



Казахстанские перевозчики потеряют часть рынка



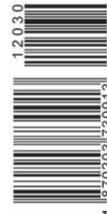
«По сути Германия сдала Украину в «лапы» России»



Андрей Карягин, председатель правления АО «НПФ «Астана»

КАПИТАЛ

№30
(362)



// ЧЕТВЕРГ, 6 СЕНТЯБРЯ, 2012

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

Москва закроется, Лондон не поймет...

5
страница

Почему в Казахстане не популярны кондоминиумы?

2
страница

Сколько стоит отдохнуть на Мадейре?

15
страница

Вроде и нефть есть, а не Бахрейн



Олег Циммерман

По уровню благосостояния Казахстан среди стран категории «ВВВ» отстает от Бахрейна (ВВВ/негативный), который имеет крупные запасы нефти и газа, но опережает другие страны сопоставимой группы, отмечается в исследовании международного рейтингового агентства Standart&Poors, представленном на конференции «Казахстан в международном контексте», прошедшей в Алматы. В группу «ВВВ» входят, помимо прочих Россия, Мексика, Бразилия и др.

На текущий кредитный рейтинг Казахстана ВВВ+/Стабильный/A-2, по данным экспертов S&P, оказывают позитивное влияние высокие бюджетные показатели и показатели внешнего баланса, значительный уровень прямых иностранных инвестиций (ПИИ). По мнению службы кредитных рейтингов S&P, фискальная гибкость и гибкость внешнего баланса Казахстана в последние 2 года повысились благодаря наличию двойного профицита – бюджета и счета текущих операций. «Значительный экспорт сырья способствует высоким темпам роста экономики, которые превышают средний уровень для стран...

[Продолжение на стр. 3]

Цифра номера

20,8%
составил рост жилищного строительства в первом полугодии

Подробнее [Стр. 7]

Спикер номера

Рамиль Мухоряпов, директор казахстанского дисконтного сервиса «Chocolife.me»

Подробнее [Стр. 15]

Цитата номера

«Нам цены сдерживать надо для того, чтобы быть конкурентными на рынке», –
Лидия Михеева, «Молочный союз Казахстана»

Подробнее [Стр. 9]

Спорт

Сборная Казахстана по футболу стартует в отборочном турнире ЧМ-2014

Подробнее [Стр. 14]



Умение верить в идеи – ТАЛАНТ

ЦЕСНАБАНК
БУГІН. ӘРҚАШАН. • СЕГОДНЯ. НАВСЕГДА.

Программа финансирования «ЦЕСНА-КОНТРАКТ»

Максимальная сумма – до 70% от суммы контракта, но не более суммы объема выполненных контрактов за прошлый отчетный период

Срок – до 3 лет (но не более срока действия контракта)

Валюта – тенге, доллары США

ЗВОНИТЕ БЕСПЛАТНО
8 800 080 2525

7711 ЗВОНОК БЕСПЛАТНЫЙ

www.tsb.kz

Лицензия № 1.2.74/74/29 от 12.10.09 г. выдана Агентством РК по регулированию и надзору финансового рынка и финансовых организаций.

ОБНОВЛЕННЫЙ NISSAN TEANA СТАТУС ОТКРЫВАЕТ ВОЗМОЖНОСТИ

Успех ничего не значит, если Вы не можете им наслаждаться в полной мере. Поэтому Nissan создал роскошный седан, который не только подчеркнет Ваш статус, но и превратит любую поездку в удовольствие. Снаружи Nissan Teana поражает эlegантностью. Внутри он настолько комфортабелен, что Вы мгновенно забываете о повседневных заботах. Сев за руль этого автомобиля, Вы чувствуете, что теперь для Вас не существует преград. С Nissan Teana перед Вами открываются новые возможности.

Nissan. Innovation that excites. *

СЛУЖБА ПОДДЕРЖКИ КЛИЕНТОВ 8-800-200-59-90 | СПЕЦИАЛЬНАЯ ПРОГРАММА ДЛЯ КОРПОРАТИВНЫХ КЛИЕНТОВ | ТЕСТ-ДРАЙВ У ОФИЦИАЛЬНЫХ ДИЛЕРОВ | ГАРАНТИЯ СОСТАВЛЯЕТ 3 ГОДА ИЛИ 100 000 КМ ПРОБЕГА | ЗА ПОДРОБНОЙ ИНФОРМАЦИЕЙ ОБРАЩАЙТЕСЬ К ОФИЦИАЛЬНЫМ ДИЛераМ

Астана: Автомир, пр. Боевбай Батыра, 2; тел.: +7 (7172) 949-777.
Астана: Сарыарқа, район Есиль, Коргалжинское шоссе, 7; тел.: +7 (7172) 570-303.
Алматы: Астор Авто, пр. Райымбека (за рынком Блиндуыл); тел.: +7 (727) 341-0-888.
Алматы: А.Мотор Авто, пр. Сурикова, 245; тел.: +7 (727) 234-32-02.
Караганда: Автомир, ул. Таттимбет, 10/5; тел.: +7 (7212) 908-008.
Актобе: Коль-Авто, пр. Санжиды Батыра, 171 «Г»; тел.: +7 (7132) 947-907.
Павлодар: Иртыш-Мотор, ул. Ермека, 7; тел.: +7 (7152) 516-155.
Костанай: Автокомплеск Тарпан, пр. Абая, 66; тел.: +7 (7142) 515-100.

*Иновации, которые восхищают. Перечисленные опции входят не во все комплектации. *Звонки возможны со стационарных телефонов. Все звонки бесплатны. Время работы службы поддержки клиентов с 11-00 до 20-00 с понедельника по пятницу. В зависимости от наличия автомобилей у официальных дилеров.

Дистрибутор Nissan в Казахстане – ТОО Автомир Мотор Каз

www.nissan.kz

Товар сертифицирован. На правах рекламы.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

ВОТ, НОВЫЙ ПОВОРОТ

Иностранные партнеры Казахстана, работающие в республике, должны делиться своими технологиями, заявил президент Нурсултан Назарбаев. «Мы должны посмотреть на экономическую дипломатию, на дальнейшее укрепление роли Казахстана в региональной и мировой безопасности. У международного сообщества, переживающего глубокий кризис, не должно быть сомнений в том, что Казахстан знает, чего хочет, знает, что может предложить, хорошо просчитывает цену вопроса и всегда выполняет свои обязательства. Новый курс заключается в том, что, предоставляя освоение огромных ресурсов наших недр, мы будем наших партнеров убедительно просить то же самое отдать в виде технологий Казахстану. Только в таких условиях возможно дальше будет работать в Казахстане. Это и есть поворот в новой экономике», – сказал глава государства, выступая с интерактивной лекцией в «Назарбаев Университете» в среду в Астане. Кроме того, он отметил, что экономическая политика нового этапа развития предполагает существенную корректировку инвестиционной политики Казахстана. «Инвестиции пойдут туда, где от них будут получать максимальную прибыль. Это известная аксиома, где создаются нормальные условия для бизнеса, где неизбежна частная собственность, где не меняются контрактные условия. Мотивация прибыли и возврат инвестиций (в Казахстане) будет такой же, как в лучших мировых корпорациях. Пора в нашей стране начинать работать, что каждый тенге принесет хотя бы 10 тиных и каждая корпорация, компания должна считать, что вложенные государством деньги должны приносить прибыль», – сказал он. («Интерфакс-Казахстан»)

КАДРОВЫЕ ПЕРЕСТАНОВКИ И НАЗНАЧЕНИЯ

АҚДАРБЕК КЕНЖЕБЕКОВ

назначен начальником ДКНБ по Атырауской области

АРДАГЕР АҚЖИГИТОВ

назначен начальником управления предпринимательства и промышленности Кызылординской области

БАУРЖАН СМАГУЛОВ

назначен заместителем председателя Агентства РК по управлению земельными ресурсами

БОЛАТ ЖАМИШЕВ

избран почетным президентом Федерации конькобежцев РК

ВАСИЛИЙ КРЫЛОВ

избран президентом Федерации конькобежцев РК

ГАЛЫМЖАН ТОГИЗБАЕВ

назначен прокурором Атырауской области

ЕРБОЛ АРИНОВ

назначен начальником таможи «Кордай»

ЖАНАТ КУРМАНОВ

избран председателем Комиссии по разрешению споров и конфликтов Казахстанской фондовой биржи (KASE)

МУРАТ ТЮЛЕУБАЕВ

назначен начальником департамента финансовой полиции Атырауской области

ОМИРЗАК БЕЙСПЕКОВ

назначен начальником департамента таможенного контроля по Алматинской области

РАДИК БИКЧАНТАЕВ

избран исполнительным директором Федерации конькобежцев РК

СЕРИК КУДЕБАЕВ

назначен начальником ДВД Алматинской области

Выгодная сделка

Почему в Казахстане не популярны кондоминиумы?



Виктор Климов

Цены на квартиры в многоэтажных домах, зарегистрированных как объект кондоминиума, должны быть на 10-20% выше, чем в тех, где он отсутствует. Таким мнением с «Капитал.kz» поделилась Олеся Халабузарь, председатель правления ОФ «Центр жилья и местного самоуправления».

«На Западе рыночная стоимость такой недвижимости моментально увеличивается. Причина в том, что жители становятся собственниками не только всего дома, но и придомовой территории, которая обязательно регистрируется с объектом кондоминиума. В Казахстане пока этого нет, но я думаю, что с формированием мышления собственников жилья в ближайшем будущем обязательно появится. Ведь кроме квартир сегодня фактически весь дом и земля, которая под ним, принадлежит государству», – говорит г-жа Халабузарь.

Отметив, что в кондоминиумах возрастает заинтересованность жильцов дома как в сохранении, так и в обновлении общего имущества. Кроме того, жители вправе самостоятельно выбирать и в любой момент менять форму управления своим домом.

«При наличии кондоминиума жители дома сами решают, куда именно тратить целевые взносы. Повышать их или нет – полностью желание собственников. Сегод-

ня многие КСК повышают целевые на свое усмотрение, и жильцы не могут повлиять на этот процесс, потому что председатель самостоятельно принимает решение, но фиксирует это как постановление общего собрания представителей КСК. Члены кондоминиума вообще могут выйти из состава КСК, а управление домом взять в свои руки», – объясняет г-жа Халабузарь.

По ее словам, только в этом случае жильцы будут уверены, что взносы потрачены исключительно на ремонт и обслуживание дома. Также они могут вести отдельный учет доходов и расходов, что не только повышает прозрачность финансово-хозяйственной деятельности КСК, но и дает возможность составить раздельный баланс в случае выхода из его состава.

«В микрорайоне «Жулдыз-1» 100% домов – объекты кондоминиума. И люди за свое жилье сами отвечают, потому что государство денег бесплатно не выделяет. Наш ПКСК выделил на ремонт крыши одного из домов беспроцентный кредит из своих средств на сумму более чем 6,5 млн тенге. И такой подход доказывает эффективность, а главное – открытое управление домом. Каждые 3 месяца мы составляем отчет по каждому корпусу, сколько денег поступило, сколько ушло на налоги, заработные платы и т.д.», – рассказала «Капитал.kz» Нина Канищева, председатель ПКСК «Энергетик».

Управлять кондоминиумом могут все собственники совместными усилиями, собираясь постоянно на собрания. Распоряжаться делами дома может и третье лицо, например, управляющий директор. Как только у кондоминиума появляется орган управления, его руководитель открывает для этого объекта отдельный текущий счет в банке. На него будут перечисляться платежи собственников квартир и жилых помещений на содержание и текущий ремонт дома.

«Сейчас, когда дом попадает под снос, владельцы недвижимости получают только стоимость квартир по государственному расценкам. Но если дом зарегистрирован как объект кондоминиума, тогда жильцы могут получить от застройщика рыночную стоимость не только за общую площадь своих квартир, но и за свою долю в общедомовом имуществе, включая земельный участок под домом. И возможно, за придомовую территорию в случае ее государственной регистрации», – поясняет председатель правления ОФ «Центр жилья и местного самоуправления».

Еще один немаловажный плюс кондоминиума в том, что можно сдавать в аренду часть общедомового имущества с целью получения дохода, предназначенного на содержание дома. Например, подвалы, чердаки или придомовой земельный участок. При этом возможно уменьшение целевых сборов на капитальный ремонт

дома с бюджета собственников недвижимости.

Сегодня в Алматы 7771 многоквартирный дом, из них только 1177 зарегистрированы как объекты кондоминиума. И это не случайно: превращение дома в объект кондоминиума – дело хлопотное, которое требует не только финансовых затрат, но и свободного времени.

«Нужно, чтобы жильцы дома дали 100%-ное согласие на регистрацию кондоминиума. Но проблема в том, что люди не понимают его преимуществ, и это тормозит весь процесс. На сбор всех необходимых документов уходит месяц, в денежном эквиваленте регистрация одного дома обходится в 70-100 тыс. тенге», – считает г-жа Халабузарь.

Свое мнение «Капитал.kz» высказала и Саниям Чурукова, старший риэлтор агентства недвижимости «Челси». «В Алматы многие подвальные помещения и мансарды КСК уже продали. На мой взгляд, люди не хотят регистрировать кондоминиум, потому что кроме своей квартиры им особо и нечего регистрировать. Но если наладить грамотное управление кондоминиумом, то в этом объекте недвижимости квадратный метр будет стоить на порядок дороже», – считает г-жа Чурукова.

Сегодня благодаря программе модернизации ЖКХ жители многоквартирных домов имеют возможность получать дешевые государственные кредиты на ремонт домов. И в этой связи кондоминиумы становятся актуальными, поскольку государство дает деньги взаимно только при условии их наличия.

«Государство выделяет кредиты под 0,1% сроком на 7 лет, на самом деле для граждан это кабала. Ведь все дома принадлежат государству, и по факту оно обязано их ремонтировать. А получается наоборот, с одной стороны, гражданам помогают регистрировать кондоминиум, а с другой – оказываешь денежнозависимым от государства. По нашим подсчетам, этот кредит за 7 лет очень трудно будет отдавать. Лишь 30% домов соответствуют государственным нормам, а остальные 70% – требуют капитального ремонта», – уверена Олеся Халабузарь.

Добавив, что в случае если кто-то из жильцов не станет погашать кредит, все задолженность ляжет на плечи добросовестных заемщиков. Однако Аркадий Рубцов, начальник юридического отдела Алматинской ассоциации КСК, убежден в том, что за долги кондоминиума перед государством будут рассчитываться все.

«При оформлении кредита составляется индивидуальный договор и прописывается сумма. С неплательщиков будут высказываться деньги в судебном порядке. Когда государство выделяет деньги по программе, ремонт выходит дороже, потому что там заложены налоги, которые также нужно платить. В итоге все работы можно сделать как минимум на 30-40% дешевле. Сейчас целый ряд КСК собирает деньги и ремонтирует дома самостоятельно, потому что по линии государства деньги длинные и с последующим возвратом», – резюмировал г-н Рубцов.

Новинки законодательства

Владимир Плошай

На минувшей неделе были опубликованы и утверждены важные нормативные правовые акты. Среди них отметим Правила поощрения лиц, сообщивших о факте коррупционного правонарушения или иным образом оказывающих содействие в борьбе с коррупцией

Коррупции станет меньше...

Постановлением Правительства Республики Казахстан от 23 августа 2012 года № 1077 утверждены правила поощрения лиц, сообщивших о факте коррупционного правонарушения или иным образом оказывающих содействие в борьбе с коррупцией

Данные Правила разработаны в соответствии с пунктом 2-1 Закона Республики Казахстан «О борьбе с коррупцией». В соответствии с Правилами для лиц, сообщивших о факте коррупционного правонарушения или иным образом оказывающих содействие в борьбе с коррупцией, устанавливаются поощрения, осуществляемые в форме единовременного денежного вознаграждения. Поощрение в виде денежного вознаграждения устанавливается в следующих размерах: 1) по административным делам о коррупционных правонарушениях – 30 месячных расчетных показателей (МРП); 2) по уголовным делам о коррупционных преступлениях небольшой тяжести – 40 МРП; 3) по уголовным делам о коррупционных преступлениях средней тяжести – 50 МРП; 4) по уголовным делам о тяжелых коррупционных преступлениях – 70 МРП; 5) по уголовным делам об особо тяжелых коррупционных преступлениях – 100 МРП. Напомним, месячный расчетный показатель в 2012 году равен 1618 тенге.

Кроме того, правилами могут устанавливаться поощрения в виде награждения

грамотой или объявления благодарности. Следует также отметить, что финансирование поощрений производится за счет средств республиканского бюджета.

Содействие в борьбе с коррупцией включает: 1) сообщение о факте совершения коррупционного правонарушения или преступления; 2) представление информации о местонахождении разыскиваемого лица, совершившего коррупционное преступление; 3) иное содействие, имевшее впоследствии значение для выявления, пресечения, раскрытия и расследования коррупционного правонарушения или преступления.

Внимание! Поощрение осуществляется в случае, если информация, представленная лицом, соответствует действительности и в отношении виновного лица: 1) вступило в законную силу постановление суда о наложении административного взыскания; 2) вступил в законную силу обвинительный приговор; 3) внесено постановление о прекращении уголовного дела по реабилитирующим основаниям.

Материалы на поощрение формируются и направляются в органы финансовой полиции органом, ведущим борьбу с коррупцией, в течение десяти дней со дня возникновения права на поощрение, и включают в себя в том числе: 1) ходатайство органа, ведущего борьбу с коррупцией; 2) копию заявления, зарегистрированного в книге учета заявлений, информации об обращении лица по факту коррупционного преступления или иных документов, подтверждающих оказание лицом содействия в выявлении, пресечении, раскрытии и расследовании коррупционного правонарушения или преступления; 3) копию протокола о совершении административного правонарушения или постановления о возбуждении дел об административном правонарушении; 4) копию постановления суда о наложении административного взыскания, вступившего в законную силу; 5) копию постановления о возбуждении уголовного дела или протокола упрежденного досудебного производства; 6) копию обвинительного приговора, вступившего в законную силу либо постановление о прекращении уголовного дела по реабилитирующим основаниям. Вопросы поощрения лиц, сообщивших о факте коррупционного правонарушения или иным образом оказавших содействие в борьбе с коррупцией, рассматриваются уполномоченными лицами органов финансовой полиции, наделенными правом подписывать финансовые документы.

Руководитель соответствующего органа финансовой полиции в течение пяти рабочих дней издает приказ о поощрении, являющийся основанием для выплаты лицу единовременного денежного вознаграждения.

Выплата единовременного денежного вознаграждения производится в течение пятнадцати дней со дня издания приказа о поощрении путем перевода на лицевой либо иной счет лица.

В случае отказа от единовременного денежного вознаграждения, лицо, сообщившее о факте коррупционного правонарушения или иным образом оказавшее содействие в борьбе с коррупцией, подает органу, ведущему борьбу с коррупцией, соответствующее заявление.

А орган, ведущий борьбу с коррупцией, может ходатайствовать перед соответствующим руководителем органа финансовой полиции о награждении лица грамотой либо объявлении ему благодарности.

Внимание! Лицо, сообщившее заведомо ложную информацию, в установленном порядке несет ответственность в соответствии с законами Республики Казахстан.

Действие или бездействие органа, ведущего борьбу с коррупцией по поощрению лиц, сообщивших о факте коррупционного правонарушения или иным образом оказывающих содействие в борьбе с коррупцией, может быть обжаловано в судебном порядке.

Постановление вводится в действие по истечении 10 календарных дней со дня первого официального опубликования. Текст постановления будет опубликован в официальных СМИ в скором времени.

A STAR ALLIANCE MEMBER

Globally Yours TURKISH AIRLINES

Специальное предложение для Алматы! Познайте мир вместе с нами!

Из Алматы в Европу: от 50.000*

Из Алматы в Америку: от 72.500*

Europe's Best Airline

Wingo

Направления: Париж, Милан, Мюнхен, Будапешт, Вена, Бонн, Лондон, Мадрид, Венеция, Прага, Скопие, Люблина, Брюссель, Гамбург, Хельсинки, Барселона, Женева, Рим, Тель-Авив, Бухарест, София, Ницца, Цюрих, Варшава, Афины, Белград, Загреб, Тунис, Каир, Касабланка, Нью-Йорк, Сан-Пауло, Лос-Анджелес

Wherever you go, it's easier with Wingo!

Выписка авиабилетов производится в период с 01 по 25 сентября 2012 на рейсы авиакомпании, вылетающие из Алматы по вышеуказанным направлениям (кроме Нью-Йорка) в период с 10 ноября 2012 по 9 декабря 2012 и с 07 января по 31 января 2013 года, действующим из Алматы в Нью-Йорк в период с 10 ноября 2012 по 9 декабря 2012 и с 07 января 2013 по 31 марта 2013.

*Тариф не включает в себя сервисный сбор и другие налоги, взимаемые при оформлении авиабилета

Казахстан на 51 месте в рейтинге конкурентоспособности мировых экономик

Олег Ни

Казахстан занимает 51 место в рейтинге конкурентоспособности мировых экономик, ежегодно составляемом Всемирным экономическим форумом (World Economic Forum, ВЭФ).

Рейтинги конкурентоспособности основаны на комбинации общедоступных статистических данных и результатов опроса руководителей компаний – обширного ежегодного исследования, которое проводится Всемирным экономическим форумом совместно с сетью партнерских организаций. В этом году были опрошены более 14 тыс. лидеров бизнеса в 144 государствах. Анкета составлена так, чтобы охватить широкий круг факторов, влияющих на бизнес-климат.

«Индекс глобальной конкурентоспособности дает представление о долгосрочных тенденциях, которые формируют конкурентоспособность национальных экономик. С этой точки зрения отчет может дать полезную информацию о ключевых направлениях, в которых должны действовать страны, чтобы оптимизировать производительность, определяющую их экономическое будущее», – говорит Ксавье Сала-и-Мартин, соавтор отчета.

В отчете ВЭФ представлены два индекса, на основе которых составляются рейтинги стран: Индекс глобальной конкурентоспособности (Global Competitiveness Index, GCI) и Индекс конкурентоспособности бизнеса (Business Competitiveness Index, BCI). Основным средством обобщенной оценки конкурентоспособности стран является Индекс глобальной конкурентоспособности (GCI), созданный для Всемирного экономического форума профессором Колумбийского университета

Ксавье Сала-и-Мартин и впервые опубликованный в 2004 году. GCI составлен из 12 слагаемых конкурентоспособности, которые детально характеризуют конкурентоспособность стран мира, находящихся на разных уровнях экономического развития.

Лидером рейтинга, в который вошли 144 страны, вновь стала Швейцария. Вто-

рое место в очередной раз занял Сингапур, а на третье поднялась Финляндия, которая в прошлом году была четвертой.

В десятку также попали Швеция, Нидерланды, Германия, США (потеряли сразу две позиции по сравнению с прошлым годом), Великобритания (поднявшаяся с 10-го на 8-е место), Гонконг (с 11-го на 8-е) и Япония.

Отметим, что Казахстан в этом рейтинге на 16 позиций опережает Россию (67 место), на 22 позиции выше Украины (73 место) и на 76 уровней выше Кыргызстана (127 место).

В то же время Казахстан уступает в конкурентоспособности Азербайджану (46 место), Литве (45 место), Чехии (39 место) и Эстонии (34 место).

Рейтинг глобальной конкурентоспособности 2012-2013

Экономика	Индекс глобальной конкурентоспособности 2012-2013		Индекс глобальной конкурентоспособности 2011-2012		Изменение позиции
	рейтинг	оценка	рейтинг	тренд	
Швейцария	1	5.72	1	0	
Сингапур	2	5.67	2	0	
Финляндия	3	5.55	4	1	
Швеция	4	5.53	3	-1	
Нидерланды	5	5.50	7	2	
Германия	6	5.48	6	0	
Соединенные Штаты Америки	7	5.47	5	-2	
Великобритания	8	5.45	10	2	
Гонконг	9	5.41	11	2	
Япония	10	5.40	9	-1	
Казахстан	51	4.38	72	21	
Иран	66	4.22	62	-4	
Россия	67	4.20	66	-1	
Гондурас	90	3.88	86	-4	

Риск – дело недешевое

По какой ставке кредитовать МСБ?



Олег Циммерман

По данным Нацбанка РК, несмотря на традиционное летнее бизнессезонье, кредитование субъектов малого предпринимательства за июль 2012 года повысилось на 0,5% – до 1365,8 млрд тенге, что составило 14,7% от общего объема кредитов экономике. Наиболее значительная сумма кредитов банков экономике приходится на торговлю, доля в общем объеме – 19,8%, строительство – 14,9%, промышленность – 12,1%, транспорт – 3,9% и сельское хозяйство – 3,1%. Но, по мнению экспертов, для существенного роста секто-

ра МСБ необходимо увеличение объема кредитования предпринимателей. Возможно, интерес бизнесменов к кредитам подогреет снижение ставок вознаграждения, о котором начали заявлять некоторые участники рынка. Так, Народный банк пообещал в сентябре снизить минимальную ставку кредитования малого и среднего бизнеса с 12 до 10%. Стоит отметить, что в июле текущего года средневзвешенная ставка вознаграждения по кредитам, выданным юридическим лицам, составила 11,1% (в июне 2012 года – 11,2%).

Однако эксперты не ожидают значительного снижения ставок кредитования

МСБ в целом по рынку, отмечая, что потребителю сектора МСБ сегодня предлагается достаточно приемлемый уровень ставок вознаграждения. «Ставки по кредитам в банках обычно зависят от двух основных параметров: ставок, по которым банки могут привлекать депозиты, и уровня риска возврата кредитов. Что касается ставок по депозитам, есть предположение, что они будут снижаться, если уровень инфляции будет достаточно низким, но мы не считаем, что будет значительное снижение в краткосрочной перспективе», – поясняет Нуриан Ногойбеков, заместитель председателя правле-

ния АО «ForteBank». Кроме того, г-н Ногойбеков отмечает, что уровень риска в сегменте МСБ существенно не снижается и этот сектор остается достаточно рискованным, так как здесь наблюдается более низкий уровень качественной и регулярной финансовой отчетности, детального планирования, полного раскрытия бизнеса. «Я не вижу существенных предпосылок для того, чтобы ставки по кредитам для компаний МСБ в ближайшее время начали значительно снижаться», – говорит заместитель председателя правления АО «ForteBank».

Эксперты ДБ АО «Сбербанк», в свою очередь, не исключают, что снижение ставок возможно, но преимущественно для краткосрочных кредитов, поясняя, что кредитование на длительный срок по низкой ставке вознаграждения не является эффективным инструментом с точки зрения доходности. «Более того, если будет отмечен рост ставок по банковским депозитам, то не исключено и повышение ставок кредитования у большинства участников рынка», – отмечает Александр Иващенко, директор департамента по работе с малым бизнесом ДБ АО «Сбербанк».

Оценивая уровень наиболее адекватной ставки кредитования для МСБ, эксперты называют уровень в 11-14%. «В целом, ставка по кредиту зависит от типа бизнеса, целей и сроков кредитования. Если навскидку, то ставка на краткосрочные кредиты на пополнение оборотных средств может составлять порядка 10-11%, в случае инвестиционных проектов ставка будет варьироваться от 13 до 14%», – считает заместитель председателя правления АО «ForteBank».

«Учитывая стоимость привлекаемых ресурсов, адекватная на сегодня эффективная ставка вознаграждения по кредитам для субъектов МСБ 12%-16% годовых, в зависимости от срока кредитования, целей и степени риска заемщика», – высказывает мнение директор департамента по работе с малым бизнесом ДБ АО «Сбербанк». Кроме того, Александр Иващенко отмечает, что в случае финансирования по программам государственной поддержки предпринимателей клиенты могут получать кредиты по ставкам до 7% годовых.

Вроде и нефть есть, а не Бахрейн

[Начало на стр. 1]

...с сопоставимым уровнем ВВП на душу населения, а также, вероятно, позволит поддерживать двойной профицит на протяжении всего прогнозного периода – до 2015 года», – отмечают аналитики S&P. При этом, по их мнению, уровень рейтингов сдерживается политическими рисками, ограниченной гибкостью монетарной политики и умеренным уровнем развития экономики с ВВП (по оценкам аналитиков S&P) \$13 000 в текущем году. Еще одним неблагоприятным фактором эксперты назвали слабость финансового сектора страны.

В следующем десятилетии авторы исследования ожидают, что добыча нефти в

Казахстане удвоится с нынешних 1,6 млн барр/сутки до 3-3,5 млн барр/сутки, а чистый приток ПИИ по-прежнему будет составлять около 4% ВВП. В связи с этим S&P прогнозируют в Казахстане рост ВВП на душу населения в 2012-15 годах на уровне 6%. А рост реального ВВП в 2012 году замедлится и составит менее 6%. «Благоприятные тенденции, отмечавшиеся в 2011 году, едва ли повторятся», – считают эксперты.

Оптимистичные прогнозы в отношении экономики Казахстана позволяют делать благоприятные цены на сырьевые товары, в S&P полагают, что в течение прогнозного периода цена на нефть будет выше \$100 за баррель. При этом здесь сомневаются в возможности повторения благоприятных

условий торговли, отмечавшихся в прошлом году, что позволило стране получить высокие доходы. «Мы ожидаем, что объемы добычи нефти и природного газа в 2012 году практически не изменятся», – предполагается, что крупное газовое месторождение Кашаган начнет эксплуатироваться, но не на полную мощность, только к концу этого года. Добыча нефти увеличится более существенно после 2013 года, когда завершится первый этап разработки месторождения Кашаган и расширится мощность нефтяного месторождения Тенгиз и газового Карачаганак», – говорится в исследовании.

