стоит отметить, что английская премьер-лига неуклонно сдает свои позиции, вырываясь с чемпионатами Италии и Германии. Также нельзя обойти стороной и положение Узбекистана, чья футбольная сила оценивается выше всех постсоветских стран. (zakon.kz)

ЛОРИЯ

В «РИЗЕСПОРЕ»



Один из ярчайших казахстанских голкиперов последнего десятилетия подписал двухлетний контракт с турецким клубом «Ризеспор». Лория покинул «Иртыш» и отправился покорять турецкий футбол. На днях он подписал контракт с известным клубом «Ризеспор», а сегодня официально стал игроком этой команды, после того как получил лицензию турецкой лиги. Об этом голкипер уже написал и в своем твиттере: «Лицензия пришла, и я могу официально объявить о переходе в Саукюр Ризеспор! Отдельное спасибо директору НФЛ Олжасу Абраеву за оперативность!» — написал Лория. «Ризеспор» с помощью казахстанского вратаря намерен вернуться в высшую лигу Турции. Сам Лория также намерен сделать все от него зависящее, чтобы выиграть «Банкасио» (первый дивизион Турции). «В Турции «Ризеспор» считается пятым клубом по уровню своей инфраструктуры и профессионализма в плане организации работы. Выше только «Фенербахче», «Галатасарай», «Бешикташ» и «Трабзонспор». Я увидел уровень клуба, и также считаю, что он занимает не свое место, играя в «Банкасио», — сказал Лория в интервью Sports.kz — Хотелось бы через ваш портал выразить благодарность болельщикам «Иртыша» за ту поддержку, которую я ощущал на протяжении всего времени, что играл там. К сожалению, у меня не было возможности попрощаться с ними. Также желаю удачи футболистам «Иртыша», хочу, чтобы они выполнили поставленную задачу». (sports.kz)

«БАРЫС» — 23-Й



Французский интернет-портал Hockeyarchives.com опубликовал ежегодный рейтинг лучших 250 хоккейных клубов Европы, в котором 23 строчку занимает астанинский «Барыс», а всего в число Top-250 вошло пять казахстанских клубов. Помимо «Барыса» в список лучших ледовых дружин Старого Света вошли усть-каменогорское «Казинк-Торпедо» (168 позиция), карагандинская «Сарыарка» (220 строчка), атырауский «Бейбарыс» (224 место) и павлодарский «Иртыш» (238 позиция). Отметим, что в рейтинге предыдущего сезона «Барыс» был по версии французских 46-м клубом Европы, а устькаменогорцы — 183 командой Старого Света. Возглавляет рейтинг действующий обладатель Кубка Гагарина (высшей награды Континентальной хоккейной лиги, в которой выступает и «Барыс») — московское «Динамо», клубы КХЛ полностью «окупировали» первую четверку — за динамовцами выстроились в рейтинге челябинский «Трактор», санкт-петербургский СКА и омский «Авангард». Самый лучший результат среди представителей дальнего зарубежья — у шведского «Брюнеса» (пятая строчка). (newskaz.ru)

ОПЯТЬ МИМО

Этап Мирового тура по пляжному волейболу. SWATCH WORLD TOUR 2012 A1 Grand Slam presented by ERGO GS (17-22 июля. Клагенфурт, Австрия). В австрийском Клагенфурте стартовал очередной этап Мирового тура — «A1 Grand Slam presented by ERGO GS». По традиции первыми вступили в борьбу женщины. Лидером национальной сборной — Татьяна Машковой и Ирине Цымбаловой, обыгравшим в первом квалификационном раунде австрийскую пару Теуш — Клоф, во втором раунде не повезло со жребием. Российская пара Хомякова — Уколова на сегодняшний день пока сильнее казахстанских «пляжниц». Увы, наши девушки вновь не сумели преодолеть квалификацию и пробиться в основную сетку турнира. Для Машковой — Цымбаловой старт в Австрии стал третьим по счету в этом году на этапах «Grand Slam». В среду в борьбу вступили мужчины. (sports.kz)

Еврокубковой тропой

Сегодня «Актобе» и «Ордабасы» продолжают выступление в Лиге Европы во втором раунде

Данияр Балахметов, (фото. ffk.kz)

По итогам первого отборочного раунда Лиги Европы казахстанское представительство в этом турнире сократилось до двух клубов — «Актобе» и «Ордабасы». Западноказахстанцы сумели преодолеть барьер в лице кутаисского «Торпедо», «Ордабасы» оставил позади сербскую «Ягодину». Ответные игры этого раунда состоялись в прошлый четверг. Тогда шымкентский клуб, ранее одержавший победу в гостях (1:0), в Алматы сыграл вничью с «Ягодиной» (0:0). Эта игра изобиловала борьбой, которая не всегда велась в рамках правил. В итоге турецкий арбитр встречи Юнус Йылдырым показал игрокам обеих команд восемь желтых и одну красную карточку. Ее на 90-й минуте получил игрок гостей Александр Жованович. Таким образом, во втором раунде «Ордабасы» попал на норвежский «Русенборг», который по сумме двух матчей одолел североирландский «Крузейдерс» (3:0, 1:0). Сегодня вечером норвежский и казахстанский клубы сразятся в Тронхейме на стадионе «Леркендаль». Главным арбитром встречи назначен француз Руди Буке.

Удачный домашний матч провел и «Актобе», который после ничьей в Грузии сумел в ответном матче забить, и что самое главное — не пропустить. Единственным автором гола стал легионер из Узбекистана Марат Бикмаев, отличившийся на 75-й минуте. Сегодня подопечные Владимира Муханова сыграют на выезде против молдавского клуба «Милсамы Урсидос». Матч расудит албанская бригада арбитров во главе с Лоренцом Йемени.

Не могу порадовать своих болельщиков талдыкорганский «Жетысу», сражавшийся с польским «Лехом». Первая встреча этих команд в Познани завершилась победой «Леха» со счетом 2:0, что позволило полякам вполне комфортно чувствовать себя перед ответной встречей. В ответном поединке гости из Восточной Европы довольно быстро вышли вперед. На 13-й



минуте отличился Бартош Слюсарски. И лишь под конец первого тайма Серикжан Мужиков точным ударом сравнял счет. Больше забитых голов в этой встрече зафиксировано не было. Сегодня «Лех» сыграет на выезде с азербайджанским «Хазаром». А вот «Жетысу» покинул турнир с высоко поднятой головой. Отрадно то, что вообще не один наш клуб не проиграл свои ответные встречи в первом раунде, принеся необходимые очки в таблицу коэффициентов УЕФА.

Во вторник карагандинский «Шахтер» дебютировал в Лиге чемпионов. «Горнякам» достался чешский футбольный клуб «Слован» из Либереца — крайне непростой и искушенный соперник. Стоит отметить, что этот коллектив, пожалуй, самый серьезный на данном этапе турнира. Тем не менее карагандинцы сумели достойно сыграть первый матч, состоявшийся во вторник вечером в Чехии. На либерецком стадионе с лаконичным названием «У Нисы» «горняки» несколько не

стусевались перед хозяевами поля и дали им бой. В первом тайме команды действовали на встречных курсах, создавая опасные моменты у ворот соперника. Правда, хозяева в реализации преуспели больше. На 23-й минуте после ошибки защитников «Шахтера» Войтех Гадашочка отличился ударом под перекладину вывел чешский клуб вперед.

Во второй половине встречи обе команды продолжили беспокоить вратарей соперников. У казахстанцев отличные возможности имели Андрей Финноненко и Сергей Гридин. Ну а самый реальный момент сравнять счет упустил вышедший на замену Евгений Тарасов. Полузащитник «Шахтера» после того как мяч замялся по штрафной соперника, а потом достался ему, был неточен с весьма убойной позиции и расстояния. Не остались в долгу и чехи, которые не забыли под самый занавес поединка.

Теперь во вторник, 24 июля эти команды сыграют в Караганде. И

судя по всему, казахстанских любителей футбола ожидает весьма интересный поединок.

«Слован» (Либерец, Чехия) — «Шахтер» (Караганда, Казахстан) — 1:0 (1:0)

Гол: Гадашчок, 23
Предупреждения: Ваха, 65 — Байжанов, 8, Василевич, 40, Джидич, 60
«Слован»: Бичик, Келич, Кушнир, Ваха, Босанчич, Яну, Флайшман, Незмар, Блажек (Шурал, 60), Гадашчок (Делардж, 78), Штайнер
«Шахтер»: Мокин, Василевич, Порываев, Джидич, Вичюс (Каньяс, 66), Кукеев (Вишняков, 78), Байжанов (Тарасов, 75), Арсениевич, Киров, Финноненко, Гридин
Главный судья: Алексей Еськов (Россия)
Судья на линии: Тихон Калугин, Вячеслав Семенов (оба — Россия)
17 июля. Либерец. «У Нисы».

Пока «Шахтер» отдышал

В стане лидеров национального первенства произошли изменения

Вячеслав Селезнев, (фото. ffk.kz)

Нынешний тур чемпионата Казахстана по футболу, как и прошлый, состоялся в усеченном формате, из-за того что матч «Шахтер» — «Окжетпес» оказался перенесенным в преддверии дебюта «горняков» в Лиге чемпионов. Кстати, этим фактом неплохо воспользовались «Тобол» и «Иртыш», которые смогли потеснить карагандинцев аж на третью строчку. Подбирается к тройке лидеров «Актобе». А вот «Кайрат», «Кайсар» и «Сункар» пребывают у самой зоны вылета. К слову, «Сункар» смог одержать вторую победу подряд и оторваться от «Жетысу». Нелишним будет отметить то, что у ряда клубов в запасе имеются по одному матчу. Это «Шахтер», «Астана», «Кайсар» и «Окжетпес». А у «Ордабасы» вовсе две игры значатся несыгранными. Это как минимум гарантирует еще одну трансформацию турнирной таблицы.

«Иртыш» смыл «Астану»

Иртыш — Астана — 3:0
Голы: Иванов, 33 — 1:0, Бакаев, 50 — 2:0, Эссомба, 62 — 3:0

В прошлом туре и павлодарцы, и астанчане сумели заработать по три очка, поправив, таким образом, свое положение в турнирной таблице. Однако на этот раз победить удалось только одному клубу, которым стал «Иртыш». Павлодарцы провели встречу более собранно и агрессивно. И трижды заставили соперников начинать с центра поля. Эта победа позволила «Иртышу» взобраться на вторую строчку турнирной таблицы.

Крчмаревич переиграл Петровича

Тараз — Жетысу — 1:3
Голы: Мехмедович, 10 — 1:0, Белич, 63 — 1:1, Михайлов, 69 — 1:2, Тлешев, 89 — 1:3

В течение этого сезона матч между «Таразом» и «Жетысу» значился четвертым. В первом круге талдыкорганцы победили «Тараз» со счетом 2:0. Затем «Жетысу» обыграл команду Любо Петровича в кубке Казахстана (2:0 в гостях и 1:1 дома). В этой связи отчетный поединок ил символический статус — «Таразу» во что бы то ни стало нужно было победить «Жетысу», в активе которого отличная статистика встреч с «Таразом», также нуждался в по-



беде, поскольку турнирные дела складываются у талдыкорганцев катастрофично. В итоге, несмотря на быстрый гол в свои ворота, клуб из областного центра Алматинской области сумел сломить сопротивление соперника и одержать волевою победу.

Безвыигрышная серия продолжилась, беспроигрышная закончилась

Кайрат — Сункар — 1:3
Голы: Суото Саннедро, 4 — 1:0, Джокич, 36 — 1:1, Савенас, с пен., 59 — 1:2, Недашковский, 77 — 1:3

Алматинский «Кайрат» не знал поражений на своем поле с 1 апреля. А что касается побед, то в чемпионате в последний раз алматинцы побеждали 20 мая. Тогда в выездном матче поверженным оказался уральский «Акжайык» (2:1). С тех пор в клубе произошли существен-

ные изменения. У руля команды встал новый наставник, который затеял революцию в составе. К матчу с «Сункаром» в заявке клуба значились не только приглашенные из дубля игроки, но и три иностранных новичка. Это: испанцы Густаво Суото Саннедро и Оскар Гарсия Герреро, а также белорус Александр Быченко, перешедший в «Кайрат» из минского «Динамо». Именно вновь прибывшие испанцы и приняли самое деятельное участие в голе «Кайрата». Герреро, оказавшись на левом фланге атаки алматинского клуба, сделал навес в штрафную, где Суото кривою подскочил снаряд и заставил гостей начинать с центра поля. К сожалению, в оставшееся время кайратовцы попадали в протокол судьи лишь после нарушений. А «Сункар» на 36-й минуте, после кивка Раде Джокича, счет сравнял.

