ПРОГНОЗ Стр.4

Сможет ли Казахстан нарастить сотрудничество с Китаем?

ИНТРИГА Стр.5

Регулятор Беларуси рассматривает сделку с БТА

МНЕНИЕ Стр.6

Р. Баталов, председатель совета директоров Raimbek Group

КАПИТАЛ

№7 (479)

// ЧЕТВЕРГ, 26 ФЕВРАЛЯ, 2015

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

Государство хочет упростить процедуру приватизации
страница 2

Как прокачать ретейл современными технологиями
страница 2

Казахстан внес коррективы во внешнюю торговлю с ЦА
страница 7

«Арланы» выиграли у Argentina Condors
страница 14

«Кайрат» и «Астана» откроют сезон
страница 14

Мы в сети
kapital.kz

Решение принято

Виктория Говоркова

Досрочные президентские выборы в Казахстане состоятся 26 апреля 2015 года. Об этом в своем Обращении к народу Казахстана заявил президент страны Нурсултан Назарбаев. «В интересах народа, учитывая его просьбу ко мне и всеобщую волю и ради неукоснительного выполнения Основного закона, я принял решение, и в соответствии с пунктом 3.1 статьи 41 Конституции страны подписал Указ о назначении на 26 апреля 2015 года внеочередных президентских выборов», – заявил Нурсултан Назарбаев.

Президент отметил, что календарные сроки президентских и парламентских выборов выпадают на 2016 год и фактически оказываются совмещенными. «Конституция этого не позволяет. Срок моих конституционных полномочий на посту главы РК истекает в 2016 году. Народом высказываются два предложения: первое – проведение досрочных выборов, второе – проведение референдума о продлении полномочий президента. Оба предложения осуществимы. Но наиболее корректным, отвечающим требованием Конституции являются выборы», – сказал глава государства.

Президент также заявил, что решение относительно своего участия в предстоящих выборах он примет позже, в полном соответствии с Конституцией и законами нашей страны.

Напомним, 14 февраля с инициативой о проведении досрочных выборов президента РК выступила Ассамблея народа Казахстана. По мнению членов Совета Ассамблеи, в условиях нарастающего мирового экономического кризиса проведение внеочередных президентских выборов позволит республике эффективно осуществить программу «Нұрлы жол» и продолжить реализацию долгосрочных приоритетов развития страны. Спустя несколько дней идею проведения досрочных выборов поддержала партия «Нур Отан», с поддержкой инициативы к президенту Казахстана обратился и Сенат Парламента РК.

Вчера днем Нурсултан Назарбаев обсудил возможность проведения досрочных президентских выборов с премьер-министром Каримом Масимовым, председателем Сената Парламента Касым-Жомартом Токаевым, председателем Мажилиса Парламента Кабибуллой Джакуповым и председателем Конституционного совета Игорем Роговым. Во время встречи с премьер-министром Каримом Масимовым глава государства отметил, что консультации с руководителями законодательной и исполнительной ветвей власти проводятся в связи обращениями граждан и различных организаций касательно проведения президентских выборов.

Нурсултан Назарбаев обратил внимание на активную реализацию в стране ряда долгосрочных государственных программ, направленных на развитие ключевых сфер. «По моему мнению, казахстанцы считают необходимым провести выборы для того, чтобы сконцентрироваться на реализации данных программ. Также у граждан имеется озабоченность по поводу происходящих в мире событий, сохранения стабильности внутри страны. Для дальнейшей работы нужна поддержка населения», – заявил глава государства.

Политологи и экономисты, опрошенные «Капитал.kz», сходятся во мнении, что инициатива по проведению досрочных выборов была вызвана комплексом внутренних факторов. Это и значительное снижение цен на нефть и металлы, которое влечет за собой снижение валютных доходов, девальвация российского рубля и, соответственно, наплыв подешевевшего российского импорта, а также другие негативные явления в экономике Казахстана. Принятие антикризисных мер объективно необходимо. «Однако многие такие меры зачастую непопулярны, например, связаны с сокращением социальных расходов. Поэтому логичным выглядит проведение электоральной кампании до реализации антикризисного плана», – отмечает Максим Лихачев, эксперт Российского института стратегических исследований (РИСИ).

Отметим, что на очередные выборы президента и депутатов мажилиса в 2016 году было запланировано 13,7 млрд тенге. На внеочередные выборы президента в этом году потребуется изыскать более 5 млрд тенге бюджетных средств, считает эксперт общественного фонда «Центр экономических исследований оценки и мониторинга» Шолпан Айтенова.

Цифра номера

384 млн тенге

намерена привлечь горнорудная компания за счет IPO

Подробнее [Стр. 3]

Спикер номера

Даурен Валиев,

директор компании AviaMaster Aircraft

Подробнее [Стр. 8]

Цитата номера

«Услуга MNP наиболее востребована на рынках с высокой долей контрактных предложений»,

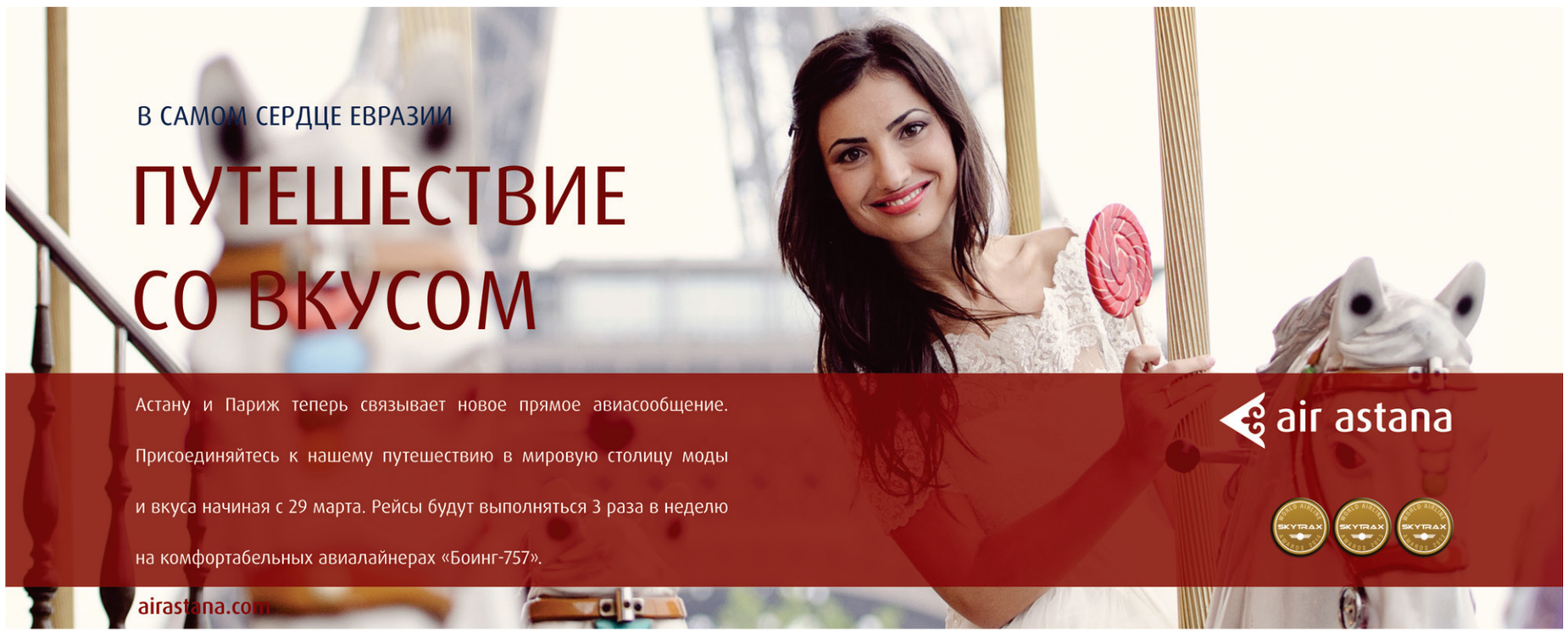
– Светлана Черненко, глава представительства iKS-Consulting в Казахстане

Подробнее [Стр. 10]

Спорт

Геннадий Головкин одолел Мартина Мюррея и повторил рекорд Майка Тайсона

Подробнее [Стр. 14]



КАДРОВЫЕ ПЕРЕСТАНОВКИ И НАЗНАЧЕНИЯ

АЛУА НУРКЕЕВА

\+ избрана членом правления АО «Казахтелеком»

АРНУР НУРКАТОВ

– досрочно прекратил полномочия члена правления АО «Казахтелеком»

БАКЫТ ДЮСЕНБАЕВ

\+ Чрезвычайный и Полномочный Посол Республики Казахстан в Королевстве Испания назначен Чрезвычайным и Полномочным Послом Республики Казахстан в Княжестве Андорра по совместительству

ГАБИТ БАЙЖАНОВ

\+ назначен директором Службы внешней разведки РК «Сырбар»

ДАНИЯР САРЕКЕНОВ

\+ Чрезвычайный и Полномочный Посол Республики Казахстан в Малайзии назначен Чрезвычайным и Полномочным Послом Республики Казахстан в Бруней-Даруссаламе по совместительству

ДАСТАН ЕЛЕУКЕНОВ

\+ Чрезвычайный и Полномочный Посол Республики Казахстан в Королевстве Швеция назначен Чрезвычайным и Полномочным Послом Республики Казахстан в Королевстве Дания по совместительству

ДАУРЕН КАЛИАСКАРОВ

\+ избран членом правления АО «НК «Продовольственная контрактная корпорация»

ЕРЖАН ЖАНГАУЛОВ, КАЙРАТ НУРАХМЕТОВ

– прекратили полномочия членов правления АО «НК «КазМунайГаз»

ЕРКЕН КАСЕЕВ

\+ назначен председателем правления (генеральным директором) АО «Интергаз Центральная Азия»

ЕРЛАН ИДРИСОВ

\+ назначен председателем правления АО «НК «Казахстан инжиниринг»

КАНАТ СУЛТАНБЕКОВ

\+ назначен заместителем председателя правления АО «Казахстан инжиниринг»

КУАНДЫК ТУРГАНКУЛОВ

\+ назначен председателем Центральной избирательной комиссии РК

НУРБЕК ДАИРБЕКОВ

– прекратил полномочия члена правления АО «НК «Продовольственная контрактная корпорация»

САКЕН МУСАЙБЕКОВ

\+ назначен вице-министром культуры и спорта РК

СЕРИК ЕСТАЙ

\+ назначен первым заместителем генерального директора АО «КазТрансГаз»

ТАТЬЯНА ОХЛОПКОВА

\+ назначена членом Центральной избирательной комиссии РК

ШАХРАТ НУРЫШЕВ

\+ – освобожден от должности Национального координатора по вопросам деятельности Шанхайской организации сотрудничества от Республики Казахстан и назначен Чрезвычайным и Полномочным Послом Республики Казахстан в Китайской Народной Республике

Государство намерено упростить процедуру приватизации

АО «Самрук-Казына» выставит на продажу еще 17 своих активов

В этом году в рамках программы приватизации АО «Самрук-Казына» выставит на продажу 17 своих активов, среди которых такие крупные компании, как АО «КазТрансГаз Аймак», АО «Алатау Жарык Компаниясы», АО «Алматинские электрические станции», ТОО «АлматыЭнергоСбыт» и ТОО «Тегис Мунай». В фонде не скрывают, что из-за непростой ситуации в экономике страны им придется вносить коррективы в свои прежние планы. Впрочем, государство со своей стороны готово пойти навстречу будущим инвесторам и упростить существующую процедуру приватизации

Прошлый год для казахстанской экономики выдался непростым. И, судя по прогнозам экспертов, ждать существенных позитивных изменений в этом году не приходится. Мир, а Казахстан является его неотъемлемой частью, входит в зону жесткой турбулентности. Тем не менее правительство готово ввести дополнительные меры, чтобы стимулировать инвесторов вкладывать деньги именно в отечественную экономику.

По словам Даулета Шагирова, начальника управления продажи государственной собственности и постприватизационного контроля Комитета государственного имущества и приватизации Министерства финансов Казахстана, в этом году ведомством уже разработан проект изменений правил продажи госактивов, которые дают возможность организаторам торгов упростить процедуру их проведения. Изменения коснутся и гарантийного взноса, то есть той суммы, которую обязан предоставить в качестве залога каждый участник торгов. Если ранее, по словам Даулета Шагирова, потенциальные инвесторы обязаны были вносить 15% от стоимости выставленного на торги объекта, в какую бы сумму он не был оценен, то теперь решено ограничить верхний предел взноса в 60 млн тенге.

«Оплата гарантийного взноса для участников торгов представляет большие трудности, в связи с выведением из оборота довольно крупных сумм до одного месяца. К примеру, если объект стоит 10 млрд тенге, соответственно придется выводить из производства порядка 1,5 млрд тенге, это, конечно, для любого участника рынка является непростым решением», – заявил Даулет Шагиров в ходе «круглого стола» «Вторая волна приватизации: первые итоги Программы и ее перспективы в новых экономических реалиях», организованного АО «Самрук-Казына» в г. Алматы.

«Круглый стол» был организован с тем, чтобы подвести первые итоги Программы приватизации, стартовавшей в 2014 году по поручению Главы государства, и обсудить с экспертным сообществом и предпринимателями различные инициативы для обеспечения ее дальнейшей успешной реализации. На долю фонда приходится каждый шестой актив, реализуемый в рамках программы.

Как отметила в ходе мероприятия Елена Бахмутова, заместитель председателя правления АО «Самрук-Казына», в 2014 году на торги были выставлены 59 из планируемых к продаже 64 активов, сроки приватизации 5 активов были перенесены на 2016 год. К настоящему моменту реализованы 24 компании на сумму свыше 24 млрд тенге, что значительно превышает сумму оценки. В 2015 году планируется выставить на продажу 17 активов Группы фонда.

Впрочем, в фонде подчеркивают, что задачи продать компании любой ценой нет. «Есть несколько наиболее вероятных сценариев распоряжения непроданными активами. В частности, при неблагоприятных внешних и внутренних экономических условиях, фонд может принять решение о переносе или корректировке сроков реализации активов. При этом, безусловно, будут соблюдены интересы единственного акционера в лице Правительства Республики Казахстан», – рассказала Елена Бахмутова. Она также подчеркнула, что при приватизации фонд уделяет особое внимание экономической целесообразности, и дальнейшая судьба непроданных компаний также будет решаться исходя из этого принципа.

По мнению Олжаса Худайбергенова, директора Центра макроэкономических исследований, очевидным плюсом нынешней программы приватизации является ее прозрачность: начиная от предпродажной подготовки активов и заканчивая непосредственно процедурой самих торгов. Однако, предупреждает эксперт, существенным риском для реализации Программы приватизации является то, что фактически ее старт совпал с началом кризисных процессов в мировой экономике. «В этой атмосфере неопределенности предприниматели не хотят принимать инвестиционные решения, к тому же еще добавился фактор девальвационных ожиданий», – отметил экономист.

Справка. В 2014 году ФНБ «Самрук-Казына» выставил на торги 59 из планируемых к продаже 64 активов. Сроки приватизации пяти активов были перенесены на 2016 год. К настоящему моменту реализованы 24 компании на сумму свыше 24 млрд тенге, что превышает сумму оценки в 1,35 раза. В общей сложности до 2020 года намечена приватизация 106 активов и объектов фонда.

Как прокачать ретейл технологиями

Виктория Говоркова

Мы уже достаточно активно используем современные технологии в разных сферах жизни – от интернет-банкинга до электронного правительства – и даже привыкли к понятию «умный дом». О том, что такие технологии можно эффективно использовать в торговле и сфере услуг, тем самым увеличивая продажи и снижая издержки, говорили участники прошедшего в Алматы PROFIT Retail Day

Ретейл-аналитика – ПДД для продаж

По словам Андрея Калмыкова, генерального директора Trade Help и бизнес-консультанта в сфере торговли, один из самых важных инструментов в этой сфере – ретейл-аналитика. Она позволяет самостоятельно, просто и безошибочно определять самые важные товары, группы, бренды в продажах, подсчитывать убытки от отсутствия товаров на полке, выявлять пики и спады продаж, четко сегментировать покупателей и выделять целевые группы, а также считать ценовые диапазоны и управлять развитием товарных категорий.

Вся эта информация формируется в отчет, который может быть использован в коммерческом, закупочном, операционном департаментах, департаментах маркетинга и рекламы и других подразделениях торговой компании. Как говорит Андрей Калмыков, самое важное – научить сотрудников этих департаментов делать выводы по отчетам и принимать управленческие решения. «Менеджер не должен тратить 10 дней на принятие решения. Он должен получать всю информацию из аналитики и принимать решение за 15 минут», – отмечает эксперт.

Такой маркетинговый инструмент как рейтинговый анализ продаж позволяет значительно повысить эффективность работы торговой компании – например, знание факта, что 125-170 товарных позиций дают 40% оборота. В связи с чем эти товарные позиции надо знать всем – от продавца до закупщика. Всего 7 товарных групп (А и В) дают 64% оборота, поэтому их важно сначала правильно определить, а потом развивать в каждом магазине. Расширение предложения и ассортимента должно быть основано прежде всего на этих группах лидеров продаж.

Умное видеонаблюдение

Если раньше данные с видеокамер, установленных в торговых центрах, интересовали только службу безопасности, то теперь они предлагают ретейлу решение целого спектра задач. Дополнительное программное обеспечение, установленное на IP-камерах, позволяет получать развернутую аналитику для администрации торговых сетей, маркетингового и рекламного отделов, HR, отдела закупок и других.

Они помогут посчитать количество посетителей, дифференцировать их по полу и возрастным группам, отследить их движение по магазину и выявить так называемые холодные и горячие зоны, помогут определить часы наибольшей и наименьшей посещаемости и проанализируют, к каким группам товаров покупатели проявляют наибольший и наименьший интерес. Систему видеонаблюдения можно интегрировать с системой вентиляции и кондиционирования. В зависимости от заполнения тех или иных торговых площадей можно регулировать интенсивность работы этих систем, тем самым экономя средства. IP-камеры могут определить даже количество и продолжительность просмотра рекламы.

Все эти данные позволят администрации торговых центров улучшить схему планировки торговых залов, оптимизировать размещение витрин, торговых стеллажей и рекламы внутри магазинов. Кроме этого, в условиях сильной загруженности магазина появляется возможность быстро оценить ситуацию и привлечь больше кассиров, избавив клиентов от длительного стояния в очередях. По словам Алексея Майорова, менеджера по развитию бизнеса ретейл-сегмента Axis Communications, видеоаналитика в Swatch помогла оптимизировать торговый зал и облегчить посетителям доступ к витринам, что позволило увеличить продажи на 19%. А в сети модной одежды SuperGroup такая система позволила улучшить качество обслуживания. Камеры, установленные у входа в зону примерочных, подавали сигнал продавцам-консультантам в тот момент, когда в эту зону входил покупатель. То есть они могли сразу помочь клиентам с размером или принести нужную модель.

Горнорудная компания за счет IPO намерена привлечь 384 млн тенге

На KASE выходит АО «БАСТ» из ВКО

Анна Видянова

Впервые IPO на Казахстанской фондовой бирже (KASE) проведет горнорудная компания АО «БАСТ», капитализация которой не превышает $22 млн. На продажу планируется выставить порядка 10% акций эмитента от общего количества. За три месяца медь и никель подешевели на 15%. Однако андеррайтеры компании считают, что вскоре цены на сырье восстановят свои позиции. Они уверены, что в 2015 году цена на акции эмитента может вырасти на 50%

АО «БАСТ» – это относительно небольшой эмитент. Для сравнения: капитализация АО «КазТрансОйл» и АО «KEGOC», которые проводили «Народное IPO» на KASE, оценивалась в $2,6 млрд и $1,8 млрд соответственно.

Компания «БАСТ» имеет среднее по размеру месторождение медно-никелевого промышленного типа Максут. Оно расположено в Восточно-Казахстанской области. Фонд прямых инвестиций RCG Investment Advisor вошел в данный проект в 2013 году. «БАСТ – наша портфельная компания, в которую мы инвестировали конвертируемый заем. При этом мы получили опцион на выкуп мажоритарной доли и получили права на недропользование в 2005 году. С этого времени компания сфокусировалась только на работе с месторождением Максут и его развитии», – отметил партнер RCG Investment Advisor Рустем Оспанов.

Месторождение включает запасы руды, насыщенной медью и никелем. Общий объем запасов оценивается в 145 тыс. тонн меди и 112 тыс. тонн никеля. Оспанов подчеркнул, что технические характеристики месторождения оцениваются как средние. «Но существует потенциал увеличения запасов проекта «Максут» в 3 раза. В случае подтверждения этого потенциала можно будет оценить месторождение как крупное. Месторождение было обнаружено в 70-х годах, с тех пор оно периодически разведывалось, вплоть до 2012 года. В 2013 году в тестовом режиме была установлена опытно-промышленная фабрика, но, к сожалению, она тогда еще не была готова к промышленной эксплуатации. В 2013 году в проект зашел наш фонд, и мы начали подготовку к промышленному запуску этой фабрики. Сейчас мы можем достаточно уверенно сказать о том, что проект на 80% готов к промышленному запуску. На объекте фактически закончилось строительство основных объектов инфраструктуры: зданий, общежития, лабораторий, складов, системы энергоснабжения», – подчеркнул Рустем Оспанов.

Андеррайтер размещения АО «БАСТ» «Фридом Финанс» акцентировал, что любые инвестиции в недропользование, как правило, проходят в несколько стадий и на каждой из них проект имеет различную стоимость.

«Сейчас мы заходим на одном из начальных этапов, то есть уже была проведена разведка и стало понятно, что запасы на месторождении есть. Мы начали опытную добычу, но для того чтобы выйти на промышленную добычу, нужно сделать дополнительные инвестиции. На каждом следующем этапе, как правило, стоимость меди и никеля в земле будет прирастать. То есть имеются стандартные модели, которыми пользуются все инвестиционные фонды. Считается, что на старте производства оценка запасов за тонну медно-никелевого эквивалента составляет порядка $66. А к моменту выхода на полную мощность промышленной добычи оценка еще не добытых запасов в земле будет составлять $450 за тонну.

Это дает очень хороший потенциал для раскрытия акционерной стоимости, в том числе для частных инвесторов», – считает Тимур Турлов, генеральный директор «Фридом Финанс».

За счет IPO планируется разместить 18 450 акций и привлечь 384 млн тенге. «Мы намерены завершить строительство недостроенных объектов, объектов инфраструктуры, также в планах осуществить ремонт и реконструкцию оборудования. И самое главное – строительство хвостохранилища. Параллельно мы будем вести научно-исследовательскую работу. Технологию по получению кондиционного никелевого концентрата мы должны будем закончить в III квартале 2015 года. После этого начнем подготовку к запуску никелевого производства и приступим к расширению фабрики в 2,5 раза от текущего размера. Как только мы запустим ее, компания достигнет финансовой устойчивости, самоокупаемости», – подчеркнул Рустем Оспанов.

В ФПИ «RCG Investment Advisor» акцентировали, что за счет привлеченных средств на IPO компания завершит строительство флотационной фабрики, первоначальная годовая мощность которой достигнет 250 тыс. тонн руды. При этом годовой доход прогнозируется на уровне $5 млн. «Во второй половине 2015 года мы планируем начать подготовку к увеличению мощности производства до 600 тыс. тонн. После расширения фабрики, по нашим прогнозам, чистая прибыль АО «БАСТ» достигнет $10 млн. В горизонте 3-4 лет предусматривается увеличение мощности фабрики до 2 млн тонн», – уточнили в ФПИ.

Между тем ситуация на товарных рынках пока не внушает оптимизма. За последние 3 месяца никель и медь подешевели на 15%. С начала года никель потерял в цене 6%, медь – 10%. Например, стоимость меди достигла отметки $5,7 тыс. за фунт. За последнюю неделю (16-22 февраля) цены на нее снизились на 0,87%. «Вероятно, такой тренд наблюдается на фоне закрытия бирж крупнейшего потребителя меди – Китая – с 19 февраля до 24 февраля в связи с празднованием Нового года по лунному календарю», – считают в АО «Сентрас Секьюритиз».

Рустем Оспанов уверен, что цены на медь вернутся к уровню прошлого года после недавнего снижения. «Это временное явление, во многом оно связано с сезонными факторами. К тому же нужно учесть и ситуацию с праздниками в Китае. Даже если бы цены на медь были выше и находились в коридоре порядка $7-8 тыс., то это в какой-то степени повлияло на цену размещения акций АО «БАСТ». В тот момент, когда мы начали вести переговоры с андеррайтером, наблюдаемое падение цен на медь ощутимо повлияло на наши переговоры. В связи с этим мы во многом пошли на большие уступки по дисконту по бумагам АО «БАСТ» к текущей цене», – отметил он.

По заверениям Тимура Турлова, дисконт по простым акциям АО «БАСТ» к текущей цене составит порядка 40%. Цену размещения предполагается обозначить в коридоре 19 843 – 21 827 тенге за бумагу. «Уверен, что в 2015 году акция будет стоить более 30 тыс. тенге», – сообщил он в интервью «Капитал.kz».

Вероятность того, что цены на акции ощутимо просядут, достаточно низка, так как андеррайтер будет иметь возможность влиять на спрос. «В этом размещении после начала торгов мы не бросим бумаги на произвол судьбы. Наша компания будет стабилизировать, поддерживать цену. Данные акции никак не будут ограничены в обращении после начала торгов, инвесторы смогут их продавать с первого дня», – подчеркнул Турлов.

Между тем инвесторы, которые приобретут акции компании в этом году, смогут заработать только за счет перепродажи своих бумаг. «Мы намерены направлять прибыль непосредственно в компанию. Дивиденды можно будет ожидать тогда, когда закончится инвестиционный цикл проекта, это может произойти в 2015, 2016 гг. В частности, на выплату дивидендов может быть направлено 40% чистой прибыли», – сообщил «Капитал.kz» генеральный директор «Фридом Финанс».

В эксклюзивном интервью он предположил, что основными покупателями акций АО «БАСТ», скорее всего, будут розничные инвесторы.

«Единый пенсионный фонд мы не видим в качестве потенциального покупателя, для него это недостаточно крупный проект. Институциональные инвесторы на рынке акций сейчас не активны. По нашим предположениям, средняя сумма сделки с физическими лицами составит $15 тыс. Инвесторы могут приобрести даже одну акцию, заявки на покупку можно будет подать на любое количество акций. Они будут удовлетворены пропорционально, если спрос превысит предложение. То есть, например, если спрос со стороны инвесторов составит $6 млн, то каждая из заявок будет удовлетворена на одну треть. Заявки на приобретение акций можно будет подать с 25 февраля по 20 марта. Торги простыми акциями начнутся 31 марта», – подчеркнул он.

Тимур Турлов предполагает, что спрос на бумаги АО «БАСТ» в большей степени будет сконцентрирован на локальном рынке. «Полагаю, что каких-то ощутимых перекосов со стороны российских инвесторов не будет. Предположительно, мы предложим только 10-20% от выпуска инвесторам из России, остальной объем будет реализован в Казахстане», – сообщил он.

BI GROUP

27 февраля, отель «Radisson» Астана

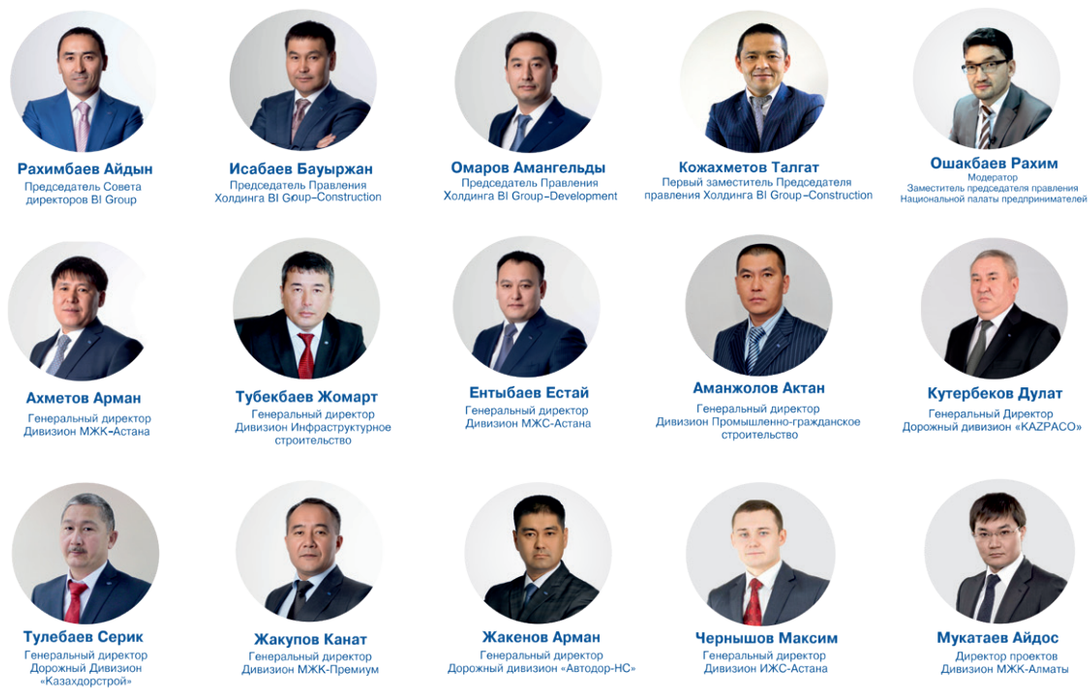
1-Й ЕЖЕГОДНЫЙ СТРОИТЕЛЬНЫЙ ФОРУМ BI GROUP: ИНТЕГРАЦИЯ И ПАРТНЕРСТВО

К участию приглашаются действующие и потенциальные партнеры:
- Строительные подрядные организации
- Проектные организации
- Поставщики (строительные материалы, ГСМ, запчасти)
- Поставщики техники и оборудования
- Банки
- Лизинговые и страховые компании
- Учебные заведения (архитектурно-строительные факультеты и отделения)

Темы для обсуждения:

- Перспективы совместной работы BI Group с подрядными организациями и поставщиками в реализации проектов:
  - девелоперских
  - промышленных
  - инфраструктурных (транспортно-логистические, социальные объекты)
- Планируемые закупки и передача работ на субподряд в 2015 г.
- Нулевая терпимость к нарушениям бизнес-этики
- Электронная торговая площадка - как способ эффективного бизнес-партнерства
- Стандарты работы BI Group с партнерами
  - Прозрачность в закупках и заключении контрактов
  - Критерии выбора поставщиков и субподрядчиков
  - Требования квалификации
  - Правила и регламент тендеров
- Возможности обучения персонала субподрядных организаций на базе Корпоративного Университета BI Group

Участники форума


Рахимбаев Айдын
Председатель Совета директоров BI Group
Исабаев Бауыржан
Председатель Правления Холдинга BI Group–Construction
Омаров Амангельды
Председатель Правления Холдинга BI Group–Development
Кожахметов Талгат
Первый заместитель Председателя правления Холдинга BI Group–Construction
Ошакбаев Рахим
Модератор
Заместитель председателя правления Национальной палаты предпринимателей
Ахметов Арман
Генеральный директор Дивизион МЖК-Астана
Тубекбаев Жомарт
Генеральный директор Дивизион Инфраструктурное строительство
Ентыбаев Естай
Генеральный директор Дивизион МЖС-Астана
Аманжолов Актан
Генеральный директор Дивизион Промышленно-гражданское строительство
Кутербеков Дулат
Генеральный Директор Дорожный дивизион «KAZPACO»
Тулебаев Серик
Генеральный директор Дорожный Дивизион «Казахдорстрой»
Жакупов Канат
Генеральный директор Дивизион МЖК-Премиум
Жакенов Арман
Генеральный директор Дорожный дивизион «Автодор-НС»
Чернышов Максим
Генеральный директор Дивизион ИЖС-Астана
Мукатаев Айдос
Директор проектов Дивизион МЖК-Алматы

Место и время проведения Форума: 27 февраля, 8:30 часов, Отель"Radisson", зал «Сарыарка», г. Астана, пр. Сарыарка 4

По вопросам участия и регистрации просим обращаться:
тел.: + 7 (7172) 55 98 24 +7 747 859 33 99 +7 771 072 02 66
email: forum@bi-group.kz website: forum.bi-group.kz

КАПИТАЛ.KZ
ЦЕНТР ДЕЛОВОЙ ИНФОРМАЦИИ

популярное за неделю

РФ ИЗБАВЛЯЕТСЯ ОТ ГОСОБЛЕГАЦИЙ США

В декабре 2014 года Россия сократила вложения в казначейские облигации США (US Treasuries) на $22,1 млрд, доведя их до $86 млрд против $108,1 млрд в ноябре, о чем свидетельствуют результаты исследования американского минфина и Федеральной резервной системы. Как пишет «Финмаркет», Россия сокращает вложения в US Treasuries четыре месяца подряд. Темпы снижения инвестиций резко ускорились по сравнению с ноябрьскими и были максимальными с марта 2014 года, когда вложения уменьшились на $25,8 млрд, пишет портал newsru.com. Китай, который является крупнейшим кредитором США, в декабре также снизил вложения в американские бумаги на $6,1 млрд. Правда, на фоне общих вложений в $1 трлн 244,3 млрд декабрьское сокращение – это мизер. По итогам года Китай уменьшил вложения в облигации США на $25,8 млрд. На место выбывающих инвесторов приходят новые. Общий объем вложений нерезидентов в US Treasuries поднялся в декабре на $41,3 млрд, до рекордных $6,15 трлн. В группу основных покупателей US Treasuries Россия вошла 2008 году, увеличив инвестиции в казначейские бумаги сразу в 3,5 раза – до $116,4 млрд с $32,6 млрд. На конец декабря 2013 года российские вложения в казначейские облигации США составляли $138,6 млрд. Таким образом, за 2014 год они сократились на $52,6 млрд (почти 38%). Главным фактором сокращения резервов стала политика: так, Центробанк отреагировал на угрозы США и перевел резервы в другие юрисдикции. Регулятор хочет, чтобы резервы были легкодоступны, если понадобятся для спасения отечественных банков и компаний, у которых возникнут проблемы из-за санкций.