При этом здесь отмечают серьезные риски, способные негативно повлиять на прогноз экономического риска уже в ближайшем будущем. Основу экономики Ка-

захстана составляет сырьевой сектор, что объясняется, по мнению экспертов, во-первых, относительно небольшим размером экономики, во-вторых – хорошей обеспеченностью природными ресурсами. Корреляция между уровнем номинального ВВП Казахстана и ценами на нефть за последние 15 лет составляет 96%. «Затяжной экономический спад в мире, и особенно в Европе, на долю которой приходится основная часть казахстанского экспорта нефти и газа, а также рецессия в России и Китае оказали бы негативное влияние на показатели торговли, инвестиций и финансовых потоков Казахстана», – считают аналитики S&P. Однако даже в случае ухудшения условий торговли экономика Казахстана, согласно прогнозу S&P, будет продолжать расти, хотя и медленнее, чем предполагается сегодня. Кроме того, здесь не исключают, что в целях поддержания экономики правительство страны будет использовать свои нефтяные резервы, как оно уже делало в 2008-10 годах. «В 2009 году среднегодовая цена на нефть снизилась на 35%, на то время как номинальный ВВП вырос на 5% благодаря увеличению государственных инвестиций на 11% по сравнению с уровнем предыдущего года», – напоминают эксперты S&P.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

МИРОВЫЕ

ROAD SHOW ЕВРОБОНДОВ В ЛОНДОНЕ И США

Евразийский банк развития (ЕАБР) предполагает 10-12 сентября провести road show планируемого выпуска евробондов, сообщил агентству «Интерфакс-АФИ» источник, близкий к сделке. Встречи с инвесторами пройдут 10 сентября в Лондоне, 11-12 сентября в Бостоне и Нью-Йорке. Организаторами сделки назначены BNP Paribas, Citі, HSBC и «ВТБ Капитал». Компания планирует выпуск индикативного объема (benchmark) в долларах США. Размещение может состояться по итогам road show при благоприятной конъюнктуре рынка. В последний раз ЕАБР размещал евробонды в сентябре 2009 года. Банк тогда разместил 5-летние бумаги на \$500 млн под 7,375% годовых. Организаторами выступили Deutsche Bank, JP Morgan и Royal Bank of Scotland. Объем книги заявок инвесторов превысил \$5 млрд. Банк в мае 2012 года также разместил еврокоммерческие бумаги (euro commercial papers, ECP) в рамках утвержденной программы по выпуску коммерческих бумаг на сумму \$3,5 млрд. Банк разместил 2 выпуска ECP: на \$25 млн сроком 184 дня и на 32 млн евро сроком 364 дня. Выпуски были размещены среди европейских и российских институциональных инвесторов. Дилерами по размещению выступили инвестиционные банки UBS Limited и «ВТБ Капитал». Помимо этого, в обращении находится выпуск глобальных еврооблигаций ЕАБР на сумму 20 млрд тенге с погашением в апреле 2014 года. ЕАБР является международной финансовой организацией, учрежденной Россией и Казахстаном в январе 2006 года для содействия развитию рыночной экономики государств-участников, расширению взаимных торгово-экономических связей. («Интерфакс-АФИ»)

СТАРЕЙШИЙ БАНК МИРА ПОГРЯЗ В ДОЛГОСРОЧНЫХ ОБЛИГАЦИЯХ

Итальянский банк Banca Monte dei Paschi di Siena SpA, базирующийся в Тоскане и являющийся старейшим банковским учреждением мира, работающим до сих пор, слишком много средств вложил в гособлигации Италии, и аналитики, опрошенные агентством Bloomberg, считают такие действия ошибочными. Основанный в 1472 году банк Monte Paschi вложил в гособлигации в четыре раза больше, чем крупнейший банк Италии по капитализации UniCredit SpA. А срок погашения приобретенных им бумаг в три раза превышает аналогичный показатель для Banco Popolare SC, стоящего во втором месте в этом списке. Вложения в один класс активов стоили банку дефицита капитала в объеме 3,3 млрд евро, как показали результаты второго раунда стресс-тестов, проведенных Европейским банковским управлением (ЕВА). В связи с этим старейший банк мира договорился уже о втором росте за последние три года – он получит от правительства еще 1,5 млрд евро в обмен на реализацию облигаций. В 2009 году банку было выделено 1,9 млрд евро. «Monte Paschi сосредоточил все инвестиции в одном классе активов, и это было его стратегической ошибкой. Это был устойчивый банк, а теперь он стал узким: его состояние целиком зависит от качества итальянского долга», – считает управляющий партнер JCI Capital Ltd Фабио Капана. – Чем больше срок погашения облигаций, тем выше риск колебания цен». За последние три года итальянские банки удвоили вложения в государственные облигации, что происходило на фоне европейского долгового кризиса, подорвавшего качество долга Италии. («Интерфакс-АФИ»)

ПРОГНОЗ «СТАБИЛЬНЫЙ»

Позитивное влияние на рейтинги Казахстана оказывают высокие бюджетные показатели и показатели внешнего баланса, значительные природные ресурсы, а также высокий уровень прямых иностранных инвестиций, но подтвержденных циклических колебаниями, сказала 5 сентября 2012 года Ана Йеленкович, ведущий аналитик Standard & Poor's по направлению «Суверенные рейтинги» на конференции «Казахстан в международном контексте» в Алматы. «Суверенный рейтинг является очень важным для суверенной стабильности, а также для финансовых обязательств, в рамках неофициальных коммерческих кредиторов. Ключевые факторы, на которые мы обращаем внимание при кредитном анализе, – это политические баллы, а также соответствующие экономические и финансовые структуры, перспективы роста. Мы также смотрим на внешнюю ликвидность и обремененность долгами, на монетарную политику и ее гибкость. Если мы посмотрим на контексты СНГ, каким образом Казахстан позиционирует себя в регионе, – то мы видим определенного вида развитие, то есть этот рейтинг растет уверенным образом за последние десятилетия, несмотря на финансовые неурядицы. Самое главное – это экономический рост, рост ВВП на душу населения, – а он рекордно высок в регионе», – сказала Ана Йеленкович. По мнению эксперта Standard & Poor's, фискальная гибкость, а также гибкость внешнего баланса Казахстана в последние два года повысилась благодаря наличию двойного профицита бюджета и счета текущих операций. Значительный экспорт сырья способствует высоким темпам роста экономики, который позволит поддерживать двойной профицит на протяжении всего прогнозного периода – то есть до 2015 года. «Прогноз «Стабильный» отражает наши ожидания того, что высокие в настоящее время мировые цены на сырье и значительные расходы общественного сектора будут способствовать росту – при поддержании высоких бюджетных и внешних показателей. Рейтинги могут оказаться под давлением в случае ухудшения внешних условий, либо состояния финансового сектора, которые не удастся компенсировать действиями правительства, а также в случае неопределенности, связанной с текущим высокоцентрализованным процессом принятия и выполнения решений, или процессом перехода власти», – отметила Ана Йеленкович. (Информационное агентство финансовых рынков «ИРБИС»)

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

ЧТО КАРАЧАГАНАК НАМ СУЛИТ?

В течение 2012-2037 годов Казахстан получит порядка \$3,3 млрд – \$5 млрд от своей доли в проекте освоения крупного месторождения нефти и газа «Карачаганак» или от \$1,4 млрд до \$2 млрд в виде дисконтированных денежных потоков «КазМунайГаз» при прогнозируемом уровне цены нефти в \$85 за баррель. С таким прогнозом выступило Министерство нефти и газа РК. По расчетам ведомства, при повышении цены эта сумма, соответственно, увеличится. В целом, по данным министерства, с начала реализации карачаганакского проекта чистой доход приблизился к \$21 млрд, с долей Казахстана около 64%, после вычета фактически понесенных затрат. Казахстан уже получил порядка \$13 млрд, в том числе \$9 млрд в виде налогов и \$4,1 млрд – в форме доли прибыльного углеводородного сырья. Объем уже извлеченного сырья на Карачаганаке – это около 10% от общих расчетных геологических запасов. С начала реализации проекта по январю 2012 года было добыто 114 млн тонн жидких углеводородов и порядка 136 млрд кубометров газа. В 2011 году общий объем добычи на месторождении составил 12 млн тонн нефти и около 17 млрд кубометров газа, что больше показателей предыдущего года на 6% и 9% соответственно. (kapital.kz)

ДОБЫЧА АРКТИЧЕСКОГО ТОПЛИВА СНИЗИТСЯ

Норвежские ученые развеяли миф об арктических запасах нефти и газа. Эксперты считают, что арктические запасы нефти и газа могут сыграть менее значительную роль в удовлетворении мировых потребностей в энергоресурсах, чем ожидается. Об этом, как сообщает Agence France-Presse, говорится в совместном исследовании Центра международных исследований климата и окружающей среды и статистического управления Норвегии. По мнению экспертов, доля арктических нефти и газа в мировом производстве энергоресурсов начнет снижаться к 2050 году из-за непомерно высоких затрат на добычу. Исследователи указывают, что нефтедобыча в арктическом регионе удвоится в указанный период в абсолютном выражении, но ее доля в мировом производстве сырья сократится с 10% в 2010 году до 8% в 2050 году. Доля арктического газа также будет падать – с 27% до 22%. В абсолютном выражении объемы добытого в Арктике топлива будут сокращаться до 2030 года, а затем, как ожидается, начнут снова расти. Свои прогнозы ученые объясняют ростом добычи нефти и газа из нетрадиционных источников углеводородов, в связи с чем доля арктического сырья и топлива снизится. (kapital.kz)

ЭКОНОМИЯ ПРЕВЫШЕ ВСЕГО

С 2013 года в Казахстане будет внедрен обязательный энергоаудит крупных промышленных предприятий, а с 2014 года начнется реализация планов энергосбережения этих компаний. Казахстанские компании уже начали работу в этом направлении. К примеру, АО «Алатау Жарык Компаньис» в первом полугодии 2012 года удалось сэкономить 5 400 300 кВт/ч. Сэкономлено 4 100 240 кВт/ч в большей степени за счет отключений трансформаторов на подстанциях с сезонной нагрузкой и в режимах малых нагрузок. Благодаря техническим мероприятиям, замене проводов на перегруженных линиях и ответвлениях, а также установке дополнительных трансформаторов удалось сэкономить 1 300 060 кВт/ч. До конца 2013 года предприятие планирует добиться экономии еще 5 663 000 кВт/ч. Таким образом, в совокупности с 2012 годом АО «Алатау Жарык Компаньис» сэкономит 11 063 300 кВт/ч. Сэкономленная электроэнергия равна примерно годовому потреблению 10 детских садов или детских домов, 7 больниц и 6 школ. (kapital.kz)

АЛЭС НАРУШИЛО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО

ТОО «Алматыэнергосбыт» должно устранить допущенное нарушение антимонопольного законодательства. Так, ТОО «Алматыэнергосбыт» выставило требование для КСК установить в сеть дежурного освещения подъездов многоквартирных домов многотарифные счетчики электрической энергии. При этом компания ссылалась на то, что это требование обязательно для всех юридических лиц. Однако потребителями в данном случае являются жильцы – физические лица, для которых выставленное требование не является обязательным. Кроме того, на заседании правления Агентства по защите конкуренции рассмотрены итоги расследования нарушений антимонопольного законодательства в отношении компаний Алматы, оказывающих услуги по установке, техническому обслуживанию и ремонту домофонов. Установлено, что некоторые домофонные компании необоснованно параллельно повышали и поддерживали цены на абонентское обслуживание домофонного оборудования. (kapital.kz)

СПЕКУЛЯЦИИ С ГСМ ПРОДОЛЖАЮТСЯ

Ряд АЗС в Акмолинской области повышали цены на горюче-смазочные материалы без экономически обоснованных причин. В частности, закон «О конкуренции» нарушили «Гелиос», «Топливо-энергетическая компания «Силь», «Кокшетау Мунай Компани», «НПО «Юна», «Сокол», «Каскенов и Компания», «Жардем Ойл», ИП Свицерский В.Н., ИП Старкова Л.К. Действия этих компаний квалифицированы как антиконкурентные согласованные действия в части установления и поддержания согласованных цен на территории Акмолинской области. В рамках расследования было установлено, что компании в июне-июле 2011 года согласованно повышали цены на ГСМ спекулятивным образом, без экономически обоснованных причин. (kapital.kz)

G7 бьют в набат

Венера Гайфутдинова

«Группа семи», объединяющая ведущие индустриальные страны мира (США, Японию, Великобританию, Германию, Францию, Италию, Канаду), призвала крупнейшие страны-производители нефти увеличить добычу сырья, чтобы компенсировать рост цен, вызванный ураганом в Мексиканском заливе и напряженностью вокруг Ирана.

Потенциальную угрозу для экономики США представляет бушующий у восточного побережья страны ураган «Исаак». Именно из-за этого урагана добыча нефти в Мексиканском заливе упала на 90%. По прогнозам метеорологов, «Исаак» в среду достигнет побережья штата Луизиана, где сосредоточено около 40% нефтеперерабатывающих мощностей США.

«Мы призываем нефтепроизводящие страны увеличить производство с целью покрытия спроса, разумно используя избыточные мощности», – говорится в заявлении, распространенном американским Минфином. Министры финансов «семерки» выражают беспокойство, что дорожная нефть создает риски для экономики. «Нынешний скачок цен на нефть является следствием геополитических опасений и перебоев в поставках», – говорится в совместном заявлении министров, которое распространило в Вашингтоне американское финансовое ведомство.

Денис Борисов, аналитик «Номос Банка», уверен, что это заявление носит ско-



рее предупреждающий характер. «На сегодняшний день существует баланс между спросом и предложением, но с другой стороны, существуют опасения, что будут пе-

ребои поставок нефти с Ближнего Востока и Ирана», – поясняет эксперт.

К тому же, Ирак планирует в течение ближайших 5 лет увеличить ежегодную

добычу нефти в стране до 8-8,5 млн баррелей в сутки. Сейчас в стране добывается чуть больше 3 млн баррелей в сутки. Увеличение объемов добычи в Ираке с лихвой может покрыть недостаток нефти в случае эскалации конфликта с Ираном. Напомним, что Иран на сегодня поставляет 2 млн баррелей в сутки.

Представители Саудовской Аравии на саммите «большой двадцатки», проходившем в Лос-Кабосе, обещали мобилизовать по мере необходимости все существующие резервные мощности для обеспечения адекватных поставок на мировой рынок нефти.

В тексте заявления ничего не говорится о возможном использовании G7 стратегических запасов нефти. «Объемы этих стратегических запасов являются недостаточными для обеспечения долгосрочного и нормального функционирования экономики», – сказал г-н Борисов. Если предположить, что проблемы с поставками нефти затянутся, то этих стратегических запасов не хватит для того, чтобы в полной мере удовлетворить спрос.

Объем стратегических резервов США оценивается в 727 млн баррелей, что привравнивается 37 дням потребления нефти.

ЕС требует от стран, являющихся членами союза, наличия резервов нефти и нефтепродуктов, которые в состоянии обеспечить внутреннее потребление в течение 90 дней. Формы организации нефтяного резерва ЕС не регламентирует, и европейские страны решают эту проблему по-своему. Франция, например, имеет около 125 млн баррелей стратегического резерва.

Объем чрезвычайных резервов нефти в Японии составляет примерно 320 млн баррелей, что обеспечивает потребление в течение 84 дней.

Бишкек утонул в долгах

Арман Карин

Ситуация с хроническими долгами ОАО «Кыргызгаз» узбекским и казахстанским поставщикам газа очень напоминают систему ниппель. Ниппель в велосипедном колесе пропускает воздух только вовнутрь, а созданное внутри давление прижимает резинку, которая в свою очередь закрывает отверстие, через которое попал воздух. Чем выше давление, тем сильнее прижата резинка. В жизни происходит то же самое: чем больше Кыргызстан берет газа, тем меньше вероятность, что рассчитается

Совсем недавно генеральный директор ОАО «Кыргызгаз» Тургунбек Кулмураев признал, что компания задолжала казахстанским и узбекским поставщикам \$1,45 млн. «Кыргызстан должен по текущим долгам за август «КазТрансГазу» \$1,25 млн, «УзТрансГазу» – \$200 тыс. Задолженность будет закрыта к 5 сентября», – сказал он.

Г-н Кулмураев подчеркнул, что трудности с оплатой за топливо поставщикам возникают из-за дебиторской задолженности внутренних потребителей, которая на сегодня составляет 258 млн сомов или \$5,5 млн, сообщает ИА REGNUM. «В числе крупных должников по-прежнему числятся «Бишкектеплоэнерго» – 82,1 млн сомов (около \$1,8 млн), «Кыргызжилкоммунсоюз» – 61,7 млн сомов (около \$1,3 млн), ОАО «Электрические станции» – 44,8 млн сомов (около \$963,4 тыс.) и ряд других предприятий», – отмечает глава «Кыргызгаза».

На совещании в ОАО «Кыргызгаз» заместитель генерального директора компании Евгений Орленко заявил, что на севере Кыргызстана в запасе осталось 10 млн

кубометров газа, которых хватит до 15 сентября. Кыргызстан ожидает поставку 100 млн кубометров топлива из Казахстана, договоренность об этом уже достигнута, и ожидается заключение контракта. Но стороны еще не договорились о цене.

Так уж получилось Кыргызстану удобнее всего покупать газ для северных регионов в Казахстане, а для южных регионов – в Узбекистане. Но до осени 2011 года, пока цена поставок Бишкек устраивала, Кыргызстан все необходимые объемы газа закупал у узбекской стороны.

Правда, потом возникли проблемы. Узбекистан в газовых взаимоотношениях с Кыргызстаном использует схему ценообразования, которая предусматривает квартальную индексацию цены. К осени 2011 года она достигла \$305 за 1 тыс. кубических метров, что перестало устраивать кыргызскую сторону.

Именно в середине декабря прошлого года генеральный директор ОАО «Кыргызгаз» Тургунбек Кулмураев заявил журналистам, что Кыргызстан просит Узбекистан установить фиксированную цену за газ. Но узбеки на уступки не пошли.

За полтора месяца до заявления г-н Кулмураева на уровне правительства Казахстана и Кыргызстан договорились о поставках казахстанского газа. Договор был рассчитан сроком до 1 мая 2012 года. О достигнутом соглашении журналистам тогда рассказал исполняющий обязанности заместителя премьер-министра Кыргызстана Омурбек Бабанов.

Выгода от сделки с Казахстаном для Кыргызстана была очевидной. Казахстанский «КазТрансГаз» предложил цену в \$195 за 1 тыс. кубометров. Понятно, что экономия в \$110 – хорошее подспорье для маломощной кыргызской экономики.

Система ниппель

Сразу после начала поставок стали копиться долги. До мая 2012 года Кыргызстан задолжал Казахстану \$2,5 млн, но в мае «Кыргызгаз» погасил эту задолжен-

ность, так как срок первого соглашения истек 1 мая.

Позднее, после погашения долга «КазТрансГаз» пролонгировал контракт на поставку газа в объеме 70 млн кубометров по цене \$224 за тысячу кубометров. И снова стали копиться долги. Уже в июле 2012 года пресс-служба «Кыргызгаза» сообщила, что Кыргызстан задолжал Казахстану \$1,9 млн.

Как раз накануне выплаты долга кыргызской стороной «КазТрансГаз» поднял еще одну актуальную для компании тему. А именно тему долгов Кыргызстана по созданному в марте 2004 года СП «КыркКазГаз».

«Речь идет не о факте и размере долга, а об использовании средств АО «КыркКазГаз», вложенных в газовую инфраструктуру КР. Наша позиция проста – мы инвестировали, кыргызская сторона потратила деньги, и поэтому это их прерогатива разбираться, куда местный менеджмент их вложил. Мы требуем возврата средств через законные инструменты», – пояснил генеральный директор «КазТрансГаза» Нурбол Султан. Казахстан предложил Кыргызстану альтернативный вид погашения задолженности – путем повышения отпускной цены.

Спустя 8 лет «КазТрансГаз» напомнил о накопившемся с 2003 по 2005 годы долге в \$31,2 млн. Но сумма долга оказалась неокончательной.

В конце августа прозвучала другая цифра. Тогда «КазТрансГаз» завел речь о \$11,6 млн долга киргизской стороны. Казахстанская сторона уверяла, что это были инвестиции в СП «КыркКазГаз» и сумма за несанкционированный отбор газа, который производила кыргызская сторона в период с 2001 по 2004 год. Кыргызстан, в свою очередь, этот отложенный долг не признал.

В начале 2012 года Казахстан инициировал пересмотр соглашения. А «КазТрансГаз» повысил цену за газ на \$29, до \$224 за тысячу кубометров.

В сентябре стороны должны подписать очередное соглашение. Речь идет о постав-

ках газа объемом в 90 млн кубометров по цене \$224 за тысячу кубометров до конца 2012 года. Но переговоры из-за разногласий по СП будут крайне сложными. Ранее ожидалось, что стороны создадут совместную комиссию, которая проверит факт долга Кыргызстана за СП. Но теперь уже казахстанская сторона выступила против этой идеи.

Все долги, но никто не платит

Кстати, Кыргызстан с момента обретения независимости не может решить проблему газовых долгов.

Так, в 2009 году долг Кыргызстана перед Узбекистаном за газ достиг \$5 млн. То есть, начав поставки газа в Кыргызстан, Казахстан принял на себя часть рисков узбекских поставщиков.

Вместе с тем, кыргызская сторона существенно нарастила поставки газа из Казахстана и минимизировала поставки газа из Узбекистана. За шесть месяцев 2012 года Кыргызстан получил из Казахстана 143,9 млн кубометров газа на сумму \$32,2 млн, а из Узбекистана – 38 млн кубометров газа на сумму \$11 млн. И это вполне даже приятно.

Выполнять же долговые обязательства перед казахстанским поставщиком «Кыргызгазу» мешают две основные причины: хронические неплатежи за газ внутри страны и большие потери газа в газовых сетях.

В конце августа глава «Кыргызгаза» сообщил, что потери природного газа с начала года составили 10,3 млн кубометров. А так как потребителям «Кыргызгаза» поставил чуть больше 150 млн кубометров, потери составили 1/15 часть всего поставленного потребителям газа. Это слишком большие потери, чтобы о них кыргызская сторона не думала.

Денег же на самом деле нет. Так, 30 августа на пресс-конференции в ИА «Кабар» начальник управления финансового контроля и предотвращения коррупции Министерства финансов КР Бакайт Бакаев отметил, что Кыргызстан стоит на грани дефолта.

Надо же такому случиться!

Кашаганская нефть пойдет раньше

Венера Гайфутдинова

Раньше назначенного срока начнется добыча нефти на морском месторождении Кашаган. Первую нефть на Кашагане планировали начать добывать в октябре 2013 года. Но было принято решение сдвинуть эти сроки и начать добычу не позднее июня будущего года. Согласно распространенной в СМИ информации, добыча может начаться весной, после того, как на море растает лед.

Сроки начала добычи нефти на Кашагане переносились несколько раз. Консорциум иностранных компаний во главе с итальянской Eni первоначально обещал обеспечить коммерческую добычу в 2008 году. В ходе согласования сроков переноса коммерческой добычи Казахстан увеличил свою долю в проекте с 8 до 16,8%. В конце июня 2008 года был подписан еще один меморандум, по которому сроки промышленной добычи нефти на место-

рождении Кашаган на шельфе Каспия были перенесены. В конце мая 2012 года было подписано соглашение об урегулировании некоторых вопросов Северо-Каспийского проекта между Правительством РК и подрядными компаниями проекта. В соответствии с достигнутыми договоренностями стороны утвердили поправку к плану и бюджету освоения Кашагана, позволяющую достичь коммерческую добычу в период с декабря 2012 года по июнь 2013 года.

«Нет смысла откладывать добычу нефти, когда все уже готово», – прокомментировала сложившуюся ситуацию Анна Анненкова, старший специалист аналитического отдела ИК «Баррель».

Сейчас практически все готово для начала работ на месторождении. По словам министра нефти и газа РК Сауата Мынбаева, на месторождении идет работа по испытанию разных видов оборудования, какие-то нюансы выявляются, и они тре-

буют времени для устранения. На данном этапе на месторождении завершено бурение 20 скважин, глубина каждой составляет свыше 5 километров. Буровые работы на островах продолжаются. На островах ЕРС-2 и ЕРС-3, расположенных поблизости от острова «Д», ведется бурение 14 скважин, на острове ЕРС-4 идет подготовка к бурению 6 скважин. Всего планируется пробурить еще 21 скважину.

По морскому дну были проложены трубопроводы длиной почти 130 км. По ним на сушу будет вестись перекачка нефти и попутного газа, которые будут поступать на завод «Болашак», где будет проходить очистка нефти и газа от серы. В настоящий момент на заводе уже завершаются строительно-монтажные работы, ведутся пусконаладочные работы сложнейшего оборудования.

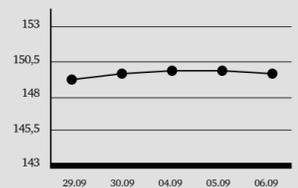
На первоначальном этапе на месторождении будет добываться до 400 тыс. баррелей нефти в сутки. На пике разработки

Кашагана добыча может достичь 1,5 млн баррелей в сутки.

Ляззат Киново, председатель правления НК «КазМунайГаз» (КМГ), сообщил в интервью газете «Литер», что в 2012-2013 годах North Caspian Operating Company (NCOС – консорциум, который ведет разработку Кашагана) профинансирует долю инвестиций КМГ в Кашаган в сумме \$986 млн. Он напомнил, что консорциум NCOС действительно обратился в Министерство нефти и газа РК с просьбой разрешить увеличить бюджет по опытно-промышленной разработке месторождения Кашаган с ранее названных \$38,6 млрд до \$46,3 млрд. «В случае указанного увеличения расходов по проекту мы планируем привлечь заем в объеме, соответствующем нашей доле в проекте, со стороны подрядчиков. Этот вопрос является частью переговорного процесса между полномочным органом и участниками проекта, которые подали заявку об увеличении бюджета», – сказал г-н Киново в интервью.

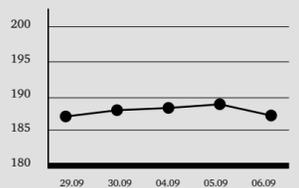
USD/KZT

Средневзвешенный биржевой курс



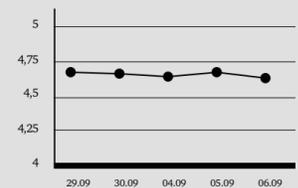
EUR/KZT

кросс-курс



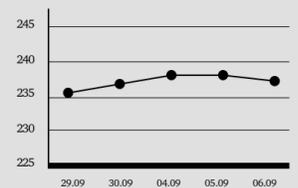
RUR/KZT

кросс-курс



GBP/KZT

кросс-курс



БРК получит статус-кво

Аманжол Сагындыков

Государство наделит Банк развития Казахстана правом входить в кредитуемые им проекты, брать их под контроль и завершать строительство. Но без государственной поддержки это право осуществить невозможно

«В случае, если заемщик отклоняется от графика или освоения бюджета – любого минимального отклонения, банк оставляет за собой право зайти в проект, взять его под контроль, достроить и вернуть свои деньги», – заявил Нурлан Кусанов, председатель правления АО «Банк развития Казахстана» (БРК). По его словам, в связи с этим

потребуется «очень серьезные изменения» в законе «О Банке развития Казахстана».

«Во-первых, мы хотим указать конкретно те секторы, которые мы будем таргетировать в дальнейшей своей деятельности. Хотим конкретно зафиксировать те меры господдержки, без которых банк не сможет реализовывать свои инвестиционные проекты, потому что проекты у нас очень большие, очень рискованные, поэтому соответствующая господдержка для успешной реализации данных проектов критична», – сказал в свою очередь управляющий директор-член правления БРК Жаслан Мадиев. По его словам, в стратегии также будет дана оценка БРК как института развития, а не коммерческой организации, преследующей лишь максимизацию прибыли.

Жаслан Мадиев отметил, что банк продолжит вкладывать около 60% средств на

финансирование проектов, 40% – в ликвидные активы.

Смысл нововведений сводится к тому, чтобы повысить эффективность инвестиций БРК. Уже сейчас можно сказать, что банк инвестирует крупные проекты, за которые не берутся коммерческие банки. А вот реализация проектов еще не на должном уровне. По данным БРК, из 84 проинвестированных проектов введены в эксплуатацию только 64. То есть почти четвертая часть проектов не доходит до стадии завершения.

Всем известно, что в результате влияния на Казахстан мирового финансового кризиса осталось большое количество недостроенных объектов, в числе которых объекты долевого строительства.

С другой стороны, крупные рискованные проекты, в случае форс-мажора, практиче-

ски некому достраивать, кроме как самому БРК. Коммерческие банки, во-первых, не берутся за такие крупные проекты, во-вторых, шансов, что они возьмутся за это на стадии достройки, невелики.

Между тем, государство ставит перед БРК конкретные цели: повысить эффективность освоения инвестиций и доведение объектов до конца. Этим и объясняется то, что банк получил право заходить в проекты, брать их под свой контроль и достраивать. Вопрос лишь в том, насколько далеко сможет пойти само государство и какие конкретно меры государственной поддержки предоставит БРК. Ну, и самое главное, сам БРК должен наладить жесткий контроль за тем, чтобы в проекты не входили слабые компании, цель которых не строить объекты, а извлекать прибыль. Любой ценой.

Умерить нужно не только аппетиты

Арман Карин

Согласно проекту республиканского бюджета на 2013-2015 годы, госдолг останется на умеренном уровне. Этого планируется достичь путем снижения дефицита бюджета относительно валового внутреннего продукта

В начале прошлой недели члены казахстанского правительства одобрили проект республиканского бюджета на 2013-2015 годы. Так, согласно проекту, поступления в бюджет в 2013 году составят 5415,1 млрд тенге, в 2015 году – 6388,2 млрд тенге.

Расходы бюджета определены в объеме 6,2 трлн тенге в 2013 году, 6,5 трлн тенге в 2014 году и 7,1 трлн тенге в 2015 году.

Гарантированный трансферт из Нацфонда в бюджет в 2013 году составит 1380 млрд тенге, в 2014 и в 2015 годах – 1188 млрд тенге.

Для поддержания госдолга на умеренном уровне планируется снижение дефицита бюджета относительно ВВП с 2,1% в 2013 году до 1,5% в 2015 году.

Не догма

Отметим, что с этого года в бюджет вводится новое понятие. В общем объеме расходов выделяются условно финансируемые расходы, которые будут финансироваться при сохранении благоприятных условий развития экономики.

Объем условно финансируемых расходов определяется в размере, не превышающем 3% от общего объема расходов республиканского бюджета на соответствующий период. Механизм условно финансируемых расходов позволит правительству оперативно отреагировать в случае ухудшения внешней конъюнктуры.

Администратором отдельной распределяемой бюджетной программы по данным расходам будет Министерство финансов РК.

Также законопроектом вводится норма, позволяющая осуществлять донорские взносы в качестве средств, выделяемых из республиканского бюджета на безвозмездной основе международной организации, членом которой является Республика

Казахстан. Это позволит продвигать инициативы Казахстана в регионе через Азиатский банк развития.

Кроме того, предусмотрены поправки, касающиеся совершенствования планирования и исполнения бюджета в части вопросов удорожания инвестиционных проектов, перераспределения экономии бюджетных средств и другие.

Все эти нововведения призваны сделать бюджет мобильным и гибким, что крайне важно в условиях посткризисного развития Казахстана.

Государство будет экономить

В конце января 2012 года президент РК Нурсултан Назарбаев в который раз призвал правительство экономить бюджетные деньги и не тратить их на «затратные и бесполезные мероприятия».

«Во-первых, надо сократить расходы на проведение затратных и по сути бесполезных мероприятий, которых очень много

стало. Чуть стала лучше экономика, сразу же пошел вал всяких юбилеев, помпезных совещаний – это надо прекращать, просто отрезать и все», – заявил Нурсултан Назарбаев на расширенном заседании правительства.

Он поручил министерству финансов еще раз пересмотреть все бюджетные расходы. «Минфину критически прогнозировать все бюджетные расходы. Выявить (сферы) не обеспечивающие экономический рост и занятость населения. Сейчас не то время. С учетом реализации антикризисной программы консолидировать расходы, приоритетом должна стать эффективность использования денег», – подчеркнул глава государства.

А уже в феврале 2012 года министр финансов РК Болат Жамишев сообщил журналистам, что расходы республиканского бюджета оптимизированы на сумму 25,6 млрд тенге, также на 20% сокращены затраты на различные неактуальные конференции.

«Оптимизированы расходы правительства на 25,6 млрд тенге. Проведена ревизия расходов на проведение многотратных мероприятий, в результате сокращены расходы еще на 20% – 800 млн тенге, это 14 мероприятий по конференциям и прочим неактуальным расходам», – сказал Болат Жамишев.

В случае же, если казахстанское правительство не научится экономить бюджетные средства, то перерасход средств лишь усугубит дефицит бюджета.

Расходы бюджета будут расти медленно

То, что правительство планирует медленно наращивать расходы бюджета, только на пользу. Согласно отчету правительства, по сравнению с 2010 годом рост расходов республиканского бюджета в 2011 году составил 843,3 млрд тенге. Для сравнения: расходы бюджета определены в объеме 6,2 трлн тенге в 2013 году, 6,5 трлн тенге в 2014 году и 7,1 трлн тенге в 2015 году. Рост незначительный, а в условиях возможной второй волны кризиса – единственно правильный.

Дефицит республиканского бюджета пока находится в пределах граници 1-2% к ВВП. Если он закрывается с помощью облигаций в национальной валюте, то может спокойно находиться в границах роста ВВП страны (прогноз – 6% в 2012 году), так как обязательства могут погашаться с помощью эмиссии, соотносящейся с увеличившейся в размерах экономикой страны.



Москва закроется, Лондон не поймет...

Олег Циммерман

Этот год для страховщиков Казахстана стал годом значительного ужесточения законодательства, регулирующего страховую и перестраховочную деятельность. Помимо опасений, которые высказывали по этому поводу сами участники рынка, свою оценку законодательным инициативам дают и рейтинговые агентства

По мнению аналитиков международного рейтингового агентства S&P, новые регулятивные барьеры в отношении перестраховочной защиты, приобретаемой казахстанскими страховщиками, могут привести к ряду негативных факторов.