Во втором тайме, на 58-й минуте, Джокич ушел от сербского защитника хозяев Марко Джорджевича. В итоге этого забегу между балканцами боснийец после контакта с Джорджевичем оказался на газоне. А поскольку дело про-

исходило в штрафной «Кайрата», то главный арбитр встречи Павел Салий без колебаний указал на «точку» и попутно выдворил с поля Джорджевича. И литовец Мантас Савенас развел по углам мяч и Рамиля Нурмухаметова. Оставшись в меньшинстве, «Кайрат» был не в силах отыграться. А на 77-й минуте Олег Недашковский, усиливший «Сункар» как раз переды в «Кайрата», забил третий гол и поставил точку в поединке.

Заклучили «мир»

Ордабасы — Актобе — 1:1
Голы: Гуйе, 13 — 1:0, Байер, 71 — 1:1

Встреча «Ордабасы» и «Актобе» по праву носила статус центральной в этом туре. Пусть оба коллектива не находятся в лидирующей тройке, но они близки к ней. Западноказахстанцев от нее отделяет всего 3 балла, да и «Ордабасы» по потерянному очку вполне будет чувствовать себя там не чужим. Более того, главным фактором выдаваемых двум командам лестных оценок является то, что они обе преодолели первый отборочный раунд Лиги Европы. А в отчетном матче первыми быстрый гол соорудили южноказахстанцы, которые усилил Мансура Гуйе вышли вперед на 13-й минуте. Актобинцам удалось отыграться лишь спустя час игрового времени. Ответный гол на свой счет записал чех Лукаш Байер.

Снова лидерство

Тобол — Атырау — 1:0
Гол: Иванович, 57

Костанайский «Тобол» вновь сменил на вершине турнирной таблицы карагандинский «Шахтер». Для этого костанайцам понадобилось одолеть гостей из Западного Казахстана. Примечательно то, что в составе «Тобола» отличился дебютант Неманья Иванович, перешедший из «Кайрата». Сербу понадобился всего час для того, чтобы отличиться. А ведь в «Кайрате» Иванович был крайне нерезультативным нападающим.

Нули в Уральске

Акжайык — Кайсар — 0:0

Единственный матч первенства, где не было забитых голов, состоялся в Уральске. Между тем, встреча изобиловала моментами и борьбой и получилась отнюдь не скучной. Однако в этот день оборона взяла верх над атакой.

ГОЛОВКИН МОЖЕТ СРАЗИТЬСЯ С ПРОКСОЙ

Британский промоутер Эдди Хирн рассказал, что чемпион Европы по версии EBU в среднем весе Гжегож Прокса (28-1-0, 21 KO) может провести бой с чемпионом мира по версии WBA Геннадием Головкиным (23-0-0, 20 KO). Ориентировочная дата организации этого боя — 25 августа или 1 сентября. «Прокса должен был 8 сентября драться с Дарреном Баркером, но сейчас мы ведем активные переговоры слагером Головкина о поединке за титул WBA в следующем месяце», — цитирует Хирна BoxingScene. (championat.com)

«АСТАНА» НА ПЬЕДЕСТАЛЕ

Пять экипажей под брендом «Астана» поднялись на подиум ралли-рейда «Шелковый путь», который на днях завершился в России. Команда «Астана» на ралли-рейде «Шелковый путь» была представлена пятью экипажами — это грузовой экипаж призера ралли-марафона «Дакар» Артура Ардавичуса и четыре легковых экипажа. Гонка стартовала с Красной площади в Москве, участникам предстояло пройти по сложным трассам, по едва видимым дорогам, преодолеть броды и дюны. Для грузовой гонки началась с серьезной поломки — заклинило ступицу левого переднего колеса, потом вышла из строя коробка передач, но никто не собирался сдаваться. За одну ночь команда «КамАЗ-мастер» реанимировала машину, и казахстанцы продолжили гонку. «Шелковый путь» называют маленьким «Дакаром», после пяти дней гонки по российским просторам экипажи грузовой и внедорожников поднялись на подиум. Марат Абыкаев, директор команды «Астана» — Вся команда финишировала, полным составом была на финише, это тренировочная гонка перед «Дакаром», самая приближенная по сложности, по организации трасс, планировалась как одна из основных тренировок. Артур Ардавичус, пилот: — Поставленные задачи, которые были изначально, они выполнены на сто процентов, все пять экипажей сегодня были на подиуме и это самый главный показатель нашей работы. Подготовка к «Дакару» идет полным ходом. (khabar.kz)

ВИНОКУРОВ ЕДЕТ В ЛОНДОН



Самый известный велогонщик Казахстана Александр Винокуров принял решение участвовать на Олимпийских играх-2012, которые стартуют 27 июля в Лондоне. Об этом во вторник сообщила пресс-служба областного управления туризма, физической культуры и спорта Северо-Казахстанской области. «Винокуров дал согласие на участие в Олимпиаде», — проинформировала пресс-служба. Напомним, что ранее Винокуров не планировал ехать в Лондон. После тяжелой травмы на «Тур де Франс-2011» спортсмен завершил карьеру, но позже вернулся еще на год. «Большая петля» этого года должна была стать для Александра последним международным соревнованием. «На Олимпиаду я не поеду», — говорил корреспонденту zakon.kz казахстанец два месяца назад. — Хочу дать дорогу молодым». Однако на днях изменил свое решение. (zakon.kz)

ШВЕДОВА СОХРАНИЛА ПОЗИЦИИ

Казахстанская теннисистка Ярослава Шведова сохранила место в числе первых пятидесяти теннисисток планеты еженедельно обновляемого рейтинга Женской теннисной ассоциации (WTA), сообщает в понедельник официальный сайт WTA. По состоянию на 16 июля Шведова сохраняет 46 позицию в рейтинге. В первую очередь также входят казахстанки Галина Воскобоева (53 строчка против 52-й недели ранее) и Ксения Первак (58-я против 54-й соответственно). Казахстанка Сесиль Каратанчева находится на 105 позиции против 103-й недели раньше, Юлия Путинцева поднялась на 120-ю позицию со 122-й, Зарина Дияс находится на 250 строчке (плюс одна строчка). Возглавляет рейтинг одиночного разряда по-прежнему белоруска Виктория Азаренка, второй идет представительница Польши Агнешка Радванска, третьей — россиянка Мария Шарпапова. В рейтинге парного разряда Шведова опустилась на одну строчку (седьмая позиция против шестой), Воскобоева осталась на 31 месте, Первак потеряла сорок две позиции (191 место против 149-го недели ранее), Каратанчева поднялась на две позиции (348 позиция против 350-й). Лидируют в рейтинге парного разряда по-прежнему американки Лизель Хуберт и Лиза Раймонд, третьей идет итальянка Сара Эррани. (newskaz.ru)

ПО МНЕНИЮ
КАПЕЛЛО

Будущий главный тренер сборной России Фабио Капелло, который в самое ближайшее время подпишет контракт с РФС, назвал главной проблемой российского футбола большое количество иностранцев в клубах премьер-лиги. Об этом сообщает испанское издание Marca. Итальянец рассказал, что наблюдал за игрой сборной России на чемпионате Европы 2012 года. По его мнению, неудачное выступление команды, которая не смогла попасть в плей-офф, связано с большим количеством иностранцев в клубах российской премьер-лиги. С 2009 года в матчах чемпионата России и Кубка страны клубы имели право выпустить на поле не более шести иностранных футболистов. 4 июля 2012 года исполком РФС смягчил лимит на легионеров, доведя количество иностранцев на поле до семи. Капелло заявил, что это создаст ему трудности для работы. Говоря о поставленных перед ним задачах, итальянец заявил, что должен вывести сборную России на чемпионат мира 2014 года. Россиянам предстоит играть в одной группе с Португалией, Израилем, Северной Ирландией, Азербайджаном и Люксембургом. Капелло назвал соперников трудными, но вполне проходимыми. Капелло заявил, что достиг договоренности с РФС 13 июля. Однако новые политические силы пытались пролоббировать назначение российского тренера (о ком именно идет речь, неизвестно), из-за чего возникли трудности при переговорах. Итальянец сказал, что после подписания контракта с РФС намерен взять короткий отпуск, который пройдет в испанской Марбелье. Там он хочет встретиться с наставником сборной Испании Висенте дель Боске, чтобы поздравить его с победой на Евро-2012 и поговорить о футболе. Предполагается, церемония подписания соглашения с тренером пройдет 20 июля. (lenta.ru)

КОДЕКС
ДЛЯ ФАНАТОВ

Немецкие футбольные клубы согласовали кодекс поведения футбольных болельщиков, пишет Die Welt. Во вторник, 17 июля, в Берлине состоялась встреча представителей 53 из 54 профессиональных футбольных клубов Германии, главы Немецкого футбольного союза Вольфганга Нирсбах, президента Немецкой футбольной лиги Райхарда Раубалля и министра внутренних дел Ханса-Петера Фридриха. В частности, на встрече было решено увеличить наказание для болельщиков за нарушение порядка на стадионах. Теперь агрессивным фанатам могут запретить посещать матчи на срок от пяти до десяти лет, тогда как раньше ограничивались тремя годами. Кроме того, кодекс поведения на стадионах запрещает использовать пиротехнику. Вместе с тем решено сохранить стоячие места, о ликвидации которых шли дискуссии в Германии. Между тем, футбольные союзы решили увеличить финансирование проектов, направленных на работу с фанатами. На них выделят на 50 процентов больше средств. Сейчас бюджет таких программ составляет 25 млн евро, отмечает DW-WORLD со ссылкой на фанат. Тем временем представители объединений футбольных болельщиков этой встрече возмущались. В первую очередь, их оскорбило то, что их на нее не позвали, отметил член объединения Pro Fans Якоб Фальк. (lenta.ru)

ТРЕБОВАНИЕ
МАРАДОНЫ

Бывший главный тренер клуба «Аль-Васль» из ОАЭ Диего Марадона заявил, что руководство команды должно заплатить ему 17 млн евро за досрочное расторжение контракта. Об этом сообщает испанское издание Marca. Марадона потребовал половину всей суммы, которую он бы получил по контракту. Контракт Марадоны с «Аль-Васлем» действовал до 2013 года, но 11 июля 2012 года тренер был уволен из-за неудовлетворительных результатов команды. С мая 2011 года под руководством Марадоны клуб не завоевал ни одного трофея, потеряв также позиции в национальном первенстве. «Аль-Васль» выразил готовность выплатить в качестве компенсации 3 млн евро, что составляет двухмесячную зарплату Марадоны по действовавшему контракту. Также клуб может предложить аргентинцу должность технического консультанта или почетного посла. По сведениям Marca, в ближайшие дни Марадона должен вылететь в Дубай для переговоров. Однако вероятность того, что аргентинец займет какой-либо пост в «Аль-Васле» минимальна. (lenta.ru)

■ Не климатит?



Вячеслав Селезнев

Слова Ермамухамета Ертисбаева, сказанные на прошлой неделе относительно неудач казахстанского футбола, вызвали не меньший резонанс, чем стоимость экипировки для делегации Казахстана на Олимпиаде в Лондоне. По словам политического деятеля, резко-континентальный климат, плохая экология и неполноценное питание обуславливают казахстанским футболистам заведомо неравные условия спортивной подготовки в сравнении с европейскими мастерами великой игры. Однако с такими логическими объяснениями не вьются

успехи других наших спортсменов, добытые на международной арене, например, победы тяжелоатлетов, боксеров, борцов или теннисистов. Более того, отталкиваясь от экологической составляющей, остается только удивляться, как в Усть-Каменогорске, городе с очень непростой в этом отношении ситуацией удалось создать знаменитое «Торпедо» и вырастить целую плеяду прославленных хоккеистов, имена которых известны далеко за пределами Казахстана?

Впрочем, экология это полбеды. Есть ведь резко-континентальный климат, не позволяющий долгие месяцы играть на воздухе и тем самым повышать свое мастерство.

Наверное, кое-кого это приведет в ужас, но в следующем году чемпионат Казахстана перейдет на систему «осень-весна». И эта формула проведения турнира оставляет нашим футбольным командам еще меньше пригодного для игры времени.

В России, кстати, где вовсе тропиками и не пахнет, уже завтра начинают играть по этой формуле. Между тем, пресловутые климатические условия не мешают тем же шведам, норвежцам и датчанам более или менее благополучно занимать достойное место в большой европейской футбольной семье. На прошедшем чемпионате Европы и сборная Швеции, и команда Дании

оставили о себе хорошие впечатления.