ПОЛИЦЕЙСКИЕ ОБЯЗАНЫ НОСИТЬ ВИДЕОЖЕТОНЫ

Для сотрудников дорожно-патрульной службы использование видеожетонов и видеорегистраторов является обязательным. Об этом сообщила пресс-секретарь комитета административной полиции МВД РК Ирина Лукьянина, передает КазТАГ. Оснащение сотрудников дорожно-патрульной полиции видеожетонами проводится уже два года, отметила Ирина Лукьянина. «Сейчас можно сказать, что практически во всех регионах либо на патрульной машине стоит видеорегистратор, либо у сотрудника есть видеожетон», – сообщила Ирина Лукьянина. Она пояснила, что нормативно-правовыми актами запрещено нести службу дорожно-патрульной полиции вне поля зрения этих приборов. Таким образом, составление протокола, общение с участниками дорожного движения должно фиксироваться. По ее словам, сотрудник полиции не имеет возможности самостоятельно отключать видеожетон или видеорегистратор. «Выключать или включать инспектор сам не может ни видеорегистратор, ни видеожетон, это все делается удаленно. При заступлении на службу он берет этот видеожетон, записывается несение службы, обычно это 8-часовой рабочий день. Все 8 часов рассчитаны на то, чтобы была запись. Потом он приходит туда, где сдает протоколы, на место своей службы, и, когда он ставит на зарядку видеожетон, информация автоматически записывается на сервер и хранится», – пояснила она. Срок хранения записей – от двух месяцев до трех лет. «По каким-то преступлениям она (запись) может храниться до трех лет, а по каким-то спорным ситуациям тоже до года. Ну и минимально хранится информация два месяца», – сказала она. В социальных сетях и по WhatsApp было распространено сообщение, что сотрудники дорожной полиции начинают использовать видеожетоны. «С сегодняшнего дня сотрудники ДПС будут использовать аудиовидеожетоны, которые фиксируют весь ваш разговор с ними. Ни в коем случае не предлагайте деньги за «заглаживание ситуации» (так как это будет считаться дачей взятки, за что предусмотрена уголовная ответственность) и не звоните своим Баке/Саке (их уволят с работы), а вас по-любому привлекут к ответственности. По крайней мере, вначале будет строго», – говорилось в рассылке.

ЦЕНА НА НЕФТЬ МОЖЕТ УПАСТЬ ДО $20 ЗА БАРРЕЛЬ

Цена на нефть на короткий период может упасть до $20 за баррель. Об этом заявил бывший министр финансов, глава Фонда по поддержке гражданских инициатив Алексей Кудрин, передает РБК. «Я не отрицаю, что падение цен на нефть может дойти до $20 одномоментно, то есть на какой-то очень краткий период. Я не думаю, что большинство аналитиков считают, что это может случиться надолго, даже больше, чем на несколько месяцев. Поэтому мы ориентируемся на средние цены на нефть от $60 до $80 в диапазоне на этот год», – сказал Кудрин в пятницу на пресс-конференции в Махачкале (цитата по РИА «Новости»). Он отметил, что возвращение цены на нефть к $60 ни о чем не говорит: она может как повыситься, так и понизиться. «Сложилось много факторов, которые пока давят на уменьшение цены на нефть. Года два-три будет привыкание мира к новым ценам. Только по истечении двух-трех лет волатильности цены вверх и вниз мир, наконец, осознает, какую более долгосрочную цену готовы будут все употреблять», – сказал бывший министр финансов. В прошлую среду, 18 февраля, Кудрин заявлял, что колебания мировых цен на нефть будут продолжаться в течение ближайших двух-трех лет, прежде чем будет найдена удобная цена для всех отраслей мировой экономики. «Цена в ближайшие два-три года будет идти вверх и вниз. То, что сейчас она стала $60 за баррель, не говорит о том, что она задержится на этой цифре. Сейчас идет поиск цены, которая станет естественной и удобной для многих отраслей мировой экономики, для обеспечения баланса спроса и предложения», – сказал Кудрин на совместной коллегии Минэкономразвития и Минпромторговли Татарстана (цитата по ТАСС). По его словам, на какой именно отметке будет достигнуто равновесие, пока неизвестно. «Мы это узнаем только через два-три года», – отметил он.

КАПИТАЛ.KZ

ЦЕНТР ДЕЛОВОЙ ИНФОРМАЦИИ

популярное за неделю

С ГРАЖДАН ЕАЭС В РФ БУДУТ ВЗИМАТЬ НАЛОГ 13%

Мера затронет граждан, работающих по найму. Доходы граждан стран-членов Евразийского экономического союза (ЕАЭС), работающих по найму в России, с 1 января 2015 года облагаются по налоговой ставке 13%, сообщает пресс-служба Евразийской экономической комиссии. «Министерство финансов РФ уведомило налоговые органы РФ о том, что доходы граждан Республики Беларусь, Республики Казахстан и Республики Армения, работающих по найму в РФ, в связи со вступлением в силу договора о Евразийском экономическом союзе (ЕАЭС) с 1 января 2015 года облагаются по налоговой ставке 13%, начиная с первого дня их работы на территории Российской Федерации», – говорится в сообщении, передает КазТАГ. Согласно документу, «статьей 73 Договора о ЕАЭС предусмотрено, что в случае если одно государство-член в соответствии с его законодательством и положениями международных договоров вправе облагать налогом доход налогового резидента (лица с постоянным местопребыванием) другого государства-члена в связи с работой по найму, осуществляемой в первом государстве-члене, такой доход облагается в первом государстве-члене с первого дня работы по найму по налоговым ставкам, предусмотренным для таких доходов физических лиц – налоговых резидентов этого первого государства-члена».

GOOGLE ВЫПЛАТИТ ИТАЛИИ 320 МЛН ЕВРО

Такую сумму компания выплатит за сокрытие рекламных доходов. Американская корпорация Google выплатит Италии налогов на 320 млн евро за регистрацию доходов от рекламы на Бермудах и в Ирландии, пишет портал ANSA.it. По данным налоговых органов, налоги не были уплачены с базы в 800 млн евро в 2008-2013 годах. Представитель Google заявил, что соглашение пока не достигнуто, однако компания активно сотрудничает с налоговыми органами, передает РБК. Как отмечает газета La Republica, в конце 2014 года правительство Ирландии приняло решение о необходимости изменить ситуацию, когда многие крупные компании, типа Amazon и Microsoft, использовали страну в качестве «налоговой гавани». В декабре 2014 года Google заявил о закрытии новостного агрегатора Google News в Испании. По словам главы подразделения Ричарда Гингласа, причиной стало принятие законопроекта, который обязывает новостные агрегаторы платить за размещение в поисковой выдаче фрагментов текстов СМИ. После стало известно, что в Евросоюзе не исключают возможности введения налога для Google и других интернет-компаний из США.

ГРЕЦИЯ НИКОГДА НЕ ПОГАСИТ СВОИ ДОЛГИ

С таким мнением выступили аналитики банка JPMorgan. Греция никогда не сможет расплатиться по взятым на себя долговым обязательствам. Европейские власти будут стараться сохранять греческую проблему в «замороженном виде» как можно дольше. С таким мнением выступили в банке JPMorgan. В своем интервью агентству «Блумберг» данную точку зрению озвучил Дэвид Келли, главный глобальный стратег одного из ведущих американских инвестбанков. По его мнению, в Брюсселе будут стремиться оттягивать момент дефолта Греции и возможный выход из еврозоны, сообщает vestifinance.ru. «Греция никогда не сможет расплатиться по взятым на себя долгам, учитывая состояние греческой экономики и размер госдолга страны. Европейские власти придерживаются своей прежней стратегии: они просто пристегнули Грецию сбоку еврозоны и немного подкармливают ее. Тем временем другие проблемные страны Европы и европейские банки постепенно восстанавливаются после кризиса. В настоящий момент мы видим, что экономическая ситуация в Испании, Ирландии и Италии начала улучшаться. Но Греция, скорее всего, так и будет оставаться в критическом состоянии. Но чем дольше будет сохраняться текущий статус-кво, тем менее опасным, в представлении Брюсселя, будет выход Греции из зоны евро», – заявил он. Кроме того, добавил Дэвид Келли, «в Европе могли бы оказать более существенную помощь Греции с самого начала. Вместо этого греков прямо посреди рецессии заставили начать масштабные сокращения государственных расходов. Это, прямо скажем, было плохим решением. С самого начала греков поставили в невыгодное положение, предложенные меры только ухудшили ситуацию в экономике». В середине февраля в своем интервью «Блумберг» Лоуренс Финк, глава BlackRock, самого крупного инвестфонда в мире, отметил, что греческие долги больше не являются «проблемой» для частных компаний. Большая часть долговых обязательств Греции перешла на баланс ЕЦБ и МВФ.

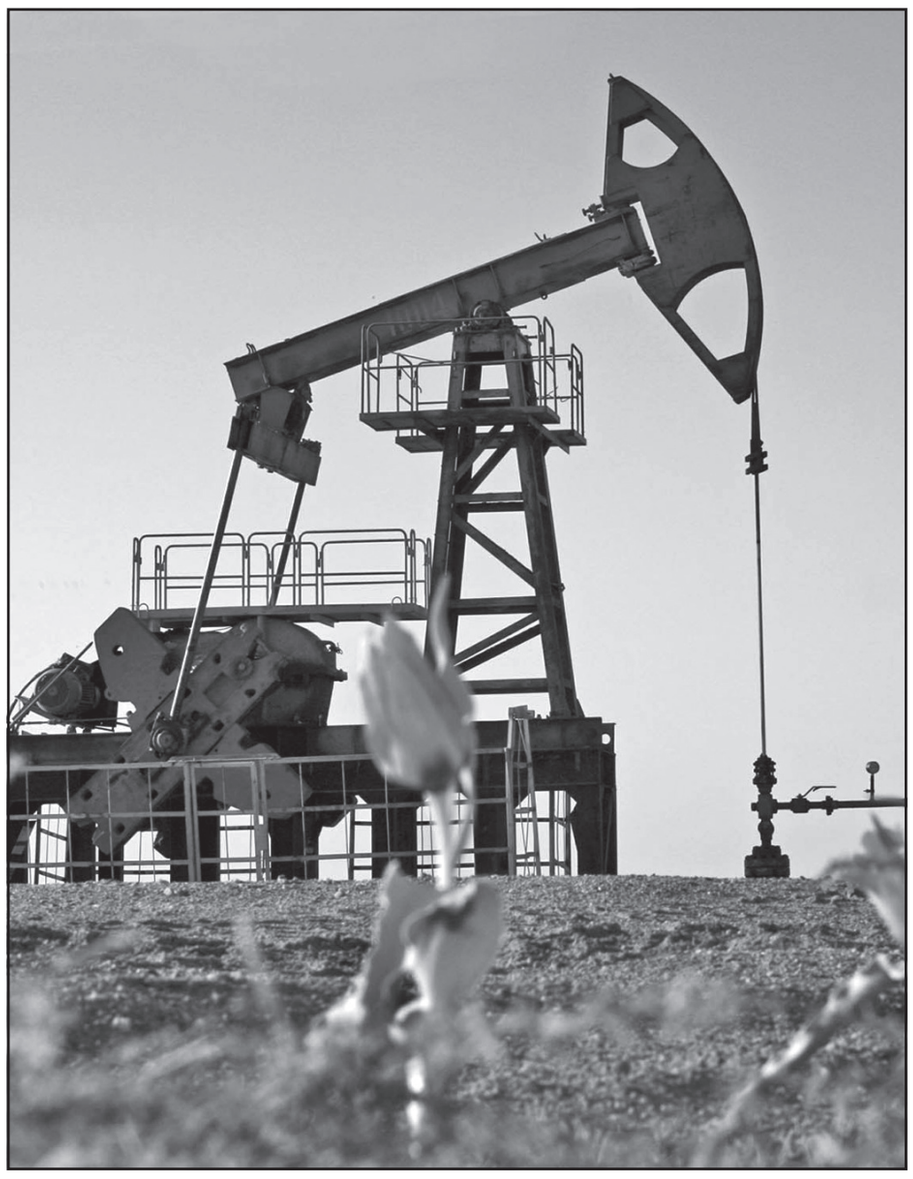
АЗЕРБАЙДЖАНСКИЙ МАНАТ ДЕВАЛЬВИРОВАЛИ НА 33,5%

Местные власти объяснили причины девальвации. Центральный банк Азербайджана установил официальный курс маната по отношению к доллару на уровне 1,05/$1, передает КазТАГ. «Центральный банк Азербайджана установил официальный курс маната по отношению к доллару на 21 февраля на уровне 1,05 маната/$1 против 0,7862 маната/$1 на 20 февраля», – говорится в публикациях. Таким образом, манат девальвировался на 33,5%. Как отмечается, данное решение направлено на стимулирование многовекторного развития национальной экономики Азербайджана, укрепление конкурентоспособности на мировом рынке, повышение экспортного потенциала страны.

Как «подружить» нефть и экономику

Эксперты назвали аргументы против НПЗ в Мангистау

Елена Тумашова



Министерство энергетики РК рассматривает 6-7 предложений, где строить четвертый нефтеперерабатывающий завод. По словам Узакбая Карабалина, первого вице-министра энергетики, поступили предложения из разных регионов и от разных компаний, и сейчас они находятся на обсуждении рабочей группы ведомства. После того как будут сделаны необходимые расчеты, лучшее предложение представят на рассмотрение правительству. Вместе с тем недавно Алик Айдарбаев, аким Мангистауской области, говорил о возможности расположения четвертого НПЗ именно здесь. Идея не нова, она периодически выдвигается в последние годы, а появилась еще в начале 1990-х и тогда даже были проведены определенные подготовительные работы. Деловой еженедельник «Капитал.kz» попросил экспертов оценить кандидатуру Мангистауского региона как потенциальной площадки для нового завода.

Ориентир – экспорт?

Один из главных аргументов акима Мангистауской области – продукцию этого завода можно будет отправлять на экспорт, портовые и железнодорожные возможности этому способствуют. Насколько целесообразно строить завод под такие цели именно в этом регионе?

Как говорит Акбар Тукаев, советник генерального директора инжиниринговой компании «КАЗГИПРОНЕФТЕТРАНС», Каспий можно было бы задействовать в транспортировке, но вопрос в том, что там присутствуют Иран и Азербайджан, по сравнению с которыми возможности Казмортрансфлота «достаточно малы». С точки зрения обеспечения продукцией у Ирана и Азербайджана хватает своей нефти и своих нефтепродуктов, и они в полной мере покрывают потребности прикаспийских стран. Отправлять в Европу и дальше – транспортные издержки сделают продукцию более дорогой. Плюс к этому для строительства нового предприятия потребуются инвестиции в размере $5-6 млн, которые в первые лет 5 нужно будет отбивать, соответственно, нефтепродукты с этого завода будут не самые дешевые. «То есть в первые несколько лет им будет достаточно сложно соперничать с зарубежными аналогами, – поясняет эксперт, – а чтобы успешно конкурировать на рынке нефтепродуктов в настоящее время, нужно иметь, во-первых, очень хорошее качество, и, во-вторых, низкую себестоимость».

Поэтому отвечать на вопрос, стоит или нет строить завод, ориентированный на экспорт, по мнению Акбара Тукаева, нужно с позиции того, есть ли гарантия, что эти нефтепродукты потом будут востребованы. Очень важный момент: сейчас в мире простаивает огромное количество мощностей, 700 НПЗ по всему миру рассчитаны на 95-96 млн баррелей, но производят они порядка 92 млн баррелей в сутки. «В последнее время новые заводы строят на объемы переработки 8-10 млн тонн. В Казахстане, по сути, не хватает перерабатывающих мощностей приблизительно на 2-3 млн тонн в год. При этом с трех сторон от нас конкуренты – гиганты нефти и нефтепереработки, Иран, Россия и Китай, для которых наши объемы – это капля в море», – рассказывает аналитик. Нужно еще учесть, что после модернизации трех существующих НПЗ – Атырауского, Павлодарского и Шымкентского – Казахстан будет обеспечен отечественным бензином и дизельным топливом. Об этом же недавно говорил министр энергетики Владимир Школьник. Объемы переработки нефти, сказал он, после завершения работ на НПЗ увеличатся на 29,4% – с 14,5 млн тонн до 18 млн тонн в год, глубина переработки возрастет до 83%-90%, выработка бензина марки АИ-92 повысится с 12% до 21%, АИ-95 и АИ-80 – с 0,7% до 10%.

«Нарастание объемов внутреннего рынка, возможно, произойдет после 2020 года, будет после этого лет 5-6, чтобы провести соответствующие проектные процедуры и приступать к строительству. То есть сверхоперативной необходимости в строительстве четвертого НПЗ сейчас нет», – добавляет аналитик.

Нужно быть в тренде

Одна из современных нефтяных тенденций – не просто строить традиционный НПЗ, а делать его частью нефтегазохимического комплекса. К этому толкает очень сильная конкуренция в нефтепереработке. «Сейчас выживают в основном нефтеперерабатывающие заводы, которые находятся в интегрированной системе какой-нибудь крупной транснациональной корпорации или крупной национальной компании, вроде Shell или Saudi Aramco. Хорошая интегрированная система таких гигантов включает в себя геологию, научно-технические работы по нефтеразведке, добывающие, транспортные, перерабатывающие мощности, нефтехимический комплекс, вплоть до возобновляемых источников энергии», – рассказывает Акбар Тукаев. По его мнению, в Казахстане в какой-то степени таким условиям отвечает «КазМунайГаз», но сейчас у этой компании «других задач хватает» – не до еще одного НПЗ.

Вместе с тем, по мнению эксперта, если и выбирать оптимальное место дислокации нового завода, то нужно обратить внимание на южные регионы – самые нефтепотребляющие. Транспортировать сюда продукцию из Мангистау – не самый близкий путь.

Heavy нефть

Если исходить из той точки зрения, что главное условие существования нефтеперерабатывающего завода – бесперебойное обеспечение его сырьем длительное время, то более подходящего места для четвертого НПЗ, чем вблизи Кашагана, в Казахстане не найти. Такого мнения придерживается Олег Егоров, главный научный сотрудник Института экономики МОН РК. «Мангистауские месторождения – Узень, Жетыбай, на Бузачи – самые крупные Каламкас, Каражанбас. Нефть с них тяжелая, не имеет достаточного удельного веса легких фракций, необходимых для производства бензинов и дизельного топлива. Причем узеньская и жетыбайская – это высокопарафинистые нефти, надо будет на месте удалять парафин. Каламкасская и каражанбасская наряду с побочными веществами содержат значительное количество металлов – ванадия, никеля. За счет этого осложняется схема переработки, увеличиваются затраты на переработку. И это при небольшом выходе светлых нефтепродуктов – дизельного топлива, авиационного и автомобильного бензинов», – поясняет эксперт. Если мангистауские нефти имеют выход светлых нефтепродуктов приблизительно 20-25%, то кашаганское сырье – 73-75%.

При этом нужно еще думать о бесперебойных поставках нефти в течение длительного времени. По оценке Олега Егорова, на Мангышлаке добычи не столь значительные. Причем если Узеньское месторождение на 100% казахстанское, то, например, на Каламкасе, Каражанбасе присутствуют российские, китайские компании. В Кашагане же доля казахстанской компании составляет 16,88%. «Выйдет Кашаган на приличную мощность – значит, мы обеспечим сырьем завод, который может быть расположен вблизи. На станции Карабатан, например, где строится нефтехимический комплекс. Это же смежные производства. И если там выбрана площадка для нефтехимического комплекса, почему бы одновременно не поставить нефтеперерабатывающий завод?» – делится своим видением Олег Егоров. Предприятие, расположенное именно там, могло бы с легкостью обеспечить весь прикаспийский регион.

Если же новый завод и будет построен в Мангистауской области, то, по мнению эксперта, нужно ориентировать его на выделение масляных фракций, парафина, это будет приносить прибыль государству. «Когда мы говорим про нефть, все думают только о бензине, дизтопливе – и все. Однако из нефти можно извлечь более 100 различных видов нефтехимических веществ, которые мы сегодня завозим в страну. Но это пока никого не интересует», – говорит эксперт. Точно так же можно было бы выделять ванадий и никель. В Канаде уже давно выделяют ванадий из песка по схожей технологии. «В течение нескольких лет мы эксплуатируем эти месторождения, но все никак не можем приступить к такому производству. И вот эти ванадиевые и никелевые «залежи», которые находятся в нефтяной структуре, так и вылетают или в трубу, или на экспорт вместе с нефтью», – заключает аналитик.

Сможет ли Казахстан нарастить сотрудничество с Китаем?

Елена Тумашова

По прогнозам британского нефтегазового гиганта BP, в 2035 году крупнейшим в мире потребителем нефти станет Китай. Сможет ли Казахстан воспользоваться ситуацией и нарастить нефтяное сотрудничество со своим соседом?

BP предполагает, что через 20 лет треть мирового ВВП будет приходиться на Китай и Индию (если считать, что их показатели будут расти на 5,5% ежегодно и к обозначенному сроку мировой валовой внутренний продукт удвоится). Эти две страны займут, соответственно, первое и третье места по размерам экономики, их население составит 3 из предполагаемых 9 млрд жителей планеты. Отметим, что КНР уже причисляли к мировым экономическим лидерам – прошлой осенью МВФ обновил прогноз, где предположил, что по итогам 2014 года ВВП Поднебесной, пересчитанный по паритету покупательной способности, составит $17,6 трлн, в то время как США отстанут от этой цифры на $0,2 трлн. Впрочем, по ВВП, посчитанному по текущему обменному курсу, Китай все же пока далек от экономической вершины мира – $10,4 трлн против американских $16,8 трлн.

К 2035 году, прогнозирует BP, Китай станет крупнейшим потребителем нефти, ему потребуется 18 против нынешних 7 млн баррелей в сутки. Вместе с тем лидирующие в настоящее время США сократят суточное потребление с 19 до 17 млн баррелей.

Основными поставщиками «черного золота» в КНР, по информации 2011 года, стали Саудовская Аравия, Ангола, Иран, Россия, Оман, Ирак, Судан, Венесуэла, Казахстан, Кувейт. Доля Казахстана невелика: 5 млн тонн нефти в год – такие данные недавно озвучил Сауат Мынбаев, председатель правления НК «КазМунайГаз». К слову, в общем пироге нефтяного экспорта это тоже небольшой кусок. Узакбай Карабалин, первый вице-министр энергетики РК, сообщил на этой неделе, что республика может поставить за рубеж 60 млн тонн нефти в 2015 году.

Итак, главный вопрос – сможет ли Казахстан со временем нарастить сотрудничество со своим соседом? Как говорил глава КМГ, в связи с падением цен на нефть по объему поставок нефти в Китай, так же, как и по объему транзита российского сырья через территорию республики (7 млн тонн в год), «пока больших изменений нет».

Сергей Смирнов, эксперт в нефтегазовой сфере, говоря об этой ситуации, указывает на то, что в последние несколько лет добыча нефти в Казахстане идет с сокращением: если в 2013 году было добыто 81,8 млн тонн, в 2014 – 80,8 млн тонн (при ожиданиях 83 млн тонн), то на 2015 год озвучен прогноз – 80,5 млн тонн. «Кашаган завис, по крайней мере, до 2016 года, и еще не известно, будет ли работать в дальнейшем. Потому что, если цены на сырую нефть останутся низкими, на нынешнем уровне, разрабатывать его будет нерентабельно», – комментирует аналитик.

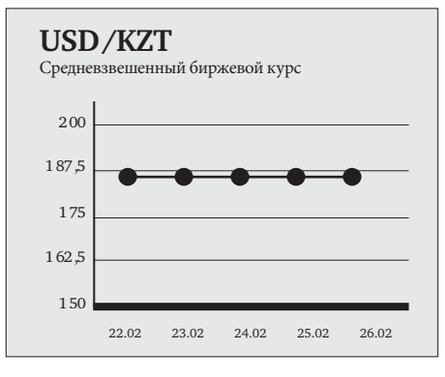
Вместе с тем Узакбай Карабалин поделился оптимистичным прогнозом. «В 2017 году мы ожидаем увеличения добычи нефти до 86 млн тонн, в 2020 году – до 104 млн тонн», – сказал он на этой неделе на брифинге в Службе центральных коммуникаций. Спикер пояснил: объемы появятся в основном за счет расширения месторождения Тенгиз и возобновления добычи на Кашагане.

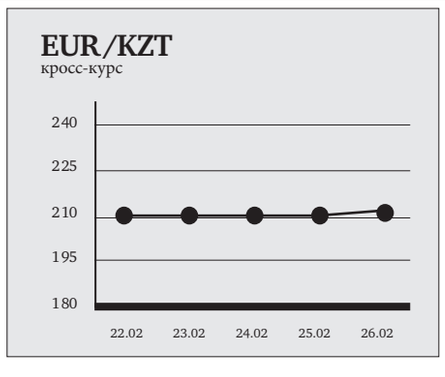
Однако Сергей Смирнов обращает внимание на четко обозначившуюся тенденцию снижения темпов роста нефтедобычи. Так, если до 2004 года ежегодная добыча росла в среднем на 15%, то с 2005 года – на 4,8%, а с 2011 года – всего на 0,4%. Сокращение добычи в последние годы, по его мнению, связано с отсутствием новых месторождений, которые «обеспечивали бы заявлявшееся ранее, в 2007 году, производство 180 млн тонн нефти в 2020 году». А эта проблема напрямую связана с тем, что проведенные чиновниками «инновации» привели к практически полному уничтожению геологической инфраструктуры и, соответственно, резкому сокращению объемов геологоразведочных работ и потере квалифицированных кадров. «К примеру, восполнение запасов «КазМунайГаза» планируется за счет переоценки и доизучения уже десятилетиями разрабатываемых месторождений, – иллюстрирует ситуацию аналитик. – Полагаться на расширение производства на Тенгизе или запуск коммерческой добычи на Кашагане в ближайшие годы не стоит, поскольку в сроках их ввода нет определенности».

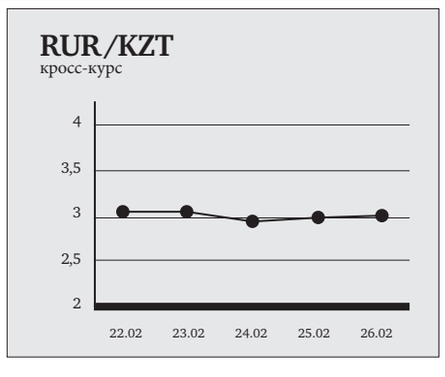
Вместе с тем еще осенью прошлого года министерство национальной экономики страны сообщало, что вопросы диверсификации экспорта нефти прорабатываются, хотя антироссийские санкции пока не предполагают блокаду поставок нефти и газа из России в ЕС. Крупный рынок сбыта казахстанской нефти – Китай, вместе с этим альтернативой может выступить Иран, а также изучается вариант экспорта в Азербайджан через морской порт Актау и Каспийское море.

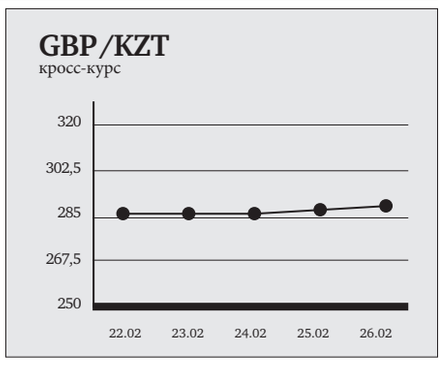
Жарас Ахметов, директор компании Oil Gas Project, согласен с тем, что Казахстану стоит диверсифицировать нефтяные потоки для обеспечения в будущем транспортных потоков, поскольку «жизнь богаче наших представлений о ней, и еще год назад конфликт на Украине и санкции против России казались сюжетом плохого фантастического романа». «Соответственно, для нас важны направления и на Баку, и на Китай. И если потребуются капитальные вложения в развитие инфраструктуры, то это не будут выброшенные на ветер деньги», – говорит эксперт.

Сергей Смирнов отмечает, что из вариантов сотрудничества с Ираном, Азербайджаном и Китаем вариант с Ираном выглядит вполне перспективным, особенно с учетом того, что санкции с этой страны могут снять. Но в целом, по мнению аналитика, пока у Казахстана нет возможности нарастить экспорт сырой нефти куда-либо, поскольку просто нет возможностей резко увеличить объемы добычи. «Хотя до 2035 года загадывать сложно», – заключает он.









В этом мире все продается, вопрос только в цене

Антон Жданов

В 2015 году, по планам бывшей команды БТА во главе с Мухтаром Аблязовым, его белорусская «дочка» должна была занять порядка 5% доли на этом рынке. Мечтам беглого банкира так и не суждено было сбыться. Сегодня «Казкоммерцбанк» ведет переговоры о продаже этого актива. Сделка должна завершиться к середине марта, – сообщил «Капитал.kz» источник, близкий к банковским кругам Казахстана.

Документы о предстоящей сделке по продаже «БТА Беларусь» уже переданы белорусскому госрегулятору для согласования, – отметил источник. Как ранее сообщал «Капитал.kz», стоимость белорусского БТА может составить от $7,1 млн до $9,94 млн. Однако, как рассказал источник, сумма сделки составляет порядка $15 млн.

Между тем, как писали белорусские издания, переговоры с «Трастбанком» ведутся с конца прошлого года и уже вышли на финишную прямую. Тогда, по данным СМИ, финансовые институты намерены были завершить сделку к середине февраля.

В «БТА Беларусь» и «Трастбанке» не подтвердили проведение сделки. Как сообщила изданию «Капитал.kz» Валентина Саксон, председатель правления «Трастбанка», «банк рассматривает различные возможности и действия. В настоящее время условия и формы их реализации находятся на стадии изучения и согласования».

Пресс-служба «Казкоммерцбанка» также отказалась комментировать эту информацию.

На днях председатель правления белорусского «БТА Банка» Султан Маренов в интервью порталу Infobank.by сказал: «Сейчас мы не можем говорить, что есть конкретная сделка. Всегда что-то продается и покупается. Поэтому, если кто-то где-то что-то обсуждал – это не обязательно говорит о том, что сделка уже происходит. Есть варианты увеличения капитала, увеличения возможностей, потенциала для развития нашего банка».

Он также отметил, что есть хорошая шутка: когда спрашивают, продается или нет, можно ответить, что в этом мире все продается, вопрос только в цене.

Об итоговом слиянии БТА и «Трастбанка» пока говорить рано, сообщил «Капитал.kz» финансовый аналитик BusinessForecast.by Александр Муха.

«Я тоже видел разные сообщения, включая те, в которых БТА говорит о том, что сделка может и не состояться. На мой взгляд, исходя из текущей ситуации, продажа актива выглядит нецелесообразной, поскольку на белорусском рынке и в других странах региона наблюдаются невысокие значения рыночных мультипликаторов. Если смотреть торги тех же российских банков, размер этого показателя в районе одного», – отмечает аналитик.

Напомним, что после введения новых требований Нацбанка Беларуси с 1 января 2015 года нормативный капитал финансовых институтов должен составлять не менее 25 млн евро в рублевом эквиваленте. Оба финансовых института не выполнили эти требования. На 1 января 2015 года нормативный капитал «Трастбанка» составил 18,1 млн евро, белорусского «БТА Банка» – 12 млн евро.

«Есть один показатель, который мы пока не выполняем, в части нормативного капитала. Это отношение нормативного капитала к требуемым размерам. Но эта ситуация находится на контроле акционера», – отметил Султан Маренов.

В законодательстве Беларуси также прописано, что банки с капиталом ниже 25 млн евро могут по решению своих акционеров стать небанковскими кредитно-финансовыми организациями. Но перечень финансовых операций, которые они могут выполнять, будет ограничен.

На сегодняшний день акционерами «Трастбанка» являются белорусские компании «Интерспортпроект» (41,98%) и «Сатурн-Инфо» (58,02%). Однако обе компании на 100% принадлежат кипрским Ambrol Holding Limited и Esbly Investments Limited, которыми, в свою очередь, владеет Almando FZE (Объединенные Арабские Эмираты). Конечным бенефициаром значится некто Мохаммад Ахмад Салем Халифа Альзараим аль Сувайди.

Стороны так активно опровергают проведение этой сделки, что вызывает сомнение наличие переговоров.

«Я бы не исключал вариант, что казахстанский банк может остаться акционером белорусского «БТА Банка» и увеличить капитал до необходимого уровня. Не исключено, что может появиться и другой акционер, как альтернативу нужно учитывать и иностранных инвесторов. Процентов 70, что это будут компании из СНГ, в частности, из России, 30% – из Европы», – добавил эксперт.

Гипотетически, по его мнению, может идти речь о российских инвесторах. Сейчас в капитале банков Беларуси представлены основные инвесторы из России, в том числе Сбербанк, ВТБ, они могли бы приобрести белорусскую «дочку» БТА. «Но опять же, я не исключаю, что может прийти инвестор из Европы. В качестве примера могу привести OTP bank – это венгерская группа, которая представлена в России и Украине. Они неоднократно проявляли интерес к Казахстану и Беларуси», – отметил эксперт. Если есть возможность приобрести хороший актив, каким является БТА, и по хорошей цене, то почему бы не купить, подчеркнул он.

Напомним, что «дочку» в Беларуси БТА приобрел в октябре 2004 года. Тогда казахстанский фининститут купил 49% акций «Астанаэксимбанка» (ныне «БТА Беларусь»), а в 2008 году увеличил долю своего участия в уставном капитале до 99,29% путем приобретения акций, ранее принадлежавших другим акционерам банка.

Игорь Мажинов: «До драматического сценария, полагаю, дело не дойдет»

Вероника Герман

Многие эксперты говорят о начавшемся полномасштабном финансовом кризисе в Казахстане. И, как известно, банковский сектор одним из первых испытывает на себе его влияние. Как казахстанским банкам работать в спартанских условиях и на чем зарабатывать, в интервью «Капитал.kz» рассказал Игорь Мажинов, председатель правления АО «Bank RBK».