Дело в том, что весной этого года Нацбанк РК ввел новые требования, которые касаются минимального уровня рейтинга для иностранных перестраховочных компаний, минимального уровня собственного удержания, требований о размещении рисков в перестраховании на национальном рынке и расчета минимального размера маржи платежеспособности. Как отмечается в аналитическом материале S&P, новое законодательство мотивирует страховые компании к выбору иностранных перестраховщиков с рейтингом А и выше.

«Если казахстанская компания хочет передать риски в перестраховочную компанию, имеющую более низкий рейтинг, то она должна предложить риск 5 казахстанским перестраховщикам, которые должны его принять или отклонить не позднее, чем в течение 3 дней. Если все пять предложений отклоняются или если есть риск размещения не в полном объеме, то процедура повторяется до тех пор, пока общее число компаний не достигнет

10. Только после этого, при условии, что страхование риска не размещено, компания имеет право предложить перестраховать риск иностранной перестраховочной компании, имеющей рейтинг ниже А», – поясняют эксперты S&P. Но в этом случае, обращают внимание авторы статьи, возникает давление на минимальный размер маржи платежеспособности, который теперь увеличивается не в процентах от страховой премии, как было ранее, а в процентах от страховой суммы по договору. Кроме того, новые требования вводят норму о повышении уровня собственного удержания.

В связи с этим аналитики S&P прогнозируют ряд последствий в целом для отрасли страхования. «Мы полагаем, что переориентация в пользу перестраховочных компаний, имеющих рейтинг А или выше, означает, что выбор перестраховочных компаний становится ограниченным, поскольку процесс размещения рисков в компаниях с более низким рейтингом

становится сложным и усилит давление на минимальный размер маржи платежеспособности», – комментируют эксперты. В результате расходы казахстанских страховых компаний на перестрахование увеличатся по причине более высокой стоимости услуг компаний, имеющих рейтинг категории А.

Кроме того, аналитики ожидают, что российский рынок, который традиционно представлял собой естественный выбор для казахстанских страховщиков, теперь будет закрыт, так как большинство перестраховщиков в России имеют рейтинг ниже суверенного рейтинга по обязательствам в национальной валюте BBB+.

Продолжая список возможных негативных последствий, эксперты S&P прогнозируют проблемы даже с оформлением договоров перестрахования с компаниями с рейтингом А. «Из-за специфики рисков в Казахстане компании могут столкнуться с недостаточными возможностями для размещения некоторых рисков на лондонском рынке, который не понимает региональных особенностей», – считают в S&P.

Все эти изменения направлены на повышение контроля оттока капитала из страны и, по мнению экспертов, в этом плане новые требования будут эффективны. При этом в статье отмечается, что казахстанское законодательство в целом имеет тенденцию к ужесточению, что вряд ли будет способствовать дальнейшему развитию внутренних систем управления рисками в страховых компаниях Казахстана.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ПРОДАВЦЫ И СТРОИТЕЛИ ЧАЩЕ ПОЛУЧАЮТ КРЕДИТЫ

Наиболее значительная сумма кредитов приходится на такие отрасли, как торговля (доля в общем объеме 19,8%), строительство (14,9%), промышленность (12,1%), транспорт (3,9%) и сельское хозяйство (3,1%). Такие данные деловому порталу Kapital.kz предоставили в Нацбанке. В целом кредитование субъектов малого предпринимательства за июль 2012 года повысилось на 0,5% – до 1 трлн 365 млрд 800 млн тенге. Это 14,7% от общего объема кредитов экономики. Общий объем кредитования банками экономики за июль 2012 года повысился на 0,4%, составив 9 трлн 289 млрд 300 млн тенге (с начала года рост на 5,4%). В июле 2012 года объем кредитов в национальной валюте увеличился на 1% – до 6 трлн 292 млрд 100 млн тенге, в иностранной валюте – понизился на 0,8%, составив 2 трлн 997 млрд 200 млн тенге. Удельный вес тенговых кредитов в июле 2012 года повысился до 67,7%, по сравнению с 67,3% в июле 2012 года. Долгосрочное кредитование в июле 2012 года увеличилось на 1,3% – до 7 трлн 573 млрд 800 млн тенге, краткосрочное – понизилось на 3,5% – до 1 трлн 715 млрд 500 млн тенге. В итоге удельный вес долгосрочных кредитов в июле 2012 года повысился до 81,5%, по сравнению с 80,8% в июле 2012 года. Кредиты юридическим лицам за июль 2012 года понизились на 0,3%, составив 6 трлн 704 млрд 300 млн тенге, физическим лицам – повысились на 2,3% – до 2 трлн 585 млрд тенге. Удельный вес кредитов физическим лицам в июле 2012 года повысился до 27,8%, по сравнению с 27,3% в июле 2012 года. (kapital.kz)

1 МЛРД РУБЛЕЙ НА ВЫКУП

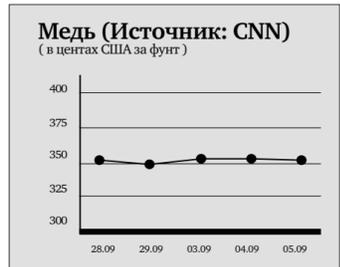
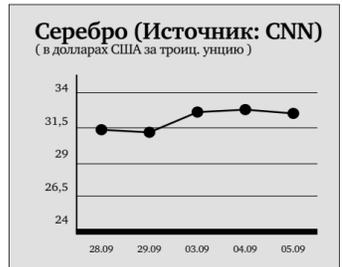
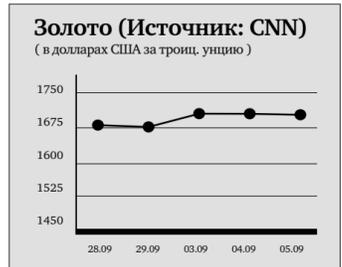
Казахстанский сырьевой холдинг ENRC направил миноритарным акционерам ОАО «Серовский завод ферросплавов» (СЗФ, Свердловская область) оферту о добровольном выкупе акций, говорится в сообщении АО ENRC планирует выкупить до 5 млн 270,618 тыс. обыкновенных акций завода по цене 188,75 рубля за одну акцию. Таким образом, холдинг может направить на консолидацию 100% акций СЗФ до 994 млн 829 тыс. 147,5 рублей. Гарантом оферты выступил АКБ «Банк Китая (Элос)». Согласно уставу СЗФ, уставный капитал предприятия равен 49 млн 900,75 тыс. рублей, он разделен на обыкновенные акции номиналом 1 рубль каждая. Согласно отчету СЗФ за второй квартал 2012 года, напрямую холдингу принадлежит 69,482% обыкновенных акций завода, еще 19,9485% акций принадлежит 100%-ной «дочке» ENRC – ООО «Индустриал Металл». Остальные 10,5623% акций завода принадлежат миноритарным акционерам, в том числе VTB Bank AG (Австрия, владеет 10% акций предприятия). ОАО «Серовский завод ферросплавов» специализируется на производстве хромистых ферросплавов, основным потребителем которых являются металлургические предприятия. («Интерфакс»)

НА ДЕПОЗИТАХ ХРАНИТСЯ СВЫШЕ 9 ТРЛН ТЕНГЕ

Общий объем депозитов резидентов за июль 2012 года повысился на 1,9% – до 9 трлн 184 млрд 100 млн тенге. С начала года рост составил 9,5%. Об этом деловому порталу Kapital.kz сообщили в пресс-службе Национального банка РК. Депозиты юридических лиц повысились за месяц на 2% – до 6 трлн 126 млрд 500 млн тенге, депозиты физических лиц выросли на 1,5% – до 3 трлн 57 млрд 600 млн тенге. В июле 2012 года объем депозитов в иностранной валюте повысился на 3,8% – до 2 трлн 940 млрд 400 млн тенге, в национальной валюте – увеличился на 1% – до 6 трлн 243 млрд 700 млн тенге. Удельный вес депозитов в тенге в июле 2012 года понизился до 68%, по сравнению с 68,6% в июле 2012 года. Вклады населения в банках (с учетом нерезидентов) повысились за июль 2012 года на 1,5% – до 3 трлн 90 млрд тенге. В структуре вкладов населения тенговые депозиты повысились на 0,7% – до 1785,6 млрд тенге, депозиты в иностранной валюте – увеличились на 2,6% – до 1304,4 млрд тенге. В результате удельный вес тенговых депозитов понизился до 57,8%, по сравнению с 58,2% в июле 2012 года. В июле 2012 года средневзвешенная ставка вознаграждения по тенговым срочным депозитам небанковских юридических лиц составила 2,0% (в июле 2012 года – 2,3%), а по депозитам физических лиц – 8,0% (8,3%). (kapital.kz)

ВТО НЕСЕТ РИСКИ ДЛЯ ЭКОНОМИКИ

Предоставить информацию о планируемых сроках вступления Казахстана во Всемирную торговую организацию (ВТО) президент депутат мажилиса Турсунбек Омурзаков. Кроме того, в своем запросе он попросил рассказать о текущем состоянии переговорного процесса, об уже согласованных условиях вхождения Казахстана в ВТО. Об этом сообщает деловой портал Kapital.kz со ссылкой на пресс-службу аппарата мажилиса. По мнению депутата, такую информацию надо сделать открытой для общественности. Также в запросе, адресованном министру по делам экономической интеграции Жанар Айтжановой, мажилисмен просит обеспечить проведение «круглых столов» по вопросам вступления Казахстана в ВТО с участием депутатов, экспертов, СМИ. Турсунбек Омурзаков отметил, что наряду с преимуществами вступления Казахстана в ВТО несет и риски для национальной экономики. По его словам, далеко не все наши предприятия готовы к глобальной конкуренции. Снижение таможенных тарифов, в первую очередь, ударит по доходам бюджета. Например, потери российского бюджета от вступления во Всемирную торговую организацию за два года составят 445 млрд рублей. ВТО вводит ограничение на субсидии, в результате пострадает сельское хозяйство. «С проблемами могут столкнуться ряд отраслей обрабатывающей промышленности. Поэтому ключевое значение при вступлении в ВТО будет приобретать поддержка отечественных производителей. (kapital.kz)



■ Андрей Карягин: «При правильном регулировании пенсионные фонды могут показывать доходность не только выше уровня инфляции, но и банковского депозита»

Виктор Климов

Более 8 млн человек насчитывает сегодня количество вкладчиков по обязательным пенсионным взносам. Таковы данные Комитета по контролю финансового рынка и финансовых организаций Национального банка РК (НБ РК). И это несмотря на то, что Казахстан первым на постсоветском пространстве успешно внедрил накопительную пенсионную систему (НПС), которая к концу года должна претерпеть изменения. Поможет ли реформирование НПС накопительным пенсионным фондам (НПФ) выправить положение дел и показать хорошую доходность в интервью «Капитал.kz» рассказал Андрей Карягин, председатель правления АО «НПФ «Астана».

– Андрей Валерьевич, как сегодня продвигается работа по разработке схемы пенсионной реформы Казахстана?

– Работа по реформированию пенсионной системы Казахстана курируется Нацбанком и Министерством труда и социальной защиты населения РК (МТГСЗН РК). Отечественные НПФ также участвуют в этом процессе, вносят предложения на площадке Ассоциации финансистов Казахстана (АФК), участвуют в заседаниях сената и различных рабочих групп. Сейчас разрабатываются поправки, какие-то нормы уже появились в виде постановлений Нацбанка, направленных на изменение текущей ситуации.

Принципы, закладываемые в реформировании, достаточно просты и разумны. Необходимо усовершенствовать контроль над инвестиционной политикой, которая должна в свою очередь быть направлена на получение для вкладчиков доходности выше уровня инфляции. Работа продолжается, и первые результаты мы увидим к концу осени – началу зимы.

Важно понимать, что при правильном пруденциальном регулировании пенсионных фондов, направленном на достижение эффективности для вкладчиков, НПФ могут показывать доходность не только выше уровня инфляции, но и выше банковского депозита или иных пассивных инвестиций, не требующих соответствующей финансовой квалификации.

– Должно ли, по Вашему мнению, реформирование пенсионной системы быть достоянием обществу?

– Безусловно, должны быть публичность и открытость обсуждения. Единственное, что информация для населения должна быть упрощена для более понятного восприятия вопроса. Ведь чтобы понять суть предложений, требуется более глубокое понимание глубины проблем и текущей ситуации. В то же время социальные вопросы, к которым относится и вопрос развития пенсионного обеспечения, затрагивают интересы каждого казахстанца и экономики в целом, поэтому нужна открытая дискуссия, ведь по сути именно в споре рождается истина.

– Почему изначально взяли накопительную пенсионную систему Чили, а не, к примеру, Франции, Англии или Германии?

– Схема Чили была больше применима к Казахстану на момент ее внедрения, не зря именно вариант Чили был принят за отправную точку развития казахстанской пенсионной системы. Все-таки наша страна пока не достигла экономического уровня развитых европейских государств. К слову, казахстанская пенсионная система уже сейчас имеет много различий с чилийской, уже можно говорить, что казахстанская НПС идет своим путем развития. Со временем, вместе с экономическим укреплением Казахстана, думаю, будет усиливаться и социальная составляющая. Возможно, будут увеличиваться пенсионные отчисления, часть которых будет возложена на работодателя, вероятно, появятся сильное социальное страхование и другие виды защиты, привычные для европейских стран.

– Как Вы считаете, возможна ли в рамках Таможенного союза (ТС) единая пенсионная система?

– Объединяя таможенное, экономическое и трудовое пространство, рано или поздно встанет вопрос о пенсионном обеспечении по общим правилам. Не секрет, что казахстанская, белорусская и российская пенсионные системы имеют много отличий. Однако их можно будет привести к единым правилам и стандартам, взяв от каждой страны лучшие идеи и наработки. Пока же российская пенсионная система испытывает большие трудности и все чаще звучат голоса, призывающие увеличить отчисления на социальное обеспечение российских граждан.

И все-таки, наверное, это преждевременный вопрос, пока сложно прогнозировать, как в будущем сложится ситуация. Единственное, сегодня очевидно то, что институциональное построение пенсионного рынка в Казахстане более эффективно. Возможно, впоследствии за точку отсчета будет взята именно казахстанская модель пенсионного обеспечения. Тем более сейчас предстает ее совершенствование,

которое будет направлено на повышение эффективности для вкладчиков.

– Повлияет ли на НПС страны вступление Казахстана в ВТО?

– Пока особых изменений мы не ожидаем. Возможна некоторая волатильность ценных бумаг: усилятся бумаги конкурентоспособных компаний, и наоборот. Как правило, при вступлении страны в ВТО идет адаптационный период, позволяющий экономике более оптимально пройти процедуры изменения цен. Поэтому, с точки зрения пенсионного рынка, мы не ждем негативных моментов.

– Какие необходимо предпринять меры, чтобы вернуть доверие к пенсионной системе со стороны граждан?

– Усилить доверие вкладчиков может повышение доходности пенсионных фондов. Что для этого делать? Конечно, реформировать НПС, вносить поправки в наше консервативное законодательство, чтобы стимулировать фонды к активной и эффективной деятельности. Думаю, ожидаемые поправки позволят повысить доходность НПФ, что в дальнейшем вернет доверие вкладчиков.

Если законодательство и регулятор будут стимулировать к получению доходности, показатели пенсионных фондов могут стать еще более эффективными. И только когда вкладчики пенсионных фондов увидят результаты эффективности, которые они сами не могут заработать, поверьте, возрастает не только доверие к пенсионным фондам, более того, вкладчики будут приносить и свои добровольные пенсионные взносы.

– Как повысить уверенность рядовых вкладчиков в доходности своей будущей пенсии?

– Если пенсионной системе удастся повысить доходность, то вкладчики будут чувствовать себя уверенно в полной мере. Остается еще и проблема недостаточной финансовой грамотности населения. Показатели НПФ достаточно динамичны и сложны, и вкладчики иногда панически реагируют на временные минусовые показатели в своих выписках, воспринимая их как реальные фактические убытки.

В этой связи мы предлагаем вместо коэффициента К2 ввести агрегированный показатель доходности, который стал бы более понятен простому потребителю и его более корректно можно было с чем-то сравнивать. Возможно, рейтинг пенсионного фонда, а также открытость и комментирование своих результатов деятельности этому будут только способствовать.

– Надо ли расширять возможности вкладчиков по выбору большего варианта инвестпортфелей?

– Думаю, что все будет зависеть от спроса вкладчиков. Сейчас в 11 фондах, каждый из которых имеет свою инвестиционную политику, по 2 портфеля – это уже 22 модели управления. С 2015 года добавится еще и агрессивный портфель, то есть станет уже 33 варианта управления пенсионными накоплениями. Думаю, что пока такого количества инвестиционных стратегий должно хватить с изрядком.

Когда говорят, что сейчас у вкладчика нет выбора, это скорее просто непонимание пенсионной системы. Выбор есть, весь вопрос в том, что вкладчикам не объяснили, как реализовать этот выбор и на что при этом обращать внимание. Другими словами, как анализировать инвестиционный портфель пенсионного фонда.

– Какова сегодня средняя доходность накопительных пенсионных фондов?

– Средневзвешенный коэффициент номинального дохода по пенсионным активам НПФ на 1 августа 2012 года составил 1,61%. Причем лучший показатель составил – 4,63%, фактически на уровне текущей инфляции.

– К чему, по Вашему мнению, должен быть привязан коэффициент номинального дохода НПФ?

– Я считаю, что коэффициент номинального дохода НПФ К2 должен стремиться превзойти уровень реальной инфляции и банковских депозитов. И своей величиной обязан соответствовать ожиданиям вкладчиков, которые будут понимать, что их пенсионный фонд эффективно управляет его накоплениями.

– 27 июля 2012 года вышло постановление Нацбанка РК, направленное на стимулирование активной пенсионной политики. Изменится ли инвестиционная политика НПФ Казахстана?

– Эти изменения вступят в действие в середине осени, и тогда НПФ действительно смогут поменять инвестиционную политику, больше и главное активнее работать с бумагами коммерческого сектора. Думаю, что это впоследствии отразится на доходности отечественных пенсионных фондов.

– В какие проекты лучше всего следует инвестировать пенсионные активы?

– Государственно-частное партнерство (ГЧП) может стать очень хорошим механизмом для того, чтобы пенсионные фон-



ды могли вкладывать свои активы в экономику Казахстана и получать прибыль для вкладчиков, при текущей нехватке финансовых инструментов на казахстанском фондовом рынке.

Сегодня подготовлено достаточное количество проектов в рамках ГЧП. Думаю, что их реализация – это только вопрос времени. Пенсионные активы, которые сейчас уже приближаются к \$20 млрд, могли бы стать отличным стимулом для роста экономики, обеспечив развитие промышленности, создание новых рабочих мест и высокий доход вкладчикам.

Что касается наиболее выгодных сфер для инвестирования, то это должны быть крупные значимые предприятия Казахстана, бизнес которых – системообразующий для экономики Казахстана, а значит, и спрос на их продукцию и услуги достаточно стабильный.

Пенсионные фонды готовы инвестировать в компании, профессионально выстроившие свой бизнес-процесс, обладающие достаточной финансовой и производственной устойчивостью и стабильностью. Безусловно, это в первую очередь инфраструктурные проекты, развивающие транспортную и логистическую составляющую Казахстана.

– Как сегодня обстоят дела в вопросе участия акционеров в пенсионных фондах?

– Согласно Закону «О пенсионном обеспечении в Республике Казахстан», до 1 января 2013 года акции накопительного пенсионного фонда должны быть включены в категорию официального списка Казахстанской фондовой биржи. Не менее 10% от общего количества голосующих акций НПФ должно быть предложено к приобретению на организованном рынке ценных бумаг (РЦБ) до 1 июля 2013 года и реализовано на бирже неаффилированным лицам до 1 января 2014 года.

– Успеют ли отечественные НПФ выполнить это требование в установленные сроки?

– Я думаю, что для крупных НПФ, обладающих большим собственным капиталом, выполнение требований законодательства не станет проблемой. Другое дело, сможет ли рынок потенциальных инвесторов проглотить такой огромный выброс акций. Для людей, планирующих участвовать в пенсионном рынке в качестве миноритарных инвесторов, очень важно понимать суть эффективности владения акциями НПФ. А значит, должны быть понятная дивидендная политика и прогноз стоимости пенсионного фонда. В полной мере ответить на этот вопрос возможно только тогда, когда будет понятно будущее развитие пенсионного сектора в Казахстане.

– В целом выполнима ли идея с реализацией акций неаффилированным структурам? Готовы ли банки второго уровня (БВУ) сегодня расстаться со своими пенсионными активами?

– На мой взгляд, банки готовы. Вопрос скорее сводится к тому, какая цена сложится на эти акции. Отсюда и станет понятно, будут ли участвовать здесь неаффилированные инвесторы. Как правило, БВУ владеют стратегическими долями, стоимость которых не только высока и недоступна, но и по экономическим причинам основной массе инвесторов просто не нужна. В то же время официальная политика выплаты дивидендов не всегда используется пенсионными фондами, поэтому на вопрос насколько будет выполнима задача реализации акций пенсионного фонда можно ответить только уровнем административного давления со стороны регулятора на БВУ.

– Насколько готовы пенсионные фонды к получению рейтингов от национальных или международных рейтинговых агентств?

– НПФ готовы получать рейтинги, и это в современных условиях оправдано. Пенсионные фонды могут получать различные рейтинги – корпоративного управления, надежности или asset management. И эти

рейтинги существенны для фондов, так как они показывают качество и профессионализм их работы. А это, безусловно, очень важно для вкладчиков, акционеров и регуляторов этого рынка.

Если говорить о том, какой нужно получать рейтинг – международный или отечественный, то думаю, надо смотреть на то, кто потребители этого рейтинга. Как правило, это казахстанские вкладчики, поэтому имеет смысл в первую очередь получать отечественный рейтинг. Кстати, большинство казахстанских пенсионных фондов уже получили соответствующий рейтинг надежности в рейтинговом агентстве «Эксперт РА».

Наличие рейтинга помогает вкладчикам определить надежность пенсионного фонда, если у них самих нет достаточной финансовой грамотности и возможности проанализировать работу своего НПФ.

– Как Вы относитесь к предложению главы Нацбанка о повышении пенсионного возраста для женщин?

– Предложение повысить пенсионный возраст для женщин возникло не на пустом месте. Действительно, по объективным причинам большинство женщин за время своей трудовой деятельности не имеют возможности накопить значительные пенсионные сбережения.

Во-первых, представительницы прекрасного пола имеют длительные перерывы в работе, связанные с рождением и воспитанием детей. Во-вторых, как правило, у большинства женщин зарплаты уступают мужским доходам. В итоге, выходя на пенсию раньше, женщины не имеют достаточных пенсионных накоплений. А, учитывая, что период дожития у представительниц прекрасного пола дольше, получается, что на пенсии они могут остаться без средств к существованию.

Однако для решения этой проблемы значительно повысить пенсионный возраст необходимости нет. Дело в том, что дети не только радость для родителей, но и новые граждане нашей страны. Увеличение численности населения имеет большое значение для нашего государства, и поэтому, я думаю, государство должно поощрять женщин к рождению детей.

На мой взгляд, государство, по примеру многих развитых стран, могло бы выплачивать женщинам солидный материнский капитал, часть которого должна попадать на их пенсионные счета. Кроме того, сейчас готовятся поправки в законодательство, которые будут стимулировать пенсионные фонды к получению высокого дохода для вкладчиков, т.е. пенсионные накопления граждан будут расти быстрее.

Я считаю, что использование части материнского капитала и повышение инвестиционной доходности должно более оправданно решить экономическую проблему нехватки пенсионных накоплений.

– Андрей Валерьевич, какая, по Вашему мнению, должна быть идеальная пенсионная система в республике?

– Идеальной была бы комбинированная система, когда есть часть накопительной системы (при участии работодателя) для активных людей и государственное обеспечение для тех, кто по различным жизненным обстоятельствам не смог накопить себе достаточную пенсию (инвалиды, низкооплачиваемые рабочие, домохозяйки). Такая система будет устойчива и легко пройдет кризисные моменты.

Возвращаясь к солидарной системе, я думаю, было бы неправильно. Уже есть достаточно много людей, которые благодаря своему труду смогли накопить себе достойную пенсию, сняв нагрузку с государства и позволив перераспределить бюджетные средства на поддержку социально-незащищенных слоев населения. Внедрена система аннуитетного страхования, которая также снимает бремя с государства по социальному обеспечению граждан.

Накопительная пенсионная система Казахстана в настоящее время полностью соответствует озвученной президентом стратегии создания общества всеобщего труда. Когда главенствует позиция активного созидания и работы, а не потребления и иждивенчества, которая больше присутствует в солидарных системах пенсионного обеспечения.

– Каковы Ваши прогнозы относительно дальнейшего развития пенсионной системы Казахстана?

– НПС Казахстана показала себя с достаточно хорошей стороны, доказав свою устойчивость и эффективность. Бесспорно, для того, чтобы соответствовать сегодняшним реалиям и ожиданиям вкладчиков, она нуждается в разумном развитии и реформировании. В первую очередь необходимо модернизировать достаточно консервативное пенсионное законодательство, не позволяющее пенсионным фондам показывать высокую доходность. Постепенно эти поправки готовятся, и скоро мы уже сможем их увидеть. Регулятор уже сейчас предпринимает прагматичные шаги для исправления текущей ситуации с пониженным инвестиционным доходом, поэтому мой личный взгляд на пенсионную систему Казахстана довольно оптимистичен.

Эрик Найман: «Украина стала заложницей дружбы между Россией и Германией»

Ольга Веселова (Киев, Украина)

Одним из самых ожидаемых членов Таможенного союза на сегодняшний день является Украина, однако она не спешит вступать в это экономическое объединение. О причинах такой политики и об особенностях современной политически-экономической ситуации Украины в интервью «Капитал.kz» рассказал украинский финансовый эксперт Эрик Найман, управляющий партнер компании Capital Times.

— Какое экономическое русло сейчас выбрала для себя Украина? Она смотрит на Европу или старается дружить с Россией?

— Попытка посмотреть на Европу была с 2005 по 2008 годы, но со стороны Европы не было сделано ни единого шага навстречу Украине. То есть не было ни зоны свободной торговли, ни единого экономического поля, ни какой-либо ассоциации с Европой, ни упрощения визового режима, ничего. Поэтому возникло большое разочарование в европейском векторе.

Все понимают, что европейские правила игры выгодны и благоприятны, но их крайне сложно внедрить. К сожалению, их нельзя сегодня установить, чтобы они завтра заработали, а уже послезавтра принесли бы дивиденды. Украинские власти более краткосрочны, они мыслят только от выборов до выборов. А выборы в среднем каждые два-три года. Очень тяжело в таких условиях принимать какие-то стратегические решения. Вдобавок к этому негативно на развитие Украины отразился мировой финансовый кризис. Поэтому последние движения Украины больше направлены на Восток.

К тому же, сотрудничество с МВФ прекратилось в 2010 году, в 2011-2012 годах Украина уже только отдает деньги, а делать это сегодня очень тяжело. Естественным союзником в создавшихся условиях выступает Россия. Хотя и она после ряда «газовых войн» имеет очень плохой имидж на Украине как среди населения, так и среди власти. Нет ощущения поддержки со стороны России, чувствуется, что Россия конкурент — очень жесткий геополитический конкурент.

Украинские власти просто вынуждены идти в Россию, потому что Европа не зовет, а Америка страна не дружит. Еще раз подчеркнуть, что это вынужденная мера, а не добровольное решение. В этой же связи усиливаются взаимоотношения между Украиной и Китаем, потому что Китай — геополитический противник России. А, как известно: дружите с врагом своего врага.

— Много ли инвестирует Китай в экономику Украины?

— Идет широкое обсуждение этого вопроса, так как Китай никогда просто так не дает денег. Он привозит на Украину свою рабочую силу, свои материалы, оборудование и так далее. К тому же есть претензии к качеству как товаров, так и услуг из Китая. Кроме того, как ни странно, сейчас рабочая сила на Украине дешевле, чем в Китае.

— Украинцы очень ждут в Таможенном союзе (ТС), но Украина не спешит в него вступать. С чем это связано, на Ваш взгляд?

— Збигнев Бжезинский еще в своей книге «Великая шахматная доска» писал, что Украина — это ключевое государство в Европе. Она либо входит в ось Франция — Германия — Польша — Украина и тогда это сильная Европа и сильное противостояние Российской империи, либо Украина входит в состав Российской империи, тогда она выживает. Поэтому Украина в данном случае — это полоса раздора и раздела, под чье влияние она попадет, тот центр и станет сильным.

Как известно, Америка, по сути, спровоцировала оранжевую революцию на Украине. Однако она очень сильно просчи-



талась. Вашингтон посчитал, что Украине хватит этого толчка, чтобы уйти в Европу. На самом деле, для этого необходимо было иметь сильного президента и сильную команду. А команда оказалась в духе басни «Лебедь, рак и щука», когда Виктор Ющенко тянул в одну сторону, Юлия Тимошенко — в другую, а парламент — в третью.

После этого прошел ряд «газовых войн». Очень показательным в данном случае поведла себя Европа. Она просто дистанцировалась. Она сказала, что вмешиваться в этот конфликт не станет, но Украина обязана обеспечить поставки газа на территорию Европейского союза. Однако при этом одна технологическая особенность: транзит газа может быть обеспечен только при условии использования так называемого технологического газа. В настоящее время эта сложность постепенно устраняется за счет электрооборудования, но до сих пор тратится несколько миллиардов кубометров газа только на его транзитную прокачку. Украина не могла на тот момент обеспечить этот транзит. Для этого нужно было прекратить подачу газа для населения и только обеспечивать его транзит в Европу.

В то же время нужно учитывать, что такой сильный игрок в Европе как Германия дружит с Россией, то есть Украина стала заложником дружбы между Россией и Германией. По сути Германия сдала Украину «в лапы» России.

Дальнейшие газовые войны с Россией только еще больше «сдавливали удавку». В настоящее время Украина платит за газ одинаковую стоимость с Германией, только при этом не учитываются расходы на транспортировку. В связи с этим Украина теряет около \$6 млрд в год, что сопоставимо с дефицитом торгового баланса страны за прошлый год. И получается, что в настоящее время Россия кредитует Украину украинскими же деньгами.

Украина сегодня, как я уже говорил ранее, идет вынужденно на сотрудничество с Россией. Россия любит на словах договариваться, а на бумаге записывать только то, что ей выгодно. С Россией важно все досконально прописывать. Уже сейчас это понимают и украинские власти.

Движение в ТС идет, но оно очень медленное. Украинские власти пытаются выиграть время. Однако время идет в пользу России, так как ежегодно, как отмечалось выше, Украина теряет миллиарды долларов. Компенсировать эти средства неуктуда. В данном случае либо надо потуже затянуть пояс, что, скорее всего, и придется сделать в 2013 году, либо идти за помощью в Америку. Но и российские, и американ-

ские правила игры одинаково неприятны для Украины. Сегодня Украина выбирает из двух зол меньшее.

Именно из-за этого такие проблемы с вступлением в ТС. Вроде с экономической точки зрения это выгодно для Украины, но уже есть опасения, что эти выгоды могут оказаться только на словах. Никто не дает гарантии, что после вступления Украины в ТС не начнется какой-нибудь «молочной войны», или «сырной», или «автомобильной» и т.д. Россия включает множество различных рычагов. Это как вступить в бизнес с человеком, который в десять раз богаче тебя. У тебя должен быть либо какой-нибудь компромат на него, либо ты должен смириться, что ты младший партнер и рычаги управления будут находиться не в твоих руках. Будь готов к тому, что если ты поведешь себя как-то не так, то против тебя запустят скандальный фильм по НТВ, как это было с Александром Лукашенко в самый неподходящий момент, в преддверии выборов.