Кстати, по мнению г-на Ертисбаева, сборная России на этом Евро в матчах против поляков и греков смотрелась, мягко говоря, неубедительно. В принципе результат налицо, и с этим не спорить. Но по антропометрическим данным и по игре россияне как минимум не уступали своим соперникам, при этом набрали с греками одинаковое количество очков и обошли в группе сборную Польши, которая заняла последнее место, и в игре с которой она (сборная России) якобы смотрелась жалко. И как же теперь оценивать тех же ирландцев и особенно голландцев, которые вовсе очков не набрали и раньше всех покинули чемпионат Европы?

Еще более неправдоподобной выглядит мысль о неполноценном питании казахстанских футболистов. Думается, что африканские или южноамериканские мастера кожного мяча по большей части мечтают о таких условиях, поэтому охотно едут выступать в европейские футбольные клубы, в том числе и в казахстанские. Кроме этого, показателен пример сборной Бразилии, в составе которой в большом количестве представлены игроки, выросшие в трущобах, где о полноценном питании и не мечтают. Но это не мешает «пентакампеонам» быть одной из лучших сборных планеты.

Между тем, эксперт, пожелавший остаться неизвестным, не разделяет точку зрения о неполноценном питании, непригодном климате и экологии. «В частности, спортивное питание в ведущих спортивных державах поставлено на научную основу, у нас пока этого нет, но, думаю, что эти нововведения не заставят себя долго ждать. Климат и экологию мы не можем выбирать, это объективные причины. Поэтому утверждать, что эти факторы оказывают решающее влияние на развитие казахстанского футбола, будет крайне неверно», — заявил эксперт.

■ Педросу и Стоунер поменялись ролями

Хорхе Лоренсо выиграл Гран-при Италии, а вслед за пилотом «Ямахи» финишировал Дани Педросо — теперь испанец борется со своим соотечественником за титул, а не второй пилот «Хонды» Кейси Стоунер.

В Италии Лоренсо добился практически 100% результативности, начав громить соперников еще с пятницы. Первую тренировку Хорхе выиграл с более чем полувековым преимуществом над действующим двукратным чемпионом из заводской «Хонды», который смог из конца первой десятки подняться на вторую строчку. Педросо стал третьим, пилоты заводской «Дукати» Ники Хейден и Валентино Росси показали четвертое и седьмое время соответственно, а между ними разместились гонщики «Тек 3» Кэл Кратчлоу и Андреа Довициозо, хотя у британца возникли технические проблемы с его байком. Вторая заводская «Ямаха» Бена Списа после вылета в гравий смогла добраться только до девятой позиции, уступив частной «Дукати» Эктора Барберы, но опередив «Хонды» Штефана Брадья и Альваро Баутисты — Карел Абрахам вновь пропускал этап из-за травмы руки, полученной на тестах, так что протопоны в Муджелло было всего 11. Лучшими из гонщиков CRT стали пилоты «Аспар» Рэнди де Понье и Алекс Эспаргаро.

Во второй практике Лоренсо продолжил доминировать, только вот Педросу и Хейден, ставшие вторым и третьим соответственно, проиграла лидеру менее одной десятой секунды. Хорхе вылетел с трассы, что обернулось для него потерей времени, но более серьезных проблем избежать ему удалось. Четвертым на запасном мотоцикле, на который пришлось пересечь после аварии, стал Барбера, пятое время показал Довициозо, Стоунер стал лишь шестым, но ему на его попытках мешали то трафик, то собственные ошибки. Спис, Кратчлоу, Росси, Брэдль и Баутиста, допустивший падение, замкнули топ-11, а лидером среди CRT вновь оказался спортсмен «Аспар», но на сей раз Эспаргаро опередил де Понье, вылетавшего с трассы. Еще одним падением отметился Иван Сильва, но больше инцидентов не было.

В заключительной части свободных заездов Педросо вновь был близок к Лоренсо, но опередить его не смог. Стоунер показал третье время почти в трех десятых от лидера. Спис стал четвертым, следом в протоколах расположились Довициозо и Кратчлоу, Хейден и Барбера, Брэдль и Росси — Валентино вторую сессию подряд стал худшим из пилотов «Дукати». Алекс Эспаргаро снова стал быстрейшим гонщиком CRT, сумев опередить даже Баутисту, который стал 12-м после своего падения.

Победная поступь Лоренсо превратилась в самый важный момент, в квалификации. Сессия оказалась богата на события, но развязка наступила под конец квалификации — гонщики с каждым новым кругом улучшали свои времена, и когда времени оставалось буквально на

две попытки, Лоренсо, шедший по всем секторам с улучшением первого времени, заехал в боксы — подвела электроника мотоцикла, который заглох в последнем повороте. В итоге Хорхе остался вторым, а на поул приехал Дани Педросо, попутно обновив рекорд крута в Муджелло. Сюрприз преподнес Эктор Барбера, завоевавший третье место на старте, — это был первый для пилота старт с первого ряда в MotoGP, в борьбе за который позади оказался Ники Хейден на заводской «Дукати».

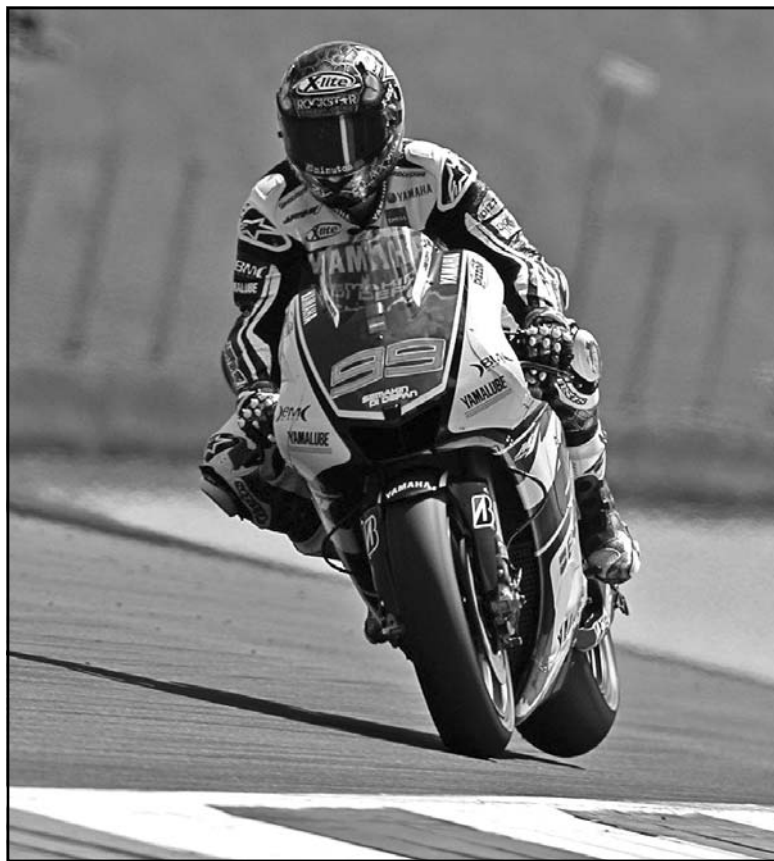
Кейси Стоунер квалифицировался лишь пятым, но на протяжении всей сессии австралиец выглядел очень бледно и из-за неидеальных настроек мотоцикла не мог бороться за поул. Блиставший в начале сегмента Андреа Довициозо в итоге стал шестым, опередив Штефана Брэдья. Кэл Кратчлоу и Бен Списа стали жертвами падений и квалифицировались лишь восьмым и девятым соответственно. Валентино Росси на десятой позиции снова стал худшим из «Дукати», Альваро Баутиста в очередной раз замкнул пелетон пилотов на прототипах, а Эспаргаро и де Понье стали быстрейшими из гонщиков CRT.

На урны-апе вновь быстрее всех оказался Лоренсо, который и продолжил демонстрировать такую же скорость в гонке. Старт хорошо удался Педросо, который сохранил лидерство, но на выходе из первого выража в главе пелетона оказался Баутиста — пилот заводской «Ямахи» так до самого финиша своей позиции никому и не уступил, одержав очередную победу в MotoGP. Испанец держал уверенный отрыв в полторы секунды большую часть дистанции, а под конец гонки, когда соперники начали подыезжать, смог взвинтить темп и удержать

позицию, а вместе с очередной победой и укрепить лидерство в общем зачете чемпионата.

Вторым финишировал в Италии Дани Педросо, но его путь ко второй позиции оказался небеспроблемным. Андреа Довициозо, который просто великолепен на поздних торможениях, уже к первому повороту вышел на третью позицию, стремительно прошив пелетон, а до финиша первого круга смог опередить Педросу в борьбе за второе место. Дани удалось вернуться на свою позицию лишь к пятому кругу, когда лидер уже серьезно отъехал, но ничего поделаться пилот «Хонды» не смог — сначала «Ямаха» Хорхе еще была в зоне видимости, но потом Лоренсо уехал далеко вперед и Педросо оставался довольствоваться второй позицией.

Гораздо хуже Гран-при в Муджелло сложился для действующего чемпиона — на Кейси свалился шквал проблем, и Стоунер смог финишировать только восьмым. На старте австралиец, единственный использовавший особый тип жестких шин «Бриджстоун», откатился на восьмую позицию, затем вышел на пятое место, но в стремлении нагнать соперников допустил ошибку и вылетел в гравий. Падение избежать удалось, но Стоунер потерял массу времени и позиций, вернувшись на трассу уже только десятым. Догнав Альваро Баутисту, Кейси не удалось быстро и чисто опередить соперника — несколько безуспешных попыток привели к тому, что в связке поворотов после старта австралиец буквально вытолкнул испанца с траектории — обгон получился грязным и некрасивым, Баутиста едва не упал с байка, но Стоунера это не смутило. До финиша гонки пилот «Хонды»



смог обогнать еще раз — Эктора Барберу, став восьмым.

Не менее напряженным вышло сражение за третье место. Пропустив на вторую позицию Педросу, вскоре небольшую ошибку на торможении допустил Довициозо, чем не преминул воспользоваться Брэдль — Штефан имел хорошие шансы завоевать свой первый подиум в MotoGP, но в итоге под конец заезда Андреа все же отвоёвал для себя третий подряд финиш в ТОП-3, а немец довольствовался четвертой позицией.

Пятым финишировал Росси, шестым стал Кратчлоу, седьмым Хейден, но расстановку сил в этой группе не была ясна до самого клетчатого флага. Поначалу Ники возглавлял это трио, идя на хорошем отдалении от них, а Валентино и Кэл вели свою дуэль, периодически размениваясь позициями, но на последнем круге американец на «Дукати» предпринял неудачную атаку на Брэдья, выпустив вперед итальянца и британца — в итоге Хейден вместо пятой позиции завоевал только седьмую.

Стартовав с первого ряда, Барбера сразу же проиграл ряд позиций и всю гонку провел в конце первой десятки — в итоге Эктор финишировал девятым. Еще хуже заезд провел Бен Спис. Американец, страдавший от пищевого отравления, неплохо начал гонку, но в итоге потихоньку-помаленьку откатывался назад и пересек финишную черту на 11-м месте, став худшим из прототипов. Более того какое-то время впереди шел Рэнди де Понье на мотоцикле CRT, но все же пилоту заводской «Ямахи» удалось опередить гонщика «Аспар», который в итоге стал лучшим представителем своей категории. Алекс Эспаргаро, Джеймс Эллисон и Маттиа Пазини замкнули ТОП-15. Последним из финишировавших стал Иван Сильва, проигравший лидеру круг.

В число сошедших вошли Колин Эдвардс, прекративший борьбу из-за технических проблем с мотоциклом, Йонни Эрнандес, упавший в одном из поворотов, и Данило Петруччи, завершивший заезд в боксах. По ходу Гран-при Италии в Муджелло нашлось место и довольно редкому в наши дни явлению — Микеле Пирро был дисквалифицирован за то, что после механических неполадок на его байке заехал в боксы, воспользовавшись объездными дорожками на трассе, а не проехав как полагается полный круг. За это итальянца наградили черным флагом.

На экваторе сезона в личном зачете лидирует Хорхе Лоренсо, а вот Педросу и Стоунер за два последних Гран-при поменялись ролями — теперь с пилотом «Ямахи» борьбу за титул ведет Дани, проигрывавший 19 очков, а Кейси идет лишь третьим в 37 баллах позади лидера — такова цена схода в Германии и неудачного уик-энда в Италии. Переломит австралиец ситуацию или продолжит печальную для себя серию? Ответ даст Гран-при США, который состоится 29 июля.