- Игорь Шарипканович, каковы ваши ожидания развития банковского сектора Казахстана в 2015 году?

- Какие-либо значимые источники роста банковского сектора пока что не просматриваются. В связи с этим, по моей оценке, рост в текущем году будет умеренным, в пределах 5-10%. По-прежнему остается проблема с дефицитом тенговой ликвидности, населению не совсем ясна политика в отношении курса национальной валюты. Относительное удешевление российских товаров может ощутимо сказаться на отечественном реальном секторе экономики и, соответственно, на казахстанских банках. Не стоит забывать и о резком снижении цен на основные экспортные товары Казахстана, что, безусловно, будет влиять не только на самих игроков добывающего сектора, но и на компании, занимающиеся предоставлением сервисных услуг и обслуживанием предприятий-сырьевиков. В этих условиях для экономических субъектов важно быть предельно мобилизованными, чтобы максимально быстро и умно реагировать на рыночные флуктуации. Это тот самый момент, когда за счет правильных действий в сложной и труднопредсказуемой ситуации банк может серьезно усилить свою конкурентоспособность и привлечь на свою сторону новых клиентов.

- На чем казахстанским банкирам стоит сосредоточиться в этом году для развития бизнеса и рынка в целом?

- Я предполагаю, что снижение поступлений от экспорта приведет к тому, что зарабатывать деньги в Казахстане станет сложнее. Как следствие, к тому, что заработано, люди и компании будут относиться гораздо щепетильнее, чем в тучные времена. Для банков это означает, что клиенты станут намного более требовательными и разборчивыми. Выиграют в данной ситуации те банки, которые смогут, во-первых, доказать клиентам свою абсолютную надежность и, во-вторых, обеспечить лучшее качество сервиса.

- Как вы могли бы оценить казахстанский кредитный рынок, какие имеются драйверы для его роста?

- Рост кредитования должен подпитываться соответствующим фондированием, причем тенговым, потому что спроса на валютные займы в Казахстане нет. Сейчас единственным приемлемым источником привлечения средств для отечественных банков остается внутренний депозитный рынок, но и он переживает ощутимый валютный перекос. Так что от чересчур оптимистичных прогнозов в отношении активизации выдачи кредитов я бы воздержался.

- Аналитики утверждают, что год будет сложным. Как вы готовитесь к возможным проблемам? Планируете ли вы сокращать бюджет?

- Пока мы не поднимаем вопрос пересмотра бюджета. Год, безусловно, будет непростым и в какой-то мере, возможно, переломным, поскольку регулятор и правительство страны осознают все текущие проблемы сектора и, насколько мы понимаем, готовят к реализации пакет мер. Мы со своей стороны держим руку на пульсе и готовы функционировать в рамках любого рыночного сценария.

- Расскажите, пожалуйста, в целом о стратегии вашего банка на этот и следующий год…

- В среднесрочной перспективе Bank RBK намерен закрепить за собой статус одного из лидеров группы средних банков Казахстана. По итогам 2014 года удельный вес наших активов в совокупном объеме активов отечественного банковского сектора достиг 2,8%. Мы планируем довести нашу рыночную долю до 3% и поддерживать ее на этом уровне в течение ближайших трех лет.

С момента ребрендинга мы росли достаточно быстро, но я бы не назвал этот рост агрессивным – сказался эффект относительно низкой стартовой базы. Сейчас, когда Bank RBK занял заметное место на рынке, сохранение набранных темпов роста было бы сопряжено с известными рисками, которые банку не нужны. Поэтому мы решили сознательно притормозить и управлять ростом таким образом, чтобы он соответствовал 3%-ной рыночной доле. При этом будет сделан еще больший упор в сторону надежности: уже до конца следующего года мы досрочно выполним требования регулятора по увеличению собственного капитала до 100 млрд тенге.

- Какой будет стратегия развития вашего банка в случае ухудшения экономического положения в стране?

- До драматического сценария, полагаю, дело не дойдет. Если давление неблагоприятной внешней конъюнктуры на экономику страны затянется, мы можем несколько скорректировать планы по расширению филиальной сети и будем делать еще больший упор на качестве.

- Какие основные задачи стоят перед вашим банком на сегодняшний день?

- Продолжится работа по расширению нашей филиальной сети. В ближайших планах открытие филиала в Западном Казахстане. Будем активно усиливать присутствие в розничном сегменте через открытие небольших отделений RBK Express по обслуживанию физлиц. Наш головной офис переедет в новое здание, расположенное в престижном районе Алматы, сейчас там идет капитальный ремонт. Будет реализован крупный проект по замене информационной системы банка на самую современную. И, безусловно, традиционной остается задача предоставления высочайшего уровня сервиса и повышения степени удовлетворенности наших клиентов.

В то же время стратегически важным направлением для банка является развитие дистанционного обслуживания. Активно внедрять услуги интернет-банкинга мы начали лишь в прошлом году и уже сейчас видим серьезную положительную динамику роста числа клиентов, пользующихся удаленным сервисом. Чтобы соответствовать ожиданиям, в текущем году мы предложим нашим клиентам новую версию интернет-банкинга с удобными пользовательскими интерфейсами и дополнительными сервисами.

- Какие возможности вы видите для своего банка на фоне возрастающей конкуренции? Ваши преимущества по сравнению с другими банками?

- Bank RBK в силу своих не самых крупных размеров обладает хорошей мобильностью и гибкостью. Соответственно, мы можем легко и быстро менять условия по нашим продуктам и услугам в зависимости от складывающейся рыночной конъюнктуры. А практикуемый нами принцип персонального подхода к клиенту придает банку дополнительную маневренность. Все это вкупе дает нам возможность занимать достойные позиции в различных рыночных нишах даже в условиях обостряющейся конкуренции. Скажу больше: для такого клиентоориентированного банка, как наш, работать в условиях высокой конкуренции предпочтительней, нежели в низкоконкурентной среде. Ну и расширение географии присутствия должно сыграть свою роль. За счет активного роста филиальной сети мы рассчитываем повысить уровень непроцентных доходов банка, в частности, доходов от расчетно-кассового обслуживания.

- Каких финансовых показателей ваш банк ожидает по итогам 2014 и 2015 годов?

- В 2014 году Bank RBK продемонстрировал уверенную динамику роста по всем ключевым показателям бизнеса. Мы вплотную подошли к десятке крупнейших банков по активам, значительно нарастили кредитный и депозитный портфель. Если оперировать цифрами, то активы банка по итогам года составили 518,6 млрд тенге (рост на 133%), ссудный портфель – 359,4 млрд тенге (+149%), средства клиентов – 368,6 млрд тенге (+90%), в том числе вклады физических лиц – 101,5 млрд тенге (+202%), прибыль – 2,5 млрд тенге (+64%). На 2015 год мы наметили для себя рост активов приблизительно на 30%, планируем нарастить капитал на 20 млрд тенге и увеличить прибыль примерно вдвое.

- Не планирует ли банк привлекать внешние займы в 2015 году? Как вы считаете, имеют ли наши банки возможность привлекать иностранные займы?

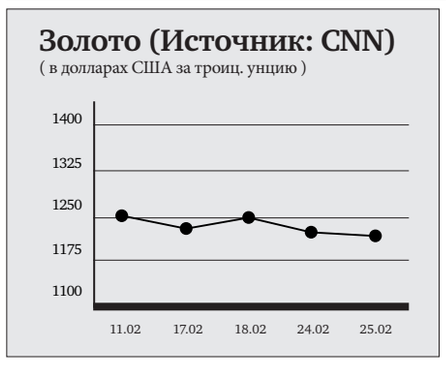
- Выходить на внешние рынки капитала мы пока не собираемся. Возможность привлекать иностранные займы у казахстанских банков, безусловно, есть, вопрос только в цене этих ресурсов. Я думаю, ввиду отсутствия спроса на займы в иностранной валюте на фоне девальвационных ожиданий разместить привлеченные валютные кредиты на внутреннем рынке с приемлемой доходностью сегодня вряд ли возможно.

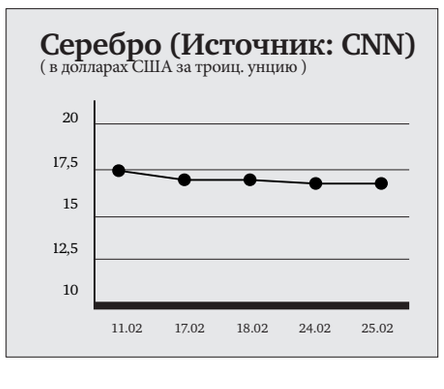
- Имеются ли у вас планы по выходу на другие рынки – покупка банков за рубежом? Насколько вопрос экспансии сегодня актуален для казахстанских банков?

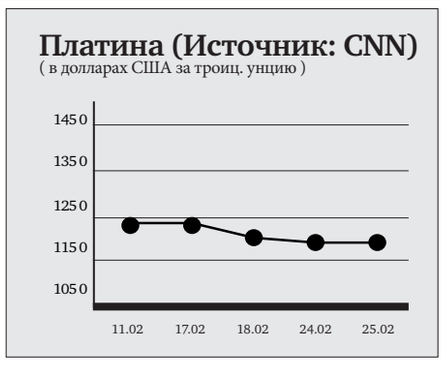
- В ближайшие три года Bank RBK не планирует создавать дочерние организации ни в нашей стране, ни за ее пределами. В целом вопрос экспансии зависит от множества факторов и должен рассматриваться индивидуально для каждого отдельно взятого фининститута. Полагаю, что по мере углубления интеграции в рамках Евразийского экономического союза рынки стран-партнеров предоставят казахстанским банкам новые возможности для роста.

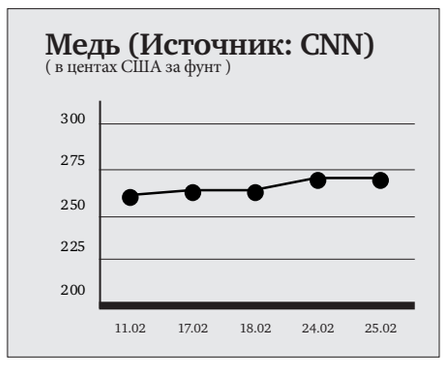
- В период и после кризиса многие иностранные банки ушли из развивающихся стран, включая Казахстан. Как вы думаете, когда восстановится интерес к банковскому рынку со стороны иностранных инвесторов?

- Уход зарубежных банковских «дочек» из Казахстана я бы объяснил не столько потерей интереса к нашему рынку, сколько проблемами у самих материнских структур, возникшими в результате мирового кризиса. Глобальные фининституты провели антикризисную переоценку приоритетов и свернули деятельность в регионах, попавших в категорию менее приоритетных. Улучшится экономическая ситуация в той же Европе – и у европейских банков вновь появится аппетит к освоению развивающихся рынков, в том числе и казахстанского.









НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ЕАБР БУДЕТ КРЕДИТОВАТЬ ТОЛЬКО В ТЕНГЕ И ДОЛЛАРАХ

Евразийский банк развития будет отдавать приоритет проектам в тенге и в долларах, об этом в ходе брифинга сообщил председатель правления ЕАБР Дмитрий Панкин, передает корреспондент центра деловой информации Kapital.kz. «Если говорить о текущем моменте, нам сложнее работать с рублевыми кредитами, поскольку есть вопросы с рефинансированием на рублевом рынке и вы знаете, по каким процентным ставкам можно привлечь средства в рублях. Даже серьезный инвестиционный проект не может вытянуть такие ставки в рублях, поэтому мы будем отдавать приоритет проектам в тенге и долларах», - заявил Дмитрий Панкин. Кроме того, он сообщил о предстоящей смене стратегии банка. Новая стратегия будет представлена до конца года. По его словам, она поменяется не сразу и только после согласования с учредителями. В части стран и отраслей «пока банк будет работать по сложившейся процедуре и по сложившимся структурам портфеля, но параллельно будем работать с нашим странами-учредителями, смотреть, что их интересует, какие сектора, какие приоритеты. На основе этого диалога будем корректировать стратегию», добавил глава ЕАБР. «Какие-то сектора будут сокращаться, какие-то расширятся», – сообщил Дмитрий Панкин. **(kapital.kz)**

ОБМЕННИКИ ПРОДАЛИ В 6,8 РАЗА БОЛЬШЕ РУБЛЕЙ, ЧЕМ КУПИЛИ

В январе 2015 года обменными пунктами Казахстана было продано рублей в 6,8 раза больше объема купленных рублей, подсчитал центр деловой информации Kapital.kz на основе данных Национального банка РК. Так, если в январе обменниками было куплено 2,9 млрд рублей, то объем продаж за тот же период превысил 19,8 млрд рублей. Самый большой разрыв между объемом покупки рублей и объемом продаж был зафиксирован в Западно-Казахстанской области. В январе обменные пункты на западе страны продали рублей в 21 раз больше, чем купили. В Мангистауской области - в 19 раз, в Актюбинской области – в 18 раз. В других областях разница между объемом покупки и объемом продаж рублей обменными пунктами менее разительна. В Карагандинской области обменники продали рублей в 14 раз больше, чем купили. В Астане – в 13 раз, в Жамбылской области – в 10 раз, в Алматинской области – в 8 раз, в Кызылординский области – в 7 раз. В Алматы и Костанайской области обменными пунктами было продано в 6 раз больше рублей, чем приобретено. Если в январе в Алматы было продано 756 млн рублей, приобретено – свыше 4,4 млрд рублей. Обменные пункты Акмолинской, Восточно-Казахстанской и Южно-Казахстанской областей продали в 5 раз больше рублей, чем приобрели. Обменниками Атырауской, Павлодарской и Северо-Казахстанской областей было реализовано в 4 раза больше рублей, чем куплено. **(kapital.kz)**

СОТРУДНИЧЕСТВО СО ВСЕМИРНЫМ БАНКОМ

Вчера состоялась встреча первого заместителя Генерального прокурора Республики Казахстан Иогана Меркеля с экспертами Всемирного банка для обсуждения реализации ключевых мероприятий проекта институционального укрепления сектора правосудия. Об этом сообщает пресс-служба Генеральной прокуратуры. И. Меркель выразил намерение продолжать работу по повышению эффективности правосудия, развитию информационных технологий и улучшению правовой среды для бизнеса. На встрече обсуждены актуальные вопросы разработки системной профилактики правонарушений, реализации мер по модернизации правоохранительных органов, в том числе концепции кадровой политики, организации производства электронных браслетов, строительства исправительных учреждений с покамерным содержанием на основе государственно-частного партнерства, внедрения единой информационной системы «е-штрафы». Отдельной темой беседы стали вопросы эффективного использования финансовых средств, выделенных на реализацию проекта. Руководитель делегации Всемирного банка Амитабх Мухерджи высоко оценил роль казахстанской прокуратуры в реализации проекта и подтвердил намерение в продолжение взаимодействия по вопросам эффективного использования заемных средств. **(«Казинформ»)**

QAZAQ BANKI УВЕЛИЧИЛ УСТАВНЫЙ КАПИТАЛ НА 12%

Казахстанский коммерческий банк АО «Qazaq Banki» увеличил уставный капитал на 1,3 миллиарда тенге за счет размещения 1 300 000 штук простых акций банка номиналом 1000 тенге среди неограниченного круга инвесторов, сообщила пресс-служба кредитной организации. Увеличение капитала осуществлено на основании решения Совета директоров, принятого 24 декабря 2014 года. В результате размещения акций уставный капитал банка увеличился на 12% и составил 12,4 миллиарда тенге, соответственно собственный капитал возрос до 13,3 миллиарда тенге. Планируется, что банк будет и дальше повышать капитализацию в рамках своей стратегии развития. АО «Qazaq Banki»-казахстанский универсальный финансовый институт с отечественным капиталом, созданный на базе АО «Сенім Банк». Филиальная сеть представлена в городах: Астана, Алматы, Шымкент, Актобе, Караганды, Тараз, Каскелен. **(ИА «Новости-Казахстан»)**

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

КОНТЕЙНЕРНЫЙ ПОЕЗД ЗАПУЩЕН ПО МАРШРУТУ ЛЯНЬЮНЬГАН-АЛМАТЫ

Делегация АО «НК «Қазақстан темір жолы» (КТЖ) приняла участие в церемонии отправки регулярного контейнерного поезда Ляньюньган-Алматы в среду, сообщает пресс-служба КТЖ. Как отмечается в сообщении, совместный казахстанско-китайский терминал в порту города Ляньюньган был создан по инициативе президента Казахстана Нурсултана Назарбаева. «Работа транспортно-логистического терминала направлена на повышение экспортно-импортного и транзитного потенциала Казахстана железнодорожным транспортом, обеспечивая кратчайший выход в страны Азиатско-тихоокеанского региона и Юго-Восточной Азии, способствуя развитию торговых отношений в регионе, и создает возможность развития транзита из этих стран в Центральную Азию, государства Персидского залива, Россию, Кавказский регион и Европу через территорию Казахстана», – говорится в сообщении. Совместный казахстанско-китайский логистический терминал с момента начала деятельности (19 мая 2014 года) переработал более 65 тысяч контейнеров с запланированным увеличением до 250 тысяч ДФЭ в 2015 году. Морской порт Ляньюньган входит в число 20 крупнейших портов мира с объемом перевалки 210 миллионов тонн. **(ИА «Новости-Казахстан»)**

ОПРЕДЕЛЕНЫ ЛУЧШИЕ ПОЛИКЛИНИКИ КАЗАХСТАНА

Республиканский центр развития здравоохранения назвал лучшие поликлиники республики. Оценка работы медицинских организаций проводится ежегодно. Среди клиник первичного звена для взрослых первое место в рейтинге лучших медучреждений заняла поликлиника № 4 города Костаная. На втором месте - поликлиника № 2 также города Костаная, и на третьем - поликлиника № 7 города Атырау. Всего рейтинг охватил 13 поликлиник для взрослых. На последнем месте звено первичной помощи Актау – городская поликлиника № 2. Лидера рейтинга детских поликлиник в Казахстане не оказалось. Всего по республике оценивались 5 детских поликлиник. Определение лучших началось с 5-го места. Это связано с тем, что медицинские организации оцениваются с помощью коэффициента результативности. Его самое высокое значение приравнено единице. В случае получения показателя менее 0,7 присуждение мест начинается с 5-й позиции. Ее заняла детская поликлиника № 1 г. Алматы, 6-е и 7-е место также заняли специализированные поликлиники Алматы (№ 3 и № 7). На последнем месте с наименьшим коэффициентом результативности в 0,290 - детская поликлиника Северо-Казахстанской области. Среди поликлиник смешанного типа безусловных фаворитов также не нашлось. При коэффициенте результативности в 0,7 присвоение мест начинается с 3-й позиции. Всего рейтинг охватил около 100 поликлиник смешанного типа. Во главе списка с показателем в 0,708 - поликлиника № 2 г. Атырау, и замыкает рейтинг поликлиника смешанного типа № 1 г. Семея (0,3). Рейтинг регионов по уровню развития здравоохранения и рейтинг стационаров будет опубликован в первой половине марта 2015 года. **(kapital.kz)**

ИНИЦИАТИВА НАЦИОНАЛЬНОЙ ПАЛАТЫ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

Национальная палата предпринимателей (НПП) предлагает до 70 процентов увеличить практическое обучение в сфере технического и профессионального образования. Об этом на брифинге в СЦК сообщил заместитель председателя правления НПП РК Нуржан Альтаев. Как отметил Н. Альтаев, сегодня в сфере профтехобразования предполагается изменить содержание государственных стандартов образования, увеличить процентное соотношение теории и практики в сторону увеличения до 60-70% практического обучения. «Всем колледжам, вошедшим в Дорожную карту по внедрению дуального обучения, присвоен статус экспериментальных площадок, что позволяет организациям ТиПО совместно с работодателями увеличить соотношение практических занятий до 60%», – добавил замглавы правления НПП. Как отметил Н. Альтаев, Нацпалата предлагает внести изменения в 17 нормативно-правовых актов в целях устранения противоречий, создающих административные барьеры для активного вовлечения предпринимательства в процесс подготовки кадров, в частности, в Налоговый кодекс РК. По информации пресс-службы НПП, предлагается внести изменения об уменьшении налогооблагаемого дохода налогоплательщика в размере общей суммы, не превышающей 10 процентов от налогооблагаемого дохода. Также НПП считает необходимым рассмотреть возможность применения налоговых вычетов по расходам физических лиц на обучение и воспитание в организациях образования (в том числе дошкольных), принять кардинальные меры для создания независимой системы подтверждения и присвоения квалификации специалистов. **(«Казинформ»)**

Раимбек Баталов: «Помощь бизнесменам нужна»

Асия Агибаева

В Казахстане необходимо менять подходы к развитию бизнеса и реализации государственных программ. Так считает глава компании Raimbek Раимбек Баталов. В экономике, говорит бизнесмен, сложилась непростая ситуация. Из-за событий в России казахстанские производители теряют долю рынка, и в такой период им особенно нужна помощь государства. О том, как преодолеть кризис и как сделать госпрограммы более эффективными, Раимбек Баталов рассказал деловому еженедельнику «Капитал.kz»

- Раимбек Анварович, в настоящее время казахстанские производители не могут конкурировать с российскими. Как вы считаете, в такой ситуации должно ли государство оказывать поддержку казахстанским предприятиям и какие меры могут быть приняты?

- То, что помощь нужна, – это очевидно. Казахстанские товары сегодня становятся неконкурентными только исключительно из-за разного курса рубля и тенге к доллару. Мы не совсем в равных условиях находимся с россиянами, и, конечно, в связи с этим помощь государства, комплексная помощь, будет очень кстати и полезна.

- Какая именно помощь, по вашему мнению, необходима?

- Понимаете, сейчас же ситуация связана не только с курсовой разницей. Есть еще проблема с ликвидностью в банках – и это одна из фундаментальных причин, по которым сейчас бизнесу тяжело развиваться. Поэтому для нас важно: первое, чтобы была ликвидность в банках и не было проблем с финансированием. Мы видим совершенно другую ситуацию: ликвидности нет и ставки растут. Это первое, что необходимо решить. Вроде Национальный банк обозначил определенные меры, надеюсь, что они будут эффективными. Второй вопрос связан с политикой по курсу. Здесь президент достаточно четко обозначил, что девальвации не будет. Третий момент касается защиты рынка. В связи с тем, что мы находимся в Евразийском экономическом союзе (ЕАЭС), мы должны использовать те инструменты, которые в рамках ЕАЭС есть. А они все-таки есть. 29-я статья, насколько я помню, где говорится, что возможно и квотирование, и другие меры предусмотрены.

- В ЕАЭС для бизнеса больше плюсов или минусов, больше возможностей или ограничений?

- С одной стороны, больше возможностей, и мы их видим. Раньше по разным причинам мы не могли выйти на российский рынок. Сейчас 150-миллионный рынок России для нас открыт. С другой стороны, усиливается конкуренция внутри Казахстана, и, к сожалению, она пока не в нашу пользу. И плюс сказывается ситуация с курсом рубля, и мы теряем долю рынка, причем теряем очень активно. Поэтому пока больше минусов, чем плюсов. Но мы надеемся, что ситуация изменится. И здесь важна экономическая политика правительства, конкретных министерств, направленная на то, чтобы развивать лидеров, развивать отрасли.

Я приведу пример: что нужно, чтобы соковая компания была конкурентна? При том, что у нас одинаковое с россиянами и другими мировыми производителями оборудование, мы покупаем одинаковое сырье, у нас одинаковая упаковка, бизнес-процессы и так далее. Чтобы мы были более устойчивы, нужно развивать сырьевую базу. Но мы сейчас яблочный концентрат везем из Израиля, томат везем еще откуда-то. А это те овощи и фрукты, которые можно выращивать здесь, в Казахстане, и это может быть нашим конкурентным преимуществом. Поэтому мы говорим, что нас надо поддерживать, развивая в первую очередь сырьевую базу.

- Какие отрасли в период кризиса могут быть наиболее прибыльными и перспективными для развития?

- Я вам так скажу: это для нас, к сожалению, уже третий кризис – 1999 год, 2008 год и сейчас непростая ситуация. Но люди всегда ели, пили и будут это делать. Поэтому, безусловно, сельское хозяйство, переработка, пищевая промышленность – это точно устойчивый бизнес в любые кризисы. Другой вопрос, что меняются предпочтения потребителей. Меньше покупают дорогие продукты, больше – продукты подешевле, массмаркет. Но то, что сельское хозяйство и переработка – это наиболее стабильный успешный бизнес в период кризиса, это факт.

- Можете рассказать о вашем опыте преодоления финансового и экономического кризиса? Наверняка, были потери…

- Разумеется, были. Мы еще от февральской девальвации не отошли, доходы до прежнего уровня не восстановили. Но у нас есть опыт, и это очень помогает. В первую очередь мы понимаем, что надо делать со своей линейкой – больший фокус на массмаркет. И, конечно, сейчас надо ужиматься, где-то сокращаем и штат, и бюджеты.

- Какие именно расходы сокращаете, помимо штата сотрудников?

- Честно, все, что можно было, уже сократили и оптимизировали. Конечно, мы еще раз пересматриваем свою линейку – там оптимизацию ведем, соответственно, оптимизируем товарные запасы по сырью и материалам, сокращаем оборотку. К сожалению, приходится останавливать какие-либо инвестиции в развитие. Это такой классический, стандартный набор антикризисных мер.

- То есть в этот период вы новые проекты не рассматриваете?

- Мы не рассматриваем новые проекты с достаточно серьезными инвестициями. А что касается небольших инвестиций, если этого требует улучшение нашей продукции, мы эти расходы оставляем.

- Президент говорил, что этот кризис продлится 2-3 года. Каков ваш прогноз?

- Сложно как-то прогнозировать по кризисам. Нынешний кризис непростой, сложный в первую очередь из-за ситуации в России. В мире мы не наблюдаем сильного кризиса. Мировая экономика немного, но растет, Штаты немного, но растут, Европа – там тоже определенная стагнация есть, конечно, но там нет такого глобального кризиса. Есть зональный кризис, связанный с Россией. И насколько он затянется, я не знаю. Но у президента больше в этой части и интуиции, и информации, три года – это уже немало. Например, премьер-министр на съезде Национальной палаты предпринимателей говорил о 3-5 годах, возможно и такое. Три года уже прилично, пять лет – это уже тяжеловато.

- Какой кризис ваша группа переживала тяжелее?

- 2008 год для нас очень тяжелый был, конечно. Мы были закредитованы, в основном в валюте. И это очевидно – в валюте мы можем брать 8-12% годовых либо в тенге 15% и выше. Для нас это тяжелый период был. И сейчас не очень легкий, потому что мы видим, что доли рынка теряем.

- Какова ваша доля в настоящее время?

- Мы остаемся в лидерах по своим позициям – по соку и молоку. Но мы говорим в целом о казахстанских товаропроизводителях. Например, доля российских соков была 15%, за последние пять лет она выросла до 35-36%. Наиболее резкий рост произошел именно за последние два года.

- В Казахстане за последние годы принято немало отраслевых программ, но видимых результатов не достигнуто. В чем проблемы – в нехватке средств, в коррупции, в бюрократических барьерах?

- Все программы красиво и правильно написаны. Возьмем два ключевых министерства – по инвестициям и развитию и сельского хозяйства. Хорошо написана программа ГПФИИР, например. Но прочитайте цели и задачи ГПФИИР-1 – они практически не выполнены. Посмотрите программы, связанные с сельским хозяйством: по развитию сельского хозяйства на 2010-2015 годы, мастер-планы по молоку, по животноводству, по плодоовощной тематике – ничего не развивается так, как заложено в программах. Я считаю, что для реализации программ надо видеть реальную картину в отрасли.

К примеру, чего не хватает для того, чтобы росло количество молочно-товарных ферм? В мастер-плане все правильно написано, заложено, что порядка 2 тыс. ферм у нас должно быть. Даже есть распределение по регионам. К примеру, в Алматинской области это фермы на 50, 100, 200 голов, потому что в основном в области работают ЛПХ, небольшие крестьянские хозяйства. Проблемы возникают при реализации. Для того чтобы ферму построить, нужно, во-первых, стадо. Где его брать? В Казахстане племенного поголовья практически нет. Да и стоимость проектов у нас, к сожалению, в разы выше, чем в любой другой стране. Если сажать интенсивные сады, то в Казахстане на 1 гектар необходимо приблизительно $30-50 тыс. В Китае, Италии или Турции это стоит $10 тыс. Организовать ферму на 100 голов в России, Европе, Турции, условно говоря, стоит 50 млн тенге, у нас – 100 млн тенге. Почему? Потому что коров своих нет, мы их должны везти откуда-то, оборудования нет и т.д. Почему сады такие дорогие? Потому что опять же саженцы мы должны будем везти из-за границы, своих нет. Проблема, повторяю, в оторванности госпрограмм от реальной жизни. Нужно менять подходы – развивать племенные и селекционные хозяйства, выращивать саженцы, организовывать производство хотя бы простейшего оборудования для ферм, полива садов и овощных плантаций – иными словами, создавать отраслевую инфраструктуру.

- То есть проблема не в нехватке средств?

- Средства вроде есть. «КазАгроФинанс» предоставляет кредиты под 6% годовых. Есть программа «Агробизнес-2020», в ней предусмотрены инвестсубсидии – 40%. Вот вы бросите журналистскую деятельность, пойдете ферму открывать. Вам дадут на покупку коров до 40% инвестсубсидий, вроде как хорошие условия. Должна очередь стоять. Но почему очереди нет? Возвращаемся к вопросу реализации программ – красивую программу нарисовали, а насколько она будет востребована и смогут ли наши существующие фермеры ею воспользоваться? Вот это, к сожалению, никто не анализирует и не смотрит. А мы опять упираемся в отсутствие залогов, в отсутствие собственного капитала. Проекты дорогие, потому что все надо везти из-за границы. Вы сами посудите: либо я имею залоги и собственный капитал на 50 млн тенге, либо на 100 млн тенге. Большая разница. И потом, и период окупаемости, и риски со 100 млн и с 50 млн тенге существенно отличаются. У нас много споров по этому поводу с Минсельхозом было. У Минсельхоза позиция была такая: мы бизнесу условия создали этими субсидиями, а бизнес пусть сам идет в питомники, в племенные хозяйства и так далее. А бизнес не пошел. Я считаю, что именно тут надо менять подходы. Сейчас, я вижу, позиция Минсельхоза, наконец-то, меняется. Надо реально идти через государственно-частное партнерство и в первую очередь развивать отраслевую инфраструктуру.

Другая проблема – развитие инженерной инфраструктуры. Мы говорим о «зеленой экономике», о высокой производительности труда. Но не надо быть великим специалистом в сельском хозяйстве и экономистом, чтобы понимать – либо ты поливаешь арычным способом, неважно, у тебя растениеводство или садоводство, либо ты поливаешь через капельное орошение или дождевальную систему. Понятно, что оросительные системы – это гораздо выгоднее и производительность будет выше. Но современные оросительные системы используются в лучшем случае на 2-3% поливных земель. О чем тогда речь? Алматинская область в настоящее время лидер по сое – более 100 тыс. гектаров под соей. Но опять же, где семена? Что сажают крестьяне? Непонятно что! Элитных семян, семян первой репродукции нет. О какой производительности можно говорить? Плюс все это поливается арычным путем.

- Возможно, эти вопросы должны решать сами бизнесмены?

- Вот так думают и чиновники! Но если сегодня у бизнесменов, у крестьянских хозяйств нет возможности для подведения инженерной инфраструктуры – это, откровенно говоря, проблема государственная. Вот это надо понимать: есть такие возможности у бизнеса или нет. Я на протяжении многих лет говорю, что нет возможности у бизнеса интенсивно развивать отраслевую инфраструктуру, то, о чем мы говорили – питомники, племенные хозяйства и так далее. Несмотря на то, что финансовые условия созданы, отрасль растет медленно. Но мы-то хотим совсем другого результата, мы такими темпами не организуем эти 2 тыс. ферм в течение 20 лет! Вопрос: на что мы заточены – на результат либо на какие-то либеральные подходы?

- Ваши предложения и замечания были услышаны?

- У нас есть обратная связь с госорганами, здесь нам грех жаловаться. Через форум предпринимателей, через отраслевые ассоциации, через Национальную палату предпринимателей мы регулярно выдаем наши предложения о том, как менять подходы, что нужно менять ключевые показатели по отраслям и более четко понимать саму отрасль. Мы встречаемся, обсуждаем вопросы. Многие наши предложения учтены в программах. Но итоговый документ – это ответственность госорганов, что приняли, что не приняли, подходы приняли или нет.

- Какие предложения не были приняты?

- Первое – необходимо вместе с бизнесом одинаково понимать ситуацию в отрасли, нужен отраслевой анализ. Вот этого пока нет. Не зная ситуации в компании, ты не можешь принимать правильные решения, не зная ситуацию со своим домашним бюджетом, ты тоже не можешь принимать правильные решения, что купить и куда поехать. То же самое в любой отрасли – если у тебя нет реальных показателей, инструментов получения этой информации, как ты можешь принимать правильные решения?

Второй вопрос связан, я уже говорил, с подходами. У крестьян или у бизнеса нет достаточного собственного капитала и залогов. Надо решать эту проблему через сокращение, в том числе стоимости проектов. Менять подходы к развитию отраслевой инфраструктуры и инженерной инфраструктуры, в первую очередь связанной с водой, с поливом. Эти подходы требуют очень серьезного пересмотра и здесь надо работать именно на результат. В итоге мы должны развивать на конкурентной основе лидеров в каждом районе, в каждой отрасли и в республике. Должна быть эта персонализация, я это называю «гумусным слоем» в сельском хозяйстве.

- Не планируете уходить в политику?

- Нет. Я и так предостаточно времени трачу на общественную работу. В НПП возглавляю комитет по малому и среднему бизнесу, как внештатный советник премьер-министра немало времени провожу в Астане, с отраслевыми министерствами мы работаем. Свою социальную ответственность как бизнесмен я реализую через участие в разработке экономической политики страны. Мне комфортно быть независимым предпринимателем—и активно работать через такие организации, как НПП, форум и отраслевые ассоциации. Поэтому в политику не собираюсь.