Если Украина хочет сохранить свою независимость, то ей нужно очень медленно идти на сближение с Россией. Вдруг цены на нефть резко упадут, как в 2008 году, и только это даст Украине шанс договориться равноправно.

— Как скоро Украина может вступить в ТС, на Ваш взгляд?

— В 2015 году на Украине будут проходить выборы президента. В 2014 соответственно начнется предвыборная кампания, то есть вступление в ТС должно пройти не позднее 2013 года или первого полугодия 2014 года.

— Насколько, по Вашей оценке, Казахстану было выгодно вступать в ТС?

— Казахстан находится между двух очень сильных геополитических игроков, Россией и Китаем. У Казахстана был выбор, с кем из них больше дружить. С Россией легче из-за общности истории и общности языка, старые связи, в том числе торговые. И в настоящее время Россия выглядит слабее, чем Китай — гораздо более опасный соперник. Поэтому, конечно, намного выгоднее для Казахстана дружить с Россией. Тем более что рычагов влияния на РК у РФ намного меньше, чем у Москвы на Киев, к примеру. В принципе, экономика Казахстана весьма самодостаточна.

— Как Вы оцениваете казахстанскую программу «Народного IPO»?

— Она очень интересная. Вот, к примеру, если взять «КазТрансОйл», компания

платит большие дивиденды. Однако здесь есть несколько вопросов. Во-первых, это классическое IPO, то есть компания привлекает деньги для развития. Насколько эффективно потом будут освоены эти деньги? На что они пойдут?

Во-вторых, очень большой вопрос, как будут формироваться цены на акции. От этого будет зависеть, какую дивидендную доходность акционеры смогут получить. По моим оценкам, нижняя планка будет равна 10% годовых, средняя — скорее всего, будет ближе к 20%.

В-третьих, следует учитывать, что без иностранцев на фондовой бирже реальных рыночных цен не будет. Насколько я знаю, денежных накоплений в Казахстане немного, поэтому они будут очень осторожно думать, на что их потратить. В связи с этим эмитент, который пойдет первым на IPO, будет достаточно дешевым. И здесь становится вопрос, как скоро это «дешево» станет реальной ценой. Будет ли вторичный рынок акций? Будут ли допущены к выкупу акций на вторичном рынке иностранцы? Если они будут допущены, то рынок достаточно быстро сыграет наверх и цены на акции обретут реальные очертания. Если у иностранцев не будет такой возможности, то эта инициатива провалится. При таком разрыве событий казахстанцы просто выкупят акции и будут ждать дивиденды, а развития фондовой биржи KASE не произойдет.

— Насколько интересны, по Вашей оценке, будут казахстанские эмитенты на KASE для украинских бизнесменов?

— Я уже сейчас начал показывать украинским инвесторам фондовый рынок Казахстана. Но я пока не понимаю, какие акции мы сможем там покупать. Интереснее всего для украинских инвесторов, конечно, те активы, которых нет на Украине. В нашей стране практически отсутствуют сырьевые активы, а в Казахстане они в избытке. Поэтому для наших инвесторов было бы выгодно наполнить свои портфели подобными активами. Но возникает сомнение относительно ликвидности таких активов. Мы выходили на латвийских банкиров, которые очень активно торгуют российскими акциями, немного также торгуют украинскими акциями. Однако про казахстанские скажи, что совсем не торгуют, так как они неликвидны. Вот здесь программа «Народного IPO» и может исправить ситуацию, так как она должна развить KASE. Рынок оживет и станет бурлить.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

МИРОВЫЕ

MCDONALD'S ДЛЯ ВЕГЕТАРИАНЦА

McDonald's откроет в Индии первые вегетарианские рестораны. Об этом пишет The Economic Times со ссылкой на управляющего сетью McDonald's на севере и востоке южноазиатской страны Викрама Бахши. Первый ресторан с вегетарианской едой будет открыт в будущем году рядом с пещерным храмом Вайшно Деви Мандир, который расположен рядом с городом Катра (северный штат Джамму и Кашмир). Каждый год эту святыню посещают около миллиона паломников. Затем планируется открыть ресторан рядом с Золотым храмом в Амритсаре (штат Пенджаб). По словам Бахши, у вегетарианских ресторанов в Индии большой потенциал, поскольку индусы очень религиозны (многие приверженцы индуизма и других индийских религий практикуют вегетарианство). Сети McDonald's в Индии пока не удалось добиться больших успехов в популяризации своих традиционных гамбургеров, поскольку даже не религиозные индусы считают коров священными животными и не едят говядину. The Financial Times пишет, что первый ресторан одной из крупнейших сетей фаст-фуда был открыт в этой стране в 1996 году и предлагал гамбургеры с мясом ягненок, однако они оказались чересчур жесткими. В первых полностью вегетарианских ресторанах будут продаваться гамбургеры без мяса, которые McDonald's уже ввел в меню в своих ресторанах наряду с мясными блюдами. McDonald's не первая сеть фаст-фуда, которая решила открыть в Индии рестораны с меню без мяса. Subway, лишивший McDonald's звания крупнейшей сети ресторанов в мире в 2011 году, 4 сентября открыл свой первый вегетарианский ресторан в штате Пенджаб. Крупнейшая в этой стране зарубежная сеть фаст-фуда Domino's Pizza также имеет несколько вегетарианских ресторанов, которые расположены в окрестностях Мумбаи и Гуджарата и пользуются большой популярностью среди приверженцев джайнизма. (Lenta.ru)

ОДНАЖДЫ В МЕКСИКЕ

Немецкий автомобильный концерн Audi AG планирует начать в середине 2013 года строительство нового предприятия по производству кроссовера Q5 в мексиканском городе Сан-Хосе-Чьяла (штат Пуэбла) мощностью 150 тыс. автомобилей ежегодно, сообщает агентство «Прайм». Компания рассматривала более 12 вариантов возможных площадок для начала строительства, однако посчитала Сан-Хосе-Чьялу «идеальным местом» для создания предприятия, которое будет обеспечивать экспорт в соседние страны. Начало производства на новом заводе запланировано на 2016 год. Впервые о намерении Audi построить завод в Мексике стало известно в апреле. «Локация в Сан-Хосе-Чьяла отвечает многим ключевым параметрам нашей глобальной стратегии роста и позволит увеличить нашу активность на американских рынках», — заявил глава совета директоров Audi Руперт Штэдлер. В рамках «Стратегии-2020» компания планирует довести ежегодный объем сбыта до 2 млн автомобилей. (Kommersant.ru)

НИКОМУ НЕ ПРОДАМ

Глава Facebook Inc. Марк Цукерберг не намерен продавать свои акции как минимум один год, передает Associated Press со ссылкой на документы, поданные компанией в Комиссию по ценным бумагам и биржам США (SEC). Два члена совета директоров Facebook Inc. — Марк Андресен и Дональд Грэхем — также не будут продавать принадлежащие им акции, за исключением необходимости получения средств для налоговых выплат. Рядовые сотрудники Facebook Inc. могут начать продавать принадлежащие им ценные бумаги с 29 октября 2012 года. Изначально планировалось, что сотрудники получат право на операции с ценными бумагами соцсети 14 ноября сего года. Отметим, что в настоящее время Цукерберг владеет 444 млн обыкновенных акций Facebook Inc. Примерное количество акций, которые принадлежат сотрудникам компании, оценивается в 234 млн. После истечения запрета на продажу части акций 16 августа сего года крупные пакеты были проданы инвестором Питером Тилем и одним из основателей Facebook — Дастином Моксвитцем. В документах, поданных в Комиссию по ценным бумагам и биржам США, Facebook Inc. зафиксировала, что должна выплатить \$1,9 млрд в качестве разнообразных налоговых и долговых обязательств. Это стало возможным после уменьшения количества акций, которые должны быть распределены между сотрудниками, на 45% — до 124 млн шт. Социальная сеть выплатит налоги за счет имеющихся наличных средств и привлеченных займов. На закрытии торгов 4 сентября сего года стоимость акции соцсети составляла \$17,55, что является минимальным значением за все время торгов ценными бумагами Facebook Inc. Напомним, что во время IPO обыкновенная акция соцсети была оценена в \$38. (Ria.ru)

ХАКЕРСКИЕ ПРОДЕЛКИ

Члены хакерской группы AntiSec сообщили в своем Twitter-блоге о похищении с компьютера ФБР более 12 млн идентификационных номеров UDID устройств Apple вместе с другими персональными данными о владельцах этих устройств. В качестве подтверждения совершенного взлома хакеры опубликовали в интернете 1 млн номеров из числа похищенных. Хакеры отмечают, что убрали из опубликованных данных полные имена людей, их сотовые номера и адреса, оставив только UDID и другие служебные данные. Как утверждают члены AntiSec, файл с данными был получен со взломанного компьютера агента ФБР в марте текущего года. UDID — уникальный номер, прежде широко используемый для идентификации устройств из числа мобильной системы Apple iOS. После выхода в 2011 году системы iOS 5 Apple предупредила разработчиков, что система UDID устарела, и ее использование следует прекратить. Отчасти это связано с давлением правозащитников, которые отмечали, что система представляет угрозу анонимности пользователей. Весной текущего года Apple перестала размещать в своем магазине App Store приложения, которые продолжают использовать UDID. (Ria.ru)

Строем на стройку!

Рост жилищного строительства в первом полугодии составил 20,8%

Ирина Лукичева

В рамках работы Таможенного союза (ТС) и Евразийского экономического сообщества (ЕврАзЭС) строительной отрасли Казахстана следует защищать интересы своих производителей. «Те нормативы, которые ранее действовали и обеспечивали безопасность сооружений, сегодня совместно с другими участниками ТС должны пересматриваться», — отметил Мелик Алпысбаев, генеральный директор РГП «КазНИИССА», в ходе 19-й казахстанской международной выставки «Строительство» KazBuild и AquaTherm Almaty.

До конца 2014 года каждая из стран-участниц ТС должна обеспечить свою страну общенациональными и межгосударственными нормативами. Сегодня Казахстан придерживается общего плана работы с Россией, Беларусью, куда входят общие требования по проектированию безопасности зданий и сооружений.



ленный вид стройматериалов, а в южном Казахстане — другой.

Специалисты строительной отрасли отмечают, что если в советское время не раз совершенствовались нормативы, то и сейчас нужно продолжать это «благородное дело». «О строительной отрасли всегда высказывались как о локомотиве. Любое дело начинается со строительства. На сегодняшний день в отрасли начали возвращаться к типовому проектированию»,

— подчеркивает Кайсар Омаров, депутат Сената Парламента РК.

Согласно данным Министерства экономического развития и торговли РК по итогам первого полугодия 2012 года, рост жилищного строительства в Казахстане составил 20,8%. Инвестиции в строительство составили 134 млрд тенге, в эксплуатацию введено 2,4 млн кв. м жилья. Между тем положительная динамика наблюдается в промышленности, на финансовом

рынке и по итогам реализации программ ГПФИИР, «Дорожная карта бизнеса-2020», «Доступное жилье-2020», программы по развитию моногородов.

В этом году на выставке объединенной экспозиции представлено 450 очных и заочных участников из 25 стран мира. Высоким показателем стал процент компаний-производителей, участвующих в выставке, — 75% от общего числа очных участников. Вместе с тем казахстанские компании заняли ровно треть выставки. Второе место среди прочих стран заняла Россия, третье — Германия. В этом году выставка встретила новичков в лице Греции и Объединенных Арабских Эмиратов (ОАЭ).

Многие участники KazBuild в беседе с «Капитал.kz» говорили о том, что кризис сказался практически на всех компаниях в строительном сегменте. Однако те предприятия, которые работают на рынке много лет, с гордостью заявили, что им все-таки удалось «выжить». Нелегкие времена принесли с собой и сокращение поставок. «Из 8 контейнеров ламп мы привозили 3-4. Но ничего в компании не уволили. Сейчас ощущаем, что объем продаж увеличивается», — рассказал «Капитал.kz» Андрей Тайлашев, менеджер по импорту ТОО «ЭЛЕКТРОКОМПЛЕКС IN CORPORATION».

По мнению эксперта, тенденция на рынке светового оборудования и ламп с каждым годом меняется. В то же время г-н Тайлашев отметил, что энергосберегающие лампы, используемые в быту, сегодня закономерно уступают свое место светодиодным. Покупатели отдают предпочтение последним лампам в силу того, что они экономят электроэнергию в 10 раз меньше, потребляют 3 Вт. Цена таких ламп в розницу колеблется от 900 тенге до 3-5 тыс. тенге.

Напомним, что крупнейшие строительные выставки KazBuild 2012 и AquaTherm 2012 работают до 7 сентября включительно в павильонах КЦДС «Атакент».

НОВОСТИ НЕДЕЛИ МИРОВЫЕ

ПЯТНИЧНАЯ ЗАБАСТОВКА

В Германии профсоюз бортпроводников авиакомпании Lufthansa – Ufo – собирается организовать 24-часовую забастовку во всех аэропортах страны. Об этом один из руководителей Ufo объявил в радиозифре. Если руководство авиакомпании согласится рассмотреть требования профсоюза, забастовку могут отменить. Бортпроводники добиваются повышения зарплат на 5%, запрета на наем временных работников и отмены сверхнормативного рабочего дня. Пока представители компании согласились на прибавку к зарплате на 3,5%, но настаивают на удлиненном рабочем дне экипажей. Первую забастовку Ufo провел 31 августа. Бортпроводники бастовали восемь часов в аэропорту Франкфурта-на-Майне. 4 августа акция прошла уже в трех аэропортах – во Франкфурте, Берлине и Мюнхене, из-за нее было отменено более 230 рейсов Lufthansa. В среду из-за сбоя вторичной авиакомпании отменила 21 рейс. Уже подсчитано, что забастовка 31 августа обошлась авиакомпании в несколько миллионов евро. Было отменено около 200 рейсов, более 25 тыс. пассажиров были вынуждены оставаться в аэропортах. Lufthansa искренне сожалеет, что трудовые споры ведутся за счет наших клиентов. Тот факт, что профсоюз заранее не объявил о забастовке, создает дополнительные проблемы для пассажиров, поскольку это лишает их возможности перепланировать свое путешествие», – говорится на веб-сайте авиакомпании. («Ведомости»)

DUTY FREE ЗАКРЫЛИСЬ

Большинство магазинов duty free закрыты в аэропортах Донецка, Харькова, Одессы и Киева. Об этом со ссылкой на собственные источники сообщает УНИАН. По данным агентства, в Харькове работа магазина беспошлинной торговли приостановлена до получения лицензии. О причинах закрытия торговых точек в одесском и донецком аэропортах агентство не сообщило, уточнив лишь, что в одесском воздушном порту из трех магазинов duty free работает только один. По данным «Коммерсантъ-Украина», в киевском международном аэропорту «Борисполь» без услуг беспошлинной торговли остались режимные зоны терминала В и D, в терминале F все магазины и кафе работают в прежнем режиме. В пресс-службе «Борисполь» сообщили, что заведения были закрыты после того, как государственная таможенная служба отозвала разрешения на осуществление торговой деятельности в режимных зонах аэропорта. В заявлении аэропорта, размещенном на его странице в Facebook, подчеркивается, что Фонд госимущества и госгостажслужба «слишком долго согласовывали разрешение на продолжение работы операторов в аэропорту. В результате десятки тысяч пассажиров остались без питания и необходимых товаров, а государство понесло многочисленные убытки». Как сообщил «Коммерсантъ-Украина» директор департамента таможенного контроля и оформления гостажим Сергей Семка, в настоящее время во всех украинских аэропортах идет процедура получения новых разрешений на открытие и эксплуатацию магазинов беспошлинной торговли «в соответствии с положениями нового таможенного кодекса». На сайте гостажим, между тем, появились сообщения, из которого следует, что служба проводит комплексную проверку торговых точек duty free в связи с тем, что прокуратура установила некие нарушения в их работе. (Lenta.ru)

EASUJET ПРИЛЕТИТ В РОССИЮ

Второй по величине европейский авиационный дискаунтер EasyJet намерен выйти на российский рынок. Британский перевозчик подал заявку на полеты между Лондоном и Москвой, а также собирается выполнять рейсы в Великобританию и Швейцарию из питерского Пулково. Перевозчик провел переговоры с несколькими аэропортами московского узла, а также петербургским Пулково. Рейсы могут начаться уже в 2013 году. В более отдаленной перспективе EasyJet планирует летать из пяти городов России в Лондон, Эдинбург и Манчестер, а также города Швейцарии. Чтобы получить возможность летать в Москву, EasyJet нужно сперва выиграть конкурс в Великобритании на замещение компании BMI, работающей на маршруте Лондон – Москва. Судьба направления решится 12 октября. Конкурентами дискаунтера являются Virgin Atlantic и British Airways. В своей заявке EasyJet указывает, что собирается летать в Москву на самолетах A320, рассчитанных на перевозку 180 пассажиров. При этом компания заявляет, что намерена снизить тарифы, которые она считает чрезмерно высокими. EasyJet основана в 1995 году и является одной из ведущих авиакомпаний-дискаунтеров Европы. Она выполняет рейсы почти по 600 направлениям. Парк перевозчика составляет 204 самолета. («РБК daily»)

НА ШИРОКУЮ НОГУ

Казахстанцы предпочитают больше зарабатывать, нежели экономить. Это следует из опроса, проведенного деловым порталом Kapital.kz. Выше 37,5% опрошенных ответили, что лучше согласятся на сверхурочную работу для получения дополнительного заработка, чем станут экономить. В целях экономии от отдыха за рубежом готовы отказаться 23% опрошенных на сайте. Еще 18,5% готовы отказаться от покупки драгоценностей и дорогих часов, чтобы отложить денежные средства или сократить свои расходы. От последних моделей модных гаджетов могут отказаться только 16,3% опрошенных деловым порталом Kapital.kz. И только 4,5% готовы экономить на качественном, но дорогом бензине. Согласно итогам опроса, опубликованного ранее немецким изданием Welt Online, только 41% россиян готовы экономить средства в условиях кризиса. Еще меньше любителей ограничивать себя в тратах только в Китае – 35%. Самая экономная нация – немцы, поскольку согласно исследованию 73% из них нравится тратить как можно меньше. При этом в первую очередь жители Европы готовы отказаться от предметов роскоши и символов статусности, но по-прежнему готовы раскошелиться на качественные продукты питания и путешествия. (Kapital.kz)

В ЕЭП – без документов!

Венера Гайфутдинова

Беларусь призывает освободить перевозчиков грузов от разрешительных документов на проезд по территории стран Единого экономического пространства. «Для Казахстана это нововведение на развитии логистики и торговых взаимоотношений с другими странами отразится положительно, поскольку либерализованный доступ на рынок перевозок является инструментом эффективной реализации транзитного потенциала страны и привлечения дополнительных международных грузопотоков», – считает Сергей Смирнов, экономист Института политических решений. А вот Беларусь, по мнению эксперта, понесет наибольшие потери, особенно в отношениях с Казахстаном, так как «казахстанским автоперевозчикам приходится платить за транзит через Беларусь, в то время как с Россией существует безразрешительная система».

Эксперт также отметил, что общее транспортное пространство – важнейшая составная часть ЕЭП и без отмены разрешительных документов нельзя создать равные условия для международных перевозчиков стран ЕЭП.

Инициатива Беларуси будет способствовать развитию логистического потенциала страны и интеграции РК в мировую экономику. «Отмена разрешительных документов скажется на повышении конкурентоспособности на международных рынках производимых на территории стран ЕЭП



В Казахстане уделяется особое внимание развитию логистического потенциала. Транспортная логистика в республике стала приоритетным направлением развития экономики и одним из условий успешной реализации программы форсированной индустриализации страны. Так, например, проект компании «Free Line Distribution» по строительству логистического центра стал участником госпрограммы «Дорожная карта бизнеса – 2020». В рамках программы будет подписан договор субсидирования процентной ставки между фондом «Даму», компанией «Free Line Distribution» и Народным банком Казахстана по кредитной линии на сумму 3,5 млрд тенге. По условиям программы, компания получит субсидирование ставки вознаграждения в размере 7%.

Как сообщили деловому порталу Kapital.kz в региональном филиале фонда «Даму» по Алматинской области, регион станет привлекательным для международной торговли и транзита грузов.

В Илийском районе в конце текущего года будет запущен новый логистический центр класса «А». Проект предусматривает строительство логистического центра класса «А» общей площадью более 28 тыс. квадратных метров в Илийском районе. Строительство начато в июне 2011 года и к концу 2012 года планируется открытие центра для потенциальных клиентов. В новом центре будут предоставляться весь спектр логистических услуг. В нем будут функционировать коммерческие, таможенные, холодильные и низкотемпературные склады. Также предусмотрены железнодорожный тупик и контейнерная площадка. В фонде «Даму» отметили, что в логистическом центре можно будет хранить и обрабатывать грузы по международным стандартам.

Казахстанские перевозчики потеряют часть рынка

Артем Борисов

Для казахстанских автоперевозчиков въезд на узбекскую территорию станет дороже. Так как альтернативы автомобильной дороге через Узбекистан нет и в ближайшее время не предвидится, отечественным перевозчикам придется привлекать к новому порядку въезда, инициированному узбекской стороной. Но даже в этом случае они потеряют часть рынка перевозок в южном направлении

Недавно узбекские власти ввели сумму сбора со всех иностранных перевозчиков при въезде в Узбекистан в размере \$300. Под эту меру попали и казахстанские перевозчики. Если ничего не поменяется до конца текущего года, то с 1 января 2013 года каждая казахстанская фура должна будет оставить на границе вышесказанную сумму. Правда, при условии, что транспорт везет груз из третьей страны и у водителя не окажется соответствующего разрешения.

Кроме этого, как отметили в Министерстве транспорта и коммуникаций РК со ссылкой на сообщение Министерства ино-

странных дел Узбекистана, со следующего года въезд иностранных автотранспортных средств на территорию этой страны будет осуществляться только в соответствии с положениями подписанных двусторонних соглашений в области международных автоперевозок грузов.

В сообщении указывается, что на сегодняшний день между правительствами Казахстана и Узбекистана действует соглашение о международном автомобильном сообщении, согласно которому казахстанские перевозчики не оплачивают сбор за въезд/выезд и транзит между двумя странами.

«Вместе с тем, с 1 января 2013 года перевозки в/из третьих стран в Республику Узбекистан будут осуществляться только по разрешениям, которыми обмениваются компетентные органы Казахстана и Узбекистана. Для выяснения более подробной информации министерством направлены запросы в компетентные органы Узбекистана с просьбой разъяснить сложившуюся ситуацию», – говорится в сообщении.

Что и следовало узнать

Кстати, автотранспорт никогда не курсировал между странами без соответствующих разрешений. А смысл нововведений узбекской стороны как раз в том, что ранее разрешение на проезд выдавалось госорганами Узбекистана непосредственно на границе. По новому порядку казахстанским перевозчикам необходимо заранее, а не на границе, получить разрешения в соответствующих госорганах Узбекистана.

Понятно, что новый порядок получения разрешений сильно усложнит жизнь казахстанских перевозчиков. Им, быть может, придется открывать свои филиалы в Узбекистане, чтобы самостоятельно решать проблемы с получением разрешений. Если же им придется получать разрешения через Министерство транспорта и коммуникаций РК, то и это займет довольно много времени.

Безусловно, какое-то время перевозчикам придется мириться с проблемами транзита, но в перспективе нужны маршруты в обход территории Узбекистана. Опыт свидетельствует, что узбекская сторона в любое время может закрыть границу без указания причин, и тогда перевозки в южном направлении могут застопориться.

Нет выхода

Перевозчикам придется работать в условиях отсутствия альтернативы автомобильной дороги, которая идет через Узбекистан.

Если по железной дороге в обход территории Узбекистана все более-менее понятно, то по автомобильной дороге – нет никакой ясности. Железная дорога Узень –Туркменистан – Горган должна взять на себя часть грузопотока, который сейчас идет через Узбекистан. Хотя какая-то, но все же альтернатива. По автомобильной дороге нет даже направлений, по которым казахстанские перевозчики могут объехать Узбекистан.

Между тем Министерство транспорта и коммуникаций (МТК) РК более-менее

успешно работало с соседями в условиях получения разрешений на границе. Тогда как опыта работы с государственным органом соседней страны на территории Узбекистана у ведомств просто нет. Безусловно, опыт – дело неважное, но период времени, пока МТК будет налаживать новый порядок взаимоотношений с узбекским профильным ведомством, для перевозчиков может оказаться самым трудным.

По данным МТК, численность автопредприятий составляет свыше 22 тыс. единиц, а общее число физических и юридических лиц, занимающихся коммерческими перевозками, составляет порядка 150 тыс. человек. И все эти люди могут лишиться части своего бизнеса, связанного с перевозками грузов из третьих стран в Узбекистан.

Несомненно, узбекскую сторону понять можно. Она собирается навести порядок на своей границе и поставить заслон практически бесконтрольному въезду казахстанского транспорта на свою территорию. В этом плане политика узбекских властей очень напоминает политику китайских властей. Казахстанские перевозчики вынуждены возить грузы из третьих стран в Китай только до казахстанско-китайской границы. Далее, из-за протекционистской политики китайских властей, груз перегружается на китайский автотранспорт.

В любом случае, казахстанские перевозчики часть своего рынка перевозок в Узбекистан потеряют. Вопрос лишь в том, какие это будут объемы, и как они повлияют на казахстанский бизнес.

По пути к стабилизации

Предложение Министерства сельского хозяйства РК по повышению цен закупа пшеницы в государственные ресурсы должно решить проблему обеспечения республики продовольственным зерном, а сферу животноводства – кормами. Между тем, правительству стоит дожидаться ноября, чтобы понять, какой урожай получен, сколько осталось запасов, и не торопиться с мерами по ограничению экспорта зерна

Аманжол Сагындыков

В конце августа Министерство сельского хозяйства (МСХ) РК предложило увеличить цену закупа в государственные ресурсы фуражной пшеницы 4 класса до 36 тыс. тенге.

«МСХ внесен на рассмотрение в госорганы проект постановления правительства

об установлении цены закупа для госресурсов зерна на пшеницу 3 класса – 40 тыс. тенге за тонну с учетом НДС, на фуражную пшеницу 4 класса – 36 тыс., ячмень 2 класса – 32 тыс. тенге», – говорится в сообщении министерства.

«Исходя из выделенной суммы бюджетных средств – 18,6 млрд, тенге предпо-

лагается закупить порядка 480 тыс. тонн продовольственной пшеницы и порядка 5 тыс. фуражного зерна», – отметил Евгений Аман, ответственный секретарь МСХ.

Засуха – всему голова

В текущем году в Казахстане выдалось довольно засушливое лето. Именно поэтому прогноз урожая зерна существенно снижен: с 27 млн тонн в 2011 году до 13 млн тонн в 2012 году.

Во всем остальном мире ситуация схожая. В России, где сбор урожая уже ведется, объемы производства зерна также показывают значительное снижение. По данным агентства Совкон, больше других пострадали юг России и Поволжье – сокращение урожая на начало июля составило 20-40%.

Министерство сельского хозяйства России недавно понизило прогноз по объемам производства зерна на 2012 год на 15% – до 85 млн тонн (предыдущий прогноз – 94 млн тонн), результат за 2011 год – 94,2 млн тонн) при прогнозах экспертов на уровне 80-85 млн тонн.

Экспорт, по разным оценкам, снизится до 18-20 млн тонн (27,7 млн тонн в 2011 сельскохозяйственном году). Напомним, что основные экспортные регионы – юг России и Поволжье – оказались наиболее пострадавшими из-за погодных условий. В России цены на зерно с конца мая повысились на 15%.

Украина, локальный конкурент России по экспорту зерна, покажет снижение урожая примерно на 20% – до 45,3 млн тонн, согласно прогнозам Министерства аграрной политики и продовольствия, или даже до 40 млн тонн, согласно оценкам агентства Украинский клуб аграрного бизнеса (УКАБ). Как ожидается, объемы экспорта зерна Украины составят 20-21 млн тонн по сравнению с 22,5 млн тонн в 2011 году.

В США, которые являются крупнейшим мировым экспортером зерна, официальные прогнозы по урожаю Министерства сельского хозяйства (USDA) также были значительно снижены.

В Европе, по данным Организации европейских зерновых трейдеров Cosceal, для 31 европейской страны ожидается сокращение производства на 1% – до 296 млн тонн. С конца мая цены на пшеницу

на NYSE Liffe выросли примерно на 20% в ответ на данные из США.

На таком негативном фоне во всем мире предложение министерства сельского хозяйства более чем актуально. Чтобы производителям зерна было выгодно реализовывать свою продукцию государству, цены необходимо поднять.

О животноводстве замолвите слово

Кстати, текущая ситуация на зерновом рынке имеет мультипликативный эффект. Рост цен на фуражное зерно ставит в тяжелое положение животноводство. В частности, вполне возможно, цены на продукцию животноводства вырастут.

Правда, государство предприняло меры, которые призваны сохранить маточное поголовье крупного рогатого скота. Еще в 2010 году была утверждена госпрограмма «Сыбага», по итогам которой в 2011 году фермерскими хозяйствами приобретено 55,6 тыс. голов маточного поголовья. В результате создано 47 фермерских хозяйств, начали заниматься мясным скотоводством порядка 50 хозяйств.

Министерство сельского хозяйства ранее сообщило, что план приобретения поголовья в рамках программы «Сыбага» в текущем году составляет 42 тыс. голов. Но планы может нарушить рост цен на корма. Совсем недавно в министерстве заявили, что готовы увеличить количество получателей субсидий в рамках программы «Сыбага» для того, чтобы сельхозпроизводители не забивали скот в условиях роста цен на корма.

Программа «Сыбага» предусматривает субсидирование маточной и племенной работы путем частичного возмещения затрат на содержание маточного поголовья в сумме порядка 12 тыс. тенге на одну голову скота, субсидии по содержанию бычков-производителей в размере 47 тыс. тенге, а также 107 тыс. тенге на возмещение затрат по их приобретению. Кроме того, программа предусматривает частичное субсидирование приобретения кормов. Объем фуражного фонда, формируемого «Продкорпорацией», будет «на уровне потребности».

МСХ РК, учитывая уровень цен в России, предлагает повысить закупочную цену за пшеницу четвертого класса до 36 тыс. тенге (\$243). Тем самым, Казахстан синхронизирует цены на пшеницу с российскими, стабилизирует рынок и блокирует возможные варианты с вывозом казахстанского зерна в Россию.

BRITISH COUNCIL
Education UK
Innovative. Individual. Inspiring.