РЕШЕНИЕ
МИНСПОРТА

Министерство спорта России подготовило поправки к закону о спорте, существенно расширяющие права властей вмешиваться в дела общественных спортивных объединений, если их деятельность более чем на 50% финансируется из бюджетных средств. Об этом сообщает издание «Московские новости». Согласно новым поправкам, кандидаты на пост главы спортивных объединений должны согласовываться с Минспортом. Возможные нововведения коснутся практически всех спортивных федераций, поскольку за счет собственных средств существуют только Российский футбольный союз (РФС) и Федерация хоккея России (ФХР). В качестве примера «Московские новости» приводят ситуацию в Союзе биатлонистов России (СБР). Бюджет организации почти на 90% состоит из государственных средств. До конца 2012 года должна пройти очередная отчетно-выборная конференция СБР, на которой состоится выборы президента на очередной четырехлетний срок. Нынешний глава союза Михаил Прохоров не раз подвергал критике деятельность Минспорта, из-за чего, как предполагает издание, ему будет совсем непростой переизбраться на свой пост. По сведениям издания, новые поправки противоречат Закону об общественных объединениях, согласно которому оказание финансовой помощи общественным объединениям не связывается с возможностью установления контроля над этими органами. Это касается и выборов руководителей организаций. Также поправки противоречат Олимпийской хартии, которая отделяет спортивное руководство от государства. Активное вмешательство Минспорта в деятельность федераций может привести к серьезным санкциям со стороны Международного олимпий-



ского комитета (МОК). В Олимпийском комитете России (ОКР) «Московским новостям» заявили, что поправки лишь узаконят существующую практику. Кандидаты на пост главы спортивной федерации и так в том или ином виде согласовываются с представителями министерства. В ОКР заявили, что поводом для внесения поправок может стать неудачное выступление российских спортсменов на Олимпийских играх в Лондоне. За внесение поправок выступил вице-спикер Государственной думы Игорь Лебедев, который заявил, что они могут появиться уже осенью. Лебедев рассказал, что общался по этому поводу с министром спорта Виталием Мутко, и полностью с ним согласен по данному вопросу. Против изменений в законе выступил член Общественной палаты Иосиф Дискин, который призвал не делать из спортивных федераций акционерные общества, «где есть контрольный пакет акций». (lenta.ru)

БОЙ КЛИЧКО
В МОСКВЕ

Украинский боксер-тяжеловес Виталий Кличко, владеющий поясом чемпиона мира по версии WBC (Всемирный боксерский совет), подписал контракт на бой с немецким боксером Мануэлем Чарром. Об этом сообщает интернет-издание «Газета.ру». Поединок пройдет 8 сентября в московском спорткомплексе «Олимпийский». Кличко, который в 17-й раз в карьере будет отстаивать чемпионский титул, заявил, что ему предлагали провести бой с Чарром в Нью-Йорке в «Мэдисон Сквер Гарден» или в Германии. Однако он принял решение боксировать в Москве, поскольку в столице, по словам украинца, много как его личных поклонников, так и бокса вообще. Кличко также рассказал, что был заинтересован в бое с Александром Поветкинским, однако россиянин ничего не сделал, чтобы этот поединок состоялся. По словам украинского боксера, была вероятность боя и с британцем Дэвидом Хэем, но тот принял решение провести бой с Дерексом Чисорой. Генеральный директор компании «Лужники-Олимп», которая занимается организацией боя, Александр Шустов заявил, что поединок Кличко и Чарра станет кульминацией боксерского вечера, который будет длиться порядка четырех часов. По словам Шустова, организаторы ожидают около 30 тыс. зрителей, при этом билеты на бой уже поступили в продажу. Бой с Чарром, скорее всего, станет последним в карьере 40-летнего Кличко. Дальше он планирует вилотную заняться политической карьерой. В частности, с партией «УДАР» он будет участвовать в выборах в Верховную раду Украины в октябре 2012 года. Виталий Кличко в 46 поединках за свою карьеру одержал 44 победы (40 — нокаутом) и потерпел два поражения. Чарр провел на профессиональном ринге 21 бой и во всех победил, при этом одержав 11 побед нокаутом. (lenta.ru)



**ПРЕТЕНДЕНТЫ
ИЗВЕСТНЫ**



Европейский союз футбольных ассоциаций (УЕФА) на своем официальном сайте опубликовал список из 32 футболистов, которые претендуют на звание лучшего игрока Европы по итогам сезона-2011/12. В число кандидатов вошли восемь игроков сборной Испании, которая сумела отстоять титул чемпиона Европы: Давид Сильва, Андрес Иньеста, Хави, Серхио Рамос, Фернандо Торрес, Сеск Фабрегас, Хави Алонсо и Икер Касильяс. Соперник испанцев по финалу Евро-2012 – команда Италии – представлена тремя игроками. Речь идет о Марио Балотелли, Джанлуиджи Буффон и Андреа Пирло. Наибольшее количество представителей в списке имеет чемпион Испании мадридский «Реал» – семь футболистов. Чемпион Англии «Манчестер Сити» представлен шестью игроками, по четыре игрока представляют лондонский «Челси» и испанскую «Барселону», в том числе и Лионель Месси, выигравший титул в прошлом году. 14 августа список претендентов из 32 футболистов будет сокращен до трех фамилий. Торжественная церемония вручения награды пройдет 30 августа в Монако во время жеребьевки Лиги чемпионов. Победитель определяется путем голосования спортивных журналистов, представляющих национальные ассоциации УЕФА. (lenta.ru)

**ПОБЕДИТЕЛЕЙ
ПРОВЕРЯТ**

Расследованием обвинений в коррупции во время выборов стран-хозяек чемпионатов мира 2018 и 2022 годов займется американский юрист Майкл Гарсия, который в 1998-2006 годах был генеральным прокурором Южного округа города Нью-Йорк. Об этом сообщает Associated Press. Голосование, по итогам которого Россия и Катар получили право на проведение чемпионата мира, прошло 2 декабря 2010 года в Цюрихе. Еще до выборов британские СМИ спровоцировали на откровения ряд членов исполкома ФИФА, которые дали понять, что готовы проголосовать за вознаграждение в пользу того или иного кандидата. Победа заявок России и Катара вызвала большой скандал: членов исполкома напрямую обвинили в получении взяток. В итоге нескольким членам исполкома ФИФА пришлось уйти из организации. Также в июне 2011 года было принято решение, что страны-хозяйки чемпионата мира будут определяться на конгрессе представителями 208 национальных ассоциаций-членов ФИФА, а не 24 членами исполкома. Инициатором независимого расследования выборов стран-хозяек чемпионатов мира 2018 и 2022 годов выступил антикоррупционный советник ФИФА Марк Пит, которого пригласил на работу глава организации Зепп Блаттер. Пит заявил, что документы по тем выборам недостаточно исследованы, этот пробел и будет заполнять Гарсия. Сам глава ФИФА не раз заявлял, что голосование, завершившееся победой заявок России и Катара, прошло честно. При этом Блаттер согласился только с тем, что было неправильно одновременно выбирать хозяев сразу двух мировых первенств. (lenta.ru)

**ФЕДЕРА –
РЕКОРДСМЕН**



Швейцарец Роджер Федерер стал рекордсменом по продолжительности пребывания на первой строчке рейтинга Ассоциации теннисистов-профессионалов (АТР). Об этом сообщает официальный сайт организации. Лидерство Федерера в рейтинге насчитывает в общей сложности 287 недель. Впервые швейцарец стал лучшим теннисистом мира в феврале 2004 года, и после этого он удерживал лидерство до августа 2008 года. После победы на «Уимблдоне»-2012 Федерер вернул себе первое место в рейтинге АТР, и прошедшая неделя стала для него 286-й неделей в качестве первой ракетки мира. Предыдущее достижение – 286 недель – принадлежало американцу Питу Сампрасу. Третье место в списке рекордсменов занимает чешско-американский теннисист Иван Лендл (270 недель). В настоящее время второе место в мировом теннисном рейтинге занимает серб Новак Джокович, третье – испанец Рафаэль Надаль. Изменений в первой десятке по сравнению с прошлой неделей не произошло. Лучший из россиян Михаил Южный сохранил за собой 28-е место. В первой десятке рейтинга Женской теннисной ассоциации (WTA) также изменений не произошло. На первом месте находится Виктория Азаренка из Беларуси, за ней идет Агнешка Радваньска из Польши. Замыкает тройку сильнейших россиянка Мария Шарапова. (lenta.ru)

Tour de France. Итоги второй недели

Во вторник на «Тур де Франс» был день отдыха. А это значит, что у нас есть возможность подвести итоги и вспомнить все самое интересное, что произошло на «Большой петле» за последние шесть этапов. Итак, первым делом давайте-ка вспомним главных героев последних шести этапов. Ведь они это заслужили. В общем, вот эта великолепная шестерка: Тома Векле из Euzopcar (10-й этап), Пьер Роллан из Euzopcar (11-й этап), Дэвид Миллар из Garmin (12-й этап), Андре Грайпель из Lotto (13-й этап), Луис Леон Санчес из Rabobank (14-й этап) и Пьеррик Федриго из FDJ.

Теперь посмотрим на то, как у нас на данный момент выглядят все классификации, а заодно попробуем оценить шансы лидеров этих самых классификаций остаться впереди всех своих нынешних конкурентов и до ближайшего воскресенья.

Начнем с командной номинации. Затем перейдем к классификации лучшего молодого гонщика и горной классификации. А уже в последнюю очередь поговорим о классификации по очкам и генеральной классификации. Лидирует в командной классификации команда RadioShack, у которой перед вчерашним этапом в активе значилось 205 часов 52 минуты и 34 секунды. Следом выстроились Sky, BMC и Astana.

Как бы мы ни критиковали Фрэнк Шлека, но именно он на данную секунду обеспечивает первое место своей команде в этом зачете (хотя без успехов Аймара Субельдия и Андреаса Кледена им бы тоже не светило первое место – так что не будем умалять заслуги и этих ребят).

А вот Sky не может похвалиться тремя гонщиками, которые способны находиться вверху генеральной классификации. Майкл Роджерс, к их сожалению, на этом Туре выглядит слабовато. Еще отмечу очень высокое четвертое место почти нашей команды Astana, благодаря усилиям Янеца Брайковича, Александра Винокурова и Андрея Гривско.

В классификации лучшего молодого гонщика уже сейчас совершенно ясно, что судьба белой майки решится в противостоянии между американцем Тиджеем ван Гардереном и французом Тибо Пино. Причем я все-таки отдаю предпочтение Пино. Ну не верю я, что ван Гардерен в таких тяжелых горах сможет себя показать лучше, чем боец из FDJ. Хотя у нас ведь еще будет и одна гонка с раздельным стартом. А в них Тиджей чувствует себя как рыба в воде. Чего не скажешь о Тибо, кстати. В общем, все будет очень-очень интересно!

С майкой горного короля перед вчерашним этапом было еще абсолютно ничего не понятно. Да и как можно о чем-то судить, если у нас впереди еще три горы высшей и столько же гор первой категории сложности? А ведь еще будут и менее сложные восхождения. Я считаю, что даже того же Тибо Пино не следует сбрасывать со счетов. А уж Микеле Скарпони, Тома Векле и Крис Соренсен еще точно попыта-



ются включиться в борьбу между Пьером Ролланом и Фредериком Кесьякоффом.

В классификации по очкам, очень интересно порассуждать, планирует ли Андре Грайпель, отпраздновавший в понедельник свой 30-ый день рождения, навязать борьбу Петеру Сагану за зеленую майку лидера. Я практически убежден, что у главной звезды Liqigas на этом Туре не хватит сил на третью неделю баталий. Он еще слишком молод и неопытен для этого.

Хотя не стоит забывать, что на этой «Большой петле» остались лишь парочка спринтерских этапов. А раздельщик из Грайпеля так себе. Как, впрочем, и из Петера Сагана. В таком случае Грайпелю нужно уезжать в отрывы и набирать там очки в спринтах на промежуточных финишах. Хотя слова ведь не совсем дурак, чтобы отпустить своего главного конкурента. В общем, единственное, что может помешать Петеру Сагану – это его собственный сход с дистанции.

Наконец касаемо генеральной классификации, на данный момент, признаться, совершенно не вижу, за счет чего англичанин Брэдли Уиггинс может потерять свою желтую майку лидера генеральной классификации «Тур де Франс 2012».

От Винченцо Нибаля за две недели «Большой петли» мы так и не увидели никаких конкретных действий. Да, он, разумеется, высококлассный гонщик, но... Не чемпион Винченцо, что тут еще скажешь... И в этом приходится убеждаться уже не в первый раз. Если не забыли, то год назад на «Джиро» была аналогичная ситуация.

Действующий чемпион «Тур де Франс» австралиец Кадел Эванс пока что больше борется не с Уиггинсом, а со всяческими неблагоприятными обстоятельствами, которые постоянно приключаются с ним на этой «Большой петле».