КАПИТАЛ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы

Бизнес-афоризмы

Не бывает плохих или хороших акций, бывают акции дешевые или дорогие.

Бенджамин Грэхэм

Ведущие компании действуют так, как будто каждый божий день им грозит потеря клиентов, всех до одного.

Том Питерс

Конкуренция — это централизованное планирование, осуществляемое множеством самостоятельных лиц.

Фридрих Хайек

Домовладелец бессмертен.

Джеймс Джойс

Казахстан внес коррективы во внешнюю торговлю с Центральной Азией

Адина Байкинова

На днях стало известно, что Казахстан решил переориентировать экспорт в сторону азиатских рынков сбыта. Предполагается, что государство выделит $189 млн на развитие этого направления. Деловой еженедельник «Капитал.kz» решил выяснить, в чем причина такой резкой переориентации, с какими проблемами могут столкнуться экспортеры и каковы последствия такого решения для местной экономики

Очертить зоны риска

Экспорт казахстанских товаров в страны ТС больше в два раза, чем в страны Центральноазиатского региона. Согласно данным Комитета по статистике РК, совокупный экспорт в Россию и Беларусь в 2014 году составил около $5,2 млрд, в то время как этот же показатель в страны Центральной Азии (ЦА) не дошел до отметки в $2 млрд. Отметим, что по итогам 2014 года общий казахстанский экспорт составил $78,2 млрд, что ниже аналогичного показателя на 7,6% по отношению к 2013 году.

По утверждению заместителя председателя правления национального агентства по экспорту и инвестициям KAZNEX INVEST Мейржана Майкенова, такой поворот в сторону стран ЦА связан с рядом «чувствительных» товаров, то есть тех, по которым ожидается вероятное снижение экспорта в текущем году. В этот список вошли ферросплавы, подшипники, медная проволока, изделия из металлов, трансформаторы, изделия из цемента, алюминий и пищевые продукты.

«В сумме доля этих товаров в экспорте обработанных товаров составляет около 11% – это своего рода зона риска. Возникает необходимость в поиске альтернативных рынков сбыта. В качестве потенциальных торговых партнеров, имеющих стабильный спрос, по этим чувствительным товарам были выбраны страны Центральной Азии, Кавказа, Монголия, Афганистан, Иран и другие исламские государства», – уточняет спикер.

При рассмотрении структуры экспорта можно отметить ряд моментов: 35% поставок приходятся на сырьевые товары (пшеница, нефть, руды), остальные 65% – на обработанные товары. Согласно данным KAZNEX INVEST, основной объем обработанного экспорта приходится на товарные позиции трех секторов, а именно: продукты питания (мука, безалкогольные напитки, масложировая продукция), металлургия (прутки из железа, алюминий, стальные заготовки) и машиностроение (локомотивы, трансформаторы, аккумуляторы).

«Речь идет не столько о переориентации, сколько о диверсификации рынков сбыта. Никто из казахстанских сырьевиков и производителей не собирается отказываться от европейского и российского рынков, но расширить круг покупателей за счет стран Азии – затея довольно хорошая, пусть и не новая», – добавляет политолог Данияр Косназаров.

Он отмечает, что политика импортозамещения России была и остается хорошей возможностью для Казахстана, не считая проблем с валютами. Спикер приводит в пример Узбекистан, который довольно успешно воспользовался последствиями украинского кризиса и сейчас пытается еще сильнее закрепиться на российском плодоовощном и текстильном рынках.

«Нам тоже надо быть готовыми не только к тяжелым испытаниям, но и к возможностям, которые открываются», – говорит он.

Куда корабль не пройдет

Препятствий для полноценного развития товарооборота между странами ЦА несколько: тут и протекционистские меры в отношении иностранных участников, и слабая логистическая инфраструктура между странами, и конечная экспортная цена товара. По данным Всемирного банка, страны ЦА занимают одни из самых низких позиций в индексе качества логистики в 2014 году. Так, Казахстан находится на 83-м месте из чуть более 157 стран в показателе «логистическая компетентность». Практически аналогичные позиции занимают остальные страны ЦА, что говорит о слабой развитости логистики в этом регионе по оценке специалистов.

О роли транспорта во внешнеторговых связях и регионализации между странами ЦА говорят и эксперты, утверждая, что проблемы с логистикой являются весомым аргументом, когда речь заходит о переориентации экспорта.

На вопрос о барьерах, которые нужно преодолеть для успешной торговли в регионе, Майкенов ответил так: «В первую очередь нужно наладить логистическую инфраструктуру, установить конечную экспортную цену казахстанской продукции и повысить качество производимой продукции».

С такой оценкой согласен и Данияр Косназаров, заявляя, что «в условиях современной политической обстановки в мире, усугубившейся развитием событий на Украине, удерживать союзников России по периметру южных границ без активизации экономического взаимодействия в области развития транспортно-инфраструктурных проектов будет нелегко».

Политолог уверен, что «все, что творится в экономике России, еще раз доказывает, насколько сильна наша зависимость от соседей и с этим надо что-то делать, то есть не отворачиваться, а переориентироваться на Азию».

В свою очередь Майкенов опасается, что Казахстану будет сложно справиться с конкуренцией, которая сейчас присутствует на рынке.

«Основной барьер входа на рынки этих стран – это конкуренция. Регионы ЦА уже являются традиционными для многих поставщиков, соответственно, наши производители должны предложить условия лучше. Хотя на данный момент многие товары производятся в соответствии с мировыми стандартами, и мы уверены в их конкурентоспособности», – говорит он.

Шестеренки пришли в действие

В целом, как утверждают спикеры, ожидать каких-то негативных последствий от смены ориентира не приходится, так как подобные меры позволят сохранить нынешние объемы экспорта отечественных товаропроизводителей.

«Своевременное перераспределение является своего рода возможностью для казахстанских производителей, не отменяя при этом присутствие Казахстана на рынках прежних партнеров. Поэтому в целом от таких мер мы ожидаем только положительные изменения для казахстанской экономики», – говорит Мейржан Майкенов.

Хотелось бы отметить, что намерения «повернуть» в Азию звучали и ранее, но на тот момент на это никто не обратил внимание. Так, в конце 2013 года в ходе третьего Центральноазиатского торгового форума Газиза Шаханова, управляющий директор KAZNEX INVEST, заявила: «Задел по Центральной Азии большой. Мы подсчитали, что можем увеличить экспорт до $7 млрд. Каждая республика может дать потенциальный рынок примерно на миллиард долларов».

Данияр Косназаров отмечает, что, хотя сейчас эта идея звучит по-новому, предпосылок было достаточно. Эксперт приводит в качестве примера санкции против России, которые косвенно коснулись и нашей страны.

«В связи с этим «поворот на Азию» понятен. Рынки довольно емкие, и на них так или иначе можно выйти. Думаю, в этом направлении и велась работа, когда было принято решение участвовать в проекте ж/д магистрали Казахстан – Туркменистан – Иран. Индия, например, тоже проявляет интерес к Центральной Азии и занимается вопросом выхода на наши рынки, в том числе через порт Чабахар. То есть постепенно необходимая инфраструктура подводится, но нужно понимать, что у ряда стран по сравнению с нами преимуществ гораздо больше и, чтобы научиться конкурировать с ними, понадобятся годы и годы развития. Думаю, не стоит упускать такую великолепную возможность, как кризис, чтобы быть более диверсифицированными в плане товаров и услуг», – резюмирует спикер.

ИНДЕКС КАЧЕСТВА ЛОГИСТИКИ
В СТРАНАХ ЦЕНТРАЛЬНОЙ АЗИИ

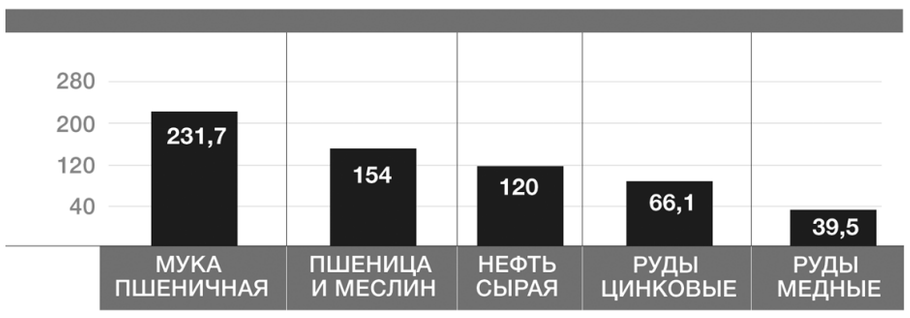
● - РЕЙТИНГ СТРАНЫ (ИЗ 157 СТРАН) ● 2014 ГОД
● - В ЧИСЛОВОМ ЗНАЧЕНИИ УКАЗАНО МЕСТО

	ТАМОЖНЯ	ИНФРАСТРУКТУРА	МЕЖДУНАРОДНЫЕ ПОСТАВКИ
КАЗАХСТАН	121	106	100
КЫРГЫЗСТАН	145	147	127
ТАДЖИКИСТАН	115	108	92
ТУРКМЕНИСТАН	122	146	116
УЗБЕКИСТАН	157	148	145

ОСНОВНЫЕ ВИДЫ ТОВАРА
ЭКСПОРТИРУЕМОГО В УЗБЕКИСТАНАХ

ПШЕНИЧНАЯ МУКА И НЕФТЬ ЛИДИРУЮТ В ЭКСПОРТНОМ ОБОРОТЕ КАЗАХСТАНА И УЗБЕКИСТАНА

● - МЛН $ ● - 2014 ГОД



ВСЕГО: 1,083 МЛРД

СТРУКТУРА ТОВАРООБОРОТА
МЕЖДУ СТРАНАМИ ЦА

УЗБЕКИСТАН ЛИДИРУЕТ ПО ОБЪЕМУ ЭКСПОРТА СРЕДИ СТРАН ЦА

● - МЛН $

	ЭКСПОРТ	ИМПОРТ
УЗБЕКИСТАН	1 083	1 017
ТУРКМЕНИСТАН	353,7	121,2
КИРГИЗИЯ	705	351,2
ТАДЖИКИСТАН	518,9	181,5

Источник: КТК МФ РК

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

РЕЙТИНГ РЕГИОНОВ РК ПО ДОБЫЧЕ НЕФТИ

Казахстан входит в двадцатку мировых лидеров по производству первичных энергоресурсов с суммарным годовым объемом порядка 157 млн тонн в нефтяном эквиваленте. Об этом на брифинге заявил первый вице-министра энергетики РК Узакбай Карабалин. По показателям добычи нефти и газоконденсата Казахстан занимает 17-е место в мире – 81,8 млн тонн в 2013 году. За годы независимости объем добычи нефти и газового конденсата в республике вырос втрое – с 25 млн тонн в 1991 году до порядка 81 млн тонн в 2014 году. Лидирующим регионом по добыче нефти в Республике Казахстан является Атырауская область с суммарным объемом добычи 32,2 млн тонн. Далее следуют Мангистауская область (18,5 млн тонн), Западно-Казахстанская область (13,1 млн тонн), Кызылординская область (9,9 млн тонн), Актюбинская область (7,1 млн тонн), Жамбылская область (20,7 тыс. тонн), Восточно-Казахстанская область (0,7 тыс. тонн). Лидирующими компаниями по добыче нефти, по данным за 2014 год, в Республике Казахстан являются: ТОО «Тенгизшевройл» – 26,7 млн тонн; «Карачаганак Петролиум Оперейтинг» – 12,2 млн тонн; АО «РД «КазМунайГаз» – 8,1 млн тонн; АО «Мангистаумунайгаз» – 6,3 млн тонн; АО «CNPC-Актобемунайгаз» – 5 млн тонн; СП ТОО «Казгермунай» – 3 млн тонн; АО «Петро Казахстан КумкольРесорсиз» – 2,2 млн тонн; АО «Каражанбасмунай» – 2,1 млн тонн. Как сообщалось, в 2015 году добыча нефти ожидается на уровне 80,5 млн тонн. Переработка нефти прогнозируется на уровне 14,3 млн тонн. Экспорт нефти ожидается на уровне 60 млн тонн. **(kapital.kz)**

ЗАКОНОПРОЕКТ, УСИЛИВАЮЩИЙ ТРЕБОВАНИЯ К ОРГАНИЗАЦИЯМ ИГОРНОГО БИЗНЕСА

Мажилис Парламента РК на пленарном заседании одобрил во втором чтении проект Закона «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты РК по вопросам игорного бизнеса». «Основной целью законопроекта является совершенствование норм законодательства Республики Казахстан в сфере игорного бизнеса и устранение пробелов и коллизий. Предлагаемые основные изменения и дополнения охватывают следующее: усиление административной ответственности за нарушения требований Закона «Об игорном бизнесе»; увеличение налоговых ставок и сумм обеспечения на каждое игорное заведение в виде обязательных резервов; запрет на расположение игорных заведений, касс тотализатора или букмекерской конторы в нежилых помещениях жилых зданий. Также закреплены механизмы регулирования деятельности интернет-ресурсов, осуществляющих деятельность интернет-казино», – сказал депутат Асхат Бекенов, выступивший с докладом. По его словам, законопроект содержит нормы, запрещающие заключение пари, прием ставок вне игорных заведений, а также лицами, не являющимися организаторами игорного бизнеса. Также нормами законопроекта запрещается выступать в качестве организатора игорного бизнеса юридическому лицу, учредителем которого является лицо, имеющее неснятую или непогашенную судимость за экономические преступления, умышленные преступления средней тяжести, тяжкие и особо тяжкие преступления. В ходе работы над законопроектом мажилисмены внесли в него ряд поправок. В частности, они предложили исключить некоторые нормы в связи с принятием нового Административного кодекса, в котором аналогичные нормы уже содержатся. Депутаты также предлагают ужесточить требования, предъявляемые к игорному бизнесу в части увеличения количества игровых автоматов в залах с 50 до 60, повышения процента выигрыша, технологически заложенного в игровой автомат с 90 до 95 процентов, для сдерживания неконтролируемого роста залов игровых автоматов. **(«Казинформ»)**

МАРКИРОВКУ «ХАЛАЛ» ЗАМЕНЯТ НА «АДАЛ»

В Казахстане внедрят альтернативу международному религиозному стандарту качества. Маркировку «Халал» заменят на «Адал». Нововведения начнут действовать уже с 1 марта, сообщает телеканал КТК. Как заверяют священнослужители, производителям будет не так-то просто получить лицензию. К тому же маркировка «Адал» будет применяться только к продуктам питания. «Полностью отказаться от надписи «Халал» в Казахстане имамы намеревались еще в прошлом году. Новый стандарт для отечественной продукции придуман. Его священнослужители разрабатывали полтора года и для этого даже обучили свыше двухсот пятидесяти имамов. Они и будут выдавать сертификаты», – сказано в сюжете. «Надпись «Халал» у нас никем не регулируется. Ее употребляют везде и кто хочет. Так не должно быть. Сейчас мы создали специальную комиссию и лабораторию. Она будет проверять и выдавать сертификаты на товар. И здесь станет ясно, что соответствует «Халалу» и «Адалу», а что нет. Поскольку употреблять священные строки так нельзя, такие таблички должны быть убраны», – сказал руководитель отдела стандартизации ДУМК Бейбит Мырзагельдиев. Применяться новая маркировка «Адал» теперь будет исключительно к продуктам питания. А чтобы сомнений в качестве не возникло, в духовном управлении мусульман предлагают оснастить предприятия, которые изготавливают такую продукцию, камерами наблюдения. Между тем у нововведения есть и противники. К примеру, общественник Армангазы Муратов проблемой активной халализации занимается не первый год. И знает все тонкости. Он уверен, что нужно не название менять, а ужесточать контроль над теми, кто зарабатывает на священных строках и при этом часто обманывает покупателей. **(Kazakhstan Today)**

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

В 2017 ГОДУ ОБЪЕМ ДОБЫЧИ НЕФТИ СОСТАВИТ 86 МЛН ТОНН

Ожидается, что в 2017 году объем добычи нефти в Казахстане составит 86 млн тонн. Об этом сегодня на брифинге в Службе центральных коммуникаций при президенте РК сообщил первый заместитель министра энергетики Узакбай Карабалин, передает корреспондент центра деловой информации Kapital.kz. «В РК, несмотря на снижение за отчетный период темпов нефтедобычи, планируется рост добычи нефти. Так, в 2017 году мы ожидаем увеличение добычи нефти до 86 млн тонн, в 2020 году - до 104 млн тонн. Это будет связано в основном с расширением на месторождении Тенгиз и возобновлением морской нефтедобычи на месторождении Кашаган», – сказал У. Карабалин. Вместе с тем он отметил, что Казахстан продолжает наращивать производство газа. Его добыча в 2014 году составила 43,2 млрд кубометров, что составляет 102,2% по сравнению с 2013 годом. Объем потребления природного газа областями республики за январь-декабрь 2014 года составил 12,5 млрд кубометров, это на 13,9% превышает показатели прошлого года. «По оперативным данным, объем экспорта газа из РК за 12 месяцев составил 11 млрд кубометров, объем международного транзита через территорию РК за 12 месяцев прошлого года составил 91,4 млрд кубометров, в том числе российского – 49,4, туркменского – 38,4, узбекского – 3,6 млрд кубометров, произведено 2,5 млн тонн сжиженного углеводородного газа, что составляет 100,7% к прошлому году», – заявил он. **(kapital.kz)**

КАЗАХСТАН НАЗВАЛИ НАИБОЛЕЕ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОЙ СТРАНОЙ ДЛЯ ИНВЕСТИЦИЙ

Наиболее благоприятной страной для иностранных инвестиций в Центральной Азии является Казахстан, за ним в порядке убывания привлекательности расположились Туркмения, Узбекистан, Кыргызстан и Таджикистан, говорится в докладе «Оценка политических рисков для зарубежных инвесторов в странах Центральной Азии» за 2014 год, подготовленном коммуникационным холдингом Minchenko Consulting. В такой же последовательности страны стояли и в прошлогоднем рейтинге холдинга. Однако за прошедший год риски для внешних инвесторов возросли, говорится в докладе: регион оказался косвенно затронут войной санкций между Россией и Западом, началось падение цен на сырье, представляет опасность и экспансия террористической группировки «Исламское государство Ирака и Леванта», пишет РБК. В числе ключевых рисков в Центральной Азии, считают авторы доклада, – непубличный характер политики. В меньшей степени эти риски проявляются в Казахстане, постоянный пересмотр «правил игры» в интересах отдельных фракций внутри правящих кругов характерен для Узбекистана и Таджикистана. Однако нестабильность институциональной среды зачастую, по мнению экспертов, является даже большим препятствием для успешных иностранных инвестиций. В Казахстане по сравнению с другими странами региона установился устойчивый баланс между различными внутриэлитными группами, говорится в докладе. Стране, возглавляемой президентом Нурсултаном Назарбаевым, удалось дальше пройти по пути политической модернизации. Смена правительства под эгидой улучшения инвестклимата и возвращение на премьерский пост Карима Масимова весной 2014 года, с одной стороны, показали укрепление позиций последнего, а с другой стороны, подтвердили, что у Нурсултана Назарбаева «короткая скамья кадровых запасных». Достаточно устойчивой к внутриполитическим кризисам составители доклада считают и Туркмению, где вся полнота власти находится у сравнительно молодого президента Гурбангулы Бердымухамедова. Более нестабильной представляется ситуация в Узбекистане, где в марте пройдут президентские выборы. В стране продолжается внутриэлитный политический кризис, связанный с ожиданиями неизбежной передачи власти президентом страны 77-летним Исламом Каримовым, состояние здоровья которого вызывает у наблюдателей серьезные опасения, описывает ситуацию доклад. В Таджикистане контроль и управление страной сконцентрированы в руках президента Эмомали Рахмона и его ближайших родственников и доверенных лиц, режим стабилизирует угроза со стороны Узбекистана и боязнь повторения гражданской войны первой половины 1990-х, говорится в докладе. Кыргызстан, единственную парламентскую республику в регионе, в докладе описывают как страну, находящуюся на грани «несостоявшегося государства», государственность которой расшаталась в результате двух революций в 2005 и 2010 годах. Санкции, введенные Западом в отношении России, косвенно ударили и по странам Центральной Азии, признается в докладе. По оценкам МВФ, потери стран региона в результате побочных эффектов санкций составят 1–1,5% роста ВВП, снизив последний с 7 до 5,5%. Еще одним негативным фактором для стран региона представляется возвращение трудовых мигрантов из России. Наиболее сильно подвержен эху экономического спада в России Таджикистан, где до 50% ВВП страны приходится на ремиссии трудовых мигрантов из России. Наиболее приспособленным к внешним рискам авторы называют Казахстан, а главным козырем Астаны – проведение эффективной многовекторной внешней политики. Власти находят точки пересечения между интересами держав – России, ЕС, США, Китая, а не используют в своих интересах их конфликты, пишут эксперты. В Узбекистане авторы доклада фиксируют большой потенциал усиления внутренних рисков внешними – соседством с Афганистаном. Такая же угроза стоит перед Таджикистаном. Кыргызстан за прошедший год частично смягчил свои внешние риски, приблизившись к вступлению в ЕАЭС. **(kapital.kz)**

Большие проблемы малой авиации

Казахстан теряет авиационные технологии

Адина Байкинова

Развитие казахстанской малой авиации остановилось с развалом СССР. Сегодня эта отрасль находится в состоянии тяжелого кризиса, так как у нее практически закончились технические и кадровые ресурсы. У правительства, в свою очередь, отсутствует какая-либо программа для ее возрождения.

Свою оценку состояния малой авиации деловому изданию «Капитал.kz» дал Даурен Валиев, директор AviaMaster Aircraft, компании, занимающейся производством самолетов «АРАЙ» для сельскохозяйственной отрасли страны

- Даурен Шакимович, что представляет собой малая авиация и какова ее роль в экономике?

- У большинства людей понятие «малая авиация» ассоциируется с авиационным спортом или хобби для очень обеспеченных людей. Авиация хозяйственного назначения называется «малой» только в силу небольшого взлетного веса воздушных судов (до 5,7 тонн), но на самом деле эта большая часть мировой гражданской авиации впечатляет своими размерами. По всему миру работают более 350 тыс. воздушных судов и 700 тыс. пилотов малой авиации. Для сравнения: в мировой большой авиации работают около 60 тыс. воздушных судов (в 5,7 раза меньше) и 400 тыс. пилотов (в 1,75 раза меньше).

Мировая малая авиация ежегодно производит более 32 млн часов авиационных работ в грузопассажирских перевозках, в сфере авиационно-химической защиты урожая в сельском хозяйстве, патрулировании нефте-, газопроводов, мониторинге и охране природных ресурсов и животного мира, в первоначальном обучении летного состава для гражданской и военной авиации, в развитии экономики и обеспечении жизнедеятельности населения удаленных территорий, а также во многих других сферах хозяйственного применения. К примеру, годовой оборот малой авиации США, а это 228 тыс. воздушных судов и почти столько же пилотов, превышает $151 млрд, что равно всему ВВП Республики Казахстан за 2014 год.

Масштабы хозяйственного применения авиационной техники являются ярким маркером уровня развития экономики страны и качества жизни населения. Неслучайно в первой пятерке стран с наибольшим количеством воздушных судов малой авиации на душу населения находятся США, Канада, Великобритания, Япония и Германия.

По расчетам экономистов, коэффициент мультипликативного экономического эффекта от применения высокопроизводительных авиационных технологий равен 1:80. Например, по данным Национальной ассоциации агроавиации США (NAAA), применение авиации в химической защите урожая в сельском хозяйстве (повышающей урожайность полей на 25-40%) сокращает количество наземной техники в 10 раз, механизаторов – в 20 раз, потребление топлива – в 40 раз, воды – в 50 раз, потери урожая под колесами – на 10%, повышает эффективность дорогих химикатов на 25%.

Самое главное, что необходимо понять, малая авиация развитых стран – это сфера деятельности МСБ и индивидуальных предпринимателей. Например, в США в строительстве легкомоторных самолетов, в обучении летно-технического персонала, техническом и аэродромном обслуживании, обеспечении запасными частями и материалами малой авиации работают 6150 предприятий МСБ. Авиационные услуги в сельском хозяйстве оказывают 1625 частных предпринимателей, имеющих в среднем меньше двух самолетов. Более 23 тыс. сельскохозяйственных самолетов и вертолетов находится в собственности фермеров, которые сами на них и работают.

- Часто приходится слышать, что малая авиация в Казахстане находится в кризисе. Так ли это и какова ваша оценка ситуации?

- Я считаю, что ситуация в малой авиации в Казахстане вплотную подошла к точке невозврата. Количество эксплуатируемых самолетов и действующих экипажей за последние несколько лет не только не растет, но и стремительно уменьшается. Если во времена СССР сельское хозяйство Казахстана защищала воздушная армия из более 1000 агросамолетов АН-2 , производящая авиахимических работ (АХР) почти на 1 млн часов в год, то сегодня только 101 самолет АН-2 имеет летную годность. Средний возраст самолетов АН-2, доставшихся Казахстану еще с советских времен, более 40 лет (в СССР самолет АН-2, работающий в АХР, списывался в утиль через 15 сезонов), запасные части к ним перестали выпускать 25 лет назад. Единственный ремонтный завод имеет возможность ремонтировать 12 самолетов в год. В Казахстане можно сформировать только 115 экипажей АН-2 (командир и второй пилот), при этом 72% командиров экипажей уже старше 50 лет. Недавно разбившемуся под Жезказганом самолету АН-2 было 48 лет, а обоим пилотам – за 60 лет. Как говорится, комментарии излишни.

В 2014 году были увеличены в разы и введены дополнительно новые ставки государственных сборов на все сферы деятельности МСБ малой авиации, включая производство и приобретение авиационной техники, ее техническое обслуживание, летную эксплуатацию, обучение кадрового резерва летно-технического состава и создание аэродромной инфраструктуры. При этом размеры сборов соизмеримы с административными штрафами и, по сути, являются запретительными. В пересчете на одного пассажира или километр полета государственные сборы за аэронавигацию, метеорологическую информацию, лицензирование и сертификацию для АН-2 стоят столько же, сколько для «Боинга 777». Теперь при покупке нового самолета надо заплатить 1000 МРП, или около $10 тыс. за сертификат летной годности. Представьте, что таких денег стоило бы получение техпаспорта легкового автомобиля?

Правительство выделяет крупные средства из бюджета на обучение студентов Академии гражданской авиации и надеется получить собственный казахстанский кадровый ресурс пилотов. Чиновники же из министерства образования и науки и Комитета гражданской авиации (КГА) в 2014 году вместо того, чтобы поручить крупный государственный заказ отечественным летным школам, направили бюджетные средства в сомнительную зарубежную летную школу в Литве, при этом нарушив все требования ICAO (Международная организация гражданской авиации) в части обеспечения государственного контроля за качеством обучения. Без работы остались отечественные авиационные учебные центры, которые при появившейся, было, надежде на постоянную работу залезли в долги и накупили новые учебные самолеты. Резкую критику предпринимателей из малой авиации вызвала Государственная программа интеграции и развития транспортной системы РК до 2020 года, где разработчик – Комитет гражданской авиации – полностью игнорировал роль малой авиации в основных отраслях экономики страны. Ни одного индикатора, говорящего о намерениях развивать малую авиацию, например, увеличении объемов производства работ или рабочих мест в отрасли, в планах государства не оказалось.

Основной заказчик услуг малой авиации – Минсельхоз – устраивает тендеры на авиационные услуги сроком на один год. Новая авиатехника дорогая и на возврат инвестиций требуется несколько лет работы. Есть ли смысл предприятию вкладывать деньги в новую авиатехнику, если нет уверенности, что завтра не останешься без работы? Вот и не вкладывают.

Со времен СССР, люто боровшегося с частным предпринимательством, в Казахстане существуют запреты на работу «по найму и за деньги» по перевозке грузов, почты и пассажиров для малой авиации. Расскажите про это частным пилотам-предпринимателям Аляски, на крыльях которых держится жизнедеятельность территории, сопоставимой с территорией Казахстана. Как думаете, что они скажут о нашей ситуации?

- Что, по-вашему, необходимо предпринять государству, чтобы страна не утратила авиационные технологии?

- С переходом министерства транспорта и КГА в состав Министерства по инвестициям и развитию РК появился шанс, что руководить малой авиацией станут исходя из названия органа. Надеюсь, что в ответственном за развитие экономики ведомстве обратят внимание на прямую связь между наличием авиационных технологий и развитием основных отраслей экономики страны и предпримут меры по привлечению инвестиций в эту область.

Очевидно, что развитие малой авиации как сферы деятельности предприятий МСБ должно происходить согласно простому пути развития любого другого вида частного предпринимательства – минимум административных барьеров, налогов и сборов плюс максимум работы и доходов.

Для начала министерству по инвестициям и развитию необходимо назначить орган, который будет осуществлять работу по восстановлению хозяйственной авиации, сейчас его в Казахстане нет. Судя по новейшему Положению о КГА РК, от этих функций авиационные власти благополучно открестились. По тону положения, своей главной задачей КГА считает 100% безопасность полетов, которая получится, только если все до одного самолета малой авиации никогда летать не будут.

По этой причине необходимо дословно и буквально воспользоваться планом по ликвидации административных барьеров для развития МСБ в Казахстане, озвученным президентом 14 апреля 2014 года – снять с регулятора (КГА) ответственность за безопасность в малой авиации, что и устранит зарегулированность малого авиационного бизнеса. Не являются же почти 19 тыс. ДТП в год в автомобильном транспорте Казахстана поводом для ввода 80 регуляций по безопасности (читай: сертификатов, сборов, проверок, инспекций, отчетов) и 8 штатных единиц надсмотрщиков (без права совмещения) к каждому автомобилю? Поэтому в Казахстане 4 млн автомобилей и все блага для экономики и населения от их применения, а самолетов малой авиации осталось меньше 350. Так должно быть и в малой авиации – получил свидетельство пилота (права) и техпаспорт самолета, прошел ежегодный техосмотр, оплатил страховку на самолет, на пилота и ответственность перед третьими лицами, и все – летай, работай, зарабатывай и плати налоги. Риски и ответственность авиационных предпринимателей надо передать в сферу их нормальных рыночных отношений со страховыми компаниями. Вопросы технического регулирования малой авиации – лицензирования, сертификации и прочих процедур – передать в отраслевую бизнес-ассоциацию (таковая есть – Казахстанская ассоциация малой авиации). Передали же техосмотр автотранспорта из МВД РК в частные структуры. Например, в США в малой авиации работают более 3 тыс. общественных инспекторов безопасности – авиационных пенсионеров, причем их работу оплачивает не государство, а региональные объединения авиационных МСБ и частных пилотов из членских взносов.

Необходимо немедленно ликвидировать государственные сборы на деятельность МСБ и частных предпринимателей в малой авиации, принятые в 2014 году. Для расширения и реновации авиапарка применить все финансовые инструменты поддержки малого бизнеса, хорошо отработанные в ГПФИИР. Нужно расширять воздушное неконтролируемое (бесплатное) пространство для работы малой авиации и ликвидировать сборы за аэронавигацию и метеообеспечение.

Чтобы отрасль была инвестиционно привлекательной, необходимо активно расширять сферу применения авиационных услуг МСБ и ЧП, дать серьезные объемы работ. Нужно ликвидировать ограничения на работу малой авиации в сфере грузовых, почтовых, пассажирских перевозок, прописанных в законе об использовании воздушного пространства РК. Надо применять авиационные технологии в контролируемом государством секторе экономики на основе государственно-частного партнерства с МСБ и ЧП. В Казахстане 12 тыс. км нефте- и газопроводов, 14 тыс. км линий электропередачи, обширные водоемы Каспия, Балхаша, Арала и других бассейнов с рыбными ресурсами, которые можно было бы передать под авиационное патрулирование предприятиям МСБ. Почему не перейти на воздушное патрулирование 13 300 км сухопутных и морских границ Казахстана, применяя авиацию отечественного авиабизнеса? Например, в Афганистане воздушное транспортное обеспечение боевых частей НАТО обеспечивают частные авиапредприятия.

Особое внимание должно быть уделено сохранению собственных предприятий МСБ в деле подготовки летно-технического персонала. Каждый тенге, выделяемый государством на первоначальное обучение студентов Академии гражданской авиации, может и должен быть отработан в учебных предприятиях казахстанского МСБ. Необходимо жестко пресекать всякие попытки вывести бюджетные средства за рубеж, использовать для обучения уже существующие учебные инфраструктуры казахстанских авиационных предприятий МСБ (аэродромы, самолеты), а не строить и потом содержать такие же государственные структуры.

Как и любой кризис, кризис в малой авиации следует воспринимать как мощный повод пересмотреть прежние методы управления, разработать новые способы выхода из ситуации. Примером постоянной работы по совершенствованию авиационного законодательства и внимания правительства США к развитию авиационных технологий в стране является факт выхода в 2013 году закона о малой авиации, подписанного президентом Соединенных Штатов Бараком Обамой.

На этом пути, безусловно, необходимо взять на вооружение лучший опыт развитых стран, но не ставить себе его за окончательный образец – в самых развитых странах у малой авиации тоже полно своих специфических проблем, создаваемых в борьбе за рынки могучим авиапромом и авиационным чиновничеством.

Главное, это задаться дерзкой целью создать самые лучшие условия для развития малой авиации в мире и прагматично действовать исключительно в интересах своей страны и своего народа. Одно должно быть постоянным ориентиром – без авиационных технологий экономика Казахстана никогда не станет конкурентоспособной.

«Автоваз» ищет подспорье в казахстанском авторынке

Адина Байкинова

Засилье продукции «Автоваза» на местном рынке уже никого не удивляет. На фоне продолжительного полуторагодового падения продаж российского автоконцерна у себя на родине (-25% за один только январь 2015 года) казахстанцы радуют неослабевающим спросом. «Мы берем то, что стоит дешевле, и поэтому на нашем рынке те же «Лады» занимают львиную долю», – говорит о причинах «любви» соотечественников к продукции российского автозавода Эдурад Эдоков, председатель Независимого автомобильного союза.