Выставка британского образования

25 сентября, Алматы
Фонд Первого Президента – Лидера Нации
26 сентября, Астана
Комплекс «Думан»
Время работы: 14:00 – 20:00

Партнеры мероприятия:
Посольство Великобритании в Казахстане
Фонд Первого Президента – Лидера Нации

Нас поддерживают:
KAZAKH TV, TV5, TV6, TV7, TV8, TV9, TV10, TV11, TV12, TV13, TV14, TV15, TV16, TV17, TV18, TV19, TV20, TV21, TV22, TV23, TV24, TV25, TV26, TV27, TV28, TV29, TV30, TV31, TV32, TV33, TV34, TV35, TV36, TV37, TV38, TV39, TV40, TV41, TV42, TV43, TV44, TV45, TV46, TV47, TV48, TV49, TV50, TV51, TV52, TV53, TV54, TV55, TV56, TV57, TV58, TV59, TV60, TV61, TV62, TV63, TV64, TV65, TV66, TV67, TV68, TV69, TV70, TV71, TV72, TV73, TV74, TV75, TV76, TV77, TV78, TV79, TV80, TV81, TV82, TV83, TV84, TV85, TV86, TV87, TV88, TV89, TV90, TV91, TV92, TV93, TV94, TV95, TV96, TV97, TV98, TV99, TV100, TV101, TV102, TV103, TV104, TV105, TV106, TV107, TV108, TV109, TV110, TV111, TV112, TV113, TV114, TV115, TV116, TV117, TV118, TV119, TV120, TV121, TV122, TV123, TV124, TV125, TV126, TV127, TV128, TV129, TV130, TV131, TV132, TV133, TV134, TV135, TV136, TV137, TV138, TV139, TV140, TV141, TV142, TV143, TV144, TV145, TV146, TV147, TV148, TV149, TV150, TV151, TV152, TV153, TV154, TV155, TV156, TV157, TV158, TV159, TV160, TV161, TV162, TV163, TV164, TV165, TV166, TV167, TV168, TV169, TV170, TV171, TV172, TV173, TV174, TV175, TV176, TV177, TV178, TV179, TV180, TV181, TV182, TV183, TV184, TV185, TV186, TV187, TV188, TV189, TV190, TV191, TV192, TV193, TV194, TV195, TV196, TV197, TV198, TV199, TV200, TV201, TV202, TV203, TV204, TV205, TV206, TV207, TV208, TV209, TV210, TV211, TV212, TV213, TV214, TV215, TV216, TV217, TV218, TV219, TV220, TV221, TV222, TV223, TV224, TV225, TV226, TV227, TV228, TV229, TV230, TV231, TV232, TV233, TV234, TV235, TV236, TV237, TV238, TV239, TV240, TV241, TV242, TV243, TV244, TV245, TV246, TV247, TV248, TV249, TV250, TV251, TV252, TV253, TV254, TV255, TV256, TV257, TV258, TV259, TV260, TV261, TV262, TV263, TV264, TV265, TV266, TV267, TV268, TV269, TV270, TV271, TV272, TV273, TV274, TV275, TV276, TV277, TV278, TV279, TV280, TV281, TV282, TV283, TV284, TV285, TV286, TV287, TV288, TV289, TV290, TV291, TV292, TV293, TV294, TV295, TV296, TV297, TV298, TV299, TV300, TV301, TV302, TV303, TV304, TV305, TV306, TV307, TV308, TV309, TV310, TV311, TV312, TV313, TV314, TV315, TV316, TV317, TV318, TV319, TV320, TV321, TV322, TV323, TV324, TV325, TV326, TV327, TV328, TV329, TV330, TV331, TV332, TV333, TV334, TV335, TV336, TV337, TV338, TV339, TV340, TV341, TV342, TV343, TV344, TV345, TV346, TV347, TV348, TV349, TV350, TV351, TV352, TV353, TV354, TV355, TV356, TV357, TV358, TV359, TV360, TV361, TV362, TV363, TV364, TV365, TV366, TV367, TV368, TV369, TV370, TV371, TV372, TV373, TV374, TV375, TV376, TV377, TV378, TV379, TV380, TV381, TV382, TV383, TV384, TV385, TV386, TV387, TV388, TV389, TV390, TV391, TV392, TV393, TV394, TV395, TV396, TV397, TV398, TV399, TV400, TV401, TV402, TV403, TV404, TV405, TV406, TV407, TV408, TV409, TV410, TV411, TV412, TV413, TV414, TV415, TV416, TV417, TV418, TV419, TV420, TV421, TV422, TV423, TV424, TV425, TV426, TV427, TV428, TV429, TV430, TV431, TV432, TV433, TV434, TV435, TV436, TV437, TV438, TV439, TV440, TV441, TV442, TV443, TV444, TV445, TV446, TV447, TV448, TV449, TV450, TV451, TV452, TV453, TV454, TV455, TV456, TV457, TV458, TV459, TV460, TV461, TV462, TV463, TV464, TV465, TV466, TV467, TV468, TV469, TV470, TV471, TV472, TV473, TV474, TV475, TV476, TV477, TV478, TV479, TV480, TV481, TV482, TV483, TV484, TV485, TV486, TV487, TV488, TV489, TV490, TV491, TV492, TV493, TV494, TV495, TV496, TV497, TV498, TV499, TV500, TV501, TV502, TV503, TV504, TV505, TV506, TV507, TV508, TV509, TV510, TV511, TV512, TV513, TV514, TV515, TV516, TV517, TV518, TV519, TV520, TV521, TV522, TV523, TV524, TV525, TV526, TV527, TV528, TV529, TV530, TV531, TV532, TV533, TV534, TV535, TV536, TV537, TV538, TV539, TV540, TV541, TV542, TV543, TV544, TV545, TV546, TV547, TV548, TV549, TV550, TV551, TV552, TV553, TV554, TV555, TV556, TV557, TV558, TV559, TV560, TV561, TV562, TV563, TV564, TV565, TV566, TV567, TV568, TV569, TV570, TV571, TV572, TV573, TV574, TV575, TV576, TV577, TV578, TV579, TV580, TV581, TV582, TV583, TV584, TV585, TV586, TV587, TV588, TV589, TV590, TV591, TV592, TV593, TV594, TV595, TV596, TV597, TV598, TV599, TV600, TV601, TV602, TV603, TV604, TV605, TV606, TV607, TV608, TV609, TV610, TV611, TV612, TV613, TV614, TV615, TV616, TV617, TV618, TV619, TV620, TV621, TV622, TV623, TV624, TV625, TV626, TV627, TV628, TV629, TV630, TV631, TV632, TV633, TV634, TV635, TV636, TV637, TV638, TV639, TV640, TV641, TV642, TV643, TV644, TV645, TV646, TV647, TV648, TV649, TV650, TV651, TV652, TV653, TV654, TV655, TV656, TV657, TV658, TV659, TV660, TV661, TV662, TV663, TV664, TV665, TV666, TV667, TV668, TV669, TV670, TV671, TV672, TV673, TV674, TV675, TV676, TV677, TV678, TV679, TV680, TV681, TV682, TV683, TV684, TV685, TV686, TV687, TV688, TV689, TV690, TV691, TV692, TV693, TV694, TV695, TV696, TV697, TV698, TV699, TV700, TV701, TV702, TV703, TV704, TV705, TV706, TV707, TV708, TV709, TV710, TV711, TV712, TV713, TV714, TV715, TV716, TV717, TV718, TV719, TV720, TV721, TV722, TV723, TV724, TV725, TV726, TV727, TV728, TV729, TV730, TV731, TV732, TV733, TV734, TV735, TV736, TV737, TV738, TV739, TV740, TV741, TV742, TV743, TV744, TV745, TV746, TV747, TV748, TV749, TV750, TV751, TV752, TV753, TV754, TV755, TV756, TV757, TV758, TV759, TV760, TV761, TV762, TV763, TV764, TV765, TV766, TV767, TV768, TV769, TV770, TV771, TV772, TV773, TV774, TV775, TV776, TV777, TV778, TV779, TV780, TV781, TV782, TV783, TV784, TV785, TV786, TV787, TV788, TV789, TV790, TV791, TV792, TV793, TV794, TV795, TV796, TV797, TV798, TV799, TV800, TV801, TV802, TV803, TV804, TV805, TV806, TV807, TV808, TV809, TV810, TV811, TV812, TV813, TV814, TV815, TV816, TV817, TV818, TV819, TV820, TV821, TV822, TV823, TV824, TV825, TV826, TV827, TV828, TV829, TV830, TV831, TV832, TV833, TV834, TV835, TV836, TV837, TV838, TV839, TV840, TV841, TV842, TV843, TV844, TV845, TV846, TV847, TV848, TV849, TV850, TV851, TV852, TV853, TV854, TV855, TV856, TV857, TV858, TV859, TV860, TV861, TV862, TV863, TV864, TV865, TV866, TV867, TV868, TV869, TV870, TV871, TV872, TV873, TV874, TV875, TV876, TV877, TV878, TV879, TV880, TV881, TV882, TV883, TV884, TV885, TV886, TV887, TV888, TV889, TV890, TV891, TV892, TV893, TV894, TV895, TV896, TV897, TV898, TV899, TV900, TV901, TV902, TV903, TV904, TV905, TV906, TV907, TV908, TV909, TV910, TV911, TV912, TV913, TV914, TV915, TV916, TV917, TV918, TV919, TV920, TV921, TV922, TV923, TV924, TV925, TV926, TV927, TV928, TV929, TV930, TV931, TV932, TV933, TV934, TV935, TV936, TV937, TV938, TV939, TV940, TV941, TV942, TV943, TV944, TV945, TV946, TV947, TV948, TV949, TV950, TV951, TV952, TV953, TV954, TV955, TV956, TV957, TV958, TV959, TV960, TV961, TV962, TV963, TV964, TV965, TV966, TV967, TV968, TV969, TV970, TV971, TV972, TV973, TV974, TV975, TV976, TV977, TV978, TV979, TV980, TV981, TV982, TV983, TV984, TV985, TV986, TV987, TV988, TV989, TV990, TV991, TV992, TV993, TV994, TV995, TV996, TV997, TV998, TV999, TV1000, TV1001, TV1002, TV1003, TV1004, TV1005, TV1006, TV1007, TV1008, TV1009, TV1010, TV1011, TV1012, TV1013, TV1014, TV1015, TV1016, TV1017, TV1018, TV1019, TV1020, TV1021, TV1022, TV1023, TV1024, TV1025, TV1026, TV1027, TV1028, TV1029, TV1030, TV1031, TV1032, TV1033, TV1034, TV1035, TV1036, TV1037, TV1038, TV1039, TV1040, TV1041, TV1042, TV1043, TV1044, TV1045, TV1046, TV1047, TV1048, TV1049

Конкуренты не дремлют

Сможет ли Казахстан сдержать повышение цен на молоко?

Ирина Лукичева

Повышение стоимости молока в России может отразиться и на Казахстане, но в нашей стране цены на молочную продукцию нужно сдерживать. Такое мнение в интервью «Капитал.kz» высказала Лидия Михеева, заместитель исполнительного директора ОЮЛ «Молочный союз Казахстана». «Нам цены сдерживать надо для того, чтобы быть конкурентными на рынке. Иначе придут другие страны – Россия и Беларусь – и займут наш рынок. В первую очередь это повлечет за собой потерю продовольственной безопасности», – рассказала «Капитал.kz» Лидия Михеева.

Напомним, на прошлой неделе Андрей Даниленко, председатель правления «Союзмолоко», сделал прогноз о 10%-ном подорожании стоимости молока, передаст бтс.с.и. «Будет рост цен на сырое молоко, будет, соответственно, это отражаться и на переработке, и на магазинных полках», – пояснил г-н Даниленко. Он отметил, что традиционно осенью происходит повышение цен на молоко в пределах 5%. Эксперт предположил, что в этом году данный показатель может быть больше. Это связано с тем, что продуктовая инфляция в России ожидается на уровне 7%, а также с тем, что в этом году рост цен на молоко и молочную продукцию пока не был зафиксирован.



«Однако все зависит от инфляционных процессов», – подчеркнул Андрей Даниленко.

В течение года стоимость электроэнергии и топлива для сельхозпроизводителей выросла примерно на 15%, корма для животноводов стоят в два раза больше, чем они стоили в прошлом году, считает эксперт. «Себестоимость производства молока, в среднем, в этом году выросла на 20%. А закупочные цены на сырое молоко

в этом году до сих пор были на 10% ниже, чем в прошлом», – пояснил глава «Союзмолока».

Отметим, что в себестоимости молока сырье составляет 70%, и то, насколько дорогим оно будет, определит отпускные и розничные цены на готовую продукцию.

«Или быть убыточными и цены эти удерживать? А кто захочет быть убыточным? Значит, будет сокращаться производство. Этими вопросами занимаются

правительство и министерство сельского хозяйства. Во всяком случае, «Молочный союз Казахстана» предложил правительству выделить субсидии на каждый литр молока, который закупается у личных подсобных хозяйств. Потому что 80% молока идет от этих хозяйств», – отметила г-жа Михеева.

Вместе с тем поднимается вопрос об установлении максимального размера торговой наценки. Это связано с тем, что крестьянские хозяйства работают на пределе, не получая большого дохода. Перерабатывающие предприятия получают минимальную прибыль, говорит эксперт. В торговле же можно получить неограниченную прибыль, например, увеличив цену на некоторые виды молочной продукции на 15-20%. В то же время торговая «накрутка» на сыры порой доходит до 50%.

«Мы готовили даже постановление по этому поводу. Но оно так и не вышло. В некоторых регионах на местах акиматы устанавливали это ограничение торговой наценки», – говорит г-жа Михеева. – Поэтому в формировании цены должны участвовать все звенья: производители молока – сельское хозяйство, переработчики и торговые представители».

Сдерживать цену на «молочку» рано или поздно придется, не только во благо потребителям, но и на пользу развития всей отрасли в целом.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

МИРОВЫЕ

ГДЕ ВАШ ИНТЕРЕС?

Акционер соцсети «Одноклассники» Mail.Ru Group прекратила работу с «Яндекс.Деньги» из-за «отсутствия дальнейшей заинтересованности в сотрудничестве». Компания сделала выбор в пользу собственной платежной системы. Решение Mail.Ru Group выгодно для «Деньги@Mail.Ru», но может привести к потере части клиентов «Одноклассниками». В письме за подписью генерального директора управляющей организации ООО «Интернет-компания Мэйл.Ру» Елены Багудиной Mail.Ru Group уведомила платежную систему «Яндекса» о своем отказе от дальнейшего сотрудничества. В пресс-службе сервиса «Яндекс.Деньги» подтвердили эту информацию. Весной 2011 года сервис «Игры@Mail.Ru» прекратил работать с платежной системой конкурента. «Одноклассники» – проект Mail.Ru Group, поэтому было принято решение сделать выбор в пользу собственной платежной системы. Кроме того, комиссия в системе «Яндекс.Деньги» составляла 4% – это выше, чем в среднем по рынку. На «Одноклассники» существуют альтернативные способы оплаты с меньшей комиссией, что более выгодно для пользователей», – заявила PR-менеджер Mail.Ru Group Анастасия Кошелева. Предметом дискуссии между двумя интернет-компаниями была сумма комиссии, которую «Яндекс» брал с «Одноклассников». «Комиссия за платежи – результат договоренности сторон, ее нельзя брать с пользователя, зато можно обсуждать ее снижение с нами. Но от Mail.Ru таких запросов не поступало», – уточняют в «Яндексе». Участники рынка микроплатежей не впервые пытаются «перекрестить кислород» конкурентам, вспоминает председатель совета ассоциации «Электронные деньги» Виктор Достов. Весной прошлого года платежный сервис QIWI прекратил пополнение электронных кошельков «Яндекс.Деньги», «Рамблер Плюс» и еще около десяти платежных систем. «До конца 2011 года основные игроки рынка старались предоставить клиентам как можно больше альтернативных средств оплаты. Сейчас конкуренция достигла такого уровня, что не все стремятся помогать конкурентам. Решение Mail.Ru выгодно для платежной системы холдинга, но приведет к тому, что «Одноклассники» потеряют часть клиентов. Каким получится суммарный эффект, предсказать сложно», – резюмирует г-н Достов. По данным TNS, на март 2012 года 15% населения России хотя бы один раз за полгода оплачивали с помощью сервиса «Яндекс.Деньги» какие-либо товары или услуги. Для «QIWI Кошелевка» и WebMoney этот показатель составляет 10%, для PayPal – 6%, а для «Деньги@Mail.Ru» – 2%. (Rbcdaily.ru)

НАЧАЛО КОНЦА НЕТБУКОВ

После окончания складских запасов нетбуки Asus Eee PC исчезнут из продажи, так как производитель отказался от их дальнейшего выпуска. То же самое планирует сделать со своими нетбуками Acer. Asustek, крупнейший производитель нетбуков, принял решение покончить это направление работ и свернуть бренд Eee PC. Сейчас компания уже не выпускает новые партии устройств и реализует остатки складских запасов, сообщает DigiTimes со ссылкой на источники в индустрии. В свою очередь, компания Acer, второй по величине производитель нетбуков, в настоящее время не имеет планов по выпуску новых моделей. Это может говорить о том, что вендор также планирует отказаться от данного направления. Недавно главный исполнительный директор Asustek Джерри Шен подтвердил намерение компании снять с производства нетбуки семейства Eee PC, напоминает DigiTimes. Глава объяснил это решение резким сокращением спроса на данную категорию потребителей, которые все больше склоняются к полноценным ноутбукам и планшетам. Снижение спроса на нетбуки зафиксировано не только на потребительском рынке, но и в сфере государственных закупок, добавляет DigiTimes. Чиновники многих стран переключаются с нетбуков на планшеты, что для производителей персональных компьютеров является дополнительным стимулом покончить сегмент «дешевых нетбуков для интернета». В Asustek полагают, что сегмент 10,1-дюймовых персональных компьютеров, который охватывали нетбуки, сейчас вполне могут заполнить планшеты-трансформеры Asus Eee Pad Transformer. В прошлом году Asustek поставила на рынок примерно 1,8 млн планшетов. Поставки нетбуков, в свою очередь, составили 4,8 млн экземпляров. В 2012 году вендор рассчитывает выпустить на мировой рынок не менее 3 млн планшетов. Источники полагают, что в IV квартале 2012 года Intel примерно на 50% сократит поставки процессоров семейства Intel Atom N, предназначенных для нетбуков. Ожидается, что в 2013 году в сегменте нетбуков останутся лишь несколько игроков. Что касается процессоров Atom D для неттопов – дешевых настольных компьютеров, – ожидается, что в будущем году Intel полностью откажется от их выпуска. Asustek принадлежит открытие товарной категории нетбуков. В июне 2007 года компания представила первую модель Eee PC. Компьютер обладал 7-дюймовым дисплеем с разрешением 800x480 пикселей, 512 МБ оперативной памяти и базировался на операционной системе с ядром Linux. В качестве накопителя использовалась флэш-память емкостью 4 Гб. Продажи новинки начались в ноябре того же года. В марте 2009 года канадская компания Psion подала в суд на корпорацию Intel, обвинив ее в использовании зарегистрированного товарного знака – netBook – при продаже своих чипов. В последнее время аналитики регулярно отмечают снижение интереса к нетбукам и говорят о практически полном исчезновении данной категории в течение ближайших лет. Так, по данным Canalys, в I квартале 2012 года поставки нетбуков на мировой рынок сократились на 34%. В I квартале 2012 года планшеты заняли 19% рынка клиентских вычислительных устройств по объему поставок. В то же время доля нетбуков сократилась с 13% годом ранее до 5%. (Cnews.ru)

Делать бизнес за полцены

Экспортерам возместят затраты

Олег Циммерман

По данным аналитиков национального агентства по экспорту и инвестициям «Kaznex Invest», внешне-торговый оборот Республики Казахстан за первое полугодие 2012 года составил \$66,7 млрд, на 14% превысив показатель аналогичного периода предыдущего года. При этом экспорт Казахстана увеличился на 10% и составил \$46,8 млрд. Аналитики агентства отмечают, что в текущем году наблюдается рост объемов экспорта практически по всем товарным позициям и направлениям экспорта. «При этом стоит отметить тот факт, что объем экспорта обработанных товаров растет более динамично, чем сырьевых. В результате доля обработанного экспорта по сравнению с аналогичным периодом 2011 года увеличилась с 22,59% до 25,05%», – поясняется в анализе состояния внешней торговли РК за I полугодие 2012 года, проведенном экспертами Kaznex Invest. При этом, по данным аналитиков, продукция РК с более высокой добавленной стоимостью при экспорте на внешние рынки сталкивается

с повышенным уровнем конкурентоспособности. И поэтому определенной группе товаров требуется поддержка со стороны государства при выходе на зарубежный рынок.

Одним из эффективных инструментов поддержки можно считать механизм возмещения затрат экспортеров. Kaznex Invest объявило о приеме заявок на возмещение затрат субъектов индустриально-инновационной деятельности, продающих отечественные обработанные товары и услуги на внешние рынки. По сообщению агентства, планируется возмещать затраты в размере 50% от суммы, предъявленной к возмещению (без учета косвенных налогов). По словам управляющего директора Kaznex Invest Газизы Шахановой, доля возмещения затрат, понесенных предприятием при выходе на внешние рынки, в этом году осталась такой же, как и в предыдущие.

Перечень затрат, подлежащих возмещению, достаточно обширен. Так, будут возмещаться затраты на рекламу отечественной продукции, участие в зарубежных выставках, разработку и издание каталога,

открытие, содержание представительств, офиса, склада, шоу-комнаты, торговой точки за рубежом. Кроме того, экспортерам возместят затраты на сертификацию продукции и регистрацию торговых знаков, проведение маркетинговых исследований, обучение сотрудников, занятых в сфере управления экспортом, в том числе в сфере производства экспортноориентированной продукции, за рубежом, а также приглашение экспертов-консультантов на казахстанское производство. Привлечение франшизы, создание и запуск интернет-ресурса тоже будут возмещены на 50%.

Заявки будут приниматься до 10 ноября по формам, представленным на официальном сайте Kaznex Invest. И стоит отметить, в отличие от некоторых программ государственной поддержки предпринимателей – механизм возмещения затрат экспортеров действительно работает и востребован бизнесменами. «В прошлом году была одобрена 81 заявка на 100,7 млн тенге. В этом году по состоянию на сегодняшний день подано 85 заявок на 250 млн тенге», – поясняет управляющий директор Kaznex Invest.

Эксперты национального агентства по экспорту и инвестициям отмечают, что механизм возмещения затрат экспортеров применяется в 119 странах мира. «При этом на территории СНГ Казахстан пока единственное государство, где производители при выходе на внешние рынки могут рассчитывать на подобную финансовую помощь», – подчеркивает Газиза Шаханова.

Согласно результатам анализа, проведенного аналитиками агентства, географическая картина экспорта продукции в первом полугодии 2012 года не претерпела значительных изменений. «Экспорт рос практически по всем направлениям, за исключением стран ТС. Объемы экспорта в страны ТС по сравнению с аналогичным периодом прошлого года сократились почти на \$млрд. При этом сокращение произошло за счет уменьшения поставок сырьевых товаров (руды, уголь), в то время как обработанный экспорт в страны ТС рос весьма динамично (22%). Количество стран, потребляющих казахстанскую обработанную продукцию, в первом полугодии 2012 года составило 105», – отмечается в анализе.

Амбициозные задачи

Казахстанская фарминдустрия привлекательна для инвесторов



Ирина Лукичева

Казахстан зависим от импортной лекарственной продукции на 63% в натуральном выражении и на 85% – в денежном. Однако ни одна страна мира не ставит перед собой задачу выпустить 100% лекарственных средств, тем более Казахстан. Об этом в интервью «Капитал.kz» рассказал президент ассоциации «ФармМедИндустрия Казахстана» Серик Султанов.

«Сегодня мы ориентируем выпуск лекарственных средств на 98% населения страны. А на 2% граждан республики (онкологических больных и диабетиков) направлено 45% бюджетных средств на покупку оригинальных препаратов», – отметил эксперт, добавляя, что такие лекарства имеются только у 3-4 мировых компаний, и менять их нельзя.

В последние годы фармацевтическая промышленность в Казахстане развивается быстрыми темпами. К примеру, если в 2008 году лекарственных средств производилось на сумму 10 млрд тенге, то в 2011 году уже на 22 млрд тенге. За первое полугодие 2012 года лекарственных средств выпущено на сумму 13,4 млрд тенге, в то время как в прошлом году за этот же период – на сумму 10 млрд тенге.

Серик Султанов отмечает, что изменения в отрасли происходят благодаря поставленной президентом РК задаче: обеспечить к 2014 году 50% внутреннего рынка лекарственных средств и изделий медицинского назначения в натуральном выражении за счет отечественного производства. Сегодня же отрасль вышла на рубеж в 37%.

Некоторые достижения являются результатом разработки в рамках программы ФИИР отраслевой программы развития фармпромышленности, принятой в 2010 году. Программа развития до 2014 года предусматривает строительство и модернизацию 26 заводов, 10 из которых уже построены. Сегодня лекарственные средства выпускают крупные заводы компании «Ромат», АО «Химфарм», АО «Нобел АФФ», ТОО «Карагандинский фармзавод», ТОО «Глобалфарм», ТОО «Досфарм». Они производят 95% всех лекарств в стране.

Согласно инвестиционным проектам, суммарная производственная мощность в 2014 году прогнозируется на уровне 38 млрд тенге. Предполагается, что 40% выпущенной продукции будет закуплено через единого дистрибьютора, 36% – освоено на внутреннем коммерческом рынке, 24% – экспортировано. Номенклатура выпускаемой продукции удвоится и составит не менее 600 препаратов.

Отраслевая программа ставит задачи не только увеличения объемов выпуска, но и перехода заводов на стандарт качества производства GMP. «На действующих производствах его сложно получить, поэтому нужна полная реконструкция, замена оборудования и в большинстве – строительство новых зданий», – подчеркнул г-н Султанов.

Отметим, что казахстанская фармпромышленность привлекательна для инвесторов. К примеру, турецкая компания занялась фабрикой АО «Нобел АФФ» и вывела на стандарт GMP. Польская компания Polpharma перестраивает завод АО «Химфарм» в Шымкенте, инвестировал в этом году \$81 млн. К 2013 году они заканчивают ампульный цех, и сразу приступят к реконструкции лекарственного.

«Глобалфарм» заинтересовалась турецкая компания и приходит не только со своими инвестициями, но и с новыми технологиями (порядка 250 наименований своих лекарственных средств), а инвестиции составляют более \$50 млн. В «Карагандинский фармзавод» пришел российский инвестор «Фармстандарт», работающий и на европейском рынке.

До конца года планируется ввести в эксплуатацию завод «Экофарм» в Шымкенте и «Вивафарм», который специализируется на лекарствах, в Алматы. Остальные заводы будут открыты в 2013-2014 годах.

Строительство 5 заводов, которые выпускают 90% всей продукции, даст прирост объемов, которые и позволят прийти к 50%-ному обеспечению лекарств, уверен глава ассоциации «ФармМедИндустрия Казахстана».

InterPress ih
A Member of International House World Organisation

АНГЛИЙСКИЙ ДЛЯ ВСЕХ!

Школы в г. Алматы:

- ул. Курмангазы, 33 (между ул. Фурманова и ул. Тулебаева)
Тел.: 272-16-16, 272-36-36
- ул. Мынбаева, 46 уг. ул. Ключкова
Тел.: 258-48-41, 258-48-42
- ул. Сейфуллина, 7. ЖК «Керемет» (между ул. Сатпаева и ул. Тимирязева)
Тел: 315-25-25, 315-55-25
- ул. Мендикулова, 49, Самал-2 (уг. пр. Аль-Фараби)
Тел.: 264-38-35, 264-38-23
- мкр. Мамыр-2, д. 16 (по ул. Шалапина между ул. Саина и ул. Момыш-Улы)
Тел.: 226-16-66, 226-16-26

www.ih.kz

Сегодня врач, а завтра менеджер

Фармацевтическая отрасль: обзор зарплат и тенденции рынка труда

Рынок труда Казахстана в фармацевтическом секторе стабильно растет. На рынке появляются новые компании, которые активно набирают персонал. В основном это западные и российские предприятия, которые видят большой потенциал в развивающейся экономике Казахстана.

Много вакансий открывается также в силу смены команд. «Как правило, если руководитель принимает решение об уходе, зачастую его команда уходит за ним в новую компанию или же просто меняет место работы. Многие кандидаты согласны рассматривать новые предложения после изменений в своей команде», – рассказывает Анна Ковинская, менеджер рекрутинговой компании Antal Kazakhstan.

Основные требования работодателей остаются прежними: медицинское образование, опыт работы в фармацевтическом секторе и знание английского языка – обычно требуется уровень не ниже intermediate. Интересно, что фармацевтические компании готовы перекупать сотрудников у конкурентов. Зарплаты в фармацевтическом секторе за последний год выросли в среднем на 8-17%. В связи

с выходом на рынок новых компаний продолжает расти спрос на менеджеров по продажам. Наиболее востребованными позициями являются медицинский представитель и региональный менеджер. Зачастую менеджеры по продажам в фармацевтических компаниях – это бывшие врачи.

Увеличивается и потребность в маркетологах. На вершине спроса – менеджеры по продукту. Их основными обязанностями являются разработка и реализация маркетинговой стратегии продвижения продукта, проведение маркетинговых исследований, участие в координации работы медицинских представителей. Зарплатный диапазон, который предлагают компании product-менеджерам, составляет от \$2 тыс. до \$4 тыс. в месяц. Обязательным требованием к кандидатам является опыт работы в маркетинге. В связи с дефицитом квалифицированных специалистов компании готовы брать маркетологов из FMCG-сектора.

В числе наиболее востребованных специалистов на фармацевтическом рынке можно также назвать менеджеров по регистрации лекарственных средств. По-



скольку таких специалистов на рынке недостаточно, некоторые компании рассматривают на эту должность сотрудников Национального центра экспертизы лекарственных средств.

Уровень дохода менеджеров по регистрации разнится, в среднем такие профессионалы могут рассчитывать на \$2 тыс. – 3, 5 тыс. в месяц. Достаточно интересной и редкой является новая вакансия – compliance manager. Специалистов в данной области сложно найти, и многие компании заинтересованы в их привлечении в свои ряды. Главной обязанностью этих профессионалов является координирование работы представительств в соответствии с внутренними политиками и процедурами. В том числе compliance-менеджеры следят за тем, чтобы деятельность компании не противоречила законодательству Казахстана. «Такая позиция актуальна именно для международных компаний. Работодатели готовы предлагать compliance-менеджерам доход от \$3 тыс. в месяц», – комментирует Анна Ковинская.

Информация предоставлена рекрутинговой компанией Antal Kazakhstan



ManpowerGroup

FOUNDED IN 1948, WITH MORE THAN 4500 OFFICES IN 80 COUNTRIES, MANPOWER IS THE LARGEST STAFFING AND EMPLOYMENT SERVICES COMPANY IN THE WORLD. MANPOWER HAS BEEN SUCCESSFULLY OPERATING IN KAZAKHSTAN SINCE 2006, RENDERING SERVICES IN MOST REGIONS OF KAZAKHSTAN, WITH ESTABLISHED OPERATIONS IN RUSSIA, BELARUS AND UKRAINE.

MANPOWER OFFERS YOU A UNIQUE OPPORTUNITY TO CARRY ON YOUR PROFESSIONAL GROWTH WITHIN THE LEADING WESTERN COMPANIES

Менеджер по логистике, Алматы

Обязанности:

- Административная работа с персоналом, направленная на эффективную деятельность отдела логистики. Организация взаимозаменяемости сотрудников;
- Организация бесперебойной и эффективной операционной деятельности отдела логистики, включая импортную и локальную транспортировку, доставку внутри города, складское хозяйство как в г. Алматы, так и в регионах, а также таможенное оформление и сертификацию;
- Бюджетное планирование, отслеживание и контроль затрат;
- Планирование, инициирование и внедрение проектов/действий по повышению эффективности работы отдела логистики;
- Участие в кросс-функциональных проектах компании;
- Проведение необходимого обучения по стандартам, процедурам, ТБ и ОТ;
- Ведение логистической отчетности;
- Отслеживание и контроль за региональными подразделениями отдела логистики.

Требования:

- Опыт работы в складской логистике на руководящей должности не менее 3 лет;
- Отличные знания и навыки нормативов и правил перевозки грузов на международных линиях и по территории РК, таможенные процессы и процедуры по сертификации продукции;
- Санитарно-эпидемиологические и ветеринарно-санитарные нормативы, относящиеся к транспортировке молочной продукции, правила ОТ и ТБ на транспорте;
- Основные операционные показатели транспортной логистики;
- Устройство и технические характеристики автомашин и холодильного оборудования;
- Навыки эффективного управления персоналом, навыки расстановки приоритетов, навыки планирования действий во времени, навыки по определению

- и постановке целей и задач как перед собой, так и перед персоналом;
- Навыки составления бюджета и проведения анализа фактических затрат в ходе работы;
- МС Office на уровне опытного пользователя, желательно 1С на уровне пользователя;
- Свободное владение английским языком или не ниже Upper Intermediate уровня.