Единственный, кто на данный момент способен обыграть Брэдли – его соотечественник и одноклубник Крис Фрум (во всяком случае, у вашего автора складывается именно такое впечатление). Но Крис просто вынужден работать на своего капитана. И ведь видно, что ему вся эта ситуация очень сильно не по душе, но что он может поделать? Капитан – это капитан.

Вот и все. В общем, единственное, что может помешать Петеру Сагану – это его собственный сход с дистанции.

Наконец касаемо генеральной классификации, на данный момент, признаться, совершенно не вижу, за счет чего англичанин Брэдли Уиггинс может потерять свою желтую майку лидера генеральной классификации «Тур де Франс 2012».

От Винченцо Нибаля за две недели «Большой петли» мы так и не увидели никаких конкретных действий. Да, он, разумеется, высококлассный гонщик, но... Не чемпион Винченцо, что тут еще скажешь... И в этом приходится убеждаться уже не в первый раз. Если не забыли, то год назад на «Джиро» была аналогичная ситуация.

Действующий чемпион «Тур де Франс» австралиец Кадел Эванс пока что больше борется не с Уиггинсом, а со всяческими неблагоприятными обстоятельствами, которые постоянно приключаются с ним на этой «Большой петле».

Единственный, кто на данный момент способен обыграть Брэдли – его соотечественник и одноклубник Крис Фрум (во всяком случае, у вашего автора складывается именно такое впечатление). Но Крис просто вынужден работать на своего капитана. И ведь видно, что ему вся эта ситуация очень сильно не по душе, но что он может поделать? Капитан – это капитан.

ются включиться в борьбу между Пьером Ролланом и Фредериком Кесьякоффом.

В классификации по очкам, очень интересно порассуждать, планирует ли Андре Грайпель, отпраздновавший в понедельник свой 30-ый день рождения, навязать борьбу Петеру Сагану за зеленую майку лидера. Я практически убежден, что у главной звезды Liqigas на этом Туре не хватит сил на третью неделю баталий. Он еще слишком молод и неопытен для этого.

Хотя не стоит забывать, что на этой «Большой петле» остались лишь парочка спринтерских этапов. А раздельщик из Грайпеля так себе. Как, впрочем, и из Петера Сагана. В таком случае Грайпелю нужно уезжать в отрывы и набирать там очки в спринтах на промежуточных финишах. Хотя слова ведь не совсем дурак, чтобы отпустить своего главного конкурента. В общем, единственное, что может помешать Петеру Сагану – это его собственный сход с дистанции.

Наконец касаемо генеральной классификации, на данный момент, признаться, совершенно не вижу, за счет чего англичанин Брэдли Уиггинс может потерять свою желтую майку лидера генеральной классификации «Тур де Франс 2012».

От Винченцо Нибаля за две недели «Большой петли» мы так и не увидели никаких конкретных действий. Да, он, разумеется, высококлассный гонщик, но... Не чемпион Винченцо, что тут еще скажешь... И в этом приходится убеждаться уже не в первый раз. Если не забыли, то год назад на «Джиро» была аналогичная ситуация.

Действующий чемпион «Тур де Франс» австралиец Кадел Эванс пока что больше борется не с Уиггинсом, а со всяческими неблагоприятными обстоятельствами, которые постоянно приключаются с ним на этой «Большой петле».

Единственный, кто на данный момент способен обыграть Брэдли – его соотечественник и одноклубник Крис Фрум (во всяком случае, у вашего автора складывается именно такое впечатление). Но Крис просто вынужден работать на своего капитана. И ведь видно, что ему вся эта ситуация очень сильно не по душе, но что он может поделать? Капитан – это капитан.

Вот и все. В общем, единственное, что может помешать Петеру Сагану – это его собственный сход с дистанции.

Наконец касаемо генеральной классификации, на данный момент, признаться, совершенно не вижу, за счет чего англичанин Брэдли Уиггинс может потерять свою желтую майку лидера генеральной классификации «Тур де Франс 2012».

**СУПЕРКУБОК
У «РУБИНА»**

Казанский «Рубин» выиграл суперкубок России по футболу. В матче за этот трофей «Рубин» обыграл чемпиона России питерский «Зенит» со счетом 2:0. Оба гола были забиты в первом тайме – отличились Сальваторе Бокетти и Владимир Дядюн. Матч проходил при тридцатиградусной жаре, в связи с чем арбитр – Сергей Карасев – несколько раз делал в игре минутные паузы, давая игрокам попить воды. «Рубин» выиграл суперкубок во второй раз в истории клуба; впервые казанцы завоевали этот трофей в 2010 году. «Зенит» также становится обладателем суперкубка дважды – в 2008 и 2011 годах. Матчем за суперкубок в России открылся новый футбольный сезон. В связи с переходом чемпионата России по футболу на систему «осень – весна» эта игра впервые состоялась в июле. Раньше матчи за суперкубок проводились в марте. Чемпионат России по футболу начнется 20 июля матчем «Мордовия» – «Локомотив». (lenta.ru)



НА ПОНИЖЕНИЕ

54-кратный чемпион Шотландии по футболу клуб «Рейнджерс» начнет сезон-2012/13 в третьем дивизионе – четвертом и самой низкой профессиональной лиге в стране. Об этом сообщает BBC. 4 июля «Рейнджерс» был исключен из состава шотландской премьер-лиги, и команда пыталась получить место в первом дивизионе. Однако на общем собрании шотландской футбольной лиги, которое состоялось 13 июля, «Рейнджерс» не разрешили играть во второй по силе лиге. По ходу сезона-2011/12 с «Рейнджерс» из-за трудностей с финансированием было снято 10 очков. Дольше всего клубом в сезоне-2011/12 в первом дивизионе было снято 50 млн фунтов стерлингов, и с февраля 2012 года «Рейнджерс» находился под внешним управлением. В июне 2012 года клуб из Глазго за 5,5 млн фунтов купил бизнесмен Чарльз Грин. После чего положение дел в клубе начало улучшаться. «Рейнджерс» является мировым рекордсменом по количеству побед в национальном первенстве. Клуб из Глазго 54 раза становился чемпионом Шотландии. 33 раза «Рейнджерс» выигрывал Кубок страны, а в 1972 году одержал победу в Кубке кубков. (lenta.ru)

НОВЫЙ КОНТРАКТ

Банк Barclays продлил контракт с английской премьер-лигой до 2016 года. Как сообщается на сайте премьер-лиги, сумма контракта составила 40 млн фунтов (\$62 млн). Контракт дает банку право размещать рекламу на матчах премьер-лиги и в эфире ее трансляций по всему миру, оказывать банковские услуги на мероприятиях лиги и продавать на них билеты. Спонсорские отношения между Barclays и английской премьер-лигой существуют с 2001 года. Текущий контракт стоил Barclays 27,5 млн фунтов, его срок истекает в конце сезона 2012-2013 годов. В последнее время банк Barclays оказался в центре внимания прессы из-за скандала, вызванного его участием в банковском заговоре и махинациях со ставками. В результате скандала был уволен глава банка Боб Даймонд. Как сообщает BBC News, в начале июня 2012 года банк был оштрафован регуляторами на \$435 млн. В июне английская премьер-лига заключила сделку с компаниями Sky и BT на трансляцию своих матчей на общую сумму 3,018 млрд фунтов. Сумма сделки на 70% больше той, которую премьер-лига получила за текущий контракт. Матчи премьер-лиги транслируются в 650 млн домов по всему миру. Новый сезон лиги стартует 18 августа. Нынешним ее чемпионом является «Манчестер Сити». (lenta.ru)

**У «АРМЕЙЦЕВ»
СВОЙ БОРТ**

Российская авиакомпания «Аэрофлот» раскрывает один из своих самолетов в цвета ЦСКА, заявил генеральный директор авиакомпании Виталий Савельев. «Аэрофлот» стал генеральным спонсором столичного клуба на сезон-2012/13. Сумма договора равна \$9 млн. «Аэрофлот» будет предоставлять команде для перелетов самолеты Airbus A320. «Мы подготовили сюрприз за рамками нашего договора: мы раскрасим один из наших самолетов во флаги ЦСКА. Этот самолет будет летать по России и по всему миру, чтобы все и за рубежом представляли, что такая команда существует», – цитирует Савельева «Р-Спорт». Ранее авиакомпания предоставляла в распоряжение команды самолет Ту-154, который был соответствующим образом брендирован. (eurosport.ru)



Сборная Испании. Один шаг до величия

Несколько дней назад в Эстонии завершился чемпионат Европы среди сборных, возраст игроков в которых не превышает 19 лет. Победителями стали – всё верно – испанцы. Уже сейчас можно начинать восхищаться нынешней «фурией рохой», которой до статуса абсолютного гегемона мирового футбола осталось совсем чуть-чуть.

Поздним вечером, ознаменовавшим окончание предыдущей недели, в Эстонии доигрывался финал чемпионата Европы среди молодежных сборных. Игрокам в этих командах не было больше 19 лет, поэтому расклады несколько отличались от того, что происходило на «взрослом» Евро в Польше и Украине. К примеру, до финала дошла команда Греции, которая обыграла в полуфинале Англию, а в группе одержала верх над Португалией и эстонцами. Тем не менее, некоторые вещи остались неизменными, поэтому в финале греки играли с молодой командой Испании, которую в стране называют гојта – «маленькие красные». И вот эта золотая молодежь смогла-таки в довольно скучном матче забить единственный гол и стать двукратным чемпионом Европы. Больше того, это была четвертая победа на подобном турнире за последние 6 лет.

Вообще, тут нужно просто считать. За эти самые шесть лет испанцы выиграли: 2 Евро и один ЧМ взрослой сборной, один ЧЕ для игроков не старше 21 года, 4 Евро, на которых возраст не может превышать 19 лет, 2 – для футболистов меньше 17. Также есть неслабое количество побед девушек, но это немного другая песня, так что их сейчас не будем учитывать. Больше того, отдельным пунктом идет взрослая команда, потому что в ней все три титула выигрывались практически идентичным составом (хотя изменения, разумеется, были едва ли не в каждой линии). Зато вот о молодежи нужно поговорить особенно.



Надо понимать, что каждый год, как правило, тренерам приходится собирать новые сборные на турниры подобного уровня, потому что регулярно игроки взрослеют и уходят на повышение. Однако при-

ходят новые, которые уже успели выиграть что-то в своих возрастах, и получается какой-то конвейер по производству победителей.

Кстати, в Испании молодежные команды не играют в тот футбол, который проповедует главная сборная. Отмечая это потому, что, к примеру, в «Барселоне» пацанов с самого юного возраста ставят в схему 4-3-3 и заставляют по ней играть, воспитывая новых Пууйоль, Хави, Иньест и, разумеется, Месси. Так было не всегда – это веяние последних десятилетий, но подобный подход дает свои плоды в «тики-таку», которые, кстати, могут испытывать давление психологическое или сложности незыгранности с партнерами, но они точно знают, чего требуют от них тренер, потому что это одна большая пирамида. В сборной все идет по-другому, и молодежь не играет в «тики-таку», хотя и проповедует постоянный контроль мяча. Между прочим, большинство игроков молодежной сборной уже сыграли по несколько матчей за первые команды своих клубов (к слову, здесь представительство «Барсы» и

«Реала» куда меньше, чем в главной сборной), что также говорит о перспективах этих парней.

По сути, Испании осталось добиться лишь одной победы в футболе, чтобы начало XXI века окончательно окрасилось в красные ожельные цвета в этом виде спорта. Речь, разумеется, идет об Олимпиаде, которая вот-вот начнется в Лондоне. Для этих целей на Игры в составе команды поедут в том числе и несколько представителей первой сборной – Хорди Альба, Хави Мартинес и Хуан Мата. Это не считая таких игроков, как Давид де Хеа, Сесар Аспликуэта, Мартин Монтойя, Иско, Тельо, Икер Муниан – все эти игроки в той или иной степени известны далеко за пределами своей страны – многие являются основными в своих клубах – «Манчестер Юнайтед», марсельский «Олимпик», «Атлетико», «Барселона». Это сборная Испании – 2, как сказали бы в России. 90% этого состава не играет до прочим, большинство игроков молодежной сборной уже сыграли по несколько матчей за первые команды своих клубов (к слову, здесь представительство «Барсы» и

шапкакадательством, либо сборная Бразилии, в которой ситуация с составом аналогичная – что не имя, то звезда.