Статданные Ассоциации казахстанского автобизнеса (АКАБ) свидетельствуют о 30%-ной доле «Автоваза» на нашем рынке. Несмотря на почти 8%-ное снижение в прошлом году (29,8% против 37,4% в 2013 году), первое место на казахстанском рынке осталось за российским автогигантом. Наши соотечественники свое предпочтение отдают LADA Priora и Granta, тем самым делая их бестселлерами. Немаловажная деталь – в страну идет порядка 65% от всего экспорта волжского автозавода.

Нам нечем крыть

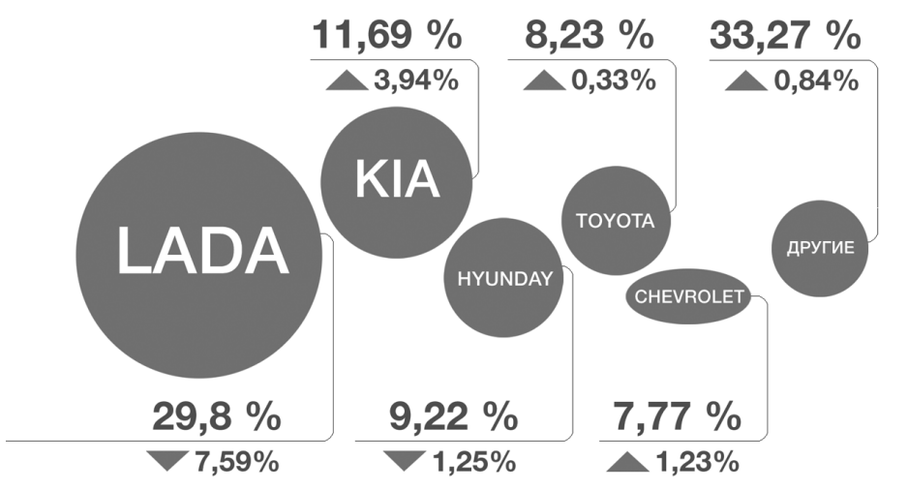
Большая доля экспорта «Автоваза» в Казахстан объясняется работой единого таможенного пространства. Уже с начала 2011 года внутри ТС стали действовать тарифы, которые обеспечили российской стороне более комфортные условия работы на казахстанском и белорусском рынках. Да и малозначительное предложение со стороны казахстанского автопрома вносит свою лепту.

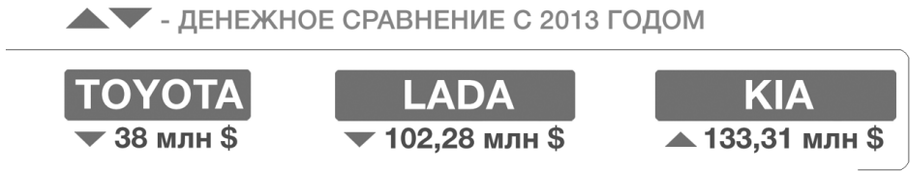
«Если рассматривать российские марки (LADA и UAZ), то в 2014 году их суммарная доля составила 31%, хотя еще год назад она немного превышала 38%. И если LADA за год потеряла в продажах 21,4% (до 45,2 тыс. штук), то UAZ, наоборот, прибавил (+14,3% – до 1,9 тыс. штук). В целом же рынок Казахстана в прошлом году снизился на 1,4% – до 151,4 тыс. автомобилей. Несмотря на то, что доля LADA сократилась, она все равно остается лидером рынка, поскольку имеет более привлекательную цену. Пока сложно прогнозировать, что будет с рынком в будущем», – дает экспертную оценку Азат Тимерханов, ведущий аналитик агентства «Автостат».

Стоит отметить, что до 2003 года продукция российского соседа на отечественном рынке занимала чуть ли не 70%. Но потом дела не заладились: в предкризисном 2006 году рыночная доля тольяттинского автозавода упала до 35%. Чему способствовало открытие официальных продаж различных иностранных брендов.

«Ежегодно доля «Автоваза» на российском рынке уменьшается в пределах 10-25%, автогигант теряет свой рынок. В этом ключе для россиян казахстанский рынок становится все привлекательней. Если взглянуть на данные, то видно, что до 40% отечественного рынка занимает продукция «Автоваза». Получается, что компания теряет свои позиции в России, но для Казахстана остается значимой. Конечно, объемы не сравнимы с российскими, где автоконцерн продает по 300-400 тыс. автомобилей в год, тем не менее, если брать во внимание местный рынок, то продукция российского завода занимает существенную долю», – делится своим мнением Эдоков.

Российский автогигант у себя на родине отступает по всем фронтам, и этому есть ряд причин. Первое – падение платежеспособного спроса населения РФ. Ассоциация европейского бизнеса (АЕБ) констатирует, что в 2014 году продажи авто на российском рынке уменьшились до 2,49 млн авто (-10,3%). Второе – потребительское предпочтение давит на показатели. По словам Эдокова, большую долю в российском производстве занимают зарубежные бренды – Toyota, Hyundai и KIA. Иными словам, идет переток спроса, когда россияне меняют руль «Лады» на иностранный. «Доля «Автоваза» упала, но при этом она выросла у иностранных брендов, особенно у тех, что производят автомобили на территории РФ», – говорит Тимерханов. На показатели также влияет политика. Украина, некогда являвшаяся ключевым рынком сбыта, и вовсе призвала максимально ограничить импорт российских авто из-за кризисной ситуации, в которой сегодня оказался рынок. Киев страхуется от растущих объемов «Автоваза», предпринимая ряд заградительных мер, а также целый комплекс по поддержке внутреннего производства. Так, доля рынка российского производителя в 2014 году снизилась с 9% в 2013 году до 4% на конец 2014 года.





Источник: akab.kz

В кризис не пройдет

К концу прошлого года казахстанский автомобильный рынок впервые с 2009 года показал снижение количества продаж автомобилей в годовом выражении на 1,31%. Как предполагают эксперты, такая тенденция будет продолжаться и дальше. «По нашим среднесрочным прогнозам, в последующие годы ниспадающий тренд будет доминировать, и вероятный объем официальных продаж за 2015 год будет на уровне 110 тыс. единиц новых автомобилей. В прогнозе мы учли такие риски, как волатильность курса рубля и полная самостоятельность официального рынка в условиях интеграции», – дают свою оценку в АКАБ.

По прогнозам экспертов, начавшийся год может стать одним из самых сложных как для местного рынка, так и для самого «Автоваза» ввиду экономической ситуации в стране и сокращения кредитования граждан, которое доселе являлось чуть ли не основным драйвером роста для рынка. Перемены не сулят компании ничего хорошего, так как модели экономкласса, которыми и являются авто российского производителя, некогда востребованные даже в период кризиса, могут подорожать даже без учета девальвационного фактора.

На фоне колебания цен на авто продукция российского автопроизводителя остается популярной. Эксперты прогнозируют, что и спрос на «Автоваз» будет только расти, так как компания выигрывает за счет локализации производства, которая позволяет менее всего зависеть от внешних факторов. К преимуществам также можно отнести то, что российский концерн запустил сборку новой модели, которая, как утверждают руководители, завоюет доверие клиентов. Но нельзя забывать, что конкуренты не спят. Ведь помимо LADA и UAZ, в Казахстане продаются еще и иномарки, собираемые в России. «Те производители, что имеют сборочные предприятия на территории РФ, показывают рост продаж – например, KIA (+48,7%), Hyundai (+14%), Renault (+66,1%). Соответственно, растет и доля этих марок на республиканском рынке», – резюмирует Тимерханов.

Правительство поддержит автопром деньгами

Александр Константинов

В марте Министерство инвестиций и развития РК совместно с НУХ «Байтерек» должны окончательно утвердить параметры правительственной программы по поддержке отечественного автопроизводства. «Для стимулирования и поддержки отечественного автопроизводства будет выделено 20 млрд тенге. Как окончательно сумма будет разделена, определится в ближайшее время. В целом же предусматривается два направления. Для физических лиц через банки второго уровня начнет работать программа автокредитования. С конечной ставкой для заемщиков в 6%. И второй, еще более выгодный инструмент – это финансовый лизинг, в первую очередь для юридических лиц. Ставка лизинга будет составлять до 4%. Мы думаем, что этот транш, который выделяется для поддержки отечественного автомобилестроения, позволит значительно активизировать наш рынок продаж автомобилей и поможет отечественным автомобилестроителям быть конкурентоспособными», – сообщил министр национальной экономики Ерболат Досаев.

Напомним, 11 февраля на расширенном заседании Правительства РК президент страны Нурсултан Назарбаев поручил правительству разработать в рамках «Нурлы жол» программу поддержки отечественного машиностроения. На сегодняшний день в автомобильной отрасли занято 25 600 человек, при этом средняя заработная плата составляет около 180 тыс. тенге. В 2014 году планировался рост автомобильного рынка с достижением показателя продаж в 220 тыс. единиц. Однако реализация составила 163 147 единиц с падением в 25,8% от плана. Это произошло во многом по причине того, что за второе полугодие в республику серые дилеры импортировали 39 241 единицу новой техники из России. Несмотря на это, в 2014 году официальные дилеры инвестировали в новые автоцентры в РК, то есть в инфраструктуру, более 8 млрд тенге. А производители инвестировали в развитие производства 17,5 млрд тенге. В результате официальные дилеры уже были вынуждены сократить персонал на 20%. Печальная тенденция продолжилась и в этом году. По данным Ассоциации казахстанского автобизнеса (АКАБ), итоги продаж автомобилей отечественного производства за январь 2015 года показали количественный спад на 62,21% по отношению к прошлому году (936 единиц против 2477 единиц в январе 2014 года). В результате доля продаж казахстанских автомобилей среди стран-производителей на внутреннем рынке составляет 12,04%. Продажи по легковым автомобилям составили 462 единицы. Спад в количественном выражении составил 850 автомобилей. На долю национальных производителей пришлось $25,1 млн, это на 55,96% меньше, чем в 2014-м. В прошлом году за аналогичный период объем продаж в денежном эквиваленте составил $57,0 млн. В целом же за первый месяц 2015 года продажи новых автомобилей снизились почти на 30%. В январе продажи на официальном автомобильном рынке Казахстана составили 7774 единицы новых легковых и грузовых транспортных средств. Падение рынка составило 40,42% по сравнению с декабрем прошлого года и 28,53% по сравнению с январем прошлого года. Снижение продаж связывают с давлением на отечественный рынок со стороны автомобилей, хлынувших из РФ. Конкурентное преимущество оказалось у российских дилеров в результате существенной девальвации рубля. В денежном эквиваленте за период с начала года официальный рынок продаж новых автомобилей показал спад на 11,53% и составил сумму $205,7 млн, в прошлом году эта цифра равнялась $232,5 млн.

Как рассказывал ранее в интервью «Капитал.kz» глава АКАБ Андрей Лаврентьев, министерство национальной экономики в полной мере понимает ситуацию и те потери, которые могут быть, в частности, из-за серого импорта. И те мультипликативные потери, которые могут быть, если мы не сделаем реальных шагов по «Дорожной карте». И понимает это не только министерство, но и правительство в целом. По словам Лаврентьева, «рассматривается полный комплекс по поддержке и по субсидированию, и по лизинговым операциям, причем как для юридических, так и для физических лиц». «И мы не исключаем из нашей «Дорожной карты» ни одной меры, которая хоть как-то нацелена на развитие отрасли», – добавил он. Между тем, отвечая на вопрос «Капитал.kz» о содержании правительственной программы и механизмах ее реализации, Ерболат Досаев пояснил, что «речь идет не о субсидировании кредитной ставки. Эти деньги пойдут с минимальной маржой «Байтерека» и банков второго уровня. Это будет просто ставка кредитования для покупки отечественных автомобилей в размере 6% для конечного заемщика». По его словам, «класс автомобилей, конечно, будет ограничен. Люксовый сегмент туда не войдет. В список войдут те машины, которые производят на заводах «Бипэк Авто» и в Костанае». Сегодня министерство индустрии и развития совместно с НУХ «Байтерек» вырабатывает соответствующие критерии. По словам Досаева, «в марте будет готов окончательный вариант программы. Кроме того, будут выбраны банки второго уровня, которые будут готовы работать по этой программе». «Что останется конкретно из таких краткосрочных тактических мер, сейчас сказать не могу. Мы находимся в ежедневном рабочем цикле. Позиция правительства для нас понятна, сейчас мы смотрим и считаем, в том числе возможности бюджета, и, надеюсь, что в ближайшее время будет сформирован окончательный пакет мер, и мы перейдем к их реализации», – сообщил Андрей Лаврентьев. Кроме того, ранее он говорил о своей уверенности в том, что все, что можно будет сделать, будет сделано. «Хотя, не буду скрывать, что у нас, как у бизнеса, под сукном есть негативный сценарий, который мы вынуждены будем применить, если ничего из того, что мы обоснованно полагаем, не будет реализовано. Элементарный пример. Российская Федерация имеет 15 норм, касающихся поддержки автопрома. Ключевых, стратегических и тактических. У нас таких норм только три. Они тоже серьезные. Вроде бы грех жаловаться. Это инвестиции, режим свободного склада, правила закупки у национальных производителей. Но в условиях сложившейся конкуренции и перехода к масштабному производству этого недостаточно. Потому что если мы находимся на одном рынке с той же Россией, у нас должны быть сопоставимые меры поддержки. Иначе у кого-то изначально условия намного выгоднее», – добавил глава АКАБ. В результате АКАБ предложила правительству ряд нефинансовых мер поддержки отечественных производителей. Прежде всего, это предоставление исключительного права на ввоз из РФ только официальным дистрибьюторам и дилерам. А также, по предложению Минпромторга России, привести нормативно-правовую базу РК, а именно правила регистрации транспортных средств, в соответствие с техрегламентом ТС «О безопасности колесных транспортных средств». Кроме того, АКАБ предлагает МВД РК утвердить инструкцию по осуществлению регистрации автотранспортных средств и установить частоту перемещения и объемов, иными словами, определить квоту для физических лиц, привозящих автомобили из России.

Еще одной мерой, которая может помочь в борьбе с серым импортом, должна стать реализация идеи, высказанной главой Нацбанка Кайратом Келимбетовым, о запрете на наличные расчеты при покупке недвижимости и автомобилей. Ее поддержал министр национальной экономики Ерболат Досаев, пояснив при этом, как она будет администрироваться на практике. «Вы знаете, что наличные расчеты у нас проходят в основном при продаже недвижимости и автомобилей, где необходимо нотариальное оформление. Поэтому мы введем обязательным условием для таких сделок проведение безналичных расчетов», – пояснил министр.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ДНИ ОТКРЫТЫХ ДВЕРЕЙ И СЕМИНАРЫ ПО ФИНАНСОВОЙ ГРАМОТНОСТИ СОВМЕСТНО С ПЕРВЫМ КРЕДИТНЫМ БЮРО!

Хотите получить свою кредитную историю? Узнать как проверить или улучшить свою кредитную историю? Как оградить себя от мошенничества? Затрудняетесь при выборе банковского продукта? Проблемы с личными финансами? Не знаете, как пользоваться интернет-банкингом? 28 февраля с 11 до 13.00 семинар по финансовой грамотности, где вы сможете задать свои вопросы и получить ответы и консультацию топ-менеджмента банка и представителей Первого кредитного бюро. **В этот день вас ждут:** Валерий Цой – член правления по инновации и техническому развитию ДБ АО «Банка Хоум Кредит», Жужанна Хевеши – директор департамента кредитных обязательств и взысканий ДБ АО «Банк Хоум Кредит», Ольга Шахова – директор Департамента по работе с субъектами ТОО «Первое кредитное бюро». **Адрес проведения:** ул. Фурманова, 248 (угол ул. Хаджи-Мукана), БЦ «Сарканд». В филиале Банка Хоум Кредит. **(Соб.инф.)**

ТИПОВЫЕ ПРАВИЛА ЗАСТРОЙКИ В КАЗАХСТАНЕ

Национальная палата предпринимателей считает, что разработанные министерством экономики страны типовые правила застройки не в полной мере отражают все аспекты процесса строительства и должны быть усовершенствованы, сообщил во вторник представитель Национальной палаты предпринимателей в сенате (верхней палате) парламента Гани Касымов. «Совет полагает, что в настоящее время созрела объективная необходимость в создании единого нормативного национального документа, прозрачного по содержанию и оптимального в части установленных требований для всех сторон рассматриваемых отношений. Мы еще раз вернемся к этому вопросу, а именно – по типовым правилам, для того, чтобы полноценным вышел этот документ, тем более, что под ним будет подпись ведущего оператора и администратора по этим делам – министерства национальной экономики», – сказал Касымов на 20-м заседании совета по защите прав предпринимателей при нацпалате. Он пояснил, что, по мнению Нацпалаты, данные правила должны детализировать процесс строительства, предусмотренный вышестоящими нормативными актами, а также оптимизировать его. В частности, по мнению представителей НПП, правилами должен быть предусмотрен перечень необходимой к представлению документации, перечень и функции уполномоченных в данном вопросе государственных органов и организаций (согласование, утверждение, в том числе организациями государственной монополии), сроки рассмотрения представленных документов, основания отказов. В случае же принятия проекта правил в представленной разработчиком редакции проблема упорядочения процедуры оформления и выдачи исходно-разрешительных документов в сфере строительства не будет решена, убеждены в Нацпалате. «Другая проблема - чрезмерная забюрократизированность процесса строительства: порой период согласования соответствующих документов превышает период строительства самого объекта. В систему Национальной палаты по всей стране с 2013 года поступило около пяти тысяч обращений предпринимателей только по линии защиты в этой сфере», – добавил Касымов. По итогам заседания Совета были принято решение о проведении общественного мониторинга деятельности департаментов государственного архитектурно-строительного контроля акиматов областей, городов Астана и Алматы в 2015 году. **(ИА «Новости-Казахстан»)**

СОЦПОСОБИЯ ПО ПРИНЦИПУ «ОДНОГО ОКНА»

С 1 января 2016 года услуги по установлению инвалидности, назначению пособия и оформлению дополнительной социальной поддержки будут предоставляться для граждан через «единое окно» медико-социальной службы Министерства здравоохранения и социального развития РК. Согласно проекту Закона «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам оптимизации и автоматизации государственных услуг в социально-трудовой сфере», при первичном установлении степени утраты трудоспособности граждане будут иметь право подавать заявление на назначение государственного социального пособия по инвалидности и социальной выплаты на случай утраты трудоспособности из Государственного фонда социального страхования непосредственно в подразделении медико-социальной экспертизы. Таким образом, заявитель сможет получить указанные государственные услуги в одном месте. Казахстанцам, которым впервые устанавливается инвалидность, в том числе участникам системы обязательного социального страхования, не нужно будет дополнительно обращаться в подразделение Государственного центра по выплате пенсий (ГЦВП) или Центр обслуживания населения (ЦОН) за назначением социальной выплаты. Вместе с тем, гражданин, имеющий на руках справку об инвалидности, полученную ранее, может обращаться с заявлением на назначение соцвыплаты на случай потери трудоспособности в подразделения ГЦВП или ЦОН. Напомним, на расширенном заседании Коллегии Министерства здравоохранения и социального развития РК, прошедшем 17 февраля т.г., глава Министерства Тамара Дуйсенова сообщила, что в этом году специалисты МЗСР РК предпримут активные действия для улучшения качества услуг, предоставляемых в системе здравоохранения и социально-трудовой сфере. **(mzsr.gov.kz)**

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

АСТАНА ДОЛЖНА СТАТЬ ЦЕНТРОМ ИННОВАЦИЙ

Вопросы сотрудничества и взаимодействия городских структур с «Назарбаев Университетом» в сферах предпринимательства, инноваций, образования, здравоохранения, общественной безопасности обсудили в столичном акимате. В совещании под председательством акима Астаны Адильбека Джаксыбекова приняли участие руководство вуза и руководители городских структур. Открывая совещание, аким подчеркнул, что деятельность «Назарбаев Университета» имеет большое значение для Астаны и страны в целом. – Университет может и должен стать главной кузницей молодых высокопрофессиональных специалистов, которые будут обеспечивать инновационное развитие нашей страны, ее столицы – Астаны, – отметил А. Джаксыбеков. Обращаясь к руководству «Назарбаев Университета», аким отметил большой интерес к деятельности вуза со стороны бизнес-структур, экспертов в области экономики. Он также обозначил несколько перспективных направлений сотрудничества по вопросам, связанным с развитием столицы. Среди таковых – всесторонний обмен информацией, передовыми разработками и опытом между вузом и городской системой образования, проведение совместных олимпиад, конкурсов научных проектов. Другим направлением, являющимся для Астаны приоритетным, Адильбек Джаксыбеков назвал сферу информационных технологий. – Уверен, что сотрудники и студенты «Назарбаев Университета» могут внести значительный вклад в разработку новых технических решений по внедрению «умных сервисов» в Астане. Заинтересованным студентам мы готовы предложить прохождение стажировки в АО «Астана Innovations», которое выступает координатором данных проектов в масштабах всего города, – добавил аким. Также было отмечено, что Астана должна стать главной площадкой для реализации инновационных прорывных проектов вуза, и для этого создаются все необходимые условия. Говоря о сотрудничестве в области молодежной политики, глава города акцентировал внимание на привлечении студентов университета к участию в проекте «Школа волонтерства» в рамках формирования волонтерского корпуса к международной специализированной выставке ЭКСПО-2017. Аким также отметил неподдельный интерес столичной молодежи и школьников к набирающему мощь «Назарбаев Университету», предложив проведение в вузе экскурсий и дней открытых дверей. В свою очередь, президент «Назарбаев Университета"»Шигео Катсу добавил, что одной из задач вуза является вклад в становление Астаны как международного центра инноваций, бизнеса и знаний. **(Пресс-служба аппарата акима г. Астаны)**

ПОПРАВКИ В БЮДЖЕТ

Депутаты мажилиса парламента Казахстана одобрили законопроект «»О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Казахстан «О республиканском бюджете на 2015-2017 годы». «Номинальный ВВП на 2015 год прогнозируется в объеме 41 307,6 миллиарда тенге, что ниже относительно уточненного в ноябре показателя на 2 413,7 миллиарда тенге с увеличением до 59 869,9 миллиарда тенге к 2019 году» –- сказал министр национальной экономики Казахстана Ерболат Досаев, представлял законопроект в мажилисе. По его словам, ВВП на душу населения увеличится с 12,8 тысяч долларов в 2015 году до 17,6 тысяч долларов в 2019 году. «С учетом поручений главы государства, данных на расширенном заседании правительства 11 февраля текущего года (..) предлагается в рамках проекта государственной программы инфраструктурного развития «Нурлы жол» перераспределить на новые антикризисные меры в 2015 году 101 миллиард тенге», – добавил Досаев. Министр проинформировал, что из 30 миллиардов тенге из Нацфонда, выделение которых запланировано на 2015 год на строительство социальной инфраструктуры, 17,3 миллиарда тенге направят на строительство объектов образования. «В первую очередь, на ликвидацию трехсменного обучения и аварийности школ. 12,7 миллиардов тенге – на предоставление организациям дошкольного образования государственного заказа», – отметил Досаев. Кроме того, 71 миллиард тенге путем переноса средств, предусмотренных в 2016 году из Нацфонда на софинансирование проектов МФО, модернизацию ЖКХ, строительство автодорог и арендного жилья, направить на поддержку АПК - 20 миллиардов тенге; подведение инфраструктуры для проектов в рамках «Дорожной карты бизнеса-2020» – 10 миллиардов тенге; защиту внутреннего рынка через развитие технического регулирования – 5 миллиардов тенге. Вместе с тем Досаев отметил, что объем целевых трансфертов из Национального фонда в 2015 году увеличится дополнительно на 76 миллиардов тенге и составит 783,5 миллиарда тенге. «Учитывая возможное дальнейшее ухудшение ситуации в экономике страны, предлагается 250 миллиардов тенге, предусмотренные на дополнительную капитализацию Фонда проблемных кредитов, из 2-го транша по стимулированию экономики в рамках 1 триллиона тенге, включить в резерв правительства», – проинформировал министр нацэкономики. В частности, расходы республиканского бюджета на 2015 год прогнозируются в объеме 7 244,5 миллиарда тенге с уменьшением относительно утвержденного объема на 610,7 миллиарда тенге. «На основе уточненного прогноза макроэкономических показателей уточнен прогноз параметров республиканского бюджета на 2015 год. С учетом уменьшения прогноза по ВВП и импорту доходы республиканского бюджета при цене на нефть 50 долларов за баррель в 2015 году оцениваются в объеме 3 219,9 миллиарда тенге, что на 939,6 миллиарда тенге ниже утвержденного плана», – резюмировал министр. В целях частичной компенсации ожидаемых потерь в доходах дефицит бюджета предлагается увеличить в 2015 году на 259,4 миллиардов тенге или с 2,3% до 3% к ВВП. **(ИА «Новости-Казахстан»)**

Технологии современного поколения

Дмитрий Фадеев
(Алматы – Анталия)

Как говорится, традиции остаются традициями. Начало текущего года не исключение, как уже принято, для людей, следящих за индустрией «техники», да и для представителей СМИ это время новинок. Так, в Анталии на Средиземном море с 12 по 14 февраля прошла известная уже многим международная выставка потребительской электроники Samsung Forum, где компания показала публике свои значимые новинки 2015 года. В рамках форума Samsung представил новый революционный телевизор Samsung SUHD TV, инновационную бытовую технику для домашней стирки и уборки, а также новую линейку полностью металлических тонких смартфонов серии Galaxy A в цветном корпусе.

Наверное, самые бурные эмоции от представленных новинок вызвала линейка телевизоров сверхвысокого разрешения SUHD TV. В технологии производства телевизора использованы нанокристаллические полупроводники, которые обеспечивают в 64 раза более точную цветопередачу и детализацию, невероятную яркость и контрастность. Также в процессор телевизора встроена новая система обработки изображения SUHD Re-mastering, автоматически анализирующая яркость изображения и обеспечивающая высочайший уровень контрастности при более низком энергопотреблении. Благодаря именно этой системе «картинка» стала в 2,5 раза ярче. Напомним, что с 2015 года Samsung Smart TV и новые SUHD TV будут работать на базе операционной системы Tizen – платформе с открытым исходным кодом, поддерживающей создание совместимых ТВ-приложений. Новая платформа обеспечивает не только много новых функций, но и предоставляет пользователям упрощенный доступ и более широкий выбор контента.

Кстати, спортивный режим Footballmode получил продолжение, и теперь пользователи СНГ смогут пользоваться режимом «хоккей», позволяющим получить незабываемые впечатления от просмотра хоккейных матчей.

Линейка телевизоров SUHD TV представлена в трех сериях – JS95000, JS9000 и JS8500 – и в девяти различных диагоналях от 48 до 88 дюймов.

«Независимо от источника контента, техника Samsung обеспечивает лучшее качество изображения в отрасли. Сейчас мы более чем когда-либо привержены цели обеспечивать самые передовые домашние развлечения для наших пользователей – потребители могут нам доверять», – заявил президент подразделения Visual Display компании Samsung Electronics HS Kim (Эйч Эс Ким).

Не менее интересной из представленного оказалась бытовая техника для домашней стирки и уборки. Так, на выставке Samsung представил новый революционный робот-пылесос POWERbot VR9000. Этот «малыш» как на паркете, так и на ковре одинаково эффективно справляется с уборкой и экономит время. Благодаря технологии Digital Inverter Motor пылесос в 60 раз мощнее своих предшественников, а увеличенная на 10 см щетка позволила отказаться от неудобных боковых конструкций и обеспечить охват максимально широкой области для уборки.

Технология сканирования пространства FullView SensorTM позволяет распознать мельчайшие препятствия на пути пылесоса, а также избежать «слепых зон», а с помощью системы Visionary Mapping Plus робот создает полную карту дома и вычисляет наиболее эффективный маршрут уборки. Еще одной полезной функцией пылесоса стала технология Point CleaningTM – с помощью пульта управления владелец аппарата может направлять световой луч, за которым будет следовать робот-помощник. При завершении процесса уборки или разряженной батарее устройство само найдет обратный путь до станции для подзарядки.

А вот новая стиральная машина с верхней загрузкой, оснащенная технологией предварительной стирки Samsung activewashTM, позволяет существенно

упростить процесс стирки. Стиральная машина имеет встроенную раковину со специальной деликатной очищающей поверхностью и краном для воды, где осуществляется процесс предварительной стирки и обработки пятен. Из этого отделения белье с легкостью перемещается прямо в барабан. Также она оснащена фирменной технологией Samsung Super Speed, которая позволяет сократить время стирки до 36 минут. Samsung activewashTM является первой стиральной машиной с верхней загрузкой, которая оснащена технологией экономии времени.

«Наша линейка инновационных и стильных новинок бытовой техники для домашней уборки и стирки – это наш ответ на актуальные вопросы потребителей. Новинки от Samsung идеально сочетают в себе удобство и простоту управления, высокую производительность и инновационные технологии», – отмечают представители компании.

Что касается смартфонов, то тут Samsung представил новую линейку Galaxy A, доступную в различных цветах и размерах с расширенными возможностями. Устройства с броским дизайном отличаются своей начинкой и, конечно же, размерами экранов. Новые смартфоны представлены в серии Galaxy A3, Galaxy A5 и Galaxy A7. Смартфоны оснащены 5 МП фронтальной камерой, которая позволяет создавать селфи вместе с такими интеллектуальными функциями, как режим широкоугольного селфи, функция создания анимированного GIF-файла и режимы ретуши.

Подытоживая, хотелось бы отметить, что компания Samsung показала немало интересных новинок. Кроме вышеперечисленных, также были представлены: линейка Chef Collection, в которую входят холодильник, духовой шкаф, индукционная варочная панель и посудомоечная машина, созданные с учетом рекомендации ведущих шеф-поваров мира; камера Samsung NX500, системная беззеркальная камера NX1, а также целая серия многофункциональных печатных устройств для офиса и дома. Нам же остается ждать появления новинок на нашем рынке и, конечно же, новых гаджетов, ведь уже 1 марта компания представит мобильный флагман Samsung Galaxy S6, который, по словам производителя, приятно удивит пользователей.

Сотовым операторам не удалось найти «золотую жилу»,

но win-win-решение все же есть

Виктория Говоркова

Развивая сети новых поколений и инвестируя в их инфраструктуру огромные средства, сотовые операторы создают все более комфортные условия для успешной деятельности внешних конкурентов. Ведь, чем качественнее становятся услуги интернет-доступа, тем больше фильмов в HD можно посмотреть на YouTube, тем больше медиафайлов можно передать в WhatsApp и тем ближе к привычному качество звонков через Viber или Skype. Какие экономические модели могут «спасти» бизнес операторов и как эффективно перейти от конкурентной стратегии к партнерской в интервью «Капитал.kz» рассказала Светлана Черненко, глава представительства iKS-Consulting в Казахстане. Мы также попросили Светлану прокомментировать появляющиеся в последнее время слухи о якобы готовящемся на отечественном рынке телекома громком слиянии.

- Как вы можете прокомментировать мнение о том, что наши операторы не форсируют вопрос получения лицензии 4G сознательно, потому что пока им невыгодно еще больше уходить из «голоса» в передачу данных? Это предположение, в принципе, коррелирует с данными вашего последнего исследования о том, что доходы операторов от передачи данных растут медленнее трафика?

- Не думаю, что это стратегическое видение операторов. Сетевой контент постоянно тяжелеет, растет производительность устройств, множатся сервисы. Сети четвертого поколения заточены именно под передачу данных. В сетях 3G «голос» остается приоритетным видом трафика, а данным, если говорить упрощенно, выделяется оставшийся сетевой ресурс. Попытки сдержать растущие объемы путем фиксации «диаметра трубы» бесперспективны. Безусловно, операторам накладно постоянно модернизировать свои сети, тем более в условиях огромной территории нашей страны и весьма скромной емкости рынка, но это неизбежно. Поэтому совместное развитие операторами сетевой инфраструктуры – оптимальная для нашего рынка модель как с позиции скорости развертывания сети, так и с точки зрения снижения капитальных затрат.

- Тогда почему, по вашему мнению, наши операторы даже не рассматривают модель совместного строительства и использования сетей Network Sharing? В наших реалиях рынка это кому-то из них невыгодно?

- Данная модель требует определенных изменений в отраслевом законодательстве. Но они не кардинальны, и я убеждена, что они не заставили бы себя долго ждать, будь на то соответствующая инициатива от операторов. Я думаю, ключевую роль в этом вопросе играет человеческий фактор. Возможно, операторы еще не готовы конкурировать исключительно за счет сервиса и маркетинга, исключив технический аспект. Между тем пример российских МТС и «Вымпелкома» свидетельствует, что партнерство между операторами реально.

Мировой опыт показывает, что немаловажную роль в этом вопросе играет и регулятор. Сеть совместного использования требует создания независимой управляющей компании, четкого формулирования правил игры.

- Существует мнение, что АЛТЕЛ, который получил от государства в подарок явное конкурентное преимущество в виде 4G, не использует его в полной мере. Объективно неяркая маркетинговая стратегия, слабый уровень обслуживания во фронт-офисах, жалобы на качество… В информационном поле действительно очень мало новостей от АЛТЕЛ, пресс-служба откровенно недорабатывает. Вы согласны с такими оценками?

- Да, информационный фон вокруг АЛТЕЛа не всегда позитивный. Проблемы с качеством обслуживания, как и с качеством услуг, скажем прямо, есть у всех операторов. У АЛТЕЛа их не больше, чем у других. Но ругают чаще АЛТЕЛ, по инерции. Наверное, есть в этом недоработка пиарщиков. Назвать маркетинговую стратегию неяркой я не могу, но признаюсь, что на этапе запуска LTE ожидала, что она будет несколько иной. У АЛТЕЛа есть уникальная возможность занять позицию лидера в сегменте мобильного обмена информацией, обеспечивающего своим клиентам больше, чем просто доступ в интернет. Их сеть идеальна для реализации различных умных услуг, M2M-решений, облачных услуг. Однако пока мы видим в большей степени конкуренцию с Tele2. Причем в части телефонии. Еще один дискаунтер – это явно не то позиционирование, которое нужно АЛТЕЛу.