Просим высылать резюме по адресу:

Nurlan.Toktamyssov@kz.manpowergroup.com

Коммерческий директор розничной сети, Алматы

Должностные обязанности:

- Управление ассортиментом розничной сети;
- Управление ценообразованием;
- Достижение целевого значения по оборачиваемости товара;
- Достижение целевого значения по складским остаткам и неликвидам;
- Планирование, прогнозирование, бюджетирование закупок;
- Взаимодействие с департаментом маркетинга в части продвижения товара;
- Организация работы с поставщиками для получения лучших коммерческих условий;
- Управление коллективом категорийных менеджеров.

Ключевые требования:

- Высшее образование, желательно наличие дополнительного бизнес-образования;
- Опыт управления коллективом от 100 человек;
- Опыт работы в крупных розничных сетях Казахстана, Украины, России в качестве топ-менеджера (коммерческий, региональный, операционный директор);
- Экспертные знания в области категорийного менеджмента, знания в области ценообразования, контроля расходов и планирования;
- Понимание процессов функционального взаимодействия и соподчинения между стратегическими и операционными департаментами компании;
- Знание основ тактического маркетинга;
- Стрессоустойчивость, развитые управленческие навыки, коммуникабельность, харизматичность, дипломатичность;
- Способность выстраивать процесс развития в соответствии с бизнес-целями компании.

Просим высылать резюме по адресу:

Yekaterina.Pastukhova@kz.manpowergroup.com

Директор по ключевым клиентам (КАМ), Алматы

Ключевые требования:

- Опыт работы в продажах крупных soft-верных решений (лицензий) и проектов для корпоративного сектора (ERP, CRM, BI, АБС и т.д.) от 3-х лет;
- Знание банковского и телекоммуникационного секторов обязательно, желательно понимание госсектора, нефтянка и энергетика, добыча;

- Опыт работы с западными поставщиками IT-решений для корпоративного сектора;
- Отличные презентационные навыки, коммуникабельность, умение вести переговоры с заказчиками на высоком уровне;
- Опыт общения на высоком уровне в ведущих казахстанских компаниях, знание и умение работать в крупных аккаунтах;
- Знание английского языка является обязательным условием;
- Сильная мотивация на рост и успех, инициативность, самоорганизованность, самообучаемость;
- Возможность выезжать в командировки;
- Наличие контактов и знакомств с IT-директорами и руководителями департаментов заказчиков и с системными интеграторами;
- Знание рынков BI и DWH, интеграции данных и систем, Call Centers, решений по безопасности является преимуществом.

Должностные обязанности:

- Продажи продуктов в сфере системной интеграции;
- Рост бизнеса и продаж по направлению работы с ключевыми заказчиками;
- Поиск новых ключевых заказчиков, развитие и поддержка существующих клиентов;
- Взаимодействие с партнерами – ведущими системными интеграторами и глобальными партнерами;
- Взаимодействие с вендорами, участие в маркетинговых мероприятиях;
- Взаимодействие с продуктовыми командами компании по направлениям;
- Развитие команды Key Accounts.

Просим высылать резюме по адресу:

Yekaterina.Pastukhova@kz.manpowergroup.com

Associate Counsel, one year assignment/ contractor, Astana

Main responsibilities:

- Conduct research and analysis on relevant laws, regulations, and legal articles on various subjects;
- Provide consultations on various areas of Kazakhstan legislation (civil, privacy, competition, tender, bidding, local public procurement practices, licensing, certification, permitting);
- Draft templates of agreements or other legal documents;
- Review agreements (sales, sourcing, licensing, non-disclosure) and other legal documents on conformity with Kazakhstan legislation and company policies;
- Assist with Regulatory Excellence Program implementation by assessing the risk profiles in the region and developing appropriate measures to address and mitigate the identified risks;
- Support and advice on general compliance and legal matters;
- Assist with building strong integrity culture in the organization;

- Assist creating legal forms and best practices;
- Work with the business team to develop legal templates and processes for new business and commercial models.

Main requirements:

- Juries Doctorate or equivalent from an accredited law school;
- At least 3 additional years of experience in a business law at a premier law firm and/or corporate legal department;
- Extensive knowledge of law and commercial legal practice in Kazakhstan;
- Fluency in English and Russian languages (both written and oral);
- Knowledge and understanding of Kazakhstan public procurement, tender and bidding practices;
- Transactional experience and domestic and international contract drafting and negotiations;
- Ability to resolve legal issues quickly and effectively;
- Ability to work in an extremely fast paced environment;
- Ability to interface effectively with all levels of the business;
- Strong oral and written communication skills;
- Ability to work well independently and in a team setting;
- Strong interpersonal skills.

Please send your CV to:

Saniya.Kapanova@kz.manpowergroup.com

HR-Director, 28/28

Main Responsibilities:

- Implementing a strategy for attracting and retaining the talent;
- Ensuring the appointment of suitable national and international staff;
- Developing HR policies;
- Design a compensation system;
- Implementing the strategy for operations and maintenance personnel.
- Main Requirements:
- 7-10 years in Human Resources, with 5-6 years of HR Management in an international company;
- Preferable to have experience in two or more of the following areas: human resources management, organizational development/change management, process improvement, compensation, staffing.

Please send your CV to:

Zhazira.Nurbek@ru.manpowergroup.com

Contact:

Tel.: 7 (727) 313 13 73

Fax: 7 (727) 313 13 74

cv@manpowerkz.kz
almaty@manpowerkz.kz



Поздравляем
Дэуір - 80

EUR/USD	1,2534	▼ 0.24%	USD/JPY	78,40	▼ 0.15%	GBP/USD	1.5862	▲ 0.27%	USD/CHF	0.9582	▲ 0.27%	EUR/GBP	0.7900	▼ 0.53%
---------	--------	---------	---------	-------	---------	---------	--------	---------	---------	--------	---------	---------	--------	---------

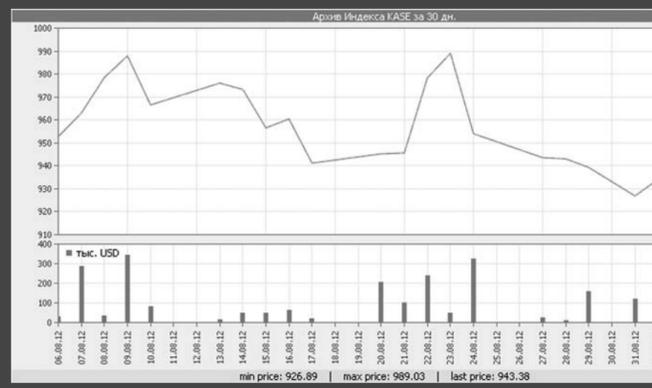
Изменение в процентах с 29.08 - 05.09.2012

Рынки

Dow	WTI	Shanghai	eRTS
▼	▼	▼	▲
-0.42%	-1.21%	-0.12%	0.08%

eRTS – вечерняя сессия; Shanghai Composite – текущая сессия

Индекс KASE



Фондовый рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
MMBB	1437	-0.19%	-1.0%	1%	2%
PTC	1406	-0.02%	-1.6%	1%	2%
S&P	1405	-0.12%	-0.3%	1%	12%
DJIA	13036	-0.42%	-0.5%	0%	7%
NASDAQ	3075	0.26%	-0.1%	4%	18%
DAX	6933	-1.17%	-1.0%	1%	18%
FTSE	5672	-1.50%	-1.8%	-2%	2%
Hang Seng*	19211	-1.13%	-1.9%	-1%	5%
Shanghai*	2041	-0.12%	-1.4%	-4%	-7%
Nikkei-225*	8718	-0.65%	-2.9%	3%	4%
S&P фьюч.*	1043	-0.25%	-0.1%	1%	13%

* текущая сессия

Товарный рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
Brent	114.2	-1.36%	0.8%	4%	6%
WTI	95.3	-1.21%	-1.1%	4%	-4%
Urals	112.6	-0.03%	0.6%	3%	7%
Золото	1696	0.19%	1.7%	6%	8%
Никель	15893	-1.68%	-1.9%	2%	-15%
Медь	7631	-0.57%	0.5%	3%	1%

Антикризисная эстафета



Заявления Бена Бернанке порадовали инвесторов и могут в начале недели поддержать умеренный оптимизм, но по сути американские денежные власти просто передают эстафету в борьбе с кризисом Европейскому ЦБ. Рынки будут ждать итогов заседания ЕЦБ: интересно, что будет сказано о планах выкупа облигаций (если что-то будет сказано). Впрочем, не столь важно, что именно заявит Марио Драги, ведь борьба за стабилизацию рыночной ситуации и снижение рисков очень далека от завершения. В следующую среду, за день до объявления итогов двухдневного заседания Комитета по открытому рынку, ЕЦБ передаст эстафету германскому суду, которому предстоит решить, законен ли механизм ESM. Едва ли на этом гонка закончится: очень вероятно, что эстафету примет Совет Евросоюза, когда в середине октября ведущие политики ЕС будут определять новые, более мягкие условия помощи Греции, принимая решение о предоставлении ей очередного транша и думать, чем помочь реализации облигационного плана ЕЦБ.

Беспокоит замедление китайской экономики в отсутствие политических мер

В начале этой недели, в преддверии заседания ЕЦБ, которое состоится в четверг и будет посвящено вопросам финансовой политики, и нескольких важных двусторонних встреч между представителями стран еврозоны, внимание рынка будет обращено на экономические индикаторы – вероятно, по большей части они покажут медленное, но неуклонное ухудшение. Слабые показатели промышленного производства в Китае, опубликованные в выходные, беспокоят экспортеров сырья.

Будет ли вознаграждено терпение «золотых быков»?

Рыночные игроки, рассчитывающие на подорожание золота, живут в ожидании события, которое поднимет котировки до прошлогоднего рекорда (выше \$1 900 за унцию). По итогам пятничных торгов унция стоила \$1 687,6. Ценовая формула проста: если ФРС предпримет меры для стимулирования экономического роста, доллар ослабнет, а золото вырастет в цене и уравнивает его снижение. Это сыгра-

ло бы на руку Polyus Gold и Polymetal. Акции Петропавловска по-прежнему находятся под давлением избыточного предложения после публикации финансовой отчетности за III кв, в которой отражен рост капложений и оборотного капитала.

Иранский фактор и возможность ослабления доллара поддержат цену нефти

После публикации последнего отчета МАГАТЭ по иранской ядерной программе и последовавших за этим призывов к началу прямых военных действий против страны прогноз дальнейшей динамики нефтяных котировок выглядит достаточно благоприятным (см. ниже). Независимо от того, будет ли нанесен удар по Ирану, одной только вероятности того, что это случится, в среднесрочной перспективе хватит, чтобы премия за риск в цене Brent и Юралз держалась выше \$15 на баррель. Вероятность ослабления доллара в случае, если ФРС предпримет стимулирующие меры, также воодушевит тех, кто ставит на повышение цен на нефть. Сохранение цены на нефть выше уровня, при котором российский бюджет оказывается сбалансированным (сейчас он ближе к \$110 за баррель), будет способствовать росту курса рубля и котировок акций российских банков. Новости финансового мира, пожалуй, слишком сильно влияют на цену WTI, но к цене Юралз и, соответственно, оценке российского рынка это уже очень давно никак не относится.

Неделя, богатая событиями

- Четверг: встреча премьер-министра Испании и канцлера Германии; размещение суверенных облигаций Испании; заседание ЕЦБ; публикация уточненных данных о ВВП Евросоюза за 2К12; публикация обзора ISM; речь Барака Обамы на съезде Демократической партии.
- Пятница: публикация данных о числе рабочих мест в США и объеме промышленного производства в Германии; начало саммита АТЭС во Владивостоке.
- Выходные: саммит АТЭС и публикация макроэкономической статистики в Китае, в том числе данных об инфляции и промышленном производстве.
- 12 сентября: парламентские выборы в Голландии и решение германского суда о законности механизма ESM.

- 13 сентября: заседание и пресс-конференция Комитета по открытому рынку (на день позднее, чем обычно).

Нефть: бег на длинные дистанции
Неоднозначные драйверы. Если проводить аналогию со спортом, то ситуация на рынке нефти сейчас больше напоминает бег на средние дистанции, чем эстафету. Соревнование за степень значимости идет между тремя факторами – премией за риск, соотносящейся с риском военного нападения на Иран, влиянием курса доллара и сокращением спроса со стороны Китая при причине замедления экономического роста.

Усиление иранской угрозы. В пятницу цена Brent, показавшая незначительный рост в предыдущий день, повысилась на \$1,92, причиной чему послужило сочетание двух факторов: публикации отчета МАГАТЭ по иранской ядерной программе и обещание председателя ФРС принять, если потребуется, дальнейшие меры стимулирования экономики. Первое вызвало увеличение премии за риск в цене Brent, а второе привело к ослаблению доллара, естественным следствием чего является подорожание нефти. Премия Brent к WTI в пятницу увеличилась до \$18,10 на баррель, а торгово-взвешенная стоимость доллара упала на 0,5%.

Риск – замедление роста экономики Китая. Описанным выше положительным факторам противостоят растущие опасения, что темпы роста китайской экономики продолжают снижаться. Последние данные по промышленному производству в КНР, опубликованные в прошедшие выходные, указали на снижение индекса до менее чем 50 пунктов. Это неизбежно усилит рыночные беспокойства относительно того, что Китай может сократить потребление импортной нефти. Впрочем, для нефтяных трейдеров негативная статистика из Китая – лишь среднесрочный риск. В ближайшем же будущем котировки Brent и Юралз, напротив, будут лишь расти на фоне агрессивной риторики израильских властей и ожидаемого ослабления доллара. Данные Комиссии по торговле товарными фьючерсами указывают, что трейдеры стали меньше ставить на ослабление евро и ожидают снижения курса доллара.

Информация предоставлена аналитическим управлением «Тройка Диалог»

Официальные курсы валют

Данные на 6 сентября 2012 года
Источник: Национальный банк Республики Казахстан

1 АВСТРАЛИЙСКИЙ ДОЛЛАР	AUD / KZT	152.00	▼
1 АНГЛИЙСКИЙ ФУНТ СТЕРЛИНГОВ	GBP / KZT	236.70	▼
1 БЕЛОРУССКИЙ РУБЛЬ	BYR / KZT	0.02	
1 ДИРХАМ ОАЭ	AED / KZT	40.66	▼
1 ДОЛЛАР США	USD / KZT	149.34	▼
1 ЕВРО	EUR / KZT	186.87	▼
1 КАНАДСКИЙ ДОЛЛАР	CAD / KZT	151.11	▼
1 КИТАЙСКИЙ ЮАНЬ	CNY / KZT	23.52	▼
1 КУВЕЙТСКИЙ ДИНАР	KWD / KZT	529.39	▼
1 КЫРГЫЗСКИЙ СОМ	KGS / KZT	3.20	▼
1 ЛАТВИЙСКИЙ ЛАТ	LVL / KZT	268.65	▼
1 ЛИТОВСКИЙ ЛИТ	LTL / KZT	54.13	▼
1 ПОЛЬСКИЙ ЗЛОТЫЙ	PLN / KZT	44.34	▼
1 РИЯЛ САУДОВСКОЙ АРАВИИ	SAR / KZT	39.82	▼
1 РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ	RUB / KZT	4.61	▼
1 СИНГАПУРСКИЙ ДОЛЛАР	SGD / KZT	119.53	▼
1 ТУРЕЦКАЯ ЛИРА	TRY / KZT	82.01	▼
1 УЗБЕКСКИЙ СУМ	UZS / KZT	0.08	
1 УКРАИНСКАЯ ГРИВНА	UAH / KZT	18.44	▲
1 ШВЕДСКАЯ КРОНА	SEK / KZT	22.11	▼
1 ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК	CHF / KZT	155.64	▼
100 ЮЖНОКОРЕЙСКИХ ВОН	KRW / KZT	13.15	▼
1 ЯПОНСКАЯ ИЕНА	JPY / KZT	1.91	

Обзор рынков Товарной биржи «ЕТС»

Наименование	Значение	Изменение
СПОТ-рынок*		
Пшеница	T 35133,33	0.00%
Цемент	T 15514,56	-0,08%
Сжиженный газ	T 83921,6	0.00%
Срочный рынок*		
W3-9.12	T 38500	-
GOLDZ-9.12	\$ 1686,7	+0,629%
ZROL-9.12	\$ 115,17	+0,67%
ZRAG-9.12	\$ 31,87	+2,9%

Данные www.ets.kz, 03.09.2012г.

Аналитика срочного рынка	Аналитика СПОТ-рынка
Первая неделя осени началась на Товарной бирже ЕТС активным ростом. В понедельник, 3 сентября, позитивная динамика наблюдалась в течение большей части дня. По сравнению с предыдущей неделей котировки сентябрьского фьючерсного контракта на аффинированное золото в слитках (GOLDZ-9.12) выросли более чем на 0,6%, котировки сентябрьского фьючерсного контракта на аффинированное серебро в слитках (ZRAG-9.12) также продемонстрировали умеренный рост, показав рост более 2%. Предыдущая торговая сессия для котировок сентябрьского фьючерсного контракта на сырую нефть (ZROL-9.12) марки Brent, завершились ростом по сравнению с прошлой неделей более чем на 0,6%. На позитивное настроение игроков повлияло выступление председателя Федеральной резервной системы (ФРС) США Бена Бернанке на симпозиуме центробанков в Джексон-Хоуде. Глава Федрезервы дал сигнал скорого начала третьего раунда количественного смягчения.	За данную торговую сессию на Бирже ЕТС прошли торги по пшенице L класса, составив в денежном выражении 338 671 288 млн. тенге, общим оборотом в 7 113 тонн. На прошедшей неделе наблюдалась стабилизация цен на пшеницу, что вызвано массовым поступлением зерна нового урожая и конъюнктурой мирового рынка. В Казахстане цена на зерно постепенно набирает обороты, что связано с дождливой погодой в ряде регионов, что соответственно принесло немало проблем. В результате зерно с полей идет влажное, отчего увеличиваются затраты фермеров на его хранение. Объем товарооборота по цементу составил 10 264 тонны на сумму более чем 170 млн. тенге, что на 79% меньше предыдущей недели. Средневзвешенная цена на цемент за неделю составила 18 191 тенге за тонну, что на 11% больше прошлой недели.

МАНЮРОВА –
ТРЕНЕР

Талгат Ермагяев подписал приказ о назначении олимпийской бронзовой медалистки Гузель Манюровой главным тренером казахстанской сборной по женской борьбе. Об этом в эксклюзивном интервью спортсменка рассказала корреспонденту BNews.kz. В интервью корреспонденту BNews.kz спортсменка сообщила, что в данный момент готовит сборную к чемпионату мира, который пройдет в Канаде 25 сентября. «Мы вылетаем в Канаду 23 сентября, там пройдет чемпионат мира, сейчас готовлю 7 девушек, они поедут выступать от Казахстана», – рассказала Манюрова. Сама спортсменка еще не решила, будет ли выступать на чемпионате. «Организационные дела требуют много усилий и энергии, мне сейчас нужно войти в курс дела и подготовить девушек, тренерская работа очень ответственная. Если останутся время и силы, я поборюсь», – завершила Манюрова. (bnews.kz)

ДЕЛА ХОККЕЙНЫЕ



В Астане прошла 12-я отчетно-выборная конференция республиканского общественного объединения «Казахстанская федерация хоккея с шайбой». На конференции был заслушан доклад президента Казахстанской федерации хоккея с шайбой Аскара Мамина о проделанной работе КФХ за 4 года. После доклада состоялись выборы президента и генерального директора КФХ. Единственным кандидатом на пост президента избран Аскар Мамин и гендиректором – Юрий Зверев. Также был избран новый состав исполнительного комитета казахстанской федерации по хоккею с шайбой и утверждена новая структура КФХ. В заключение конференции были поставлены задачи по развитию хоккея на следующие 4 года. (icehockey.kz)

ТУНИС –
ПОБЕДИТЕЛЬ
КУБКА

XIX Международный турнир на «Кубок Президента РК Н.А. Назарбаева» среди мужских команд (29 августа – 03 сентября, Алматы, Казахстан). После осечки Таиланда, прямой шанс выиграть турнир перешел к недавнему участнику Олимпийских игр в Лондоне – сборной Туниса. При этом неоднократного чемпиона Африки устраивало и фиаско в матче с китайским «BAIC Motor», правда, с одним обязательным условием: матч должен состоять из пяти партий. Тогда даже поражение на тайбрейке гарантировало Тунису одно (по итальянской системе подсчета очков) очко, которое становилось для них «золотым». В случае если бы предпоследняя игра на турнире завершилась победой пекинского клуба со счетом – 3:0, либо – 3:1, то шанс на чемпионский титул переходил к хозяевам турнира. В итоге четырнадцатый по счету матч на «Кубке Президента» стал настоящим украшением турнира. Почти два часа (111 минут) продолжалась противостояние команд, в результате которого представитель Африки дождался на тайбрейке клуб из столицы Китая и стал обладателем «Кубка Президента». Напомним, что до этого сборная Туниса в 2008 году становилась третьей, а в прошлом году выиграла серебряные награды. Что ж, реванш за прошлое поражение в финале получился на славу, и почетный трофей впервые отправляется на африканский континент. (volley.kz)

ПОБЕДА
ВО ФРАНЦИИ

«Сарьярка» стала победителем турнира «Челленджер Янник Бонь», проходившего с 30 по 2 сентября во Франции. На групповом этапе карагандинские хоккеисты оказались сильнее «Эпиналя» 7:5 и «Амьена» 3:0, а в финальном матче подопечные Андрея Кирдяшова обыграли «Скорпион» из Мюлуза со счетом 5:2. (hc-saryarka.kz)

Непрочный Прокса

Геннадий Головкин защитил титул чемпиона мира в среднем весе по версии WBA и IBO



Данияр Балахметов

То, чего так долго ждали, состоялось. В минувшую субботу казахстанец Геннадий Головкин отстоял титул чемпиона мира по версии WBA и IBO. Противостоял нашему боксеру поляк Гжегож Прокса. Бой в среднем весе до 72,6 кг состоялся в Нью-Йорке. И все это транслировалось американским кабельным телеканалом HBO, аудитория которого только

в США составляет порядка 40 млн подписчиков. Для нашего боксера это был первый бой в США. И он стал победным. Практически с первых минут поединка пошел под диктовку Головкина. И уже в первом раунде поляк оказался в нокауте. Следующий раз Проксе понадобилось подняться в четвертой трехминутке.

А в пятом раунде Геннадий Головкин сразил поляка сильным ударом наповал. Да так, что аме-

риканский рефери Карл Фитч засчитал ему технический нокаут, который соответственно принес нашему боксеру досрочную победу. Кстати, в карьере Головкина эта победа стала двадцать четвертой (двадцать одна была добыта нокаутом). При этом казахстанец не потерял ни одного поражения. А вот поляк по прозвищу Super G потерял в двадцати восьми боях второе поражение. Первый раз Прокса уступил британцу Керри Хоупу в

бою за титул чемпиона Европы по версии EBU в первом среднем весе. Случилось это в Шеффилде 17 марта этого года. Правда, стоит отметить то, что 7 июля Прокса там же, в Шеффилде, взяв реванш у Хоупа, вновь завоевал титул чемпиона Европы.

Теперь Головкин как регулярный чемпион WBA до 31 декабря должен встретиться с австралийцем Дэниэлом Гилом, который в этот же день в объединительном бою в Германии, выиграл у Феликса Штурма и стал суперчемпионом WBA. Немецкий боксер, к слову, проиграл впервые с 2006 года.

Представители Геннадия Головкина уже заявили, что заинтересованы в проведении боя с Гилом в начале декабря. Промоутер австралийца, в свою очередь, сказал, что его подопечный не будет избегать боя с казахстанцем.

Кроме того, Геннадий Головкин выразил мысль о том, что не прочь встретиться с победителем боя между мексиканцем Хулио Сезаром Чавесом (мл.) и аргентинцем Серхио Мартинесом. Первый является чемпионом мира в среднем весе по версии WBC, а второй обладателем «бриллиантового» пояса чемпиона WBC в аналогичном весе. Встреча этих боксеров состоится 15 сентября.

Испания для испанцев?!

Знаменитая веломногодневка «Вуэльта» близка к своему завершению

Вячеслав Селезнев

Шестидесятая седьмая су-первеломногодневка, проходящая по дорогам Испании и Андорры, вот-вот финиширует. В ближайшее воскресенье ее будет венчать двадцать первый этап длиной в 112 км, который соединит небольшой городок Сарседилья и столицу Испании – Мадрид. А до этого спортсменам предстоит преодолеть еще четыре этапа, не считая вчерашний, который завершился вечером. Этот этап, длиной 177 км, имел холмистую характеристику и пролегал между городами Сантандер и Фуэнте-де-А. Предшествовал ему день отдыха. Между тем, за прошедшую неделю на «Вуэльту» так и не сменился лидер. Похоже, испанец Родригес решил никому не отдавать красную майку. А поспоспоровали этому три горных этапа подряд, где Родригес, обладающий неплохими горными способностями, упрочил свое достижение. А один этап, 14-й по счету, между городами Палас-де-Рей и Пуэрто де Анкарес (152 км), испанец выиграл самодвижком. При этом Родригес первенствовал и на 12-м – равнинном этапе, кото-



рый соединил города Вильягасия-де-Ароса и Ла-Корунья.

Что примечательно, Родригес смог сохранить красную майку лидера и после раздели на 11-м этапе. Эта дисциплина не является сильным местом испанца. Зато, к радости фанатов «Астаны», на раздельке первенствовал шведский гонщик команды Фредрик Кесьякофф. Вторым после него пришел еще один знаковый для «Астаны» персонаж, Альберто Контадор – ныне выступающий за Saxo Bank. К слову, Контадор перед вчерашним этапом в генеральной классификации отставал от Родригеса на 28 секунд. Следом за Контадором в «генерале» вчера расположился еще один испанец, Александр Вальверде из Movistar, имеющий отставание от лидера порядка двух минут. А вот лучшим из казахстанцев на момент окончания шестнадцатого этапа был Андрей Кашечкин, который шел на 33-м месте. Отставание гонщика «Астаны» от лидера зачета составляло порядка сорока минут. В командном зачете Astana шла на 12-м месте. А на первой строчке располагалась велогруппа Movistar. Что касается зачета горного короля, то здесь Родригес пребывал на втором месте после австралийца

Саймона Кларка из Orica, уступая тому перед вчерашним этапом два очка (38 и 36 соответственно).

Возвращаясь к теме испанского доминирования в генеральной классификации, необходимо отметить то, что неплохо на тройку Родригес, Контадор, Вальверде напирал британец Крис Фрум, шедший перед вчерашним этапом на четвертой позиции с отставанием в почти пять минут. И после четырнадцатого этапа Хоаким Родригес заявил, что Фрума необходимо опасаться, поскольку тот подступился к группе лидеров, а ввиду такого небольшого преимущества, вероятен любой исход. Впрочем, и в адрес своих соотечественников испанец высказал весьма лестно, посетовав на небольшое преимущество, которое можно отыграть. «Мое преимущество слишком мало для того, чтобы быть в чем-то уверенным, но, тем не менее, это преимущество существует. Всякое может случиться, но так как сейчас я являюсь лидером, у меня немного больше шансов на победу. Тем не менее, мои главные соперники, Контадор и Вальверде, очень и очень сильны», – заметил Родригес, заявление которого было процитировано пресс-службой команды «Катюша».

Ковалайнен позади,
«Маруся» где-то рядом

Гран-при Бельгии сложился для Виталия Петрова успешно: проведя безошибочный уик-энд, гонщик «Кэтерхэма» опередил Хейкки Ковалайнена в общем зачете. Подводя итоги выходных в Спа, Фердинанд по ходу длительных формульных каникул, Виталий Петров отправился вместе с «Кэтерхэмом» в Спа. Сказать, что пилот и его команда ехали в Бельгию с какими-то особыми надеждами, было бы неправильно: серьезные новинки появятся только в Сингапуре, так что пока приходится рассчитывать на технику, ранее не дававшую никаких шансов на попадание в очки. Так что нужно было просто провести добротный уик-энд, избежать ошибок и в случае какого-то сумасшедшего развития событий не упустить свои шансы.

В пятницу плодотворно поработать и еще раз проверить обновления, презентованные еще в Silverstone, не удалось: в полном соответствии с прогнозами погоды пошел дождь, так что не удалось проехать хотя бы одного круга посуху. Впрочем, Петров все равно извлек позитив из практик: машина неплохо вела себя на мокром асфальте, чем выгодно отличалась от болида Ковалайнена на первой тренировке.

Вторую практику Виталий решил проигнорировать: мол, ценной информации все равно не собрать, а шансы разбить болид достаточно велики. «Я принял стратегическое решение: оставался в самом теплом месте – в моторхуэме, – наддел два джемпера и пару курток и держался как можно дальше от дождя», – рассказал россиянин, ког-

да полтора непродуктивных часа остались позади.

В субботу погода стала существенно лучше, и Петров по максимуму использовал третью тренировочную сессию. Правда, если число пройденных кругов удовлетворило (22), то насчет результата этого не скажешь: помимо прибавившего Ковалайнена Виталий пропустил вперед обе «Маруси». Уже после квалификации, где Глок и Пик все же улучшили машину, но чуть-чуть не хватило. В принципе, я проехал в квалификации хороший круг, без ошибок, было все ровно. Но, к сожалению, немного не хватило управляемости болида. Отсюда две десятые отставания от Хейкки.

Обидно. Я круг проехал без ошибок и очень чисто, но понимал, что машина не получила не хватало прижимной силы», – рассказал Виталий в интервью немногочисленным российским журналистам.

Штраф провалившегося в субботу Росберга позволил Петрову отыграть одно место, так что стартовал

Виталий с 19-й позиции. Авария имени Романа Грожана давала пилоту «Кэтерхэма» шансы отыграть место, но, как признался сам Виталий, он напрасно решил выбрать в первом повороте внешнюю траекторию: пришлось сбрасывать и максимально аккуратно проезжать по обломкам болида. Хорошо еще, что обошлось без проколов.

Дальше все прошло обычным чередом. Разве что присутствие на трассе сэйфети-кара и ранние остановки ряда лидеров позволили Петрову побороться, например, с Марком Уэббером, прежде чем вновь опуститься в район 13-14-го места.

К сожалению, на первом пит-стопе у самого Виталия не обошлось без проблем: несколько секунд не желала включаться первая передача. В результате этой неприятности Петров мог бы пропустить обратно вперед Ковалайнена, но самого Хейкки подстерегло ДТП с участием Картикеяна. Вообще на фоне напарника Виталий провел куда более уверенную и спокойную гонку: в проблемах в боксах вины Петрова не было, ну а на трассе россиянин не допускал помарок – в отличие от Хейкки, которого один раз развернуло, а под финиш чуть не состоялся и второй кулибит.