Но даже возможный проигрыш не изменит сути сегодняшней системы подготовки игроков в Испании – она восхитительна. Можно рассказывать, что все дело в таком поколении, но когда идет такое количество побед, причем на самых разных возрастных уровнях – не в талант дело, а в его разработку. Испанцам, несмотря на ту финансовую клоаку, в которой они находятся, удается поддерживать как минимум футбол – игроки за это благодарят иргой и титулами. Все представители взрослой сборной Испании следили за финалом в Эстонии, а сразу после игры поздравляли в Twitter'e своих младших коллег. И это тоже показатель. Во всем этом не хочется в очередной раз откровенно скатываться на «а вот у нас творится полный бардак», поэтому просто позволю один короткий вывод. Если испанская молодежь – гојта, то у нас откровенное Generation B. Потому что Bentley.

sport.ru

sport.ru

Алия Каримова

Италия, Италия... Эта прекрасная солнечная страна, над которой время не властно, окруженная морями и утопающая в зелени, не дает места ни плохому настроению, ни безрадостным мыслям.

Запах Италии – это прежде всего божественный аромат кофе, который доносится отовсюду и которым, как мне кажется, пропитаны все улочки и площади. Ах, да – еще морской бриз и аппетитный запах рыбных блюд! Рыба и морепродукты тут в таком колоссальном ассортименте, что иногда нам – жителям степей и гор, без специализированного словаря не понять отличие одного блюда от другого.

Итальянская кухня признана гурманами всего мира, а итальянские рестораны, рассыпанные, как бисер, по всему земному шару, подтверждают ее популярность. И она настолько разнообразна, что, путешествуя от голенища к каблук итальянского «сапога», можно найти совершенно разные кулинарные особенности. В их основе лежат исторически сложившиеся многовековые традиции с культурными влияниями римлян, греков, лангобардов, арабов и прочих народов, когда-либо населявших Италию или оказывавших влияние на формирование ее культуры.

Легкость приготовления, творческий подход, свежесть продуктов, огромный ассортимент пряных трав и оливковое масло – главные секреты успеха Италии кулинарной. Возведение еды в Италии почти в культ делает вопрос «Что ты ел?» таким же популярным, как и вопрос «Как дела?», и требует на него обстоятельного ответа.

Посетить Апеннины и питаться фаст-фудом – равносильно непомерной глупости. А избежать презрительных взглядов и ярлыка «безмозглые туристы» помогут простые правила.

Collazione – завтраки обычно подаются с 7 до 10 утра, поедаются у барной стойки стоя (в гостиницах не в счет) и состоят из капучино и круассана. Никаких бутербродов с чаем, сосисок, яичниц и каш, боже упаси! Про чай в Италии лучше вообще забыть: итальянцы чай практически не пьют и в ресторанах его подают очень редко. Слово «чай» у них вызывает мимолетный ступор, а фраза «чай с молоком» – недоумение и замешательство.

Pranzo – обед с 12.30 до 14.00, только так и никак иначе. Горе вам, если вы захотели покушать после двух – останется только перекусить бутербродом в баре под сочувственным взглядом бармена, топая в Макдональдс, ну или в китайский ресторан. Все остальные рестораны, кроме самых презренных «туристических», находящихся на площадях, будут наглухо закрыты. Так что, составляя маршрут экс-



■ Buon appetito на Апеннинах

Путешественнику на заметку

но очень дружелюбны. Кроме того, они настоящий кладезь знаний о своей местности.

Paninoteca – кофейня с холодными и горячими бутербродами (panini) и сэндвичами (tramezzini).

Gelateria – кафе-мороженое.

Pasticceria – кондитерская.

Rosticceria – закусочная, с уже готовыми блюдами, в том числе на вынос.

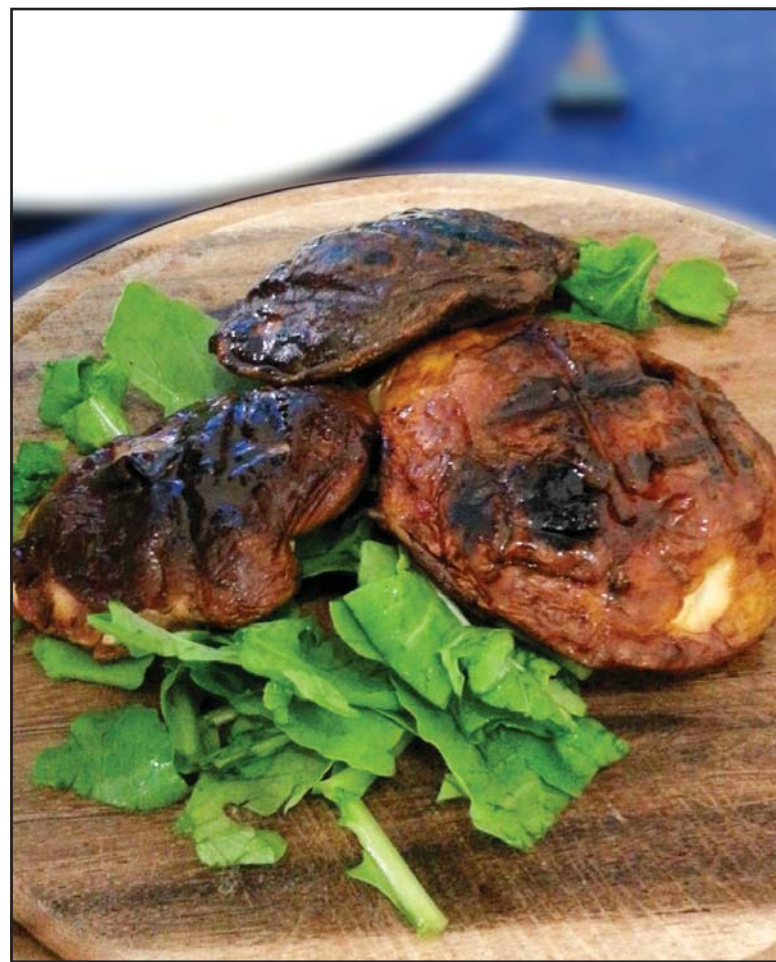
Caffe – обычно действует система самообслуживания (кроме завтраков). Возможно, вам предложат panini (бутерброды) или гренки, чтобы вы могли быстро перекусить. В меню всегда есть алкогольные напитки.

Ristorante – дорогой ресторан с безупречным обслуживанием, качественными скатертями и посудой.



вать всевозможными паштетами и овощной икрой. Ни в коем случае нельзя сочетать рыбу с сыром (а также сыпать пармезан на пасту с морепродуктами), а вот ветчину с дыней, или клубнику с бальзамическим уксусом – это, пожалуй, это сколько угодно! (И, кстати, очень вкусно!)

Следующим в меню стоит Primo piatto, то есть первое блюдо, и это широкий выбор макаронных, рисовых блюд и пиццы. Привычных нам жидких супов, как правило, не найти, и даже известный Минестроне тут совсем другой – больше похожий на тушеные овощи с небольшим добавлением бульона. В итальянской кухне первое блюдо



Как покушать – знакомимся с традициями

Когда речь заходит об устройстве трапезы, энтузиазм итальянцев не знает границ, и начинается она неизменно с antipasti, то есть закусок. Это может быть мясная нарезка, включающая в себя полупрозрачные ломтики легендарной пармской ветчины, салями или мортаделлы, сырная тарелка в сопровождении нескольких листиков салата и острой пасты из сушеных помидоров. Для разжигания аппетита на столе обязательно присутствует свежий хлеб, который можно, в ожидании заказа, просто макать в ароматизированное оливковое масло или намазы-



курсии, надо заранее (с помощью форумов или гидов) найти место, где вы решите пообедать именно в эти часы.

Cena – ужин не раньше 7.30, а то и 8 вечера. Если вам хочется поесть раньше, это ваши личные проблемы, и это никого не волнует – идите опять же в бар или Макдональдс. Если вас угораздит-таки зайти куда-то поужинать в 19.00, то наибольшее, на что можете рассчитывать – только-только открывающийся ресторан с неразогретой плитой и ужинающими официантами.

Где покушать – изучаем вывески

Autogrill – некий микс кафе и супермаркета на всех автострадах Италии. Круглосуточно можно покушать разве что там, ну и, с недавнего времени, в Макдональдсе. Остальные заведения будут работать строго по расписанию, вывешенному на дверях.

Bar – бары играют важную роль в жизни итальянцев, их можно найти почти на каждом углу. Здесь назначаются встречи, отдыхают, подписывают открытки, разглядывают карту или просто наблюдают за окружающим миром, потягивая кофе или пиво. Но сначала надо будет получить чек у кассира и только потом подойти к стойке и сделать заказ. Причем выпить кофе стоя будет раза в 2-3 дешевле, чем за столиком. Работники баров обыч-

Trattoria, Taverna, Osteria (остерия, на итал. oste – гость) – тип ресторанов с отсутствием меню в переплете, упрощенным сервисом, более низкими ценами и ориентацией на постоянных клиентов. Также для них характерна более домашняя обстановка, где подают вино и не очень изысканную, но вкусную еду.

Locanda – ресторан, предлагающий традиционные местные блюда. Меню обычно выставляется в витрине. Вам могут предложить меню для туристов (menù turistico), включающее ограниченный набор из 3-х или 4-х блюд по фиксированной цене, или так называемое «блюдо дня» (piatto del giorno).



считается основным, поэтому оно особенно сытное.

Логичным продолжением первого блюда является второе – Secondo piatto. Оно, как правило, меньше по объему, чем первое, и состоит из рыбных и мясных блюд. В настоящем итальянском ресторане мясное или рыбное блюдо подается только с соусом без гарнира. Гарнир относится к отдельной категории блюд – contorno – и состоит обычно из овощей и салатов.

Самое страшное, что вы можете сделать по отношению к итальянской кухне – заправить пиццу или пасту кетчупом. Если вас за этим застукает итальянец, вам навсег-

да обеспечена репутация дикого невежественного иностранца, ничего не понимающего в жизни. Я уверена, если бы они могли, они бы занесли подобных преступников в черные списки посольства, чтобы потом никогда не давать им итальянскую визу.

Insalata – салат положено есть только после горячего, а не в качестве закуски. И вообще, салат – это пара листиков рукколы и помидорка, заправленные оливковым маслом, а не громоздкий «оливье» или калорийная «мимоза».

Dolce – итальянские десерты снискали всемирную славу, а некоторые из них поистине божественны! Миндальные бисквиты, муссы, кремы, классическое тирамису и, конечно же, мороженое.



огромный, это и легкие сорта, для аперитивов и овощных и рыбных блюд; и терпкие, достаточно крепкие для мясных блюд; и сладкие фруктовые (преимущественно сицилийские) для десертов.

Обычно в конце еды (помимо кофе) на стол приносятся на выбор несколько бутылочек ликеров-диджестивов, которые надо выпивать строго, как в аптеке, маленькой рюмочкой. Наиболее популярны сорта ликеров: Amaro – горьковато-сладким вкусом, Fernet-Branca – очень горький, Limoncello – лимонный, Strega – травяной, Sambuca – анисовый, Amaretto – миндальный, Mille fiore – с травами и альпийскими цветами, Silvestro – с травами и орехами.

Что выпить – «Кофейная карта»

Caffè espresso – называемый самими итальянцами также «caffè normale», обычный кофе. Если подается в стеклянных стаканах, вы можете встретить также название Caffè in vetra.

Caffè decaffeinato – кофе без кофеина.

Caffè corto или Caffè ristretto – эспрессо, густой, подается на самом дне чашечки, порой всего лишь по несколько капель, концентрирует в себе весь аромат и вкус кофе, за счет высокой концентрации кофеина в малом количестве жидкости – очень бодрящий.

Caffè lungo в нем много воды, за счет чего вкус и аромат не так ярко выражены. И несмотря на количество кофеина больше чем в эспрессо или ристрето, не производит такой бодрящий эффект на человека, как они.

Caffè macchiato (freddo o caldo) – эспрессо с добавлением капельки молока сверху – холодного или горячего, отсюда и приставка к названию. Часто молоко добавляют в виде пены, отчего его порой принимают за капучино (иногда вы можете встретить даже название Caffè schiumato, пенное, как подвид). Подается с присыпкой какао сверху, для гармонизации вкуса.

Caffè corretto – эспрессо с добавлением небольшого количества какого-нибудь алкоголя.

Sarapuccino – всемирно известный и любимый кофейный напиток, состоящий из эспрессо, молока и молока в виде пены.

Caffè in ghiaccio – холодный кофейный напиток, подающийся преимущественно летом, состоящий из эспрессо, сахара и кусочков льда. Похож на него Caffè shakerato, где все содержимое взбивается в шейкере.

Marocchino – кофейный напиток, состоящий из эспрессо, тертого шоколада и молока в виде крема. Приготавливается в современных кофе-машинах.