- На рынке упорно циркулируют слухи о сделке между «Tele2 Казахстан» и АЛТЕЛом. В «Tele2 Казахстан» вероятность такой сделки отрицают. Как вы считаете, насколько вероятно такое объединение при нынешних условиях? Если нет, кому выгодно распространять такие слухи?

- Комментировать слухи – дело неблагодарное. Если рассуждать, то можно найти доводы как за, так и против такого развития событий. Tele2 мне видится весьма самодостаточным игроком, уверенно осваивающим наш рынок и существенно его оживляющим. Но у акционеров компании могут быть свои взгляды в отношении активов, поэтому реализация сценария, аналогичного российскому, при котором одним из собственников Tele2 стал «Ростелеком», вполне может быть.

- Давайте поговорим о скором внедрении MNP. В соседней России эта услуга, как известно, не получила широкого распространения. Но на недавней пресс-конференции представители Tele2 объяснили это тем, что процесс там сильно заволокичен. У нас, согласно предварительной информации, необходимо предоставить не так много бумаг для переноса номера. В связи с этим, какой объем по перетоку абонентов и в чью пользу вы прогнозируете?

- Мы достаточно тщательно изучали международный опыт внедрения MNP. И он свидетельствует о том, что данная возможность наиболее востребована на рынках с высокой долей контрактных предложений. Наш рынок на 90% сформирован препейд-абонентами. Интерес к MNP на таких рынках весьма скромный. Как ни странно, интерес к смене оператора с сохранением номера проявляют не столько те, кому важно сохранить номер, сколько активные абоненты-новаторы, которых привлекает сам процесс. Кроме того, наши исследования показывают, что среди казахстанских абонентов, для которых важен их номер (это порядка 30% активных пользователей), доля тех, кто знает свои текущие тарифы, меньше 25%. Очевидно, что доля абонентов, которые воспользуются переходом в первый год (а это обычно пик востребованности), будет измеряться несколькими процентами. Наиболее активно эту возможность будут использовать, безусловно, операторы с невысокой долей рынка.

- В своем последнем исследовании вы говорите о развитии совместных проектов между операторами связи и разработчиками, а также поставщиками специализированных сервисов посредством размещения на сетях операторов открытых технологических платформ. Можете подробнее рассказать о том, каким может быть это сотрудничество?

- Эта модель крайне распространена в мире. На заре создания мультисервисных сетей и смены операторских парадигм активно искался так называемый killer application – сервис, который позволит операторам найти новую «золотую жилу». Но «жила» так и не нашлась. При этом сервисы, приложения, решения множатся с каждым днем. Каждое в отдельности оно едва ли приносит заметный доход, но в совокупности эти доходы становятся весьма ощутимыми. Открытая сервисная платформа позволяет оператору аккумулировать на своей сети большое количество услуг, создаваемых независимыми разработчиками. Чтобы сделать все самому, оператору нужно стать в этом деле экспертом. Это небыстро, непросто и недешево. Гораздо эффективнее привлечь компании, для которых разработка – основной бизнес, и они умеют делать это правильно и относительно быстро. Такая модель – абсолютный win-win. Операторы получают большой объем новых услуг без затрат на R&D и создание отдельных структурных подразделений, разработчики (часто небольшие компании с ограниченными бюджетами) – доступ к технологиям и ресурсам, а главное – к потребителям. Доходы от услуг оператор и разработчик делят по договоренности.

- Вы говорите, что операторам уже сегодня надо обращать внимание на сигналы рынка. В частности, на тот факт, что сейчас, усиливая свои сети, они создают все более комфортные условия для успешной деятельности внешних конкурентов – поставщиков OTT-сервисов (Over-the-Top – доставка видеосигнала на мобильный телефон пользователя по интернету без прямого контакта с оператором связи). Для операторского бизнеса это серьезная угроза и замкнутый круг. Какой выход из него вы видите?

- Операторам как коммерческим структурам важна не выручка как таковая, а маржа. Можно увеличивать доходы, а можно оптимизировать издержки. Совместное использование инфраструктуры, о котором мы говорили выше, – как раз один из инструментов такой оптимизации. В целом OTT-сервисы – головная боль операторов во всем мире. В качестве одного из инструментов конкуренции с OTT-сервисами GSM-ассоциация предлагает внедрение на операторских сетях решения под названием JOYN на базе концепции Rich Communication Services (RCS). Информация об этой услуге есть в открытом доступе, и интересующиеся читатели могут ее изучить. Решение обеспечивает возможность обогащения звонков медиафайлами непосредственно в ходе разговора. Концептуально данный сервис схож с уже имеющимися приложениями для обмена сообщениями и мультимедийными файлами. Однако его ключевым отличием является то, что он продвигается самими операторами, причем во всем мире. Очевидно, что шансы на успех JOYN зависят исключительно от способностей операторов продвинуть данный сервис и заинтересовать в нем потребителей, для которых уже стали привычными и понятными WhatsApp и Viber. И здесь опять впору вспомнить о партнерстве между операторами и готовности договариваться – продвинуть общий сервис совместными PR-усилиями будет гораздо легче и эффективнее, чем в одиночку.

- Как вы считаете, как скоро интернет-мессенджеры и скайпподобные сервисы окончательно вытеснят голосовые услуги? И как долго еще проживут SMS?

- Полагаю, что счет идет совсем не на десятилетия. Скорость распространения сервисов онлайн-общения напрямую зависит от скорости роста проникновения смартфонов.

- Насколько, по вашему мнению, далеко от нас то время, когда SIM-карт в интернете вещей будет больше, чем у людей?

- Если говорить о мире в целом, то интернет вещей уже давно реальность. Если говорить о нашем рынке, то тогда, когда операторы и разработчики начнут плотно сотрудничать. Развивать партнерство и изучать международный опыт нужно как можно раньше. Надеюсь, операторы начнут двигаться в данном направлении раньше, чем когда это уже будет поздно.

Бывало и хуже

Граждане СНГ ищут работу в Казахстане

Виктория Роденкова

По данным российских рекрутеров, в России зафиксирован рост числа соискателей на одну вакансию при сохранении объема предложения со стороны работодателей. По информации аналитиков, в Москве соотношение резюме и вакансий в этом месяце составило практически 6 резюме на одну вакансию. В прошлом году этот показатель достиг лишь уровня 3 к 4. В целом по России разрыв между количеством соискателей и числом резюме составил 4 к 2 по сравнению с 2 к 9 в 2014 году. К лету российские эксперты ждут увеличения данного показателя. Эксперты HeadHunter связывают это с кризисной ситуацией в экономике.

Отечественные рекрутеры не спешат говорить о росте числа соискателей на одну вакансию в Казахстане, хотя и отмечают, что на сегодняшний день чаще ищут работу сотрудники банковского сектора. При этом эксперты считают, что на казахстанском рынке труда возросло предложение со стороны граждан стран СНГ. «Количество граждан СНГ на рынке труда Казахстана резко возросло. И здесь больше шансов быстро найти работу у кандидатов с высокой квалификацией, а также у кого есть жилье в Казахстане или возможность самостоятельно оплатить транспортные расходы, связанные с приездом в Казахстан», – отмечает Асель Шакенова, старший менеджер рекрутингового агентства Key Staff.

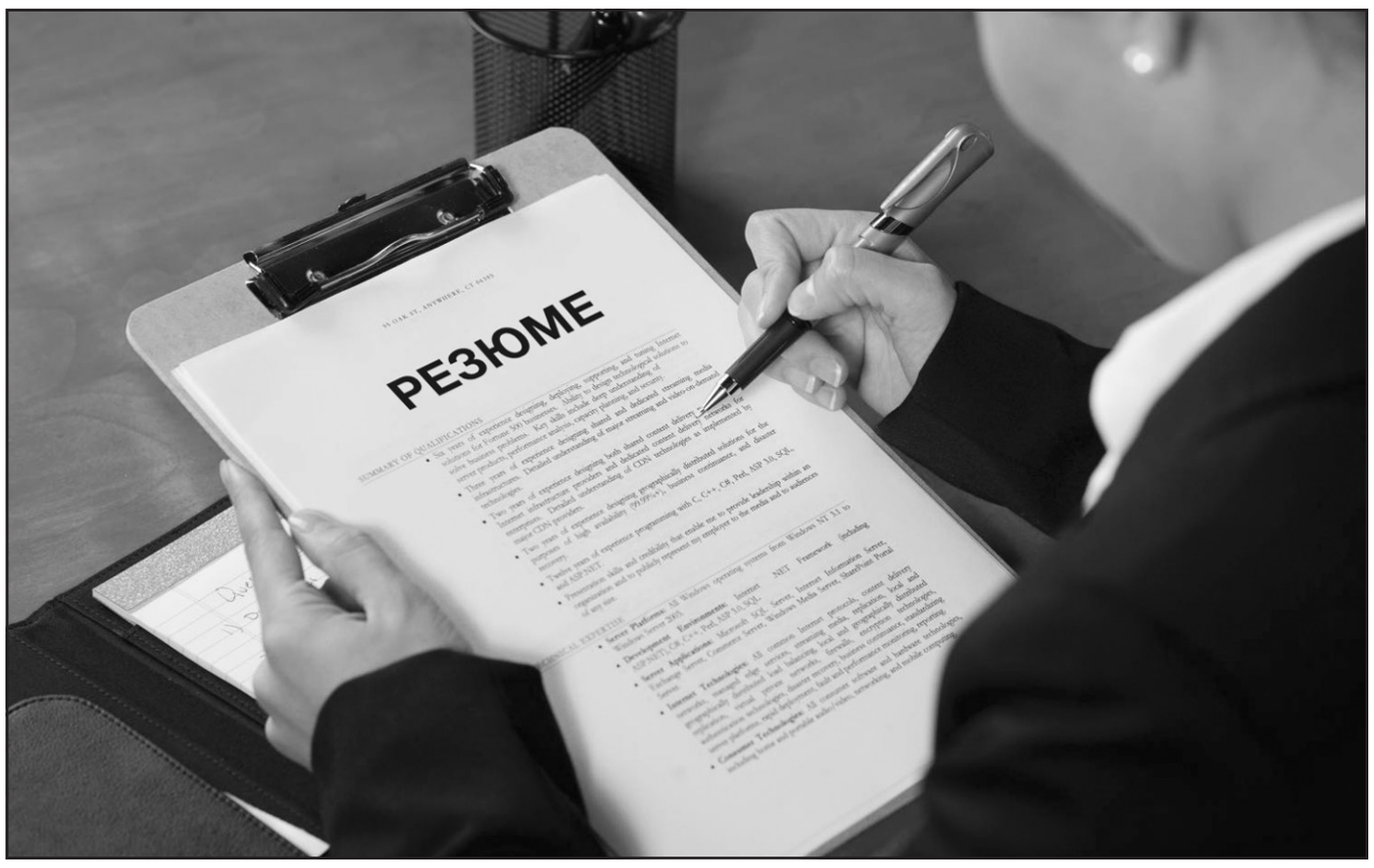
Стоит напомнить, что с начала этого года в РК действует Договор о Евразийском экономическом союзе (ЕАЭС), который в том числе обеспечивает свободу передвижения рабочей силы по территории Казахстана, России и Беларуси. Так, по ранее озвученным данным министерства здравоохранения и социального развития, к февралю текущего года в Казахстан приехало около 8000 специалистов из России и не более 600 человек из Беларуси, тогда как квота для привлечения иностранной рабочей силы на 2015 год составляет 63 тыс. человек. В прошлом году было привлечено не более 30 тыс. человек при такой же квоте.

По данным комитета по статистике Министерства национальной экономики РК, в прошлом месяце уровень безработицы в Казахстане составил 5%, а численность безработных – около 460 тыс. человек. 8,6 млн трудоспособного населения заняты в экономике РК. По мнению Тамары Дуйсеновой, министра здравоохранения и социального развития РК, этот уровень сохранится до 2019 года. «В ближайшие годы рынок труда будет находиться под влиянием особых демографических факторов, так как в трудоспособный возраст вступает относительно немногочисленное поколение 90-х годов. Если в 2013 году ежегодный чистый прирост экономически активного населения (ЭАН) составлял около 100 тыс. человек, то к 2017 году он может сократиться более чем в 4 раза – до 19-20 тыс. По прогнозам, только лишь к 2023 году по приросту ЭАН будет восстановлен уровень 2013 года», – приводится мнение главы ведомства на официальном сайте премьер-министра РК.

Отметим, что некоторые независимые эксперты высказывают мнение, что реальный уровень безработицы в Казахстане может достигать 11%, выражая тем самым сомнение в точности представленных статданных.

Прогнозируя изменения на казахстанском рынке труда в текущем году, аналитики не исключают сокращений штата на рабочих местах. «Возможны сокращения неквалифицированного персонала. Могут быть сокращения в банковском секторе. Так как в условиях кризиса будет сложнее добиваться прибыли, находить клиентов, повысятся требования к кандидатам. С другой стороны, высококвалифицированные кандидаты будут по-прежнему активом для компаний, поэтому работодатели будут стараться их удерживать», – высказывает уверенность старший менеджер рекрутингового агентства Key Staff.

При этом российские эксперты в свою очередь отмечают, что, несмотря на негативные тенденции на рынке персонала, ситуация в этом году гораздо лучше, чем в кризисные 2008-2009 годы, когда в России на одну вакансию претендовало до 15 соискателей.



Всем наступит ЗОЖ

Сноуборды сменят лыжи, а велосипедисты начнут плавать и бегать

Виктория Роденкова

Мода на спорт в Казахстане набирает обороты, и, по оценкам разных экспертов, отечественный рынок спорттоваров и спортивных услуг растет на 20-30% в год. При этом уже можно выделить особенно популярные виды спорта среди активных в этом отношении алматинцев и жителей других регионов страны.

Наибольшим спросом, по мнению экспертов, пользуются велосипеды и аксессуары к ним. «Сегодня это модно. И акимат города Алматы поддерживает велокультуру. В связи с ростом цен на бензин и увеличением дорожных пробок многие начали добираться на работу/учебу на велосипедах. Велосипед становится гарантом присутствия на работе вовремя», – рассказывает Даулет Курманбаев, основатель SportOne.kz, сооснователь спортивного клуба «ТриАтлет». Кроме того, специалист считает, что развитию велокультуры послужила и победа казахстанской команды Astana ProTeam на международной велогонке «Тур де Франс». «В Алматы количество велосипедистов перевалило за 100 тыс. человек. Но, к сожалению, не все из них активны», – считает Даулет Курманбаев.

По данным отделов продаж, спросом также пользуются кроссовки для бега, так как люди начинают больше задумываться о своем здоровье, а бег – это самый доступный вид спорта, ведь для него нужны лишь кроссовки. «Если в 2014 году в алматинском марафоне приняло участие 10 тыс. бегунов, то в этом году ожидается уже 15 тыс. участников», – рассказывает руководитель SportOne.kz.

Футбольная форма и аксессуары также среди лидеров продаж, в том числе из-за роста числа любительских футбольных клубов. «Казахстанские мужчины теперь не просто хотят смотреть футбол и делать ставки на матчи, сегодня им хочется играть самим. Свидетельством тому служит любительская футбольная лига, в которой уже не один десяток команд, играющих в отличный футбол», – комментирует Даулет Курманбаев.

Что касается зимних видов спорта, то, по имеющимся наблюдениям, в 2014-2015 годах сноуборды впервые догнали по востребованности горные лыжи. Сегодня горные лыжи и сноуборд одинаково популярны у алматинцев – основных посетителей горнолыжных курортов Казахстана.

«Сейчас идет рост популярности кроссфита, так как людям хочется заниматься спортом в группе и быть в социуме. И к тому же сегодня в тренде атлетически сложенное тело. В Алматы уже открыты 5 кроссфит-залов. Думаю, не за горами открытие еще нескольких. В Астане тоже действует 1 кроссфит-зал», – отмечает Даулет Курманбаев. При этом среди женской аудитории на пике популярности остаются пол-дэнс, стрип-дэнс, аэробика и йога.

Однако прошлогодняя девальвация, сезонный фактор и нестабильность в общемировой экономической ситуации вносят свои коррективы, регулируя рынок определенным падением спроса. «В прошлом году спрос немного снизился из-за прошедшей девальвации. Особенно на товары стоимостью выше 50 тыс. тенге. Это в первую очередь коснулось сноубордов и горных лыж. Поэтому на данные товары были значительные скидки. Теплая зима также негативно сказалась на продажах спорттоваров для зимних видов спорта», – поясняет эксперт СК «ТриАтлет».

По этим причинам участники рынка не ожидают значительного роста цен на спорттовары в ближайшем будущем, так как в условиях жесткой конкуренции повышение цен для бизнеса может быть «смерти подобно». Хотя в соседней России готовятся к тому, что стоимость товаров может вырасти за счет удорожания стоимости импорта, который в подавляющем большинстве и составляет основу ассортимента как российских спортивных магазинов, так и казахстанских. При этом некоторые владельцы пунктов продажи и проката спортинвентаря в Казахстане начинают активнее реализовывать отечественные бренды, которых немного, но все же они есть. Но и их производство все также находится за рубежом и речь не идет о высокотехнологичных спортивных товарах, спрос на которые тоже растет с развитием спортивной культуры у населения.

Так что в этом году эксперты не ожидают бурного роста спроса на спорттовары, надеясь на медленный постепенный рост и на дальнейшую популяризацию здорового образа жизни среди населения. Но о перспективах роста популярности тех или иных направлений любительского спорта говорят более уверенно. Так, по мнению специалистов, ожидается дальнейшее развитие кроссфита в Казахстане, а сноуборд постепенно станет популярнее, чем горные лыжи, так как подрастающее поколение предпочитает кататься на досках.

Развиваются и другие, относительно новые для казахстанцев, виды спорта. «В начале 2014 года мы с партнером образовали спортивный клуб триатлона «ТриАтлет», прогнозируя спрос на триатлон и являясь фанатами этого вида спорта. Так и вышло. Ведь зачастую велосипедисты любят бегать и плавать, и им хочется открывать новые горизонты своих возможностей, что дает им триатлон», – рассказывает Даулет Курманбаев. В Казахстане уже 11 человек имеют титул Ironman. Это международные соревнования для всех желающих в один день проплыть 3,8 км, проехать на велосипеде 180 км и пробежать марафон 42 км.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

О РЕАЛИЗАЦИИ ГП ФИИР-2010-2014 И РАЗВИТИИ ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ ОТРАСЛИ

В Мажилисе под председательством Александра Милютина состоялось заседание комитета по вопросам экологии и природопользованию. Обсуждены итоги реализации Государственной программы по форсированному индустриально-инновационному развитию Республики Казахстан на 2010-2014 годы и развитию горно-металлургической отрасли. Открывая заседание, председатель Комитета А. Милютин отметил, что глава государства Нурсултан Назарбаев в своем Послании народу Казахстана «Нурлы жол – путь в будущее» обозначил ключевые моменты нового курса, новой экономической политики Казахстана. Стержнем новой экономической политики определен План инфраструктурного развития, который рассчитан на 5 лет и совпадает со второй пятилеткой Программы форсированного индустриально-инновационного развития Республики Казахстан. В прошлом году завершилась реализация первой пятилетки. О результатах реализации Государственной программы по форсированному индустриально-инновационному развитию на 2010-2014 годы и развитию горно-металлургической отрасли депутатов проинформировал вице-министр по инвестициям и развитию Альберт Рау. Целью первой пятилетки была максимальная переработка сырья внутри страны, выход на базовые металлы и производство продукции высоких переделов, обеспечивающих развитие других отраслей промышленности (машиностроение, стройиндустрия, фармацевтика и т.д.). За период первой пятилетки введены в эксплуатацию 60 новых производств на общую сумму 2,5 млрд. долларов США, создано более 16 тысяч рабочих мест. К наиболее крупным реализованным проектам относятся: 1. Строительство второй очереди Казахстанского электролизного завода с доведением мощности до 250 тыс. тонн первичного алюминия в год; 2. Строительство завода по выпуску 70 тыс. тонн катодной меди на ТОО «Казцинк» (один из значимых проектов в области цветной металлургии, который вобрал в себя лучшие технологические достижения. Проект отвечает требованиям государственной политики ресурсосбережения, поскольку новая технология позволит извлекать дополнительное количество металлов. Выбраны технологии «Isa-Smelt» и «Isa-Process» австралийской компании «Xstrata Technology». Они позволяют утилизировать газы, исключают выбросы пыли); 3. Новый ферросплавный завод мощностью до 440 тыс. тонн на АО «ТНК «Казхром» (производство среднеуглеродистого феррохрома в конвертерном отделении и электростанция по утилизации ферросплавных газов, что является ярким примером единства новаторства и традиций, производственных и экологических решений); 4. Введен в эксплуатацию новый аффинажный завод в Астане ТОО «Тау-Кен Алтын» (мощность – 25 тонн аффинированного золота,50 тонн аффинированного серебра); 5. Завершено строительство рельсобалочного завода в Актобе, который будет производить 200 тыс. тонн рельсов длиной 120 метров для железнодорожной отрасли страны. В ходе первой пятилетки индустриализации реализована законодательная норма о предоставлении права недропользования в качестве меры государственной поддержки индустриального проекта. Приняты меры государственной поддержки по обеспечению сырьевой базой, снижению тарифов на транспортировку ж/д транспортом, энергию и дополнительные меры для развития отрасли. В то же время в отрасли имеются характерные проблемы: это привлечение инвестиций в разведку полезных ископаемых, формирование сырьевой базы, внедрение передовых технологий для комплексной переработки минерального сырья, вовлечение в переработку техногенных образований. Ключевой проблемой отрасли остается формирование качественной и долгосрочной сырьевой базы ГМК. В этой связи, во исполнение поручения главы государства Правительством принят Комплексный план по развитию горно-металлургической промышленности на 2014-2018 годы. В целом Комплексный план предусматривает совершенствование нормативно-правовой базы и системы предоставления прав недропользования, реализацию инвестиционных проектов в горном секторе и международное сотрудничество. Комплексным планом предусмотрена реализация 31 инвестиционного проекта, на общую сумму инвестиций более 7 млрд долларов. Вместе с этим, в рамках второй пятилетки Постановлением Правительства утвержден отдельный План развития разработки редких и редкоземельных металлов в Республике Казахстан на 2015-2019 годы. Планом предусмотрена реализация 20 проектов, на общую сумму около 340 млн. долларов США, которые будут реализовываться в период 2015 – 2019 годы за счет собственных и заемных средств недропользователей. В целях обеспечения роста промышленного производства в связи с последствиями сложившейся в экономике ситуации правительством 6 января текущего года принят План мероприятий по мерам поддержки промышленных предприятии на 2015 год. В 2015 году в рамках Плана мероприятий по мерам поддержки промышленных предприятий крупным предприятиям ГМК будут оказаны комплекс мер поддержки, которые охватывают вопросы сбыта продукции, снижение затрат на транспортные расходы, налогово-таможенного стимулирования экспорта продукции. Таким образом, несмотря на неблагоприятную конъюнктуру мирового рынка, планируется достижение плановых показателей ГПФИИР-2, целью которой является создание условий для диверсификации и повышения конкурентоспособности, развитие и создание производств по выпуску изделий из базовых металлов. Оказываемые меры государственной поддержки позволят повысить конкурентоспособность отечественной продукции и выйти на производство продукции с высокой добавленной стоимостью. После доклада вице-министр дал пояснения на ряд депутатских вопросов. **(nomad.su)**

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ОСЛАБЛЕНИЕ САНКЦИЙ ЕС

В ходе телефонного разговора главы Казахстана и Франции Нурсултан Назарбаев и Франсуа Олланд обменялись мнениями касательно ситуации на юго-востоке Украины, а также обсудили условия для ослабления санкций ЕС в отношении России. «Главы Казахстана и Франции обменялись мнениями касательно ситуации на юго-востоке Украины в контексте выполнения комплекса мер по реализации Минских соглашений от 12 февраля», – говорится в сообщении пресс-службы главы государства. Президенты двух стран подчеркнули, что Минские соглашения уже обеспечивают прекращение кровопролития. Отмечена важность отвода тяжелой техники из зоны конфликта. В сообщении также отмечается, что Нурсултан Назарбаев поинтересовался условиями, необходимыми для постепенного снятия санкций между Россией и Европейским Союзом. Ф. Олланд отметил, что в случае полного прекращения огня, отвода тяжелой техники и деэскалации конфликта в районе Мариуполя, возможно обсуждение вопроса об ослаблении санкций. «Лидеры двух стран выразили готовность продолжать взаимодействие с международными партнерами по урегулированию кризиса в Украине», – говорится в сообщении. Также во время беседы были обсуждены перспективы казахстанско-французского стратегического партнерства. Нурсултан Назарбаев поблагодарил за приглашение совершить визит во Францию в текущем году. Разговор состоялся по инициативе французской стороны, проинформировали в пресс-службе главы государства. **(Kazakhstan Today)**

ВАЛЮТНЫЙ РЫНОК

Мажилис парламента РК одобрил проект закона «О ратификации Соглашения о сотрудничестве в области организации интегрированного валютного рынка государств-участников Содружества Независимых Государств». 5 декабря 2012 года в городе Ашгабате было подписано Соглашение о сотрудничестве в области организации интегрированного валютного рынка государств-участников Содружества Независимых Государств, передает Kazakhstan Today. Как сообщил заместитель председателя Национального банка РК Олег Смоляков, основная идея законопроекта связана с созданием благоприятных условий для равноправного и взаимовыгодного участия банков-резидентов государств-участников СНГ в совершении конверсионных операций на валютных рынках государств-участников СНГ. По его словам, реализация Соглашения позволит обеспечить банкам-резидентам доступ на национальные рынки валют государств-участников СНГ для проведения межбанковских конверсионных операций на условиях, не менее благоприятных, чем те, которые предоставлены банкам-резидентам в своем государстве. Создание интегрированного валютного рынка расширит возможности осуществления трансграничных валютных расчетов странами СНГ и будет способствовать формированию рыночных курсов национальных валют, сообщают официальные СМИ. **(Kazakhstan Today)**

ПРОВЕДЕНИЕ КАЧЕСТВЕННОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ ПРОТИВОКОРЕВОЙ ВАКЦИНЫ

В Үкімет Үйі заместитель премьер-министра РК Бердыбек Сапарбаев провел селекторное совещание, в ходе которого рассмотрена ситуация, сложившаяся в республике после старта массовой вакцинации против кори. Как было отмечено, с учетом сложившейся эпидемиологической ситуации для дополнительной иммунизации лиц в возрасте 15-19 лет было закуплено 1 млн. доз коревой моновакцины. Выбор возрастной группы 15-19 лет обусловлен высоким показателем заболеваемости среди подростков, восприимчивых к кори. Вакцинация проводилась моновакциной против кори (живая ослабленная). Данная вакцина прошла предварительную квалификацию Всемирной организацией здравоохранения в 1993 году, зарегистрирована в 39 странах и поставляется в 45 стран по линии ЮНИСЕФ. По состоянию на 19 февраля 2015 года в республике привито 59,4 % из числа подлежащих вакцинации 881 тыс. детей. На 24 февраля за медицинской помощью обратились 185 человек, что составляет 0,03%, от общего количества вакцинированных. По результатам осмотра обратившихся детей установлено, что в большинстве случаев предъявляемые ими жалобы связаны с индивидуальной чувствительностью организма на введение вакцины. Медицинская помощь детям оказывается в полном объеме, при необходимости осуществляется их госпитализация в стационар для динамического наблюдения. На данный момент проведение вакцинации против кори в республике приостановлено. **(«Казинформ»)**

В КТЖ НЕ БУДУТ СОКРАЩАТЬ ЗАРПЛАТЫ

В рамках оптимизации бюджета не предусмотрено сокращение заработной платы и численности персонала АО «НК «КТЖ». Об этом на брифинге в Службе центральных коммуникаций при Президенте РК сообщил управляющий директор по корпоративному развитию АО «НК «Қазақстан темір жолы» Еркин Жусанбаев. По его словам, компания в последние годы активно занимается диверсификацией своей доходной базы, в частности, развиваются направления, связанные с транзитными перевозками, транспортно-логистическими услугами. «Сегодня доля доходов от транзитных перевозок в общем объеме доходов от грузовых перевозок составляет практически четверть всех доходов. Это высококонкурентный рынок, поэтому мы осуществляем те преобразования, которые направлены на повышение качества и конкурентоспособности наших услуг», – заявил он. **(kapital.kz)**

Значимость новелл проекта Гражданского процессуального кодекса по рассмотрению споров с участием инвесторов

Кыдырбаева А.К., судья Верховного суда РК

Постановлением правительства от 31 декабря 2014 года был внесен на рассмотрение Мажилиса Парламента Республики Казахстан проект Гражданского процессуального кодекса, разработанный по поручению главы государства Верховным судом республики.

Проект ГПК предусматривает удобный и быстрый для сторон порядок рассмотрения гражданских дел, ориентированный на их примирение и широкое использование современных технологий.

С целью сохранения благоприятного инвестиционного климата в Казахстане в проекте поддержана инициатива о создании специализированной судебной коллегии в Верховном суде Республики Казахстан. Планируется, что эта коллегия будет рассматривать споры с участием крупных инвесторов, а другие инвестиционные споры предложено отнести к подсудности суда города Астаны. Соответствующие нормы закреплены в проекте Гражданского процессуального кодекса в новой редакции в статье 27.

Названной статьей предусмотрено, что специализированный состав суда города Астаны будет рассматривать по правилам суда первой инстанции гражданские дела по имущественным и неимущественным спорам участника регионального финансового центра, а также гражданские дела по спорам в связи с инвестиционной деятельностью инвестора (инвестиционные споры), кроме дел подсудных Верховному суду Республики Казахстан.

К инвестиционным спорам проект ГПК относит споры между инвесторами и государственными органами:

1) связанные с допуском инвестора к осуществлению инвестиционной деятельности или прекращением этой деятельности;

2) об исполнении обязательств по переводу капиталовложений и доходов от них в страну постоянного места пребывания инвестора;

3) об оспаривании законности нормативных правовых актов, если действие нормативного правового акта, законность которого оспаривается, может привести к убыткам инвестора;

4) об оспаривании решений и действий (или бездействия) органов государственной власти, местного самоуправления, общественных объединений, организаций, должностных лиц и государственных служащих, если такое решение, действие (или бездействие) может привести к убыткам инвестора.

К инвестиционным спорам проект, кроме того, относит споры:

между инвесторами, а также их споры с другими субъектами права Республики Казахстан об исполнении обязательств, вытекающих из договора по осуществлению инвестиционной деятельности;

иные споры, связанные с осуществлением инвестиционной деятельности.

Споры, вытекающие из правоотношений с участием инвестора, не связанные с инвестиционной деятельностью, с участием участника финансового центра, не связанные с основанием регистрации его в качестве участника будут подсудны районным (городским) судам в соответствии с общей подсудностью.

Верховный суд Республики Казахстан будет рассматривать по правилам суда первой инстанции гражданские дела по инвестиционным спорам, стороной в которых является крупный инвестор.

Понятие «крупного инвестора» в настоящее время обсуждается и будет дано в Законе Республики Казахстан «Об инвестициях», предварительно предлагается считать крупным инвестором – физические и юридические лица, осуществляющие инвестиции в Республике Казахстан в размере не менее двухмиллионнократного размера месячного расчетного показателя (на сегодняшний день - 3 964 000 000 тенге).

Привлекательность создания отдельного специализированного состава суда и специализированной коллегии состоит в том, что они, прежде всего, не будут загружены обычными, общими спорами населения. Создание их позволит проводить работу по узкой специализации по разрешению типичных споров участников финансового центра, инвесторов, классифицировать их, выделить в них устойчивые категории и устоявшиеся способы их разрешения.

Указанное позволит реализовать принцип правовой определенности и единообразия судебной практики. Четкое и эффективное разрешение споров стимулирует деловую активность, а также рост объема внутренних и международных инвестиций.

Следует отметить, что как национальные, так и иностранные инвесторы рассматривают верховенство закона как основной фактор в улучшении инвестиционного климата.

Вместе с тем многие эксперты полагают, что сейчас в Казахстане сложно, практически невозможно одержать победу против государства, государственных органов, государственных компаний.

Судебная практика в реальности показала, что судами дела данной категории рассматриваются с соблюдением всех конституционных принципов судопроизводства, в том числе равенства перед законом и судом, и высказываемые отдельные сомнения в объективности и беспристрастности судебной системы являются необоснованными. Отдельные допускаемые местными судами ошибки, вызванные коллизиями норм права либо их неоднозначным толкованием, как правило, исправляются вышестоящими судебными инстанциями, вплоть до надзорной коллегии Верховного суда.

Только в 2014 году высшей судебной инстанцией удовлетворены иски инвесторов на сумму свыше 112 миллиардов тенге, тогда как в пользу государственных органов взыскано свыше 48 миллиардов тенге.

Приведенные данные явно свидетельствуют, что каких-либо предпочтений по признаку относимости либо не относимости к государственным интересам не оказывается.

Без сомнения, что указанное новшество позволит на более высоком профессиональном уровне разрешать инвестиционные споры и способствовать формированию благоприятного инвестиционного климата.

ГПК для данной категории дел предусматривает:

- сокращение срока разрешения дела ввиду сокращения инстанций;

- вступление решений в законную силу со дня их принятия специализированной коллегией Верховного суда РК;

- пересмотр судебных актов специализированной коллегии и состава в порядке надзора надзорной судебной коллегией Верховного Суда Республики Казахстан;

- обжалование, опротестование судебных актов специализированного состава непосредственно в Верховный суд Республики Казахстан, минуя апелляционную и кассационную инстанции суда города Астаны, в целях сокращения судебных инстанций;

- рассмотрение дела на языке обращения, в том числе на английском языке.

При этом следует отметить, что специализированную инвестиционную коллегию Верховного суда планируется создать в пределах текущего бюджетного финансирования, за счет преобразования имеющихся вакансий в местных судах, без дополнительного финансирования.