Пожалуй, после первого визита в боксы никаких особых событий в гонке Виталия больше и не было. «Маруси» все-таки не смогли догнаться до соотечественника, Ковалайнен самоликвидировался, так что Петрову оставалось поддерживать ритм, с чем он полностью справился. На финише имеем 14-е место, позволившее Виталию опередить Хейкки в общем заче-

ЛЕГИОНЕРЫ
В ОТЪЕЗДЕ

Четыре представителя казахстанских клубов вызваны в сборную Узбекистана, которая 7 сентября встретится в товарищеском матче с Кувейтом, а 11 сентября в отборочном матче чемпионата мира примет сборную Южной Кореи. Полузащитник «Актобе» Тимур Кападзе, которому 5 сентября исполняется 31 год, является рекордсменом сборной Узбекистана, сыграв в ее составе 97 матчей (9 забитых мячей). Нападающий «Актобе» 27-летний Александр Гейнрих среди рекордсменов сборной Узбекистана находится на 3-м месте, сыграв 72 матча (26 мячей). Гейнрих в числе бомбардиров сборной также находится на 3-м месте. 33-летний нападающий «Иртыша» Улутбек Бакаев сыграл за свою национальную сборную 39 матчей (11 мячей), а на счету 26-летнего полузащитника Марата Бикмаева 29 матчей (2 мяча). (sports.kz)

ЦИСАРЧУК –
ПЕРВЫЙ

Велогонщик профессиональной команды «Astana Track Team» Иван Цисарук выиграл шоссеюную велогонку «Tour of East Java», входящую в официальную серию Индонезийских велогонки UCI, сообщает пресс-служба Федерации велоспорта РК. «Astana Track Team» выступила на соревнованиях гонщиков Алексея Лялько, Никиту Панасенко, Ивана Цисарука, Артема Захарова и Дмитрия Лукьянова. Иван Цисарук (1990 г.р., уроженец г. Сарани, Карагандинской обл.) стал победителем генеральной классификации «Tour of East Java», а также завоевал майку лучшего молодого гонщика и лучшего азиатского гонщика. «Astana Track Team» также выиграла командный зачет. Профессиональная трековая команда «Astana Track Team», созданная год назад, приняла участие в шоссеюной гонке в рамках подготовки к трековому сезону. В сентябре спортсмены примут участие в двух казахстанских трековых турах. 8 сентября стартует чемпионат Казахстана в многодневных групповых гонках, а 25 сентября – чемпионат Казахстана в темповых видах. С октября наши спортсмены начинают свои выступления на международных соревнованиях – Кубке Азии и этапах Кубка мира по велотреку. (inform.kz)

ЛОРИЯ СЫГРАЛ
В АДАНЕ

Казахстанский голкипер Давид Лория провел второй матч за свой новый клуб «Ризеспор». На сей раз «Черноморские истребители» гостили в Адане, где играть тяжело любой команде: болельщики местного «Денизлиспора» славятся своей отчаянной поддержкой любимой команды. При переполненном 20-тысячнике подопечные Энджина Коркукира дважды вели в счете, но не сумели одержать победу, и увезли ничью. Лория вновь сумел показать себя во всей красе, отразив массу ударов соперника и умело команду обороны. Оба пропущенных казахстанцем гола можно отнести в разряд не берущихся. После двух матчей «Ризеспор» имеет в своем активе победу и ничью, занимая третью строчку в турнирной таблице. Следующий матч «Черноморские истребители» проведут 16 сентября в домашних стенах против «Тавшанлы». Стоит отметить, что самое авторитетное турецкое издание «Fanatik» оценило игру нашего вратаря довольно высоко – 6 баллов. Выше только у африканских форвардов «Ризеспора» Уче Калу и Усман Джалло, которые и отделились забитыми мячами, – 6,5. «Суператмосфера и приемлемый результат. Очень жду игру на домашней арене, и наших болельщиков! Завтра вылетаю домой увидеть сынов!» – написал Давид в своем Твиттере после игры. (sports.kz)

СОЛАРЕВ
В «БАРЫСЕ»

30-летний казахстанский нападающий Илья Соларев, покинувший «Барыс» после сезона-2010/11, возвращается в клуб из Астаны. В прошедшем сезоне Соларев выступал в чемпионате Казахстана за павлодарский «Иртыш», набрав в 49 матчах 42 (20+22) очка. С игроком будет подписан годичный контракт. (sport-express.ru)

ШОВКОВСКИЙ
УШЕЛ



Вратарь киевского «Динамо» Александр Шовковский завершил карьеру в сборной Украины по футболу. Об этом объявил главный тренер украинской национальной команды Олег Блохин, сообщает интернет-издание «Чемпионат.com». По словам Блохина, 37-летний Шовковский покидает команду из-за возраста и травм. Шовковский дебютировал в сборной Украины в 1994 году. Всего за национальную команду голкипер провел 92 матча, пропустив в них 76 мячей. В 2006 году Шовковский был основным вратарем своей сборной на чемпионате мира, где украинцы дошли до 1/4 финала. Шовковский считался претендентом на место основного голкипера сборной Украины на чемпионате Европы 2012 года, однако пропустил этот турнир из-за травмы плеча. В настоящее время Шовковский продолжает восстанавливаться после этой травмы. (lenta.ru)

МЕССИ –
НАВСЕГДА?



Испанский футбольный клуб «Барселона» намерен предложить по-прежнему контракт нападающему команды Лионелю Месси. Об этом сообщает издание AS. В середине августа состоялось заседание совета директоров каталонского клуба, на котором было принято решение подписать с Месси соглашение, рассчитанное до конца его карьеры. По сведениям AS, президент «Барселоны» Сандро Росель начал переговоры с 25-летним футболистом по поводу нового контракта. Если Месси согласится, то это будет уже его шестое продление контракта с «Барселоной». В июне 2005 года аргентинец подписал первый профессиональный контракт с каталонцами, однако уже через три месяца Месси переподписал соглашение на улучшенных условиях. В январе 2007 года Месси подписал с «Барселоной» семилетний контракт, согласно которому сумма отступных за игрока составляла 150 миллионов, в июне 2008 года аргентинец вновь подписал соглашение на улучшенных условиях. Перед началом сезона-2009/10 аргентинец подписал с каталонцами новый контракт, рассчитанный до 2016 года. Сумма отступных за Месси по действующему соглашению составляет 250 миллионов евро. Реакция самого Месси на предложение «Барселоны» неизвестна. Однако футболист заявлял, что хотел бы завершить карьеру в аргентинском клубе «Ньюэллс Олд Бойз», где он выступал до переезда в Испанию в 2000 году. Вместе с «Барселоной» Месси пять раз выиграл чемпионат Испании, два раза Кубок и Суперкубок страны. В составе каталонцев форвард три раза становился победителем Лиги чемпионов. Дважды Месси побеждал на клубном чемпионате мира. (lenta.ru)

ЧТО ДАЛЬШЕ?



Лондонский «Арсенал» предложил отпустить российского футболиста Андрея Аршавина на правах свободного агента в надежде, что тот найдет себе новый клуб до закрытия российского трансферного окна в четверг. Об этом во вторник сообщает на сайте британской газеты The Telegraph. Аршавин весьма заинтересовалось московское «Динамо», однако официального предложения клуб ему пока не делал. При этом, подчеркивает издание, «Арсенал» включил Аршавина в заявку на Лигу чемпионов. По данным The Telegraph, ни бывший клуб Аршавина «Зенит», ни махачкалинский «Анжи» не проявляют интереса к покупке футболиста. В планах тренера «Арсенала» Арсена Венгера Аршавин также не фигурирует. «Арсенал» намеревался получить за Аршавина около 5 млн фунтов, при том, что в 2009 году за него заплатили около 13 млн фунтов. Однако теперь, учитывая, что контракт россиянина истекает через год, его готовы отпустить на правах свободного агента. Новый контракт «Арсенал» ему предлагать не собирается, подчеркивает издание. Требования Аршавина к зарплате будут невелики, предполагает The Telegraph. Сам он предпочел бы остаться в Англии, однако, скорее всего, перейдет в один из российских клубов, если найдет покупателя. Аршавин стал мишенью для нападок некоторых фанатов «Арсенала» после того, как перестал показывать результативную игру на поле. В прошлом сезоне, напоминает газета, во время домашних матчей болельщики освистывали россиянина. Переход Аршавина в другой клуб должен стать облегчением, но и большим разочарованием, заключает издание. (lenta.ru)

Фалькао не едет.
Халк приехал!

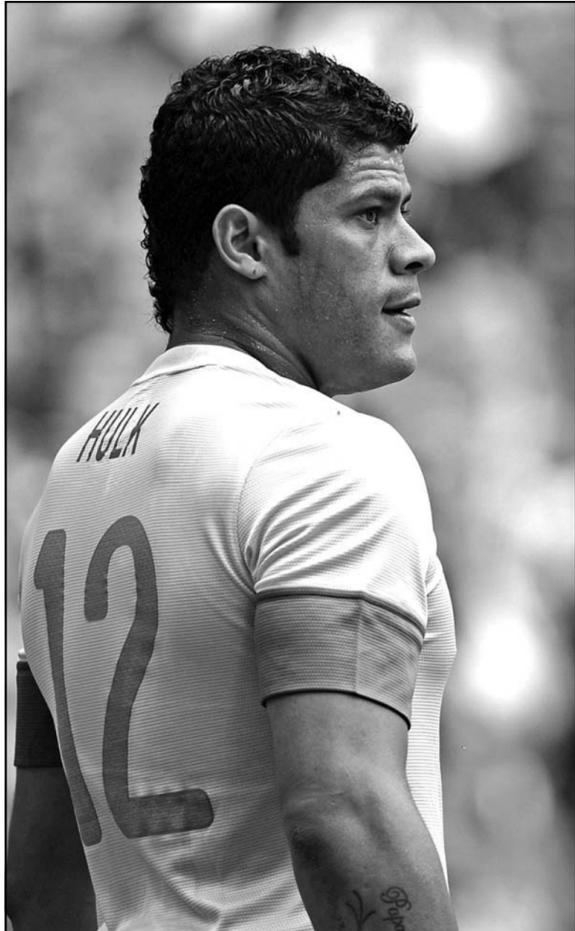
За считанные часы до закрытия регистрационного периода в Лиге чемпионов «Зенит» ошарашил Европу и обрадовал Петербург двумя крупными покупками – нападающего Халка и полузащитника Витсея. «Фалькао к нам не поедет!». Неосторожно, на эмоциях брошенная Валерием Карпиным в массы фраза моментально стала крылатой. Не беда, что сказана она была не в пресс-центре под диктофоны репортеров, а под стенами стадиона в кругу столь же разгоряченных неудачей болельщиков. Среди них тоже нашлись добрые люди, умеющие пользоваться камерами мобильных телефонов (а кто теперь этого не умеет?) и сервисами видеохостинга.

Фалькао действительно в Россию не поедет. Хотя потенциальный покупатель себя вроде бы уже обозначал. Ну, вы поняли, кто. Но кOLUMБИЙЦУ пока и в Мадриде во всех отношениях комфортно. Хет-трики, знай себе, клепают, еврокубки выигрывает. Ему всего 26. Успеет еще на заработки съездить.

Фалькао не поедет (пока). Халк приехал! А ведь он в том «Порту», что последовательно вышибал из Лиги Европы ЦСКА и «Спартак», был не менее важной персоной, чем кOLUMБИЙСКИЙ камад. Голов, правда, забивал не так много, так у него и функции были несколько иные. Дум таким «медведям» в одной штрафной поместиться было объективно сложно. Фалькао выступал по центру, Халк поддерживал его с фланга. Что не помешало бразильцу поразить ворота обеих московских команд, тогда как кOLUMБИЕЦ ограничился только одной, красно-белой. Но уж на ней-то Радамель отвел душу – четыре гола, три результативных паса.

И вот, пожалуйста, Халк. Легко на помине – просьба любить и жаловать. Когда казалось, что «Зенит» второе межсезонье подряд останется без крупных покупок – рванула «бомба» (слава богу, только информационная). Одна – и тут же другая. Халк! Витсель! Сума сойти.

За считанные часы до дедлайна в УЕФА (в большинстве национальных лиг из числа уважаемых «окно» закрылось еще парой суток ранее) чемпион России сманил из Португалии сразу двух звезд. Одну стабильно яркую и одну разгорающуюся.



Оба, кстати, против «Зенита» играли. В одном розыгрыше, но, разумеется, в разных командах. Халк в сентябре прошлого года даже гололевой передачей на «Петровском» отменился. Правда, «Порту» это не помогло. Хозяева провели совершенно потрясающую игру, на моей памяти так просто лучшую в Лиге чемпионов по сюжету и каче-

ству, и одержали волевою победу. В декабрьской игре на «Драгау» бразильский крепныш ограничился лишь предупреждением за неприглядность с судьяй. Закончили по нулям, и «Порту» остался без плей-офф.

У Витсея воспоминания о «Зените» более светлые: его «Бенфика» переборолла российского флаг-

мана в 1/8, а сам Аксель изготовил результативную передачу в Лиссабоне.

По неофициальным данным (а официальные в таких делах раскрываются крайне редко), «Зениту» эти двое обошлись в 80 миллионов: 40 – один, 40 – другой. Если так, предыдущий трансферный рекорд питерского клуба и всего российского футбола имени Динни можно считать битым. Притом с большим запасом – примерно в «десятьку».

Теперь я понимаю, отчего Лучано Спаллетти хранил невозмутимость и лишь снисходительно улыбался, когда вокруг стоял ор: «Где трансферы?!». Итальянец на вопросы подобного рода реагировал со сфинксовым спокойствием: «Думаю, без новичков мы все же не останемся». Конечно, он знал о «португальской» спецоперации. И не сомневался, выходит, в ее успешном окончании.

Наверное, «Зенит» рисковал, откладывая реализацию таких неординарных проектов на последний момент. Но даже если так (а всю подноготную этих историй мы вряд ли когда-нибудь узнаем), его выдержке можно только позавидовать. Два таких трансфера «на флажке» – событие неординарное. Это не просто сенсация – это сенсация в кубе!

Теперь Спаллетти может быть доволен. Состав команды, и без того шикарный по российским меркам, враз помолодел (Халку – 26 лет, Витселю – 23) и поселился одновременно. С такой обоймой не стыдно показаться в высшем континентальном обществе. Кубок УЕФА, Суперкубок – всё это, конечно, хорошо. Но «Газпром» всерьез увлекся Лигой чемпионов – и не только в плане спонсорства. Руководителям компании мало щитов со своим логотипом на полях Европы – они хотят постоянно видеть подшефную команду на их сине-белом фоне. Сейчас – и весной. Этим, должно быть, и объясняется громкое возвращение «Зенита» на трансферный рынок. С таким составом ему никакие «Бенфика» с «Порту» не страшны. Понятно, что у этой медали есть и оборотная сторона – колоссальная ответственность. Тренера перед работодателем, команды перед болельщиками и т.д. Оправдать такие расходы на футболистов, наверное, смогут только действительно серьезные победы. Ну, не знаю. Над «Миланом», например. А еще лучше – над «Реалом», где-нибудь в плей-офф!

Единственное, в чем уже сейчас можно быть уверенным: «на Халка» пойдут люди – в Самаре, Краснодаре, Владикавказе, Нижнем. Может быть, даже в Москве. А это уже не только «Зениту» – всему чемпионату плюс.

championat.com

ДАЛЬШЕ
С ТОЛСТЫХ

Новым президентом Российского футбольного союза (РФС) стал Николай Толстых, занимающий пост исполнительного директора Олимпийского комитета России (ОКР). Об этом сообщает официальный сайт организации. 3 сентября в Москве прошла внеочередная отчетно-выборная конференция РФС, на которой избрали нового главу организации. В первом туре ни один из кандидатов не сумел набрать необходимые 75% голосов, из-за чего прошел второй тур. Больше всего очков в первом туре получил исполнительный директор Олимпийского комитета России (ОКР) Николай Толстых (139) и глава Российской футбольной премьер-лиги (РФПЛ) Сергей Прядкин (118). После первого тура с выборов снялся футбольный эксперт Евгений Ловчев, глава Фонда развития футбола Алишер Аминов и вице-спикер Госдумы России Игорь Лебедев. Во втором туре выборов Николай Толстых набрал 148 голосов, его главный конкурент Сергей Прядкин набрал 124 голоса. Также во втором туре участвовали директор мини-футбольного клуба «Новая Генерация» из Сыктывкара Валерий Белецкий, за которого проголосовал один кандидат, и президент футбольного клуба «Союз-Газпром» из Ижевска Владимир Тумаев, голосов не получивший. Толстых будет руководить РФС до 2016 года, когда пройдет очередная отчетно-выборная конференция организации. (lenta.ru)



НЕУДАЧНОЕ
ПАДЕНИЕ

Защитник сборной Уэльса и клуба «Суонси» Нил Тейлор сломал ногу в матче английской премьер-лиги против «Сандерленда», сообщает на сайте валлийского клуба. По словам врача «Суонси», Тейлор выбыл как минимум до конца сезона. Как уточняет BBC Sport, Тейлор получил травму на 20-й минуте матча в результате неудачного падения на газон. Он не удержал равновесия в борьбе с игроком «Сандерленда» Крэггом Гарднером и упал на ногу, а сверху на него упал Гарднер. Прямо со стадиона Тейлора доставили в больницу и экстренно прооперировали: выяснилось, что футболист получил перелом лодыжки в трех местах. Врач «Суонси» заявил, что операция прошла успешно и футболист сможет полностью восстановиться после травмы. «Обычно такие травмы получают в куда более жестких столкновениях, но в данном случае ничего подобного не было, это было просто неудачное падение. Тейлору просто не повезло, что он так упал, и нельзя в чем-то винить игрока соперника», – заявил главный тренер «Суонси» Микаэль Лаудруп. (lenta.ru)



ПИСТОРИУС
ИЗВИНЯЕТСЯ

Южноафриканский бегун Оскар Писториус извинился за обвинения в адрес чемпиона Паралимпийских игр 2012 года в Лондоне бразильца Алана Оливейра. Об этом сообщает BBC. 2 сентября на Паралимпиаде прошел финальный забег на 200 метров среди бегунов с ампутированными нижними конечностями. Почти на протяжении всей дистанции лидировал Писториус, но перед самым финишем на первое место вышел Оливейра. После забеге южноафриканец заявил, что бразилец победил благодаря удлинненным протезам, использование которых запрещено. После соревнования специальная комиссия Международного паралимпийского комитета проверила длину протезов Оливейры и не нашла никаких нарушений. 3 сентября Писториус выступил со специальным обращением, в котором извинился за поспешность обвинений в адрес бразильского бегуна. Однако южноафриканский бегун не стал полностью отказываться от претензий к Оливейре, заявив, что следует ужесточить требования к протезам и их использованию. На Паралимпиаде 2008 года в Пекине Писториус выиграл «золото» на дистанции 200 метров. Также он первенствовал на дистанции 100 и 400 метров. Ранее в 2012 году Оскар Писториус принимал участие в Олимпиаде наравне со здоровыми спортсменами. (lenta.ru)



Футбольные клубы
учатся экономить

В УЕФА констатируют снижение трансферной активности европейских команд



Так называемый финансовый фэйр-плей, концепция которого была разработана три года назад, приносит свои плоды: клубы стали значительно меньше тратить на покупку футболистов.

«Клубы платят штрафы, потому что боятся»

В последний день летнего трансферного периода президент УЕФА Мишель Платини еще раз дал понять, что возглавляемая им организация не собирается отступать от принципов финансового фэйр-плей и будет наказывать клубы, тратящие чрезмерно много денег. Наказание провинившимся грозит достаточно суровые – от штрафов до запрета на участие в еврокубках, а потому руководители клубов уже сейчас задумались о приведении финансов в порядок – чтобы успеть к сезону-2013/14, когда УЕФА начнет массовые проверки.

Специально для такого инспектирования при УЕФА была создана Инстанция по финансовому кон-

тролю клубов (ИФКК). В нее входят Следственная палата, которая занимается расследованием, и Арбитражная палата – она выносит решения. Первыми жертвами нового органа стали турецкие «Бешикташ» с «Бурсаспором» и испанская «Мальорка» – эти команды были исключены из турниров УЕФА после проверки на предмет просроченных платежей в середине 2011 года. Всего в тот период ИФКК проверила 237 участников еврокубков, 10 из которых были наказаны Контрольно-дисциплинарной инстанцией.

Эти три-четыре года были испытательным сроком для новой системы. Теперь период отладки подошел к концу – пришло время двигаться вперед, – заявляет Платини.

К инспекции в июне 2012 года клубы подготовились уже более основательно – долги по зарплате сотрудникам, социальным платежам и трансферам снизились на 47%. По рекомендации УЕФА клу-

бы в течение двух недель выплатили 36 млн евро.

– Это не просто слова – это ясный сигнал о том, что клубы боятся. Они знают правила и знают, какие могут быть санкции, поэтому и платят, – с гордостью говорит генеральный секретарь УЕФА Джанни Инфантино.

Дефицит не больше 30 млн евро

Более серьезные проверки в рамках финансового фэйр-плей начнутся в 2013 и 2014 годах, когда вступят в силу рамки по дефициту бюджета. Так, сперва дефицит за два сезона (2011/12 и 2012/13) не должен будет превышать 45 млн евро, а уже к 2015 году этот показатель приравняется к 30 млн евро – но уже за три сезона (2012/13, 2013/14, 2014/15). Это означает, что в каждый конкретный сезон расходы на трансферы и зарплату игроков не должны значительно превышать доходы от продажи билетов на матчи, телетрансля-

ций, спонсорских контрактов и прочих коммерческих статей. А спонсорские деньги можно будет направлять только на покрытие дефицита. Впрочем, остаются в нововведении и вопросы.

– Не совсем понятно, например, как УЕФА будет относиться к релевантным доходам от спонсоров, – признается генеральный директор ЦСКА Роман Бабаев. – Этот вопрос актуален для многих клубов, в том числе и в России. Ведь во многих из них акционеры тратят столько, сколько нужно. УЕФА говорит о том, что создаст специальную комиссию, чтобы оценивать эти доходы, но неясно, как она их будет выявлять.

При этом по задумке УЕФА в сумму расходов не будут входить траты на детско-юношеский футбол, содержание стадионов, их реконструкции. В первую очередь будут приниматься во внимание траты на трансферы и зарплаты.

Клубы отказываются от крупных покупок

А траты на трансферы меж тем уже начали снижаться. Если в январе 2011 года на приобретение новичков клубы израсходовали 613 млн евро, то в январе 2012 года этот показатель составил 393 млн евро. При этом минувшей зимой был зафиксирован лишь один трансфер стоимостью 15 млн евро или выше, тогда как годом ранее таких переходов было сразу девять.

Такая же тенденция наблюдается и в летнее трансферное окно. В общей сложности летом 2012-го европейские клубы приобрели 18 футболистов по цене свыше 15 млн – в прошлом году с таким ценником было 26 игроков, а в 2009-м – и вовсе 33. Всего в нынешнее межсезонье клубы потратили 1,753 млрд евро против 2,249 млрд, которые в среднем расходовались в течение последних четырех лет.

– Это говорит о влиянии финансового фэйр-плей и о том, что многие клубы превысили свои кредитные обязательства. Это чистые цифры и факты, которые очень важны, – заключает Инфантино.

championat.com

РЕШЕНИЕ
РОДДИКА

Американский теннисист Энди Роддик заявил, что завершит карьеру после окончания Открытого чемпионата США (US Open). Об этом сообщает Associated Press. 30 августа Роддику, занимающему 22-е место в рейтинге Ассоциации теннисистов-профессионалов, исполнилось 30 лет. По словам американца, он всегда хотел уйти из тенниса именно на US Open, по его мнению, этот момент наступил именно сейчас. Роддик отметил, что принял решение о том, чтобы завершить карьеру во время матча первого круга против соотечественника Райана Уильямса (6:3, 6:4, 6:4). Роддик заявил, что он больше не чувствует сил, чтобы и дальше выходить на корт. Он еще мог некоторое время поиграть, но не видит в этом особого смысла. На счету Роддика победа на одном турнире «Большого шлема». В 2003 году он первенствовал на US Open, победив в финале Хуана Карлоса Ферреро из Испании. Также он четыре раза доходил до финала (три раза на «Уимблдоне» и на US Open), но во всех проиграл швейцарцу Роджеру Федереру. Также на счету американца 32 победы на турнирах АТР. В 2003-2004 годах на протяжении 13 недель Роддик возглавлял рейтинг АТР. (lenta.ru)

ДЕЛЬ ПЬЕРО
В СИДНЕЕ

Чемпион мира 2006 года по футболу в составе сборной Италии, шестикратный чемпион Италии и победитель Лиги чемпионов в составе «Ювентуса» форвард Алессандро Дель Пьеро продолжит карьеру в австралийском «Сиднее», который принадлежит бывшему президенту питерского «Зенита» Давиду Травковенко. Об этом сообщает официальный сайт «Сиднея». Дель Пьеро подпишет контракт с клубом в ближайшие дни. Остальные предложения, как отмечается на сайте «Сиднея», футболист отклонил. Ранее сообщалось, что итальянский футболист будет играть в чемпионате Таиланда за клуб «Муан Тонг Юнайтед», а его зарплата составит пять миллионов долларов в год. Однако эта информация не подтвердилась. Дель Пьеро является воспитанником клуба «Падова». В этой команде в 1991 году он начал профессиональную карьеру, а в 1993 году стал игроком «Ювентуса». За туринский клуб в чемпионате Италии футболист провел 513 матчей и забил 208 голов. По окончании сезона-2011/12 37-летний игрок стал свободным агентом. За сборную Италии Дель Пьеро провел 91 матч и забил 27 голов. В 2000 году форвард в составе национальной команды выиграл «серебро» чемпионата Европы, а в 2006 году стал чемпионом мира. (lenta.ru)

ЛАСС В «АНЖИ»



Махачкалинский футбольный клуб «Анжи» по сведениям официального сайта объявил о подписании контракта с полузащитником мадридского «Реала» Лассана Диарра. По сведениям СМИ, махачкалинцы заплатили за переход 27-летнего француза около 5 млн евро. Согласно трехлетнему соглашению, Диарра в новой команде будет получать порядка 3,5 млн евро за сезон. Ранее сообщалось, что футболистом активно интересовался московский «Спартак». Красно-белые предлагали «Реалу» 10 млн евро и 5 млн евро в год самому Диарра, но сам игрок от перехода отказался. Диарра начал профессиональную карьеру во французском «Гавре». Затем полузащитник выступал в английских «Челси», «Арсенале» и «Портсмуте». В 2009 году полузащитник перешел в «Реал». За сборную Франции Диарра провел 28 матчей. В составе национальной команды он принял участие в чемпионате Европы 2008 года, также полузащитник до последнего претендовал на поездку на мировое первенство 2010 года в ЮАР, но в итоговую заявку на турнир не попал. Также «Анжи» подтвердил трансфер нападающего пермского «Амкара» и второй сборной России Никиты Бурмистрова. (lenta.ru)

Предстартовое
состояние

Завтра сборная Казахстана по футболу сыграет с Ирландией

Вячеслав Селезнев

Национальная сборная Казахстана по футболу завтра начнет свой путь в квалификации чемпионата мира 2014 года. Подопечные Мирослава Беранека на столичном стадионе «Астана-Арена» примут сборную Ирландии. Эта встреча состоится в рамках первого тура отборочного турнира в группе С зоны Европа (УЕФА). Стоит напомнить о том, что наш первый соперник, ведомый знаменитым итальянцем Джованни Трапаттони, этим летом выступал на чемпионате Европы. Но проиграв все три матча в группе, ирландцы досрочно покинули континентальное первенство. Справедливости ради необходимо отметить, что ирландцы на Евро-2012 оказались в крайне солидной компании сборных, таких как Испания, Италия и Хорватия. Испанцам – ставшим впоследствии чемпионами Европы ирландцы уступили со счетом 0:4, более достойно были проиграны поединки с Италией (0:2) и Хорватией (1:3). Несмотря на такой результат, Джованни Трапаттони сохранил за собой место тренера сборной. Зато в самой команде произошли кардинальные изменения. Во-первых, завершил карьеру в сборной Шэй Гивен. Знаменитый вратарь выступал в главной команде своей страны с 1996 года и сыграл 125 матчей.

Еще одной знаковой фигурой, попрощавшейся со сборной Ирландии, стал Дамьен Дафф. Тридцатитрехлетний полузащитник «Фулхэма» выступал в майке «зеленых» с 1998 года и сыграл в ее составе 100 матчей. Другой игрок «зеленых» Ричард Дани, помышлявший о завершении карьеры в команде, принял решение остаться. Однако защитник «Астон-Виллы» не сможет помочь «парням в зеленом» ввиду того, что залечивает травму паха. Кроме того, от вызова в сборную отказался полузащитник английского «Эвертона» Даррон Гибсон. Свое решение Гибсон объяснил тем, что после провала на чемпионате Европы он не готов играть за



сборную. Однако и без того состав ирландцев выглядит весьма внушительным. Так, в последнем товарищеском матче против Сербии в Белграде, который завершился нулевой ничьей, сыграли такие игроки, как Джон О'Ши, Стивен Келли, Эйден Макгиди, Джеймс Маккллин, Симус Коулман, Пол Грин, Джоуи О'Брайен и другие. Однозначно можно утверждать, что нашу дружину ожидает нелегкий поединок, об этом, кстати, после открытой тренировки сборной Казахстана сказал полузащитник немецкого клуба «Гройтер-Фюрт» Генрих Шмидтгаль. По словам полузащитника нашей сборной, команда Ирландии обладает хорошим составом, а игра команды сбалансирована во всех линиях. «Однако, несмотря на это, мы имеем шанс продемонстрировать перед своими болельщиками хорошую игру и, если все сложится,

добиться результата», – заявил Генрих Шмидтгаль. Между тем, полузащитник «Гройтер-Фюрт» некоторое время назад, получил повреждение, но смог быстро восстановиться. Не остался без внимания и дебют Шмидтгалья в бундеслиге. По его словам, выступление в высшем дивизионе чемпионата Германии отличается от того, что было во второй бундеслиге, это касается и скорости, и исполнительского мастерства игроков, и класса команд в целом. «Играть с лучшими клубами Германии, несомненно, тяжело. Но я думаю, мы сможем сохранить прописку в высшем дивизионе. Тем более руководство клуба поставило перед нами такую задачу», – заявил Генрих Шмидтгаль.

Относительно соперника высказался и главный тренер сборной Казахстана Мирослав Беранек. Чешский специалист после трени-

ровочного занятия в Талгаре высоко оценил класс ирландцев, заявив о том, что большая часть игроков соперника выступает в английских клубах, а саму команду возглавляет заслуженный тренер. При этом на предположение о недооценке нашей команды ирландцами Беранек ответил, что такой вариант для нас был бы хорошим, однако соперник весьма серьезно подойдет к предстоящему матчу. Не стал Мирослав Беранек, по заведенной традиции, заранее оглашать состав нашей сборной на игру, даже приблизительный. Сказав лишь о том, что у него в задумках имеются несколько тактических вариантов на эту игру. Завтрашнюю встречу обслужит румынская бригада арбитров во главе с Мариусом Аврамом. Также завтра в нашей группе сыграют Германия и Фарерские острова. Встреча состоится в Ганновере.

НАДАЛЬ ЛЕЧИТСЯ

Испанец Рафаэль Надаль, занимающий третье место в рейтинге Ассоциации теннисистов-профессионалов (АТР), заявил, что из-за травмы колена пропустит еще два месяца. Об этом сообщает Associated Press. 26-летний Надаль травмировал колено в июне 2012 года во время выступления на «Уимблдоне». С тех пор испанец пропустил Олимпийские игры в Лондоне и последний в сезоне турнир «Большого шлема» – Открытый чемпионат США (US Open). Надаль заявил, что его не отпускает боль в колене, но он не хочет форсировать свое восстановление. По его словам, он хочет как можно больше играть на высоком уровне, а игра с невылеченной травмой может пагубно сказаться на его карьере в дальнейшем. Испанец рассказал, что точно пропустит матч 1/2 финала Кубка Дэвиса, в котором 14-16 сентября сборная Испании сыграет с командой США. При этом Надаль не знает, успеет ли он восстановиться к итоговому турниру АТР, который пройдет с 5 по 12 ноября в Лондоне. На счету Надаля 11 турниров «Большого шлема» и «золото» Олимпиады 2008 года в одиночном разряде. (lenta.ru)

РОНАЛДУ
НЕСЧАСТЛИВ

Нападающий мадридского футбольного клуба «Реал» Криштиану Роналду заявил, что он не чувствует себя счастливым в команде. Об этом сообщает издание AS. Вечером 2 сентября «Реал» на своем поле в рамках 3 тура чемпионата Испании обыграл «Гранаду» со счетом 3:0. Роналду отменился дублем, достигнув отметки в 150 голов за мадридский клуб. Однако португалец никак не праздновал вратя ворот. После игры Роналду заявил, что он несчастлив в «Реале». По словам нападающего, руководство клуба знает о причинах его не самого лучшего состояния, однако не стал раскрывать подробностей. 27-летний португалец не стал связывать свое состояние с тем, что он не получил приз лучшему игроку сезона по версии УЕФА. На приз претендовали Роналду, а также игроки «Барселоны» Андреас Иньеста и Лионель Месси. В итоге лучшим был признан Иньеста. По словам Роналду, сейчас все его мысли связаны со сборной Португалии, которой в ближайšie дни предстоит провести два матча отборочного турнира чемпионата мира 2014 года. По информации AS, у Роналду испортились отношения с одноклубниками. Прежде его лучшими друзьями в команде были партнеры по национальной сборной Пепе и Фабио Коэнтрау, а также братец Марсело, однако в последнее время отношения Роналду со всеми тремя игроками сильно испортились. Также AS сообщает, что Роналду встретился с президентом мадридского клуба Флорентино Пересом и попросил отпустить его в другую команду. По информации издания Marca, агент Роналду Хорхе Мендес уже начал поиски клубов, которые готовы предложить футболисту контракт. В «Реале» португалец зарабатывает около 10 млн евро за сезон. Роналду перешел в «Реал» в 2009 году из английского «Манчестер Юнайтед». За переход португалец мадридский клуб заплатил около 105 млн евро, что является самым дорогим трансфером в истории футбола. Вместе с «Реалом» Роналду выиграл чемпионат Испании, Кубок и Суперкубок страны. (lenta.ru)



В последней европейской отборочной группе под литерой I собраны пять команд, зато каких. Главный фаворит здесь, конечно же, Испания, за которой, скорее всего, будет Франция. Однако здесь есть и белорусы, которые в предыдущем цикле отобрали очки у французов (победа и ничья). По всей видимости, постараются не ударить в грязь сборные Грузии и Финляндии, которые проведут свои матчи завтра. Грузины примут Беларусь, а финны сразятся дома с Францией. Сборная Испании выступит в борьбе 11 сентября выездным матчем с Грузией.