Caffè frappé – греческое изобретение. Очень сладкий кофе, состоящий из эспрессо, сахара и воды (иногда добавляют молоко, но это не обязательно). Количество сахара может в 2 раза превышать количество кофе!

Caffelatte – кофе с молоком, количество и того и другого в напитке на усмотрение приготавливающего. В барах подается в стеклянных стаканах.

Latte macchiato – альтернатива Caffelatte, горячий напиток, состоящий из двух слоев: взбитого в пену молока и эспрессо.

Аппетит приходит во время еды, а счет после

Все заведения должны выдавать счет стандартного образца (la ricevuta fiscale), включающий НДС (I.V.A.). Плата за обслуживание (il servizio – или сервис) обычно уже входит в счет, но если сервис вам особо понравился, можно дать официанту чаевые (la mancia – ла манча) – 5-10% от заказа. Кроме того, в счет иногда включаются supplemento (дополнительные издержки) и sorpetto (сервировка), которая в разных заведениях может составлять от 10 до 20% от стоимости счета, или быть фиксированной, например – 2 евро с человека. И даже если кто-то из вашей компании не ел, а просто сидел с вами за столом, то придется оплатить сервировку и за него.

Ну вот и все, если кратко! И не забудьте прихватить в дорогу разговорник и словарь. Удачного путешествия!

Что выпить – «Винная карта»

Вода и красное вино – 2 самых любимых напитка итальянцев, не считая кофе, конечно. Привычных нам фруктовых соков в меню, как правило, не найти. Вода их любимица, натуральная (liscia, naturale) или газированная (gassata, frizzante). Соки вообще не популярны в Италии, да оно и логично – зачем консервировать сок из фруктов, которые и так в наличии круглый год, каждый в свой сезон.

Трапезы начинаются аперитивами, для возбуждения аппетита, сопровождаются бокалом красного вина, которое стоит на страже кровеносных сосудов и регулирует уровень холестерина в крови, а заканчиваются диджестивами, улучшающими пищеварение.

Расхожее правило – «к мясу исключительно красное вино, а к рыбе – белое» итальянцев, понимающих толк в винах, вызывает смех. Выбор вин, особенно красных, в Италии

Жизнь в другую сторону

Австралия – страна неизгладимых впечатлений



Василиса Тулеуова

Вы когда-нибудь хотели научиться ходить вверх ногами? Думаете, это невозможно? Нет ничего невозможного. Приезжайте в Австралию – и с легкостью начнете сами собой ходить вверх ногами по южному полушарию Земли.

Австралия – это страна, где абсолютно все «в другую сторону». Когда у нас лето и жара, тогда австралийцы встречают зиму и катаются на лыжах. Если в Казахстане долгое время велась борьба с «праворульниками», то в Австралии все машины именно такие, ведь они ездят совершенно в другом направлении по сравнению с нами.



Поездка на «южный» материк, Австралия с латыни переводится как «южный», это целый подвид, ведь она занимает не менее полутора суток. Так, полет из Алматы до Абу-Даби длится 4,5 часов, небольшая пересадка в 2-3 часа и снова полет до Австралии в 14 часов. Но когда приезжаешь и тебя встречает солнце заливает страна, то всю тяжесть перелета как рукой снимает.

Ракушки над водой

Крупнейшим городом Австралии является Сидней. Площадь города составляет 12144,6 кв. км, а население около 4,5 млн человек. Сидней – столица штата Новый Южный Уэльс. Город был основан в 1788 году Артуром Филлипом, который прибыл сюда в главе Первого флота. Город был назван колонистами в честь лорда Сиднея – бывшего на тот момент министром колоний Великобритании. Кроме того, что Сидней крупнейший город страны, он может

похвастаться огромным выбором развлечений.

Не побывать в этом городе и не посмотреть знаменитый Сиднейский оперный театр – просто преступление. Трудно представить себе Сидней, да и всю Австралию в целом без этого сооружения, однако до 1958 года на этом месте находилось обычное трамвайное депо.

Архитектором оперного театра замысел датчанин Джорн Утзон. Образ белых раковин над водой – именно таков был творческий замысел молодого и дерзкого архитектора. Его задумка была грандиозной, но и довольно сложной для своего времени. Ведь планировалось, что строительство оперы

тальный Харбор-Бридж. Это самый большой мост Сиднея, из-за своей конструкции его называют «вешалкой». Стальная арка «вешалки» весит 39 000 тонн. Она возвышается на 139 метров над уровнем моря и при этом имеет клиренс (просвет) 49 метров над уровнем поверхности воды залива, что обеспечивает проход любых морских судов под мостом. Интересно, что высота арки может увеличиваться примерно на 18 см в жаркие дни из-за того, что металл, нагреваясь, расширяется. Но, пожалуй, самое удивительное и приятное для экстремальных туристов в Харбор-Бридж то, что на него можно подняться и почувствовать себя настоящим строителем моста. Во всяком случае, пережить незабываемые ощущения высоты и получить почетный титул покорителя металлической вершины.

Вы в составе небольшой группы под руководством опытного инструктора, в специальной амуни-



ции и после тщательного инструктажа получаете право пройтись по лестницам с решеточным полом, сквозь который видно все, что происходит далеко внизу. Но все страхи отходят на второй план, когда на самой вершине моста у вас останавливается дыхание от красоты панорамного вида на Сидней.

Неподалеку от моста и Сиднейской оперы находится любопытный музей современного искусства, вход в который бесплатный. К слову сказать, большинство художественных музеев страны также бесплатны. И именно поэтому, наверное, они пользуются невероятным успехом не только у туристов, но и у самих жителей Австралии, которые любят посещать музеи всей семьей.

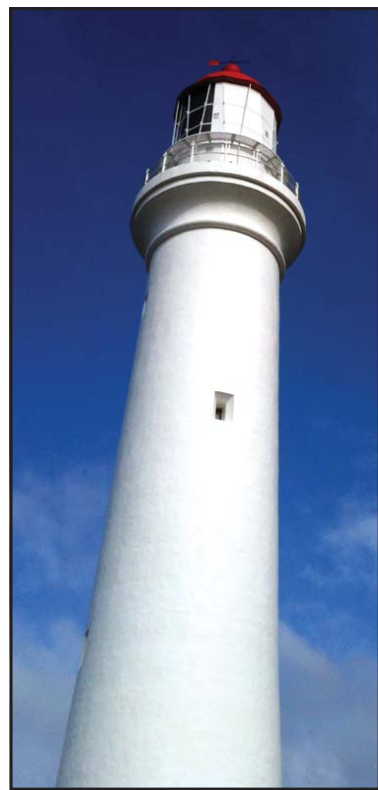
Отдельного внимания туриста заслуживает и ботанический сад в Сиднее, который занимает внушительную площадь и даже зимой поражает разнообразием растений.

Сиднейский королевский ботанический сад расположен на берегу Фермерской бухты. Сегодня ботанический сад занимает площадь порядка 30 гектаров, и здесь находится богатейшая коллекция растений – около 7,5 тысяч видов. Условно сад поделен на несколько зон: розарий, тропический лес, сад кактусов и суккулентов, экспозиция гербариев Нового Южного Уэльса, оранжерея папоротников, пальмовая роща. Особого внимания заслуживают небольшие декоративные бассейны и водоемы, скульптуры, лужайки и мостики, украшающие сад.

Океанические сны

Вторым по величине городом Австралии является Мельбурн, столица штата Виктория. Он расположен вокруг залива Порт-Филипп. Еще в 1803 году на этом месте образовалось небольшое поселение коло-

нистов, сам же город был основан в 1835 году. Во времена «золотой лихорадки» в некоторых районах города (Кэстлмэйн, Бендиго, Балларат) были обнаружены залежи золота. Численность населения с пригородами составляет, по оцен-



кам на 2007 год, около 3,8 млн человек. Мельбурн – самый южный город-миллионер в мире. Погода здесь несколько холоднее и ветренее сиднейской.

Одной из самых запоминающихся достопримечательностей города является Мельбурнский зоопарк, старейший зоопарк в Австралии. Он является одним из крупнейших в мире. В нем демонстрируется не только фауна, но и флора. Животные и растения сгруппированы в нем по биоклиматическим зонам (зонам обитания). В зоопарке представлено 350 видов животных из Австралии и всего мира. Расположен он в 4 км от центра Мельбурна в районе Royal Park. Его площадь 22 гектара.

Любопытно, что в зоопарке можно не только ознакомиться с жизнью животных и растений, но и провести встречу, конференцию, и даже сыграть свадьбу. В зоопарке организован широкий набор услуг для посетителей. Например, име-

ются платные места для пикников. В системе проката, помимо аренды инвалидной коляски, за дополнительную плату можно нанять человека, который будет ее катать.

Природа Австралии просто поражает, и это касается не только удивительных животных, таких как кенгуру, коалы и опосумы, но и, безусловно, океана.

Из Мельбурна можно на целый день на машине отправиться на встречу ветру и океану. По Великой океанической дороге, которая сама является достопримечательностью, можно добраться до 12 скал, носящих название апостолов. Любопытно, что изначально это место носило название «Свинья и поросята», которое в 1950-х годах с целью привлечения большего числа туристов было изменено на «Двенадцать апостолов». В настоящее время сохранилось только 8 из 12 первоначальных скал-апостолов.

12 апостолов – это группа скал, стоящих по одиночке в воде и производящих неизгладимое впечатление своим величием и невозму-



тимостью. Мне довелось побывать там на закате пасмурного зимнего дня, в этот момент скалы походили на декорации замечательного фильма «Мрачные тени» гениального Тима Бертона и оставили невероятное ощущение благоговения перед природной стихией.

Путевые байки

Кенгурятина по-австралийски – это вам совсем не то, что казы по-казахски.

Как-то мне предстоял долгий автобусный переезд из Мельбурна

до горнолыжного курорта Маунт Булер. В дороге я разговорилась с одной австралийской дамой. Она учитель младших классов, но сейчас полностью посвятила себя своей собственной ферме. На фото ее фермы, которое она показывала, я увидела лошадь, и в общем тренде разговора об особенностях жизни в Казахстане я упомянула о том, что мы едим лошадей. И тут мир добропорядочной австралийки пошатнулся. Мало того, что мы живем в какой-то доселе неизвестной для нее стране, так мы еще и едим лошадей! Услышав об этом, она стала причитать, что это невероятно и какие-то мы особые люди. На что я ей ответила, что есть лошадей для нас также привычно и естественно как для них, австралийцев, есть кенгуру. Стейк из кенгуру – одно из самых распространенных австралийских угощений. И даже после этого австралийская дама не унилась. В общем, весь Казахстан для нее навсегда останется непонятной страной, где едят лошадей...

Китайский шок

В Австралии очень много эмигрантов, львиную долю из которых составляют китайцы. Очень многие вывески в стране переведены на китайский, так что впору вводить второй государственный язык. Коммуницировать с китайцем не составляет труда. Так произошло и со мной. Я разговорилась с одним из китайцев на пароме. О Казахстане он слышать не слышал. Тогда я начала объяснять географически, где расположена моя родина. Буквально в двух словах: между Россией и Китаем, мой новый знакомый с неподдельным любопытством ответил, а что там есть какая-то страна? Ну, о том, что большинство китайцев считают нашу территорию Китаем, мы все слышали, но когда с этим сталкиваешься лично, это как-то настораживает. Дальше – больше. Вторым зубодробильным вопросом из уст моего нового знакомого китайца был вопрос с утверждением: «А вы там по-китайски разговариваете, да?»

Трудности перевода

Пользуясь тем, что в Австралии зима, а до горнолыжного сезона в Алматы еще четыре месяца, я решила покатаюсь на лыжах в этом удивительном уголке земли. К слову, из-за непродолжительности сезона и отсутствия высоких гор лыжный отдых в Австралии – не самый типичный вид отдыха. Тем более что достаточно дорого обходится. Так, однодневная поездка на автобусе до лыжного курорта Маунт Булер из Мельбурна стоила 145 австралийских долларов, которые несколько дороже американских. Ski pass на полдня стоил 108 долларов, а снаряжение: лыжи, ботинки и палки – 50 австралийских долларов. И именно здесь, в пункте проката горнолыжного снаряже-



Согласно данным журнала «Вокруг Света», под термином «австралийские аборигены» подразумевается совокупность собственно материковых аборигенов с жителями островов пролива Торреса (которые этнически и культурно имеют много общего с папуасами Новой Гвинеи). Ученые находят в Австралии останки людей, живших 40 тыс. лет назад (Mungo Man), но предполагается, что первые люди появились здесь еще раньше. Культура австралийских аборигенов – самая древняя непрерывающаяся культура на Земле. Представьте, что вы решили отдохнуть в Египте и встретили там людей, всецело поклоняющихся священному крокодилу и закапывающих вместе с покойником жену и рабов. Нечто подобное можно найти только в Австралии, хотя культура австралийских аборигенов значительно более миролюбива.