Конституционным Законом Республики Казахстан «О судебной системе и статусе судей республики Казахстан» предусмотрено установление численного и персонального состава судебной коллегии по представлению председателя суда пленарным заседанием суда. Специализированные составы формируются председателем суда.

Учитывая важность проекта ГПК для дальнейшего развития республики, Комитет по законодательству и судебно-правовой реформе Мажилиса Парламента, Верховный суд Республики Казахстан, общественный фонд «Международная правовая инициатива», правовой совет при партии «Нур Отан» и РОО «Казахстанский союз юристов» сочли необходимым обсудить его положения в среде представителей юридического сообщества и средств массовой информации.

С этой целью 13 февраля 2015 года в городе Алматы был проведен «круглый стол» на тему: «Новеллы Гражданского процессуального кодекса в новой редакции».

Следующее такое обсуждение состоялось 20 февраля т.г. в городе Актобе.

Из анализа выступлений участников обсуждений можно заключить, что в целом новеллы ГПК получили одобрение и поддержку.

Новинки законодательства

ПАРАГРАФ ИНФОРМАЦИОННЫЕ СИСТЕМЫ
www.online.zakon.kz www.prg.kz ИНСТУМЕНТ УСПЕШНОГО ПРОФЕССИОНАЛА

Платежность банкнот

Постановлением Правления Национального банка Республики Казахстан от 24 декабря 2014 года № 248 внесены изменения в постановление правления Национального банка Республики Казахстан от 26 декабря 2003 года № 477 «Об утверждении Правил определения платежности банкнот и монет национальной валюты Республики Казахстан»

Так, согласно изменениям в Правила определения платежности банкнот и монет национальной валюты Республики Казахстан, платежностью банкнот и монет национальной валюты Республики Казахстан (далее - банкноты и монеты) является их способность выступать в качестве законного платежного средства на территории Республики Казахстан, а также отсутствие у банкнот и монет признаков подделки.

Ветхими банкнотами являются банкноты, имеющие следующие повреждения:

1) залитые красящими веществами, в том числе имеющие надписи, нанесенные растекающимися красками;

2) имеющие посторонние надписи, которые видны при ультрафиолетовом свете;

3) имеющие посторонние надписи, которые перекрывают машиночитаемые признаки;

4) разорванные банкноты, склеенные или несклеенные части которых бесспорно принадлежат одной и той же банкноте и вместе составляют площадь более пятидесяти процентов от установленного Национальным Банком размера банкноты;

5) утратившие от угла или края более одного процента площади, но при этом сохранившие более пятидесяти процентов от установленного Национальным Банком размера банкноты;

6) имеющие надрывы более десяти миллиметров в длину, в том числе склеенные прозрачной липкой лентой;

7) имеющие отверстия, проколы и дыры от трех и более миллиметров в диаметре, за исключением случаев, когда наличие проколов на банкноте свидетельствует о ее погашении;

8) имеющие потертости, которые привели к утрате изображения банкноты;

9) обожженные и прожженные, но при этом сохранившие более пятидесяти процентов от установленного Национальным Банком размера банкноты;

10) утратившие защитную нить;

11) имеющие загрязнение поверхности лицевой и (или) оборотной сторон, которые привели к снижению изображения и яркости банкноты. Под загрязнением подразумевается состояние банкнот, которое характеризуется потемнением поверхности банкноты вследствие наличия пыли, грязи, масел и других загрязняющих веществ;

12) имеющие разрыхление и потерявшие жесткость бумаги.

Кроме того, согласно поправкам, неплатежными являются банкноты и монеты, которые не могут быть отнесены к платежным, имеющие повреждения, не указанные в пунктах 6 и 7 Правил, банкноты, имеющие надпись «ҮЛГІ», «SPECIMEN», а также банкноты, сохранившие более пятидесяти процентов от установленного Национальным Банком размера банкноты, являющиеся подлинным фрагментом переделанных банкнот, имеющие ровный срез по вертикали со следами клея или липкой ленты на срезе.

К платежным банкнотам относятся банкноты, не утратившие силу законного платежного средства и не вызывающие сомнений в их подлинности и сохранившие не менее семидесяти процентов от установленных Национальным Банком размеров банкнот, и знаки (письменные или цифровые), обозначающие их номинал и имеющие незначительные повреждения (если они не препятствуют определению подлинности банкнот), в том числе ветхие.

К платежным монетам относятся подлинные монеты, в том числе дефектные (поврежденные), являющиеся законным платежным средством, сохранившие независимо от характера повреждений письменные и (или) цифровые знаки на аверсе (лицевой стороне), реверсе (оборотной стороне) или гурте, а также обе части монет, относящихся к биколорным.

Рифлеными монетами являются монеты, изъятые из обращения, подвергнутые механической обработке (рифлению), на которых имеются соответствующие признаки механической обработки (рифления), свидетельствующие об утрате монетами силы законного платежного средства. Характеристики признаков рифления доводятся Национальным Банком до уполномоченных банков и юридических лиц отдельно.

Подлинными банкнотами и монетами являются банкноты и монеты, введенные в обращение Национальным Банком в качестве законного платежного средства.

Платежные банкноты и монеты по степени износа подразделяются на годные к обращению, ветхие, дефектные (поврежденные), изымаемые из обращения. Годные к обращению банкноты и монеты, в свою очередь, подразделяются на банкноты и монеты в эмиссионной упаковке и на банкноты и монеты, бывшие в обращении.

Поддельные банкноты и монеты не подлежат обмену, возврату клиенту и должны быть переданы в территориальные правоохранительные органы Республики Казахстан.

Постановление вводится в действие по истечении десяти календарных дней после дня его первого официального опубликования.

Лимиты на изъятие объектов животного мира

Приказом министра сельского хозяйства Республики Казахстан от 10 февраля 2015 года № 18-03/93 утверждены лимиты на изъятие объектов животного мира с 15 февраля 2015 года по 15 февраля 2016 года

В соответствии с подпунктом 55) пункта 1 статьи 9 Закона Республики Казахстан от 9 июля 2004 года «Об охране, воспроизводстве и использовании животного мира» (далее - Закон) утверждены:

1) лимиты на изъятие объектов животного мира с 15 февраля 2015 года по 15 февраля 2016 года, за исключением рыб и других водных животных, согласно приложению 1 к приказу;

2) лимиты вылова рыбы и других водных животных в рыбохозяйственных водоемах с 15 февраля 2015 года по 15 февраля 2016 года, согласно приложению 2 к приказу.

Напомним, что согласно статье 29 Закона, лимит изъятия объектов животного мира - предельно допустимый объем изъятия объектов животного мира, при котором сохраняются их естественное воспроизводство и численность.

Лимит изъятия объектов животного мира определяется в соответствии с биологическим обоснованием, подготовленным на основании материалов учета численности, мониторингом объектов животного мира и среды их обитания, научных исследований и утверждается уполномоченным органом при наличии положительного заключения государственной экологической экспертизы.

Лимит изъятия объектов животного мира, мигрирующих по территории нескольких государств или обитающих в водоемах межгосударственного значения, определяется на основе международных договоров, а при их отсутствии - в порядке, установленном законодательством Республики Казахстан.

Лимит изъятия объектов животного мира устанавливается на период с 15 февраля текущего года по 15 февраля будущего года.

Приказ вводится в действие со дня его первого официального опубликования.

Запрет на вывоз металлов

Приказ и.о. министра по инвестициям и развитию Республики Казахстан от 9 января 2015 года № 5 введен запрет на вывоз с территории Республики Казахстан необработанных драгоценных металлов, лома и отходов драгоценных металлов

В соответствии со статьей 18 Закона Республики Казахстан от 12 апреля 2004 года «О регулировании торговой деятельности» и раздела 10 приложения 7 к Договору о Евразийском экономическом союзе введен запрет сроком на шесть месяцев на вывоз с территории Республики Казахстан необработанных драгоценных металлов, лома и отходов драгоценных металлов согласно приложению к приказу.

Приказ вводится в действие по истечении десяти календарных дней со дня официального опубликования («Казахстанская правда» от 19 февраля 2015 г. № 33 (27909)).

Приказом и.о. министра по инвестициям и развитию Республики Казахстан от 9 января 2015 года № 4 введен запрет на вывоз с территории Республики Казахстан отходов и лома черных металлов

В соответствии со статьей 18 Закона Республики Казахстан от 12 апреля 2004 года «О регулировании торговой деятельности» и раздела 10 приложения 7 к Договору о Евразийском экономическом союзе введен запрет сроком на шесть месяцев на вывоз с территории Республики Казахстан отходов и лома черных металлов (код ТН ВЭД ЕАЭС 7204), за исключением отходов и лома легированной стали, в том числе коррозионностойкой стали (коды ТН ВЭД ЕАЭС 7204 21 100 0, 7204 21 900 0) и прочей (код ТН ВЭД ЕАЭС 7204 29 000 0).

Приказ вводится в действие по истечении десяти календарных дней со дня официального опубликования (Казахстанская правда» от 19 февраля 2015 г. № 33 (27909)).

Приказом и.о. министра по инвестициям и развитию Республики Казахстан от 9 января 2015 года № 5 введен запрет на вывоз с территории Республики Казахстан необработанных драгоценных металлов, лома и отходов драгоценных металлов

В соответствии со статьей 18 Закона Республики Казахстан от 12 апреля 2004 года «О регулировании торговой деятельности» и раздела 10 приложения 7 к Договору о Евразийском экономическом союзе введен запрет сроком на шесть месяцев на вывоз с территории Республики Казахстан необработанных драгоценных металлов, лома и отходов драгоценных металлов согласно приложению к приказу.

Приказ вводится в действие по истечении десяти календарных дней со дня официального опубликования («Казахстанская правда» от 19 февраля 2015 г. № 33 (27909)).

LAFA NETWORK info.lafanetwork.kz
Наши проекты
Автомобильный портал
auto.lafa.kz
Новинки автопрома и вторичный рынок, законодательство и слухи, путешествия и автоспорт на сайте для тех, кто рулит
Центр деловой информации
www.kapital.kz
Экономика, финансы, рейтинги, технологии — всё, что связано с деньгами, попадает в поле интересов нашей редакции
Официальный сайт
astana.gov.kz
Городские и республиканские новости, виртуальная приемная, справочная информация для жителей Астаны и гостей столицы

ПОТАСОВКА НА СОБРАНИИ

Заседание совета Греческой футбольной суперлиги досрочно завершилось, после того как словесная перепалка между президентом «Олимпиакоса» Эвангелосом Маринакисом и руководителем «Панатинаикоса» Гианнисом Алафозусом переросла в потасовку. Об этом сообщает Reuters. «На нас напали. Маринакис бросил стакан с водой в меня, а затем его телохранитель ударил моего заместителя – Василиса Константину. Не могу поверить, что подобное произошло на заседании суперлиги», – заявил Алафоузос, отметив, что Константину получил рассечение губы. Министр спорта Греции Ставрос Контонис в среду, 25 февраля, встретился с премьер-министром страны Алексисом Тсипрасом, где обсудил вспышки насилия в греческом футболе за последнее время. Сообщается, что государство может приостановить чемпионат страны. В нынешнем сезоне чемпионат Греции уже приостанавливался дважды. Сначала матчи были отменены на недельный срок в сентябре после смерти болельщика в результате столкновения фанатов на встрече третьего дивизиона чемпионата страны. Второй раз первенство было приостановлено в ноябре прошлого года после того, как заместитель директора судейского комитета Кристофорос Зографос был жестоко избит. **(lenta.ru)**

СЫНА БЕКХЭМА ОТЧИСЛЯТ ИЗ АКАДЕМИИ

Старший сын футболиста Дэвида Бекхэма, 15-летний Бруклин, будет отчислен из академии лондонского «Арсенала» по окончании текущего сезона. Об этом сообщает The Daily Mail. По информации издания, многие в академии «Арсенала» считают, что Бекхэм-младший находится там благодаря известности своего отца, а не из-за собственных способностей. В связи со значительным отставанием в мастерстве от сверстников Бруклин не попал в заявку юношеской команды на турнир в Катаре. Одновременно с этим ему был выдан 14-й номер, считающийся в «Арсенале» культовым, так как под ним с 1999 по 2007 год и в 2012-м выступал бывший капитан «канониров» Тьерри Анри. Это также вызвало волну негодования среди игроков академии и болельщиков, отмечает The Independent. Ожидается, что к новому сезону Бруклин попытается найти себе другую команду. Вместе с тем в «Арсенале» останутся двое его младших братьев Ромео и Крус. Бруклин Бекхэм подписал краткосрочный контракт с «Арсеналом» в ноябре 2014 года. Изначально предполагалось, что 15-летний футболист начнет карьеру в «Манчестер Юнайтед», за который выступал его отец, но «красные дьяволы» не смогли договориться с игроком. До начала футбольной карьеры Бруклин пробовал себя в качестве фотомодели. В частности, он снимался для журнала Man About Town. **(lenta.ru)**

КИЕВЛЯНАМ ЗАПРЕТИЛИ НАДПИСИ НА ФУТБОЛКАХ

Союз европейских футбольных ассоциаций (УЕФА) запретил киевскому «Динамо» играть в майках с надписью «Героям слава» на груди. Как пояснил в эфире «Подробностей недели» президент киевлян Игорь Суркис, вносить изменения в форму по ходу сезона запрещено правилами. «Мы бы с удовольствием это сделали, мы уважаем мнение наших болельщиков и обязаны к нему прислушиваться. Но без разрешения УЕФА сделать это не можем», – заявил он. По словам Суркиса, в качестве альтернативы футболисты могут выйти на поле в тренировочных майках с этой надписью, а перед игрой снимут их, чтобы не попасть под санкции УЕФА. Инициатива нанести на игровые футболки надпись «Героям слава» появилась после первого матча «Динамо» с французским «Генгамом» в 1/16 финала Лиги Европы. В той встрече на майках динамовцев не присутствовал логотип титульного спонсора – банка «Надра», который был признан неплатежеспособным. «Генгам» обыграл «Динамо» со счетом 2:1, сами киевляне весь второй тайм провели вдевятером из-за двух удалений. Ответный матч пройдет 26 февраля в столице Украины. **(lenta.ru)**

«Барса» снова обыгрывает «Ман Сити», а «Ювентус» мстит за финал 1997 года

Во вторник и среду состоялись матчи 1/8 финала Лиги чемпионов

Данияр Балахметов

Плей-офф Лиги чемпионов в самом разгаре. На этой неделе были сыграны очередные матчи 1/8 финала турнира. Во вторник побед с одинаковым счетом 2:1 добились «Барселона» и «Ювентус». А в среду сразились «Арсенал» и «Монако», а также «Байер» и «Атлетико». Матчи среды из-за позднего окончания в обзор не попали.

1/8 финала

«Манчестер Сити» – «Барселона» – 1:2
Голы: Суарес, 16 – 0:1, Суарес, 30 – 0:2, Агуэро, 69 – 1:2

Практически ровно год назад оба клуба встречались между собой на этой стадии турнира. «Барселона» тогда по итогам первого матча практически разрушила интригу в противостоянии. На сей раз история практически повторилась. Каталонцы вновь на выезде взяли с места в карьер, обеспечив себе после первого поединка комфортное преимущество.

«Сине-гранатовые» на выходных в рамках испанской Примеры уступили на своем поле «Малаге» – 0:1, а «горожане» в чемпионате Англии разгромили дома «Ньюкасл» со счетом 5:0. Тем не менее на настроении каталонцев субботнее поражение не сказалось. Гости уже на 16-й минуте открыли счет. Цели достиг мощный удар Луиса Суареса, который подкараулил отскок от капитана «горожан» Венсана Компани. На тридцатой минуте уругваец во второй раз огорчил Джо Харта. На сей раз знающий не понаслышке об английской премьер-лиге Суарес откликнулся на прострел Хорди Альбы и в касание перевел снаряд в ворота. В оставшееся до перерыва время счет так и не изменился. Игроки гостей при этом заработали две желтые карточки. На 40-й минуте был наказан Иван Ракитич, а на 44-й Данни Алвес.

В начале второй половины матча футболисты «Ман Сити» взвинтили темп и создали ряд опасных моментов. Немного выровняв игру, хозяева все же сумели отчасти реанимировать интригу, после того как Серхио Агуэро на 69-й минуте отквитал один гол.

Впрочем, Гаэль Клиши на 73-й минуте сильно подвел своих партнеров, получив на ровном месте вторую желтую карточку и лишив по сути «Ман Сити» возможности спасти матч. А на последней минуте матча «Барселона» могла поставить окончательную точку в противостоянии. Однако Лео Месси, сбитый в штрафной гостей своим партнером по сборной Паблой Сабалетой, не сумел с точки переиграть Джо Харта, который угадал направление удара. На добивании аргентинец также был неточен, послав мяч ударом головой мимо ворот. Месси не реализовал пятое пенальти из десяти последних. Тем не менее гостевая победа позволяет «Барселоне» рассчитывать на итоговый успех в этом противостоянии. Ответная встреча пройдет 18 марта.

«Ювентус» – «Боруссия» – 2:1
Голы: Тевес, 13 – 1:0, Ройс, 18 – 1:1, Мората, 43 – 2:1

Это был первый поединок двух клубов со времен финала Лиги чемпионов 1996/97. Тогда на «Олимпиаштадионе» в Мюнхене «Боруссия» одержала победу над итальянской командой со счетом 3:1.

«Ювентус» является лидером Серии А и в преддверии поединка не проигрывал 21 матч кряду. А «Боруссия», наоборот одержав три победы подряд, совсем недавно покинула зону вылета в бундеслиге, находясь от нее на расстоянии одного поражения. Кстати, серия из трех побед у подопечных Клоппа является самой впечатляющей в сезоне.

Отчетный поединок в Турине ознаменовался двумя быстрыми голами. На 13-й минуте Карлос Тевес вывел хозяев вперед. А пятью минутами позже Марко Ройс восстановил равновесие.

Равный счет держался практически до самой концовки первого тайма, пока на 43-й минуте Альваро Мората после передачи Поля Погба не вывел «Ювентус» вперед. Как оказалось позднее, гол итальянца стал решающим. Ответный матч состоится 18 марта в Дортмунде.

Между тем, помимо поединков Лиги чемпионов, также продолжается плей-офф Лиги Европы. В четверг будут сыграны ответные матчи 1/16 финала этого турнира.

«Цифровая крепость» Касильяса

Прошедшая неделя выдалась урожайной на юбилейные матчи и рекорды для Касильяса. Это является великолепным поводом вспомнить наиболее важные достижения знаменитого испанского вратаря, подкрепленные красноречивыми статистическими данными.

952 минуты «насухо»
Именно столько длилась рекордная «сухая» серия среди испанских вратарей, если считать участие во всех турнирах. Касильяс обошел по продолжительности безгрешной игры не только Виктора Вальдеса, но и Абеля Ресино, причем сбил замок с ворот Икера его бывший партнер Клаас-Ян Хунтелаар в прошлогоднем матче Лиги чемпионов против «Шальке» при счете 6:0 в пользу «Реала». Получилось довольно досадно, хотя забил голландец невероятно красиво.

710 матчей за «Реал»
Такое количество официальных матчей в составе мадридского «Реала» провел Икер, это третий показатель за всю историю знаменитого клуба, причем, чтобы сравняться с обладателем второй строчки – Мануэлем Санчисом, нужно сыграть еще один матч. А вот у главного гвардейца 741 поединок в активе, и этим человеком, как вы догадались, является Рауль.

500 матчей в Примере
За несколько часов до того, как «Бердмен» вытряс из Академии кинематографических искусств и наук несколько заветных статуэток, «Икермен» провел юбилейный матч в рамках Примеры. Полтысячи раз Касильяс выходил на поле в поединках Ла Лиги, и это 7-й показатель на сегодняшний день за всю историю, а лидирует Андони Субисаррета с 622-мя матчами. Таким образом, чтобы побить это достижение, Икеру нужно доиграть нынешнюю кампанию и провести еще три сезона от звонка до звонка. Как тут не вспомнить недавнюю историю с потерей статуса безоговорочно первого номера, начавшуюся при Моуриньо и продолжившуюся при Анчелотти. Матчей на 50 могло быть больше, но их «украл» Диего Лопес.

328 побед в Ла Лиге в составе «Реала»
Недавний матч против «Эльче» подарил Икеру еще одно достижение, которое он продолжит обновлять и которое теперь точно нескоро будет переписано. Пятьсот матчей понадобилось Касильясу, чтобы одержать 328 побед в Ла Лиге с мадридским «Реалом», предыдущим рекордом владел Рауль, которому понадобилось 550 встреч для 327-ми триумфов.

160 матчей за сборную Испании: 115 побед и 83 «сухаря»
Не только на клубном уровне у Икера грандиозные достижения, на международной арене его показатели тоже на долгие годы станут путеводной звездой для будущих поколений, причем не только в Испании, но и во всем мире. Согласитесь, 160 матчей за «Красную Фурию» – это фантастика, столько на международной арене не играл никто, и ведь карьера Икера в сборной не завершена. Да и 115 побед в составе национальной команды являются высшим показателем в эру земного футбола, как и умопомрачительное количество «сухих» матчей. Возможно, это рекорды на все времена.

150 матчей в еврокубках, из них 147 в Лиге чемпионов
Матч против «Шальке» стал для Икера 150-м еврокубковым испытанием в карьере, и он всего лишь 8-й футболист, которому покорилась эта отметка, причем у лидеров – Хави и Паоло Мальдини по 168 встреч, то есть догнать и обогнать их реально. Хотя, друг Касильяса из «Барселоны» продолжает выступления, и он опережает вратаря не только по общему количеству матчей в турнирах УЕФА, но и конкретно в Лиге чемпионов, где Хави на три шага впереди. Лидирует Райан Гиггз, который скоро вынужден будет подвинуться – у завершившего карьеру валлийца 151 матч в ЛЧ. Любопытно, что если считать не количество матчей, а минуты, проведенные в поединках Лиги чемпионов, то здесь Икер – безусловный лидер с большим отрывом, на его счету около 13000 минут в главном европейском клубном турнире.

21 трофей, из них 9 в качестве капитана
Понятно, что имеем дело с одним из самых титулованных футболистов не только современности, но и за всю историю футбола. Трехкратный победитель Лиги чемпионов, двукратный чемпион Европы и победитель мундиаля, многократный чемпион Испании, обладатель различных кубков – 21 раз Икер становился победителем престижных турниров на взрослом уровне (юношеские и молодежные триумфы не считаем, хотя там тоже есть чем гордиться). Причем в 9-ти случаях именно он поднимал над головой кубки в качестве капитана.

Один из трех
К слову, есть только три человека, выигрывавшие в качестве капитана чемпионат мира, Европы и Лигу чемпионов. Наравне с Касильясом это Франц Беккенбауэр и Дидье Дешам. Воистину кружок избранных.

Уникальный
Приведенными цифрами не ограничиваются достижения Касильяса. Это лишь наиболее приметные выдержки из его личной «Книги рекордов». Иногда полезно взглянуть на строгую статистику, чтобы напомнить себе, с кем имеем дело, тем более в последние годы о заслугах Икера стали забывать даже на «Сантьяго Бернабеу», где с некоторых пор крайне болезненно реагируют на малейшие ошибки голкипера и как будто не замечают, что он продолжает спасать команду. Конечно, дело каждого, как относиться к Касильясу, только странно отрицать величие человека с таким ворохом достижений и колоссальной коллекцией трофеев.

Александр Чистяков
soccer.ru

НЕОБЫЧНОЕ ИМЯ В ЧЕСТЬ ХОККЕИСТОВ

Семейная пара из США назвала своего новорожденного ребенка Малкин Кросби в честь хоккеистов клуба Национальной хоккейной лиги (НХЛ) «Питтсбург Пингвинз» Евгения Малкина и Сидни Кросби. Об этом сообщается в микроблоге «пингвинов» в Twitter. На странице размещено фото младенца и его родителей. «Добро пожаловать в мир, Малкин Кросби Лонг (Лонг – фамилия ребенка). Нам очень нравится это имя», – говорится в комментарии к фотографии. Россиянин Евгений Малкин выступает за «Пингвинз» с 2006 года, в составе клуба провел 331 матч в НХЛ, в сезоне-2008/09 вместе с «пингвинами» выиграл Кубок Стэнли. Канадец Сидни Кросби начал играть за «Питтсбург» в 2005 году, является капитаном команды. На его счету также одна победа в Кубке Стэнли и 316 матчей за «Пингвинз». **(lenta.ru)**

УКУС ВО ВРЕМЯ МАТЧА

Полицейская собака укусила футболиста во время матча чемпионата бразильского штата Минас-Жерайс, сообщает Associated Press. Нападающий клуба «Демократа» Жуан Пауло выбежал за пределы поля и упал возле ворот. Неподалеку от игрока находился полицейский-кинолог с собакой. Животное среагировало на приближение футболиста, укусив его за левую руку. Клубный доктор перевязал Пауло руку, после чего футболист вернулся на поле. Однако после завершения встречи нападающий отправился в больницу для необходимых процедур по предотвращению возможного заражения бешенством. Последовали ли какие-либо санкции в отношении собаки, не уточняется. **(lenta.ru)**

РОНАЛДО ПРОДОЛЖИТ В США

Бразильский нападающий Роналдо заявил о желании возобновить карьеру в команде американского второго дивизиона «Форт-Лодердейл Страйкерс», совладельцем которой он является. Об этом сообщает Mundo Deportivo. «Я уже говорил, что снова буду играть, но это случится позже, в плей-офф второго дивизиона США», – сказал Роналдо. Последним клубом 38-летнего форварда был бразильский «Коринтианс», за который он выступал в 2011 году. Роналдо неоднократно признавался лучшим игроком планеты по версиям различных авторитетных организаций и изданий. В составе сборной Бразилии форвард является двукратным чемпионом мира по футболу и дважды становился лауреатом награды «Золотой мяч» (приз лучшему футболисту мира). За свою карьеру бразилец выступал за такие команды, как «Барселона», «Интер», «Реал», «Милан», ПСВ. Также он получил несколько известных прозвищ – Зубастик и Феномен. **(lenta.ru)**

ПРЕДЛОЖЕНИЕ УЕФА

Генеральный секретарь Международной федерации футбола (ФИФА) Жером Вальке заявил, что Союз европейских футбольных ассоциаций (УЕФА) хочет провести финал чемпионата мира 2022 года в Катаре 23 декабря. Об этом в своем аккаунте в Twitter сообщил журналист BBC News Самуэль Смит. Также журналист рассказал, что ЧМ-2022 будет на четыре дня короче, чем обычно, а клубы не получат компенсации за траты, связанные с изменением сроков проведения турнира. Кроме того, в связи с переносом мундиаля на зиму Кубок Африки-2023 состоится летом. По информации источника, в ближайшее время Вальке планирует посетить места строительства объектов чемпионата мира в Катаре с целью проверить условия, которые созданы там для трудовых мигрантов. Во вторник, 24 февраля, в Дохе на заседании рабочей группы ЧМ-2022 было предложено провести чемпионат мира в ноябре-декабре из-за жаркой погоды в Катаре летом. Предложение получило полную поддержку всех шести конфедераций ФИФА, теперь вопрос будет обсуждаться на исполкоме организации 19 и 20 марта. **(lenta.ru)**

БОЧЕНСКИ МОЖЕТ СЫГРАТЬ ЗА КАЗАХСТАН

Американец планирует получить казахстанский паспорт в самое ближайшее время, чтобы принять участие в чемпионате мира. Мировое первенство в группе А среди команд первого дивизиона пройдет в Кракове с 19 по 25 апреля. За единственную путевку в класс сильнейших вместе с казахстанскими хоккеистами будут спорить сборные Венгрии, Италии, Японии, Польши и Украины. 32-летний Боченски станет вторым натурализованным североамериканцем в нашем хоккее. Несколько лет назад казахстанцем стал канадский защитник «Барыса» Кевин Даллмэн. На сегодняшний день Брэндон Боченски – лучший бомбардир казахстанского клуба. На его счету 56 (20+36) очков в регулярном первенстве, а это девятый результат в КХЛ. Также в его активе «+15» по показателю полезности. **(kapital.kz)**

ГЛАВА НОК РФ ОЦЕНИЛ ЗАЯВКУ АЛМАТЫ

Александр Жуков в прошлую пятницу на открытии «Олимпийского технопарка» в Сколково рассказал журналистам о своем недавнем визите в Алматы в составе оценочной комиссии МОК. Заявка Национального олимпийского комитета Казахстана на проведение в 2022 году в Алматы зимних Олимпийских игр предусматривает максимальное использование олимпийского наследия, заявил журналистам президент Олимпийского комитета России (ОКР) Александр Жуков. «В декабре была принята стратегия развития олимпийского движения до 2020 года, в которой есть достаточно много новых моментов, которые в том числе касаются и заявочного процесса, – сказал Жуков. – Комиссия МОК недавно побывала в Алматы, чтобы оценить заявку на проведение Олимпийских игр 2022 года. И Казахстан очень быстро сориентировался, и многие вещи, касающиеся «Стратегии-2020», там уже учтены. И большой упор делается прежде всего на наследие Игр – как будут использоваться олимпийские объекты, все, что построено для Олимпиады, в дальнейшем. И у них это сделано очень здорово – по максимуму». Глава ОКР добавил, что НОК Казахстана проявляет большую гибкость в ходе заявочного процесса. «Например, для проведения соревнований по горным лыжам они заявили Шымбулак и еще ряд объектов, – продолжил Жуков. – Но эксперты МОК, посмотрев, сказали, что они не по всем критериям подходят. И они очень быстро сориентировались и предложили новые объекты. А это большое изменение в заявочном процессе. Раньше оно было абсолютно формальным, а сейчас это открытое взаимодействие между городом, подавшим заявку, и МОК». Конкурентом Алматы в споре за Олимпиаду-2022 является Пекин. **(rsport.ru)**

КАЗАХСТАН И ТУРЦИЯ СЫГРАЮТ В АЛМАТЫ

Матч отборочного турнира Евро-2016 между сборными Казахстана и Турции будет сыгран 12 июня в Алматы. Об этом на встрече с журналистами сказал президент ФФК Ерлан Кожагапанов. Сборная Турции, набрав 4 очка, сейчас занимает предпоследнюю строчку в группе А. Команда Казахстана располагается на последнем месте, имея одно очко. Последний очный поединок двух сборных состоялся 16 ноября в Стамбуле. Там подопечные Юрия Красножана уступили соперникам со счетом 3:1. **(kapital.kz)**

РЕЙСА В «ИРТЫШЕ» НЕ БУДЕТ

По информации Sports.kz, 25-летнего бразильского полузащитника Джонатана Рейса не будет в павлодарском «Иртыше». Бразилец Джонатан Рейс известен по выступлениям за голландские клубы ПСВ «Эйндховен» и «Витесс». Футболист проходил смотрины в павлодарском клубе и даже отметился забитым голом в контрольной встрече против «Симурга», однако до подписания контракта дело не дошло. **(sports.kz)**

Мюррей попытался выстоять, но не смог

Геннадий Головкин одержал тридцать вторую победу на профессиональном ринге

Алишер Абдулин

Геннадий Головкин одержал очередную, уже 32-ю победу из тридцати двух возможных на профессиональном ринге. Случилось это, когда в Казахстане наступало утро воскресенья. Наш боксер, владеющий титулами чемпиона мира по версии WBA (Super) и WBC (Interim) и IBO, встречался в Монте-Карло с британским боксером Мартином Мюрреем. До боя многие обозначили британца едва ли не самым сильным соперником из числа тех, с кем доводилось встречаться Головкину. Об этом красноречиво говорила статистика Мюррея, который в преддверии встречи с Головкиным в тридцати одном бою на профессиональном ринге одержал 29 побед, при одном поражении и одной ничьей. Единственное до поединка с Головкиным фиаско Мюррея датируется апрелем 2013 года, когда он уступил в Буэнос-Айресе Серхио Габриэлю Мартинесу. А в декабре 2011 года Мюррей в Германии сразился с представителем этой страны Феликсом Штурмом. В этом бою лишь благосклонность судей не позволила британцу увезти победу (бой закончился вничью) и помогла немцу сохранить реноме и звание суперчемпиона WBA. Что и говорить, соперник у Головкина оказался на этот раз серьезнее и мастеровитее прежних противников.

И вот, в предрассветный в Казахстане час Головкин и Мюррей вышли на ринг арены Salle des Etoiles в Монте-Карло. Оба соперника в первых трех раундах проводили разведку боем, осторожно действуя в атаке и явно не раскрывая всех козырей. Относительное спокойствие закончилось в четвертой трехминутке, когда все увидели привычного Головкина, уверенно шедшего в наступление, при этом прижимая к канатам соперника. В этом раунде наш боксер дважды отправлял Мюррея в нокдаун. Однако британец, несмотря на это, сумел продолжить бой.

В пятом раунде Головкин заметно усилил давление на оппонента, поочередно производя удачные попадания в голову и по корпусу. Но и здесь Мюррей выстоял. Казалось, что еще немного и в очередном из раундов британец пополнит славный послужной список досрочных и убедительных побед Головкина. Однако он оказывал ему отчаянное сопротивление, затягивая решение вопроса.

Впрочем, Мюррей под натиском Головкина потихоньку сдавал позиции. А очередной нокдаун состоялся под занавес десятого раунда. Но и здесь британец сумел подняться на ноги. А гонг, возвестивший об окончании раунда, откровенно говоря, спас на какое-то время его от первого досрочного поражения в карьере. Однако уже в одиннадцатом раунде Головкин провел несколько разящих атак на соперника. И рефери решил остановить бой. Казахстанец одержал победу техническим нокаутом. Мюррей, к слову, стал единственным боксером, который продержался 11 рандов против GGG. До него лишь Касим Оума из Уганды смог 10 раундов противостоять Головкину. Случилось это в июне 2011 года. В интервью Максу Келлерману (HBO Boxing) Головкин сказал после боя: «Чувствую себя прекрасно. Это был мой план – боксировать пять-шесть раундов, устроить шоу для фанатов. А потом нанести кучу ударов и досрочно завершить поединок».