ЧЕРЫШЕВ
В ЗАЯВКЕ

Российский легионер мадридского «Реала» Денис Черышев попал в заявку команды на Лигу чемпионов. Как сообщает AS, тренерский штаб «Реала» определился со списком 23-х футболистов, которые представят команду в главном континентальном турнире Старого Света. В список также попали бразильский хавбек Кака и португальский защитник Рикарду Карвалью, перспективы которых в команде выглядят довольно туманными. (eurosport.ru)



По дороге в Рио

Завтра в зоне УЕФА стартует отборочный турнир ЧМ-2014



Дания Баллахметов

Квалификация в европейской географической зоне начнется самой последней из всех шести региональных конфедераций. Пройдет отборочный турнир во всех зонах до поздней осени следующего года, когда собственно и будут определены все счастливицы, попавшие в Бразилию. За это время в европейской зоне в девяти группах предстоит сыграть 260 матчей. Помимо сборной Казахстана, которая угодила в группу С к командам Германии, Австрии, Ирландии, Швеции и Фарерских островов, еще 47 сборных разместились в оставшихся восьми группах. Причем одна из них включает в себя пять команд, а остальные по шесть.

Группу А по составу можно назвать одной из самых принципиальных. Посудите сами, наличие таких сборных как Сербия и Хорватия в одной группе, может придать интригу и стать если не главной, то очень важной вывеской любого турнира. Плюс ко всему, тут же собраны команды Шотландии и Уэльса, а также неуступчивая сборная Бельгии и команда Македонии, которую к простой можно отнести с большой натяжкой. Завтра Уэльс на своем поле сразится с Бельгией, а Хорватия примет Македонию. А 8 сентября сербы на выезде померяются силами с Шотландией. Между собой хорваты и сербы сыграют в следующем году. 22 марта матч состоится в Хорватии, а ответная игра пройдет 6 сентября. Кстати, если тренеры обеих команд к тому времени сохранят свои посты, то в этих матчах их ждет знаковая дуэль. Подоплека заключается в том,

что наставник сборной Сербии Синиша Михайлович в бытность футболистом белградской «Црвены Звезды» повздорил на поле с нынешним тренером команды из Хорватии Игором Штимацем, который заиграл цвета «Хайдюка» из Силита. Случился конфликт 8 мая 1991 года. А оба игрока получили в том матче по красной карточке. В общем, ход борьбы в этой группе обещает быть как минимум нескучным.

В секстете под литерой В собраны команды Италии, Дании, Чехии, Болгарии, Армении и Мальты. Первые три сборные являются участниками прошедшего чемпионата Европы. Конечно, и датчане, и чехи по классу недотягивают до Италии, которая была разгромлена в финале турнира, однако сбрасывать со счетов эти две команды не стоит. Впрочем, нельзя недооценивать и сборную Армении, сотворившую в предыдущем отборочном турнире настоящий фурор. Да и команда Болгарии, утратившая свои позиции, наверняка постарается восстановить пошатнувшееся реноме. Кстати, болгары начнут отборочный турнир завтра домашним матчем против Италии – чем не повод для «воскрешения»? Также завтра состоится поединок Мальта – Армения, а в воскресенье Дания примет Чехию.

Неудачник последнего чемпионата Европы сборная Голландии в соперники по группе D получила команды Турции, Венгрии, Румынии, Эстонии и Андорры. По именам в этой группе фавориты выглядят «оранжевые». Тогда как безоговорочным аутсайдером можно отнести команду Андорры. Остальные четыре сборные, ско-

рее всего, своей задачей обозначат борьбу за второе место. Завтра состоится один из главных матчей группы, сборная Голландии примет Турцию. Эстония дома сразится с Румынией, а Андорра на своем поле попытается дать бой Венгрии.

Группа Е представляется наиболее ровной, поскольку в отличие от остальных, не включила в свой состав общепризнанного гранда. Здесь собраны сборные Норвегии, Словении, Швейцарии, Албании, Кипра и Исландии. Завтра Албания примет дома команду Кипра. Сборная Норвегии сразится на выезде с Исландией, а словенцы сойдутся дома со швейцарцами.

Для болельщиков с постсоветского пространства наибольший интерес представляет группа F, где выступит сборная России, которую после Евро-2012 возглавил итальянский специалист Фабио Капелло. Главным шагом итальянца на новом посту расценивается отличие от сборной Андрея Аршавина, который из числа игроков принял на себя ливиную долю критики от поклонников российской команды по итогам того самого Евро. Плюс ко всему, у Аршавина на данный момент не совсем хорошо обстоят дела в клубе. Пока россиянин лишь однажды появился на поле в майке «Арсенала», выйдя на замену лишь на 77-й минуте в матче первого тура премьер-лиги против «Сандерленда» (0:0).

Завтра сборная России без Андрея Аршавина постарается на своем поле обеспечить себе приемлемый результат в матче против Северной Ирландии. Также в пятницу другие участники этой группы возьмут старт в квалификации: Азербайджан сразится дома с Из-

раилем, а сборная Португалии навестит команду Люксембурга.

Группа G, так же как и E, является ровной, поскольку здесь по итогам жеребьевки не обнаружилось гранда, который выделялся бы на фоне остальных. Оспаривать путевки в этой группе постыдились сборным Греции, Словакии, Боснии и Герцеговины, Литвы, Латвии и Лихтенштейна. Завтра в этом секстете состоится три матча: Латвия – Греция, Литва – Словакия и Лихтенштейн – Босния и Герцеговина.

Группа H интересна тем, что здесь, помимо англичан, выступают сборные двух стран-хозяек последнего чемпионата Европы, Украины и Польши. Также в этой группе уместились команды Черногории, Молдовы и Сан-Марино. Завтра в этом секстете состоится два матча: Молдова – Англия и Черногория – Польша. А 11 сентября пройдет поединок Англия – Украина. Любителям футбола излишне будет напоминать о том, что произошло во время последней встречи этих сборных, которая прихлала на окончание группового этапа Евро-2012.

В последней европейской отборочной группе под литерой I собраны пять команд, зато каких. Главный фаворит здесь, конечно же, Испания, за которой, скорее всего, будет Франция. Однако здесь есть и белорусы, которые в предыдущем цикле отобрали очки у французов (победа и ничья). По всей видимости, постараются не ударить в грязь сборные Грузии и Финляндии, которые проведут свои матчи завтра. Грузины примут Беларусь, а финны сразятся дома с Францией. Сборная Испании выступит в борьбе 11 сентября выездным матчем с Грузией.



«Almaty Shopping Festival»: на 90% дешевле!

Алина Кириловская

Более 300 брендов одежды, обуви и аксессуаров, свыше 50 ресторанов, 15 отелей, 14 торговых центров! Скидки до 90%, акции и подарки! Традицию сезона глобальных распродаж в Дубаи, Париже и Лондоне решили возродить и в Казахстане. По предварительной оценке, с 14 по 23 сентября в фестивале примут участие свыше 30 тыс. человек, в том числе более 3 тыс. туристов. Как сообщил в интервью «Капитал.kz» директор казахстанского дисконтного сервиса «Chocolife.me» Рамиль Мухоряпов, это только начало

– Казахстанцы хорошо знакомы с сезонными распродажами, ночными акциями и прочими аналогами зарубежных шоппинг-фестивалей. Ваша идея не нова. Свои «изюминки» имеются?

– Нам захотелось, чтобы в Алматы появилась традиция, как в Дубаи, Париже, Лондоне. Но мы немного изменили формат. В отличие от дубайского шоппинг-фестивала, добавили рестораны. Рассуждали так – туристам и жителям нашего города было бы комфортно получать скидки не только в магазинах, но и в других местах одновременно. Отели тоже согласились поддержать мероприятие. Дают скидки до 60% (в зависимости от уровня отеля). Плюс в эти дни люди смогут посетить и культурные заведения. Также со скидкой. Подключились театры, галереи, зоопарк. Когда мы начали вести переговоры с городскими властями – они поддержали нашу идею. Мы также получили поддержку от торговых центров. Все стороны понимают – это приток новых посетителей, рост продаж, увеличение доходов арендаторов и арендодателей.

– Масштабы заведомо впечатляют, но сроки реализации проекта короткие...

– В принципе, «Chocolife.me» и подразумевает большой охват заведений и поставщиков услуг. У нас уже около 1,5 тыс. таких партнеров. Не скажу, что легко организовывать и координировать действия сотен предприятий одновременно. В подготовке задействовано около 50 человек. Больше месяца они работают только по этой теме. Мы даже не ожидали, что будет столько работы. Но я думаю, мы справились, и жители Алматы будут довольны.

– Заявлены скидки до 90%. Кто регулирует размер скидок?

– Сейчас такая ситуация – основной сезон распродаж завершился в августе. У всех уже новые коллекции. И давать на них очень большие скидки магазины не готовы. Но, тем не менее, скидки будут хорошие. Некоторые дадут и на новые коллекции до 30%. А где-то будет и 50%. Зато коллекции прошлых сезонов наши партнеры готовы продавать на 70-80-90% дешевле. Здесь все будет прозрачно – мы с каждым участником подписываем договор. Планируем сделать это мероприятие традиционным. И в следующий раз скидки будут начинаться строго от 50%.

– Что нужно простым гражданам, чтобы принять участие?

– Условия просты – нужно приобрести бейдж. В дополнение дается брошюра-путеводитель. Там указан перечень магазинов, ресторанов, отелей и других партнеров-участников, а также размеры скидок, предоставляемых в каждом заведении.

– Магазины дают скидки в ожидании большого притока клиентов. Какие инструменты (помимо онлайн) задействуете



для анонсирования? И во сколько это Вам обойдется?

– Информационная поддержка здесь крайне важна. Мы планируем широко освещать событие и за пределами Алматы. С некоторыми ресурсами удалось договориться о партнерстве, но бывают случаи, когда это невозможно. Так что большую часть рекламы будем оплачивать сами. И это серьезные затраты – около \$150 тыс. Речь идет о рекламе на республиканских телеканалах, радиостанциях, в печатных СМИ, на интернет-порталах. Словом, весь город и вся республика будут в курсе.

– Средств и усилий затрачено масса. Не слишком ли накладно для имиджевого проекта?

– Мы не оцениваем грядущий шоппинг-фестиваль как исключительное «наше» событие. Мы здесь скорее организаторы. Городские власти хотели, чтобы все прошло непременно в дни праздничных мероприятий, посвященных Дню города. Для нас было важно ввести новую городскую традицию. Мы и раньше проводили аналогичные события в разных торговых центрах. Но городской масштаб – это по-настоящему круто! Люди смогут потратить в три раза меньше благодаря скидкам.

У нас нет задачи заработать на событии, для нас важнее – устроить праздник для жителей нашего города и всех гостей культурной столицы страны. Мы ввели символическую стоимость участия в фестивале в 1500 тенге. С одной

стороны, эта стоимость оправдывает себя при первой же покупке участника, а с другой – позволит нам покрыть часть затрат на организацию фестиваля и рекламную поддержку.

– По условиям дисконт-сервиса, Вы охотно возвращаете деньги клиентам, которым не понравились товар или услуга. Будет ли это «золотое правило» действовать во время фестиваля?

– Конечно! Правило распространяется на все акции Chocolife.me. Если клиент остался недоволен и требует вернуть деньги за оказанную услугу – мы связываемся с партнером и выясняем причину проблемы. После чего осуществляем возврат денег клиенту. У нас это занимает не более 24 часов. Нам

кажется справедливым не брать деньги за те услуги, где мы и наш партнер не смогли удовлетворить клиента. Это же понимают и наши партнеры-заведения, поэтому, как правило, спешат предложить клиенту компенсацию, дополнительную услугу или подарок. В 90% случаев просьбы о возвратах действительно обоснованы. К тому же, процент недовольных клиентов Chocolife.me совсем небольшой, уровень возвратов по всем причинам не превышает 5%. Причем большую их часть занимают возвраты, связанные с тем, что пользователь не успел воспользоваться купоном. Стоит помнить, что мы можем возвращать только те деньги, которые пользователи платят нам. Если вы какие-то услуги дополнительно получили, то за них мы уже вернуть деньги не можем.

– Возвращаясь к электронной коммерции: у Вас 53% рынка. При этом ежедневный оборот составляет около 4 млн тенге. Как эта схема выглядит в деталях?

– Мы договариваемся с заведением-партнером о совместной акции для наших пользователей, которых уже более 400 тыс. человек. Условие одно: заведение должно предложить действительно привлекательные условия для нашей аудитории – как правило, скидку от 50%. После согласования условий акция появляется на сайте, и любой пользователь может ее купить. От той суммы, которую пользователь видит на сайте и которую оплачивает, мы получаем свою комиссию, а оставшиеся деньги перечисляем партнеру. Стоит отметить, что в среднем организация одной акции обходится партнеру в 150 тыс. тенге. Если учитывать, что за эти деньги партнер получает обращение к аудитории в 400 тыс. человек, то цена одного рекламного контакта для партнера составит уникальные 37 центов! К тому же, партнер платит только за тех пользователей, которые действительно стали его клиентами, то есть купили услугу. А значит, мы лично заинтересованы в успехе акции. Если мы плохо сработаем – партнер ничего не платит.

Мне кажется, Chocolife.me – идеальный инструмент продвижения как для небольших компаний, так и успешных брендов.

Мадейра. Записки «дикого» туриста



Евгения Шестакова

«Я десять лет работаю на Мадейре, но первый раз вижу туриста-одиночку из Казахстана!» – не переставал удивляться мой гид.

Про нас там слышали. В основном фаворе этот остров у жителей ЮКО. Они приезжают многочисленными группами, семьями, арендуют шикарные виллы и сорят деньгами. «Новые русские» нашим гражданам в этом плане в подметки не годятся. Поэтому казахстанцев на Мадейре любят. Вот честно – любят! А турист-одиночка встретился впервые. Все просто: я не боюсь одна ездить в Европу, я боюсь одна ездить в Каскелен.



Бескрайняя Атлантика
Собираясь в Португалию, я решила, что будет преступлением не заглянуть на этот замечательный остров. И вот уже на Мысе Рока (самой крайней точке Европы) я вглядываюсь в бескрайний океан – где ты там моя Мадейра?

Такое знакомое Средиземное море не идет ни в какое сравнение с Атлантическим океаном. Это просто море, которое из-за влажности и дымки часто кажется серым. Тогда как невозможно синяя Атлантика, свежий бриз, ароматы ресторанчиков на побережье и прочие радости – истинная морская сказка.

Попутный ветер быстро «до-нес» меня до островка, который является и в то же время... не

является Португалией. Мадейра – это автономия со своим правительством, парламентом и укладом жизни. От Португалии до Мадейры – около 1 000 км. Сегодня это расстояние пролетели за час, а сколько времени плыли в неизвестности моряки на своих утлых суденышках?

Кстати, каравелла «Санта Мария» до сих пор бороздит окрестные воды. Хотя это и макет, но действующий. На нем можно смело отправиться на морскую прогулку вдоль береговой линии за 30-40 евро.

Отсюда до побережья Африки – всего каких-то 400 км, и время от времени островитяне по утрам избывают свои авто из марокканского песка.

В гости к Колумбу – легко!
Мадейра – архипелаг и состоит из двух главных островов – самой Мадейры и пустынного островка Порту-Санту. Километры этих песчаных пляжей были открыты первыми в эпоху великих открытий португальских мореплавателей. К тому же здесь сохранился домик Христофора Колумба.

Конечно, в знакомую до боли Турцию попасть легче – ни визы, ни прочих заморочек. Но поверьте, Мадейра стоит того, чтобы отсто-

ять очередь в посольстве, а затем провести 11 часов в воздухе.

Визу казахстанцы получают в посольстве Франции. При наличии всех документов на это уйдет 5-6 дней. Однако документы дипломаты принимают за 3 месяца до вылета! Зато сможете забронировать более дешевые авиабилеты и отели со скидкой. По маршруту Лиссабон – Мадейра самолеты летают по 15 раз в сутки. Проблем с билетами не бывает. Кроме того, низкобюджетными авиалиниями можно воспользоваться всего за 30-40 евро. Но такие скидки зачастую рассчитаны на умелых интернет-пользователей.



Взлетно-посадочная полоса длиной 2800 метров вполноту стоит на огромных сваях и уходит в океан. А иначе никак. До вступления в Евросоюз она была вдвое короче, и доступ к ней имели всего три (!) авиакомпании в мире.

Остров вечной весны, циклонов и пенсионеров
При вылете из Лиссабона меня смутило, что сами португальцы летят на Мадейру в теплых куртках и угтах. А как же быть с романтическим названием – Остров вечной весны?

Но даже несмотря на хмурые тучи над Атлантикой, погода в целом была отличная.

Лишь однажды по острову гулял холодный циклон, который помешал нам увидеть кратер вулкана. Ветер раскачивал машину, и горы были в таком плотном тумане, что гид не рискнул подниматься на самый верх. Словом, лететь в разгар весны на Мадейру, имея в чемодане теплую одежду, правильно. А если вы наметили

сами, куртками отправляются в горы. После обеда – непереносимый ритуал в океанических купальнях. К вечеру дружно идут на ужин, который может длиться 2-3 часа. Слушают музыку, потягивают вино до самого закрытия.

При бронировании столика в ресторанчике на набережной меня удивил сервис. Менеджер уточнил название отеля и пообещал прислать машину. Абсолютно бесплатно.

Овсянка и «зеленое вино»
Гигантский номер с кухней в 4-звездочном отеле обошелся мне в 70 евро за сутки (с завтраком). Поскольку это излюбленное место отдыха у англичан, то на завтрак в обязательном порядке варят овсянку. Но дополнили сие спартанское меню таким количеством закусок, что даже турецкий «all inclusive» бледнеет на этом фоне.

Впрочем, и в остальное время цены в ресторане весьма приемлемы: шведский стол за 15-18 евро с



человека – и огромный выбор превосходных блюд и хорошего алкоголя в вашем распоряжении. Ужин в ресторане на берегу обходится в 20-30 евро.

На Мадейре превосходно готовят не только морепродукты, но и привычное нам мясо. Шашлык из нежной телятины жарят на шампурах из реликтового лавра. Мясо пропитывается неземным ароматом. Добро пожаловать, гурманы!

Португальское «зеленое вино» заслуживает отдельного разговора. В путеводителях пишут лишь про портвейн, но местный напиток – настоящее открытие. Как это ни парадоксально, «зеленое вино» бывает белым, красным и розовым. Молодое, слегка игристое, легкое и освежающее – переливается в бокале на тонкой ножке, словно божественный нектар.

Пока ты сидишь на веранде и наслаждаешься видами, у тебя в руках целая вселенная вкуса. Здесь выращивают виноград, из которого производят знаменитую Мальвазию – густое сладкое вино красного цвета с каштановым оттенком и неповторимым ароматом. Ну и, конечно же, Мадейра славится своей мадерой.

прогулку по левадам – тем более. Левады – горные тропы, которые проложены вдоль старых поливных каналов. Они тянутся на 5, 10, 15 км. Часто в такие пешие прогулки отправляются пожилые люди. Мадейру еще называют «островом стариков», так как здесь отдыхает масса престарелых англичан, швейцарцев, немцев. Но как они отдыхают! Почти все ведут активный образ жизни. Перед завтраком в отеле иду на йогу или устраивают пробежки по набережной. Затем садятся в автобус и с рюкзаками, термо-

ПАРТНЕР ПРОЕКТА



AUTO.LAFA.KZ

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

ТРИ НОВЫЕ РАЗВЯЗКИ
В АЛМАТЫ

Градостроительный совет города Алматы утвердил три транспортных развязки. Как сообщает пресс-служба акима Алматы, в акимате состоялся градостроительный совет под председательством заместителя акима Виктора Долженкова. В ходе совещания представители Управления строительства Алматы, Управления архитектуры, УДП, а также подрядных организаций обсудили дальнейшее развитие транспортной системы города. Специалистами были предложены несколько вариантов строительства транспортных развязок, позволяющих существенно разгрузить автодороги. Всего было одобрено 3 эскизных проекта строительства транспортных развязок на пересечении проспекта аль-Фараби и дороги на Ремизовку, на пересечении улицы Саина и проспекта Рыскулова, на пересечении проспектов Райымбека и улицы Ауэзова, в поселке Калкаман. Первая развязка будет представлять собой разворотный путепровод тоннельного типа под проспектом аль-Фараби для поворота налево и разворота в западном направлении. Транспортную развязку на пересечении проспекта Рыскулова и Саина планируется построить по типу «клеверного листа» с прямым левым поворотом. Эскизный проект третьей развязки состоит из двух разворотных эстакад, с переходом-скоростными полосами движения. В настоящее время эскизные проекты находятся на детальной доработке.

ВОТ И НЕМЦЫ
СЧИТАЮТ ТАК ЖЕ

В Германии признали водителей BMW самыми грубыми и агрессивными на дорогах. Таковы оказались итоги социологического исследования немецким автомобильным клубом (ADAC). Да и вообще, у законопослушных бюргеров наибольшие опасения вызывают водители любых автомобилей с мощными двигателями. Второе место антирейтинга лихачей заняли владельцы Mercedes. Практически каждый третий немец сталкивался с агрессивной поведением с их стороны. 25,9 процента опрошенных назвали самыми невыносимыми соседями на трассах водители Audi. Еще 8,7 процента посчитали, что это те, кто сидят за рулем Porsche. А еще пугает цвет машин, как ни странно. Так, наибольший страх вызывают водители черных авто. 43,5 процента немцев считают, что этот цвет предпочитают бесцеремонные люди. У 9,7 процентов респондентов такое ощущение распространяется и на водителей серебристых машин. Как минимум половина водителей встречаются регулярно на автобанах с лихачами, которые превышают скорость и подрезают. 23 процента немцев недовольны этим, когда ездят по городским дорогам, и только 16 процентов сталкивались с подобным на проселочных дорогах.

ЖЕСТОКИЙ МИР
«ЧИСТОГАНА»

Гонщик Виталий Петров лишился поддержки со стороны спонсоров и может завершить карьеру в «Формуле-1». О возможности прекращения участия российского пилота в F1 поведала менеджер гонщика Оксана Косаченко. «Интереса со стороны спонсоров не было никогда, – сказала Оксана Косаченко. – В России невозможно найти спонсоров для такого проекта как «Формула-1». Когда была поддержка на государственном уровне, этот проект достойно существовал. Да, сейчас государственной поддержки мы лишились. Сегодня перед государством стоят другие задачи». В сезоне-2012 спонсорами команды Caterham, за которую выступает Виталий, являются «Вертолеты России» и негосударственный холдинг ООО «СИБУР». Тем не менее, по информации британского журналиста Джо Сэйварда, близкого к руководству коллектива, они не готовы поддерживать Петрова в следующем сезоне. «Если его (Петрова) друзья в России не принесут наличные, чтобы он мог продолжить карьеру в «Ф-1» в 2013 году, Caterham возьмет другого пилота, который сможет предоставить то, что нужно команде, – написал он в своем блоге. – Роль второго пилота не так важна. Сейчас Петров справляется с ней неплохо, но в «Формуле-1» нет места для сантиментов. Если деньги не появятся, найдутся другие пилоты, способные справиться с работой. Возможно, они будут не столь хороши, как Петров, но стандарты сейчас достаточно высоки».

Еще не предел!

Андрей Макаров

Не дожидаясь мировой премьеры на Парижском автосалоне-2012, компания Volkswagen представила в Берлине новый Golf седьмого поколения. Ажиотаж, вызванный известием о запуске серийного выпуска автомобилей, объясним, ведь Volkswagen пользуется большой популярностью и бьет рекорды во многих странах мира, так как каждый новый автомобиль от концерна Volkswagen обещает быть не только инновационным и стильным, но и «доступным» по стоимости. На сегодняшний день Golf является безусловным лидером продаж в Европе.

Внешность «семерки» претерпела лишь эволюционные изменения, хотя все кузовные панели новые. Основные изменения коснулись платформы – авто построено на новой платформе Modularer Querbaukasten (MQB). Автомобиль полностью узнаваем, однако в нем появились нотки спортивности и строгой солидности. Головная оптика автомобиля в стиле Jetta 2012 года, с более острыми гранями, а вот круглые противотуманки уступили место прямоугольным.



В салоне автомобиля стало просторнее, правда, сам интерьер не очень изменился. Передняя панель осталась прежней, разве что центральная консоль теперь находится под небольшим углом в сторону водителя. Можно отметить также новый руль и другой рычаг коробки передач, модернизированный мультимедийный блок с сенсорным 5,8-дюймовым экраном и измененный блок климатической установки. «Семерка» стала на 56 мм длиннее, на 13 мм шире и на 28 мм ниже предшественника. По габаритам: длина – 4 255 мм, ширина – 1 799 мм, высота – 1 452 мм. Колесная база автомобиля выросла на 59 мм, а объем багажника увеличился до 380 литров, что на 30 литров больше предыдущей модели.

Несмотря на увеличившиеся размеры, вес новинки, по сравнению с предшественником, снизился на 100 кг. Автомобиль стал легче, а значит, экономичнее. По сравнению с шестым поколением седьмое потребляет на 23% меньше топлива. Самая же экономичная модель – электрический Golf.

В первое время на европейском рынке Golf предложат лишь с четырьмя мотора-

ми. Базовым станет новый 1,2-литровый бензиновый турбодвигатель TSI с отдачей в 105 л.с. Более мощным будет 1,4-литровый 140-сильный TSI, что сделало его средним расход топлива до 4,8 литра на сто километров пути.

Также в линейке присутствует пара дизельных агрегатов TDI с рабочим объемом 1,6 л (90 л.с.) и 2 л (190 л.с.). В качестве трансмиссии предлагается шестиступенчатая механика или семидиапазонный DSG.

Самой мощной версией станет Golf R, оснащенный 290-сильным мотором.

В самой простой комплектации в седьмом поколении можно будет найти двухзонный климат-контроль и цветной дисплей. В качестве опции впервые будет доступен адаптивный круиз-контроль, который в версии с МКП работает на скорости от 30 до 160 км/ч. Предполагается, что седьмое поколение по цене не будет отличаться от шестого, в Европе базовую версию можно будет приобрести за 16 075 евро.



Огни столицы

В Астане открыт новый дилерский центр

Дмитрий Фадеев

В последний день уходящего года компания «РОЛЬФ Импорт Казахстан» – официальный дистрибьютор компании Mitsubishi Motors в Казахстане объявила об открытии нового дилерского центра в Астане. Новый дилерский центр «Митсубиши Центр Астана» расположен в деловом центре города, на левом берегу реки Ишим. В рамках открытия центра для гостей и жителей столицы было представлено третье поколение кроссовера Mitsubishi Outlander.

Как и большинство новых автоцентров, «Митсубиши Центр Астана» построен по принципу 3S, что значит продажа, сервис и запасные части (sales, service, spare parts). По словам заместителя директора компании ТОО «РОЛЬФ Импорт Казахстан» Akiyoshi Iijima (Акиёси Иидзима), открытие дилерского центра Mitsubishi 3S стандарта в Астане очень важное событие для бренда Mitsubishi. С момента начала сво-

Третье поколение адаптировали для различного типа дорог, сурового климата и, конечно же, для людей, ведущих активный образ жизни. Впервые старт продаж был дан с рынков России и Казахстана.

Экстерьер автомобиля претерпел ряд изменений. Передняя часть авто «потеряла» всем известную «гигантскую» трапециевидную решетку Jet Fighter, но «приобрела» аккуратную, узенькую хромированную фальшрешетку, которая вкупе с высокой поясной линией, мощными колесными арками и плавно «стекающей» к корме крышей придает автомобилю солидный, в меру агрессивный и стремительный облик.

В интерьере автомобиля использованы мягкий и приятный на ощупь пластик, хромированные вставки, центральная консоль отделана «piano black». Руль получил регулировку по высоте и глубине, а также кнопки управления круиз-контролем и магнитолой. Приборная панель стала



ей деятельности дистрибьютор Mitsubishi Motors в Казахстане принял стратегическую политику внедрения стандарта 3S во всех своих дилерских центрах. «Для нас одной из важнейших задач является довести до сознания автолюбителей РК концепцию надежности бренда», – заявил он.

«Митсубиши Центр Астана» группы компаний Teга Motors включает в себя 900 кв. м шоу-рума для демонстрации полного модельного ряда, сервисную зону в 1260 кв. м с 10 подъемниками, склад на 230 кв. м и зону продаж запасных частей. Для удобства и комфорта клиентов центра прямо на месте будет предложен широкий спектр услуг: от тест-драйва понравившегося автомобиля, а в тест-парке присутствует как Lancer, ASX, Outlander, так и L200, Pajero Sport, Pajero IV, до страховки автомобиля и приобретения авто в кредит.

В рамках открытия нового дилерского центра «Митсубиши Центр Астана» для присутствующих гостей был «презентован» новый Mitsubishi Outlander.

оптиторной и получила цветной TFT-дисплей диагональю 4,2 дюйма с четкой графикой. Багажная дверь теперь цельная и открытие/закрытие «производится» нажатием одной кнопки.

Также в комплектацию модели входят двухзонный климат-контроль, аудиосистема с разъемом для USB/iPod и система мониторинга заднего вида, а сиденья второго ряда имеют регулируемую по углу наклона спинки и могут складываться полностью.

Линейка двигателей составляет два четырехцилиндровых двигателя MIVEC объемом 2,0 л (146 л.с.) и 2,4 л (167 л.с.), которые работают в паре с вариатором INVECS III. Разгон до «сотни» происходит за 10,5 секунд, максимальная скорость авто 195 км/ч. Расход топлива на сто километров пути от 9 литров.

Цена на автомобиль стартует с отметки 5 535 700 тенге. На все авто действует гарантия 3 года или 100 000 километров пробега, а также программа помощи на дороге (MAP).



LOVE

Алматы	103.5 fm
Караганда	104.8 fm
Атырау	103.6 fm
Ақтау	103.8 fm
Актобе	103.1 fm
Экибастуз	103.6 fm
Рудный	105.1 fm
Кызылорда	105.2 fm
Шымкент	101.2 fm
Усть-Каменогорск	73.76 укв

РАДИО ТВОЕЙ МЕЧТЫ