По-прежнему остается загадкой, откуда, когда и как они пришли. До недавнего времени предположение, что в период заселения берегов Индийского океана некий Колумб первобытного мира нашел Австралию, преодолев 60 морских миль между Индонезией и Новой Гвинеей, оставалось не более чем гипотезой. И лишь совсем недавно в журнале BMC Evolutionary Biology впервые были опубликованы доказательства. Группе ученых из Индии под руководством генерального директора Антропологической службы Индии Рагхавендры Рао удалось найти общность между геномом австралийских аборигенов и некоторыми группами людей (так называемыми «реликтовыми популяциями»), проживающими в Индии. Формальное время разделения двух ветвей – 45–65 тыс. лет назад, что хорошо соотносится с предполагаемым временем заселения Австралии.

Почему им приглянулся континент? Красивую идею выдвинул Джеймс Коуэн в книге «Начала традиции аборигенов». Предки нынешних аборигенов не хотели вымирать от извержений вулканов, потоков, быстро меняющихся условий окружающей среды, они искали и нашли стабильность в Австралии. Постоянство окружающего мира заморозило их развитие – древние традиции, медлительность и созерцательность, даже животноводством не занимаясь. Они – такая же ленивая боковая ветвь безжалостной эволюции, как эндемичные австралийские животные, беззащитные реликвии, не меняющиеся в отсутствие хищников. Где еще могли бы выжить неторопливые, без острых зубов и брони плюшевые коалы, для которых единственный способ защиты – забраться повыше на эвкалипт? Когда пришли белые, аборигены поступали так же – уходили подальше в никому не нужное редколесье.

На момент прибытия европейцев, в конце XVIII века, на материке проживало 300-750 тыс. человек. К концу XIX – началу XX веков население сократилось до 100 тыс. в результате новых болезней (только оспа «скосила» чуть ли не 50% аборигенов) и невозможности адаптироваться к жизни рядом с белыми, отобранными водные и земельные ресурсы. Аборигены говорили на 250 языках и примерно 700 диалектах. Сейчас осталось 145 языков, из которых 110 считаются вымирающими. Как говорят лингвисты, эти языки не имеют общих корней ни с одним другим неавстралийским языком. Часть родственна между собой – их объединили в группу языков Pama-Nyungan. Другие совершенно уникальны, и их называли языками non-Pama Nyungan. И поныне в разных племенах существует большое разнообразие культурных, языковых и социальных традиций, прослеживаются только некоторые общности.

ПАРТНЕР ПРОЕКТА



AUTO.LAFA.KZ

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

НОВЫЙ RANGE ROVER
РАССЕКРЕЧЕН

Несмотря на то, что новейший внедорожник британской марки уже 4-го по счету поколения дебютирует лишь осенью в Париже, уже сейчас мы видим, какой стала долгожданная модель. New Range Rover будет построен на новейшей алюминиевой платформе, которая в свою очередь будет позаимствована у флагмана Jaguar – модели XJ, естественно, с доработками и «подгонкой» под Range Rover. Благодаря этому вес автомобиля, относительно нынешнего поколения, удастся снизить примерно на 400 кг. Самым легким из новейших Range Rover станет модификация с бензиновым V6, вес которого удастся сохранить в рамках 2 тонн. Касаясь силовых установок известно, что гамма ДВС будет представлена бензиновыми V8 (5.0 л) как в «атмосферной», так и в версии с механическим нагнетателем. Затем будет доступен «дизель» V8 4,4 литра, а также гибридная модификация с V6 «в основе». «Мощностной разброс» моторов составит от 260 до 510 «лошадей». Продажи новейшего Range Rover IV начнутся в конце нынешнего года. До Казахстана автомобиль доедет в первых числах января. По предварительным данным, стоимость новейшего Range Rover увеличится на 30%. К примеру, в Казахстане стартовая цена на автомобиль с турбодизельным двигателем 4,4 литра начинается от 132 000 у.е.

ИЗ ROLLS-ROYSE
GHOST СДЕЛАЮТ КУПЕ

Тестовый образец в камуфляже был запечатлен фотошпионами на одной из улиц немецкого города. Серийная версия прототипа, облаченного в «камуфляж», появится примерно к 2013-2014 годам, и будет составлять конкуренцию аналогичным седанам без задней пары дверей, существующим у конкурентов из «конюшен» Bentley, Aston Martin, Maserati. В свою очередь в Rolls-Royce, видимо для «отвода глаз», назвали сей прототип «инженерным мулом», что построили для обкатки идей будущих модификаций модели «Гоуст». Перед нами именно купе Ghost, «облачение» которого пытались стилизовать под фаст-бек. Предварительная информация о новинке гласит о том, что авто получит чуть укороченную колесную базу (примерно на 15 см) и уменьшенные в габаритах передний/задний свесы. Технически автомобиль получит все те же «потроха», что и седан. Под капотом останется V12 в 563 «лошади» (с 0-100 км/ч порядка 5 секунд), автоматическую КПП и пневмоподвеску.

АВТО
С КОФЕМАШИНОЙ

Удлиненный Fiat 500L опционально снабдили кофеваркой – специально для тех, кто, собираясь на работу с утра, не успев выпить чашечку этого бодрящего напитка. Таким образом, итальянская малолитражка стала первым автомобилем в мире с опцией варки кофе в салоне, переплюнув даже таких грандов салонного комфорта на колесах, как Rolls-Royce или Mercedes-Benz. Кофемашину для автомобиля разработала итальянская компания Lavazza. В комплект входят емкость для заваривания (устанавливается в подстаканник), два стакана для кофе, держатель для ложек и контейнер с сахаром. Эспрессо будет делаться из специальных капсул Lavazza A Modo Mio, чтобы зерна или молотый кофе не засоряли салон. Цена удовольствия – что-то около 300 долларов.

ЧЕРЕЗ ДЕСЯТЬ ЛЕТ
В ЯПОНИИ ИСЧЕЗНУТ
ВОДИТЕЛИ

В Стране восходящего солнца автомобили будут двигаться под управлением автопилотов, которые смогут вести их на большой скорости без помощи человека. Руководство Японии планирует осуществить проект по масштабному внедрению систем автоматического вождения автомобилей. Срок практической реализации – начало 2020-х гг. Исследования проводятся под лозунгом повышения безопасности и эффективности движения. Массированное внедрение автопилотов повысит комфорт пассажиров, снизит количество пробок и предотвратит множество дорожно-транспортных происшествий. Автоматическая система управления, к тому же, призвана решить специфичную для этой островной страны проблему заторов на спусках и подъемах (60% пробок), где водители с трудом поддерживают равномерную скорость движения и часто попадают в ДТП. Японский автопилот будет действовать полностью самостоятельно – пассажиру лишь нужно будет выбрать точку назначения. Также для максимальной эффективности автоматических машин желательны построить специальные дороги, которые стоят очень дорого. Тем не менее, в целом инфраструктура уже готова для внедрения автопилотов, осталось лишь разработать оборудование для автомобилей и диспетчерских узлов, что, по мнению японских специалистов, вполне достижимо в течение 10 лет.

Массовый шопинг

Рейтинг продаж новых автомобилей в РК

Андрей Макаров

Казахстанцы продолжают активно «скупать» автомобили. Отечественный рынок за прошедшие полгода «показал» увеличение продаж новых легковых автомобилей и коммерческой техники, в том числе импортных и произведенных на территории Казахстана автомобилей. По сравнению с аналогичным периодом 2011 года увеличение произошло более чем в 2 раза. За полгода официальные дилеры реализовали 39 592 единицы автотехники, а за тот же период 2011 года было продано 17 564 автомобиля.

Наиболее «желанным» остаются авто марки Lada. Их за последние полгода было продано около 13 581 единицы против 4 793 единиц за аналогичный период 2011 года. Цифры как всегда впечатляющие, если сравнить объем продаж по другим маркам, а вот темп роста как никогда далек от идеального. Увеличение объема продаж за полгода составило +187,35%.

Остальные марки с переменным успехом, но демонстрируют рост объемов продаж. Значительный рост по отношению к 2011 году показали 2 бренда: Hyundai и ZAZ. Так первый увеличил свои продажи почти в 6 раз, а ZAZ – в 4,5 раза. Соответственно, на втором месте по популярности расположилась марка Hyundai с проданными 3 899 авто, а у ZAZ Chance – 1 065

проданных единиц. Также наблюдается рост показателей у Renault (+198,68%), KIA (+190,87%), Ssang Yong (+174,23%). Toyota было реализовано 3 348 единиц, в рейтинге она на третьем месте, 2 930 было продано автомобилем Daewoo, а закрывает пятерку KIA с 2 420 единицами.

В десятку лидеров вошли также: GAZ, Chevrolet, UAZ, ZAZ Chance и Mitsubishi.

С начала 2012 года рынок показывает положительную динамику. Каждый месяц количество проданных машин увеличивается. В среднем ежемесячно увеличение составляет порядка 340 авто.

При этом значительная часть прироста приходится на легковые автомобили, их было продано более чем на 20 000 больше, чем в прошлом году. Что касается легких коммерческих авто, то продажи данных авто показывают ежемесячно стабильную динамику.

Наиболее востребованными остаются автомобили в Алматы. Здесь за первое полугодие продано 9 487 автомобилей (доля рынка 24,01%). В столице Казахстана автомобили покупают почти в 2 раза меньше, чем в Алматы. За 6 месяцев в столице приобретено 5 559 авто. Третье место по продажам занимает Атырау (3 403 а/м). В Костаное, Усть-Каменогорске, Шымкенте и Актобе продано примерно одинаковое количество машин (2 500 – 2 800 а/м). Наименьшей популярностью новые автомобили пользуются в Таразе и Талдыкоргане.

Продажи общего количества новых легковых и коммерческих автомобилей в Казахстане за 1 полугодие 2012 и 2011 годов

№	Марка	2012 год	2011 год	Изменение
1	LADA	13 581	4 793	183,35%
2	Hyundai	3 899	669	482,81%
3	Toyota	3 348	2 162	54,86%
4	UZ-Daewoo	2 930	1 516	93,27%
5	KIA	2 420	832	190,87%
6	GAZ	2 396	1 536	55,99%
7	Chevrolet	2 038	807	152,54%
8	Nissan	1 528	836	82,78%
9	UAZ	1 528	1 558	-1,93%
10	ZAZ Chance	1 065	234	355,13%
11	Mitsubishi	1 009	584	72,77%
12	SsangYong	979	357	174,23%
13	Skoda	539	344	56,69%
14	Volkswagen	467	325	43,69%
15	Renault	454	152	198,68%
16	Lexus	370	224	65,18%
17	Suzuki	254	114	122,81%
18	Subaru	245	105	133,33%
19	Mercedes-Benz	123	79	55,70%
20	Ford	96	0	-
21	BMW	82	63	30,16%
22	Isuzu	77	130	-40,77%
23	Land Rover	63	62	1,61%
24	Audi	57	43	32,56%
25	Porsche	31	29	6,90%11
26	Mini	11	10	10,00%
27	Jaguar	2	0	-
28	Cadillac	0	0	-



№	Регион	1 полугодие 2012 года	
		Кол-во проданных авто, шт.	Доля рынка, %
1	Алматы	9 487	24,01%
2	Астана	5 559	14,07%
3	Атырау	3 403	8,61%
4	Костанай	2 807	7,10%
5	Усть-Каменогорск	2 542	6,43%
6	Шымкент	2 528	6,40%
7	Актобе	2 504	6,34%
8	Караганда	2 097	5,31%
9	Уральск	2 047	5,18%
10	Актау	2 005	5,07%
11	Петропавловск	1 580	4,00%
12	Павлодар	1 509	3,82%
13	Семей	926	2,34%
14	Кызылорда	233	0,59%
15	Кокшетау	166	0,42%
16	Тараз	82	0,21%
17	Талдыкорган	40	0,10%
Итого		39 515	100,00%

YELLOW PAGES OF KAZAKHSTAN
ИНДУСТРИАЛЬНО-КОММЕРЧЕСКИЙ СПРАВОЧНИК ПО ВСЕМУ КАЗАХСТАНУ

телефоны... веб-сайты... e-mail...
компаний... адреса... организации...

виды деятельности... факсы... веб-сайты...

Весь бизнес Казахстана в одном издании!

тел.: (727) 2643915
(727) 2644118
факс: (727) 2716894

www.yellow-pages.kz
info@yellow-pages.kz - отдел информации
marketing@yellow-pages.kz - отдел рекламы и маркетинга