Стоит отметить, что казахстанец после виктории над Мюрреем по числу досрочных побед повторил достижение легендарного Майка Тайсона, кроме этого, он улучшил статус нокаутера в среднем весе.

Не сбавляя оборотов

Очередным коллективом, пережившим поражение от «Арланов» в рамках Всемирной серии бокса, стал Argentina Condors

Вячеслав Селезнев
Фото: worldseriesboxing.flickr.com

Похоже, боксеры Astana Arlans решили собрать своеобразные «скальпы» со всех своих соперников по группе B. На минувших выходных, а именно в субботу они принимали в Алматы аргентинский клуб Argentina Condors. Южноамериканцы своих поклонников в нынешнем сезоне WSB победами не радуют. Лишь в их матчевой встрече с «Итальянскими громовержцами» не был выявлен победитель и проигравший. Предпосылок к тому, что на ринге дворца спорта им. Балуана Шолака гости из Южной Америки продемонстрируют результат и возьмут какие-то очки, судя по их выступлениям в нынешнем сезоне, не было никаких.

Первым разгром гостей начал Азамат Исакулов, выступающий в весовой категории до 52 кг. Наш боксер одержал безоговорочную победу над Рикардо Максимилиано Ибаррой – 50:44, 50:44, 50:44. Следом на ринг вышли боксеры, чей вес не превышает 60 кг. В этом поединке «арлан» Роман Щегринов негостеприимно обошелся с Брайаном Иваном Нуньесом – 50:45, 50:45, 49:46. Промежуточный счет матчевой встречи стал 2:0 в пользу казахстанского клуба.

В третьем поединке вечера избиение аргентинцев продолжилось. На сей раз хорват Хрвой Сеп достаточно уверенно одолел Хосе Оливера – 49:46, 50:46, 49:46. В предпоследнем бою Данияр Елеусинов встречался с Луисом Альберто Вероном (весовая категория до 69 кг). Действующий чемпион мира одолел «кондора» со счетом 3:0 – 50:45, 49:46, 50:45. А общий счет матчевого противостояния стал 4:0.

Последними на ринг вышли боксеры, чей вес составляет свыше 91 кг. Здесь хорват Филипп Хргович, защищающий цвета казахстанского клуба, встречался с Карлосом Ортегой. Этот бой закончился досрочной победой Хрговича, который во втором раунде дважды отправлял соперника в нокдаун, после чего поединок был завершен английским рефери в ринге Миком Баси. Хргович выиграл техническим нокаутом. Общий итог матча – 5:0 в пользу «Арланов».

Остальные встречи нашей группы в минувший уик-энд заканчивались с неизменным результатом 4:1. Причем побеждали только хозяева. Так, «Американские нокаутеры» одолели в Майами «Польских гусар». Azerbaijan Baku Fires оказались сильнее Puerto Rico Hurricanes. А боксеры итальянского клуба Italia Thunder нанесли поражение команде Caciques de Venezuela.

В последний день зимы Astana Arlans будет принимать в Алматы клуб Italia Thunder, который занимает в группе третье место. Вторая команда группы USA Knockouts встретится в Пуэрто-Рико с клубом Puerto Rico Hurricanes, а абсолютный аутсайдер Argentina Condors попытается оказать сопротивление боксерам Azerbaijan Baku Fires. Наконец Caciques de Venezuela проведет дома матчевую встречу с Rafako Husars Poland. Все поединки группы B состоятся в субботу.

А уже в четверг матчевой встречей между клубами British Lionhearts и Mexico Guerreros, которые входят в группу A, начнется седьмая неделя Всемирной серии бокса. А в субботу лидеры этой группы в лице Cuba Domadores сойдутся в Киеве «Украинскими атаманами». Эта встреча будет центральной, поскольку украинский клуб располагается на втором месте.

Принципиальное противостояние в начале сезона

1 марта «Астана» и «Кайрат» поспорят за Суперкубок страны

Данияр Балахметов
Фото: prosportkz.kz

В воскресенье матчем за Суперкубок страны стартует очередной футбольный сезон в Казахстане. Оспаривать трофей будут чемпион РК футбольный клуб «Астана» и обладатель кубка страны алматинский «Кайрат». В прошлом сезоне оба клуба вели отчаянную борьбу за чемпионство, в которой более везучей оказалась «Астана», впервые ставшая лучшей в стране. «Кайрат», лидировавший в первенстве, в концовке уступил позиции «Астане» и «Актобе», став в итоге бронзовым призером чемпионата. Впрочем, в финале Кубка Казахстана «Кайрат» на «Астана Арене» убедительно одолел «Актобе» со счетом 4:1 и стал шестикратным обладателем трофея.

В преддверии сезона клубы засветились на трансферном рынке. Так, состав «Кайрата» пополнил ганский полузащитник Ибрахим Моро, выступавший до этого в шведском АИКе, который в квалификации нынешней Лиги Европы как раз был выбит «Астаной» из дальнейшей борьбы. Еще одним новичком клуба стал экс-голкипер талдыкорганского «Жетысу» Владимир Плотников. Среди покинувших клуб в межсезонье значится Самат Смаков, который пополнил ряды «Иртыша». Также в Павлодар перебрался защитник Александр Кислицын. Голкипер Дмитрий Хомич отправился в стан пермского «Амкара», а полузащитник сборной Армении Артур Едигарян близок к подписанию контракта с минским «Динамо».

Что касается «Астаны», то в межсезонье она усилилась такими игроками как Токтар Жангылышбай и Улан Конысбаев, которые до этого выступали в составе «Шахтера». Также в «Астане» будут выступать победитель молодежного чемпионата Европы 2013 года, сербский полузащитник Неманья Максимович и датский защитник Каспер Ларсен, выступавший до этого на родине, в клубе «Оденсе». В числе покинувших команду оказались такие игроки как полузащитник Дамир Кояшевич (Черногория), перешедший в ташкентский «Локомотив», и болгарский форвард Атанас Курдов, устроившийся в софийском «Левски». Также в «Астане» не будет Виктора Дмитренко и Евгения Горячего. Первый пополнил ряды «Актобе», а второй отправился в «Шахтер».

Стоит отметить, что «Астана» после смены названия лишь один раз оспаривала данный трофей. В матче за Суперкубок 2013 года «Астана» в ранге обладателя кубка уступила в драматичном поединке карагандинскому «Шахтеру», являвшемуся на тот момент чемпионом Казахстана, со счетом 2:3. А в 2011 году клуб, именовавшийся раньше «Локомотивом», обыграл чемпиона страны в лице костанайского «Тобола» – 2:1. «Кайрат» дебютирует в борьбе за этот трофей. А больше всех Суперкубком страны владел «Актобе» – 3 раза.

«БАРЫС» ЗАВЕРШИЛ «РЕГУЛЯРКУ» КХЛ

Во вторник подопечные Андрея Назарова обыграли «Торпедо». «Барыс» начал матч по-хозяйски: уже на третьей минуте Найджел Доус открыл счет, реализовав большинство – 1:0. В середине первого периода Талгат Жайлауов удвоил преимущество астанчан. Стоит отметить, что в этом эпизоде голевой передачей отметился вратарь «Барыса» Ян Лацо. 2:0 – с таким результатом команды ушли на первый перерыв. Во второй 20-минутке нижегородцам удалось сократить отставание, а в начале третьего игрового отрезка «Торпедо» и вовсе сравняло счет – 2:2. Однако в оставшееся время третьего периода сначала Николай Антропов, а затем Константин Пушкарев шайбой в пустые ворота позволили «Барысу» на мажорной ноте завершить регулярное первенство КХЛ. Дальше – Кубок Гагарина, где в первом раунде плей-офф казахстанцы сразятся с омским «Авангардом». Первые два матча серии до четырех побед подшефные Андрея Назарова проведут на выезде 28 февраля и 1 марта. **(kapital.kz)**

ЦАРИКАЕВ ХОЧЕТ ИГРАТЬ ЗА СБОРНУЮ

25-летний полузащитник «Актобе» Тарас Царикаев может усилить сборную Казахстана, пишет Sports.kz. «Буквально час назад разговаривал с Тарасом. Он еще раз подтвердил свое казахстанское гражданство и то, что отказываться от него не собирается. Еще добавил, что если пригласят в сборную РК, то с удовольствием примет приглашение», – написал во вторник в своей конференции на Sports.kz пресс-атташе актюбинской команды Асхат Калжанов. Царикаев большую часть своей карьеры провел во владикавказских командах «Автодор» и «Алания», во второй был капитаном, в перерыве между ними выступал за московский «Локомотив». Приехал в Казахстан перед стартом прошлого сезона, отыграл за «Актобе» 19 матчей. Финалист Кубка России – 2010/11, обладатель Суперкубка Казахстана – 2014. **(sports.kz)**

КАКАУ НЕ ЖДЕТ ЛЕГКОГО ИСХОДА

Наставник АФК «Кайрат» сеньор Какау поделился мнением о предстоящем матче с «Тюменью» в Кубке Еременко, который будет сыгран в четверг. «Нас ожидает сложный полуфинальный поединок – сейчас «Тюмень» набрала форму и показывает сильный футзал. Также на их стороне поддержка родных трибун. Мы уже играли против «Тюмени» в групповой стадии и победили, но это уже ничего не значит. Впереди один матч, где риск очень велик. Для победы нам нужно сыграть как в первый раз – агрессивно и с высокой самоотдачей. В прошлом году все российские команды хотели выиграть Кубок Еременко, ведь это, по сути, их турнир, поэтому у команд было огромное желание победить, но трофей остался за «Кайратом». В этом сезоне у нас есть возможность стать двукратными победителями и вписать имя нашего клуба в историю. Кубок Еременко – сильный турнир. Он отлично вписался в наш календарь, потому что для нас важно подготовить команду к Кубку УЕФА, и перед этим соревнованием мы имеем шанс сыграть в очень высоком по уровню турнире, где и смотрим, чего хватает, а чего – нет. Здесь играют сильные команды, которые являются одними из лучших в Европе. Об уровне турнира говорит то, что его будут показывать в прямом эфире многие страны мира»? – сказал тренер. **(kairat-futsal.kz)**

ХАМИТЖАНОВ СТАЛ ПРЕЗИДЕНТОМ «АСТАНЫ»

В среду сотрудникам футбольного клуба «Астана» был представлен новый президент клуба. Им стал Саян Жаксыгельдиевич Хамитжанов. Представление в офисе клуба провел олимпийский чемпион, генеральный директор ППСК «Астана» Владимир Смирнов, который пожелал новому президенту с коллективом успехов в наступающем сезоне. Занимавший ранее должность президента клуба Кайсар Рауфович Бекенов назначен на должность генерального менеджера футбольного клуба «Астана». **(fca.kz)**

Бизнес с душой

Как работает рынок handmade в Украине

Ольга Фоминских

Рынок казахстанского handmade находится пока на начальном этапе развития, однако уже сегодня мастеров становится все больше. Украинский же рынок достаточно сформирован, хотя все еще проходит процесс становления, утверждают его участники

Еще в 2013 году в Киеве насчитывалось более 30 магазинов, продающих товары handmade. В том же году, по оценке участников рынка, его объем в течение последних трех лет вырос до $700 тыс., то есть на 500%.

«В Украине, как, в общем, и во всем мире, хендмейд возрождает свою былую популярность. Все больше украинцев готовы отказываться от товаров массового производства в пользу экологических и уникальных изделий ручной работы. Хендмейд – это модно!» – отмечает администрация «Handmade Ярмарки» (skrmaster.kz).

По словам создателей сайта, целью было объединить украинских мастеров, собрать их работы на одном интернет-ресурсе и сделать его действенным, привлекательным для покупателей. Сегодня на «Ярмарке» представлены работы почти 13 тыс. мастеров со всего СНГ, и их число постоянно растет.

«Сейчас, когда были открыты версии «Ярмарки» в Казахстане, России, Беларуси, нашей целью является привлечение мастеров из этих стран и выведение «Ярмарки» на качественно новый, международный уровень. В ближайшем будущем запланировано открытие и европейских версий сайта», – добавили представители «Ярмарки».

В Украине рукоделие имеет богатые традиции, особенно если речь идет о вышивании, гончарстве, изобразительном искусстве, отмечает Ирина Ваньо, руководитель проекта «Золотые руки» (zolotiruky.in.ua), украинского handmade-сообщества. «Но если говорить о рынке хендмейда, то в Украине он все еще находится на этапе становления, до полного заполнения рынка пока очень далеко. И конкуренции как таковой нет – большинство мастеров работают в своем неповторимом жанре, воспринимают друг друга, скорее, как коллег по цеху», – рассказала она «Капитал.kz».

В настоящее время рукоделие в Украине развивается очень активно. «С каждым годом открывается все больше магазинов с материалами для творчества, в каждом городе проходят специализированные выставки-продажи товаров ручной работы, тренд DIY (Do It Yourself – «Сделай это сам») набирает обороты, – продолжает Ирина Ваньо. – Но до сих пор актуальной остается проблема отсутствия четкого разграничения понятий «хобби» и «бизнес». Вязание в нерабочее время и продажа нескольких единиц своим соседям или знакомым еще не выводит вас на рельсы реального бизнеса».

Здесь надо работать настойчиво, привлекая эффективные инструменты маркетинга, добавляет руководитель проекта «Золотые руки». С другой стороны, украинский потребитель пока не научился оценивать по достоинству преимущества товаров, сделанных вручную, «в частности, когда речь идет о высокой стоимости продукции. Мастера предлагают свои цены, все очень индивидуально – как правило, на 10-100% (бывает и больше) выше себестоимости», подчеркнула Ирина Ваньо.

В то же время хендмейд имеет не только творческий потенциал, но и патриотический. «Последние события в Украине стимулируют handmade-производителей создавать товары в национальном стиле, чаще обращаться к стилю этно, углубляться в свою историю, экспериментировать с сочетанием традиционного и новаторского. Как следствие, появляется большой спрос на патриотические одежду, аксессуары и украшения с национальной символикой, игрушки в виде известных украинских героев, персонажей и т.д. – украинские потребители хотят подчеркнуть свою индивидуальность, выразить гражданскую позицию», – говорит руководитель проекта «Золотые руки».

По предварительным оценкам, товары ручной работы в Украине исчисляются несколькими десятками тысяч. Основными покупателями такой продукции, по статистике, являются женщины.

«Большинство работ на «Ярмарке» ориентировано именно на женщин. Не удивительно, что особой популярностью у покупателей пользуются украшения. Женщины всегда уделяли много внимания своему внешнему виду, стремились быть неотразимыми и неповторимыми, а, надев уникальное украшение ручной работы, можно быть уверенной, что по пути, например, на работу или с работы вы не встретите еще кого-то с такими же аксессуарами», – подчеркнули в администрации «Ярмарки».

По мнению представителей «Ярмарки», последними трендами являются кулоны, серьги с натуральными цветами, залитыми эпоксидной смолой, и венки для волос с искусственными цветами.

«Нередко к нам заглядывают и мужчины. Среди мужских изделий в последнее время в тренде галстуки с традиционной вышивкой, запонки, кожаные портмоне. Не остаются без внимания и игрушки ручной работы. Причем все. И куклы, и зверюшки, и мультяшные герои. Ведь приятнее, когда ребенок играет не китайской пластмассовой игрушкой, а экологически чистой, теплой, уникальной вещицей, в которую мастер вложил частичку своей души. Стоит еще вспомнить о канцелярии ручной работы. Это разнообразные софт-буки (блокноты, кулинарные книги, обшитые тканью с яркими принтами), фотоальбомы для детей и взрослых в технике скрапбукинга», – отмечают в администрации «Ярмарки».

На сегодня больше всего продаются эксклюзивные авторские товары с невысокой стоимостью, говорит Ирина Ваньо. «Топ-5 лидеров продаж на нашем сайте выглядит следующим образом: украшения, аксессуары (чехлы, сумки, кошельки), косметика, игрушки ручной работы, а также практические товары для дома – посуда, текстиль. Ценовая шкала – 50-500 гривен», – добавила она. (335-3350 тенге – прим. автора)

Популярным направлением деятельности, по ее словам, является и изготовление натурального мыла и косметики, но для этого, конечно же, нужны хорошие знания в области медицины и косметологии. В период праздников продажи возрастают в несколько раз.

Глаза боятся, а продажи растут

Очень многие казахстанские умельцы делают что-то для себя и своих близких, и лишь некоторые выставляют свою продукцию на всеобщее обозрение и еще запрашивают желаемую сумму.

Однако, как посоветовала Наталия Якимчук, создатель сайта salon-lemon.com.ua, «никогда не бойтесь фотографировать и выставлять фото любой вашей ручной работы, даже кусочек, даже частично ручной, частично фабричной». Эти фото найдут своего потребителя, составят представление о ваших трудовых возможностях. И не забывайте писать объяснения к работе, говорит она.

«Наши советы, скорее всего, касаются продажи товаров ручной работы в специализированных интернет-магазинах, площадках, порталах. Недостаточно делать практичные и красивые вещи. Мастер должен научиться развивать свой бизнес в интернете», – отметила Ирина Ваньо. В частности, она советует освоить такие бизнес-инструменты, как социальные сети (SMM) и SEO, чтобы клиент смог найти товар в поисковых системах Google, Яндекс и т.д.

«Ведите блоги, давайте подробные и интересные описания продукции, делайте акции и розыгрыши. Крайне важна подача товара, то есть яркие фото, интересные композиции. Обязательно делайте несколько фотографий, показывайте изделие с разных сторон, а также в действии, например, как будет выглядеть браслет на руке. Не стоит кардинально увлекаться фотошопом или похожими программами. Так вы сможете защитить покупателя от тотальных разочарований, и, возможно, уже совсем скоро заказчик превратится в постоянного клиента», – отмечает руководитель проекта «Золотые руки», добавляя, что, конечно, никакого плагиата!

Одна из самых деликатных проблем реализации handmade-изделия, по мнению Ирины Ваньо, – это его непрактичность. На первый взгляд, не всегда поймешь, какое применение найти вещам. Примеры таких работ вы увидите едва ли не в каждом рукодельном сообществе – странные элементы декора или аксессуары. Поэтому прежде чем взяться за работу, ответьте на вопросы: какова ценность изделия? кому оно понадобится? поймет ли покупатель его идею? и, вообще, существует ли спрос на такие вещи? актуально ли это в вашей стране?

Также Ирина Ваньо рекомендует мастерам не пренебрегать офлайновой торговлей – выставками, сувенирными лавками, проведение интересных мастер-классов тоже эффективно работает.

В администрации «Ярмарки» посоветовали не сомневаться в своих возможностях и не бояться продаж на расстоянии.

«С помощью разнообразных онлайн-ярмарок ваши работы увидит огромное количество интересующихся. Несмотря на большую конкуренцию между мастерами на «Ярмарке», действительно яркие и уникальные работы всегда находят своих покупателей. Ведь, как говорится, самая лучшая работа – это хорошо оплачиваемое хобби. Ваше увлечение, которым вы занимаетесь в свободное от работы время, вполне может перерасти в прибыльный бизнес», – добавили создатели «Ярмарки».

ПРИОРИТЕТНЫЕ ТОВАРЫ

ЖЕНЩИНЫ

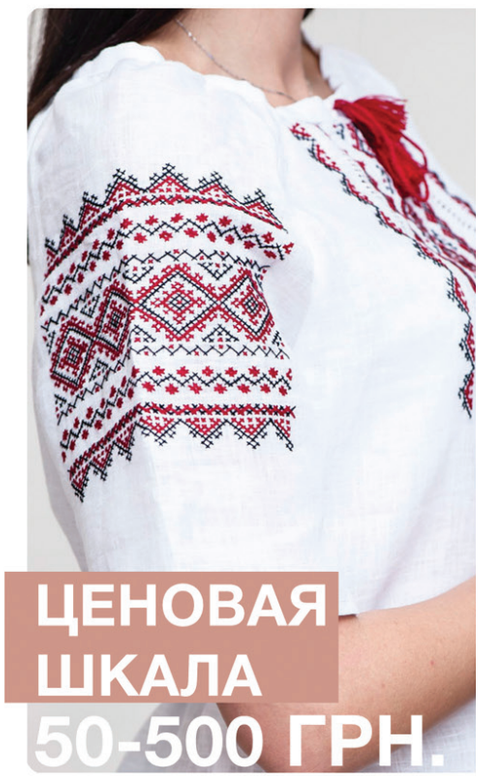
ПОСЛЕДНИМИ ТРЕНДАМИ ЯВЛЯЮТСЯ КУЛОНЫ, СЕРЬГИ С НАТУРАЛЬНЫМИ ЦВЕТАМИ, ЗАЛИТЫМИ ЭПОКСИДНОЙ СМОЛОЙ, ВЕНКИ ДЛЯ ВОЛОС С ИСКУССТВЕННЫМИ ЦВЕТАМИ.

МУЖЧИНЫ

СРЕДИ МУЖСКИХ ИЗДЕЛИЙ В ПОСЛЕДНЕЕ ВРЕМЯ В ТРЕНДЕ ГАЛСТУКИ С ТРАДИЦИОННОЙ ВЫШИВКОЙ, ЗАПОНКИ, КОЖАНЫЕ ПОРТМОНЕ.

ДЕТИ

ИГРУШКИ РУЧНОЙ РАБОТЫ (КУКЛЫ, ЗВЕРЮШКИ И МУЛЬТЯШНЫЕ ГЕРОИ)



«В УКРАИНЕ РУКОДЕЛИЕ ИМЕЕТ БОГАТЫЕ ТРАДИЦИИ, ОСОБЕННО, ЕСЛИ РЕЧЬ ИДЕТ О ВЫШИВАНИИ, ГОНЧАРСТВЕ, ИЗОБРАЗИТЕЛЬНОМ ИСКУССТВЕ»

ТОП-5 ЛИДЕРОВ ПРОДАЖ НА САЙТЕ ZOLOTIRUKY.IN.UA

УКРАШЕНИЯ

АКСЕССУАРЫ (ЧЕХЛЫ, СУМКИ, КОШЕЛЬКИ)

КОСМЕТИКА

ИГРУШКИ РУЧНОЙ РАБОТЫ

ТОВАРЫ ДЛЯ ДОМА - ПОСУДА, ТЕКСТИЛЬ

МАСТЕРА ПРЕДЛАГАЮТ СВОИ ЦЕНЫ, ВСЕ ОЧЕНЬ ИНДИВИДУАЛЬНО - КАК ПРАВИЛО, НА 10-100% (БЫВАЕТ И БОЛЬШЕ) ВЫШЕ СЕБЕСТОИМОСТИ.

«СЕЙЧАС НА РЫНКЕ ПРЕОБЛАДАЮТ ПАТРИОТИЧЕСКИЕ ТЕНДЕНЦИИ

ПАРТНЕР ПРОЕКТА LAFA auto AUTO.LAFA.KZ

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

НОВЫЕ LEGACY И OUTBACK УЖЕ В РК

В Казахстане стартовали официальные продажи небезызвестных у нас седана, а также универсала повышенной проходимости по цене от 6 100 000 и 6 700 000 тг соответственно. Как указано на официальном сайте марки в Казахстане, новый Outback доступен у нас сразу с двумя на выбор силовыми агрегатами семейства Boxer: бензиновым 4-цилиндровым «оппозитником» объемом 2,5 л (175 л.с., 235 Нм), а также 3,6-литровым мотором аналогичной конфигурации, но имеющим уже 6 цилиндров, отдачей в 260 л.с. (350 Нм). К слову, обе силовых установки – «атмосферники», вне зависимости от чего-либо, охотно будут работать лишь в паре с вариатором CVT Lineartronic. Привод, само собой, полный – AWD. Самый доступный «вагон» в базовой комплектации идет с 2,5-литровым ДВС, тканевым салоном, легкосплавными колесными дисками 225/65R17, бортовым компьютером с цветным дисплеем, подогревом передних/задних сидений, круиз-контролем с управлением на рулевом колесе, системой помощи на подъеме/спуске, аудиосистемой с цветным сенсорным дисплеем 6,2» (поддержка CD/RDS/iPod/BT) с 6 динамиками и прочее. Ну а в случае, если вам и этого покажется мало, можете обратить внимание на топовый вариант с 3,6-литровым двигателем. Вы получите полностью кожаный салон, светодиодные LED-фары с омывателем, легкосплавные колесные диски 225/55R18 темно-серого цвета, электропривод водительского сидения по 10 направлениям и поясничной опорой и т.п. Что же до соплатформенного «Аутбэку» седана – Legacy, то здесь ситуация следующая. Модель представлена в РК с теми же моторами и КПП. Однако ценники такие: базовый «Легаси» оценен в 6 100 000 тг, тогда как самый дорогой его аналог обойдется уже в 9 400 000 тг. Стоит также отметить, что в Казахстан новинка прибыла раньше, чем в соседнюю Россию, где «официальных» автомобилей пока нет.

В АЛМАТЫ ОТКРЫВАЕТСЯ «СЕЗОН» ОХОТЫ НА АВТОДОЛЖНИКОВ

Со следующей недели автомобилистов будут проверять на наличие неоплаченных штрафов. «Охота» на неплательщиков начинается в Алматы. Судебные исполнители, налоговики и полицейские приступят к отлову водителей-должников прямо на дорогах южной столицы. В списке должников сейчас свыше 16 тысяч человек. Автомобили, чьи владельцы имеют неоплаченный транспортный налог и задолженности по штрафам, –водворят на штрафстоянку, а то и вовсе могут уйти с молотка. Ну а должникам ограничат выезд за рубеж, до погашения всей суммы. Как стало известно, алматинские автолюбители задолжали в госказну 3 миллиарда тенге в виде налогов. «Накладываем запрет на выезд, по нашему закону РК, запрет на выезд за пределы страны. Кроме этого, накладываем арест на все движимое и недвижимое имущество. Направляем на удержание заработной платы, описываем имущество, то которое имеется, накладываем арест на счета», – заявила руководитель территориального отдела по взысканию административных штрафов Департамента юстиции Алматы Гаухар Тилигенова. По данным судоисполнителей, у отдельных неплательщиков сумма задолженности превышает миллион тенге! Впрочем, у автовладельцев еще есть шанс исправиться – специальные рейды стартуют только со следующей недели.

В РК СТАРТУЮТ ПРОДАЖИ CAMRY 2.0

Первые автомобили с 2-литровым 150-«сильным» бензиновым мотором Dual VVT-i, работающим в паре с 6-ступенчатой АКПП, появятся у дилеров совсем скоро. Речь, конечно же, идет о двух комплектациях горячо любимого казахстанцами авто – Classic и Classic Plus. Как видно, ранее упомянутый мотор получил в пару уже не четырех- (как было на Camry 50), а 6-ступенчатую автоматическую КПП. Теперь, в исполнении Classic за 28 300 у.е., вы получите: 16-е легкосплавные «колеса», галогеновые передние фары, передние/задние парктроники, «все» электростеклоподъемники, боковые зеркала с электроприводом и подогревом, центральный замок с Д/У, 6 подушек безопасности (2 фронтальные, 2 передние боковые, 2 «шторки»), системы ABS+EBD+BA, антипробуксовочную систему TRC и систему курсовой устойчивости VSC, механический корректор наклона фар, ручную регулировку руля по углу наклона и вылету, тканевый салон, отделку салона со вставками под «карбон», подогрев передних сидений, 4,2" цветной дисплей (бортовой компьютер), систему запуска двигателя Push Start, 2-зонный климат-контроль, крепления для детского сиденья Iso-fix и пр. В исполнении Classic Plus – уже за 29 300 у.е., вдобавок к написанному в вашем авто будет: отделка салона со вставками под «дерево», многофункциональный кожаный руль, камера заднего вида, датчик дождя, электрохромное зеркало заднего вида, 6,1» цветной многофункциональный сенсорный дисплей Toyota Touch 2 и круиз-контроль с Bluetooth.

Кроссовер Range Rover Evoque обновился

Андрей Макаров

Компания Land Rover рассекретила рестайлинговый кроссовер Range Rover Evoque, публичная премьера которого состоится в начале марте на Женевском автосалоне, но уже сейчас известны все подробности об автомобиле. Продажи новинки стартуют в августе текущего года, а вот стоимость еще пока не озвучена.

Учитывая невероятный успех кроссовера Range Rover Evoque с 2011 года, кстати, именно с этого времени по миру разошлись 400 000 автомобилей, компания могла бы и повременить с выходом фейслифтовой версии своей популярной модели, но тем не менее премьера рестайлингового премиум-паркетника состоится совсем скоро.

Внешне обновленный кроссовер будет отличаться от предшественника бампером, решеткой радиатора, более крупными воздухозаборниками и новыми светодиодными адаптивными фарами, а также более экономичным турбодизелем. Он получил новый спойлер на двери багажного отделения, задние фонари с LED-элементами и алюминиевые колесные диски другого дизайна.

В салоне появились новые цветовые исполнения, подкорректированная приборная панель, новая мультимедийная система с 8-дюймовым сенсорным дисплеем, спутниковой навигацией, доступом к интернет-радиостанциям и другие подлокотники на дверях. В список опционального оснащения обновленного автомобиля входит аудиосистема Meridian с 11 или 17 динамиками.

Под капотом оказался новейший четырехцилиндровый турбодизель 2,0 семейства Ingenium, теперь двигатели будут производить на новом моторном заводе в Вулвергемптоне. Выдает автомобиль от 150 или 180 л.с. и, будучи на 20-30 кг легче предыдущего французского агрегата 2,2, расходует примерно на 18% меньше топлива – 4,2/4,8 л на 100 км пути. Кроме того, Evoque будет предлагаться с прежним усовершенствованным мотором Si4 объемом 2,0 литра, мощностью 240 л.с. С таким мотором авто сможет набирать первые 100 км за 7,6 секунды, а его максимальная скорость составит 217 км/ч.

Из новых функций – появление внедорожного круиз-контроля ATPC, как у флагмана Range Rover. Задается скорость движения в диапазоне 1,8 – 30 км/ч, а электроника сама думает, как преодолеть дорожные препятствия. Кроме того, обновленный Range Rover оснащен системой коррекции курса и автоматической остановки во избежание лобового столкновения, а также следит за степенью усталости водителя.

KIA cee'd получил новый мотор

Андрей Макаров

Компания KIA представила новую модель cee'd в «спортивном» исполнении – GT Line. Модель будет представлена в Женеве. Кроме того, на автосалоне дебютируют трехцилиндровый турбомотор и новая роботизированная трансмиссия.

Новая линейка займет место между «обычной» версией и спортивной модификацией GT. Модель будет доступна в кузове купе, хетчбэк и универсал. Автомобиль оснащен 17-дюймовыми легкосплавными дисками, светодиодными фарами дневного света и светодиодными задними фонарями, измененными передним и задним бамперами, боковыми молдингами GT. Также автопроизводитель установил выхлопную систему с двумя трубами.

В салоне предлагается новая отделка в сером, белом и черном цветах с серой строчкой, логотипы GT Line, хромированная отделка окантовки вентиляционных отверстий, педали с алюминиевой накладкой, а также информационно-развлекательная система с подсветкой портов AUX и USB. Рулевое колесо будет обтянуто кожей.

Cee'd GT Line (для универсала, трех- и пятидверного хетчбэка) будет доступен с 2 моторами. Первый будет оснащаться 1,0-литровым трехцилиндровым турбированным двигателем, который производит 120 л.с. (88 кВт) с максимально крутящим моментом 172 Нм, работающим вместе с 6-ступенчатой механической коробкой передач. Данный агрегат был разработан в научно-исследовательском центре Kia в Южной Корее, получив модернизированные системы охлаждения и выпускной коллектор. Также в GT Line может быть установлен и 1,6-литровый дизельный CRDi, который генерируется 133 л.с. (98 кВт) с максимально крутящим моментом 285 Нм. Двигатель будет оснащаться 7-ступенчатой автоматической коробкой передач с двойным сцеплением.

В продажу автомобили поступят в четвертом квартале 2015 года.

КАПИТАЛ ИЗДАТЕЛЬСКИЙ ДОМ

Свидетельство о постановке на учет N 12031-Г, выдано Комитетом информации и архивов, Министерства связи и информации Республики Казахстан от 03.10.2011 г. Собственник и издатель газеты: ТОО "Издательский дом Капитал" Газета является членом организации "Project Syndicate".

Виктория Говоркова, главный редактор, govorkova@kapital.kz
Ольга Фоминских, советник главного редактора по финансовой аналитике
Евгения Рассохина, проект-менеджер, zhenya@kazmg.kz
Айжан Касымалиева, проект-менеджер, aizhan@kazmg.kz
Отдел дистрибуции – 333-45-45
Жаннель Бейсенбаева, руководитель отдела распространения,
Адина Байкинова, редактор «Компании и рынки»,
Алишер Абдулин, редактор «Спорт»,
Журналисты: **Олег Ни, Данияр Молдабеков, Вероника Сабитова, Анна Видянова**
Спецкор в Астане: **Айнагуль Елюбаева**
Литературный редактор: **Елена Ким**
Корректор: **Владимир Плошай**
Верстка: **Рустем Еспаев**
Фотокор: **Вячеслав Батурин**

Мнение авторов публикаций не обязательно отражает мнение редакции.
Коммерческий департамент – 224-91-55, 224-91-66
Адрес редакции: Казахстан, 050057, г. Алматы, ул. Мынбаева, 53/116 (уг. Клочкова), офис 401. Тел.: +7 (727) 224-91-31
Подписной индекс 65009 в каталогах АО «Казпочта», ТОО «Евразия пресс», ТОО «Эврика-пресс», ТОО «Казпресс»

Ответственность за содержание рекламы и объявлений несут рекламодатели.
Рукописи не возвращаются и не рецензируются.
При перепечатке ссылка на «Капитал.kz» обязательна.
Официальный сайт: **www.kapital.kz**
Подписано в печать 25.02.2015 г. Заказ N 2390.
Общий тираж 40000 экз. Разовый тираж 10000 экз.
Газета отпечатана в типографии: ТОО «РПИК «Дәуір», г. Алматы, ул. Калдаякова, 17, тел.: 273-12-04